

Pressmeddelande

Göteborg den 21 oktober 2025

Getinges delårsrapport juli-september 2025: Hög organisk försäljningstillväxt och stärkta marginaler trots geopolitisk motvind

"Vi visar styrka under tredje kvartalet med betydande organisk tillväxt, starkt lönsamhet och ökat kassaflöde trots påverkan från tullar och negativa valutaeffekter," säger Mattias Perjos, VD och koncernchef på Getinge. Medtechbolagets nettoomsättning ökade organiskt med 9,5 % medan orderingången ökade med 4,7 % organiskt.

Acute Care Therapies fortsatte att möta en ökad efterfrågan på ventilatorer, i kölvattnet av en konsolidering som pågår på marknaden. Även orderingång och försäljning av förbrukningsvaror för ECLS övertygade. Både Life Science och Surgical Workflows uppnådde försäljningsrekord i kvartalet, främst drivet av fortsatt kraftig tillväxt inom Sterile Transfer och stark efterfrågan på operationsbord.

Paragonix har nu varit en del av koncernen i ett år och ingår organiskt från september.

"Det är glädjande att se hur väl organisationen driver affären och vi ser nu fram emot att öka takten i expansionen som inletts på utvalda marknader utanför USA," säger Mattias Perjos, VD och koncernchef.

I kvartalet fick Getinge tillbaka CE-märket för aortaballongpumpen Cardiosave och leveranser förväntas återupptas under det fjärde kvartalet.

"Nyligen fick även vår Advanta V12 ballongexpanderande täckta stent EU MDR-godkännande för tre ytterligare indikationer, vilket är viktigt för att stärka vår position på den europeiska marknaden," förklarar Mattias Perjos.

Justerad EBITA ökade i kvartalet trots sammanlagt -236 Mkr i tullkostnader och valutaeffekter jämfört med föregående år. Getinges arbete med prisjusteringar fortsätter att ge effekt, men medtechbolaget tvingas kortsiktigt absorbera en stor del av tullkostnaderna.

"Det intensifierade arbetet med kostnadseffektivisering och med att öka produktiviteten ger dock resultat och generellt lyckas vi bra med materialkostnadskontroll," säger Mattias Perjos. "I grunden är vi väl positionerade för att kunna hantera de geopolitiska utmaningarna, baserat på vår ledande ställning i viktiga nischer som möter ett långsiktigt ökat vårdbehov. Med nu gällande tullnivåer har vi valt att hålla fast vid vårt finansiella mål."

Medtechbolaget går nu in i årets sista kvartal med tuffa jämförelsetal.

"Jag vill rikta ett stort tack till alla våra kunder och medarbetare för deras viktiga insatser som skapar nytta för klinisk personal och patienter," säger Mattias Perjos.

Juli-September 2025 i korthet

- Nettoomsättningen ökade organiskt med 9,5 % (0,2) och organiskt ökade orderingången med 4,7 % (7,4)
- Justerat bruttoresultat uppgick till 4 051 Mkr (3 799) och marginalen till 49,2 % (48,3)
- Justerad EBITA uppgick till 1 079 Mkr (903) och marginalen till 13,1 % (11,5)
- Justerat resultat per aktie uppgick till 2,42 kr (2,24)
- Fritt kassaflöde uppgick till 793 Mkr (357)

Telefonkonferens

Telefonkonferens med Mattias Perjos, VD & koncernchef, och Agneta Palmér, CFO, hålls den 21 oktober kl. 10.00-11.00 svensk tid.

Registrera dig via [denna länk](#) för att delta via telefonkonferens. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till telefonkonferensen. Via telefonkonferensen finns möjlighet att ställa muntliga frågor.

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen klicka på [följande länk](#). En inspelning finns tillgänglig [här](#) i tre år.

Kontakt:

David Kördel, Head of Investor Relations

Tel: +46(0)10 335 0077

E-mail: david.kordel@getinge.com

Denna information är sådan information som Getinge AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 21 oktober 2025, kl.08.00 CEST.

Kort om Getinge

Med en fast övertygelse om att alla människor och samhällen ska ha tillgång till bästa möjliga vård förser Getinge sjukhus och Life Science-institutioner med produkter och lösningar som har till mål att förbättra kliniska resultat och optimera arbetsflöden. Erbjudandet omfattar produkter och lösningar för intensivvård, hjärt- och kärlkirurgi, operationssalar, sterilgodshantering samt Life Science-sektorn. Getinge har cirka 12 000 anställda runtom i världen och produkterna säljs i över 135 länder.