

Delårsrapport januari - september 2026

Fortsatt god orderingång

Kvartal 3, 2026

- Orderingången uppgick till 1 414 Mkr (1 251), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 11,8 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 1 420 Mkr (1 434), motsvarande en valutaneutral minskning med 1,7 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 131,1 Mkr (166,4), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 9,2 procent (11,6).
- Rörelseresultatet uppgick till 103,5 Mkr (137,9), vilket gav en rörelsemarginal på 7,3 procent (9,6).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 103,5 Mkr (137,9), vilket gav en justerad rörelsemarginal på 7,3 procent (9,6).
- Resultat efter skatt uppgick till 59,1 Mkr (79,3).
- Resultat per aktie* uppgick till 1,68 kr (2,27).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 135,3 Mkr (123,2).

Januari - september, 2026

- Orderingången uppgick till 4 162 Mkr (4 176), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 3,4 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 4 039 Mkr (4 279), motsvarande en valutaneutral minskning med 2,5 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 362,2 Mkr (467,5), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 9,0 procent (10,9).
- Rörelseresultatet uppgick till 289,2 Mkr (374,1), vilket gav en rörelsemarginal på 7,2 procent (8,7).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 278,8 Mkr (381,7), vilket gav en justerad rörelsemarginal på 6,9 procent (8,9).
- Resultat efter skatt uppgick till 158,8 Mkr (207,9).
- Resultat per aktie* uppgick till 4,53 kr (5,94).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 184,6 Mkr (197,6).

* Före och efter utspädning

VD-ord

"Rustade för lönsam tillväxt

Nederman fortsätter att stärka sin marknadsledande position med god orderingång, investeringar i effektivitet och innovation samt en ökad närvaro i strukturellt växande industrier. Det har gett oss en stabil plattform för att kunna växa lönsamt och vi räknar nu med en stark avslutning på året.

Den höga orderaktiviteten höll i sig under tredje kvartalet, med ett starkt inflöde av såväl mindre och medelstora order som större projekt av strategisk betydelse i samtliga divisioner. Omsättningen och justerad EBITA var lägre jämfört med motsvarande kvartal föregående år, men fortsatte att förbättras jämfört med närmast föregående kvartal. Kassaflödet var samtidigt starkt. Den senaste tidens försvagning av svenska kronan, framför allt mot US dollarn, har hittills haft begränsad påverkan. Om växelkursnivåerna består kan de dock bidra positivt till resultatet framöver.

Det finns en tydlig strategi för lönsam tillväxt. En viktig del är det arbete vi lagt ner de senaste åren för att stärka vårt operationella ledarskap, bland annat genom betydande investeringar i produktion och logistik världen över. Även om arbetet fortsätter har en stabil plattform nu lagts för att förbättra marginalerna när volymerna ökar och samtidigt bättre möta kundernas behov, och därmed kunna växa snabbare. Division Duct & Filter Technology är ett tydligt exempel. Genom att bygga ut och modernisera produktionen och införa nya logistikkoncept, först i USA och nu i Europa, blir divisionen en fullserviceleverantör. Detta har bidragit till att vinna större order, bland annat inom tekniskt avancerade projekt, samt gett en stabil och hög lönsamhet. I vår största division, Extraction & Filtration Technology, har vi investerat i en toppmodern anläggning i Helsingborg som stärkt konkurrenskraften i Europa och just nu sker driftsättning och inflyttning till en utbyggd och moderniserad anläggning i Charlotte i USA. Denna nya anläggning kommer vara i full drift under våren 2027 och kommer kraftfullt kunna stärka positionen på de nordamerikanska marknaderna genom bättre samordning och effektivare produktion och leveranser för flera av divisionens varumärken.

Flera traditionella industrier, däribland fordons-, textil- och trävaruindustrin, har under en längre tid mött betydande utmaningar. Parallellt med att hjälpa våra kunder inom dessa industrier att uppgradera och effektivisera sin utrustning har vi arbetat med att anpassa vårt erbjudande till nya industrier och marknader. Det omfattar certifieringar, satsningar på säljkontor i expansiva regioner, ett ännu större fokus på digitala system och en stärkt leveransförmåga. Förvärv bidrar dessutom med kompetens och teknik som öppnar dörrar till nya segment.

Under kvartalet tog vi vår första order inom försvarssektorn i Europa med produkter från det kanadensiska förvärvet Duroair, samtidigt som den kompletta lösning för att både mäta och rapportera utsläpp som vi kunnat utveckla genom förvärvet av danska Olicem gav nya order i läkemedelssektorn. I USA vann vi ny mark inom metallåtervinning med våra beprövade europeiska lösningar för stoftavskiljning och energieffektiv filtrering. Vi erhöll även våra första order från halvledarindustrin i Asien efter att våra laserbaserade mätinstrument godkänkts där, och vi sätter ett allt större fokus på Indien som produktions- och kompetenscenter. Arbetet med denna viktiga strategiska ompositionering fortsätter, samtidigt som vi står rustade att möta en ökad aktivitet i våra traditionella kundsegment när efterfrågan väl återhämtar sig.

STARK AVSLUTNING PÅ ÅRET

Det vi själva styr gör vi bra, vilket gjort att vi står starka i nuvarande osäkra makromiljö där kunderna fortsätter avvakta med större investeringar. Våra satsningar för högre operationell effektivitet, snabbare produktutveckling, en växande serviceaffär och ökad närvaro inom strukturellt växande industrier stärker vår konkurrenskraft oavsett marknadsläge. Tillsammans med de senaste kvartalens ordertillväxt, en solid orderbok och en fortsatt spännande pipeline ser vi goda möjligheter att volymerna och därmed lönsamheten ökar under avslutningen på året.

Sven Kristensson, VD"

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Sven Kristensson, CEO

Telefon: +46 42 18 87 00

e-mail: sven.kristensson@nederman.com

Matthew Cusick, CFO

Telefon: +46 42 18 87 00

e-mail: matthew.cusick@nederman.com

Denna information är sådan information som Nederman Holding AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 21 oktober 2026 kl. 08:00 CET.

Om Nederman

Nederman är ett miljöteknikbolag och en global ledare inom industriell luftfiltrering, dedikerade att avlägsna, transportera och rena luft för att göra industriell produktion mer effektiv, säker och hållbar. Baserat på branschledande produkter, lösningar och service i kombination med innovativ IoT-teknik, övervakar och optimerar vi prestanda samt validerar regelefterlevnad av utsläpp för att skydda människor, planet och produktion.

Nederman Group är noterad på Nasdaq Stockholm. Koncernen har cirka 2.400 anställda och närvaro i mer än 50 länder. Läs mer på nedermangroup.com

Nederman Holding AB (publ), Box 602, 251 06 Helsingborg, Sverige

Bolagsregistreringsnummer: 556576-4205