

JUMPIY



**WE TAKE
FUN MORE
SERIOUSLY**

Delårsrapport januari till juni 2025

119,1 MSEK Intäkter Q2	17,8% Tillväxt intäkter Q2	0,2% Jämförbar tillväxt Q2
30,8 MSEK Justerad site EBITDA Q2	14,8 MSEK Justerad EBITDA Q2	12,4% Justerad EBITDA-marginal Q2
246,4 MSEK Intäkter jan-jun	11,2% Tillväxt intäkter jan-jun	-3,1% Jämförbar tillväxt jan-jun
70,3 MSEK Justerad site EBITDA jan-jun	39,2 MSEK Justerad EBITDA jan-jun	15,9% Justerad EBITDA-marginal jan-jun

apr-jun 2025

- Intäkterna uppgick till 119,1 MSEK (101,1) motsvarande en ökning om 17,8% (38,9) jämfört med motsvarande period 2024. Den jämförbara tillväxten var 0,2% (+4,7%). Norden rapporterade relativt stark underliggande tillväxt medan Iberia var ned på grund av "extremvärme" under Maj/Juni
- Norden utgjorde 66,2% (64,2) av intäkterna och Iberia utgjorde resterande 33,8% (35,8) av intäkterna
- Justerad site EBITDA uppgick till 30,8 MSEK (26,4) motsvarande en marginal om 25,9% (26,1)
- Justerad EBITDA uppgick till 14,8 MSEK (12,8) motsvarande en marginal om 12,4% (12,7)
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 2,0 MSEK (-9,6)
- Periodens resultat uppgick till -13,7 MSEK (-33,8)
- Justerat kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 4,7 MSEK (1,1)

jan-jun 2025

- Intäkterna uppgick till 246,4 MSEK (221,6) motsvarande en ökning om 11,2% (42,2) jämfört med motsvarande period 2024. Den jämförbara tillväxten var -3,1% (+4,3%)
- Norden utgjorde 66,7% (65,5) av intäkterna och Iberia utgjorde resterande 33,3% (34,5) av intäkterna
- Justerad site EBITDA uppgick till 70,3 MSEK (69,7) motsvarande en marginal om 28,5% (31,5)
- Justerad EBITDA uppgick till 39,2 MSEK (42,3) motsvarande en marginal om 15,9% (19,1)
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 14,6 MSEK (3,9)
- Periodens resultat uppgick till -19,6 MSEK (-34,6)
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 49,7 MSEK. Justerat kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 18,0 MSEK
- Nettoskulden uppgick till 360,5 MSEK och nettoskulden i relation till justerad EBITDA uppgick till 4,6x
- Efter periodens slut har bolaget öppnat en ny anläggning i Täby Arninge
- Styrelsen och huvudägarna har inlett en strategisk översyn av ägarstrukturen, inklusive möjligheten att ta in en ny majoritetsägare för att stödja bolagets långsiktiga expansion. Processen är i ett tidigt skede.

Koncernens nyckeltal

Belopp i TSEK	2025 apr-jun	2024 apr-jun	2025 jan-jun	2024 jan-jun	2024 LTM	2024 jan-dec
Intäkter	119,098	101,081	246,374	221,585	474,525	449,736
Tillväxt	17.8%	38.9%	11.2%	42.2%	n.a.	28.5%
Jämförbar tillväxt	0.2%	4.7%	-3.1%	4.3%	n.a.	-2.4%
Andel Norden av intäkter (%)	66.2%	64.2%	66.7%	65.5%	67.7%	67.1%
Andel Iberia av intäkter (%)	33.8%	35.8%	33.3%	34.5%	32.3%	32.9%
Justerad site EBITDA**	30,835	26,367	70,301	69,726	141,734	141,158
Justerad site EBITDA-marginal	25.9%	26.1%	28.5%	31.5%	29.9%	31.4%
Centrala kostnader	16,047	13,534	31,135	27,451	62,995	59,311
Centrala kostnader som andel av intäkter (%)	13.5%	13.4%	12.6%	12.4%	13.3%	13.2%
Justerad EBITDA**	14,787	12,832	39,166	42,275	78,739	81,847
Justerad EBITDA-marginal	12.4%	12.7%	15.9%	19.1%	16.6%	18.2%
Rörelseresultat (EBIT)	1,951	(9,584)	14,583	3,926	33,466	22,809
Rörelsemarginal (%)	1.6%	-9.5%	5.9%	1.8%	7.1%	5.1%
Periodens resultat efter skatt	(13,669)	(33,801)	(19,618)	(34,584)	(35,392)	(50,358)
Kassaflöde från den löpande verksamheten	13,234	7,308	49,726	45,020	78,362	73,655
Justerat kassaflöde från den löpande verksamheten**	4,681	1,118	17,976	30,989	42,443	55,456
Nettoskuld (LTM)	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	360,496	310,017
Nettoskuld / Justerad EBITDA (LTM)*	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	4.6x	3.8x

* Se not (2) för definition av alternativa nyckeltal

VD kommenterar andra kvartalet och perioden januari-juni 2025

"Vi lämnar ett kvartal där vi är glada att återgå till positiv jämförbar tillväxt och där den totala tillväxten uppgick till 18%. Trenden med positiv jämförbar tillväxt har fortsatt under sommarlovet i både Norden och Iberia vilket tillsammans med rekordhög gästnöjdhet och exceptionellt stark kalas-pipeline gör att vi ser mycket fram emot andra halvåret" – Pelle Möller

Jämförbar försäljning under kvartalet i linje med ifjol – Norden starkt, Iberia påverkat av extremvärme

Intäkterna under det andra kvartalet uppgick till 119,1 MSEK (101,1), motsvarande en procentuell ökning om cirka 17,8%. Den underliggande jämförbara tillväxten (på samma bestånd av siter som under motsvarande period ifjol) var 0,2%, med stor variation mellan regionerna: Norden +5,9% och Iberia -9,2% (-4,7% rensat för valuta).

Att påsken inföll under Q2 i år jämfört med Q1 i fjol förklarar delvis tillväxten i Norden, men vi ser även en mycket stark underliggande utveckling i vår kalasprodukt (+10% i maj och juni) till följd av riktade marknadsaktiviteter samt, möjligen, en något förbättrad hushållsekonomi.

Iberias nedgång var däremot driven av den extremvärme som drabbade södra Europa under delar av maj och framför allt juni, där försäljningen i regionen minskade med nästan 20% under månaden. När väderleken normaliserats har vi sett en tydlig återhämtning, med cirka +10% jämförbar tillväxt i juli. Justerat för denna exceptionella avvikelse i juni har bolaget som helhet uppvisat en underliggande jämförbar tillväxt om cirka +5% under kvartalet, vilket stärker vår tilltro till att de initiativ som nu implementeras ger önskad effekt.

För det första halvåret noterar vi en total jämförbar tillväxt om -3,1%, där Norden landade på -1,5% och Iberia på -6,1% (-3,4% rensat för valuta). Vi är inte nöjda med negativ jämförbar tillväxt och arbetar målmedvetet för att återgå till positiv tillväxt på helåret, och upplever för närvarande starkt momentum.

Lovande trend, exceptionell kalas-pipeline och rekordhög gästnöjdhet

Efter första halvåret och sommarlovet tyder följande observationer på en lovande trend inför hösten:

1. Trots färre regndagar och generellt varmare väder än i fjol ökade den jämförbara försäljningen i Norden med 3% under sommarlovet. Iberia hade +10% under samma period
2. Den generella "peak-efterfrågan" är väsentligt högre än ifjol – sju dagar under årets lov överträffade den bästa dagen från sommarlovet 2024
3. Kalasförsäljningen, som utgör c. 25% av totala försäljningen, under Q2 var stark i Norden (+10% i maj/juni) och kalas-pipelinen efter sommaren (fyra veckors framtida bokningar) är exceptionellt stark och ännu starkare än bokningsläget under maj/juni jämfört med ifjol. Vi noterar även att vårt kurserbudande (JumpSchool) går mot en signifikant försäljningstillväxt jämfört med hösten/vintern 2024. Utvecklingen i vårt kalas- och kurserbudande skulle kunna indikera en något förbättrad hushållsekonomi, då dessa typiskt har ett högre snittordervärde, är mer planerade och således mer konjunkturkänsligt än vårt övriga erbjudande
4. Vår nya lansering i Täby Arninge har haft en rekordstart, med bland den högsta försäljningen och den starkaste kalas-pipelinen i vårt bestånd. Normalt tar kalasprodukten ett halvår att nå normaliserade nivåer, vilket gör denna utveckling särskilt anmärkningsvärd
5. Tydligt uppsving i Stockholmsregionen som har gått från en jämförbar tillväxt i storleksordningen -14% under Q1 till positiv jämförbar tillväxt under Q2, samt under sommarlovet. Även här noterar vi markant förbättring i kalas-pipelinen som, trots ytterligare en site (Täby Arninge), på jämförelsebar basis ligger markant över motsvarande nivåer förra året i samtliga siter
6. Under första halvåret levererade JumpYard 1,9 miljoner aktivitetstimmar och gästnöjdheten fortsätter att ligga på rekordnivåer. Vårt NPS uppgick till 60,2 under januari-juni 2025, jämfört med 59,5 under motsvarande period i fjol. Merparten av våra anläggningar (cirka 70%) visar dessutom högre gästnöjdhet 2025 än under 2024, vilket bekräftar styrkan i vårt erbjudande och vårt fokus på kvalitet i varje gästupplevelse. Denna gästnöjdhet har levererats med fortsatt god skadekontroll. Antalet skador per 10,000 hoppade timmar uppgick under kvartalet till 0,8x vilket är i fas med vårt mål om färre än 1,0 skador per 10,000 hoppade timmar

Tillsammans med enklare jämförelsetal under H2 ger detta oss stark optimism inför resterande del av året (där vi bedömer att 2025 har goda chanser att summeras med en god jämförbar tillväxt).

Stabil lönsamhet trots negativ mixeffekt – förbättrad marginal i Norden

Vår lönsamhet utvecklades stabilt under kvartalet trots att vi hade en ogynnsam mixeffekt från Iberia, där det kraftiga försäljningstappet i juni påverkade marginalerna negativt. Site EBITDA uppgick till 30,8 MSEK, motsvarande en marginal på 25,9%, vilket är i nivå med fjolåret (26,1%). Norden förbättrade sin marginal tydligt till 21,3% tack vare stark jämförbar tillväxt, medan Iberia tillfälligt tyngdes av väderrelaterade effekter. På central nivå har vi ett starkt fokus på kostnadskontroll. Centrala kostnader uppgick till 16,0 MSEK, motsvarande 13,5% av intäkterna, vilket är i linje med föregående år och en tydlig förbättring jämfört med de nivåer vi såg under slutet av 2024. Vi ser därför när vi går in i de säsongsmässigt starkare kvartalen, och adderar fler anläggningar, att skalfördelarna gradvis bör ge utslag i en förbättrad lönsamhet.

Strategisk översyn av ägarstrukturen

Styrelsen och nuvarande huvudägare utvärderar för närvarande framtida ägarstruktur för JumpYard. Som ett led i detta överväger bolaget att inleda en process tillsammans med en finansiell rådgivare för att undersöka möjligheten att ta in en ny majoritetsägare. Syftet är att säkerställa bästa möjliga långsiktiga förutsättningar för bolagets fortsatta expansion och utveckling. Processen är i ett tidigt skede och det finns i dagsläget ingen garanti för att den leder till en transaktion.

Sammanfattningsvis står JumpYard väl rustat inför det andra halvåret. Vi ser tydliga tecken på ett stärkt momentum med fortsatt hög gästnöjdhet. Vi gillar vår position, och med våra engagerade medarbetare och pågående strategiska initiativ är jag övertygad om att vi har alla förutsättningar att leverera långsiktig tillväxt och värde för såväl våra gäster som våra intressenter.

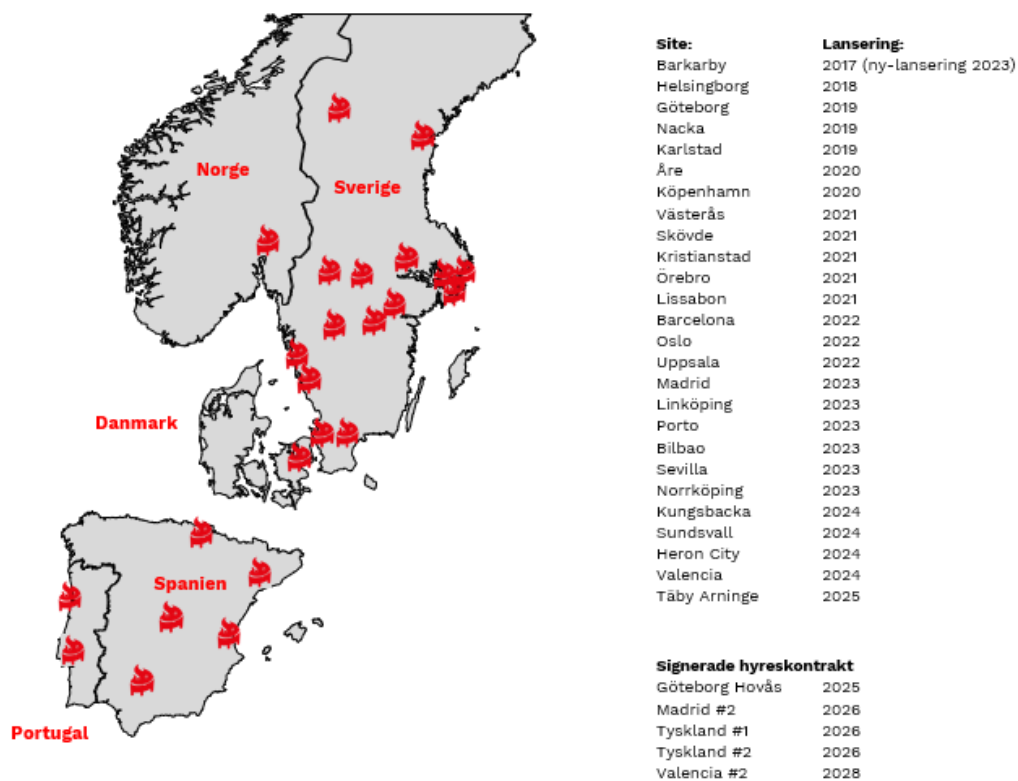
Pelle Möller

Stockholm, 2025-08-28

JumpYard i korthet

JumpYard är ett av de största och mest snabbväxande bolagen inom marknaden för trampolin- och aktivitetsparker i Europa. Företaget driver för närvarande 26 helägda trampolinparker i Sverige, Danmark, Norge, Spanien och Portugal. JumpYard vill motverka stillasittande genom att erbjuda rolig rörelse, och är idag en av de aktiviteter som producerar mest rörelse för barn- och ungdomar i hela Sverige. Bolaget har cirka 1 000 anställda (inkl. timanställda).

Plattform



Strategi

JumpYard arbetar med en så kallad "greenfield"-strategi vilket innebär att Bolaget överser hela värdekedjan från identifiering av potentiella lägen, förhandling och signering av hyreskontrakt, projektledning under byggnation, samt löpande drift och underhåll. JumpYard äger samtliga siter och arbetar inte med franchise.

Bolagets produktstrategi är att vara innovativa genom att kombinera olika typer av beprövade aktiviteter, långt bortom enbart trampolin, med en unik kultur och arbetsmiljö som gör att gästerna imponeras av servicen. Ambitionen är att vara världsledande på park- och aktivitetsdesign.

Tillväxtstrategin är centrerad runt tre ben. Vi söker (i) fastigheter som möjliggör etablering av en "WOW"-park, i (ii) beprövade geografier med höga populationskoncentrationer, som (iii) har en kostnadsstruktur som medför möjlighet till mycket hög lönsamhet.

Finansiella mål

Omsättningstillväxt

4-6 nya siter per år. Positiv tillväxt på jämförbara siter.

Lönsamhet

Nya siter mer lönsamma än existerande bas. Mer än 25% justerad EBITDA-marginal över en expansionscykel.

Skuldsättning

Nettoskuld / justerad EBITDA lägre än 4,0x.

Intäkter och justerad EBITDA, totalt och per segment

Belopp i TSEK	2025 apr-jun	2024 apr-jun	2025 jan-jun	2024 jan-jun	2025 LTM	2024 jan-dec
Intäkter	119,098	101,081	246,374	221,585	474,525	449,736
Norden	78,868	64,881	164,361	145,134	321,107	301,880
Iberia	40,229	36,200	82,013	76,451	153,418	147,856
Jämförbar tillväxt - total	0.2%	4.7%	-3.1%	4.3%	-2.2%	-2.4%
Jämförbar tillväxt - Norden	5.9%	2.9%	-1.5%	1.5%	-0.8%	-5.3%
Jämförbar tillväxt - Iberia	-9.2%	11.0%	-6.1%	15.8%	-7.0%	9.9%
Jämförbar tillväxt - JumpTime	3.5%	14.8%	-3.3%	13.3%	-2.2%	0.9%
Jämförbar tillväxt - JumpParty	-5.9%	1.4%	-2.1%	-0.2%	-1.6%	-3.9%
Justerad site EBITDA	30,835	26,367	70,301	69,726	141,734	141,158
Norden	16,776	11,390	39,053	35,930	84,079	80,957
Iberia	14,059	14,977	31,249	33,795	57,654	60,201
Centrala kostnader	(16,047)	(13,534)	(31,135)	(27,451)	(62,995)	(59,311)
Justerad EBITDA	14,787	12,832	39,166	42,275	78,739	81,847
Justerad site EBITDA-marginal	25.9%	26.1%	28.5%	31.5%	29.9%	31.4%
Norden site EBITDA-marginal	21.3%	17.6%	23.8%	24.8%	26.2%	26.8%
Iberia site EBITDA-marginal	34.9%	41.4%	38.1%	44.2%	37.6%	40.7%
Centrala kostnader som andel intäkter	-13.5%	-13.4%	-12.6%	-12.4%	-13.3%	-13.2%
Justerad EBITDA-marginal	12.4%	12.7%	15.9%	19.1%	16.6%	18.2%

* Samtliga justerade nyckeltal exkluderar hyreskostnadseffekt från IFRS16. Se not (3) för definitioner

Perioden april-juni 2025

Intäkter

Totala intäkter uppgick till 119,1 MSEK (101,1) motsvarande en tillväxt om 17,8%, tillväxten drevs av nya anläggningar och den jämförbara tillväxten var 0,2% med stor variation mellan bolagets respektive regioner där Norden var starkt och Iberia svagt.

Intäkterna i Norden uppgick till 78,9 MSEK (64,9) under det andra kvartalet, motsvarande en tillväxt om 21,6%. Den jämförbara tillväxten var +5,9% drivet av en generellt förbättrad efterfrågan samt en positiv kalendereffekt där påsklovet inföll under Q2 detta år (att jämföra Q1 2024). För att exemplifiera den förbättrade efterfrågan noteras att kalasförsäljningen under maj och juni var 10% bättre än motsvarande period 2024 (April ej jämförbart på grund av ovan nämnda kalendereffekt).

Intäkterna i Iberia uppgick till 40,2 MSEK (36,2) under det andra kvartalet, motsvarande en tillväxt om 11,1%. Den jämförbara tillväxten var -9,2% (+11,0%) drivet av negativa valutaeffekter samt extremvärme under delar av maj och framför allt juni. Med konstant valuta var Iberia ned -4,7% under kvartalet vilket i sin helhet drevs av ett mycket negativt juni där den valutarensade jämförbara tillväxten var -16,5%. Motsvarande tillväxt under april och maj var +2,0% och motsvarande tillväxt under juli och augusti har varit i storleksordningen +10% vilket indikerar att den underliggande efterfrågan trots allt är god.

Justerad EBITDA

Justerad site EBITDA uppgick till 30,8 MSEK (26,4) under kvartalet. Site EBITDA-marginalen var i stort sett oförändrad jämfört med motsvarande kvartal ifjol (25,9% kontra 26,1%) trots en negativ mixeffekt där höglönsamma region Iberia utgjorde en mindre andel av intäkterna. Nordens site-marginal ökade från 17,6% till 21,3% drivet av förbättrad jämförbar tillväxt. Iberias site-marginal minskade signifikant från 41,4% till 34,9% vilket helt och hållet var drivet av det kraftiga försäljningstappet i juni. Kostnadskontrollen på site-nivå har generellt varit god.

Centrala kostnader uppgick till 16,0 MSEK (13,5) motsvarande 13,5% av intäkterna, vilket är i linje med jämförelsekvartalet. Bolaget har arbetat hårt med att hålla nere de centrala kostnaderna vilket har givit effekt (centrala kostnader i Q4 2024 var exempelvis 17,7 MSEK). I takt med att bolaget går in i starkare kvartal försäljningsmässigt (samt adderar fler siter) bör detta resultera även i en lägre nivå relativt sett.

Justerad EBITDA uppgick till 14,8 MSEK. Justerad EBITDA-marginal var något lägre än motsvarande period 2024.

Perioden januari-juni 2025

Intäkter

Intäkterna för det första halvåret uppgick till 246,4 MSEK motsvarande en tillväxt om 11,2%. Den jämförbara tillväxten var -3,1% (cirka -2% rensat för valuta). Den negativa jämförbara tillväxten drevs av ett generellt utmanande Q1 och ett Q2 som till följd av extremväder i Iberia, inte kompenserar fullt ut.

Intäkterna i Norden uppgick till 164,3 MSEK (145,1). Den jämförbara tillväxten var -1,5% men momentum har gradvis förbättras under halvåret där de senare månaderna är signifikant bättre än de tidigare. Kalasprodukten har utvecklats positivt under året vilket vittnar om att genomförda intäktsförbättrande initiativ burit frukt samt, potentiellt, en något förbättrad hushållsekonomi.

Intäkterna i Iberia var 82,0 MSEK (76,5) och den jämförbara tillväxten var -6,1% (-3,4% rensat för valuta). Den negativa tillväxten är i sin helhet drivet av den svaga försäljningen under delar av maj och juni när regionen drabbades av osedvanligt varmt väder. Försäljningsutvecklingen därefter har varit mycket god.

Justerad EBITDA

Justerad site EBITDA uppgick till 70,3 MSEK (69,7) under årets första sex månader. Site EBITDA-marginalen uppgick till 28,5% jämfört med 31,5% motsvarande period föregående år. Marginalförsämringen relaterar till nedgång i jämförbar försäljning (se ovan). Centrala kostnader som andel av intäkterna uppgick till 12,6% vilket är något högre än motsvarande period 2024. Centrala kostnader ökade under H2 2024 och därefter har ett program initierats som börjat ge effekt. Förväntan är således att centrala kostnader som andel av intäkterna skall minska under H2 2025 jämfört med H1 2024 vilket också bör synas i en förbättrad justerad EBITDA-marginal framgent.

Finansiell information

Andra kvartalet 2025

Rörelseresultat (EBIT)

Kvartalets rörelseresultat (EBIT) uppgick till 2,0 MSEK (-9,6).

Finansiella intäkter/kostnader

Kvartalets finansnetto uppgick till -19,5 MSEK (-34,0).

Inkomstskatt

Redovisad skatt uppgick till 3,8 MSEK (9,8).

Resultat efter skatt

Kvartalets resultat uppgick till -13,7 MSEK (-33,8).

Likviditet och kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 13,2 MSEK (7,3). Kassaflödeseffekten från fluktuationer i rörelsekapital var negativ.

Kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick till -35,8 MSEK (-40,6) och relaterar till investeringar i JumpYard Arninge och Jumpy Hovås, reparationskostnader för JumpYard Valencia, utrullning av koncepten FoodPark / PartyStreet samt intäktsförbättrande investeringar i Nacka, Barcelona och Lissabon.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -14,8 MSEK (155,9).

Perioden januari-juni 2025

Rörelseresultat (EBIT)

Periodens rörelseresultat (EBIT) uppgick till 14,6 MSEK (3,9).

Finansiella intäkter/kostnader

Periodens finansnetto uppgick till -39,7 MSEK (-48,4).

Inkomstskatt

Redovisad skatt uppgick till 5,5 MSEK (9,9).

Resultat efter skatt

Kvartalets resultat uppgick till -19,6 MSEK (-34,6).

Likviditet och kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 49,7 MSEK (45,0). Kassaflödeseffekten från fluktuationer i rörelsekapital var positiv.

Kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick till -74,1 MSEK (-80,7) och relaterar till investeringar i JumpYard Arninge och Jumpy Hovås, reparationskostnader för JumpYard Valencia, utrullning av koncepten FoodPark / PartyStreet samt intäktsförbättrande investeringar i Nacka, Barcelona och Lissabon.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -31,6 MSEK (135,6).

Övrig information

Väsentliga händelser under perioden

- Inga väsentliga händelser har inträffat under perioden.

Väsentliga händelser efter balansdagen

- Försäljningen i juli uppgick till 40,1 MSEK jämfört 37,3 MSEK i juli 2024. Jämförbar tillväxt var -3%, varav Iberia +10% och Norden -8%
- Försäljningen under perioden 1 augusti – 24 augusti var 31,6 MSEK jämfört med 24,0 MSEK motsvarande period 2024. Jämförbar tillväxt var +17%, varav +7% i Iberia och +21% i Norden
- JumpYard Täby Arninge lanserades den 1 augusti 2025 och har under perioden 1 augusti – 24 augusti levererat högst totalintäkter och 3:e mest kalasintäkter av samtliga siter i beståndet
- Styrelsen och huvudägarna har inlett en strategisk översyn av ägarstrukturen, inklusive möjligheten att ta in en ny majoritetsägare för att stödja bolagets långsiktiga expansion. Processen är i ett tidigt skede.

Obligation

JY Holding AB (publ) har under 2024 emitterat säkerställda obligationer till ett värde motsvarande 400 MSEK. Obligationerna har en löptid till oktober 2027 och löper med en rörlig ränta motsvarande STIBOR plus 6,25%.

I samband med obligationsfinansieringen löste bolaget in preferensaktier av serie B innehavda av bolagets största aktieägare Cinder Invest AB till ett värde om 75 MSEK, samt vid den tidpunkten ackumulerad utdelning uppgående till 17 MSEK. I kapitalstrukturen återstår fortsatt 75 MSEK i preferensaktier vilka löper med ackumulerad utdelning.

Antal aktier

Antalet aktier i JY Holding AB (publ) uppgår till 78 185 fördelat på 57 301 stamaktier, 20 834 preferensaktier av serie A samt 50 stamaktier av serie B. Cinder Invest AB är bolagets största aktieägare och kontrollerar 41,7% av aktiekapitalet.

Koncernens resultaträkning

Belopp i TSEK	2025 apr-jun	2024 apr-jun	2025 jan-jun	2024 jan-jun	LTM	2024 jan-dec
Nettoomsättning	119,098	101,081	246,337	221,585	474,433	449,682
Övriga rörelseintäkter	–	–	37	–	91	54
Summa intäkter	119,098	101,081	246,374	221,585	474,525	449,736
<u>Rörelsens kostnader</u>						
Handelsvaror	(11,519)	(9,377)	(22,378)	(21,793)	(42,128)	(41,543)
Övriga externa kostnader	(28,434)	(27,917)	(56,900)	(51,913)	(105,673)	(100,686)
Personalkostnader	(42,433)	(38,384)	(83,295)	(75,901)	(161,385)	(153,991)
Avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar	(34,761)	(34,986)	(69,218)	(68,052)	(132,865)	(131,699)
Övriga rörelsekostnader	–	–	–	–	992	992
Summa rörelsens kostnader	(117,147)	(110,665)	(231,790)	(217,659)	(441,058)	(426,927)
Rörelseresultat (EBIT)	1,951	(9,584)	14,583	3,926	33,466	22,809
<u>Resultat från finansiella poster</u>						
Finansiella intäkter	1,017	1,114	2,100	1,432	4,764	4,097
Finansiella kostnader	(20,490)	(35,142)	(41,787)	(49,827)	(82,715)	(90,755)
Finansiella poster - netto	(19,473)	(34,029)	(39,688)	(48,395)	(77,952)	(86,659)
Resultat efter finansiella poster	(17,522)	(43,613)	(25,104)	(44,469)	(44,485)	(63,850)
Skatt	3,853	9,812	5,487	9,885	9,094	13,492
Periodens resultat	(13,669)	(33,801)	(19,618)	(34,584)	(35,392)	(50,358)
<u>Avstämning av Justerad EBITDA (ex. IFRS 16)</u>						
Rörelseresultat (EBIT)	1,951	(9,584)	14,583	3,926	33,466	22,809
Återläggning av avskrivningar inkl. IFRS16	34,761	34,986	69,218	68,052	132,865	131,699
Återläggning av hyreseffekt IFRS16	(25,295)	(23,698)	(50,770)	(46,661)	(100,069)	(95,960)
Rapporterad EBITDA före IFRS 16	11,417	1,704	33,031	25,317	66,262	58,548
Engångskostnader relaterade till uppstart av siter	1,198	4,608	1,741	7,591	4,616	10,466
Engångskostnader relaterade till nedstängning av siter	–	–	–	1,293	–	1,293
Kostnader relaterade till finansiering	359	4,967	1,298	4,967	1,659	5,328
Engångskostnader relaterade till utveckling av koncept	532	–	532	–	532	–
Icke-kassapåverkande kostnader för personaloptioner	1,282	1,553	2,564	3,106	5,670	6,212
Justerad EBITDA	14,787	12,832	39,166	42,275	78,739	81,847

Koncernens rapport över totalresultat

Belopp i TSEK	2025 apr-jun	2024 apr-jun	2025 jan-jun	2024 jan-jun	LTM	2024 jan-dec
Periodens resultat	(13,669)	(33,801)	(19,618)	(34,584)	(35,392)	(50,358)
Poster som kan överföras till resultatet	–	–	–	–	–	–
Valutaeffekter vid omräkning av utländska dotterbolag	4,589	(4,901)	(8,735)	3,212	(4,527)	7,421
Periodens totalresultat	(9,081)	(38,702)	(28,353)	(31,371)	(39,919)	(42,937)

Koncernens rapport över finansiell ställning

Koncernens rapport över finansiell ställning - Tillgångar

Belopp i TSEK	2025 30-Jun	2024 30-Jun	2024 31-Dec
Goodwill	3,441	2,357	3,487
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande	9,267	8,221	9,338
Immateriella tillgångar	12,708	10,578	12,826
Anläggningstillgångar (aktivitetsutrustning m.m)	560,105	486,866	522,838
Nyttjanderättstillgångar (IFRS16)	691,705	773,837	733,389
Materiella tillgångar	1,251,810	1,260,703	1,256,227
Uppskjuten skattefordran	180,352	189,126	184,180
Andra långfristiga fordringar	22,035	18,121	22,493
Varulager	16,497	18,320	19,844
Kundfordringar	2,569	3,203	1,005
Aktuella skattefordringar	3,939	5,164	3,608
Övriga fordringar	2,027	1,304	10,826
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	4,941	(2,139)	1,616
Likvida medel	58,841	178,645	114,564
Omsättningsstillgångar	88,815	204,497	151,462
SUMMA TILLGÅNGAR	1,555,719	1,683,025	1,627,188

Koncernens rapport över finansiell ställning - Eget kapital och skulder

Belopp i TSEK	2025 30-Jun	2024 30-Jun	2024 31-Dec
Aktiekapital	531	530	531
Övrigt tillskjutet kapital	272,793	280,066	270,229
Omräkningsreserv	(8,735)	3,212	7,421
Säkringsreserv	—	—	—
Balanserat resultat inkl. Årets resultat	(88,848)	(73,685)	(75,830)
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	175,741	210,124	202,350
Innehav utan bestämmande inflytande	—	—	—
Summa eget kapital	175,741	210,124	202,350
Skulder till kreditinstitut	418,537	300,434	423,781
Leasingskulder (IFRS 16)	657,878	720,848	689,553
Uppskjuten skatteskuld	152,267	169,957	161,355
Övriga långfristiga skulder	8,414	14,389	8,159
Summa långfristiga skulder	1,237,095	1,205,628	1,282,849
Skulder till kreditinstitut	800	131,137	800
Avtalsskulder (förskott från kunder)	6,376	5,182	6,928
Leasingskulder (IFRS 16)	63,982	62,561	64,810
Leverantörsskulder	41,465	44,850	38,277
Aktuella skatteskulder	(132)	488	304
Övriga skulder	7,729	2,461	9,309
Upplupna kostnader	22,663	20,594	21,560
Summa kortfristiga skulder	142,883	267,273	141,989
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	1,555,719	1,683,025	1,627,188

Koncernens rapport över förändring i eget kapital

Belopp i TSEK	2025 apr-jun	2024 apr-jun	2025 jan-jun	2024 jan-jun	LTM	2024 jan-dec
Ingående balans eget kapital	183,731	340,000	202,350	330,508	210,124	330,509
Periodens resultat	(13,669)	(33,801)	(19,618)	(34,584)	(35,392)	(50,358)
Transaktioner med aktieägare	–	(92,013)	–	(91,803)	(2)	(91,805)
Personaloptioner	1,282	–	2,564	1,553	7,223	6,212
Säkringsreserv	–	–	–	–	–	–
Omräkningseffekter	4,397	(4,062)	(9,556)	4,450	(6,214)	7,792
Utgående balans eget kapital	175,740	210,124	175,740	210,124	175,739	202,350

Koncernens kassaflödesanalys

Belopp i TSEK	2025 apr-jun	2024 apr-jun	2025 jan-jun	2024 jan-jun	LTM	2024 jan-dec
Rörelseresultat före finansiella poster	1,951	(9,584)	14,583	3,926	33,466	22,809
Justering för avskrivningar	34,768	34,850	69,190	67,619	133,162	131,590
Justering för övriga poster som inte ingår i kassaflödet	1,282	1,904	2,564	3,106	4,678	5,220
Erhållen ränta	739	1,104	1,821	1,421	4,395	3,995
Erlagd ränta	(22,496)	(24,102)	(45,816)	(35,657)	(86,420)	(76,261)
Betald inkomstskatt	38	0	0	0	(250)	(250)
Kassaflöde från löpande verksamhet före rörelsekapital	16,282	4,173	42,342	40,415	89,030	87,103
Förändring varulager	2,879	(963)	3,346	(5,533)	1,823	(7,057)
Förändring av kundfordringar och övriga fordringar	(3,567)	9,611	(238)	10,981	(10,680)	538
Förändring av leverantörs- och övriga korta skulder	(2,361)	(5,513)	4,275	(842)	(1,811)	(6,929)
Kassaflöde från den löpande verksamheten	13,234	7,308	49,726	45,020	78,362	73,655
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	(1,064)	(1,247)	(1,316)	(1,485)	(3,643)	(3,812)
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	(34,382)	(40,311)	(73,179)	(80,563)	(128,451)	(135,835)
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar	(381)	973	401	1,387	(2,808)	(1,822)
Kassaflöde från investeringsverksamheten	(35,827)	(40,586)	(74,094)	(80,661)	(134,902)	(141,469)
Nyemission	–	–	–	–	210	210
Upptagna lån (netto kostnader)	–	388,187	–	388,187	273	388,459
Återbetald preferensaktie (inkl. Utdelning)	–	(92,014)	–	(92,014)	–	(92,014)
Amortering av skuld till kreditinstitut	885	(126,331)	–	(131,990)	(2,412)	(134,403)
Amortering av övriga skulder	–	–	–	–	–	–
Amortering av leasingskulder	(15,642)	(13,909)	(31,635)	(28,584)	(61,704)	(58,654)
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	(14,757)	155,933	(31,635)	135,598	(63,634)	103,599
Periodens kassaflöde	(37,350)	122,655	(56,002)	99,957	(120,174)	35,786
Likvida medel vid periodens början	95,913	78,676	114,564	78,676	178,645	78,676
Valutakurseffekter i likvida medel	277	9	279	12	369	102
Likvida medel vid periodens slut	58,840	201,340	58,840	178,645	58,840	114,564

Moderbolagets resultaträkning

Belopp i TSEK	2025 apr-jun	2024 apr-jun	2025 jan-jun	2024 jan-jun	LTM	2024 jan-dec
Nettoomsättning	–	(0)	–	0	(0)	(0)
Övriga rörelseintäkter	–	–	–	–	–	–
Summa intäkter	–	(0)	–	0	(0)	(0)
<u>Rörelsens kostnader</u>						
Handelsvaror	–	–	–	–	474	474
Övriga externa kostnader	(414)	(1,662)	(783)	(2,332)	(2,117)	(3,665)
Personalkostnader	(74)	(323)	(50)	(1,150)	(6,380)	(7,480)
Avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar	(36)	(36)	(72)	(72)	(145)	(145)
Summa rörelsens kostnader	(524)	(2,021)	(906)	(3,555)	(8,167)	(10,816)
Rörelseresultat (EBIT)	(524)	(2,021)	(906)	(3,555)	(8,167)	(10,816)
<u>Resultat från finansiella poster</u>						
Finansiella intäkter	588	331	1,357	619	34,532	33,793
Finansiella kostnader	(9,415)	(19,725)	(19,753)	(22,297)	(30,557)	(33,101)
Finansiella poster - netto	(8,827)	(19,393)	(18,395)	(21,678)	3,975	692
Resultat efter finansiella poster	(9,351)	(21,415)	(19,301)	(25,232)	(4,193)	(10,124)
Bokslutsdispositioner	–	–	–	–	–	–
Skatt	–	–	–	–	–	–
Periodens resultat	(9,351)	(21,415)	(19,301)	(25,232)	(4,193)	(10,124)

Moderbolagets balansräkning

Tillgångar			
Belopp i TSEK	2025 30-Jun	2024 30-Jun	2024 31-Dec
Goodwill	–	–	–
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande	395	540	467
Summa anläggningstillgångar	395	540	467
Aktier i dotterbolag	205,047	205,047	205,047
Uppskjuten skattefordran	–	–	–
Fordringar hos koncernföretag	401,624	413,445	420,903
Summa finansiella anläggningstillgångar	606,671	618,491	625,950
Aktuella skattefordringar	108	69	162
Övriga fordringar	–	1	531
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3,245	402	3,220
Summa kortfristiga fordringar	3,352	472	3,912
Likvida medel	2,819	2,076	2,710
SUMMA TILLGÅNGAR	613,237	621,579	633,039
Eget kapital & Skulder			
Belopp i TSEK	2025 30-Jun	2024 30-Jun	2024 31-Dec
Aktiekapital	531	530	531
Övrigt tillskjutet kapital	265,029	265,029	265,029
Balanserat resultat inkl. Årets resultat	(49,584)	(51,603)	(30,284)
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	215,975	213,956	235,276
Summa eget kapital	215,975	213,956	235,276
Skulder till kreditinstitut	390,658	400,000	390,658
Uppskjuten skatteskuld	–	–	–
Övriga långfristiga skulder	–	–	–
Summa långfristiga skulder	390,658	400,000	390,658
Skulder till kreditinstitut	–	–	–
Förskott från kunder	–	–	–
Leverantörsskulder	71	1,241	65
Aktuella skatteskulder	–	68	91
Skulder till koncernföretag	270	270	270
Övriga skulder	(58)	(833)	–
Upplupna kostnader	6,322	6,877	6,680
Summa kortfristiga skulder	6,604	7,622	7,106
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	613,237	621,579	633,039

Noter

1. Redovisningsprinciper

Koncernen tillämpar de av EU godkända International Financial Reporting Standards (IFRS). Vidare tillämpar koncernen Årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR1, Kompletterande årsredovisningsregler för koncerner. Denna rapport är upprättad enligt IAS 34 Delårsrapportering samt Årsredovisningslagen.

Moderbolaget tillämpar årsredovisningslagen samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Redovisningsprinciper och beräkningsmetoder som tillämpats i denna rapport är oförändrade från de som användes vid upprättandet av den senast publicerade års- och koncernårsredovisningen, där en mer utförlig beskrivning av redovisningsprinciperna återfinns.

2. Definitioner av alternativa nyckeltal

Bolaget använder alternativa nyckeltal för resultat- och balansräkning med syfte att löpande utvärdera verksamheten, samt för prognostisering och budgetering. Definitionerna kan avvika från hur andra bolag beräknar liknande mått. Definitioner och motiveringar av de alternativa nyckeltalen framgår nedan.

Nyckeltal	Definition	Motivering
Jämförbar tillväxt	Procentuell ökning i intäkter jämfört med motsvarande siter/bestånd föregående period. För att kvalificera måste siter ha ett fullt finansiellt år under föregående period.	Visar Bolagets underliggande intäktsutveckling exklusive nya lanseringar. Används för att analysera bland annat hur den generella efterfrågan ser ut. Givet Bolagets intäktsprofil kan denna variera under kortare perioder till följd av effekter såsom väder och/eller antal helgdagar/lov dagar under respektive period.
Justerad EBITDA	EBITDA med återläggning av IFRS16-hantering av leasade lokaler (dvs hyreskostnaden belastar Justerad EBITDA) samt före jämförelsestörande kostnader Merparten av de jämförelsestörande posterna relaterar till (i) uppstart av nya siter, (ii) icke kassapåverkande kostnader för personaloptioner, och (iii) finansieringsrelaterade kostnader.	Visar Bolagets underliggande lönsamhet där kostnader kopplade till hyra av lokaler behandlas som en EBITDA-påverkande kostnad, samt före poster av icke återkommande karaktär. Så länge Bolaget växer kommer det alltid att finnas ett visst mått av jämförelsestörande poster relaterade till nya lanseringar, över tid kommer dock dessa att minska avsevärt i förhållande till intäkterna.
Justerad Site EBITDA	Justerad EBITDA före centrala kostnader. Centrala kostnader innefattar enbart kostnader som inte direkt kan attribueras till en specifik anläggning (i huvudsak Bolagets stabsfunktion).	Visar Bolagets underliggande lönsamhet på sitenivå.
Nettoskuld	Räntebärande skulder före IFRS16-påverkan med avdrag för likvida medel	Visar bolagets nettoskuldsättning där hyresportföljen ej betraktas som skuld.
Justerat kassaflöde från den löpande verksamheten	Kassaflöde från den löpande verksamheten med återläggning av IFRS-16 påverkande effekter som slår mot den löpande verksamheten, samt före förändring i rörelsekapital och kassapåverkande jämförelsestörande poster.	Visar bolagets underliggande kassaflödesgenerering före jämförelsestörande poster och investeringsverksamhet. Förändring i rörelsekapital är i allt väsentligt relaterat till bolagets investeringsverksamhet. Den driftsrelaterade rörelsekapitalförändringen är typiskt marginell.

3. Avstämning av alternativa nyckeltal

Belopp i TSEK	2025 apr-jun	2024 apr-jun	2025 jan-jun	2024 jan-jun	LTM	2024 jan-dec
Rörelseresultat (EBIT)	1,951	(9,584)	14,583	3,926	33,466	22,809
Återläggning av avskrivningar inkl. IFRS16	34,761	34,986	69,218	68,052	132,865	131,699
Återläggning av hyreseffekt IFRS16	(25,295)	(23,698)	(50,770)	(46,661)	(100,069)	(95,960)
Rapporterad EBITDA före IFRS 16	11,417	1,704	33,031	25,317	66,262	58,548
Engångskostnader relaterade till uppstart av siter	1,198	4,608	1,741	7,591	4,616	10,466
Engångskostnader relaterade till nedstängning av siter	–	–	–	1,293	–	1,293
Kostnader relaterade till finansiering	359	4,967	1,298	4,967	1,659	5,328
Engångskostnader relaterade till utveckling av koncept	532	–	532	–	532	–
Icke-kassapåverkande kostnader för personaloptioner	1,282	1,553	2,564	3,106	5,670	6,212
Justerad EBITDA	14,787	12,832	39,166	42,275	78,739	81,847
Centrala kostnader - personal (exklusive engångsposter)	9,661	8,848	19,195	18,269	37,026	36,100
Centrala kostnader - övrigt (exklusive engångsposter)	6,387	4,687	11,941	9,182	25,969	23,210
Justerad site EBITDA	30,835	26,367	70,301	69,726	141,734	141,158
Intäkter	119,098	101,081	246,337	221,585	474,433	449,682
Justerad site EBITDA-marginal	25.9%	26.1%	28.5%	31.5%	29.9%	31.4%
Justerad EBITDA-marginal	12.4%	12.7%	15.9%	19.1%	16.6%	18.2%
Försäljning siter operativa per 1 Januari 2024 - Totalt	96,742	96,593	203,858	210,476	300,140	306,759
Jämförelsebar tillväxt Totalt	0.2%	4.7%	-3.1%	4.3%	-2.2%	-2.4%
Försäljning siter operativa per 1 Januari 2024 - Norden	63,409	59,899	132,750	134,752	238,802	240,804
Jämförelsebar tillväxt Norden	5.9%	2.9%	-1.5%	1.5%	-0.8%	-5.3%
Försäljning siter operativa per 1 Januari 2024 - Iberia	33,332	36,693	71,107	75,724	61,338	65,954
Jämförelsebar tillväxt Iberia	-9.2%	11.0%	-6.1%	15.8%	-7.0%	9.9%
Försäljning JumpTime, siter operativa per 1 Januari 2024	44,848	43,346	99,444	102,838	149,909	153,303
Jämförelsebar tillväxt JumpTime	3.5%	14.8%	-3.3%	13.3%	-2.2%	0.9%
Försäljning JumpParty, siter operativa per 1 Januari 2024	26,136	27,773	51,124	52,203	67,425	68,504
Jämförelsebar tillväxt JumpParty	-5.9%	1.4%	-2.1%	-0.2%	-1.6%	-3.9%
Skulder till kreditinstitut - långfristiga	n.a	n.a	n.a	n.a	418,537	423,781
Skulder till kreditinstitut - kortfristiga	n.a	n.a	n.a	n.a	800	800
Likvida medel	n.a	n.a	n.a	n.a	(58,841)	(114,564)
Nettoskuld	n.a	n.a	n.a	n.a	360,496	310,017
x Justerad EBITDA	n.a	n.a	n.a	n.a	4.6x	3.8x
Kassaflöde från löpande verksamhet före rörelsekapital	16,282	4,173	42,342	40,415	89,030	87,103
Engångsposter - total	3,371	11,128	6,135	16,958	12,476	23,299
Återläggning av icke kasapåverkande engångsposter	(1,282)	(1,553)	(2,564)	(3,106)	(5,670)	(6,212)
Återläggning av ränta kopplat till IFRS16	11,605	11,068	22,832	23,383	46,675	47,226
Återläggning av hyreskostnad kopplat till IFRS16	(25,295)	(23,698)	(50,770)	(46,661)	(100,069)	(95,960)
Justerat kassaflöde från den löpande verksamheten	4,681	1,118	17,976	30,989	42,443	55,456

Jämförelsestörande poster för det andra kvartalet uppgick till 3,4 MSEK (11,1). Jämförelsestörande poster för det första halvåret uppgick till 6,1 MSEK (16,7).

4. Disclaimer

Denna rapport har inte granskats av Bolagets revisorer.

Styrelsens försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av Bolagets och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat, samt beskriver väsentliga risker och osäkerheter som moderbolaget och de bolag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 2025-08-28

JY Holding AB (publ.)

Kenneth Bengtsson
Styrelsens ordförande

Per Möller
Styrelseledamot

Anders Karlberg
Styrelseledamot

Henrik Hermansson
Styrelseledamot

Jan Amethier
Styrelseledamot

Henrik Patek
Styrelseledamot

Ann Hellenius
Styrelseledamot

Not

Denna information är sådan som JY Holding AB (publ.) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 28 augusti 2025 kl. 09:00.

Ytterligare information

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Pelle Möller, CEO, e-mail: pelle@jumpyard.se, telefon: +46704268262

JY Holding AB (publ.)
Org-nr: 559154-1023
Sankt Eriksgatan 117
113 43 Stockholm