

Delårsrapport januari - juni 2026

Stark orderingång

Kvartal 2, 2026

- Orderingången uppgick till 1 482 Mkr (1 425), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 6,3 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 1 362 Mkr (1 439), motsvarande en valutaneutral minskning med 3,7 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 113,7 Mkr (158,6), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 8,3 procent (11,0).
- Rörelseresultatet uppgick till 96,9 Mkr (127,0), vilket gav en rörelsemarginal på 7,1 procent (8,8).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 86,5 Mkr (130,6), vilket gav en justerad rörelsemarginal på 6,4 procent (9,1).
- Resultat efter skatt uppgick till 53,8 Mkr (69,4).
- Resultat per aktie* uppgick till 1,54 kr (1,97).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 69,2 Mkr (59,1).

Januari - juni, 2026

- Orderingången uppgick till 2 749 Mkr (2 925), motsvarande en valutaneutral minskning med 0,3 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 2 619 Mkr (2 845), motsvarande en valutaneutral minskning med 2,9 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 231,1 Mkr (301,1), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 8,8 procent (10,6).
- Rörelseresultatet uppgick till 185,7 Mkr (236,2), vilket gav en rörelsemarginal på 7,1 procent (8,3).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 175,3 Mkr (243,8), vilket gav en justerad rörelsemarginal på 6,7 procent (8,6).
- Resultat efter skatt uppgick till 99,7 Mkr (128,6).
- Resultat per aktie* uppgick till 2,85 kr (3,66).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 49,3 Mkr (74,4).

* Före och efter utspädning

VD-ord

”Strategiska satsningar ger resultat

Vi fortsätter att flytta fram våra positioner och tar nya marknadsandelar inom både traditionella och strukturellt växande industrier. Orderingången var stark i kvartalet och det är tydligt att våra strategiska investeringar i effektivitet och innovation ger resultat.

De signaler om ökad orderaktivitet som noterades mot slutet av första kvartalet bekräftades under det andra kvartalet. Vi såg ett starkt flöde av nya order i samtliga våra divisioner, framför allt mindre och medelstora order. Samtidigt finns det en spännande pipeline och många diskussioner kring lite större projekt, exempelvis inom division Process Technology, vilka vi hoppas kunna börja realisera under kommande kvartal. Även om det råder fortsatt osäkerhet i marknaden, framför allt kopplat till den geopolitiska situationen, ökar det uppdämda investeringsbehovet i industrier världen över.

Som en viktig del av vår långsiktiga strategi och för att nå våra finansiella mål har vi de senaste åren lagt stort fokus på att växa våra serviceintäkter och jag kan glädja mig åt en fortsatt stark och växande serviceaffär. Denna omfattar förebyggande underhåll, digital övervakning, reservdelar och optimering av installerade system, och stärker såväl kundvärdet som bidrar till en stabilare intäktsprofil med återkommande intäkter och högre lönsamhet. Den svagare orderingången i början av året var den främsta orsaken till att omsättningen minskade något i det andra kvartalet. Det dämpade lönsamheten medan det operativa kassaflödet låg kvar på en hög nivå.

Vår strategi är att vara ledande i våra prioriterade marknader och segment, vilket ger en tydlig riktning för våra förvärv. Löpande förs dialog med potentiella verksamheter att integrera i koncernen. I juni förvärvade vi återförsäljaren Fume & Dust Control i australiska Brisbane, vilket stärker vår närvaro och kontroll över värdekedjan i denna expansiva region. Våra tre senaste förvärv, spanska Euro-Equip, danska Olicem och kanadensiska Duroair, är idag väl integrerade och har gett oss stärkta positioner i prioriterade regioner och tillväxtsegment som återvinning och försvar.

Vår innovationsagenda fortsätter att leverera. Under de senaste kvartalen har vi lanserat flera nya produkter och digitala lösningar som stärker vårt erbjudande inom industriell luftrening, processtyrning och avancerad mätteknik. Gemensamt för dessa satsningar är att de möter den ökande efterfrågan på energieffektivitet, digitalisering och lösningar som stödjer industrins omställning mot en mer hållbar produktion. Dessutom bygger vi upp, vid vårt innovationscenter i Helsingborg, ett unikt dammbibliotek med hundratal analyserade dammprover som förbättrar både våra produkter och kundernas säkerhet. En satsning som väcker intresse i marknaden och nyligen även uppmärksammats i svensk media. Glädjande är också att vår division Monitoring & Control Technology kommer allt närmare ett viktigt produktgodkännande för sina laserbaserade mätinstrument för den asiatiska halvledarindustrin. Det stärker vår position inom ett av världens mest teknikintensiva och snabbast växande industrisegment.

NYTT ORDERREKORD

Samtliga fyra divisioner ökade orderingången under andra kvartalet, samtidigt som investeringar i effektivare produktion och logistik ger fortsatt stöd till marginalerna. Extraction & Filtration Technology noterade ett nytt orderrekord kombinerat med en stabil basaffär och växande serviceintäkter. Process

Technology lyfte sin serviceaffär ytterligare vilket bidrog till fortsatt god lönsamhet, och tog nya order i prioriterade segment. Duct & Filter Technology såg ett stort orderlyft, framför allt i USA, och fortsätter leverera hög lönsamhet. Även Monitoring & Control Technology ökade orderingången kraftigt, där lägre försäljning i kvartalet dämpade marginalerna kortsiktigt.

TILLTAGANDE OPTIMISM

Vår position i marknaden ger oss anledning till optimism. Det vi styr själva gör vi bra, vilket gjort att vi står starka i en miljö där kunder just nu avvaktar med större investeringar. Våra satsningar för högre operationell effektivitet och en snabbare produktutveckling, tillsammans med en ökad närvaro inom strukturellt växande industrier stärker vår konkurrenskraft oavsett marknadsläge.

Sven Kristensson, VD"

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Sven Kristensson, CEO

Telefon: +46 42 18 87 00

e-mail: sven.kristensson@nederman.com

Matthew Cusick, CFO

Telefon: +46 42 18 87 00

e-mail: matthew.cusick@nederman.com

Denna information är sådan information som Nederman Holding AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 16 juli 2026 kl. 08:00 CET.

Om Nederman

Nederman är ett miljöteknikbolag och en global ledare inom industriell luftfiltrering, dedikerade att avlägsna, transportera och rena luft för att göra industriell produktion mer effektiv, säker och hållbar. Baserat på branschledande produkter, lösningar och service i kombination med innovativ IoT-teknik, övervakar och optimerar vi prestanda samt validerar regelefterlevnad av utsläpp för att skydda människor, planet och produktion.

Nederman Group är noterad på Nasdaq Stockholm. Koncernen har cirka 2.400 anställda och närvaro i mer än 50 länder. Läs mer på nedermangroup.com

Nederman Holding AB (publ), Box 602, 251 06 Helsingborg, Sverige
Bolagsregistreringsnummer: 556576-4205