

Pressmeddelande 7 november 2019 (12:00 CET)

Delårsrapport januari-september 2019

Fortsatt hög lönsamhet och geografisk breddning

Juli – september 2019

- Nettoomsättningen ökade med 41,9 procent till 1 416 (998) miljoner kronor. Den organiska tillväxten var 14,6 (8,6) procent.
- Justerad EBITA ökade till 127 (75) miljoner kronor mot-svarande en justerad EBITA-marginal om 9,0 (7,5) procent.
- Det operativa kassaflödet för kvar-talet var 138 (25) miljoner kronor.
- Fem förvärv har genomförts under kvartalet till en bedömd årlig omsättning om 359 miljoner kronor.
- Resultatet per aktie för kvartalet uppgick till 1,59 (1,22) kronor.

Januari – september 2019

- Nettoomsättningen ökade med 28,2 procent till 4 040 (3 150) miljoner kronor. Den organiska tillväxten var 3,9 (7,4) procent.
- Justerad EBITA ökade till 342 (255) miljoner kronor motsvarande en justerad EBITA-marginal om 8,5 (8,1) procent.
- Det operativa kassaflödet för perioden var 420 (256) miljoner kronor.
- Tretton förvärv har genomförts under perioden till en bedömd årlig omsättning om 1 016 miljoner kronor.
- Resultatet per aktie för perioden uppgick till 5,34 (3,17) kronor.

VD Per Sjöstrand kommenterar kvartalet:

Instalco uppvisade fortsatt stabil omsättningstillväxt med god lönsamhet under det tredje kvartalet. Omsättningen under kvartalet uppgick till 1 416 (998) miljoner kronor. Tillväxten för kvartalet uppgick till 41,9 procent varav 14,6 procent var organisk tillväxt. Justerad EBITA för tredje kvartalet uppgick till 127 (75) miljoner kronor, motsvarande en justerad EBITA-marginal om 9,0 (7,5) procent. Det starka kassaflödet möjliggör fortsatt expansion, till stor del med egna medel. Orderstocken är fortsatt stabil och uppgick vid utgången av kvartalet till 4 418 (3 724) miljoner kronor, motsvarande en ökning om 18,6 procent.

Position på nya marknader

Tredje kvartalet har varit förvärvsintensivt och vi fortsätter att göra högkvalitativa förvärv. Vi har hittills i år redan en förvärvad årsomsättning på över en miljard kronor, långt över vår målsättning på 600-800 miljoner kronor. Kvartalets fem förvärv har alla bidragit till Instalcos starka resultat och har också givit oss en geografisk breddning av verksamheten.

I Finland har vi för första gången tagit position i norra delen av landet genom VS-företaget Pohjanmaan Taloteknikka i Uleåborg i Norra Österbotten. I Helsingfors har vi förvärvat VIP-Sähkö som är specialiserade på el i bostadsproduktion vilket är en kompetens vi tidigare saknat i Finland.

I Sverige har vi geografiskt breddat oss genom förvärv av ventilationsbolaget OVAB Optimal Ventilation som verkar på marknaden i framför allt Östersund och Åre. Vidare finns vi nu även i Nyköping genom Rörtema där vi ser goda samarbetsmöjligheter med övriga Instalcobolag. Inom affärsområde Norr har vi expanderat med Milen Ventilation i Gävle.

Prestigeprojekt och fortsatt stabil marknad

Jag kan stolt konstatera att vi under kvartalet har undertecknat två för oss mycket stora projektkontrakt. JN El har fått i uppdrag av Skanska att utföra elinstallationer i samband med byggnationen av Scantias nya gjuteri i Södertälje. Uppdraget ska utföras i samverkansentreprenad där JN El ska göra elarbeten för cirka 100 miljoner kronor. Det andra projektet är Rörläggaren som fått nytt kontrakt när Malmö sjukhusområde byggs ut. För Rörläggarens del handlar det om omfattande VS-installationer åt Skanska med ett ordervärde av 270 miljoner kronor.

Även i Norge har vi under kvartalet skrivit ett större kontrakt där AS Elektrisk har fått i uppdrag att utföra elarbeten vid bygget av ett nytt stort äldreboende utanför Drammen.

Generellt noterar vi en fortsatt stabil marknad med många spännande projekt i koncernen. Jag vill här framhålla att det är den stora mängden av mindre och medelstora projekt och serviceuppdrag som utförs med mycket hög kvalitet och god ekonomi som utgör ryggraden i vår verksamhet.

Ökad fokus på hållbarhet och service

I Instalco är samhällsnytta och hållbarhet centrala begrepp och vi märker genomgående ett ökat intresse från våra kunder och dotterbolag kring detta område. Säkra och hållbara installationer är något vi prioriterar högt och i Instalco ska vi ha en trygg och utvecklande arbetsmiljö där våra installationer bidrar till samhällsnytta.

Därför är jag extra glad att vi nu är på väg att ta nästa steg inom hållbarhetsområdet. Vi arbetar intensivt med att forma vårt nya hållbarhetsprogram som vi kommer att lansera i början av nästa år.

Ett annat område som också knyter an till hållbarhet är service. Vi lägger nu en plan för att inom en snar framtid erbjuda en utökad serviceverksamhet genom våra dotterbolag. För att öka jämförbarheten i branschen kommer vi också framåttriktat att förtydliga vad vi paketerar inom serviceområdet.

Presentation av rapporten

Instalcos VD Per Sjöstrand presenterar rapporten i en telefonkonferens/audiocast idag den 7 november kl 14.00 CET. Deltagare ringer in på följande nummer:

SE: +46 8 566 427 04

UK: +44 333 300 9265

US: +1 833 526 8395

Presentationen kan även följas via <https://tv.streamfabriken.com/instalco-q3-2019>

Denna information är sådan information som Instalco är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 7 november 2019 kl. 12:00 CET.

För ytterligare information:

Per Sjöstrand, VD, per.sjostrand@instalco.se, 070-724 51 49

Instalco är ett av Nordens ledande installationsföretag som inom vs, el, ventilation, kyla och industri. Vi kombinerar det lokala företagets närhet till kunden med effektivt samarbete och moget ledarskap. Verksamheten bedrivs genom ett 65-tal lokalt ledande och högt specialiserade enheter, med stöd från en liten central organisation. Instalco är noterat på Nasdaq Stockholm under kortnamn INSTAL. För mer information, besök www.instalco.se.