

Metso Outotec samarbetar med Mining and Construction Equipment Sweden och Värnamo Krosskonsult

Pressmeddelande från Metso Outotec Corporation, 7 juni 2021, kl. 11.00 EEST

Metso Outotec har tecknat ett distributörsavtal med Mining and Construction Equipment Sweden AB och Värnamo Krosskonsult AB. De två företagen kommer att sälja Metso Outotecs mobila och stationära krossning- och siktutrustning samt krosslitdelar till kunder i södra och mellersta Sverige inom gruvdrift och ballastproduktion. De kommer även att ge support inom service som uppstart av krossar och reparationer in regionen. Avtalet trädde i kraft i april 2021.

Verksamheten inom bygg- och anläggningsindustrin håller sig på en stabil nivå i Sverige. Ett ökat behov av en mer hållbar drift och återvinning av byggmaterial är en nyckelfaktor för ballastproducenter och entreprenörer. Samtidigt vill de ha en produktionskostnad i balans. Metso Outotecs lösningar är passande för att tillgodose kundernas behov och med de nya partnernas expertis och know-how kommer ballastproducenter och entreprenörer ha tillgång till premium märkesutrustning samtidigt som de får en stark lokal service och support.

“Vi är glada över att gå in i detta samarbete” säger **Roar Vasbø**, chef för Metso Outotecs försäljning och service i Norden. “Detta kommer att betyda förbättrad kundupplevelse och att kunna nå ut till fler potentiella kunder i regionen, särskilt entreprenörer”.

“Vårt mål är att betjäna marknaden som en one-stop-shop” förklarar **Fredrik Wennberg**, VD, Mining and Construction Equipment Sweden. Vi erbjuder service, delar, utrustning och know-how nära våra kunder”. Han tillägger: “Flexibilitet är mycket viktigt för våra kunder, särskilt för entreprenörerna. Vi erbjuder möjlighet att hyra och kommer att lagerhålla maskiner så att kunderna snabbt kan få sin utrustning”.

“Detta är en fantastisk möjlighet för oss att kunna erbjuda stationär ballastutrustning från Metso Outotec med tanke på projekt inom greenfield och brownfield. Det kommer att

Metso:Outotec

stärka vår konkurrenskraft och hjälpa oss betjäna marknaden bättre” tillägger, **Kristofer Almén**, VD för Värnamo Krosskonsult.

Huvudkontoret ligger i Värnamo med lager för utrustning och delar, samt en serviceverkstad. Försäljningskontor finns i Stockholm, Värnamo och Ystad. Cirka 20 personer finns i personalstyrkan inom service, försäljning och konstruktion. Läs mer på www.krosskonsult.se

För mer information vänligen kontakta

Roar Vasbø, Vice President, Sales and Service, Nordics, Metso Outotec, tel. +47 92 426 387, epost: [roar.vasboe\(at\)mogroup.com](mailto:roar.vasboe@mogroup.com)

Fredrik Wennberg, Managing Director, Mining and Construction Equipment Sweden AB, tel. +46 70 657 00 23, epost: [Fredrik\(at\)macequipment.se](mailto:Fredrik@macequipment.se)

Kristofer Almén Vice Managing Director, Värnamo Krosskonsult AB, tel. +46 70 618 01 22, email: [Kristofer\(at\)krosskonsult.se](mailto:Kristofer@krosskonsult.se)

Helena Marjaranta, Vice President, Communications and Brand, Metso Outotec, tel. +358 20 484 3212, epost: [helena.marjaranta\(at\)mogroup.com](mailto:helena.marjaranta@mogroup.com)

Metso Outotec är en föregångare inom hållbar teknik, kompletta lösningar och tjänster för ballastproduktion, mineralbearbetning och metallförädling världen över. Genom att öka kundernas energi- och vatteneffektivitet, öka deras produktivitet och minska miljömässiga risker med vår expertis inom produkter och bearbetning, är vi en partner för positiv förändring.

Metso Outotec har åtagit sig att begränsa den globala uppvärmningen till 1,5°C med Science Based Targets. Vi är rankade på 8:e plats på 2021 Global 100 list of the world's most sustainable companies.

Metso Outotec har sitt huvudkontor i Helsingfors, Finland och har över 15 000 anställda i över 50 länder och försäljningen för 2020 var cirka 3,9 miljarder euro. Företaget är noterat på Helsingforsbörsen (Nasdaq Helsinki). mogroup.com, twitter.com/metssooutotec