

REVENIO

*Terveysteknologiakonserni ja silmän
diagnostiikkaratkaisuiden edelläkävijä*

VUOSIKERTOMUS

2 0 1 9



Sisältö

VUOSI 2019

Revenio lyhyesti	3
Keskeiset tunnusluvut	5
Toimitusjohtajan katsaus	6

STRATEGIA

Missiomme ja visiomme	8
Tarinamme	9
Vahvuutemme	10

IHMISET

MARKKINAT

TUOTTEET

Silmänpaineen mittauslaitteet	17
Silmänpohjan kuvantamislaitteet	18

OPERAATIOT, LAATU JA TUOTEKEHITYS

VASTUULLISUUS

TIETOA SISOITTAJILLE

Tietoa osakkeenomistajille	26
Osake ja omistus	27

HALLINNOINTI

Hallitus	28
Johtoryhmä	29

"Mahdollistamme
helpon ja tehokkaan
diagnostiikan."

Silmän diagnostiikka- ratkaisuihin keskittyvä terveysteknologiakonserni

Revenio on kansainvälisillä markkinoilla toimiva terveysteknologiakonserni ja silmän diagnostiikkaratkaisuiden globaali edelläkävijä. Keväällä 2019 toteutamamme strategisen yritysoston myötä vahvistimme asemaamme silmän diagnostiikan hoitoketjussa.

Meidät tunnetaan maailman johtavista Icare-silmänpaineen mittauslaitteista sekä CenterVue-silmänpohjan kuvantamislaitteista.

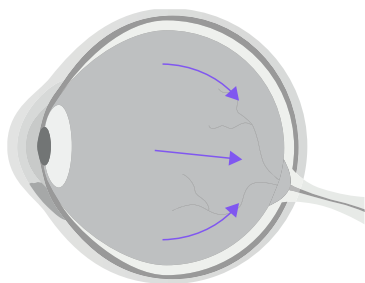
Tuotetarjontamme silmän diagnostiikkaratkaisuissa kattaa ikääntymiseen liittyvien silmän sairauksien varhaiseen tunnistamiseen liittyvät laitteet. Tällaisia ovat mm. glaukooma, silmänpohjan rappeuma ja diabeettinen retinopatia. Tavoitteenamme on luoda parempaa elämänlaatua terveysteknologiaratkaisuilla, jotka mahdollistavat tehokkaan diagnostiikan.

Terveysteknologiakonsernina meillä on myös tutkimus- ja kehityshankkeita, joiden tavoitteena on löytää ja kaupallistaa uusia terveysteknologiaan liittyviä tuotteita. Research-toimintomme fokuksessa on tällä hetkellä mm. ihosyövän ja astman diagnosointia ja hoidon suunnittelua tukevien järjestelmien kaupallistaminen.

Glaukooman tunnistamisen, diagnoosin ja hoidon aikaisen seurannan tärkeimmät työkalut

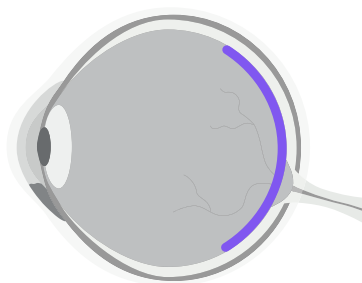
1

Silmänpaineen mittaaminen
(tonometria)



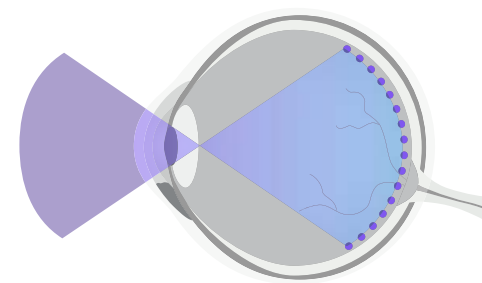
2

Silmänpohjan
kuvantaminen



3

Näkökenttätutkimus
(perimetria)



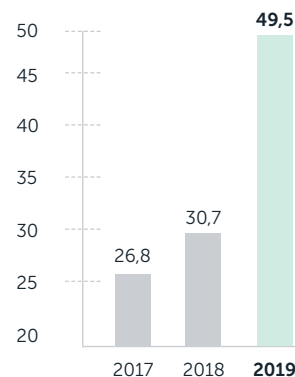
Keskeiset tunnusluvut

	2019	2018	MUUTOS-%
Liikevaihto	49,5	30,7	61,4
Liiketulos, EBIT	12,6	10,2	23,4
Liiketulos-%, EBIT-%	25,5	33,3	-7,8
Oikaistu liiketulos, EBIT	15,4	10,2	50,5
Oikaistu liiketulos-%, EBIT-%	31,0	33,3	-2,2
Käyttökate, EBITDA	14,6	10,8	36,0
Käyttökate-%, EBITDA-%	29,5	35,1	-5,5
Oikaistu käyttökate, EBITDA	17,4	10,8	61,7
Oikaistu käyttökate-%, EBITDA-%	35,1	35,1	0,1
Sijoitetun pääoman tuotto, % (ROI)*	22,6	59,5	
Oman pääoman tuotto, % (ROE)*	22,7	47,6	
Laimentamaton tulos/osake	0,365	0,339	

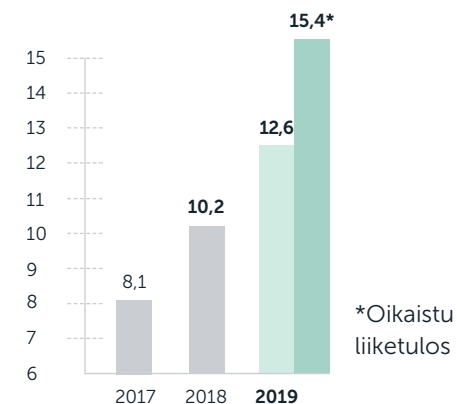
* Sijoitetun pääoman tuotto, % (ROI) ja oman pääoman tuotto, % (ROE) -tunnuslukujen vertailuluvut on päivitetty, koska laskennassa on siirrytty katsauskausikohtaisiin (3kk/12kk) tuottoihin perustuviin tunnuslukuihin.

OIKAISTU
LIIKETULOS
2019 **15,4 M€, +50,5 %**

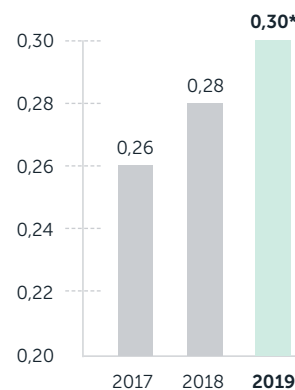
Liikevaihto, MEUR
2017–2019



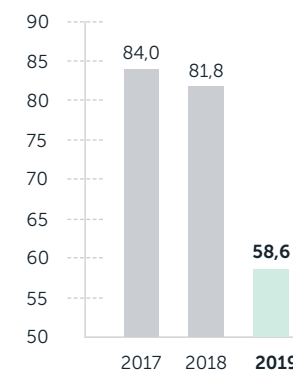
Liiketulos, MEUR
2017–2019



Osinko, EUR
2017–2019



Omavaraisuusaste, %
2017–2019



* Hallituksen ehdotus yhtiökokoukselle

Silmän diagnostiikka- ratkaisujen edelläkävijä

Hyvä lukija,

Revenio on silmän diagnostiikkaratkaisujen globaali edelläkävijä. Vuosi 2019 oli meille erittäin vahvan kasvun vuosi ja monellakin tapaa tärkeä uuden alku. Liikevaihtomme kasvoi 61,4 prosenttia ja yritystoston kertaluonteisilla kuluilla oikaistu käyttökattomme vastaavalla ajankaksolta kasvoi 61,7 prosenttia ja oli 17,4 miljoonaa euroa. Vahvistimme merkittävästi markkina-asemaamme ja rooliaamme silmän diagnostiikan hoitoketjussa strategisella CenterVue-yritystostolla, joka on täyttänyt erinomaisesti odotuksemme. Pystymme nyt tarjoamaan asiakkaillemme kaikki glaukooman diagnostiikkaan tarvittavat modernit tuotteet. CenterVuen kuvantamistuotteet mahdollistavat lisäksi Revenion tuoteportfolion laajentamisen glaukooman ulkopuolelle diabetekseen liittyvään retinopatiaan sekä muihin silmän pohjan sairauksiin, kuten ikärappeumaan. Näin ollen yritysosto myös kasvatti merkittävästi markkinapotentiaaliaamme.

Olen erittäin tyytyväinen siitä, että lähes kaksi vuotta kestänyt yritysostoprosessi on viety onnistuneesti päätökseen ja integraatiotyö on edennyt äärimmäisen hyvässä hengessä. Kaikki merkittävimmät integraatioon liittyvät projektit ovat edenneet ripeästi ja ne saadaan päätökseen vuoden 2020 ensimmäisen vuosipuoliskon aikana. CenterVuen organisaatio on ottanut uuden omistajan avosydämin vastaan. Kyky ja halu tehdä töitä yhdessä yli organisaatio- ja maarojen on ollut ihailtavaa. Seuraava merkittävä askel on määritellä yhdessä brändistrategiamme.

Vuosi 2019 oli meille erittäin vahvan kasvun vuosi ja monellakin tapaa tärkeä uuden alku.

!!
Tavoitteenamme
on vahvistaa
entisestään
asemaamme
oftalmologian
parissa.

Vuosi 2019 oli jälleen vahva silmänpaineen mittauslaitteita valmistavalle Icarelle. Yksi merkittävimmistä tapahtumista oli uuden ic200-silmänpaineen mittauslaitteen lanseeraus Euroopassa, Australiassa, Kanadassa ja Japanissa. Tuote on pitkän tuotekehityksen tulos, jossa uudella patentoidulla menetelmällä kyetään käyttämään Icaren perusanturia myös alaspäin tehtävissä mittauksissa ilman, että anturi irtaantuu. Laite mahdollistaa lääkäreille uuden tavan mitata muun muassa makuullaan olevia potilaita ja haastavia lapsipotilaita. Tuote sai myyntiluvan Yhdysvalloissa katsauskauden jälkeen tammikuussa 2020. Icare HOME -silmänpainemittarin katsauskaudella saama Medicare-korvattavuus oli meille tärkeää, ja arvioimme sen vaikuttavan positiivisesti tuotteen myyntiin Yhdysvalloissa. Uskomme vahvasti Icare HOME -laitteeseen, mutta ymmärrämme, että pioneerina silmänpaineen kotimittauksissa tarvitaan paljon sekä toimenpiteitä että aikaa uuden merkittävän markkinan luomiseksi.

Meille on äärimmäisen tärkeää pitää tuoteportfoliomme elinvoimaisena. Kaikki nykytuotteemme ovat alle viiden vuoden ikäisiä, mikä kertoo tuoteportfoliomme ajantasaisuudesta. Panostamme merkittävästi tuotteidemme elinkaareen, mistä esimerkkinä alkuvuonna 2019 lanseerattu silmänpohjan kuvantamislaitte Eidon FA, jolla voidaan ottaa erittäin korkearesoluutivaisia varjoainekuvia ja videoita silmänpohjasta. Loppuvuonna toimimme markkinoille sekä Euroopassa että Yhdysvalloissa uuden sukupolven silmänpohjan kuvantamislaitteen nimeltään DRSplus, joka soveltuu erityisen hyvin diabeettisen retinopatian tunnistamiseen. Olemme näkemysemme mukaan kehittäneet tässä segmentissä markkinoiden parhaan tuotteen, jolla tuomme markkinoille omassa hintaluokassaan ainutlaatuista kuvan tarkkuutta ja laatua.

Merkittävät muutokset EU:n viranomaisvaatimuksissa ja auditoitinkäytännöissä ovat pitäneet niin meidät kuin toimialamme muutkin yritykset kiireisinä. Uusi eurooppalainen lääkintälaitteasetus (MDR, Medical Device Regulation) astuu voimaan toukokuussa 2020. Suoritimme uuden auditointiohjelman (MDSAP, Medical Device Single Audit Program) mukaiset auditoinnit menestyksekkäästi syksyllä sekä Suomessa että Italiassa. Muutokset ovat vaatineet meiltä merkittäviä panostuksia, mutta ne tuovat jatkossa sekä taloudellisia että ajallisia säästöjä kun aiemmin viiden maan erilliset auditoinnit (Yhdysvallat, Australia, Japani, Kanada ja Brasilia) voidaan jatkossa kattaa yhdellä auditoinnilla.

Määrittelimme vuonna 2019 myös yritysvastuun painopistealueet, jotka perustuvat strategiaan linjauksiimme sekä sidosryhmille, yhteiskunnalle, ympäristölle ja ilmastolle luomaamme arvoon. Huomioimme kaikessa toiminnassamme terveysteknologia-alalle ominaiset liiketoiminnan ja toimintaympäristön erityispiirteet sekä tuemme YK:n kestävän kehityksen tavoitteita.

Näkymämme ovat positiiviset. Uuden vuoden alkaessa työmme painopisteenä on edelleen integraation eri osa-alueiden etenevän tarkka seuranta. Tavoitteenamme on vahvistaa entisestään asemaamme oftalmologian parissa. Vahva tuotekehitysohjelmamme ja uudet tuotteet luovat erinomaisen pohjan tulevaisuuden kasvulle. Uskomme, että yritystön myötä saavutettavilla synergioilla erityisesti myynnin ja markkinoinnin sekä toimitusketjun osalta voimme vahvistaa sekä kilpailukykyämme että markkina-asemaamme edelleen. Haluan kiittää menestyksestämme vuonna 2019 äärimmäisen motivoitunutta henkilöstöämme, asiakkaitamme, yhteistyökumppaneitamme, luotettuja jakelijoitamme, omistajiamme sekä kaikkia muita sidosryhmiämme, jotka ovat olleet rakentamassa kasvumme edellytyksiä.



Timo Hildén
Toimitusjohtaja, Revenio Group Oy

Missiomme

Luomme parempaa elämänlaatua terveysteknologiaratkaisuilla, jotka mahdollistavat tehokkaamman diagnostiikan.

Visiomme

Tavoitteenamme on olla maailman kärkiyhtiö valituissa terveysteknologiaratkaisuissa.

Tavoitteenamme on
vahva, kannattava kasvu

Tarinamme



Henkilöstömme, asiantuntijaverkostomme sekä periksiantamaton sitoutumisemme laadukkaisiin ja kilpailukykyisiin tuotteisiin ovat jatkuvan kasvumme kulmakiviä. Rakennamme menestyksemme vahvojen brändien, patentoinnin, maailmanluokan operaatioiden ja parhaan myyntiverkoston varaan.

Mahdollistamme helpon ja tehokkaan diagnostiikan avulla korkean asiakastytyväisyyden ja asiakasuskollisuuden.

Vastuullisuus ja kestävä kehitys ovat keskeinen osa strategiaamme ja erottamaton osa yhteisiä arvojamme. Huomioimme toiminnassamme asiakkaamme, yhteistyökumppanimme, henkilöstömme ja ympäröivän yhteiskunnan tarpeet. Vastuullisuus tarkoittaa meille tasapuolisuutta, proaktiivisuutta, lainkuuliaisuutta sekä ympäristön arvojen huomioimista.

Pyrimme kehittämään diagnostiikan tehokkuutta maailmanlaajuisesti, tarjoamalla ainutlaatuisia ja käyttäjätystävällisiä ratkaisuja terveydenhuollon ammattilaisille ja potilaille.

Tavoitteenamme on vahvistaa entisestään asemaamme oftalmologian parissa ja laajentaa toimintaamme sekä markkina-alueitamme uusilla tuotteilla ja uusiin sovelluksiin, läpimurtoteknologioihin pohjautuvalla osaamisellamme.

Osaaminen ja ihmiset

Toimialan ja globaalien markkinoiden tuntemus

Jakelukanavat

Maaialmanluokan laatua edustavat tuotteet ja prosessit



Brändit

Vahvat ja arvostetut brändit



Teknologia

Tutkimus ja tuotekehitys

Hyödynnetään IP-suojattuja keksintöjä



Taloudellinen asema vahva

Kannattavuus ja tase

Omistaja-arvo



Tuotanto

Tehokas, volyymijoustava tuotantomalli



Vahvuutemme

Me

Alamme huippuosaajina
teemme tärkeää työtä ihmisten
elämänlaadun parantamiseksi.

Arvomme

1 Luottamus
& rehellisyys

2 Ihmiset
& tiimityö

3 Innovaatio
& laatu

4 Kasvu
& arvonluonti



CenterVuen tuotekehitys-johtaja Giuliano Barbaro

Sillan rakentaminen teknologian ja silmienhoitoalan välille

Huhtikuussa 2019 Revenio osti italialaisen oftalmologisia kuvantamislaitteita valmistavan CenterVuen ja vahvisti asemaansa yhtenä johtavista globaaleista silmän diagnostiikkaan liittyvien oftalmologisten laitteiden toimittajista. Yhdessä yritykset tarjoavat innovatiivisia, pitkälle automatisoituja laitteita, kehittävät läpimurto-tekniologioita ja tuottavat korkean lisäarvon palveluita, jotka auttavat silmälääkäreitä säilyttämään potilaiden näkökyvyn ja näön laadun, erityisesti tunnistamalla diabetes- ja glaukoomapotilaiden ehkäistävissä olevaa sokeutta.

Esittelemme yhden CenterVuen perustajista, DI Giuliano Barbaron, joka johtaa markkinoiden johtavien kuvantamistuotteiden takana olevaa työryhmää.

Giuliano, kertoisitko vähän taustasi ja roolistasi CenterVuella?

Valmistuin Padovan yliopistosta biolääketieteen insinööriksi vuonna 1996. Vuosina 1998–2007 työskentelin tuotekehitystehtävissä japanilaisessa Nidek-yhtiössä, joka on yksi johtavista kuvantamistuotteiden valmistajista ja jolla on tytäryhtiö Padovassa. Vuoden 2008 alusta olen työskennellyt CenterVuella, jo ennen kuin siitä muodostettiin varsinaisen yhtiön – olinkin yksi yhtiön perustajista ja mukana ensimmäisen liiketoimintasuunnitelman laatimisessa.

Toimin CenterVuen toimitusjohtajana sen alkuvuosista vuoteen 2014 asti. Siitä lähtien olen toiminut yhtiön liike-toimintojohtajana ja johtanut kaikkien kuvantamistuotteiden kehittämisestä vastaavaa tuotekehitystiimiä.

Miten kuvailisit itseäsi? Entä mitä harrastat?

Olen ihmisenä analyyttinen ja arvostan kovasti hyvän ja tehokkaan henkilökohtaisen viestinnän merkitystä. Olen mielestäni erityisen sopiva tasoittamaan teknisten ja ei-teknisten ihmisten välistä kommunikaatiota. Vapaa-aikana viihdyn luonnossa, vuorilla vaeltamassa ja kiipeilemässä.

Miten yhteistyö Revenion kanssa on käynnistynyt? Millaisena näet yhtiönne tulevaisuuden osana Revenio-konsernia?

Ensinnäkin molemmat yhtiöt jakavat yhteisen vision, joten on järkevää yhdistää voimat ja hyödyntää molempien parhaita käytäntöjä. Uskon myös vahvasti Revenion edistämiseen arvoihin, ja mielestäni ne luovat meille hyvän perustan vahvaan yhteiseen kasvuun.

Integraatio edistyy erinomaisesti ja on jo tuonut erittäin myönteisiä vaikutuksia. Koko henkilöstömme on hyvin motivoitunut. On äärimmäisen tärkeää, että henkilökohdalliset suhteet uusien kollegoiden välillä ovat kehittyneet hyvin.

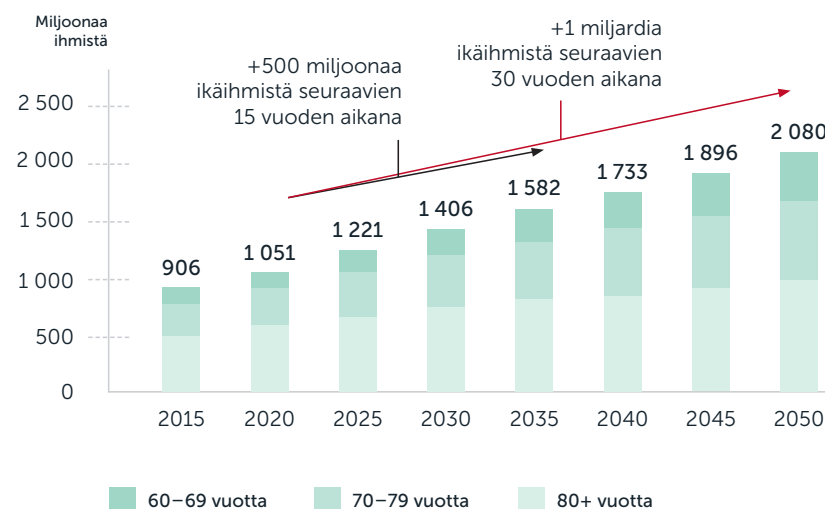
Mahtavien ihmisten ja hienojen tuotteiden yhdistäminen luo vahvan pohjan menestykselle. Seuraava askel tulevaisuuteen on uusien tuotteiden suunnittelu ja kehittäminen yhdessä.

Integraatio edistyy erinomaisesti ja on jo tuonut erittäin myönteisiä vaikutuksia. Koko henkilöstömme on hyvin motivoitunut.

Markkinat

Markkinamme ovat globaalit ja niiden taustalla ovat rakenteelliset pitkän aikavälin kasvuajurit, joista tärkeimpänä ovat väestön ikääntymisen myötä globaalisti lisääntyvät silmäsairaudet. Tällaisia ovat mm. glaukooma, diabeettinen retinopatia sekä silmänpohjan rappeuma.

Ikääntyvien ihmisten määrän arvioidaan kasvavan merkittävästi maailmassa



Lähde: United Nations, Department of Economic and Social Affairs, Population Division (2017). World Population Prospects: The 2017 Revision, DVD Edition

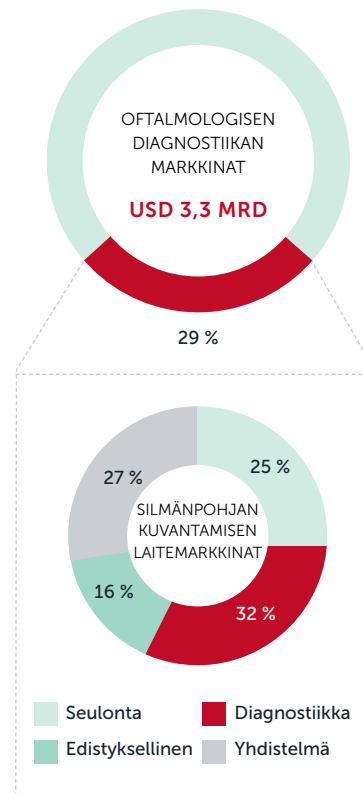
Silmänpohjan kuvantamislaitteet muodostavat yhden suurimmista segmenteistä oftalmologisten diagnostiikkalaitteiden markkinoista ja sen arvioidaan kasvavan noin 4,6 prosenttia (CAGR) vuoteen 2023 mennessä.

Arvioidaan, että tällä hetkellä on käytössä 158 000 silmänpohjan kuvantamislaitetta maailmanlaajuisesti ja tämän luvun arvioidaan kasvavan 208 000 vuoteen 2023 mennessä (CAGR 7,4 %).

Kasvu johtuu pääosin maailmanlaajuisesti ikääntyvästä väestöstä, silmän terveydenhuollon tavoitavuudesta sekä investoinneista terveydenhuollon infrastruktuureihin.

Silmänpohjan kuvantamislaitteiden markkinat ovat segmentoituneet ja käytössä olevien laitteiden erot ovat merkittäviä sekä toiminnallisuuksiltaan että hinnaltaan.

Lähde: Market Scope, "2018 Fundus Imaging Report: A Global Market Analysis for 2017 to 2023" Note: (1) Net of retirements



Globaalia kasvuamme tukevat megatrendit

Kasvutavoitteitamme tukevat terveydenhuollon globaalit megatrendit, väestön ikääntyminen, terveydenhuollon kustannuspaineet sekä digitalisaatio.



Väestön ikääntyminen

Useat silmäsairaudet liittyvät ikääntymiseen, minkä vuoksi niiden määrän arvioidaan kasvavan voimakkaasti. YK:n väestöennusteen mukaan yli 65-vuotiaiden määrän odotetaan globaalisti kaksinkertaistuvan 2,1 miljardiin ihmiseen vuoteen 2050 mennessä. Glaukooma, diabeettinen retinopatia sekä silmänpohjan rappeuma ovat kaikki ikääntymiseen liittyviä silmäsairauksia.



Digitalisaatio

Silmän terveyteen liittyvät uudet teknologiat edesauttavat sairauksien diagnoosia ja hoidon aikaista seuranta. Digitalisaation luomat mahdollisuudet tehostavat hoitoprosessia entisestään ja mahdollistavat esimerkiksi hoitavan lääkärin ja potilaan hoidon aikaisen yhteistyön digitaalisten kanavien kautta.



Terveydenhuollon kustannuspaineet

Innovaatiot, jotka tehostavat ennaltaehkäisevää terveydenhuoltoa ja ovat helposti käytettävissä kaikkialla maailmassa, lisäävät terveydenhuollon saavutettavuutta, laatua ja tuottavuutta.

Asemamme silmän diagnostiikan hoitoketjussa on vahva

Kannattavan kasvumme perustana on silmän diagnostiikan koko hoitoketjun kattava tuotevalikoima, ainutlaatuinen teknologia ja maailmanlaajuinen jakeluverkosto.



Silmänpaineen mittauslaitteet

Revenio on silmnpaineen mittaukseen tarkoitettujen käsikäyttöisten silmnpaineen mittauslaitteiden markkina- ja teknologiajohtaja Icare-tuoteperheellään, joka on suojattu kansainvälisesti yli 20 erilaisella patentilla. Tutkimus- ja tuotekehitystiimimme tekee jatkuvasti töitä sen eteen, että markkinoille saadaan lisää uusia tuotteita, uusille kohderyhmille.

ic100 ja ic200

Icare ic100 ja ic200 ovat nopeita, luotettavia, tarkkoja ja helppokäyttöisiä silmnpainemittareita. Kohonnut silmnpaine on ainoa glaukooman riskitekijä, johon voidaan vaikuttaa. Tämän vuoksi silmnpaineen mittaaminen on tärkeää. Icaren silmnpainemittarin käyttö ei vaadi potilaan silmän puuduttamista tai lääketieteellistä erikoisosaamista. Icare ic200:n erikoisominaisuutena on, että mittaukset voi tehdä istuvassa, puoli-istuvassa tai makuuasennossa.



Icare HOME

Icare HOME -silmnpainemittarilla potilas voi seurata silmnpaineitaan kotiloissa ja arjen keskellä. Silmnpainetiedot tallentuvat pilvipohjaiseen analyysi- ja raportointiohjelmistoon. Icare HOME -silmnpainemittarilla tehtyjen kotimittausten perusteella lääkäri saa kattavan, ajantasaisen käsityksen potilaan silmnpaineiden tasosta ja vaihteluista eri vuorokauden aikoina.



Icare TONOVET Plus

Eläinten silmnpainemittari Icare TONOVET Plus on ainoa markkinoilla oleva tuote, jonka toiminta perustuu eri eläinlajeilla tehtyihin klinisiin tutkimuksiin.



Silmänpohjan kuvantamislaitteet

Silmänpohjan kuvantamislaitteidemme keskeisinä vahvuuksina ovat niiden korkea laatu, helpokäyttöisyys ja kuvan ainutlaatuisen tarkka väri. Silmänpohjan kuvantamislaitteiden globaalit markkinat ovat varsin kilpaillut, mutta CenterVuen tuotteet ovat saavuttaneet hyvän tuotetunnettuuden markkinoilla nimenomaan laadukkuudellaan, luotettavuudellaan ja helpokäyttöisyydellään.



EIDON

EIDON on saanut markkinoilla hyvän vastaanoton ainutlaatuisten, tarkkaväristen, konfokaalisten silmänpohjakuvien ansiosta. Tuoteperheen laaja-alaiset kuvat ja täysin automaattinen toiminta ovat asettaneet alalle uusia standardeja. EIDON-laittevalikoiman kolme mallia kattavat laajasti eri kuvantamismenetelmiä.



DRS

Vuonna 2011 markkinoille esitellystä DRS-silmänpohjan kuvantamislaitteesta on tullut myydyin kuvantamislaitteemme. Se on ollut markkinoiden ensimmäinen laadukkaita kuvia edulliseen hintaan tuottava, täysin automatisoitu ja käyttäjäystävällinen laite. Siksi laitetta myydään paljon, erityisesti paljon kuvia ottaville optikkoketjuille ja optometristeille.



DRSplus

DRSplus on uutuustuote, joka tulee vähitellen korvaamaan DRS-laitteen. DRSplus soveltuu erityisesti diabeettisen retinopatian tunnistamiseen. DRSplus on silmänpohjan konfokaalinen kuvausjärjestelmä, joka käyttää valkoista LED-valoa aidon väristen ja yksityiskohtaisten kuvien tuottamiseksi, mikä luo uuden standardin tehokkaalle ja toimivalle verkkokalvosta otetuille kuville. DRSplus-silmänpohjan kuvantamislaitteessa siirrytään käyttämään tätä TrueColor konfokaalista teknologiaa, joka on ollut aiemmin saatavissa vain CenterVuen muissa tuotteissa. Lisäksi kuvattava pupilli voi olla aiempaa pienempikokoinen, minkä ansiosta kuva saadaan otettua entistä varmemmin kaikilta potilailta. DRSplus on nopea ja täysin automatisoitu.



Muut mittauslaitteet

MAIA

MAIA-mikroperimetri lanseerattiin vuonna 2009 ja sitä käytetään näkökentän tutkimiseen. Mikroperimetria on silmänpohjakuvausta ja automatisoitua perimetriä yhdistävä menetelmä. MAIA on markkinajohtaja silmänpohjan mikroperimetriassa, ja sitä käytetään useissa kliinisissä lääketutkimuksissa mittaamaan verkkokalvosairauksiin käytettävien lääkkeiden tehoa.



COMPASS

COMPASS lanseerattiin vuonna 2016. Sillä voidaan tutkia näkökenttää ja ottaa tarkavärisiä konfokaalisia silmänpohjakuvia. Laitteella saavutetaan nykyisiä suosituksia parempi toistettavuus näkökentän tutkimuksissa.





DRSplus



DRSplus on uusi lisäys CenterVuen silmänpohjan kuvantamislaitteiden perheeseen. Tuote on Yhdysvaltojen lääkelupaviranomaisen FDA:n hyväksymä ja CE-sertifioitu Euroopassa.

Vuonna 2011 lanseerattu CenterVuen menestyksekkäs DRS-laite tulee vähitellen korvautumaan DRSplus-mallilla, joka sopii erityisen hyvin diabeettisen retinopatian tunnistamiseen.

Toisin kuin DRS, DRSplus on konfokaalinen silmänpohjan kuvantamisjärjestelmä, jossa hyödynnetään

kokemustamme EIDON-alustasta ja käytetään valkoista LED-valoa tuottamaan yksityiskohtaisia, aidon väreisiä (TrueColor) kuvia, mikä luo uuden ja tehokkaan standardin silmänpohjan kuvantamiseen.

Lisäksi kuvattava pupilli voi olla aiempaa pienempikokoinen, minkä ansiosta kuva saadaan otettua entistä varmemmin kaikilta potilailta. DRSplus on nopea ja täysin automatisoitu.

Asiakkaita on kuunneltu tarkkaan uuden DRSplus-kuvantamislaitteen tuotekehityksessä. Revenio uskoo,

että DRSplus on markkinoiden paras tuote tässä segmentissä, koska se mahdollistaa entistä nopeamman ja luotettavamman korkealaatuisen silmänpohjan kuvauksen.

Tavoitteena on, että DRSplus:ista tulee paras tuote silmänpohjan sairauksien seulontaan noninvasiivisella kuvantamisella ja ajan mittaan korvaa perinteiset silmänpohjakamerat. Päällimmäinen odotus DRSplus:in suhteen on jalansijan saaminen myös oftalmologian ja optometrian ulkopuolella eli perusterveydenhuollossa.



Pitkäjänteistä työtä läpi koko toimitusketjun

Revenio-konsernin menestyksen takana on vahvan terveysteknologia-osaamisen lisäksi koko arvo- ja toimitusketjun läpi ulottuvat tarkat ja vaatimustenmukaiset prosessit. Prosessien hallinta vaatii jatkuvaa kehittämistä ja ajantasaisuutta.

Keväällä 2019 toteutuneen italialaisen CenterVue-yritystoston jälkeinen integraatiotyö on edennyt erinomaisesti organisaatioiden kaikilla tasoilla. Myös molempien yhtiöiden kulttuurillinen yhteensopivuus on osoittautunut yhdessä tekemisen myötä erinomaiseksi.

Maailmanluokan operaatiot kilpailukyvyyn keihäänkärkenä

Revenio-konsernin Operations-toimintoon kuuluvat kaikki konsernin hankinnat, varastotoiminnot, huolto, asiakaspalvelu, toimittajat sekä toimitusketjut. Olemme ulkoistaneet lähes kaikki toiminnot asiakaspalvelua, huoltoa ja loppukokoonpanoa lukuun ottamatta. Olemme sitoutuneet pitkäaikaisten kumppaneidemme kanssa valmistusmenetelmien ja prosessien jatkuvaan kehittämiseen. Tässä työssä hyödynnämme useita eri laatutyökaluja, kuten Lean, Zero-defect, Six Sigma ja GMP.

CenterVue-yritystoston jälkeinen integraatiotyö etenee hyvin myös Operations-tiimissä. Teemme työtä läpi koko organisaation tiiviissä yhteistyössä konserniyhtiöiden välillä. Yhdessä tekemisessä on kyse synergiaetujen hyödyntämisestä myös Operationsin koko vastuualueella. Todelliset synergiaedut syntyvät, kun konserniyhtiöillä on laajempi yhtenäinen toimittaja- ja kumppaniverkosto ja parhaat käytännöt hyödynnettävissään. Koko tiimimme yhteisenä tavoitteena on toimituskyvyn ja -nopeuden tehostaminen entisestään.



Laatu ulottuu läpi koko kansainvälisen toimitusketjun

Revenio-konsernin Laatu-toiminnon tärkeänä tehtävänä on koko konsernin prosessien ja asetettujen laatutavoitteiden mittaaminen sekä neuvonantajana toimiminen. Tärkeä osa työtämme Laatu-toiminnossa on myyntilupien hankkiminen ja hallinnointi maailmanlaajuisesti lähes 100 maassa. Olemme vastuullisena valmistajana sitoutuneet tuotteidemme lääkinällisten laitteiden valmistajille, kehittäjille ja palveluntarjoajille tarkoitettujen kansainvälisten standardien, viranomaismääräysten ja eri maiden paikallisten lakien mukaiseen toimintaan.

Laatu-toiminnon näkökulmasta yritystoston jälkeinen integraatiotyö ja organisaatioiden välinen yhteistyö kulminoituu laatujärjestelmien ja -prosessien yhtenäistämiseen. Ajan yli tavoitteenamme on yhdenmukaistaa laadunhallintajärjestelmiämme parantaaksemme jatkuvasti tuotteidemme laatua ja prosessejamme.

Integraatiotyötä helpottaa merkittävästi se, että lääkinnällisten laitteiden riskiluokitus on sama sekä silmänpaineen mittauslaitteille että silmänpohjan kuvantamislaitteille ja perimetreille. Tämä on merkittävä etu, sillä vaatimukset ja prosessit ovat samat, jolloin voimme hyödyntää molempien organisaatioiden parhaita käytäntöjä integraatiotyössä.

Tutkimus- ja tuotekehitystyötä pitkälle tulevaisuuteen

Revenio on yksi johtavista silmän diagnostiikkaratkaisuiden ja oftalmologisten tuotteiden globaaleista toimijoista. Pitkäjänteinen tutkimus- ja tuotekehitystoiminta tukee Reveniota kasvutavoitteissa pitkälle tulevaisuuteen. Terveysteknologiakonsernina meillä on myös tutkimus- ja kehityshankkeita, joiden tavoitteena on löytää ja kaupallistaa uusia terveysteknologiaan liittyviä tuotteita. Research-toimintomme fokuksessa on tällä hetkellä muun muassa ihosyövän ja astman diagnosointia ja hoidon suunnittelua tukevien järjestelmien kaupallistaminen.

Tutkimus- ja kehitystoiminnon näkökulmasta yritystoston jälkeinen integraatiotyö käynnistyi keväällä 2019 yhteisellä teknologioiden, projektien ja kompetenssien arvioinnilla. Jo prosessin käynnistyessä oli selvää, että muodostamme kaksi tutkimus- ja kehitystyon osaamiskeskusta. Padovassa on erittäin vahvaa, maailman huippuluokan, silmänpohjan kuvantamisoaamista ja pitkä kokemus tämän alan tuoteprojekteista. Vantaalla on puolestaan ainutlaatuista osaamista kimmoketonomitriteknologiasta ja silmänpaineen mittauslaitteiden tuotteistamisesta. Näin ollen on luontevaa, että kumpikin osaamiskeskus jatkaa ja kehittyy tiettyjen teknologioiden erityisosaajana. Tuotekehitysprosessien ja -käytäntöjen yhtenäistäminen on käynnissä, hyödyntäen kaikkien käytännössä toimiviksi havaittuja parhaita käytäntöjä ja työkaluja. Tämän ansiosta yhteiset tuotekehitysprojektit ovat entistä tehokkaampia ja kaikilta osin yhteisiä, laadusta ja regulaatiovaatimuksesta tinkimättä. Myös erittäin tärkeän patenttiportfolion hallinta liittyy käytäntöjen yhtenäistämiseen.

Vastuullisuus on tärkeä osa liiketoimintaamme

Yritysvastuun painopisteet perustuvat strategiaan linjauksiimme sekä sidosryhmille, yhteiskunnalle, ympäristölle ja ilmastolle luomaamme arvoon. Huomioimme kaikessa toiminnassamme terveysteknologia-alalle ominaiset liiketoiminnan ja toimintaympäristön erityispiirteet sekä tuemme YK:n kestävän kehityksen tavoitteita.



Olemme valinneet kahdeksan YK:n kestävän kehityksen tavoitetta, jotka ovat läheisesti yhteydessä liiketoimintaamme ja joissa uskomme voivamme vaikuttaa eniten.



!!
Tuemme YK:n kestävän
kehityksen tavoitteita.

Monipuolista ja käytännön- läheistä vastuullisuustyötä

Parannamme elämänlaatua



Kehitämme terveydenhuollon ammattilaisille ja potilaille turvallisia ja helppo-käyttöisiä sertifioituja terveysteknologiaratkaisuja, jotka mahdollistavat tehok-
kaamman silmän diagnostiikan. Seuraamme asiakastytytyväisyyttämme sään-
nöllisesti ja keräämme palautetta tuotteistamme. Kehitämme jatkuvasti sekä
nykytuotteitamme että uusia tuoteinnovaatioita vastaamaan asiakastarpeita.



Tehostamme innovaatioillamme ennaltaehkäisevää terveydenhoitoa ja
lisäämme terveydenhuollon saavutettavuutta, laatua ja tuottavuutta kaikkialla
maailmassa ja vähennämme siten eriarvoisuutta. Tuotteidemme avulla silmän
sairaudet pystytään tunnistamaan ajoissa. Hoitamattomina silmän sairaudet
johtavat usein sokeuteen.



Käymme vuoropuhelua ja teemme tiivistä yhteistyötä useiden potilasjär-
jestöjen, sairaaloiden, yliopistojen sekä tutkimus- ja kehityslaitosten kanssa
terveydenhuollon eteenpäin viemiseksi. Lisäksi lahjoitamme tarkan arvioin-
tiprosessin kautta tuotteitamme tutkimus- ja opetuskäyttöön, oppilaitoksille,
kouluille ja valikoidusti myös hyväntekeväisyyteen.

Kasvamme yhdessä



Kun menestymme, luomme talouskasvua sidosryhmillemme sekä taloudelli-
sesti vakaan ja kilpailukykyiset edut tarjoavan työyhteisön. Kannattava kasvu
ja omistaja-arvon kehitystä tukeva kasvustrategia antavat meille numeeriset
mittarit onnistumisellemme.



Kasvamme ja kehitymme yhdessä, sillä koulutamme henkilöstöämme ja kump-
paneitamme jatkuvasti. Arvioimme vuosittain henkilöstömme koulutustarpeet
ja laadimme koulutussuunnitelman, jossa otetaan huomioon myös yksilötason
tarpeet. Lisäksi tarjoamme vuosittain kesätyö- ja harjoittelupaikkoja koululai-
sille ja opiskelijoille.



Vaallimme ympäristöä

Huomioimme ympäristönäkökohdat tuotteidemme elinkaaren läpi aina suunnittelusta pakkausmateriaaleihin ja logistiikkaan. Varmistamme tuotteidemme ja tuotantotapojen kestävyden ja kehitämme prosessejamme jatkuvasti.



Käytössämme on sertifioitu ISO 13485 Terveysturvallisuuden laitteet ja tarvikkeet -laatuvarmistus, jonka puitteissa otamme huomioon ympäristönäkökulmat ja vastuullisuuden. Suunnittelussa käytämme ympäristöstandardia IEC 60601-1-9 Environmentally Conscious Design.

Pyrimme vähentämään oman toimintamme ympäristövaikutuksia. Seuraamme ja mittaamme pakkausmateriaaliemme kierrätettävyyttä ja kierrätysmääriä, ja kierrätämme sertifioitujen kumppaneidemme kautta elektroniikkaromun ja pakkausmateriaalit.

Huolehdimme vastuullisesta tuotteiden ja palveluiden hankinnasta, ja auditoimme kumppanimme säännöllisesti. Varmistamme hankintaohjeistuksella (Purchasing Policy), että alihankkijamme toimivat vastuullisesti ja täyttävät laatu- ja ympäristökriteerimme sekä viranomaisvaatimukset. Toimittajien valintaprosessissa ja jatkuvassa yhteistyössä kiinnitämme huomiota ympäristötavoitteisiin ja ympäristösertifikaatteihin. Tuotteiden kuljetuksissa suosimme logistiikkapalveluidentoimittajia, jotka ovat sitoutuneet vähentämään CO₂-päästöjä.

Toimimme vastuullisesti ja läpinäkyvästi



Pyrimme kaikessa siihen, että toimintamme on eettisesti kestävä ja läpinäkyvä. Kohtelemme henkilöstöämme tasa-arvoisesti ja varmistamme tasavertaisuuden työtehtävissä, kehittymismahdollisuuksissa ja palkitsemisessa.



Vastuullisuuttamme ja tapaamme toimia ohjaavat yhteiset arvomme. Noudatamme toiminnassamme lakeja, asetuksia, hyvää hallinnointitapaa sekä Revenion omaa eettistä Code of Conduct -toimintaohjeistusta, jonka olemme päivittäneet vuoden 2019 aikana. Käytössämme on Whistleblowing-ilmoituskanava mahdollisista väärinkäytöksistä raportoimiseksi.



Revenio sijoituskohteena

Revenio on kansainvälisillä markkinoilla toimiva terveysteknologiakonserni ja silmän diagnostiikka-ratkaisujen globaali edelläkävijä.

Sijoittajasuhteistamme vastaavat:

Toimitusjohtaja
Timo Hildén
timo.hilden@revenio.fi

Talousjohtaja
Robin Pulkkinen
robin.pulkkinen@revenio.fi

Osaketiedot

Markkina	Nasdaq Helsinki
ISIN	FI0009010912
Tunnus	REG1V
Reuters tunnus	DSO1V.HE
Bloomberg tunnus	REG1V:FH
Lista	Keski-suuret yhtiöt
Toimiala	Terveysteknologiakonserni
Osakkeiden lukumäärä	26 544 742
Pörssierä	1
Listalle	01.10.2001

Taloudelliset tiedotteet 2020

Revenio Group Oyj julkaisee tilikaudella 2020 seuraavat taloudelliset tiedotteet suomeksi ja englanniksi:

OSAVUOSIKATSAUS
1–3/2020 **22.4.2020 KLO 9.00**

PUOLIVUOSIKATSAUS
1–6/2020 **6.8.2020 KLO 9.00**

OSAVUOSIKATSAUS
1–9/2020 **22.10.2020 KLO 9.00**

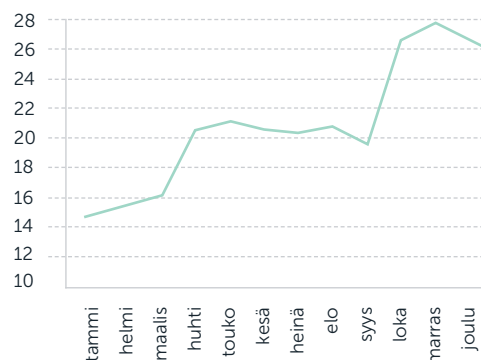
Vuoden 2019 varsinainen yhtiökokous pidetään 19.3.2020 kello 16.00 alkaen, Finlandia-talolla, osoitteessa Mannerheimintie 13e, 00100 Helsinki.

Osavuosikatsaukset, pörssitiedotteet ja vuosikertomus ovat saatavilla yhtiön internetsivuilla osoitteessa www.reveniogroup.fi/sijoittajille/taloudelliset-raportit. Vuoden 2019 vuosikertomus on saatavilla sähköisenä pdf-versiona.

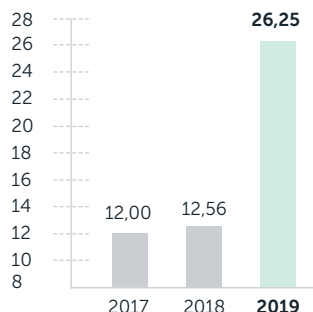
Säännöllisesti julkistettavia taloudellisia raportteja edeltää aina 30 päivän hiljainen jakso, jonka aikana yhtiön ylimmän johdon edustajat eivät tapaa sijoittajia, analyytikoita tai muita markkinatoimijoita eivätkä anna haastattelua koskien yhtiön taloudellista tilaa.

Osake ja omistus

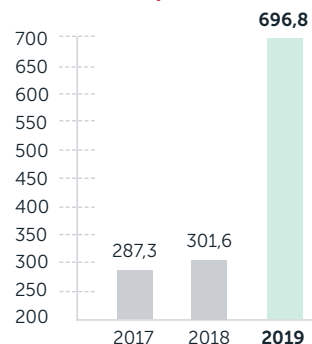
Osakkeen kurssikehitys, EUR
1.1.–31.12.2019



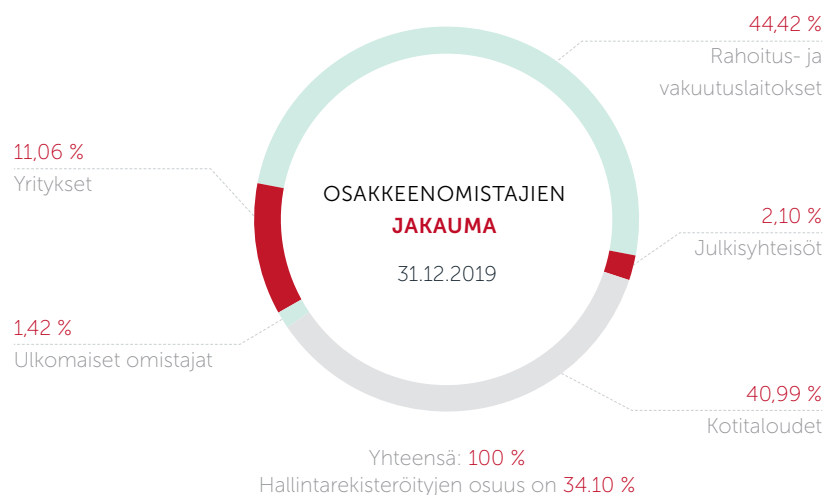
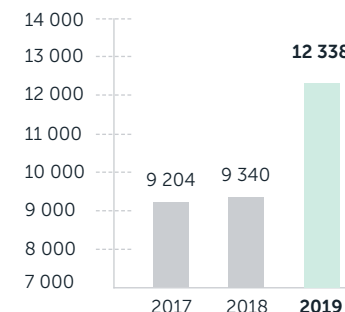
Osakkeen hinnan kehitys, EUR
2017–2019 (päättöskurssi)



Markkina-arvon kehitys, MEUR
2017–2019 (päättöskurssi)



Osakkeenomistajien määrä
2017–2019 (päättöskurssi)



Suurimmat osakkeenomistajat
31.12.2019

		OSAKEMÄÄRÄ	OSUUS OSAKKEISTA JA ÄÄNIMÄÄRÄSTÄ %
1	Joensuun Kauppa ja Kone Oy	1 056 600	3,98
2	Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen	558 264	2,10
3	Sijoitusrahasto Evli Suomi Pienyhtiöt	500 000	1,88
4	Siik Rauni Marjut	309 895	1,17
5	Keskinäinen Vakuutusyhtiö Fennia	269 466	1,02
6	Eyemaker's Finland Oy	265 000	1,00
7	Sijoitusrahasto Aktia Capital	250 000	0,94
8	Longhorn Capital Oy	197 760	0,75
9	SEB Finland Small Cap	177 010	0,67
10	Sijoitusrahasto Nordea Pro Suomi	169 829	0,64
	Muut	22 790 918	85,86
	Yhteensä	26 544 742	100,00



DI, Pekka Rönkä (s. 1952)

Hallituksen puheenjohtaja

Hallituksen jäsen vuodesta 2014

Pekka Rönkä ja hänen määräysvalta-yhtiönsä omistivat 31.12.2019 yhteensä 6 777 kappaletta Revenio Group Oyj:n osakkeita ja 0 kappaletta optioita.

Hallituksen puheenjohtaja DI Pekka Rönkä on toiminut HLD Healthy Life Devices Oy:n sekä Magnasense Technologies Oy:n hallitusten puheenjohtajana sekä Lifeassays AB:n hallituksen jäsenenä. Hän on toiminut Thermo Fisher Scientificissä muun muassa varatoimitusjohtajana sekä liiketoimintajohtajana vuosien 1999–2012 välisenä aikana. Aikaisemmin Rönkä on toiminut Labsystems Oy:n johtotehtävissä, Fluilogic Systems Oy:n sekä Konelab Oy:n toimitusjohtajana.

Rönkä on tarkastusvaliokunnan jäsen.



**Kauppaneuvos, OTK
Kyösti Kakkonen** (s. 1956)

Hallituksen jäsen

Hallituksen jäsen vuodesta 2014

Kyösti Kakkonen ja hänen määräysvalta-yhtiönsä omistivat 31.12.2019 yhteensä 1 062 179 kappaletta Revenio Group Oyj:n osakkeita ja 0 kappaletta optioita.

Kyösti Kakkonen on Tokmanni-konsernin perustaja ja on toiminut konsernin toimitusjohtajana 20 vuoden ajan aina vuoteen 2009 saakka. Nykyisin Kakkonen toimii toimitusjohtajana, hallituksen puheenjohtajana ja hallituksen jäsenenä lukuisissa omistamissaan yhtiöissä, mm. Joensuun Kauppa ja Kone Oy:ssä, K2 Invest Oy:ssä sekä Kakkonen-Yhtiöt Oy:ssä.



DI, ekonomi Ari Kohonen (s. 1955)

Hallituksen jäsen

Hallituksen jäsen vuodesta 2013

Ari Kohonen ja hänen määräysvalta-yhtiönsä omistivat 31.12.2019 yhteensä 128 756 kappaletta Revenio Group Oyj:n osakkeita ja 0 kappaletta optioita.

Ari Kohonen toimii Gerako Oy:n hallituksen puheenjohtajana. Tätä ennen hän on toiminut mm. Tekla Oy:n toimitusjohtajana vuosina 2004–2013, Nordeassa vuosina 1983–2003 useissa kansainvälisen- ja investointipankkitoiminnan tehtävissä ja tätä ennen Kemira Oy:ssä.



FM, Ann-Christine Sundell (s. 1964)

Hallituksen jäsen

Hallituksen jäsen vuodesta 2016

Ann-Christine Sundell ja hänen määräysvalta-yhtiönsä omistivat 31.12.2019 yhteensä 4 376 kappaletta Revenio Group Oyj:n osakkeita ja 0 kappaletta optioita.

Ann-Christine Sundell toimii Blueprint Genetics Oy:n, Immunovia Ab:n ja Biocartis NV:n hallituksen jäsenenä sekä Medix Biochemica Group Oy:n ja Serres Oy:n hallituksen puheenjohtajana ja Raisio Oyj:n hallituksen varapuheenjohtajana. Ann-Christine Sundell toimii myös Biocartis NV:n palkitsemisvaliokunnan jäsenenä, Immunovia Ab:n palkitsemisvaliokunnan puheenjohtajana ja Raisio Oyj:n tarkastusvaliokunnan puheenjohtajana. Hän on aikaisemmin toiminut vuosien 1999–2010 välisenä aikana PerkinElmer:ssä johtajana, segmenttijohtajana sekä myynti- ja markkinointijohtajana.

Sundell on tarkastusvaliokunnan jäsen.



KTM, Pekka Tammela (s. 1962)

Hallituksen jäsen

Hallituksen jäsen vuodesta 2007

Pekka Tammela ja hänen määräysvalta-yhtiönsä omistivat 31.12.2019 yhteensä 70 407 kappaletta Revenio Group Oyj:n osakkeita ja 0 kappaletta optioita.

Pekka Tammela toimii partnerina Korona Invest Oy:ssä. Hän on toiminut aiemmin yritysjohtotehtävissä, muun muassa partnerina PJ Maa Partners Oy:ssä, talousjohtajana Solteq Oyj:ssä ja Panostaja Oyj:ssä sekä KHT-tarkastajana PricewaterhouseCoopersissa sekä KPMG:ssä. Hän toimii myös muissa hallituksissa mm. SNT-Group Oy:n sekä Normiopaste Oy:n hallituksen puheenjohtajana.

Tammela on tarkastusvaliokunnan puheenjohtaja.

Hallitus



KTM, Timo Hildén (s. 1959)

Toimitusjohtaja, Revenio Group Oyj

Timo Hildén toimii yhtiön väliaikaisena toimitusjohtajana 25.11.2019 alkaen.

Toimitusjohtaja Timo Hildén ja hänen määräysvalta-yhteisönsä omistivat 31.12.2019 yhteensä 10 kappaletta Revenio Group Oyj:n osakkeita ja 2 000 optiota.

Osakeomistusta henkilöstörahaston kautta.

Timo on toiminut yli 30 vuotta terveys-tekniikan alan yrityksissä yleisjohtajan, myynnin ja markkinoinnin johtotehtävissä Orion Yhtymässä, LabSystems:ssä, Thermo Electron:ssa ja Thermo Fisher Scientific:ssä. Jo 90-luvun alkupuolella hän oli mukana perustamassa tuotanto- ja myyntiyhtiötä Venäjälle ja Kiinaan ja myöhemmin hänen vastuullaan oli myös tuotanto- ja markkinointiyksiköitä USA:ssa (3), Meksikossa ja Suomessa (2). Tuotekehitysyksiköitä oli sekä Suomessa että USA:ssa. Hän on ollut mukana lukuisissa yritysostoissa ollessaan Thermon palveluksessa. Timo on ollut hallituksen jäsen Medisize Oy:ssä (entinen Perlos) sekä Thermon Suomen yhtiön ja sen ulkomaisten tytäryhtiöiden hallituksissa. Timo nimitettiin Icare Finland Oy:n toimitusjohtajaksi 9.4.2012 ja hän on ollut Revenio-konsernin johtoryhmän jäsen 22.5.2014 lähtien.



DI, Giuliano Barbaro (s. 1971)

Tuotekehitysjohdaja, kuvantamislaitteet, CenterVue S.p.A.

Giuliano Barbaro ja hänen määräysvalta-yhteisönsä omistivat 31.12.2019 yhteensä 0 kappaletta Revenio Group Oyj:n osakkeita ja 0 optiota.

Giuliano on toiminut 20 vuotta johtotehtävissä silmätautien diagnostiikan alalla. Aiemmin Giuliano toimi tuotekehitysjohdajana Nidek Technologiesilla (Nidek Co. n tytäryhtiö) jonka jälkeen hän vaikutti CenterVue:n perustamiseen toimien toimitusjohtajana yrityksen alkuvuosina ja myöhemmin johtaen tuotekehitysyksikköä. Giuliano nimitettiin johtoryhmään 1.1.2020 alkaen.



FM, Heli Huopaniemi (s. 1972)

Laatupäällikkö, Icare Finland Oy

Laatujohdaja, Revenio Group Oyj

Heli Huopaniemi ja hänen määräysvalta-yhteisönsä omistivat 31.12.2019 yhteensä 513 kappaletta Revenio Group Oyj:n osaketta ja 0 optiota.

Osakeomistusta henkilöstörahaston kautta.

Heli on työskennellyt Icare Finland Oy:n laatupäällikkönä vuodesta 2010 lähtien. Aiemmin Heli on työskennellyt laatupäällikkönä Plexpress Oy:ssä, tuotekehitysjohdajana CTT Cancer Targeting Technologies Ltd:ssä sekä Helsingin yliopiston Haartman Instituutissa tutkijana. Revenio Group Oyj:n johtoryhmään Heli nimitettiin 1.2.2018 alkaen.



Ari Isomäki (s. 1966)

Operaatiojohtaja, Icare Finland Oy

Ari Isomäki ja hänen määräysvalta-yhteisönsä omistivat 31.12.2019 yhteensä 0 kappaletta Revenio Group Oyj:n osaketta ja 4 400 optiota.

Osakeomistusta henkilöstörahaston kautta.

Ari on toiminut Icare Finlandin operaatiojohtajana vuoden 2012 syyskuusta lähtien. Ari on ollut tuotannon, hankinnan ja logistiikan johtotehtävissä viimeiset 20 vuotta, sekä kotimaan että kansainvälisillä markkinoilla toimivissa yrityksissä, kuten Perloksella sekä Enstolla. Revenion johtoryhmään Ari nimitettiin 1.6.2016 alkaen.

Johtoryhmä



DI, MBA Tomi Karvo (s. 1966)

Myynti- ja markkinointijohtaja,
Icare Finland Oy

Tomi Karvo ja hänen määräysvaltayhteisönsä omistivat 31.12.2019 yhteensä 0 kappaletta Revenio Group Oyj:n osaketta ja 3 950 optiota.

Osakeomistusta henkilöstörahaston kautta.

Tomi on toiminut 20 vuotta terveysteknologian alalla kansainvälisissä liiketoiminnan, myynnin ja markkinoinnin johtotehtävissä Datex-Ohmedalla, Spacelabsilla, Perloksella ja Medisizella. Viimeksi Tomi on toiminut Serres Oy:ssä sairaalaliiketoiminnan johtajana. Tomi on myös ollut perustamassa Medical IT -liiketoimintaa Saksaan sekä Itävaltaan ja ollut mukana monissa yritys-kaupoissa ollessaan Datex-Ohmedan ja Perloksen palveluksessa. Revenion johtoryhmään Tomi nimitettiin 6.8.2015 alkaen.



KTM, Robin Pulkkinen (s. 1980)

Talousjohtaja, Revenio Group Oyj

Robin Pulkkinen ja hänen määräysvaltayhteisönsä omistivat 31.12.2019 yhteensä 1 800 kappaletta Revenio Group Oyj:n osaketta ja 4 500 optiota.

Osakeomistusta henkilöstörahaston kautta.

Robin on toiminut Revenio Groupin talousjohtajana heinäkuusta 2015 lähtien. Robin on aikaisemmin toiminut monien kansainvälisten yritysten globaaleissa johtotehtävissä sekä Suomessa että Kanadassa, ja hänellä on vahva kokemus erilaisista taloushallinnon tehtävistä. Revenio-konsernin johtoryhmään Robin nimitettiin 6.8.2015 alkaen.



DI, Mika Salkola (s. 1962)

Tuotekehitysjohtaja, Icare Finland Oy

Tutkimus- ja tuotekehitysjohtaja,
Revenio Research Oy

Mika Salkola ja hänen määräysvaltayhteisönsä omistivat 31.12.2019 yhteensä 0 kappaletta Revenio Group Oyj:n osaketta ja 0 optiota.

Osakeomistusta henkilöstörahaston kautta.

Mika on työskennellyt Icare Finland Oy:n tuotekehitysjohtajana syyskuusta 2015 lähtien. Mika on tuotekehityksen pitkän linjan asiantuntija. Hänellä on yli 20 vuoden kokemus tuotekehitystyöstä globaaleissa liiketoiminnoissa työskenneltyään muun muassa Thermo Fisher Scientific:ssä ja Vaisalassa. Revenio Group Oyj:n johtoryhmään Mika nimitettiin 1.2.2018 alkaen.

Johtoryhmä

REVENIO

ENABLING EASY & EFFICIENT DIAGNOSIS

**Revenio Group Oyj
Icare Finland Oy**

Äyritie 22
01510 Vantaa
Finland

CenterVue SpA

Via San Marco, 9h
35129 Padova
Italy

CenterVue Inc.

979 Corporate Way
Fremont, CA 94539
USA

Icare Inc.

4700 Falls of Neuse Rd., Ste. 245
Raleigh, North Carolina 27609
USA

WWW.REVENIOGROUP.FI

Tässä vuosikertomuksessa esitetyt markkinoihin ja tulevaisuuteen liittyvät lausunnot ja arviot perustuvat konsernin ja tytäryhtiöiden johdon tämänhetkisiin näkemyksiin. Luonteensa vuoksi ne sisältävät epävarmuutta ja ovat alttiita yleisen taloudellisen tai toimialan tilanteen muutoksille.