

Delårsrapport januari - september 2025

Bra lönsamhet och fortsatta satsningar

Kvartal 3, 2025

- Orderingången uppgick till 1 251 Mkr (1 437), motsvarande en valutaneutral minskning med 7,1 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 1 434 Mkr (1 416), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 7,5 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 166,4 Mkr (160,8), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 11,6 procent (11,4).
- Rörelseresultatet uppgick till 137,9 Mkr (129,0), vilket gav en rörelsemarginal på 9,6 procent (9,1).
- Resultat efter skatt uppgick till 79,3 Mkr (70,4).
- Resultat per aktie* uppgick till 2,27 kr (2,00).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 123,2 Mkr (180,9).

Januari - september, 2025

- Orderingången uppgick till 4 176 Mkr (4 372), motsvarande en valutaneutral minskning med 0,3 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 4 279 Mkr (4 280), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 4,3 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 467,5 Mkr (522,5), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 10,9 procent (12,2).
- Rörelseresultatet uppgick till 374,1 Mkr (435,2), vilket gav en rörelsemarginal på 8,7 procent (10,2).
- Resultat efter skatt uppgick till 207,9 Mkr (257,8).
- Resultat per aktie* uppgick till 5,94 kr (7,34).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 197,6 Mkr (350,5).

* Före och efter utspädning

VD-ord

"Solid utveckling i ett osäkert marknadsläge

Våra investeringar i produktutveckling och operationell effektivitet stärker vår ledande position inom industriell luftrening i en marknad där osäkerheten fortsatt är stor. I det tredje kvartalet redovisar vi högre valutaneutral omsättning, ökad lönsamhet och ett stabilt kassaflöde, medan orderingången minskade som ett resultat av framför allt färre nya, stora investeringsprojekt hos kunderna.

Orderaktiviteten var lägre än normalt under sommarmånaderna för att sedan ta fart igen under september, då vi tog ett antal stora order i våra divisioner. För tredje kvartalet som helhet kan summeras en orderingång som minskade valutaneutralt med 7,1 procent till 1 251 Mkr (1 437). Det är tydligt att tullutspel och annan geopolitik dämpar kunders beslut kring större investeringar, samtidigt som vi ser en fortsatt positiv utveckling i vår basaffär med många mindre och medelstora order. Dessutom växer vår serviceaffär, såväl försäljningen av reservdelar som våra digitala lösningar för att optimera befintliga system. Omsättningen ökade valutaneutralt med 7,5 procent till 1 434 Mkr (1 416). Förvärv, senast av spanska Euro-Equip i mars, bidrog till utvecklingen, men denna var positiv även organiskt. Bruttomarginalen uppgick till 39,0 procent (39,9), medan den justerade EBITA-marginalen stärktes till 11,6 procent (11,4). Även i det tredje kvartalet ingår en större negativ resultateffekt hänförlig till valuta, framför allt en betydligt svagare USD jämfört med motsvarande kvartal 2024. Jag kan konstatera att vi har en stark balansräkning, bra marginaler och ett stabilt operativt kassaflöde som möjliggör för fortsatta offensiva investeringar i lönsam tillväxt.

De omfattande investeringar vi genomfört de senaste åren för att uppgradera vår produktion och logistik har gjort oss effektivare och snabbare. Närvaro med egen modern produktion på våra viktigaste försäljningsmarknader har högsta prioritet, och ger oss dessutom extra trygghet och stabilitet i nuvarande osäkra geopolitiska situation. I det tredje kvartalet har vi slutfört utbyggnaden av vår produktion i Thomasville respektive Boston i USA, fortsatt investeringarna i våra befintliga anläggningar i Helsingborg, Norge, Danmark och Thailand, samtidigt som vi genomför löpande effektiviseringar i alla våra anläggningar. Sammantaget ger detta oss en stabilare grund att stå på, och möjliggör för ökad lönsamhet när volymerna tar fart igen.

Men viktigast är att vi har rätt erbjudande. De lösningar vi löpande lanserar bidrar inte bara till att rena luften i industrier världen över, utan även till att förbättra arbetsmiljön, öka effektiviteten och minska energiförbrukningen. Jag kan glädja mig åt ett väldigt positivt mottagande av våra senaste innovationer inom rökutsug, luftflödeskontroll och övervakningssystem i samband med deltagande på ledande branschmässor i bland annat Tyskland och USA. Vi ser även att samarbetet mellan vårt nya innovations- och testcenter i Helsingborg och våra specialiserade innovationshubbar runt om i världen skalats upp ytterligare, vilket möjliggör för snabbare och mer precis produktutveckling och därmed stärkt teknikledarskap. I kvartalet har nya banbrytande innovationer lanserats och sålts, bland annat en världsledande mjukvara för utsläppsanalys och rapportering från vårt förvärv i november 2024, danska Olicem. Samtidigt förbereder vi oss för ett omfattande flöde av lanseringar i slutet av 2025 och under 2026, av allt från uppgraderade produktplattformar till nya, avancerade digitala system.

STABILT I VÅRA DIVISIONER

Extraction & Filtration Technology noterade en lägre orderingång men samtidigt nya order i prioriterade tillväxtsegment, ökad försäljning och högre lönsamhet. Process Technology uppvisade fortsatt order- och försäljningstillväxt, främst drivet av förvärv, en stark serviceaffär och fortsatt god lönsamhet. Duct & Filter Technologys utveckling dämpades på nytt av osäkerheten i marknaden, men divisionen uppvisade fortsatt hög lönsamhet till följd av investeringar i produktion och logistik. Monitoring & Control Technology uppvisade en blandad utveckling i en generellt svagare marknad, men fortsätter bygga upp såväl sin globala närvaro som sitt marknadsledande erbjudande inom avancerad mätning, analys, övervakning och rapportering av industriprocesser.

FORTSATT OSÄKER MARKNAD

Vi ser att våra divisioner står starka i nuvarande utmanande makromiljö, men där risken att kunder fortsätter avvakta med större investeringar kvarstår. Till detta kommer en tilltagande oro kring geo- och handelspolitik som kan leda till ökad protektionism på sikt. Våra satsningar för ökad operationell effektivitet och en snabbare produktutveckling, tillsammans med en ökad närvaro inom strukturellt växande industrier, ger oss möjlighet att stärka våra marknadsandelar i ett osäkert marknadsläge. Dessutom är vi, trots en osäkerhet kring utvecklingen de närmaste kvartalen, övertygade om fortsatt goda långsiktiga utsikter för vår industri, och för oss som teknik- och marknadsledare.

Sven Kristensson, VD"

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Sven Kristensson, CEO

Telefon: +46 42 18 87 00

e-mail: sven.kristensson@nederman.com

Matthew Cusick, CFO

Telefon: +46 42 18 87 00

e-mail: matthew.cusick@nederman.com

Denna information är sådan information som Nederman Holding Aktiebolag är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 23 oktober 2025 kl. 08:00 CET.

Om Nederman

Nederman är ett miljöteknikbolag och en global ledare inom industriell luftfiltrering, dedikerade att avlägsna, transportera och rena luft för att göra industriell produktion mer effektiv, säker och hållbar. Baserat på branschledande produkter, lösningar och service i kombination med innovativ IoT-teknik, övervakar och optimerar vi prestanda samt validerar regelefterlevnad av utsläpp för att skydda människor, planet och produktion.

Nederman Group är noterad på Nasdaq Stockholm. Koncernen har cirka 2.500 anställda och närvaro i mer än 50 länder. Läs mer på nedermangroup.com

Nederman Holding AB (publ), Box 602, 251 06 Helsingborg, Sverige
Bolagsregistreringsnummer: 556576-4205