

Pressmeddelande

Göteborg den 21 april, 2026

Getinges delårsrapport januari-mars 2026: Organisk tillväxt, starkt kassaflöde och regulatorisk milstolpe

”Vi lyckas överträffa förra årets rekordstarka första kvartal med organisk tillväxt i både försäljning och ordergång,” säger Mattias Perjos, VD och koncernchef på Getinge. Medtechbolagets nettoomsättning ökade organiskt med 0,8 % medan ordergången ökade med 3,9 % organiskt.

Getinge rapporterar ett nytt rekordstarkt första kvartal trots att Acute Care Therapies backade, främst inom ventilatorer där medtechbolaget förra året tog andelar i samband med konsolidering i marknaden. Förbrukningsvaror för livsuppehållande ECLS-terapi fortsätter däremot att växa stabilt från en världsledande position. Surgical Workflows ökade ordergången tvåsiffrigt efter stark tillväxt i samtliga produktkategorier. Även Life Science hade en stark inledning på året med en organisk försäljningstillväxt på hela 16 % och en sammantaget positiv ordergång.

”Den justerade EBITA marginalen uppgick till 11,1 procent, motsvarande 12,6 procent justerat för tullkostnader och valutaeffekter, vilket innebär en underliggande förbättring jämfört med föregående år. Det bekräftar en alljämt positiv strukturell lönsamhetsutveckling tack vare ihållande fokus på prisjusteringar, produktivitet och kostnadskontroll. Detta återspeglas även i det starka kassaflödet i kvartalet,” säger Mattias Perjos, VD och koncernchef på Getinge.

I slutet av kvartalet uppnåddes en viktig regulatorisk milstolpe i form av CE-godkännande för Cardiohelp II, en helt ny generation av ECLS-system, som har utvecklats i nära samarbete med kunder. Inom området för kardiovaskulär kirurgi fick även det antimikrobiella kärlimplantatet Intergard Synergy EU MDR-godkännande.

”Vi fortsätter visa att vi är väl positionerade i produktkategorier som prioriteras av våra kunder, vilket skapar tillförsikt för framtiden,” säger Mattias Perjos.

Kortsiktigt finns stor osäkerhet i omvärlden men baserat på dialog med kunderna bibehåller Getinge prognosen om organisk omsättningstillväxt på 3–5 % för helåret 2026.

Januari - Mars 2026 i korthet

- Nettoomsättningen ökade organiskt med 0,8 % (6,2) och organiskt ökade ordergången med 3,9 % (2,9)

- Justerat bruttoreultat uppgick till 3 828 Mkr (4 337) och marginalen till 51,4 % (52,1)
- Justerad EBITA var 824 Mkr (1 003) och marginalen 11,1 % (12,1)
- Justerat resultat per aktie uppgick till 1,80 kr (2,18)
- Fritt kassaflöde uppgick till 842 Mkr (160)

Telefonkonferens

Telefonkonferens med Mattias Perjos, VD & koncernchef, och Agneta Palmér, CFO, hålls den 21 april kl. 13.00-14.00 svensk tid.

Registrera dig via [denna länk](#) för att delta via telefonkonferens. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till telefonkonferensen. Via telefonkonferensen finns möjlighet att ställa muntliga frågor.

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen klicka på [följande länk](#). En inspelning finns tillgänglig [här](#) i tre år.

Kontakt:

David Kördel, Head of Investor Relations

Tel: 010 335 0077

Email: david.kordel@getinge.com

Denna information är sådan information som Getinge AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 21 april 2026, kl.12.00 CEST.

Kort om Getinge

Med en fast övertygelse om att alla människor och samhällen ska ha tillgång till bästa möjliga vård förser Getinge sjukhus och Life Science-institutioner med produkter och lösningar som har till mål att förbättra kliniska resultat och optimera arbetsflöden. Erbjudandet omfattar produkter och lösningar för intensivvård, hjärt- och kärlkirurgi, operationssalar, sterilgodshantering samt Life Science-sektorn. Getinge har cirka 12 000 anställda runtom i världen och produkterna säljs i över 135 länder.