

Bokslutskommuniké januari - december 2025

Ökad orderingång och en starkare affär

Kvartal 4, 2025

- Orderingången uppgick till 1 380 Mkr (1 408), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 7,3 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 1 504 Mkr (1 620), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 1,3 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 159,0 Mkr (185,1), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 10,6 procent (11,4).
- Rörelseresultatet uppgick till 130,2 Mkr (157,3), vilket gav en rörelsemarginal på 8,7 procent (9,7).
- Resultat efter skatt uppgick till 66,1 Mkr (87,4).
- Resultat per aktie* uppgick till 1,86 kr (2,49).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 184,1 Mkr (245,4).

Januari - december, 2025

- Orderingången uppgick till 5 556 Mkr (5 780), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 1,5 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 5 783 Mkr (5 900), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 3,5 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 626,5 Mkr (707,6), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 10,8 procent (12,0).
- Rörelseresultatet uppgick till 504,3 Mkr (592,5), vilket gav en rörelsemarginal på 8,7 procent (10,0).
- Resultat efter skatt uppgick till 274,0 Mkr (345,2).
- Resultat per aktie* uppgick till 7,80 kr (9,83).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 381,7 Mkr (595,9).
- Styrelsen föreslår utdelning på 4,00 kr (4,00) per aktie.

* Före och efter utspädning

VD-ord

"Nu tar vi Nederman till nästa nivå"

Vi fortsätter att stärka vår ledande position i en marknad där osäkerheten är fortsatt stor, men signalerna något bättre. I det fjärde kvartalet redovisar vi god valutaneutral ordertillväxt, stabil omsättning och ett starkt kassaflöde. De senaste årens investeringar i verksamheten ger goda förutsättningar för högre marginaler när volymerna åter tar fart.

Tullutspel och annan geopolitik har varit ett genomgående tema under 2025, vilket dämpat industriinvesteringarna globalt och därmed efterfrågan på industriell luftrening. Nederman har dock hävdat sig väl, drivet av strategiska satsningar på innovation, operationell effektivitet, en större serviceaffär och inte minst ökad exponering i strukturellt växande segment. Under fjärde kvartalet ökade orderingen valutaneutralt med 7,3 procent, medan omsättningen ökade valutaneutralt med 1,3 procent. Även sett till helåret 2025 uppvisade vi valutaneutral tillväxt för orderingsgång och omsättning, 1,5 respektive 3,5 procent, vilket är starkt givet marknadsförutsättningarna. Förvärvet av spanska Euro-Equip i mars bidrog i viss omfattning, men under fjärde kvartalet redovisade vi även god organisk tillväxt av orderingen.

Svagare utländska valutor, framför allt USD, påverkade utvecklingen under året i absoluta tal, vilket var extra tydligt i det fjärde kvartalet. Efter en justerad EBITA-marginal om 10,6 procent (11,4) i det fjärde kvartalet blev marginalen 10,8 procent (12,0) för helåret, vilket inte är tillfredsställande, men för såväl kvartal som helår ingår en större negativ resultateffekt hänförlig till valuta och valutaeffekten på EBITA för kvartal 4 var hela 22 Mkr. Bruttomarginalen stärktes i det fjärde kvartalet och för helåret, vilket visar att våra ansträngningar inom bland annat produktionseffektivitet ger resultat. För helåret var den kombinerade påverkan av, mellan åren, ej jämförbara effekter på justerad EBITA runt 100 Mkr. Dessa inkluderade negativa valutaeffekter, amerikanska tullavgifter samt ej återkommande positiva bokningar under 2024. Detta ska ses i ett sammanhang av en reducerad justerad EBITA med 80 Mkr.

Vi kan inte påverka konjunktur eller geopolitik, utan endast det vi själva gör. Det är en filosofi vi arbetat konsekvent efter under de senaste årens svaga industrikonjunktur och som har gjort oss till ett betydligt starkare bolag. Vi har kraftigt ökat våra årliga investeringar i effektivitet, kapacitet och lokal produktion, vilket har sänkt kostnadsbasen och förbättrat leveransprecisionen. I USA har vi nyligen fattat beslut om ytterligare investeringar. Vi har även haft ett tydligt fokus på att minska konjunktürkänsligheten genom en förflyttning mot strukturellt växande segment såsom försvarsindustri, livsmedel, återvinning, batteriproduktion och halvledare. Under det fjärde kvartalet togs bland annat betydande order inom försvarsindustrin i både Americas och EMEA. Parallellt har vi genomfört omfattande investeringar i produktutveckling vilket har ökat försäljningen av nya produkter och lösningar. Därtill har genomförda förvärv stärkt vår lokala närvaro, vårt teknikledarskap och vår position i växande industrisegment. Sammantaget har dessa satsningar skapat goda förutsättningar för lönsam tillväxt, inklusive högre marginaler när efterfrågan och volymer åter tar fart.

BÄTTRE AKTIVITET I VÅRA DIVISIONER

Det blev en bra avslutning på 2025, där tre av fyra divisioner uppvisade god organisk ordertillväxt. Extraction & Filtration Technology tog åter fler stora order samt ökade försäljningsvolymerna och förbättrade lönsamheten. Process Technology noterade en högre orderaktivitet, ökad försäljning och

en fortsatt stark serviceaffär, vilket bidrog till en stabil och god lönsamhet. Duct & Filter Technology, med betydande exponering i USA, påverkades av ett fortsatt avvaktande investeringsklimat. Samtidigt gav tidigare och pågående investeringar i effektiv produktion och logistik ett starkt stöd till lönsamheten. Monitoring & Control Technology uppvisade en mer blandad utveckling i en fortsatt försiktig marknad, men framgångsrika säljinsatser i APAC bidrog till en ökad orderingång för divisionen som helhet.

FÖRSIKTIGT POSITIVA I EN OSÄKER OMVÄRLD

Vi ser att våra divisioner står starka i nuvarande utmanande makromiljö, där risken att kunder fortsätter avvakta med större investeringar kvarstår. Våra satsningar för ökad operationell effektivitet och en snabbare produktutveckling, tillsammans med en ökad närvaro inom strukturellt växande industrier, ger oss möjlighet att stärka våra marknadsandelar oavsett marknadsläge. Dessutom är vi, trots en osäkerhet kring den kortsiktiga makroekonomiska utvecklingen, övertygade om fortsatt goda långsiktiga utsikter för vår industri, och för oss som teknik- och marknadsledare.

Sven Kristensson, VD"

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Sven Kristensson, CEO

Telefon: +46 42 18 87 00

e-mail: sven.kristensson@nederman.com

Matthew Cusick, CFO

Telefon: +46 42 18 87 00

e-mail: matthew.cusick@nederman.com

Denna information är sådan information som Nederman Holding Aktiebolag är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 12 februari 2026 kl. 08:00 CET.

Om Nederman

Nederman är ett miljöteknikbolag och en global ledare inom industriell luftfiltrering, dedikerade att avlägsna, transportera och rena luft för att göra industriell produktion mer effektiv, säker och hållbar. Baserat på branschledande produkter, lösningar och service i kombination med innovativ IoT-teknik, övervakar och optimerar vi prestanda samt validerar regelefterlevnad av utsläpp för att skydda människor, planet och produktion.

Nederman Group är noterad på Nasdaq Stockholm. Koncernen har cirka 2.500 anställda och närvaro i mer än 50 länder. Läs mer på nedermangroup.com

Nederman Holding AB (publ), Box 602, 251 06 Helsingborg, Sverige
Bolagsregistreringsnummer: 556576-4205