

Halvårsrapport januari – juni 2025 för Scandinavian Astor Group

Styrelsen och verkställande direktören för Scandinavian Astor Group AB (publ) ("Astor Group" eller "Bolaget") avger härmed rapport för perioden januari - juni 2025. Den fullständiga rapporten som bifogas i pressmeddelandet, kan även laddas ner från bolagets webbsida, <https://astorgroup.se/investor-relations/finansiella-rapporter/>.

Sammanfattning av delårsrapport januari – juni 2025

- ✓ Omsättning +77 % varav 33 % var organisk.
- ✓ Orderingång +85 %.
- ✓ Fortsatt god lönsamhet i kvartalet, EBITDA 9,8 % och justerad EBITDA 12,0 %.
- ✓ Rullande tolv månader når Astor nästan 15 % justerad EBITDA, om 44 MSEK.
- ✓ Mer än 450 MSEK i förvärvs- och investeringsutrymme, i form av kassa och förvärvsram.

Koncernen april - juni 2025

- Nettoomsättningen ökade till 90 565 (51 166) TSEK
- EBITDA uppgick till 8 874 (1 469) TSEK
- Justerad EBITDA uppgick till 10 872 (2 987) TSEK
- Resultat före skatt uppgick till 1 579 (-2 401) TSEK
- Periodens kassaflöde från löpande verksamheten uppgick till 6 885 (-1 724) TSEK
- Resultatet per aktie före utspädning uppgick till 0,03 (-0,07) SEK och efter utspädning till 0,03 (-0,07) SEK*.
- Soliditeten uppgick till 71,8 (56,0) %

Koncernen januari - juni 2025

- Nettoomsättningen ökade till 165 311 (87 593) TSEK
- EBITDA uppgick till 16 927 (3 287) TSEK
- Justerad EBITDA uppgick till 19 452 (4 805) TSEK
- Resultat före skatt uppgick till 2 634 (-4 092) TSEK
- Periodens kassaflöde från löpande verksamheten uppgick till 13 418 (-6 592) TSEK
- Resultatet per aktie före utspädning uppgick till 0,05 (-0,10) SEK och efter utspädning till 0,05 (-0,10) SEK*.
- Soliditeten uppgick till 71,8 (56,0) %

* Beräknat på 61 442 732 aktier före utspädning och 62 088 380 aktier efter utspädning för andra kvartalet 2025 och 45 314 020 före respektive 45 761 588 efter utspädning för helåret 2024.

** För definition och beräkning se definitioner och nyckeltal på sidan 32–33.

Belopp inom parentes: Jämförande period föregående år.

Väsentliga händelser under perioden apr - jun 2025

- Den 2 april 2025 offentliggjorde Bolaget att dotterbolaget Oscilion AB erhållit nödvändiga myndighetsgodkännande för att inleda testflygningar med det avancerade radarstörningssystemet, Astor IV.
- Den 15 april kallade Astor Group till årsstämma 2025. Samtliga beslut fattades med majoritet på årsstämman som hölls den 22 maj.

Astor

- Den 5 maj meddelade Astor Group att samtliga villkor för investeringen i undervattensteknikbolaget Dolprop Industries AB som offentliggjordes den 20 mars 2025 uppfyllts och transaktionen slutförts.
- Den 12 maj meddelade Astor Group att styrelsen beslutat att fusionera Scandinavian Astor Technologies in i Astor Group. Fusionen görs som ett led i arbetet med att minska administrationen och ytterligare effektivisera koncernens struktur.
- Den 19 maj offentliggjorde Bolaget information om att dotterbolaget Marstrom Composite AB ingått avtal om förvärv av Carbonia Composites AB.
- Den 19 maj offentliggjorde Bolaget information om att Bolaget ingått ett investeringsavtal om 54,5 MSEK i Nordic Shield Group AB. Samtliga villkor för investeringen uppfylldes den 18 juni 2025.
- Den 22 maj offentliggjorde Bolaget att Bolagets dotterbolag Oscilion EW Systems erhållit en beställning om cirka 21 MSEK.
- Den 23 maj meddelade Astor Group att Emelie Agnedal utsetts till Chief Business Development Officer. Emelie tillträder tjänsten 1 september 2025.
- Den 12 juni offentliggjorde Bolaget information om att dotterbolaget Marstrom Composite erhållit en order om cirka 21,3 MSEK från försvarsindustrin.
- Den 16 juni offentliggjorde Bolaget information om att Bolaget ingått avtal om förvärv av den lettiska ammunitionstillverkaren Ammunity SIA.
- Den 19 juni meddelade Astor Group en uppdatering rörande förvärvsprocessen av Carbonia som inbegrep att ISP-godkännande erhållits samt att styrelsen beslutat om en riktad emission till säljaren av Carbonia Composites AB inför tillträdet.
- Den 24 juni offentliggjorde Bolaget en avsikt att genomföra en riktad emission om cirka 300 MSEK genom ett accelererat bookbuilding-förfarande.
- Den 24 juni offentliggjorde Bolaget utfallet av ett accelererat bookbuilding-förfarande där Bolaget genomfört en riktad nyemission om 320 MSEK.
- Den 27 juni meddelade Astor Group att Bolaget beviljats en kreditfacilitet för förvärv om 127,5 miljoner kronor från Swedbank.
- Den 27 juni meddelade Astor Group att förvärvet av Carbonia Composites slutförts.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Den 1 juli offentliggjorde Bolaget att Bolagets dotterbolag Oscilion EW Systems AB erhållit en beställning om cirka 15 MSEK.
- Den 2 juli offentliggjorde Bolaget att Bolagets dotterbolag Airsafe Sweden Aktiebolag erhållit order om cirka 68 MSEK.

VD Mattias Hjorth kommenterar

- Astor Groups tillväxtresa har bara börjat

Det andra kvartalet 2025 har präglats av genomförandekraft och breddning. Vi har omsatt vår strategi till tydlig operativ framdrift genom tillväxt i nya marknader, förvärv av strategiska bolag och ökad internationell närvaro. Koncernen består nu av tre affärsområden – Astor Industry, Astor Tech och det nyetablerade Astor Protect – vilket skapar en mer skalbar och fokuserad struktur för fortsatt expansion. Under Q2 tog vi ytterligare tre viktiga steg i vår tillväxtresa: förvärvet av Ammunity, Baltikums ledande ammunitionstillverkare, första investeringen i Nordic Shield Group,

Astor

en frontaktör inom skydds- och infrastrukturkritiska system samt förvärvet av Carbonia Composites, en breddning av vår composite verksamhet. Tillsammans stärker de Astor Groups roll som en strategisk leverantör till Europas försvar och säkerhet. Vi genomförde även en riktad nyemission där vår tillväxtresa nu backas nu upp av ledande institutionella investerare såsom Finserve Global Security Fund, DNB och Swedbank Robur – ett tydligt kvitto på marknadens förtroende för vår strategi.

Starka resultat – och nya milstolpar uppnådda

Koncernen fortsätter växa med lönsamhet. Vi är nu lönsamma för tredje kvartalet i rad och EBITDA har förbättrats avsevärt jämfört med samma period föregående år. För första gången passerar vi även 300 MSEK i omsättning på rullande tolv månader och den justerade EBITDA-marginalen uppgick under samma period till 14,6 % - vilket visar att vi är på god väg mot våra mål. Det nya intressebolaget Nordic Shield Group har en stark utveckling och där inkluderas 30 % av deras resultat efter skatt i vårt rörelseresultat från och med tillträdet som skedde i slutet av Q2 2025. På kostnadssidan har kostnader av engångskaraktär hänförligt till bland annat förvärv och listbyte belastat moderbolaget.

Orderingången har varit stark i samtliga affärsområden, där större ordrar inom bland annat Oscilion, Marstrom och Airsafe illustrerar kraften i vår bredd och teknologiska spets. Orderboken uppgick vid kvartalets slut till 289 MSEK. Inkluderat två ordrar kommunicerade i början av juli precis efter rapportperioden når vår orderbok 374 MSEK – vilket ger starkt momentum framåt.

I juni genomförde vi också en kraftigt övertecknad riktad nyemission om 320 MSEK, vilket ytterligare stärker vår finansiella flexibilitet. Tillsammans med den nyligen säkrade kreditfaciliteten om 127,5 MSEK hos Swedbank har vi nu den kapacitet vi behöver för att accelerera vår M&A-agenda och agera snabbt när rätt möjligheter uppstår.

Tillväxt – i ett skede av europeisk omställning

Säkerhetsläget i Europa fortsätter att förändras i snabb takt. Kraven på försörjningstrygghet, teknologiskt oberoende och redundant produktionskapacitet. De reformer som nu rullas ut inom försvarsinvesteringar, bland annat 5% BNP målet för NATO till 2035, pekar på ett tydligt skifte där försvarsindustrin får en allt viktigare roll i samhället. I detta landskap har Astor Group en tydlig roll som en innovativ, agil och resiliert leverantör med egen produktionsförmåga. Hela Scandinavian Astor Group står redo – inte bara med lösningarna, utan med viljan och förmågan att omsätta behov till verklighet. Våra senaste investeringar och förvärv speglar detta: från ammunitionstillverkning i Baltikum, via skyddsprodukter för både militärt och civilt försvar till expansion inom avancerad kompositstillverkning.

Vi bygger en koncern som är agil, skalbar och teknologiskt ledande – med lokal närvaro, nära samarbete med användare och stark innovationsförmåga som kan leverera rätt effekt - där den behövs. Genom en kombination av spetsteknik, snabb prototypframtagning och förmåga till volymproduktion kan vi agera testbädd och bidra till både teknisk förnyelse och ökad försvarseffekt. Under kvartalet har vi exempelvis investerat i mer automation, additiv tillverkning och ledtidsreducerande kapacitet. Vi har även arbetat med att hitta lösningar för att snabba upp realiseringen av nya system. Att vi som ung företagsgrupp dessutom lyckas attrahera några av de främsta talangerna i branschen – och gör det i konkurrens med större aktörer – är ett styrkebesked i sig. Det är också en viktig faktor bakom vår fortsatta förmåga att växa med både innovation och genomförandekraft. Under kvartalet växte vi med flera nya medarbetare och rekryterade bland annat Gabor Nagy, Brigadgeneral (ret) och tidigare chef för totalförsvarsavdelningen, som affärsområdeschef för Astor Protect.

Astor

Ett starkare Astor – för ett säkrare Europa

Under kvartalet ingick vi avtal om förvärv av Ammunity – den största privata ammunitionstillverkaren i Baltikum – med en stark tillväxtprofil och EBITDA-marginal över 20 %. Förvärvet innebär ett viktigt bidrag till Europas Security of Supply inom ammunition, och vi räknar med tillträde innan årsskiftet. Vi har även genomfört en investering i Nordic Shield Group, som nu är ett intressebolag till Astor Group. Tillsammans med våra tidigare satsningar inom personlig skyddsutrustning, överlevnadssystem och ammunition kan vi nu även gemensamt erbjuda spetskompetens inom skyddssystem och infrastrukturkritiska lösningar. Sammantaget skapar detta en stark plattform för vårt nya affärsområde Astor Protect.

Inom Astor Industry har vi breddat vår kapacitet inom avancerad kompositstillverkning genom förvärvet av Carbonia Composites. Som en del av Marstrom Composite skapar vi en ledande helhetsleverantör av högpresterande lättviktskomponenter – med tillämpningar från försvarsindustri till rymdteknik.

Samtidigt renodlade vi koncernen. Oscilions telekrigsverksamhet har bytt namn till Oscilion EW Systems för att tydliggöra affärsfokus och internationell positionering. Vi ser inom Oscilion stor potential för drönarstöraren Eclipse som under våren vidareutvecklats efter tester i fält vilket genererat de två första förserie beställningarna. Behovet av avancerade störsystem som kan både öva länders förmåga och samtidigt nyttjas för operativt bruk är fortsatt hög, dock är säljcyklerna långa på försvarssidan. Utvecklingsarbetet i undervattensverksamheten fortsätter parallellt i Oscilion Naval Systems där arbetet med plattformen för undervattensdrönare och dess potentiella applikationer fortsätter.

Nästa fas – på hemmaplan och i Europa

Vi går in i andra halvåret med fortsatt högt tempo. Vår M&A-pipeline är stark, och vi bedriver aktiv affärsutveckling för att identifiera bolag som kan komplettera vår portfölj teknologiskt, geografiskt och affärsmässigt. Det är tydligt att länderna i norra Europa är de som ökar sina försvarsanslag snabbast och att vår strategi matchar de satsningarna. Vi fortsätter också vår resa mot ett listbyte till reglerad marknad, med målsättning att genomföra detta före årsskiftet. Det är ett naturligt steg i Astor Groups utveckling – mot ökad transparens, större institutionell attraktionskraft och utvecklad bolagsstyrning.

Slutligen stärker vi vår synlighet internationellt genom att ställa ut på två av Europas viktigaste försvarsmässor: MSPO i Polen och DSEI i Storbritannien. Här möter vi beslutsfattare, partners och kunder – och visar att Astor Group är en aktör att räkna med i det europeiska ekosystemet för säkerhet och försvar. Just Polen och Storbritannien är viktiga marknader med ökade satsningar på försvar, därtill är de stora bidragsgivare till Ukraina vilket är i linje med våra prioriteringar. Scandinavian Astor Group är i rörelse – med ett tydligt syfte och stark genomförandekraft. Vi fortsätter att investera, integrera och leverera. Som jag sagt tidigare, det är nu vi bygger det nya – och vi gör det med uthållighet, precision och tydlig riktning.

Och vi är bara i början.

Stockholm i augusti 2025

Mattias Hjorth,

VD och koncernchef Scandinavian Astor Group AB (publ)

Den fullständiga rapporten som bifogas i pressmeddelandet, kan även laddas ner från bolagets webbsida, <https://astorgroup.se/investor-relations/finansIELla-rapporter/>.

Astor

Scandinavian Astor Group – Strength and security in all elements

För ytterligare information vänligen kontakta:

Scandinavian Astor Groups VD Mattias Hjorth

e-post: ir@astorgroup.se

Denna information är sådan information som Scandinavian Astor Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning 596/2014. Informationen lämnades genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande vid den tidpunkt som anges av Astor Groups nyhetsdistributör vid publiceringen av detta pressmeddelande.

Om Scandinavian Astor Group AB (publ)

Scandinavian Astor Group är en svensk försvarskoncern som formar framtidens säkerhet och skydd. Genom sina tre affärsområden - Astor Tech, Astor Industry och Astor Protect - levererar koncernen avancerad teknik, högkvalitativa komponenter och kritiska säkerhetslösningar till primärt försvar, industri och samhällsskydd. Astor Group är noterat på NGM Nordic SME (kortnamn: ASTOR) samt på Börse Stuttgart. Bolaget har sitt huvudkontor i Stockholm. För mer information om Astor Groups verksamhet, besök: www.astorgroup.se