

I Love Lund publicerar halvårsrapport 2026

Kvartalsperioden I april – 30 juni 2026

Jämförelsetalen inom parentes avser motsvarande period närmast föregående räkenskapsår.

- Nettoomsättningen uppgick till 0 TSEK (0 TSEK)
- Rörelseresultatet uppgick till -825 TSEK (-837 TSEK)
- Finansiella poster med nedskrivningar på 1 343 TSEK (-1 048 TSEK)
- Resultat efter finansiella poster uppgick till 518 TSEK (211 TSEK)
- Eget kapital per aktie vid periodens slut uppgår till 82,1 SEK (83,65 SEK)
- Substansvärde vid periodens slut uppgår till 108,59 SEK per aktie
- Resultat per aktie uppgick till 1,2 SEK (0,49 SEK)
- Vinsthemtagningar i BeammWave
- Investeringar i Valkyr Defense, Lead Biologics m.fl.
- Uppköp av Saga Diagnostics
- Karnevalsmingel, pitchar och samarrangemang

Halvårsperioden I januari – 30 juni 2026

- Nettoomsättningen uppgick till 0 TSEK (0 TSEK)
- Rörelseresultatet uppgick till -1,7 MSEK (-1,6 MSEK)
- Finansiella poster med nedskrivningar på 1,7 MSEK (-2,4 MSEK)
- Resultat efter finansiella poster uppgick till 78 TSEK (-4 022 TSEK)
- Soliditeten uppgår till 99%

Händelser efter rapportperiodens utgång

- Extrastämma genomförd 24 juli med anledning av ledamots avgång

VD har ordet

KÄRA AKTIEÄGARE OCH LUNDAÄLSKARE,

Sommaren är uppå oss och på finansmarknaderna gör sig både mild värme och medvind påmint. Ett förbättrat makroläge och stabilare ränteläge understödjer, och påverkar även vår del av marknaden om än selektivt. Aktiekurser höjs, förväntningar än mer och därefter ska stigande vinsttillväxtprognoser upp till bevis.

Osedvanligt hög transaktionsaktivitet genomfördes hos oss under andra kvartalet: Vinsthemtagningar i främst Beammwave, emissionsdeltagande i portföljbolagen Lead Biologics, Wellbify, Avidicare och Cyclicor, uppköp av Saga, samt en helt ny investering i Valkyr Defense.

I samband med antennteknikbolaget BeammWaves fina kursutveckling under åren, med senaste uppstället drivet av digital beamformings inkludering till kommande 6G-standard för teknisk arkitektur, har vi valt att säkra hem vinsten på vår initialinvestering. Denna del-exit har effektuerats under våren, blandat med, av trading-skäl, även ha deltagit i nyemissionen i juni. Periodslutets summering är en kraftigt framgångsrik nettoförsäljning, med tilläggseffekten att låga bokförda värden nu realiserats och synliggjorts via höga marknadskurser. Framåt är bolaget fortsatt ett av våra absolut mest väsentliga portföljinnehav, men nu på en lämpligare, riskjusterad, något lägre nivå. Vårt huvudfokus ska ju vara på onoterade mindre bolag. Vinsten återinvesteras.

Det autonoma antidrönbolaget Valkyr Defense ges tillträde som nytt portföljbolag. Med en titthålsinvestering på dryga femhundra tkr agerar vi inom försvarssegmentet. Även om vi redan investerat i flera bolag med s.k. dual-use kapaciteter är Valkyr först att enbart definieras inom försvarsindustrin. Industrin växer snabbt i Lunds näringsliv vilket gör det naturligt att inkorporera i vår sektorallokering. Saminvesteringen sker för oss tillsammans med bland annat enskilda affärsänglar från det danska affärsängelnätverket Keystones samt nationella investerare i Sverige. Möjliggörare och förlagsgivaren är försvarsinnovationsplattformen Amyna, Ideon Science Parks accelerator för försvarsinnovation i Lund, Invest in Skåne med flera andra aktörer.

Immunterapi-bolaget Lead Biologics genomförde första delen av två resningar i år och även här deltog vi med vår andel. Flertalet mål har uppnåtts och under året förväntas på affärssidan en trolig partner deal, nya CDA signas och utökad närvaro globalt och finansiellt mer långsiktigt säkrad finansiering. Ett snabbt framåtskridande med projektmålen för sina mål molekyler väntas.

Vi har gett det digitala företagshälsobolaget Wellbefy förnyat förtroende och deltagit i deras nystart. Deras resning på två msek ger en buffert för att kunna nå utsatta mål och avtal. Vi följdinvesterade i förra årets portföljnykomling Avidicare, som utvecklar innovativa ventilationssystem i kirurgisalar. Goda förutsättningar för lönsam tillväxt stärks successivt, men långa projektider vid konvertering till ordrar, bl.a. i USA, är utmanande. Även Cyclicor, biobaserade polymerer för industrilim, fyllde sin andra tranch, totalt om ca fem msek, och vi tog vår prorata. Kapitalet går till uppbyggnad av R&D-team, labb- och pilot faciliteter och förberedelser för kommersialiseringsfasen nästa år.

Cancerdiagnostiksbolaget Saga diagnostics har köpts upp under kvartalet, vilket bl.a. beskrevs i föregående rapport. Under kommande kvartal erhålls likvid vars storlek och perioder främst beror på att kommersiella milstolpar nås, och vinsten återinvesteras. Emedan det är roligt att ett projekt som startats i Lunds innovativa miljö lyckas ta sig hela vägen, har nog allt de små investerarna fått alltför måttlig utdelning på sina tidiga riskfyllda insatser. Sentida utspädningar, när bolaget blivit amerikanskt, informationsunderskottet utökats och möjligheterna att skydda sin initialinvestering begränsats, summeras till att sent inkomna storkapitalister tog största delen av kakan. Förhoppningsvis är dealen atypisk för vårt finansiella ekosystem. En hälsosam affärsmodell där småsparare och affärsänglar, som före alla andra investerar med betydande risk i idéer, behöver löna sig bättre i case, s.k. 10x i stället för 1-3x. dvs i bolagen som lyckas ta sig förbi dödens dal och nå kommersialiseringsfasen. Detta för att balansera mot de flertalet bolag som misslyckas med sina ambitioner och ofta tvingas till likvidation.

Aktiviteter för våra aktieägare var ofta fullbokade. Inom det finansiella området arrangerade vi ett välbesökt pitch event med tre innovativa teknikbolag. Och i ett samarrangemang med Sparbanken Skåne presenterades deras konjunkturrapport för Skåne - där Lund alltmer agerar draglok för stora delar av vår region. Inom den mindre affärsmässiga, men trevliga tillitsskapande delen, genomfördes ett modernt kreativt event i form av Måla & Skåla, och vårt välfyllda Karnevalsmingel ljud över hela kvarteret med uardiska brösttoner av Humorstad Lunds eminenta ensemble. Vi gör det ihop, i praktiken; Profit and Fun. Troligen är det enbart i vårt eget lundensiska hägn som både hårda finansiella och mjuka kreativa värden kan kopplas ihop i en enda investeringsbar enhet. Denna unikitet är jag och teamet, och förhoppningsvis ni, mäktat stolta och måna om.

I teamet har Felicia lämnat i och med att studentexamen avklarats med honnör. Under flera år har hon byggt upp och ansvarat för vår marknadsföringsstrategi – t.ex. med vår digitala närvaro - och gett varumärket lyster. Hon kommer saknas av oss alla. Senast har hon även rekryterat in det nya, utökade, MF-teamet, och föreliggande rapport är bevis på lyckad överlämning till nya krafter – där en Löberöd ska nu lämnat över till två stockholmskor.

En av våra många styrelseledamöter, Peter, avgick i maj av personliga skäl. Noteras ska att ingen åsiktsskillnad i strategin förelåg. En konsekvens är dock att formell extra bolagsstämma behövts för att minska antalet ledamöter, vilken genomfördes legalt under juli.

Sist men inte minst, under våren har I Love Lund haft glädjen att genomföra den första upplagan av Mentorskapsprogrammet, under ledning av vår ordförande Anders och eventkoordinator Mikaela. Genom programmet har deltagarna fått utbyta erfarenheter, perspektiv och kunskap som bidrar till både personlig och professionell utveckling. För oss är programmet ett viktigt sätt att stärka kopplingen mellan studenter, näringsliv och framtida arbetsgivare – och att skapa relationer som kan göra skillnad långt efter studietiden. Så ett tack till alla fantastiska mentorer och engagerade adepter, när vi skapat värdefulla möten mellan näringsliv och Lunds universitet. Det har varit inspirerande att se de samtal, insikter och kontakter som vuxit fram genom programmet. Vi ser redan fram emot kommande upplagor av programmet.

Sneglar vi framåt, bortom sommarens värmeböljor och in i höstens begivenheter, ser vi närmast fram att få träffa er på företagsbesök hos Beammwave, därefter på Kulturnatten med Öppet hus, Entreprenörsrundan 2.0, pitchar och vidare följande månader på mycket mer. Välkomna att i höst både uppleva och investera i Lunds innovativa näringsliv tillsammans med mig och teamet,

Uppåt och framåt - I Love Lund

Björn Englund, VD I Love Lund AB

Kommande rapporttillfällen

Delårsrapport III 2026 – 23 oktober 2026

Bokslutskommuniké – 22 januari 2027

Årsredovisning 2026 - 12 februari 2027

För mer information vänligen kontakta:

Björn Englund, VD

Telefon: +46 73-5295333

E-post: bjorn.englund@ilovelund.se

Delårsrapporten finns tillgänglig i sin helhet i bifogad pdf-fil samt på I Love Lunds hemsida.

Hemsida: www.ilovelund.se

Denna information är sådan information som I Love Lund AB (publ) är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående personers försorg, för offentliggörande den 24 juli 2026 klockan 08:45 CET

Det här är I Love Lund

I Love Lund AB är ett lokalt investeringsbolag som investerar främst i tidiga onoterade tillväxtbolag med innovationshöjd i Lund. Investeringsportföljen består idag av femtiotalet innehav. Vi bistår med kapital samt kompetens och nätverk efter portföljbolagens behov. Vi skapar även aktiviteter för våra aktieägare och ska gynna Lunds näringsliv. I Love Lund AB är noterat på Spotlight Stock Market med tickern "LOVE B". Mer information finns på www.ilovelund.se