

I Love Lund publicerar delårsrapport III 2025

Delårsrapporten finns tillgänglig i sin helhet i bifogad pdf-fil samt på I Love Lunds hemsida (ilovelund.se).

Jämförelsetalen inom parentes avser motsvarande period närmast föregående räkenskapsår.

Kvartalsperioden 1 juli – 30 september 2025

- Nettoomsättningen uppgick till 0 TSEK (0 TSEK)
- Rörelseresultatet uppgick till -678 TSEK (-681 TSEK)
- Finansiella poster med nedskrivningar på 602 TSEK (-814 TSEK)
- Resultat efter finansiella poster uppgick till -76 TSEK (-1,5 MSEK)
- Eget kapital per aktie vid periodens slut uppgår till 83,48 SEK (102,74 SEK)
- Följdinvesteringar i bl.a. Beammwave, Parlametric och Bionamic
- Substansvärde vid periodens slut uppgår till 110,96 SEK per aktie
- Delavyttringar av diverse onoterade innehav
- Resultat per aktie uppgick till -0,18 SEK (-3,93 SEK)

Niomånadersperioden 1 januari – 30 september 2025

- Nettoomsättningen uppgick till 0 TSEK (0 TSEK)
- Rörelseresultatet uppgick till -2,3 MSEK (-2,2 MSEK)
- Finansiella poster med nedskrivningar på -1,8 MSEK (-2,3 MSEK)
- Resultat efter finansiella poster uppgick till -4,1 MSEK (-4,5 MSEK)
- Soliditeten uppgår till 98,4%

Händelser efter rapportperiodens utgång

- Inga händelser av väsentlig ekonomisk art efter periodens slut

VD har ordet

Med de bredaste penseldragen målas tredje kvartalet i stort sett med oförändrade kulörer mot årets tidigare terminer. Våra löpande rörliga kostnader, för personal, hyra, notering m.m., var något lägre, emedan de positiva finansiella posternas nettoresultat utmynnade i ett närmast neutralt kvartal. Den noterade portföljen utvecklades väl och delvisa vinsthemtagningar, i bl.a. Camurus, Beammwave och något i Alfa Laval, förbättrade nettot och ligger i strategisk linje med vår omfördelning mot en större andel onoterat över tid. Vi såg återigen bara ett måttligt nedskrivningsbehov av den onoterade portföljen.

De underliggande rörelserna under kvartalet hittas i de enskilda innehaven samt i våra investeringsval. Vi fokuserade på existerande innehav och inga nyinvesteringar genomfördes. Sällan gör vi day-trading i portföljen men undantag sker, och under sensommaren fanns en komplex situation i Beammwave som hanterades dagligdags. Bolaget genomförde emission på en låg kurs, men ändock i en till slut övertecknad, och därefter utökad, kapitalrunda om över 80 MSEK. Varken teckningsrätter eller betalrätter påvisade rätt teoretiskt pris i större orderdjup i den svängiga handeln. Sakläget resulterade ultimt i både vårt deltagande i nyemission och försäljning av delar av vårt innehav. En manöver som slog väl ut ekonomiskt och med en extra finess av att inte bara gynna sekundärhandeln utan även tillföra riktigt investerbart kapital till själva bolaget för deras expansionsplaner helt enligt plan.

I AI-drivna kundanalysföretaget Parlametric valde vi att delta i vår pro-rata i deras strategiska kapitalrunda för att säkra fortsatt stark tillväxt, nå break-even och uppgradera GPU-kapaciteter till lokala AI-modeller m.m. Vi har höga förhoppningar om att både lönsamhet och positivt kassaflöde kan nås i närtid. Ett flexibelt öppet sinne för en s.k. triple-track strategi kan nog snarast bli relevant, dvs att antingen köra vidare i egen regi, ingå M&A-samarbeten eller förbereda en framtida listning. Vi tog även över vår del i mindre resningar i Bionamic, datahantering inom FoU av biologiska läkemedel, och i mobilitetsplattformsbolaget EC2B. Vårt 1,5 msek lån till chip/halvledar-miniatyriseringsbolaget AlixLabs som upptogs i januari i år, konverterades om till aktier. Även våra konvertibler i TrackPaw, mer data och mer etiska djurstudier inom preklinisk forskning, omvandlades till aktier i samband med bolagets fulltecknade och riktade kapitalresning om 25 MSEK.

Generellt har riskaptiten allt ökat något i vår nära omvärld, vi ser det i de mer likvida delarna av pre-seed och seed-bolagen men det är fortsatt selektivt och beroende på bransch – läs AI och dual use mot försvarsupprustningen – och bolag som kan påvisa åtminstone försäljning om än ännu inte vinst. Allra längst ner; nya start-ups med förträffliga idéer men långa ledtider eller bolagen som misslyckats leverera enligt plan, tycker jag mig se fortsatt ha enbart få tillskyndare. Lösningen är dock att sälja mer och snabbare. Mer entreprenörskap per innovationskrona, helt enkelt. Först detta öppnar intresse och plånbok från de allt fler och riskvilligare investerarna.

Fyra års svensk lågkonjunktur har satt sina spår även i Lund och i vårt innovationsberoende investeringsuniversum. Vägen må ha varit stenig och färden bekymmersam, men då varje lundensiskt mynt har tre sidor har lågkonjunktursens offer här nog varit mildare än annorstädes. Vårt innovationsklimat består testet, och Lund som innovationsstad framstår tydligt även på riksnivå, exemplifierat av IVAs nyutkomna rapport om konkurrenskraftiga ekosystem och investeringsprioriteringar. Saknas till klimatet och kulturen är kapitalet. Då framstår I Love Lunds nytta som stabil lokal investerare över tid som viktigt, d.v.s. även i tuffa tidenden. Det gläder mig. I lågkonjunktur gör vi extra mycket nytta, och förväntningen är att det avspeglas i ren finansiell avkastning när högkonjunktursdagar infinner sig. Därom är jag hoppfullt övertygad och övertygat hoppfull. Två av våra tre ben beskrivna – avkastning och lokalnytta. Det tredje är att...

Nätverksaktiviteterna blomstrar

På aktivitetssidan för våra aktieägare och övriga ekosystemet fortsätter vår höga, nu närmast intensiva, närvaro och klart över mål och trend. Under hösten har vi, utöver sedvanlig operativ verksamhet om portföljbolagsmöten, entreprenörsträffar, torsdagsträffar och investeringsgenomgångar, även gjort än mer utåtriktade events: ett trettiotal aktieägare och affärsänglar lyssnade exempelvis in vårt egenarrangerade pitch event i september, vilket tillika resulterade i flera affärer och saminvesteringar till bolagen på scen.

Tillsammans med Cajsa W på More than Finance genomförde vi i Skanör ett hemma-hos event för Näset-investerare: tre spännande lundabolag – Lead Biologics, Beammwave och Xenergie visades upp. Det är otroligt viktigt, och roligt, att få visa upp mindre och framgångsrika Lundabolag. Vad vi Lundabor tenderar se som självklart, d.v.s. tillgång till ett rågat övermått av små tillväxtbolag med innovationshöjd ska vi också visa upp utsocknes, när de visar kvalité och traction. Bra för bolagen. Bra för Lund. Tänk: "Lund On Tour". Ett tydligt och trevligt investerings- och presentationskoncept.

Och senast men inte minst genomfördes Entreprenörsrundan under Kulturnatten. Under mottot "Företagskultur är också Kultur" tog jag helt sonika med mig fyrtioalet Kulturnattsbesökare – se programbladet - till några av våra innovativa bolag som fick presentera sig kort i sina egna lokaler. Och med påföljande öppet hus i I Love Lunds lokaler. Öväntat populärt, fullbokat evenemang med lång kö, och helt nya bekantskaper gjorda. Tack till Bionamic, Cintis F, Katam och Curevia för era presentationer. Kulturnatten är ju faktiskt en lundensisk innovation, med start i Klosterkyrkan 1985, och förhoppningsvis kan vi nu även tillföra Entreprenörsrundan, med start i Nöden 2025. Detta gör vi garanterat om även kommande år, och skalar upp företeelsen.

Slutligen,

Som en del av vår nära omvärldsanalys delar vi nu vår LundaLista; ett faktablad över de noterade Lundabolagens börsutveckling under kvartalet. Den hittas redan nu via vår hemsida.

Och som ett nytt inslag i denna vår kvartalsrapportering utökar vi nuvarande text- och sifferprodukt till att även ingå en kompletterande videopresentation. Den följer med i våra diverse digitala marknadsföringskanaler, och hittas också på hemsidan. En förkortad summering görs via LinkedIn. För tydlighets skull; vårt skrivna ord i publikation kommer alltid först, det nya rörliga inslaget är ett komplement.

Jag vill även slå ett slag för att på hemsidan hittas artiklar skrivna av och om oss, exempelvis nu senast från Future by Lund. Och flera poddavsnitt, bilder från evenemang och info om våra portföljbolags egna kapitalresningar. Och vårt eget kalendarium.

Med framåtblick ser jag fram mot att få träffa er antingen på kontoret, i Lundamingle, på vår corp-dag i huvudstaden 20 nov, företagsbesök veckan därpå eller senast på vändskumpan senare under året. Att ses personligen, i kött och blod, går alltid först. Och fortsatt tipsa om era bästa investeringsförslag där ni själva ämnar delta. Ni ägare är vår viktigaste dealflow-kanal för kommande nyinvesteringar. I Lund ser vi mest tillsammans.

Uppåt och framåt för Lunds näringsliv - I Love Lund,

Björn Englund, VD I Love Lund



Pressmeddelande
24 oktober 2025



Kommande rapporttillfällen

Bokslutskommuniké 2025 – 23 januari 2026

Årsredovisning 2025 – 13 februari 2026

För mer information vänligen kontakta:

Björn Englund, VD
Telefon: +46 73-5295333
E-post: bjorn.englund@ilovelund.se

Hemsida: www.ilovelund.se

Denna information är sådan information som I Love Lund AB (publ) är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående persons försorg, för offentliggörande den 24 oktober 2025 klockan 08:45 CET

Det här är I Love Lund:

I Love Lund är ett idéburet investeringsbolag som investerar i bolag med anknytning till Lund, företrädesvis onoterade och i en tidig utvecklingsfas. Utöver den rena investeringsverksamheten ingår i kärnverksamheten att skapa företagsrelaterade och även mötesaktiviteter för våra aktieägare och övriga intressenter runt Bolaget. Investeringsportföljen består idag av över femtio (50) bolag varav den stora merparten är onoterade. Investeringarna ska ge en god värdeökning, vilket tillsammans med andra aktivitetsmål och effekter, bäst kan definieras som en god relativ riskjusterad värdeökning över en konjunkturcykel. I Love Lunds investeringsportfölj har en bred och diversifierad sammansättning som både ska reflektera dagens och framtidens näringsliv i Lund. Mer information finns på www.ilovelund.se

Pressmeddelande
24 oktober 2025

