

Delårsrapport januari - juni 2025

Fortsatt god orderingång

Kvartal 2, 2025

- Orderingången uppgick till 1 425 Mkr (1 415), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 8,4 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 1 439 Mkr (1 467), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 5,3 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 158,6 Mkr (187,7), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 11,0 procent (12,8).
- Rörelseresultatet uppgick till 127,0 Mkr (159,6), vilket gav en rörelsemarginal på 8,8 procent (10,9).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 130,6 Mkr (159,6), vilket gav en justerad rörelsemarginal på 9,1 procent (10,9).
- Resultat efter skatt uppgick till 69,4 Mkr (97,2).
- Resultat per aktie uppgick till 1,97 kr (2,77).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 59,1 Mkr (74,5).

Januari - juni, 2025

- Orderingången uppgick till 2 925 Mkr (2 934), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 3,1 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 2 845 Mkr (2 864), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 2,7 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 301,1 Mkr (361,7), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 10,6 procent (12,6).
- Rörelseresultatet uppgick till 236,2 Mkr (306,2), vilket gav en rörelsemarginal på 8,3 procent (10,7).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 243,8 Mkr (306,2), vilket gav en justerad rörelsemarginal på 8,6 procent (10,7).
- Resultat efter skatt uppgick till 128,6 Mkr (187,4).
- Resultat per aktie uppgick till 3,66 kr (5,34).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 74,4 Mkr (169,6).

VD-ord

"Tillväxt och stärkt marknadsledarskap

I en osäker omvärld fortsätter vi att flytta fram positionerna. Genom fokuserade investeringar i innovation och operationell effektivitet stärker vi vår ställning som ledande aktör inom industriell luftrening. Under det andra kvartalet redovisar vi valutaneutral tillväxt i både orderingång och omsättning, med särskilt stark utveckling i vår största division Extraction & Filtration Technology.

Även för årets andra kvartal kan jag summera en orderingång som det finns anledning att vara nöjd med i nuvarande osäkra marknadsklimat. Tullutspel och annan geopolitik fortsätter visserligen att dämpa kunders beslut kring större investeringar, men vi ser en stark utveckling i vår basaffär med många mindre och medelstora order. Orderingången i kvartalet ökade valutaneutralt med 8,4 procent till 1 425 Mkr (1 415), drivet av våra två största divisioner, medan omsättningen ökade valutaneutralt med 5,3 procent till 1 439 Mkr (1 467). Förvärv, senast av spanska Euro-Equip i mars, bidrog till utvecklingen. Bruttomarginalen låg kvar på en hög nivå, 40,2 procent (40,3), en effekt av bland annat en högre andel service och bra kapacitetsutnyttjande, medan den justerade EBITA-marginalen uppgick till 11,0 procent (12,8). I denna siffra ingår en negativ resultateffekt om 18 Mkr hänförlig till valuta, framförallt en betydligt svagare USD jämfört med motsvarande kvartal 2024.

Vi ser en tydlig påverkan på vår utveckling från yttre faktorer under kvartalet, drivet av både tulldiskussioner och värdeförändring i USD mot flertalet valutor. Att hantera tullar och andra handelshinder är en del i en långsiktig strategi för en global verksamhet som vår, där vi byggt upp närvaro med egen produktion på våra viktigaste försäljningsmarknader. I USA har vi genomfört omfattande satsningar de senaste åren genom såväl investeringar i produktion och logistik som strategiska förvärv. Det har gett oss trygghet och stabilitet i nuvarande turbulens. Samtidigt är vi medvetna om att den genuina osäkerheten i marknaden påverkar olika kundindustriers efterfrågan, vilket flera av våra divisioner fått känna tydliga effekter av. Dessutom har den export vi tidigare genomfört av egna tillverkade produkter i USA, bland annat till Kanada och Kina, avstannat. Vi fortsätter förstås att bevaka situationen noga och är beredda att agera på olika sätt, samtidigt som vi oförtrutet satsar vidare långsiktigt i vår produktion, logistik och produktutveckling.

Som teknik- och marknadsledare har vi alltid ett extra stort fokus på investeringar i innovation och produktutveckling, en central del i vår Clean Air Journey. Vi ser att tidigare satsningar stärkt våra marknadsandelar och förbättrat våra kunders konkurrenskraft. De produkter och lösningar vi lanserar renar inte bara luften i industrier världen över utan bidrar även till ökad säkerhet, högre operationell effektivitet och lägre energiförbrukning. I kvartalet lanserade vi Fume Eliminator GoMax, en högeffektiv mobil svetsrökavskiljare som sätter en ny standard vid såväl manuell som robotiserad svetsning. Lanseringen skedde i samband med det årliga eventet Partner Royale, som i år genomfördes i vår nya anläggning i Helsingborg. 90 av våra globala distributörer fick en djupare insikt i vad vårt nya innovationscenter kommer att betyda för framtidens lösningar inom industriell luftrening. Vi har även gått in i ett unikt samarbete med Svensk Form och lanserat ett stipendium för industridesign. Jag ser teknisk spetskompetens som tätt sammankopplat med bra design.

BLANDAD UTVECKLING I VÅRA DIVISIONER

Extraction & Filtration Technology noterade ett nytt rekordkvartal i orderingång, och tar marknadsandelar i såväl Americas som EMEA, med stöd av nya innovativa och energieffektiva produkter. Process Technology vände till positiv order- och försäljningstillväxt, drivet av förvärv, order i nya segment och en stark serviceaffär. Duct & Filter Technologys utveckling dämpades kortsiktigt av den tilltagande osäkerheten i marknaden, men lönsamheten låg kvar på en hög nivå. Monitoring & Control Technology fortsatte att i en generellt svagare marknad stärka sin position i viktiga segment med fullt fokus på att uppgradera såväl sitt erbjudande som sin produktion.

FORTSATT KORTSIKTIG OSÄKERHET

Även om utvecklingen i våra divisioner är positiv kvarstår risken att kunderna avvaktar med större investeringar i nuvarande osäkra makromiljö. Till detta kommer en tilltagande oro kring geo- och handelspolitik som kan leda till ökad protektionism på sikt. Nederman står dock starkt, inte minst sett till en bra orderbok, satsningar inom produktutveckling och förmågan att öka närvaron inom strukturellt växande industrier. Dessutom ger nuvarande situation oss ökad möjlighet att stärka marknadsandelarna. Trots osäkerhet kring utvecklingen de närmaste kvartalen är vi övertygade om fortsatt goda långsiktiga utsikter för vår industri, och för oss som marknadsledare.

Sven Kristensson, VD"

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Sven Kristensson, CEO

Telefon: +46 42 18 87 00

e-mail: sven.kristensson@nederman.com

Matthew Cusick, CFO

Telefon: +46 42 18 87 00

e-mail: matthew.cusick@nederman.com

Denna information är sådan information som Nederman Holding Aktiebolag är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 15 juli 2025 kl. 08:00 CET.

Om Nederman

Nederman är ett miljöteknikbolag och en global ledare inom industriell luftfiltrering, dedikerade att avlägsna, transportera och rena luft för att göra industriell produktion mer effektiv, säker och hållbar. Baserat på branschledande produkter, lösningar och service i kombination med innovativ IoT-teknik, övervakar och optimerar vi prestanda samt validerar regelefterlevnad av utsläpp för att skydda människor, planet och produktion.

Nederman Group är noterad på Nasdaq Stockholm. Koncernen har cirka 2.500 anställda och närvaro i mer än 50 länder. Läs mer på nedermangroup.com

Nederman Holding AB (publ), Box 602, 251 06 Helsingborg, Sverige
Bolagsregistreringsnummer: 556576-4205