

Pressmeddelande 25 augusti 2021 (11:00 CET)

Delårsrapport januari-juni 2021

Stark tillväxt och högt förvärvstempo

April – juni 2021

- Nettoomsättningen ökade med 33,9 procent till 2 311 (1 725) miljoner kronor. Den organiska tillväxten rensat för valutaeffekter var 12,0 (2,3) procent.
- Rörelseresultatet (EBIT) ökade till 197 (154) miljoner kronor motsvarande en EBIT-marginal om 8,5 (8,9) procent.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten för perioden uppgick till 104 (190) miljoner kronor.
- Tio förvärv har genomförts under kvartalet till en bedömd årlig omsättning om 318 miljoner kronor.
- Resultatet per aktie för perioden uppgick till 2,90 (2,38) kronor.

Januari – juni 2021

- Nettoomsättningen ökade med 25,0 procent till 4 253 (3 401) miljoner kronor. Den organiska tillväxten rensat för valutaeffekter var 5,3 (7,6) procent.
- Rörelseresultatet (EBIT) ökade till 347 (274) miljoner kronor motsvarande en EBIT-marginal om 8,2 (8,1) procent.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten för perioden uppgick till 269 (321) miljoner kronor.
- Femton förvärv har genomförts under perioden till en bedömd årlig omsättning om 576 miljoner kronor.
- Resultatet per aktie för perioden uppgick till 4,97 (4,03) kronor.

VD Per Sjöstrand kommenterar kvartalet:

Omsättningen för andra kvartalet uppgick till 2 311 (1 725) miljoner kronor, motsvarande en tillväxt om 33,9 procent. Justerad EBITA för första kvartalet uppgick till 195 (150) miljoner kronor, motsvarande en justerad EBITA-marginal om 8,4 (8,7) procent. Orderstocken är fortsatt stark och uppgick vid utgången av kvartalet till 6 610 (6 006) miljoner kronor, motsvarande en ökning om 10,1 procent.

Under första halvåret har Instalco fortsatt att visa god lönsamhet och stark tillväxt. Detta trots att både Instalco och bygg- och installationsbranschen nu på riktigt fått känna av pandemins effekter i ett senare skede än många andra branscher.

Trots relativt besvärliga yttre effekter under kvartalet levererar Instalco ännu en gång ett mycket starkt kvartalsresultat vilket jag är mycket stolt över och det visar styrkan i vår affärsmodell. Vi ser positivt på helåret med en långsam återgång till ett mer normalt samhälle efter pandemin.

Breddning av geografi och verksamhet

Andra kvartalet har varit förvärvsintensivt med olika typer förvärv. Bland annat har vi klivit in i Blekinge, som tidigare varit en vit fläck för oss, genom förvärv av El-installationer i Karlshamn och Lampans Elinstallationer i Karlskrona. Ett exempel på tilläggsförvärv är Instalcobolaget Henningsons El i Falun som breddat sig mot kraft- och industriområdet genom förvärv av Industriprodukter i Söderhamn.

Vi fortsätter att söka och hitta närliggande spännande discipliner till vår ordinarie verksamhet. Ett exempel på det är förvärvet av Nihlén Elmontage i Göteborg som är specialiserade på installation och drift av gatubelysningsnätet vilket är ett område med stor potential.

Bland de större nya projekten kan nämnas uppdraget vid utbyggnaden av tunnelbanan i Stockholm. Rörgruppen, Ohmegi och Intec har fått i uppdrag av NCC och Region Stockholm att i samverkansentreprenad vara med att bygga ut tunnelbanedepån i Högdalen som ska serva den ökade mängden tunnelbanetåg.

Utmaningar och möjligheter

Installationsbranschen står inför många utmaningar men också fantastiska möjligheter. Höjda råvarupriser, främst på koppar och stål, som vi nu arbetar intensivt med för att kunna kompensera effekterna av, en eventuell cementbrist i Sverige som kan komma att påverka oss och höjda sjukfrånvarotal på grund av pandemin påverkar branschen. Samtidigt ges stora möjligheter med många gröna omställningar, energiprojekt, investeringar, ombyggnader och modernisering, automatisering av industri- och bostadssektorn och mycket mer som framöver kommer att påverka branschen positivt.

Vi startade Instalco 2014 med sikte på att bli den ledande nordiska installatören inom el, VS, ventilation och kyla. Vi är snart där. Sju år går fort och vi har haft en fantastisk resa så här långt och nu består vi av ett hundratal dotterbolag i daglig samverkan över hela Norden. Vi har under hela resan levererat starka resultat, lämnat ifrån oss väl genomförda projekt, utvecklat branschen genom att lansera innovativa idéer, deltagit aktivt i miljöomställningen och vi har ett modernt ledarskap med fantastiskt många duktiga medarbetare. Ändå känns det bara som en början på det vi vill åstadkomma.

Själv går jag nu vidare till att ta över ordföranderollen i Instalco och lämnar över såväl en stark rapport till marknaden och samtidigt med varm hand vd-ansvaret till Robin Boheman. Jag önskar honom hjärtligt lycka till med utvecklingen av bolaget. För mig som bolagets grundare och avgående vd har det varit en ära att leda och tillsammans med alla fantastiska medarbetare bygga detta fina bolag.

Presentation av rapporten

Instalcos VD Per Sjöstrand presenterar rapporten i en telefonkonferens/audiocast idag den 25 augusti kl 14.00 CET. Deltagare ringer in på följande nummer:

SE +46 8 566 427 07

UK: +44 333 300 92 71

US: +1 646 722 49 56

Presentationen kan även följas via <https://tv.streamfabriken.com/instalco-q2-2021>

Denna information är sådan information som Instalco är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 25 augusti 2021 kl. 11:00 CET.

För ytterligare information:

Robin Boheman, CFO, robin.boheman@instalco.se

Fredrik Trahn, IR, fredrik.trahn@instalco.se 070-913 67 96

Instalco är ett av Nordens ledande installationsföretag inom el, VS, ventilation, kyla, industri och teknikkonsult. Vi utför projektering, installationer, service och underhåll av fastigheter och anläggningar i Sverige, Norge och Finland. Verksamheten bedrivs genom ett 95-tal dotterbolag, med stöd från en liten central organisation. Instalco är noterat på Nasdaq Stockholm under kortnamn INSTAL. För mer information, besök www.instalco.se