

**bimobject**<sup>®</sup>

## Bokslutskommuniké

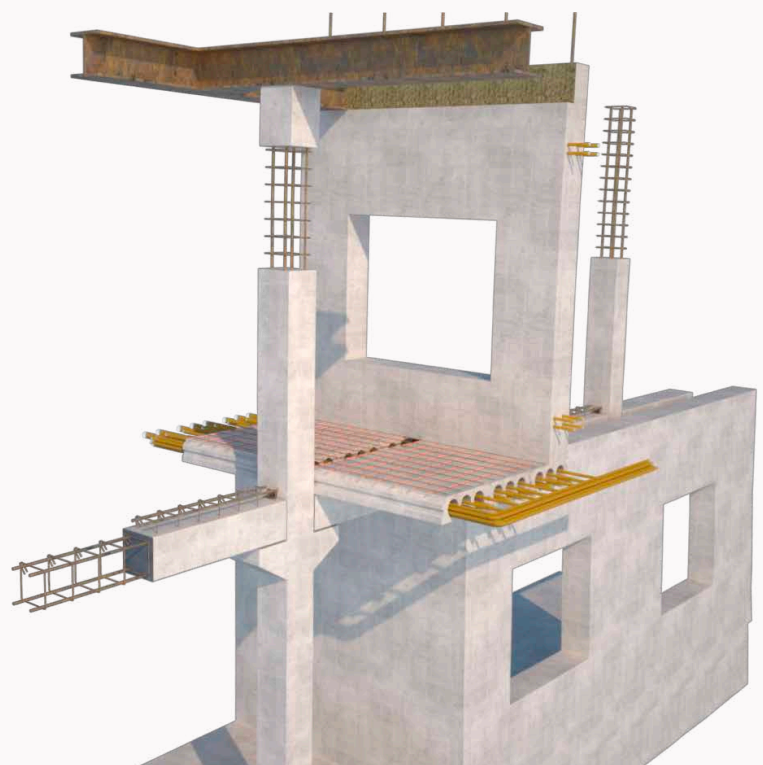
2015-01-01 till 2015-12-31

BIMobject AB  
556856-7696



# BIMobject®

- 3 Innehållsförteckning
- 3 Sammanfattning
- 6 VD har ordet
- 8 Om BIMobject®
- 9 Koncernens utveckling i siffror



# Innehållsförteckning

Sammanfattning	3
VD har ordet	6
Om BIMobject®	8
Koncernens utveckling i siffror	9
Koncernens resultaträkning i sammandrag	12
Koncernens balansräkning i sammandrag	13
Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag	14
Koncernens förändring av eget kapital i sammandrag	15
Moderföretagets resultaträkning i sammandrag	16
Moderföretagets balansräkning i sammandrag	17
Moderföretagets kassaflödesanalys i sammandrag	18
Moderföretagets förändring av eget kapital i sammandrag	19

## Sammanfattning av bokslutskommuniké

### Koncernens nettoomsättning för kvartal 4 ökar med 136%

Med "Bolaget" eller "BIMobject" avses BIMobject AB med organisationsnummer 556856-7696.

#### Tolv månader

##### 2015/01/01 – 2015/12/31

- Koncernens nettoomsättning uppgick till 17 902 (9 123) TSEK vilket innebär en ökning med 96 % i jämförelse med samma period föregående år. Övriga rörelseintäkter uppgick till 367 (205) TSEK.
- Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 10 880 (7 681) TSEK, vilket innebär en ökning med 42 % i jämförelse med samma period föregående år.
- Koncernens resultat före skatt uppgick till -33 997 (-17 544) TSEK.
- Resultatet per aktie\* för koncernen uppgick till -1,66 (-0,86) SEK.
- Koncernens soliditet\*\* uppgick till 82 (85) %.

#### Fjärde kvartalet

##### 2015/10/01 – 2015/12/31

- Koncernens nettoomsättning uppgick till 6 941 (2 935) TSEK, vilket motsvarar en ökning med 136 %. Övriga rörelseintäkter uppgick till 219 (80) TSEK.
- Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 3 633 (2 209) TSEK, vilket innebär en ökning med 64 % i jämförelse med samma period föregående år.
- Koncernens resultat före skatt uppgick till -10 136 (-6 183) TSEK.
- Resultatet per aktie\* för koncernen uppgick till -0,45 (-0,29) SEK.

Belopp inom parentes: Jämförande period föregående år.

\* Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier. Per 2015-12-31 uppgick totalt antal aktier till 21 889 344.

\*\* Eget kapital dividerat med totalt kapital.

## Väsentliga händelser under 2015

2015/01/01 – 2015/12/31

### Första kvartalet

- Alan Akman värvas till BIMObject® ledningsgrupp från Silicon Valley.
- DORMA utökar sitt BIM-sortiment av högkvalitativa passerlösningar på bimobject.com.
- ROCKPANELS hållbara fasadpaneler blir tillgängliga som BIM-objekt.
- BIMObject® bildar ett helägt dotterbolag i USA, BIMObject® Inc.
- WindowMaster lanserar produkter som BIM-objekt.
- Global Product Data blir BIMObject® Business Partner för den Nordamerikanska BIM-marknaden.
- BIMObject® blir utvald att medverka vid Autodesk Cloud Accelerator Program i USA under 2015.
- BIMObject® förvärvar domänen BIM.COM.
- Roca lanserar sina första produkter som BIM-objekt.
- Laufen lanserar sin produktserie Kartell by Laufen som BIM-objekt.
- Peab och BIMObject® inleder digitalt samarbete.
- Cembrit lanserar lösningar för fasadbeklädnader på bimobject.com.
- Svensk Byggtjänst och BIMObject® ingår samarbete.
- Den 25 mars 2015 inleds nyttjandeperioden för teckningsoptioner av serie TO 1.

### Andra kvartalet

- BIMObject® lanserar Private Clouds 2.0.
- BIMObject® Tyskland erhåller order om cirka 1 MSEK från en tysk tillverkare av byggmaterial.
- Bolaget ingår digitalt samarbete med Elfa.
- BIMObject® tecknar ramavtal med JELD-WEN Northern Europe.
- Ett tiotal ägare, däribland styrelseordföranden Sven Holmgren och ett antal ledningspersoner i BIMObject AB, lämnar avsiktsförklaring om att nyttja teckningsoptioner av serie TO1 för teckning av aktier motsvarande ett belopp om totalt cirka 10,8 MSEK.
- Bolagets ordförande köper 200 000 aktier av BIMObjects grundare och VD.
- BIMObjects optionsprogram tecknas till 94,13 % och Bolaget tillförs cirka 53,4 MSEK före emissionskostnader.
- BIMObject® lanserar Hercules, världens första molnlösning för stora företag inom bygg, arkitektur och konstruktion för att hantera sina egna BIM-objekt och all dess data.
- BIMObject® signerar globalt ramavtal med Schneider Electric Industries SAS.
- BIMObject® lanserar BIMscript® och LENA.
- BIMObject® erhåller sin största order hittills på den engelska marknaden och den första för företagets molnlösning BIMObject® Hercules.
- Bolagets centrala webbtjänst & portal, BIMObject® Cloud, passerar 100 000 professionella användare.
- BIMObject® förstärker sin ledningsgrupp ytterligare genom att anställa Stefan Hansson som CFO.
- Den 16 juni 2015 hålls årsstämma i BIMObject®. Information om de beslut som fattas finns att tillgå i "Kommuniké från årsstämma" publicerad den 16 juni 2015 på Bolagets hemsida.
- BIMObject® erhåller ytterligare order från Roca Group avseende utveckling av BIM-objekt. Ordervärdet uppgår till 1,6 miljoner kronor och är en delleverans omfattande 1 600 nya digitala produkter i det ramavtal som innefattar 60 000 produkter.

## Tredje kvartalet

- Thomas Enterprise Solutions blir ny samarbetspartner i Nordamerika.
- 522 500 (av högst 760 000 stycken) teckningsoptioner av serie 2015/2018 tecknas av anställda, nyckelpersoner samt Procedural Labs AB.
- Statistik framtagen av Bolaget visar bland annat att 85 av världens 100 största arkitektföretag använder bimobject.com.
- BIMobject® och Nemetschek Vectorworks Inc ingår i ett samarbetsavtal.
- Genom att ha implementerat COBie i sin molnlösning som standard klarar BIMobject® de krav som ställs på byggprojektering i Storbritannien för nivå 2 i de fastställda BIM-kraven.
- Det helägda dotterbolaget BIMobject Spain S.L. öppnar i Spanien.
- BIMobjects CFO Stefan Hansson köper 35 000 aktier i Bolaget.
- BIMobject® och Elitfönster ingår i ett samarbete för att lansera Elitfönsters produkter som BIM-objekt.

## Fjärde kvartalet

- BIMscript® och LENA börjar levereras med IFC 2x3-format.
- BIMobject® tecknar hyresavtal med Skanska i projektet STUDIO i Malmö. Flytt till de nya lokalerna är planerad att ske under hösten 2016.
- Bolaget stärker sin ledning genom att anställa Sven Holmgren som Senior Vice President och General Counsel.
- BIMobject® startar dotterbolag i Polen, BIMobject Poland sp. z o.o.
- BIMobject® och IBM ingår i ett samarbete kring molnbaserad BIM.
- BIMobject® lanserar BIMobject® Mosquito Wall Systems, som är ett nytt molnbaserat verktyg för konstruktionslösningar.

## Väsentliga händelser efter periodens utgång

- BIMobject® rekryterar Doug Bevill till företaget som ny VD för BIMobject Inc. Det amerikanska huvudkontoret flyttas till St. Louis, Missouri under februari 2016.
- BIMobject® Cloud når 150 000 professionella och aktiva användare och 4 000 000 nedladdningar.

BIMObject® har under 2015 uppnått flera milstolpar med en 96% ökning i försäljningen under året, 136% ökning i 4:e kvartalet, 100% ökning av antal användare och 145% ökning av nedladdningar.

Det har varit ytterligare ett händelserikt år för BIMObject. En ökning av koncernens nettoomsättning för kvartal fyra med 136% jämfört med samma period föregående år ger en god indikation på att vi är på rätt väg. Samtidigt har plattformens stadigt växande popularitet gett en ökning av antalet nedladdningar med 145% under 2015. Även tillströmningen av nya användare är fortsatt mycket stark och vi har nu mer än 158 000 professionella arkitekter, ingenjörer, designers och konstruktörer som använder vår molntjänst, de har tillsammans laddat ner mer än fyra miljoner digitala produkter. I Europa börjar vi kunna hävda att vi är den ledande aktören inom molnlösningar för BIM-objekt på AEC-marknaden (architecture, engineering and construction) oavsett vilken måttenhet man använder.

Vårt varumärke är mycket starkt och vår aktiva och aggressiva marknadsföring tillsammans med olika varumärkeshöjande aktiviteter gör att vi är mycket välkända inom vår marknad.

” 2015 var året då vi blev partner med världens i särklass största IT-företag, IBM. Målet med samarbetet är att tillsammans bygga ett ekosystem av molnbaserade lösningar.

Tillväxttakten ökar också och är just nu ca 8 500 nya professionella användare per månad. Mycket handlar om vår passion och drivkraft, att förstå vad användarna vill ha samt att serva tillverkare med bra och lättanvända lösningar som hjälper dem i deras dagliga arbete och genererar mer affärer genom det föreskrivande ledet. Genom BIMObject® Cloud får arkitekter, ingenjörer, designers

och konstruktörer tillgång till högkvalitativa BIM-objekt från licensierade tillverkare. Fler än 7 000 produktfamiljer med över 23 000 nedladdningsbara BIM-objekt som representerar mer än 3,7 miljoner artiklar och mer än 400 ledande varumärken finns just nu tillgängliga på BIMObject® Cloud.

Tidigare under året startade vi upp dotterbolag i Spanien och USA. I höstas startade vi upp ytterligare ett dotterbolag, BIMObject Poland sp. z o.o., som kommer att vara ett helägt dotterbolag till BIMObject AB med bas i Gliwice, Polen. Vi ser den polska marknaden som ett strategiskt och geografiskt fäste för försäljning, produktion av BIM-objekt samt forskning och utveckling av nya molnlösningar och tjänster. Polen är även ett viktigt nav för material och produkter inom byggindustrin, vilket skapar goda möjligheter till fördjupad närvaro på den östeuropeiska marknaden. Den polska marknaden har snabbt blivit central för möbel- och byggproduktstillverkning och vi har upplevt en ökad efterfrågan från den polska marknaden som vi nu adresserar.

På den tekniska sidan har fler nya molntjänster och innovationer lanserats. De mest banbrytande lösningarna ser vi inom molnlösningar för att snabbare utveckla nya BIM-objekt. Vi lanserade hela vår utvecklingsplattform med ett helt unikt skriptspråk, BIMscript®. Det är både en teknik och en lösning som ska attrahera hundratals utvecklare världen över att utveckla BIM-objekt för oss och våra kunder helt integrerat i vår miljö. Lösningen är den första i världen som kan importera CAD-geometri från produktionsmodeller (mekanik-CAD) och tas hand om till förädling och skapande av parametriska, intelligenta BIM-objekt. BIM-objekten skapas i vår server direkt från BIMscriptet och genererar automatiskt riktiga BIM-objekt för Revit, ArchiCAD, AutoCAD, 3D Studio, IFC och SketchUp. Jämfört med traditionella metoder så når vi mycket höga produktförbättringar och får en väldefinierad process som vi kan skala upp för industriell produktion. Vi har genomfört ett mycket lyckat BIMscript Hackathon →



→ nere i Budapest, där närmare 40 utvecklare från hela världen deltagit. I dagsläget närmar vi oss mer än 100 ackrediterade utvecklare av teknologin och ett par stora tillverkare, bl.a spanska ACTIU, har licensierat tekniken och skapar numera sina produkter själva.

Vi lanserade under hösten en ny molnbaserad app, BIMObject® Mosquito Wall Systems, med syftet att automatisera och påskynda utvecklingen av konstruktionslösningar för väggar. Den nya molnlösningen gör det möjligt för oss att skapa och underhålla både byggmaterial och systemväggar direkt på BIMObject® Cloud, som kompletterar konstruktionslösningar. Med Mosquito Wall Systems kan man snabbt skapa en fullständig katalog för konstruktionslösningar för tillverkare av byggmaterial. Detta ger tillverkaren möjligheten till automatisering och produktion av kompletta kataloger av lösningar som sedan snabbt kan distribueras till hela vår community. Denna lösning har även en integrationsmöjlighet tillsammans med IBM, eftersom denna kan skapa BIM-objekt från enbart information.

Nemetschek Vectorworks signerade ett mycket viktigt samarbetsavtal där de kommer att utveckla BIM-objekt i sitt format, samt utveckla och integrera en BIMObject App i sitt system. BIM-programmet Vectorworks är ytterst populärt med 500 000 användare över hela världen. Detta är ett mycket viktigt bidrag till vår ambition att bli världens största molnlösning.

Under hösten har vi även ingått samarbete med IBM. Samarbetet kommer att fokusera på att skapa en mer fulländad molnlösning för tillverkarens produktinformation. Målet med samarbetet är att tillsammans bygga ett ekosystem av molnbaserade lösningar och på så sätt skapa förutsättningar för ett obrutet informationsflöde, från produktinformation till BIM-objekt till hela byggnadens livscykel.

Andra viktiga händelser omfattar ramavtalet med Schneider Electric & Jeld-Wen Northern Europe, samarbetsavtalen med Thomas Enterprise Solutions i New York och Svensk Byggtjänst i Stockholm, lanseringen av plattformen Hercules, en teckningsgrad på 94% av optionerna och ett digitalt samarbete med byggjätten Peab.

I början av 2016 rekryterade vi Doug Bevill till företaget som ny VD för BIMObject Inc. i USA. Doug är en erfaren aktör med stark närvaro i branschen. Hans erfarenhet omfattar 18 år i McGraw Hill Construction och han har arbetat med flera tillverkare inom byggindustrin på den amerikanska marknaden. Vi tror att Doug, med sin omfattande erfarenhet från tillverkningsindustrin för byggprodukter, kommer att vara nyckeln för att ta BIMObject till nästa nivå på den amerikanska marknaden. Det amerikanska huvudkontoret kommer även att flyttas till St. Louis, Missouri, under februari 2016. Flytten är en del av nästa fas i den amerikanska marknadsstrategin med syftet att komma närmare tillverkare inom byggindustrin.

Malmö, 2016-03-03

**Stefan Larsson**

*Verkställande direktör*

BIMobject® ökar sina kunders konkurrenskraft genom ett nytt, effektivt sätt att marknadsföra kundens produkter med högkvalitativa lättillgängliga BIM-objekt. BIMobject® arbetar med en global strategi och kan som en neutral leverantör skapa BIM-objekt för BIM-programmens olika standarder och även hantera olika språk och lokala preferenser.

## Koncernstruktur

BIMobject AB är moderbolag i en koncern som även omfattar de helägda dotterbolagen BIMobject UK i England, BIMobject Deutschland GmbH i Tyskland, BIMobject Hungary Kft i Ungern, BIMobject Italy i Italien, BIMobject India Pvt. Ltd. i Indien, BIMobject Spain S.L. i Spanien, BIMobject Inc i USA samt BIMobject Poland sp. z o.o i Polen.

BIMobject® har såväl koncernledningsfunktion som operativ verksamhet. Dotterbolagen under uppstart har hittills inte haft någon väsentlig verksamhet. Styrelsen arbetar med att intensifiera verksamheten i dotterbolagen, vilken består i försäljning och projektledning på den lokala marknaden samt produktion av BIM-objekt för koncernen.

## Vision

BIMobjects vision är att vara den globalt ledande aktören för BIM-objekt och att varje bygg- och inredningsprodukt ska ha en digital version i form av ett BIM-objekt på BIMobject® Cloud.

## Målsättning att bli den globalt ledande aktören

BIMobject® bildades i juni 2011 och lanserade den molnbaserade portalen BIMobject® Cloud under februari 2012. I februari 2016 hade portalen över 150 000 registrerade användare och över 6 600 produktfamiljer från närmare 400 tillverkare. BIMobject® är idag, genom dotterbolag och affärspartners, representerat i omkring 20 länder.

BIMobject® har en offensiv expansionsplan med primär målsättning att bli den globalt ledande aktören för BIM-objekt, vilket av styrelsen bedöms motsvara en miljardmarknad. Målsättningen är att vara väletablerade i Europa under 2015 och under 2017 ha etablerat representation i minst 100 länder. Strategin är att uppnå en aggressiv omsättningstillväxt med kontrollerad kostnads massa genom tillväxt av:

- Användare – vilket bygger värde för kunderna
- Tillverkare
- Produktfamiljer
- Private Clouds
- Appar
- Affärspartners

BIMobject® prioriterar därmed i nuläget global expansion framför kortsiktig lönsamhet. På längre sikt skiftas fokus till långsiktig lönsamhet.

## Affärsmodell

BIMobjects intäkter genereras dels från tillverkare av byggnads- och inredningsprodukter och dels från affärspartners. Inkomstkällorna inkluderar, men begränsas inte till:

1. [Projektarbete](#) – Skapande, underhåll och publicering av BIM-objekt från olika källor, för tillverkare och partners. Publiceringsavgifter baseras på det antal objekt som tillverkarna vill presentera på portalen.



2. **Prenumeration** – En årlig prenumerationsavgift för tillverkare för att dels publicera, dels använda de olika verktyg som BIMobject skapat med syfte att öka kundnyttan bl a genom:

- Private Clouds och Hercules, som används av tillverkare och byggnadsbolag för att kontrollera utbudet av produkter.
- BIManalytics® och BIMmail, som används för att utvärdera och kommunicera med användare av BIMobject Cloud.
- Mosquito och BOPC, som underlättar produktion och underhåll av BIM-objekt.

Initialt bedöms intäkter hänförliga till skapande, underhåll och publicering av BIM-objekt stå för en stor del av Bolagets intäkter. På längre sikt beräknas dock prenumerationsavgifter vara BIMobjects huvudsakliga intäkt.

## Koncernens utveckling i siffror under 2015

### Om rapporten

Denna bokslutskommuniké avser verksamhetsåret 2015 (januari till december) för koncernen BIMobject AB.

### Redovisningsprinciper

Bokslutskommunikén har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas i denna bokslutskommuniké följer Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1).

### Principer för rapportens upprättande

Bokslutskommunikén har inte granskats av Bolagets revisor.

### Omsättning

Nettoomsättningen för koncernen under 2015 uppgick till 17 902 (9 123) TSEK, en ökning med 96 %.

Nettoomsättningen för koncernen under fjärde kvartalet uppgick till 6 941 (2 935) TSEK vilket motsvarar en ökning med 136 %. Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 3 633 (2 209) TSEK, vilket innebär en ökning med 64 % i jämförelse med samma period föregående år.

Koncernens starka tillväxt jämfört med moderbolaget tillskrivs betydande försäljningsökningar i framförallt Tyskland och Spanien, men även Italien och UK uppvisar omsättningsökningar. Samtidigt har dotterbolag i Spanien bildats under året och faktureringen för den spanska marknaden har flyttats från moderbolaget.

## Resultat

Koncernens resultat för 2015 uppgick till -34 212 (-17 568) TSEK. Styrelsen prioriterar hög tillväxt av användare samt hög omsättningstillväxt i enlighet med beslutad strategi, vilket får till följd att kostnaderna är höga i förhållande till omsättningen. Detta förhållande väntas fortgå ytterligare en tid eftersom detta är en förutsättning för att snabbt etablera sig på marknaden.

Koncernens resultat per aktie för helåret 2015 uppgick till -1,66 (-0,86) SEK medan koncernens resultat per aktie för fjärde kvartalet 2015 uppgick till -0,46 SEK (-0,29).

## Soliditet

Koncernens soliditet, beräknad som det egna kapitalets andel av balansomslutningen, uppgick till 82 % (85 %) per den 31 december 2015.

## Kassaflöde och investeringar

Kassaflödet uppgick till 18 114 TSEK för helåret 2015, vilket förklaras av att emissioner om 52 947 gett ett positivt kassaflöde, medan löpande verksamhet och investeringsverksamhet belastade kassaflödet med -31 989 TSEK respektive -2 844 TSEK.

## Aktien

BIMobjects aktie är listad på NASDAQ First North Stockholm under tickern "BIM". Det totala antalet aktier vid periodens start (2015-01-01) var 16 806 180 och antalet aktier vid årets slut (2015-12-31) var 21 889 344. Det totala antalet aktier för motsvarande period föregående år (2014) var 14 563 280 respektive 16 806 180. Det genomsnittliga antalet aktier under 2015 var 20 618 553. Det genomsnittliga antalet aktier under 2014 var 14 937 097.

## Förslag till disposition av BIMobjects resultat

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att ingen utdelning lämnas för räkenskapsåret 2015-01-01 – 2015-12-31.

## Teckningsoptioner

Vid årsstämma i BIMobject AB den 16 juni 2015 beslutades om en riktad emission av teckningsoptioner med rätt till teckning av nya aktier i Bolaget. Det finns 522 500 teckningsoptioner av serie 2015/2018 utestående, vilka berättigar till teckning av lika många nya aktier i Bolaget. Optionerna är utställda till Bolagets anställda och nyckelpersoner. Nyttjandeperioden för teckningsoptioner av serie 2015/2018 löper från den 10 augusti 2018 till och med den 31 augusti 2018. Vid fullt nyttjande av utestående teckningsoptioner av serie 2015/2018 ökar BIMobjects aktiekapital med 22 990 SEK. Fullständiga villkor för teckningsoptioner av serie 2015/2018 finns att tillgå på Bolagets hemsida <https://bimobject.com>.

## Transaktioner med närstående

Inga transaktioner med närstående har förekommit under perioden.

## Största aktieägare per 31 december 2015

Nedanstående tabell visar BIMObjects ägarförteckning med ägare över 10 procent av andelen röster och kapital vid periodens utgång.

Namn	Antal aktier	Andel av röster och kapital
Procedural Labs AB	4 428 250	20,2 %
Clever Together AB	2 242 900	10,2 %
Övriga (ca 520 aktieägare)	15 218 194	69,6 %
<b>Totalt</b>	<b>21 889 344</b>	<b>100,00 %</b>

*Procedural Labs AB ägs till 100 % av styrelseledamot och VD Stefan Larsson.  
Clever Together AB ägs till 100 % av Hexagon AB.*

## Certified Adviser

Sedermera Fondkommission.

## Kommande rapporter

BIMObject AB upprättar och offentliggör en ekonomisk rapport vid varje kvartalsskifte. Kommande rapporter är planerade enligt följande:

- Q1-rapport, 2016 2016-05-26

## Årsstämma och årsredovisningens tillgänglighet

Årsstämma kommer att hållas i Malmö 2016-06-14. Årsredovisningen kommer att finnas tillgänglig för nedladdning på BIMObjects hemsida ([info.bimobject.com/investerare](http://info.bimobject.com/investerare)) från och med 2016-05-26.

## Risker och osäkerhetsfaktorer

Ett antal riskfaktorer kan ha en negativ inverkan på BIMObjects verksamhet och bransch. Det är därför av stor vikt att beakta relevanta risker vid sidan av Bolagets tillväxtpotentialer. BIMObjects kontakter med kunder och affärspartners är relativt nyetablerade och dess framtidsutsikter kan vara svåra att utvärdera. Marknadsetableringar kan försenas och därigenom medföra intäktsbortfall. BIMObjects tjänster är relativt nya för aktörer på marknaden vilket innebär att det kan ta tid att få kundernas acceptans och att få genomslag på marknaden. BIMObject® kan komma att behöva anskaffa ytterligare kapital framöver. Det finns risk att Bolaget inte kan anskaffa ytterligare kapital, uppnå partnerskap eller annan medfinansiering.

En förlust av en eller flera nyckelpersoner, medarbetare och konsulter kan medföra negativa konsekvenser för BIMObjects verksamhet och resultat. En omfattande satsning från en konkurrent kan komma att medföra risker i form av försämrade försäljningsmöjligheter. En lågkonjunktur för Bolagets kunder i byggbranschen kan negativt påverka BIMObjects framtida intäkter och resurser för att investera samt Bolagets konkurrenskraft och förmåga att behålla anställda. Samtliga riskfaktorer kan av naturliga skäl inte bedömas utan att en samlad utvärdering av Bolagets verksamhet tillsammans med en allmän omvärldsbedömning har gjorts.

### Avlämnande av bokslutskommuniké

Malmö, 3 mars 2016  
BIMObject AB  
Styrelsen

# Koncernens resultaträkning i sammandrag (TSEK)

	Okt- Dec 2015	Okt- Dec 2014	Jan- Dec 2015	Jan- Dec 2014
<b>Rörelsens intäkter</b>				
Rörelsens intäkter	7 159	3 015	18 268	9 328
<b>S:a Rörelseintäkter mm</b>	<b>7 159</b>	<b>3 015</b>	<b>18 268</b>	<b>9 328</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>				
Produktionskostnader	-1 519	-207	-3 729	-1 295
<b>Bruttovinst</b>	<b>5 640</b>	<b>2 808</b>	<b>14 539</b>	<b>8 033</b>
Övriga externa kostnader	-6 008	-4 005	-20 469	-9 162
Personalkostnader	-8 165	-4 804	-24 721	-15 826
Avskrivningar	-274	-54	-965	-376
Övriga rörelsekostnader	-547	-198	-1 614	-316
<b>Rörelseresultat efter avskrivningar</b>	<b>-9 354</b>	<b>-6 253</b>	<b>-33 230</b>	<b>-17 647</b>
<b>Finansiella intäkter och kostnader</b>				
Resultat från finansnetto	-782	70	-767	103
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-10 136</b>	<b>-6 183</b>	<b>-33 997</b>	<b>-17 544</b>
Skatt	-36	-20	-215	-24
<b>Beräknat resultat</b>	<b>-10 172</b>	<b>-6 203</b>	<b>-34 212</b>	<b>-17 568</b>

# Koncernens balansräkning i sammandrag (TSEK)

TILLGÅNGAR	2015-12-31	2014-12-31
<b>Anläggningstillgångar</b>		
Immateriella anläggningstillgångar	2 115	565
Materiella anläggningstillgångar	788	458
Finansiella anläggningstillgångar	-	14
Andra långsiktiga fordringar	32	-
Uppskjuten skattefordran	-	28
<b>S:a Anläggningstillgångar</b>	<b>2 935</b>	<b>1 065</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>		
<b>Fordringar</b>		
Kortfristiga fordringar	9 000	4 555
Kortfristiga placeringar	41 721	22 088
<b>Kassa och bank</b>	<b>9 710</b>	<b>11 228</b>
<b>S:a Omsättningstillgångar</b>	<b>60 431</b>	<b>37 871</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>63 366</b>	<b>38 936</b>

## EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER

<b>Eget kapital</b>		
Eget kapital	51 628	32 915
<b>S:a Eget kapital</b>	<b>51 628</b>	<b>32 915</b>
<b>Avsättningar</b>		
Avsättningar	358	122
<b>Kortfristiga skulder</b>		
Kortfristiga skulder	11 380	5 899
<b>SUMMA EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER</b>	<b>63 366</b>	<b>38 936</b>

# Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag (TSEK)

	Okt- Dec 2015	Okt- Dec 2014	Jan- Dec 2015	Jan- Dec 2014
<b>Den löpande verksamheten</b>				
Resultat efter finansiella poster	-10 137	-6 183	-33 997	-17 544
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	426	109	1 178	459
Betald skatt	-185	158	-192	154
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>	<b>-9 896</b>	<b>-5 916</b>	<b>-33 011</b>	<b>-16 931</b>
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>				
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelsefordringar	-2 780	-1 901	-4 435	-2 499
Ökning(+)/Minskning(-) av rörelseskulder	3 288	2 760	5 457	2 811
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-9 388</b>	<b>-5 057</b>	<b>-31 989</b>	<b>-16 619</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-17	190	-2 265	-63
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-298	-139	-579	-444
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-315</b>	<b>51</b>	<b>-2 844</b>	<b>-507</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>				
Nyemission	59	31 400	52 947	31 400
Långfristiga skulder och avsättningar	-	-31	-	-
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>59</b>	<b>31 369</b>	<b>52 947</b>	<b>31 400</b>
Periodens kassaflöde	-9 644	26 349	18 114	14 260
Likvida medel vid periodens början	61 074	6 967	33 316	19 056
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>51 430</b>	<b>33 316</b>	<b>51 430</b>	<b>33 316</b>
<b>Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalys</b>				
<b>Betalda räntor och erhållen utdelning</b>				
Erhållen ränta	0	70	0	245
Erlagd ränta	-3	0	-3	-144
<b>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m.m.</b>				
Av- och nedskrivningar av tillgångar	274	51	964	379
Avsättningar	207	120	224	122
Orealiserade kursdifferenser	-	-	-10	-
<b>Summa</b>	<b>481</b>	<b>171</b>	<b>1 178</b>	<b>501</b>

# Koncernens förändring av eget kapital i sammandrag (TSEK)

Förändring av koncernens eget kapital (TSEK)	Q4 2015	Q4 2014	2015	2014
<b>Belopp vid periodens ingång</b>	<b>61 762</b>	<b>7 705</b>	<b>32 915</b>	<b>19 061</b>
Aktiekapital	-	98	224	98
Personaloptioner	59	-	473	-
Fria reserver	-	31 302	52 250	31 302
Omräkningsdifferens	13	-	16	-
Reserver	-34	13	-38	22
Periodens resultat	-10 172	-6 203	-34 212	-17 568
<b>Belopp vid periodens utgång</b>	<b>51 628</b>	<b>32 915</b>	<b>51 628</b>	<b>32 915</b>

# Moderföretagets resultaträkning i sammandrag (TSEK)

	Okt- Dec 2015	Okt- Dec 2014	Jan- Dec 2015	Jan- Dec 2014
<b>Rörelsens intäkter</b>				
Rörelsens intäkter	3 776	2 243	11 085	7 766
<b>S:a Rörelseintäkter mm</b>	<b>3 776</b>	<b>2 243</b>	<b>11 085</b>	<b>7 766</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>				
<b>Produktionskostnader</b>	<b>-1 834</b>	<b>-766</b>	<b>-6 373</b>	<b>-3 841</b>
<b>Bruttovinst</b>	<b>1 942</b>	<b>1 477</b>	<b>4 712</b>	<b>3 925</b>
Övriga externa kostnader	-7 196	-3 758	-24 655	-10 594
Personalkostnader	-4 227	-3 437	-12 878	-10 114
Avskrivningar	-194	-52	-719	-271
Övriga rörelsekostnader	-102	12	-210	-40
<b>Rörelseresultat efter avskrivningar</b>	<b>-9 777</b>	<b>-5 758</b>	<b>-33 750</b>	<b>-17 094</b>
<b>Finansiella intäkter och kostnader</b>				
Finansnetto	-579	94	-669	161
<b>Resultat efter finansiella intäkter och kostnader</b>	<b>-10 356</b>	<b>-5 664</b>	<b>-34 419</b>	<b>-16 933</b>
<b>Resultat efter bokslutsdispositioner och skatt</b>	<b>-10 356</b>	<b>-5 664</b>	<b>-34 419</b>	<b>-16 933</b>
<b>Beräknat resultat</b>	<b>-10 356</b>	<b>-5 664</b>	<b>-34 419</b>	<b>-16 933</b>



# Moderföretagets balansräkning i sammandrag (TSEK)

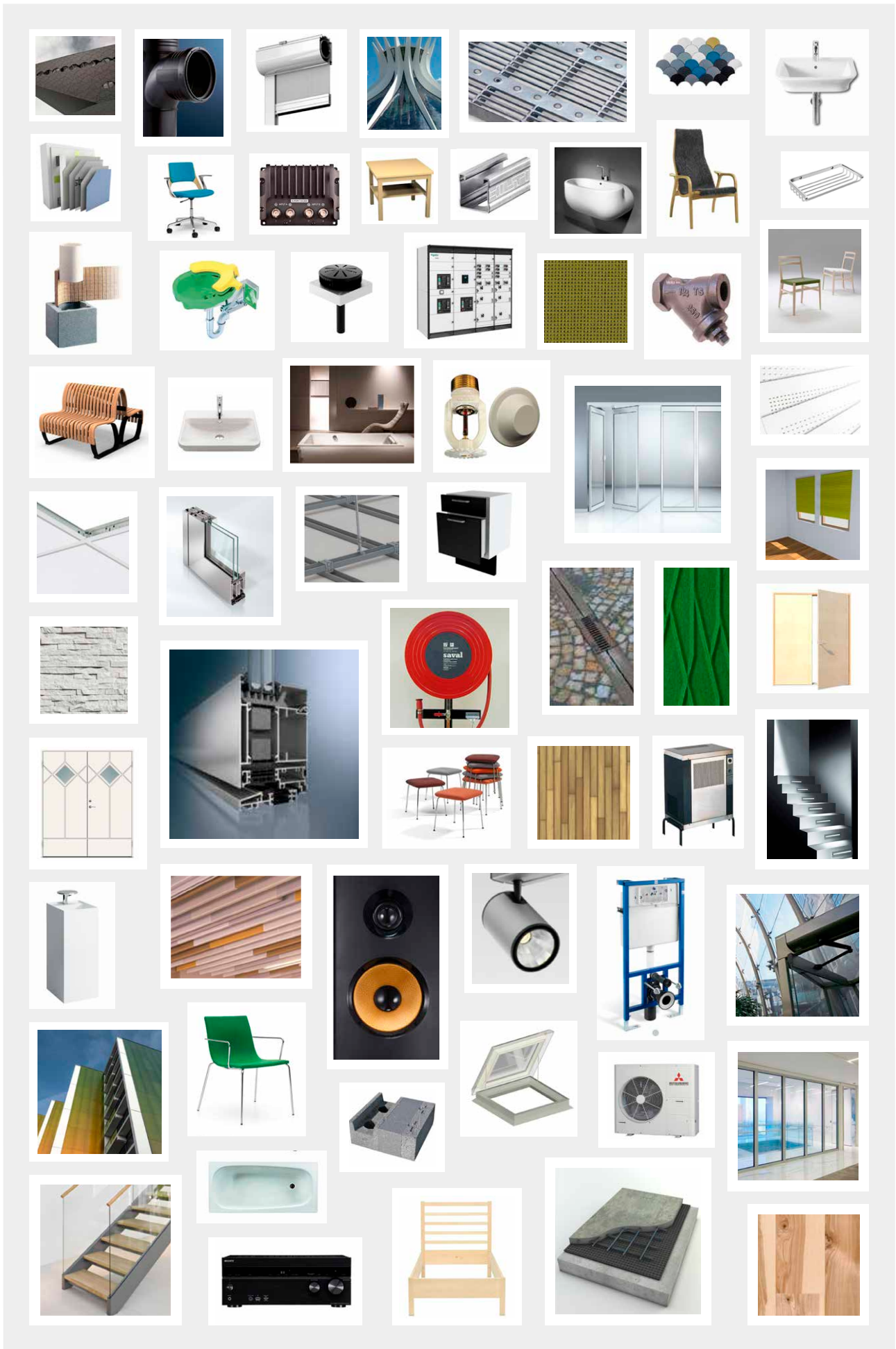
TILLGÅNGAR	2015-12-31	2014-12-31
<b>Anläggningstillgångar</b>		
Immateriella anläggningstillgångar	1 997	537
Materiella anläggningstillgångar	252	193
Finansiella anläggningstillgångar	3 289	1 159
<b>S:a Anläggningstillgångar</b>	<b>5 538</b>	<b>1 889</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>		
<b>Fordringar</b>		
Kortfristiga fordringar	6 466	3 647
Finansiella omsättningstillgångar	41 721	22 088
<b>Kassa och bank</b>	<b>6 965</b>	<b>10 718</b>
<b>S:a Omsättningstillgångar</b>	<b>55 152</b>	<b>36 453</b>
<b>S:A TILLGÅNGAR</b>	<b>60 690</b>	<b>38 342</b>
<b>EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER</b>		
<b>Eget kapital</b>		
Eget kapital	52 173	33 644
<b>Summa Eget kapital</b>	<b>52 173</b>	<b>33 644</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>		
Kortfristiga skulder	8 517	4 698
<b>Summa Kortfristiga skulder</b>	<b>8 517</b>	<b>4 698</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER</b>	<b>60 690</b>	<b>38 342</b>

# Moderföretagets kassaflödesanalys i sammandrag (TSEK)

	Okt- Dec 2015	Okt- Dec 2014	Jan- Dec 2015	Jan- Dec 2014
<b>Den löpande verksamheten</b>				
Resultat efter finansiella poster	-10 535	-5 664	-34 419	-16 933
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	631	52	1 156	271
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>	<b>-9 904</b>	<b>-5 612</b>	<b>-33 263</b>	<b>-16 662</b>
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital				
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelsefordringar	-3 683	-1 128	-4 950	-1 665
Ökning(+)/Minskning(-) av rörelseskulder	2 645	2 142	3 821	1 836
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-10 942</b>	<b>-4 598</b>	<b>-34 392</b>	<b>-16 491</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	0	-7	-2 088	-25
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-97	-121	-150	-145
Förvärv finansiella anläggningstillgångar	-323	-455	-437	-919
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-420</b>	<b>-583</b>	<b>-2 675</b>	<b>-1 089</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>				
Nyemission	58	31 401	52 946	31 401
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>58</b>	<b>31 401</b>	<b>52 946</b>	<b>31 401</b>
Periodens kassaflöde	-11 304	26 220	15 879	13 821
Likvida medel vid periodens början	59 989	6 586	32 806	18 985
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>48 685</b>	<b>32 806</b>	<b>48 685</b>	<b>32 806</b>
<b>Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalys</b>				
<b>Betalda räntor och erhållen utdelning</b>				
Erhållen ränta	7	37	31	56
Erlagd ränta	0	0	1	-2
<b>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m m</b>				
Av- och nedskrivningar av tillgångar	631	52	1 156	271

# Moderföretagets förändring av eget kapital i sammandrag (TSEK)

<b>Förändring av moderbolagets eget kapital (TSEK)</b>	<b>Q4 2015</b>	<b>Q4 2014</b>	<b>2015</b>	<b>2014</b>
<b>Belopp vid periodens ingång</b>	<b>62 469</b>	<b>8 775</b>	<b>33 643</b>	<b>19 175</b>
Aktiekapital	-	99	224	99
Fria reserver	-	31 302	52 250	31 302
Personaloptioner	59	-	473	-
Periodens resultat	-10 356	-6 532	-34 418	-16 932
<b>Belopp vid periodens utgång</b>	<b>52 172</b>	<b>33 644</b>	<b>52 172</b>	<b>33 644</b>





BIMObject AB  
Media Evolution City  
Stora Varvsgatan 6 A  
211 19 Malmö, Sverige

+46 40 685 29 00  
[www.bimobject.com](http://www.bimobject.com)

Frågor avseende denna rapport  
hänvisas till VD Stefan Larsson,  
telefon: 040 – 685 29 00