

Pressmeddelande

Göteborg den 27 januari 2026

Getinges Q4 och helårsrapport 2025: Organisk tillväxt och robust kassaflöde avslutade året

"Vi fortsätter att växa organiskt och gör därmed ett rekordstarkt fjärde kvartal. Sammantaget landar helåret på en organisk tillväxt i övre delen av vår prognos, 4,9 %,” säger Mattias Perjos, VD & koncernchef på Getinge.

I kvartalet och inom Acute Care Therapies bidrog en ökad efterfrågan på förbrukningsvaror för livsuppehållande ECLS-terapi till Getinges resultat. Försäljningen var även stark inom Transplant Care och ventilatorer. Surgical Workflows fortsatte att stärka sin marknadsledande position inom operationsbord och går in i 2026 med en robust orderbok. Generellt sett är försäljningen mer volatil mellan kvartalen inom Life Science, som trots en svagare avslutning växer organiskt på helåret.

"Trots motvind från tullkostnader och valutaeffekter för helåret 2025 om mer än en miljard kronor jämfört med förra året förmår vi hålla uppe justerad EBITA-marginal för helåret i linje med 2024 och levererar ett robust kassaflöde. Rensat för valuta och tullar var justerad EBITA-marginal 20,3 % i kvartalet och 16,0 % för helåret vilket är betydligt högre än föregående år. Det bekräftar en fortsatt positiv underliggande lönsamhetsutveckling tack vare vårt ihållande fokus på prisjusteringar, produktivitet och kostnadskontroll," säger Mattias Perjos, VD & koncernchef på Getinge.

Getinges intensiva utvecklingsarbete har resulterat i flertalet viktiga produktlanseringar i kvartalet.

"Hit hör exempelvis Automatiq, nästa generation av system för automatisering av sterilgodshantering med hjälp av smart robotteknik som ytterst ska leda till säkrare och effektivare processer. Systemet är efterfrågat bland kunder och vi har redan fått de första orderarna. Ambitionen är att accelerera utvecklingsarbetet av nya produkter under de närmaste åren vilket stärker vår konkurrenskraft ytterligare," säger Mattias Perjos.

Regulatoriskt fortsatte Getinge att göra framsteg. Förbrukningsvaror för Rotaflow inom ECLS fick EU MDR-godkännande och iCast-stenten fick PMA för ytterligare två versioner vilket gör Getinge mer konkurrenskraftiga i USA.

"För vår aortaballongpump, Cardiosave, som fick tillbaka CE-certifikatet i höstas, förväntas leveranser till Europa påbörjas i det andra kvartalet 2026. Vi flyttade fram tidpunkten på grund av försening i leverans av kritiska komponenter," förklarar Mattias Perjos och tillägger att orderingången på Cardiosave är stark och att det finns en tydlig efterfrågan på marknaden.

”Under året har vi visat att vi är väl positionerade i prioriterade produktkategorier. Dessutom skapar ett stabilt vårdbehov och sjukhusens fortsatta investeringsvilja goda förutsättningar för långsiktig tillväxt.”

Det råder just nu stor osäkerhet i omvärlden men utifrån underliggande behov på marknaden förväntar sig Getinge en organisk omsättningstillväxt om 3–5 % för helåret 2026.

”Jag vill tacka alla våra kunder och medarbetare för deras viktiga insatser under året med att fortsätta skapa nytta för klinisk personal och patienter,” säger Mattias Perjos.

Oktober – December 2025 i korthet

- Nettoomsättningen ökade organiskt med 1,2 % (9,2) och organiskt ökade orderingången med 2,3 % (7,4)
- Justerat bruttoresultat uppgick till 5 037 Mkr (5 604) och marginalen till 49,5 % (50,6)
- Justerad EBITA var 1 809 Mkr (2 143) och marginalen 17,8 % (19,4)
- Justerat resultat per aktie uppgick till 4,45 kr (5,28)
- Fritt kassaflöde uppgick till 1 190 Mkr (1 693)

Januari – December 2025 i korthet

- Nettoomsättningen ökade organiskt med 4,9 % (4,9) och organiskt ökade orderingången med 3,5 % (6,3)
- Justerat bruttoresultat uppgick till 17 607 Mkr (17 409) och marginalen till 50,4 % (50,1)
- Justerad EBITA var 4 880 Mkr (4 869) och marginalen 14,0 % (14,0)
- Justerat resultat per aktie uppgick till 11,29 kr (11,73)
- Fritt kassaflöde uppgick till 2 652 Mkr (3 284)
- Utdelning per aktie föreslås till 4,75 kr (4,60)

Telefonkonferens

Telefonkonferens med VD och koncernchef, Mattias Perjos, och Agneta Palmér, CFO, hålls den 27 januari 2026, kl. 10.00–11.00 svensk tid.

Registrera dig via [denna länk](#) för att delta via telefonkonferens. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till telefonkonferensen. Via telefonkonferensen finns möjlighet att ställa muntliga frågor.

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen klicka på [följande länk](#). En inspelning finns tillgänglig [här](#) i tre år.

Kontakt:

David Kördel, Head of Investor Relations

Tel: 010 335 0077

Email: david.kordel@getinge.com

Denna information är sådan information som Getinge AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 27 januari 2026 kl. 08.00 CET.

Kort om Getinge

Med en fast övertygelse om att alla människor och samhällen ska ha tillgång till bästa möjliga vård förser Getinge sjukhus och Life Science-institutioner med produkter och lösningar som har till mål att förbättra kliniska resultat och optimera arbetsflöden. Erbjudandet omfattar produkter och lösningar för intensivvård, hjärt- och kärlkirurgi, operationssalar, sterilgodshantering samt Life Science-sektorn. Getinge har cirka 12 000 anställda runtom i världen och produkterna säljs i över 135 länder.