

## PRESSMEDDELANDE

Malmö, Sverige  
2018-11-15

# BIMObject: Delårsrapport juli – september 2018

Den fullständiga rapporten finns även tillgänglig på bolagets hemsida ([info.bimobject.com](http://info.bimobject.com)).

## Tredje kvartalet 2018

- Faktureringen ökade med 28 procent och uppgick till 23 MSEK (18).
- Koncernens nettoomsättning ökade med 95 procent och uppgick till 29 MSEK (15). Fördelning mellan projekt och webservices (prenumerationer) var 52/48 procent (40/60).
- Bruttomarginalen ökade till 88 procent (87).
- Koncernens rörelseresultat uppgick till -23 MSEK (-17).
- Resultat per aktie uppgick till -0,19 SEK (-0,31) före utspädning.
- Kassaflödet från löpande verksamheten uppgick till -14 MSEK (-13).
- Ackumulerat antal användare ökade och uppgick till cirka 970 000.
- Ackumulerat antal nedladdningar uppgick till 28,6 miljoner.
- Antalet tillverkare (Brands) uppgick till 1 270.
- Avtal ingicks med EQT Ventures innebärande att de investerar 240 MSEK i BIMObject genom en riktad nyemission.
- Extra bolagstämma beslutade om aktieuppdelning 2:1 och om följande förändringar i styrelsen: nyval av Hjalmar Winbladh och Patrick Söderlund samt att Ben O'Donnell avgår.

## VD-ord

### EQT Ventures investerar 240 MSEK

*EQT Ventures investering i BIMObject har stärkt oss finansiellt och kompetensmässig. Under kvartalet fortsatte verksamheten att visa styrka, nettoomsättningen ökade med 95 procent och faktureringen steg med 28 procent.*

Kvartalets märkeshändelse var avtalet med EQT Ventures och att de investerade 240 MSEK i BIMObject genom en riktad nyemission. EQT Ventures delägarskap har stärkt oss både finansiellt och professionellt. Arbetet med att dra upp riktlinjerna för att öka takten i vår globala expansion har påbörjats under hösten där de nya styrelseledamöterna Hjalmar Winbladh och Patrick Söderlund bidrar med värdefull erfarenhet av att ta snabbväxande start-ups till globala plattformsbolag.

### BIMObject Live och Creative Destruction

Det intensiva arbetet med att öka antalet nedladdningar och användare fortsätter och vi deltar i ett stort antal marknadsaktiviteter runt om i världen. Vårt eget event, BIMObject Live, som gick av stapeln i början av oktober är idag en av de viktigaste konferenserna i branschen. I år samlades ett 300-tal deltagare från hela världen i Malmö för att nätverka, utbyta erfarenheter och delta i workshops. Mitt öppningsanförande handlade om "Creative Destruction" och det som händer när 1 miljon professionella användare – tillika early adopters – får lättillgängliga verktyg för att designa nya byggnader eller digitalisera befintliga

byggnader. Byggindustrin står inför en enorm omvandling drivet av flera samverkande faktorer men där den tekniska utvecklingen, som möjliggör sömlös förflyttning av obruten data mellan olika program och enheter, är den riktiga "gamechangern".

### **Fortsatt stark omsättningstillväxt**

Nettoomsättningen steg med 95 procent och uppgick till 29 MSEK (15). Bruttomarginalen låg kvar på en hög nivå och uppgick till 88 procent (87).

Ser man till faktureringen ökade den med 28 procent och uppgick till 23 MSEK (18). Vi hade en hög faktureringstillväxt inom övriga EMEA medan faktureringen i Norden och USA låg på en stabil nivå. Faktureringen slår mellan enskilda kvartal, men mäter vi över rullande 12 månader växer faktureringen med 78 procent jämfört med motsvarande period föregående år.

Rörelseresultatet försämrades något och uppgick till -23 MSEK (-17). Under kvartalet påverkades kostnaderna negativt av ökade rekryterings- och lönekostnader för nyanställda.

### **Väl positionerade för tillväxt**

Våra chanser att bli en global marknadsplats och "single source of truth" inom BIM har väsentligt förbättrats under det gångna kvartalet. BIMObjects tekniska innovationshöjd kombinerat med EQT Ventures erfarenhet och nätverk lovar gott vilket även gett ett ökat intresse från aktiemarknaden och ett antal nya större investerare.

Tillväxten kommer att variera kvartal från kvartal, men sett till tillväxten för helår upprepar vi våra mål om att vi ska nå en tvåsiffrig organisk tillväxt kommande år, att kassaflödet ska förbättras för 2018.

Nu har vi skapat en bra grund för att utveckla bolaget ytterligare och ser fram emot 2019.

Stefan Larsson  
Verkställande direktör

### **För mer information, vänligen kontakta:**

Stefan Larsson, VD och koncernchef i BIMObject  
Tel. +46 40 - 685 29 00  
E-mail: [press@bimobject.com](mailto:press@bimobject.com)

Stefan Hansson - CFO  
Tel: +46 40 - 685 29 00  
E-mail: [press@bimobject.com](mailto:press@bimobject.com)

---

*Denna information är sådan information som BIMObject AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom Stefan Larssons försorg, för offentliggörande den 15 november 2018 kl. 08:00 CET.*

### **Om BIMObject AB**

BIMObject är ett ledande globalt IT-företag som ligger i framkanten av byggindustrins digitalisering. BIMObject erbjuder en molnbaserad plattform med över 1000 tillverkare som tillgängliggör digital produktinformation. Runt den molnbaserade plattformen, som idag har över 970 000 användare, erbjuder BIMObject ett antal lösningar riktade mot fastighetsägare, byggföretag och handeln. BIMObject grundades 2011, verkar i 20 länder och har över 200 anställda. Omsättningen uppgick 2017 till 84 MSEK. BIMObject handlas på Nasdaq First North under ticker: BIM. BIMObjects Certified Advisor är FNCA Sweden AB. [www.bimobject.com](http://www.bimobject.com)