

# Appspotr

## BOLAGSBESKRIVNING I SAMBAND MED UPPTAGANDE AV AKTIER TILL HANDEL VID NASDAQ FIRST NORTH GROWTH MARKET



Nasdaq First North Growth Market är en registrerad tillväxtmarknad för små och medelstora företag, i enlighet med Europaparlamentets och rådets direktiv 2014/65/EU om marknader för finansiella instrument, såsom det har implementerats i nationell lagstiftning i Danmark, Finland och Sverige, som drivs av de (olika) börser som ingår i Nasdaq-koncernen. Bolag på Nasdaq First North Growth Market är inte föremål för samma regler som ställs på bolag som är noterade på den reglerade huvudmarknaden, enligt definitionen i EU:s lagstiftning (såsom den har införlivats i nationell rätt). De är istället föremål för mindre omfattande regler och regleringar som är anpassade för mindre tillväxtbolag. En investering i ett bolag som handlas på Nasdaq First North Growth Market kan därför vara mer riskfylld än en investering i ett bolag som är noterat på en reglerad marknad. Samtliga bolag vars aktier är upptagna till handel på Nasdaq First North Growth Market har en Certified Adviser som övervakar att regelverket efterlevs. Det är respektive börs inom Nasdaq-koncernen som godkänner ansökan om upptagande till handel.

**MANGOLD**



## VIKTIG INFORMATION

### Vissa definitioner

Med "Appspotr" eller "Bolaget" avses Appspotr AB, org.nr 556717-2365. Med "Bolagsbeskrivningen" avses föreliggande bolagsbeskrivning som har upprättats med anledning av Bolagets ansökan om upptagande till handel av aktier på Nasdaq First North Growth Market. Med "Kocernen" avses Bolaget och dess helägda dotterbolag Appsales Sweden AB, org. nr 556860-0091 ("Appsales"). Med ("Mangold") avses Mangold Fondkommission AB, org.nr 556585-1267. Med "Euroclear" avses Euroclear Sweden AB, org. nr 556112-8074. Hänvisning till "SEK" avser svenska kronor, hänvisning till "EUR" avser euro och hänvisning till "USD" avser amerikanska dollar. Med "K" avses tusen, med "M" avses miljoner och med "Mdr" avses miljarder.

Bolagsbeskrivningen innehåller information som rör framtida förhållanden, såsom bedömningar och antaganden avseende Appspotrs framtida utveckling och marknadsförutsättningar. Sådan framtidsinriktad information baseras på aktuella förhållanden vid tidpunkten för offentliggörandet av denna Bolagsbeskrivning. Framtidsinriktad information är till sin natur förenad med osäkerhet eftersom den beror på omständigheter som kan ligga helt eller delvis utanför Bolagets kontroll. Någon försäkran att bedömningar och antaganden som görs i denna Bolagsbeskrivning avseende framtida förhållanden kommer att realiseras lämnas därför inte, vare sig uttryckligen eller underförstått. En investering i aktier är alltid förenad med risk, vilket kan innebära möjligheter till god värdetillväxt vid en positiv utveckling, men också, vid negativ utveckling, att värdet på aktierna minskar och att en aktieägare därmed kan förlora hela eller delar av sitt investerade kapital. Mot bakgrund av detta rekommenderas såväl befintliga som presumtiva aktieägare att, utöver den information som lämnas i denna Bolagsbeskrivning, göra en självständig bedömning av Appspotr och dess framtidsutsikter, inklusive effekten av eventuella omvärldsfaktorer.

### Marknadsinformation, viss framtidsinriktad information och risker

Bolagsbeskrivningen innehåller information från tredje part. Bolaget bekräftar att information från tredje part har återgetts korrekt och att såvitt Bolaget känner till och kan utröna av information som har offentliggjorts av tredje part inga sakförhållanden har utelämnats som skulle göra den återgivna informationen felaktig eller vilseledande.

Information i Bolagsbeskrivningen som rör framtida förhållanden, såsom uttalanden och antaganden avseende Bolagets framtida utveckling och marknadsförutsättningar, baseras på aktuella förhållanden vid tidpunkten för offentliggörandet av Bolagsbeskrivningen. Framtids-

inriktad information är alltid förenad med osäkerhet eftersom den avser och är beroende av omständigheter utanför Bolagets kontroll. Någon försäkran att bedömningar som görs i Bolagsbeskrivningen avseende framtida förhållanden kommer att realiseras lämnas därför inte, vare sig uttryckligen eller underförstått. Bolaget åtar sig inte heller att offentliggöra uppdateringar eller revideringar av uttalanden avseende framtida förhållanden till följd av ny information eller dylikt som framkommer efter tidpunkten för offentliggörandet av Bolagsbeskrivningen, utöver vad som följer av tillämplig lagstiftning.

All information som lämnas i Bolagsbeskrivningen bör noga övervägas, i synnerhet med avseende på de specifika förhållanden som framgår i avsnittet "Riskfaktorer" och som beskriver vissa risker som en investering i Appspotrs aktier kan innebära. Uttalanden om framtiden och övriga framtida förhållanden i denna Bolagsbeskrivning är gjorda av styrelsen i Appspotr och är baserade på kända marknadsförhållanden. Dessa uttalanden är väl genomarbetade, men läsaren uppmärksammas på att dessa, såsom alla framtidsbedömningar, är förenade med osäkerhet.

### Presentation av finansiell information

Viss finansiell och annan information som presenteras i Bolagsbeskrivningen har avrundats för att göra informationen lättillgänglig för läsaren. Följaktligen överensstämmer inte siffrorna i vissa kolumner exakt med angiven totalsumma. Detta är fallet då belopp anges i tusen- eller miljontal och förekommer särskilt i avsnittet "Finansiell information" samt i de årsredovisningar och delårsrapporter som införlivats genom hänvisning. Förutom när så uttryckligen anges har ingen information i Bolagsbeskrivningen granskats eller reviderats av Bolagets revisor.

### Nasdaq First North Growth Market

Nasdaq First North Growth Market är en tillväxtmarknad för små och medelstora företag som drivs av de olika börserna som ingår i Nasdaq-koncernen. Bolag på Nasdaq First North Growth Market är inte föremål för samma regler som ställs på bolag som är noterade på den reglerade huvudmarknaden utan de är istället föremål för mindre omfattande regler och regleringar som är anpassade för mindre tillväxtbolag. En investering i ett bolag som handlas på Nasdaq First North Growth Market kan därför vara mer riskfylld än en investering i ett börsnoterat bolag. Samtliga bolag vars aktier handlas på Nasdaq First North Growth Market har en Certified Adviser som övervakar att regelverket efterlevs.



# Innehållsförteckning

RISKFAKTORER	4
BAKGRUND OCH MOTIV	8
VD HAR ORDET	9
MARKNADSÖVERSIKT	11
VERKSAMHETSBEKRIVNING	14
FINANSIELL INFORMATION	20
KOMMENTARER TILL DEN FINANSIELLA UTVECKLINGEN	24
EGET KAPITAL, SKULDER OCH ANNAN FINANSIELL INFORMATION	26
STYRELSE, LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE OCH REVISOR	27
AKTIEKAPITAL OCH ÄGARFÖRHÅLLANDEN	32
LEGALA FRÅGOR OCH KOMPLETTERANDE INFORMATION	35
BOLAGSORDNING	37
ADRESSER	38

## ÖVRIG INFORMATION

Kortnamn:	APTR
ISIN-kod aktie:	SE0009267974
Handelsplats:	Nasdaq First North Growth Market
Antal aktier:	191 421 886
Sista handelsdag Spotlight Stock Market:	23 juni 2021
Första handelsdag Nasdaq First North Growth Market:	24 juni 2021

## FINANSIELL KALENDER

Kvartalsrapport 2021-Q2	9 augusti 2021
Kvartalsrapport 2021-Q3	18 oktober 2021
Bokslutskommuniké 2021	18 januari 2022

# Riskfaktorer

*En investering i värdepapper är förenad med risk. Appspotrs verksamhet påverkas, och kan komma att påverkas, av ett antal faktorer som inte helt kan kontrolleras av Bolaget. Det finns risker både vad avser omständigheter som är hänförliga till Appspotr och sådana som inte har något specifikt samband med Bolaget.*

*Nedan beskrivs, utan någon särskild rangordning och utan anspråk på att vara uttömmande, några av de riskfaktorer och omständigheter som anses vara väsentliga för Appspotrs verksamhet och framtida utveckling. De risker som beskrivs nedan är inte de enda risker som Bolaget och dess aktieägare kan exponeras för. Ytterligare risker som för närvarande inte är kända för Bolaget kan också komma att få väsentlig betydelse för Appspotrs verksamhet, finansiella ställning och resultat. Sådana risker kan även leda till att Bolagets aktiekurs faller kraftigt och investerare kan förlora hela eller delar av sin investering. Utöver detta avsnitt bör investerare även beakta den övriga informationen i Bolagsbeskrivningen i dess helhet samt göra en allmän omvärldsbedömning.*

## VERKSAMHETS- OCH BRANSCHRELATERADE RISKER

### Intjäningsförmåga och framtida kapitalbehov

För räkenskapsåret 2020 uppvisar Bolaget ett negativt kassaflöde. Bolagets affärsmodell baserar sig på en abonnemangsmodell, där riskerna kretsar kring försäljningstid, avtalstid, kundvolym och pris per abonnemang. Sammanfattat utgör dessa risker tillsammans eller var och en för sig att Bolaget inte kommer att generera substantiella och återkommande intäkter varför det också finns en risk att Bolaget inte kommer att uppnå positivt resultat i framtiden. Ett misslyckande i att generera vinster i tillräcklig omfattning kan påverka Bolagets marknadsvärde negativt. Historiskt har Bolagets varit ägar- och institutionsfinansierat. Det finns en risk att Bolaget genom verksamheten inte kommer att generera tillräckliga medel för att finansiera den fortsatta verksamheten på egen hand och det finns därmed risk för att Bolaget hamnar i finansiellt trångmål. Bolaget har under de senaste två åren genomfört aktieemissioner som tillfört Bolaget cirka 92 MSEK inklusive överkurs, till följd av att Bolaget behövt kapitaltillskott. Det finns risk att Appspotr även i framtiden kan komma att tvingas söka nytt externt kapital. Framtida kapitalanskaffningsåtgärder kan resultera i utspädning av ägandet i Bolaget för de aktieägare som väljer att inte delta i eventuella kommande nyemissioner. Det finns risk att Bolaget då inte kommer att kunna erhålla nödvändig finansiering eller att sådan finansiering kan erhållas på, för befintliga aktieägare, ofördelaktiga villkor. Ett misslyckande med att erhålla ytterligare finansiering vid rätt tidpunkt kan medföra att Bolaget måste skjuta upp, dra ner på, eller avsluta verksamheter.

### Marknadsacceptans och utebliven försäljning

Det finns en risk att Bolagets lösningar inte får en bred marknadsacceptans, varvid marknaden kan komma att föredra andra prisnivåer eller annan prestanda och/eller funktionalitet än vad Bolaget erbjuder. Om ny teknologi skulle uppkomma inom det område där Bolaget är verk-

samt, i kombination med förändrad efterfrågan Det finns en risk att Bolagets lösningar inte får en bred marknadsacceptans, varvid marknaden kan komma att föredra andra prisnivåer eller annan prestanda och/eller funktionalitet än vad Bolaget erbjuder. Appspotr verkar inom en bransch i tidigt utvecklingsstadium vilket medför att bolag som adresserar denna marknad riskerar att missbedöma utvecklingsförloppet. Av detta följer flera risker, bland annat att Bolaget lägger resurser, både tid och pengar, på att framställa produkter vilka inte kommer efterfrågas i tillräcklig hög utsträckning för att motivera utvecklingsutgifterna, att bedömda intäktströmmar visar sig stämma dåligt överens med utfallet eller att dessa inträffar väsentligt senare än vad Bolaget räknat med eller inte alls. Det finns vidare risk att en starkt växande marknad kan komma att generera ett växande intresse från större och mer kapitalstarka aktörer vilket skulle leda till ett ökat konkurrensstryck som sannolikt skulle skapa ytterligare krav på utvecklingsinvesteringar. Om någon av dessa risker skulle realiseras kan det påverka Bolagets framtida försäljning, vilket i sin tur kan påverka Bolagets resultat och finansiella ställning negativt.

### Konkurrenser

Det finns i dag ett flertal aktörer som erbjuder liknande tjänster som Appspotr, bland annat Microsoft Powerapps, Outsystems, Mendix, Appian, Appgyver, Appmachine och Biznessapps. Vissa av dessa konkurrerande aktörer bedöms ha större finansiella resurser än Bolaget, vilket kan innebära att konkurrenser kan ha bättre förutsättningar att anpassa sig till förändringar i kundefterfrågan samtidigt som de kan avsätta mer resurser till bland annat produktutveckling och marknadsbearbetning. Det föreligger även en risk för att Appspotr misslyckas med att utveckla sina produkter i avsedd takt, eller att tekniska landvinningar gör att Bolagets nuvarande och planerade produkter förlorar sitt kommersiella värde. Mot bakgrund av detta är det inte säkert att Appspotr framöver kommer att vara lika framgångsrikt ur konkurrenssynpunkt. Ingen garanti kan lämnas för att Appspotr kommer att kunna behålla eller förbättra sin nuvarande



marknadsposition. Ökad konkurrens kan leda till prispress av Bolagets tjänster och minskad marknadsandel vilket kan få negativ effekt på Bolagets framtida tillväxt.

#### **Begränsade resurser**

Appspotr är ett bolag med begränsade resurser vad gäller ledning, administration och kapital. För genomförande av Bolagets strategi är det av vikt att dessa resurser disponeras på ett för Bolaget optimalt sätt. För det fall Bolagets resurser inte disponeras på ett för Bolaget optimalt sätt, såsom på rätt projekt, kunder och marknadssegment, finns det en risk att Bolaget drabbas av ökade kostnader och minskad försäljning på grund av att Bolaget exempelvis kan komma att behöva förändra sin strategi, vilket i sin tur skulle kunna påverka Bolagets verksamhet och finansiella ställning negativt.

#### **Särskilt behov av rörelsekapital**

Appspotr har en leveransfärdig produkt och befinner sig därmed i en tillväxtfas, vilket medför ett behov av en tillväxtfinansiering. Tillväxten sker genom kommersialisering av plattformen, och en abonnemangsbaserad affärsmodell, där förskjutning av intäkterna ställer krav på finansiering av rörelsekapitalet. Bolaget har i Q1 2021 tillförts cirka 55 MSEK genom teckningsoptioner av serie TO1. Trots att Bolaget per dagen för Bolagsbeskrivningen har tillräckligt rörelsekapital för att täcka Bolagets behov under de kommande tolv månaderna finns det en risk att Bolaget i framtiden inte kommer att ha erforderlig likviditet för att uppfylla sina betalningsförpliktelser. För det fall det uppstår behov av ytterligare rörelsekapital framöver kan det påverka Bolagets tillväxt, resultat, finansiella ställning och framtidsutsikter negativt.

#### **IT-system och tekniska risker**

Bolaget bedriver teknisk utveckling vilken till sin karaktär är snabbriktig. Bolagets framgång är till stor del beroende av att driva och anpassa sig till den tekniska utvecklingen. Då utvecklingsarbete kan vara omfattande och komplex, kan förseningar i tidsplaner inte uteslutas. Bolaget är beroende av en effektiv och oavbruten drift av olika IT-system för sin verksamhet. Om Amazon Web

Services (AWS) skulle få driftstörningar skulle det påverka driften av Appspotr 3-plattformen eftersom Appspotr använder Amazons molntjänster för plattformen. Ett omfattande haveri eller annan störning i IT-systemen kan påverka förmågan att bedriva verksamhet och leverera tjänster till kunder. Därtill kan Bolaget komma att erhålla dåligt rykte, vilket kan påverka nykundsförsäljning och omsättningstillväxt negativt. Allvarliga förseningar, störningar eller oförutsedda händelser i utvecklingsprocesser kan påverka Bolagets försäljning, resultat och finansiella ställning negativt.

#### **Beroende av nyckelpersoner och kvalificerad personal**

Bolaget har en begränsad organisation och är i hög grad beroende av Bolagets nyckelpersoner och kvalificerad personal. Appspotr baserar sin framgång och framtida tillväxt på ett fåtal personers kunskap, erfarenhet och kreativitet. Appspotr har två personer som betraktas som sådana nyckelpersoner. Dessa arbetar inom ledning och försäljning. Bolaget kan komma att misslyckas med att behålla dessa nyckelpersoner och att rekrytera ny kvalificerad personal i den utsträckning och på de villkor som behövs. Om någon av Bolagets nyckelpersoner lämnar Appspotr kan det påverka Bolagets försäljning, resultat och finansiella ställning negativt.

#### **Osäkerhet i framtidsbedömningar**

I Bolagsbeskrivningen redogör Appspotr för Bolagets framtidsbedömningar och antaganden som ligger till grund för Bolagets strategiska val. Appspotr är ett tillväxtbolag, vilket innebär att det finns en risk att Bolagets framtidsbedömningar och antaganden avseende exempelvis Bolagets marknadsposition visar sig vara felaktiga. Samtliga bedömningar och antaganden är styrelsens och ledningens bästa uppskattningar av den kommande utvecklingen. Det finns en risk att Bolagets bedömningar är felaktiga. Omsättningen kan bli lägre och marknadsetableringen kan ta längre tid än vad Bolaget i dag tror. Om någon av dessa risker skulle realiseras kan det påverka Bolagets kostnader, försäljning, resultat och finansiella ställning negativt.



### Immateriella rättigheter, know-how och sekretess

Bolagets strategi är att skydda sin mjukvaruutveckling genom oregistrerad immaterialrätt såsom upphovsrätt. Det finns en risk att Appspotr inte på ett heltäckande sätt kan skydda sina produkter genom immateriella rättigheter.

Appspotr är beroende av know-how och företagshemligheter och Bolaget ingår sekretessavtal med anställda, konsulter och samarbetspartners. Det är dock inte möjligt att till fullo skydda sig mot obehörig spridning av information, vilket medför risk för att konkurrenter får del av och kan dra nytta av den know-how som utvecklats av Appspotr. Vidare kan spridande av företagshemligheter påverka Bolagets möjlighet att beviljas patent till uppfinningar. För det fall Appspotr skulle göra intrång på immateriella rättigheter kan detta leda till att tredje part kräver skadestånd från Bolaget. Om någon av de ovanstående riskerna skulle komma att inträffa skulle det kunna ha en väsentlig påverkan på Bolagets verksamhet, nettoomsättning, rörelseresultat och eventuellt öka Bolagets kostnader.

### AKTIEMARKNADSRELATERADE RISKER

#### Framtida utebliven utdelning

Appspotr har sedan grundandet inte genomfört några utdelningar till aktieägarna. Det är ledningens avsikt att under de närmaste åren fortsätta utveckla Bolaget och befästa sin position på marknaden vilket betyder att eventuell utdelning kan utebli. Om ingen utdelning sker i framtiden får detta följden att avkastningen på en investering i Bolaget blir helt beroende av utvecklingen av aktiekursen.

#### Priset på Appspotrs värdepapper kan vara volatilt och kursutvecklingen är beroende av en rad faktorer

Eftersom en investering i värdepapper kan sjunka i värde finns det en risk att en investerare inte får tillbaka investerat kapital. Appspotrs aktie är noterad på Spotlight Stock Market. Under perioden 1 januari 2021 – 31 mars 2021 har Appspotrs aktiekurs uppgått till som lägst 1,02 SEK och som högst 1,37 SEK. Följaktligen kan priset på Bolagets värdepapper vara volatilt.

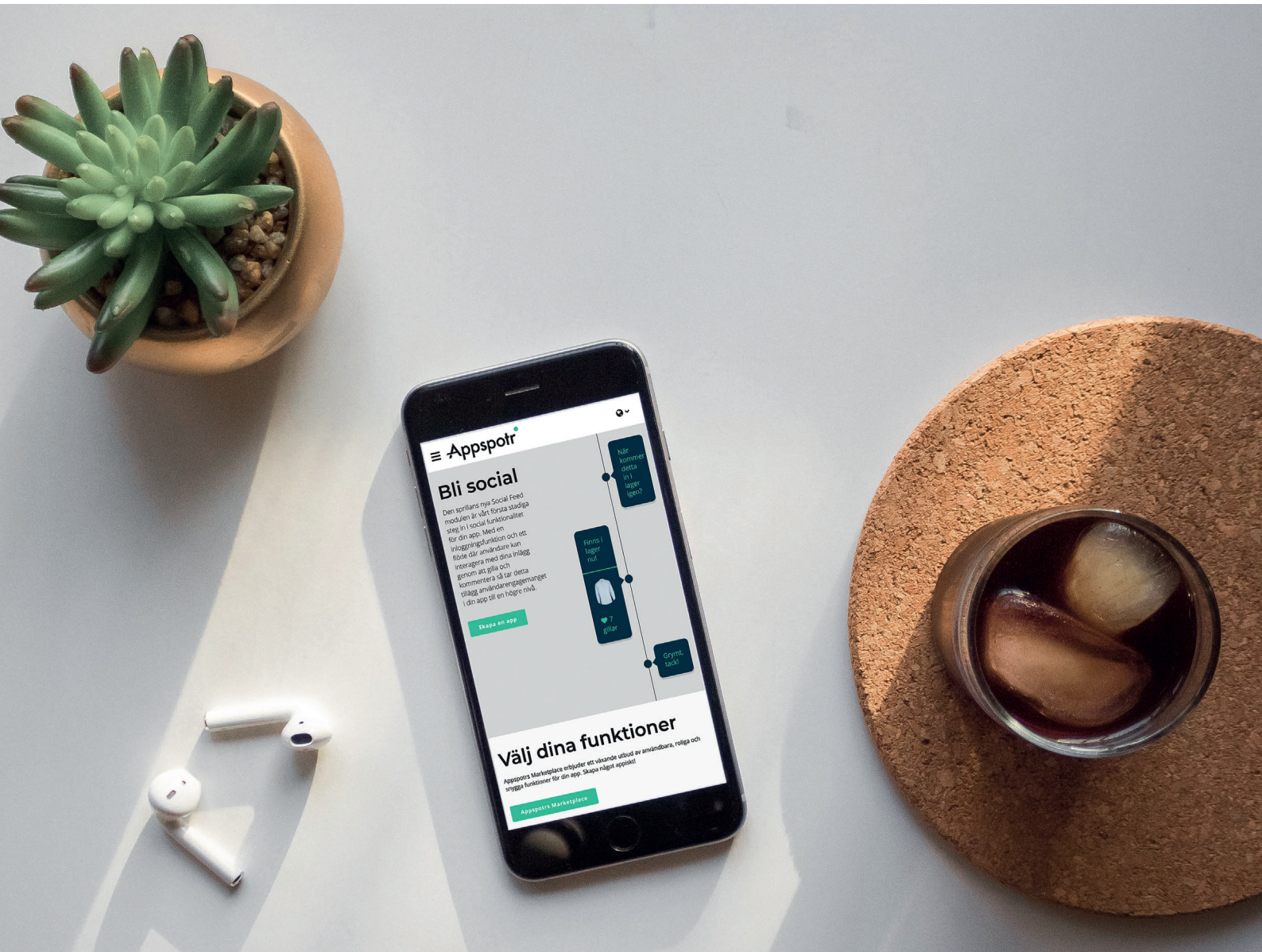




Priset på Appspotrs värdepapper är beroende av en rad faktorer, varav en del är bolagsspecifika medan andra är knutna till aktiemarknaden som helhet. Priset på Appspotrs värdepapper kan till exempel påverkas av utbud och efterfrågan, variationer i faktiska eller förväntade resultat, oförmåga att nå analytikernas resultatförväntningar, misslyckande med att uppnå finansiella och operativa mål, förändringar i allmänna ekonomiska förhållanden, förändringar av regulatoriska förhållanden och andra faktorer. Priset på Appspotrs värdepapper påverkas även i vissa fall av konkurrenters aktiviteter och ställning på marknaden. Det finns en risk att det inte vid var tidpunkt kommer att föreligga en aktiv och likvid marknad för handel i Appspotrs värdepapper, vilket skulle påverka investerarens möjligheter att få tillbaka investerat kapital. Detta utgör en betydande risk för enskilda investerare.

## Handelsplats

Aktierna i Appspotr planeras att upptas till handel vid Nasdaq First North Growth Market, en alternativ handelsplats som drivs av de olika börserna som ingår i Nasdaq. Bolag vars aktier handlas på Nasdaq First North Growth Market är inte skyldiga att följa samma regler som bolag vars aktier handlas på reglerad marknad, utan ett mindre omfattande regelverk anpassat till företrädesvis mindre bolag och tillväxtbolag. En investering i ett bolag vars aktier handlas på Nasdaq First North Growth Market kan därför vara mer riskfylld än en investering i ett bolag vars aktier handlas på en reglerad marknad.





# Bakgrund och motiv

Appspotr erbjuder genom sin plattform Appspotr 3, lanserad under 2019, en rik uppsättning verktyg för utveckling, publicering och underhåll av professionella appar till iOS, Android och webben. Appspotrs plattform riktar sig mot partners och organisationer vars behov är att leverera appar internt inom organisationen eller externt till kunder. Inom Koncernen ingår dotterbolaget Appsales vars fokus är att erbjuda App as a Service ("AaaS").

Bolaget noterades på Spotlight Stock Market under fjärde kvartalet 2016 och har sedan dess erfårit en markant ökad marknadskännetid och efterfrågan på Bolagets teknologi. Under andra kvartalet 2020 genomförde Bolaget en företrädesemission av units om cirka 28 MSEK för att accelerera utvecklingen av Bolagets försäljning och stärka rörelsekapital. Under första kvartalet 2021 genomfördes inlösen av teckningsoptioner av serie TO1 som emitterades i samband med företrädesemissionen 2019. Teckningsoptionerna tillförde Bolaget cirka 55 MSEK som avses att användas till att förstärka Koncernens försäljningsorgan och marknadsföring av Koncernens tjänster. Styrelsen för Appspotr gör en sammantagen bedömning att en listning av Bolagets aktier vid Nasdaq First North Growth Market medför bättre förutsättningar för framtida värdeskapande för Bolagets aktieägare, däribland genom en förbättrad likviditet i Bolagets värdepapper och ett ökat intresse för verksamheten och Bolaget från analytiker, allmänheten, institutionella investerare samt andra intressenter. Listningen vid Nasdaq First North Growth Market bedöms vidare utgöra en kvalitetsstämpel mot potentiella kunder, samarbetspartners och leverantörer. Med stöd av ovan bedöms listningen därmed främja Appspotrs framtida tillväxt och utveckling.

Styrelsen för Appspotr har erhållit godkännande om upptagande till handel av Bolagets aktier vid Nasdaq First North Growth Market. Första dag för handel är planerad till den 24 juni 2021. Bolagets värdepapper är idag upptagna till handel vid Spotlight Stock Market. Sista dag för handel av Bolagets aktier vid Spotlight Stock Market är den 23 juni 2021. Aktieägare i Appspotr behöver inte vidta några åtgärder i samband med listningen vid Nasdaq First North Growth Market.

Styrelsen för Appspotr är ansvarig för innehållet i denna Bolagsbeskrivning. Härmed försäkras att alla rimliga försiktighetsåtgärder har vidtagits för att säkerställa att uppgifterna i Bolagsbeskrivningen, såvitt styrelsen vet, överensstämmer med faktiska förhållanden och att ingenting är utelämnat som skulle kunna påverka dess innebörd.

Göteborg den 8 juni 2021

Appspotr AB

Styrelsen





# VD har ordet

Omsättningen under det första kvartalet 2021 var 1,3 MSEK, vilket är enligt plan. Intäkterna baserades till 98,1 procent på repetitiva abonnemangsinträder, vilket är en styrka då vårt primära affärsfokus är att skapa repetitiva intäkter som ökar vår ARR (annual recurring revenue). Värningskampanjerna som genomförts under fjärde kvartalet 2020 och första kvartalet i år kommer successivt att generera ökat ARR i takt med att dessa konverteras till betalande kunder. Under andra kvartalet har nya kampanjer inletts där vi övergår till att enbart skriva direktbetalande kundavtal. Skiftet väntas resultera i ett snabbt växande ARR i jämförelse med värningskampanjer under det fjärde och första kvartalet 2020 respektive 2021 som baseras på framtida volymer av appleverans i Appspotr 3.

Vår customer development avdelning befinner sig i en intensiv uppbyggnadsfas. Den driver kundavtal mot ökande repetitiva intäkter. Under första kvartalet 2021 har vi haft ett litet omsättningstapp jämfört med tidigare år. Det är helt enligt plan och en naturlig konsekvens av vårt strategiska vägval att minska fokus på app-somen-tjänst och engångsinträder för att istället kraftsamla kring att sälja plattform-somen-tjänst med repetitiva intäkter.

## SÄLJ OCH MARKNAD

Under kvartalet har arbetet med att lansera nya kampanjer och paketera ett utökat erbjudande till våra marknadsvertikaler dominerat Bolagets samlade verksamhet. Säljorganisationen växer med nya medarbetare, vilket är resurskrävande samtidigt som vi kräver en hög förmåga att öka antalet kundavtal. Vår säljorganisation kraftsamlar på marknadsvertikaler som anses ha en hög adaptionsförmåga för low-code och i synnerhet kunder som anses kunna skapa större och mer långsiktigt skalbara affärer. Som vi tidigare har kommunicerat, så är det ytterst strategiskt att vi bygger och säkerställer att vår distributionsstrategi stöttar vår ambition om att bli en global ledande low-code plattform. Vi är i skrivande stund fullt engagerade med att ta den marknadspositionen.

Vi blir i allt större omfattning uppmärksammade på och får förfrågningar om hur vi kan erbjuda vår plattform inom ramarna för GDPR / Cloud Act från både befintliga och potentiella kunder inom främst offentlig sektor.

Till denna typ av kunder har vi starka säljargument i att vår plattform möjliggör produktion av appar som inte bara uppfyller krav för GDPR/Cloud Act utan även uppfyller kraven för det europeiska tillgänglighetsdirektivet WACG (Web Content Accessibility Guidelines). Från och med 23 juni 2021 gäller WACG utöver webben även för publika appar i hela EU för myndigheter, landsting,

kommuner och andra offentligt rättsliga organ.

Under andra kvartalet ökar organisationen fokus i vår försäljning på den transaktionella affären som är snabbare med kortare beslutsprocesser samt på prioriterade målgrupper, exempelvis offentlig sektor. Den långsiktiga dialogen med flera strategiska samarbetspartners fortgår som planerat. Vår ambition är att under hösten slutföra dessa dialoger och inleda försäljning via strategiska partners som återförsäljare av vår tjänst.

## ORGANISATION

Mycket resurser investeras just nu på att onboarda våra nya medarbetare, få i gång våra olika avdelningar och bygga upp en större organisation. Fortsatt rekrytering av nya medarbetare pågår och är framgent en kontinuerlig process för Bolaget att hantera. Organisationen behöver successivt expandera efterhand som antalet kundavtal ökar och vi positionerar oss inom fler marknadsvertikaler.

## EMISSION

Under första kvartalet 2021 genomfördes inlösen av teckningsoptioner av serie TO1. Resultatet blev en teckningsgrad om cirka 99 procent, vilket genererade ett tillskott till kassan om cirka 55 MSEK före emissionskostnader. Dessa medel i kombination med intäkter investeras nu i ökad försäljning och fortsatt produktutveckling. Bolaget har också betalat tillbaka lån till SEB och Tillväxtverket samt reglerat sista earn-out betalningen till HPC Sales Company AB för förvärvet av Appsales AB, vilket innebär att Bolaget nu är skuldfritt.

## ARR RAPPORTERING

I den första delårsrapporten för 2021 rapporterar vi för första gången ARR som ett nyckeltal. Vi rapporterar inte längre resultat i enstaka kampanjer eller nyckeltal baserat på säljare. Samtliga kampanjer och säljinsatser resulterar i vårt nya nyckeltal ARR. Vår ambition är att uppnå en kontinuerligt ökad tillväxttakt månad för månad i vår ARR. Denna tillväxttakt kommer att bli mer stabil och förutsägbar efterhand som vi får en högre redundans i en större organisation samt en större kritisk massa av betalande kunder.

## PRODUKTNYHETER

Vi har under mars månad lanserat ett antal nya funktioner i Appspotr 3. Dessa nya funktioner är i mångt och mycket revolutionerande inom branschen för low code plattformar.

De nya funktionerna State, Storage och Variables samt uppdateringarna i Logic Blocks gör det möjligt att bygga avancerad logik i appar som drar nytta av och använder



de händelser och variabler som påverkas när användaren gör olika val i appen. Det rör sig om banbrytande funktioner som tidigare inte varit möjliga att skapa i low-code plattformar för mobila appar till iOS och Android.

Uppdateringar i verktygen för att bygga navigeringen i appar gör att vi nu supportar samtliga navigeringsmönster som är möjliga i operativsystemen för iOS och Android.

Uppdateringar har också gjorts i versionshanteringen av appar i Appspotr 3 så vi nu stödjer två versioner av appen parallellt, vilket gör att administratören av en app när som helst kan uppdatera sin live app med en ny version som byggts klar med hjälp av en knapptryckning.

Vi agerar nu också på Cloud act och kommer att erbjuda Appspotr 3 med europeiska molntjänstleverantörer för europeiska kunder. Det innebär att Appspotr 3 blir en av få aktörer som kan leverera en Cloud act säker low-code plattform (LCAP) inom EU, vilket kan utvecklas till en väsentlig framtida konkurrensfördel för Bolaget.

Patric Bottne

VD för Appspotr AB



# Marknadsöversikt

*I detta avsnitt presenteras en översikt av den marknad där Appspotr är verksam och de särskilda förutsättningar som präglar Bolagets verksamhet. Bolagsbeskrivningen innehåller offentligt tillgänglig bransch- och marknadsinformation, statistik och beräkningar hämtade från branschrapporter och studier, marknadsundersökningar samt kommersiella publikationer. Viss information avseende den bransch inom vilken Appspotr verksamhet bedrivs, samt Bolagets ställning i förhållande till olika konkurrenter, är inte baserad på publicerad statistik eller information från oberoende tredje part. Sådan information speglar snarare Bolagets bästa bedömningar med utgångspunkt i information som erhållits från bransch och affärsorganisationer samt andra källor inom den bransch där Bolaget konkurrerar samt information som har publicerats av Appspotrs konkurrenter. Bolaget anser att sådan information är värdefull för investerarens förståelse av den bransch i vilken Bolaget är verksam och Bolagets ställning inom branschen. Bolaget har emellertid inte tillgång till alla de fakta och antaganden som ligger bakom olika uppgifter, marknadsinformationen och annan information som hämtats från offentligt tillgängliga källor. Bolaget har inte heller genomfört någon oberoende verifiering av den information om marknaden som har tillhandahållits genom tredje part, branschen eller allmänna publikationer*

## BAKGRUND

Appspotr är verksam inom marknaden för applikationsutveckling med low-code verktyg. Low-code avser visuell programmering och konfiguration av applikationsprogramvara. Genom low-code programmering kan apputvecklare väldigt enkelt använda samma tjänst för att utveckla appar. Bolagets erbjudande grundar sig i affärskonceptet Platform as a Service ("PaaS") där en uppsättning verktyg hjälper användare att utveckla, publicera och underhålla professionella appar till iOS, Android och webben. Genom Appspotrs plattform kan appar byggas snabbt genom drag-and-drop och användarvänliga verktyg för att designa utseende, funktionalitet, logik och flöde i appen. Marknaden för apputveckling med low-code har utvecklats efter ett behov att möjliggöra ett snabbt skapande och stort användande av appar som kan hantera organisationers specifika process- och databehov.<sup>1</sup> Genom low-code programmeringens universella användningsområden som inte begränsas av geografiska gränser är Bolagets adresserbara marknad den globala marknaden för apputveckling med low-code verktyg. Bolaget har i dagsläget 99 procent av försäljningen i Norden däremot finns användare av Appspotr 3 gånger över.

## MARKNADEN FÖR APPLIKATIONSUTVECKLING MED LOW-CODE VERKTYG

Hur människan interagerar med datorer har förändrats över tiden. Utvecklingen började med hålkort, passerade textbaserade terminaler och stannade vid grafiska gränssnitt och mus med PC-eran på 80- och 90-talet. Sedan den första Iphonen lanserades 2007 har dock appar på mobila enheter slagit ut allt annat. Appar är idag gränssnittet för interaktion mot Internet och där konsumeras mest skärmtid dagligen i smartphones och surfplattor före mobila webben. Enligt Bolagets bedömning pågår just nu en digitaliseringsvåg, vilket

innebär att varje företag och organisation anpassar sig för att bli mer digital i sin service mot anställda, leverantörer, kunder och konsumenter.

Bolaget gör bedömningen att en del av digitaliseringen är att efterfrågan på appar och mobil webb/PWA (Progressive Web App) ökar hos företag och organisationer och att utvecklingsplattformar som erbjuder möjligheten för människor utan programmeringskunskap att bygga appar är enda sättet för att möta denna efterfrågan. Vidare anser Appspotr att resurserna för traditionell apputveckling inte räcker till och att traditionell apputveckling är för långsam, oflexibel och kostsam för att klara av att möta efterfrågan.

Enligt Appspotr drivs även efterfrågan av det ökade behovet inom organisationer att strama åt, snabba upp och förenkla samarbeten mellan IT-avdelningar och affärsteam inom olika affärsavdelningar. IT-avdelningar vill ha kontroll men samtidigt öppna upp möjligheten för innovation och självservice av apputveckling inom organisationens affärsenheter. Att demokratisera apputvecklingen och ge verktyg till personal utan programmeringskunskap att kunna utveckla appar för sin affärsenhets behov skapar enligt Bolaget stora tidsvinster och får ner backloggen (en backlog är en prioriterad och levande lista med önskemål i mjukvaruprojekt) på appar hos IT-avdelningar. Samtidigt har IT-avdelningar kontroll att kunna administrera organisationens alla appar från en plattform, och möjligheten att kunna ge rättigheter inom organisationen att snabbt omsätta och omvandla affärsprocesser digitalt till appar utan att tappa i säkerhet och interna ramverk.

På samma sätt som det enligt Bolagets bedömning finns ett behov inom stora organisationer av att kunna producera mer appar finns samma efterfrågan hos

<sup>1</sup> <https://www.zdnet.com/article/developers-were-on-board-with-low-code-tools/>

mindre och medelstora företag, men där alla inte vill hantera sina appar själva. Det resulterar till att de hellre köper appen som en tjänst av en extern expert. Här är det istället appbyråer, konsultbyråer och appexperter som tillhandahåller tjänster för produktion, distribution, support, uppdateringar, utveckling till dessa företag. Med hjälp av low-code plattformar kan dessa appexperter leverera appar till sina kunder till en rimlig kostnad, snabbt och flexibelt som ett konkurrenskraftigt alternativ till traditionell apputveckling.

### Marknadens utveckling

Marknaden för apputveckling med low-code verktyg förväntas växa då trenderna på marknaden tyder på att år 2023 kommer antalet utvecklare utan programmeringskunskap ("citizen developer") inom större företag vara fyra gånger fler än antalet professionella programmerare.<sup>2</sup> Utöver att antalet apputvecklare utan programmeringskunskap kommer att öka tyder trenderna på marknaden att den digitala affärsaccelerationen sätter press på IT-ledare att öka hastigheten på utvecklingen av applikationer. Detta stödjer den marknadspotentialen som finns för low-code verktyg då företag kan spara både tid och pengar genom att utveckla applikationer med low-code.<sup>3</sup> År 2024 väntas 65 procent av alla utvecklade appar att skapas med hjälp av low-code verktyg för apputveckling.<sup>4</sup> Den globala marknaden för utvecklingsplattformar med low-code verktyg bedöms växa med cirka 31,1 procent under perioden 2020-2030 från cirka 10,3 miljarder USD år 2019 till cirka 187 miljarder USD år 2030.<sup>5</sup>

Marknaden för apputveckling med low-code verktyg är inne i en standardiseringsfas där kraven på low-code verktygens funktionalitet har ökat efterhand som eft-

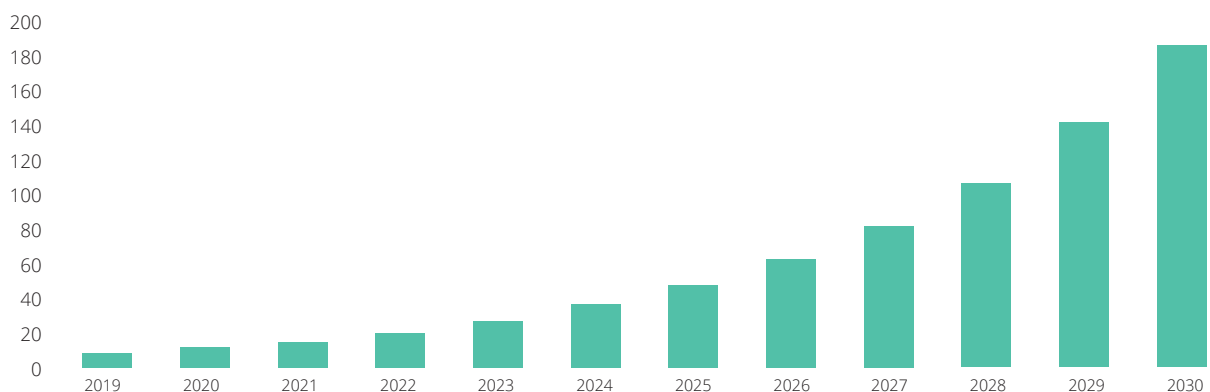
erfrågan ökat. Enligt Bolagets bedömning finns det ett brett utbud av low-code verktyg på marknaden men enbart ett fåtal som klarar av att stödja low-code utveckling av mobilapplikationer till både appbutiker och webben med olika servicenivåer, från självservice till fullservice. Aktörer som investerar i utvecklingen av low-code verktyg med avancerade teknologi som möter marknadens efterfrågan och som lyckas i sin distributionsmodell har stora möjligheter att ta en stor del av den globala marknaden för apputveckling med low-code som väntas växa de närmaste åren. Samtidigt som verktygen blir mer avancerade riktar de sig till två olika användargrupper. Både professionella utvecklare och användare utan kunskap inom programmering har behov av dessa verktyg. Just nu visar statistiken att gruppen utan kunskap inom programmering som utvecklar appar ökar.

### APPSPOTRS ADRESSERBARA MARKNAD

Appspotr adresserar en global marknad av företag och organisationer där behovet av low-code verktyg spänner över hela vidden från enmansföretag upp till storföretag och den offentliga sektorn. Många företag och andra organisationer använder sig av interna low-code byggda applikationer som inte publiceras på Apple App Store och Google Play. Stora industriföretag kan ha upp till och över 300 interna applikationer fördelade på olika delar av organisationen medan mindre företag använder sig av en extern app för att nå ut till kunder. Med olika paketerade serviceerbjudanden (från självservice till fullservice) på appspotr.com når Appspotr ut till professionella användare och icke-professionella användare på små, medelstora och stora företag, statlig- och kommunalförvaltning, landsting, statliga och kommunala företag samt andra organisationer världen över.

### Globala marknaden för utvecklingsplattformar med low code verktyg

Miljarder USD



2 Jason Wong, Mark Driver & Saikat Ray. (2019)

3 <https://www.gartner.com/en/newsroom/press-releases/2021-02-15-gartner-forecasts-worldwide-low-code-development-technologies-market-to-grow-23-percent-in-2021>

4 <https://www.computerworld.com.au/mediareleases/35472/low-code-is-the-future-outsystms-named-a-leader/>

5 <https://www.researchandmarkets.com/reports/5184624/low-code-development-platform-market-research>



I Sverige där Bolaget har merparten av sin försäljning så fördelas den potentiella marknaden på digitaliserade företag och organisationer inom alla verksamhetsområden och storlekar, allt från enmansföretag till storföretag och den offentliga sektorn. Organisationer med behov av applikationer byggda med low-code verktyg sträcker sig allt från mindre företag inom detaljhandeln samt hälsa och skönhet, upp till stora revisionsbyråer och industriföretag, med mera. Marknaden begränsas därför endast av digitaliseringsgraden hos företagen och organisationerna. Genom att använda sig av low-code verktyg kan alla organisationer spara tid och arbetskraft genom att använda sig av low-code verktyg istället för traditionell applikationsutveckling.<sup>6</sup> Bolaget bearbetar stora och medelstora företag samt den offentliga sektorn genom direktförsäljning och riktade kampanjer. Övriga segment fångas upp via Bolagets hemsida och genom uppsökande kunder som själva introducerar sig till plattformen och blir kunder.

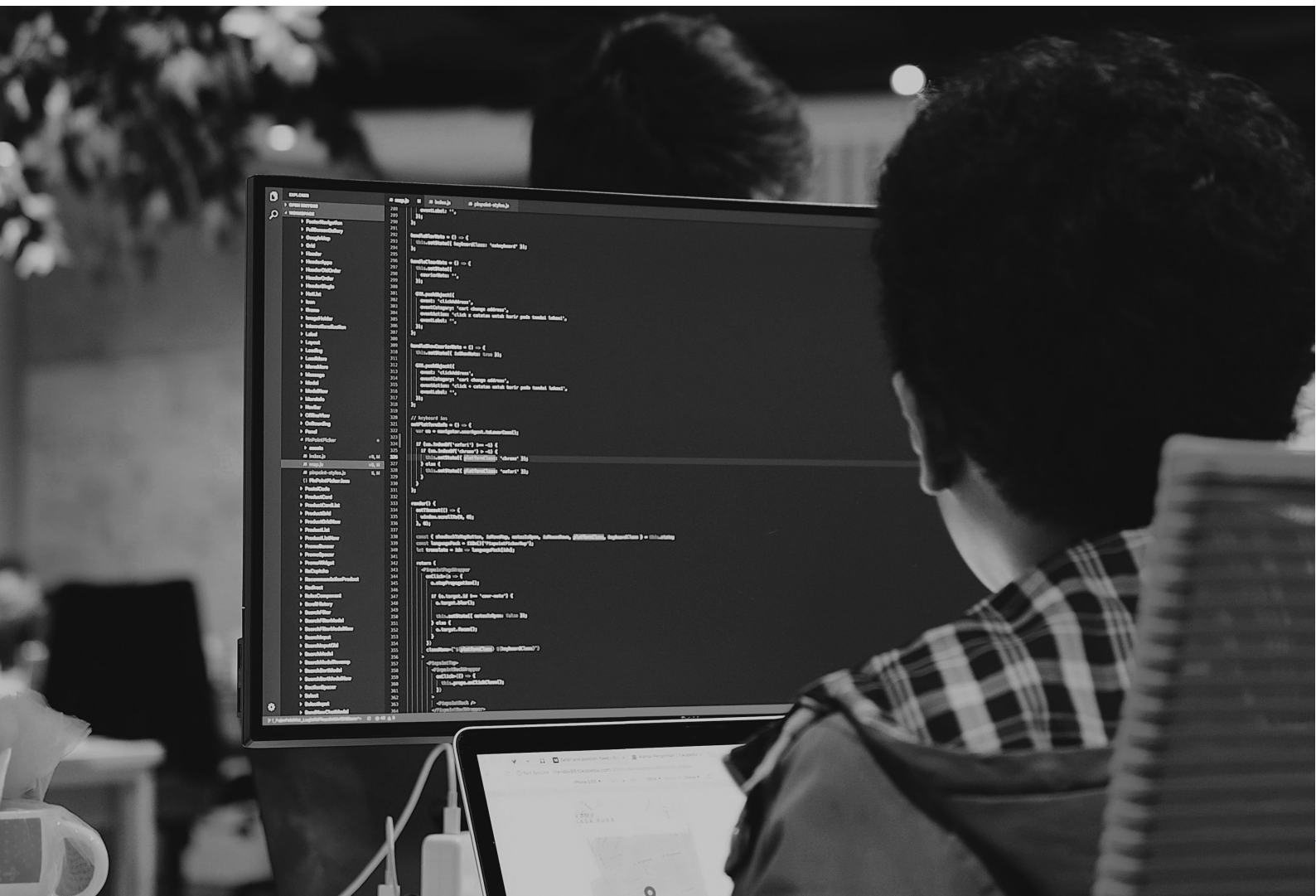
Den totala potentiella marknaden för Bolaget i Europa är cirka 25 miljoner företag och cirka 100 000 kommuner inom den offentliga sektorn. Det som begränsar Bolaget att adressera dessa företag och organisationer inom den offentliga sektorn är den interna digitaliseringsgraden som uppnåtts inom varje företag och organisation. Bolaget kommer efterhand som olika serviceerbjudan-

den och marknadsvertikaler uppnår hög penetration i Sverige och Norden få svar på vilka de exakta adresserbara marknaderna är för varje marknadsvertikal i ett specifikt land som Bolaget väljer att börja bearbeta, eller hur stor en marknadsfunktion är som spänner över flera länder samtidigt.

## KONKURRENTER

Bolagets närmaste konkurrenter på marknaden för apputveckling med low-code verktyg består av ett tjuugotal aktörer bland annat Appian, Outsystems, Mendix, Microsoft Powerapps, Appmachine och BiznessApps för att nämna några. Totalt finns det cirka 400 olika aktörer i världen som verkar inom området no-code/low-code med en stor variation på målgrupp och kapabilitet. Plattformarna erbjuder likt Appspotr användarvänliga apputvecklingsplattformar som baserar på low-code programmering. Ett flertal av Bolagets närmare konkurrenter på marknaden som nämns ovan har en global marknadsnärvaro, däremot är deras primära fokus marknaderna i Europa och Nordamerika. Appspotr bedömer att konkurrensen från större aktörer, som Microsoft, som också är aktiva på low-code är begränsad i nuläget då kunder som inte vill använda Microsofts licensmodell för apputveckling vänder sig till Bolaget istället som opererar med en annan affärsmodell och erbjuder en högre teknisk funktionalitet.

6 Gartner Peer Insights 'Voice of the Customer': Enterprise Low-Code Application Platforms, 8 February 2021.





# Verksamhetsbeskrivning

## APPSPOTR I KORTHET

Appspotr grundades 2006 med visionen att skapa ett användarvänligt verktyg som snabbt kunde skapa nya appar. Idag erbjuder Appspotr dess plattform Appspotr 3 som är en PaaS-lösning med en uppsättning verktyg för utveckling, publicering och underhåll av professionella appar till iOS, Android och webben. Bolaget är moderbolag i Koncernen och har ett helägt dotterbolag, Appsales Sweden AB.

Genom Appspotrs plattform, Appspotr 3, kan appar byggas snabbt med drag-and-drop funktioner och användarvänliga verktyg för att designa utseende, funktionalitet, logik och flöden. Appspotr 3 erbjuder färdigbyggda appar i som kan kopieras för att sedan återanvändas och anpassas till nya skraddarsydda appar. Genom plattformen kan data importeras till apparna genom att använda Excel-liknande databaser eller hämta data från externa källor utanför plattformen. I Appspotrs 3s behörighetssystem kan behörigheten bestämmas för användare som får se och göra vad i både plattform och appar vilket skapar säkerhet och kontroll över appar och användare för återförsäljare och kunder med ett accelererande behov av intern apputveckling. Publicering av native appar till Apple App Store och Google Play kan göras via plattformen direkt mot egna utvecklarkonton hos Apple och Google. Plattformen stödjer även företagsintern distribution av appar genom Apple Business Manager och Googles motsvarighet. Publicering av så kallad Progressive Web Apps ("PWA") till webben görs via plattformen till egen subdomän eller via Appspotrs subdomän. Plattformen hanterar och uppdaterar alla publicerade appar när nödvändiga uppdatering av operativsystem kommer från Apple och Google. Utvecklare som vill integrera appar som byggs i plattformen mot

applikationsprogrammeringsgränssnitt ("API") kan göra detta och utöka utvecklingsmöjligheterna för sina appar ytterligare. Det finns också möjlighet att bygga logik och lagra och hantera data lokalt i apparna. Detta skapar kraftfulla lösningar genom integrationer med affärssystem och avancerad applogik.

## ERBJUDANDE

Appspotr erbjuder plattformen Appspotr 3 genom olika serviceerbjudanden inom low-code till professionella och icke-professionella målgrupper av kunder.

Serviceerbjudanden erbjuds i abonnemangsform som kunden betalar per månad, kvartal eller årsbasis så länge de använder servicen.

Mot den professionella marknaden riktas serviceerbjudanden för självservice där kunden främst använder low-code verktyget för att bygga lösningar från grunden.

Mot den icke-professionella marknaden riktas serviceerbjudanden i olika nivåer av fullservice. Kunden använder främst färdigbyggda templates och appkoncept där de kan ändra och anpassa appar efter egna behov, eller så köper kunden AaaS-erbjudanden då de inte vill hantera produktion och underhåll av appen alls utan köper den som en tjänst.

Besökare från hela världen som själva hittar till appspotr.com värvas som registrerad användare via de olika serviceerbjudanden som finns på webbsidan. Som registrerad användare väljer kunden vilket serviceerbjudande de vill köpa och anger betalnings- eller faktureringsuppgifter vid registreringen. Om kunden inte sagt upp erbjudandet för tjänsten konverteras de med automatik till betalande kund efter att en gratis testperiod löpt ut. För att nå ut effektivare till denna globala



marknad av uppsökande kunder online arbetar Bolaget med att sökoptimera (SEO) sin hemsida och arbetar med att hemsidan och low-code verktyget efterhand finns på fler lokala språk (så kallade localisation).

Utöver besökare som uppsöker appspotr.com självmant och blir kunder genomför Bolaget också direktförsäljning med riktade marknadsföringsaktiviteter genom olika typer av värvningskampanjer som riktar sig till olika segment hos företag och organisationer i olika länder. Olika kampanjer startar och stängs frekvent och i högt tempo, med olika innehåll och serviceerbjudanden och med i olika tidsperioder mot olika målgrupper. Bearbetning sker genom kombinationer av mailutskick, telefonsamtal, annonsering i social media och affärspress och genom samarbeten med partners som har kunder som behöver Bolagets serviceerbjudanden inom low-code. Under 2021 genomförs dessa kampanjer i nuläget på den svenska marknaden och några nordiska länder men ambitionen är att efterhand under året bredda direktförsäljningen när plattformens olika serviceerbjudanden når stark position i en marknadsvertikal som kan skalas upp i fler europeiska länder. Ett exempel på marknadsvertikal kan vara en bransch såsom kommunal förvaltning, fastighetsbolag eller medlemsorganisationer men också en funktion såsom HR-avdelningar, IT-avdelningar, webbutvecklare.

### FÖRDELAR MED APPSPOTR 3

Bolaget har identifierat ett flertal fördelar för organisationer som använder sig av Appspotr 3. I organisationer kan affärsenheterna få en ökad förmåga och rörlighet i affärerna, en ökad produktivitet och effektivitet, mer engagerade medarbetare, mer bidrag av affärsinnovation från enskilda medarbetare samt att affärsenheter kan skapa appar på egen hand eller med stöd av professionella utvecklare.

Utöver de fördelar inom affärsverksamheter skapar Appspotr 3 förutsättningar för utvecklare utan programmeringskunskap att skapa appar. Detta ger IT-avdelningar inom organisationer ett flertal förutsättningar att bland annat;

- möjliggöra en förmåga till självservice av affärsinnovation inom organisationen;
- skapa en bättre inriktning i arbetet mellan affärsverksamheten och IT-avdelningen;
- reducera kön av appar som det finns behov av inom organisationen;
- möjliggöra ökat fokus på mer strategisk utveckling av appar hos IT-avdelningen;
- minska risken för att appar som används i en organisation inte stöds av IT-avdelningen, och;
- möjliggöra skapandet av prototyper, som sedan IT-avdelningen kan ta över.

### MISSION OCH VISION

Appspotrs mission är att bli den främsta plattformen för low-code appar genom att göra visuell applikationsprogrammering tillgänglig, prisvärd och tekniskt hanterbar för vem som helst med en idé om en app. Bolaget arbetar mot att uppnå visionen om att skapa en framtid där vem som helst, var som helst kan bygga en app.

Bolagets plattform är avsedd att inspirera innovation, skapande och livscykelhantering av appar. Med Bolagets fokus på kunden och Appspotr 3 så vill Bolaget revolutionera sättet på vilket organisationer kan utveckla och leverera unika appar inom flera olika kanaler.

Bolagets framtidsvision är en framtid där vem som helst, var som helst, kan bygga en app.

### Vem som helst kan bli en utvecklare

	Citizen developer (Slutanvändare)	Citizen developer (Super-användare)	Affärsenhetsnivå Professionella utvecklare	Central IT-nivå Professionella utvecklare
Heltids- utvecklare	Nej	Nej	Ja	Ja
Föredragna verktyg	"No-code" (konfigurering)	Low-code	Low-code och professionell programmering	Professionell programmering
Typiska appar	Individuella och Arbeteam	Arbeteam	Affärsenhet	Företag

Källa: Gartner (oktober 2019)  
ID: 389129

Figur 1, Bolagets vision är att vem som helst ska kunna bli en apputvecklare. Nya tjänster på marknaden underlättar apputvecklingen för så kallade citizen developer. Trenderna tyder på att antalet utvecklade appar av, och utvecklare i form av, citizen developers växer mer hastigt än antalet producerade appar av, och utvecklare i form av, professionella apputvecklare.



## AFFÄRSIDÉ

Bolagets affärsidé är att utveckla, marknadsföra och sälja en low-code plattform för visuell programmering av appar till smartphones till företag och organisationer mot en fast abonnemangsavgift där anställda kan producera, leverera och underhålla appar för olika affärskritiska behov och målgrupper av slutanvändare.

## MÅLSÄTTNING

För att nå den tillväxt Bolaget stävar efter har Appspotr satt upp finansiella målsättningar som kommer arbetas kontinuerligt mot under åren 2021 till 2025. Bolagets målsättning för att nå tillväxt följer enligt nedan:

- Appspotr ska öka dess ARR enligt Bolagets budgetmål år för år för att uppnå tillväxt;
- Appspotr ska bibehålla churn raten under fem procent, och;
- Appspotr ska öka ARPU (Average revenue per user) successivt med minst tio procent årligen från och med 2022.

Utöver de finansiella målen arbetar även Bolaget med strategiska produkt-, distribution-, kund- och personalmål på längre sikt varav de viktigaste kan summeras enligt följande:

- Appspotr ska på lång sikt positionera sig som den ledande low-code applikations plattformen i världen;
- Appspotrs plattform ska vara tillgänglig överallt på den globala marknaden där appar byggs;
- Appspotr ska etablera och ständigt bibehålla en stark organisation för customer success med målet att ha bäst kundnöjdhet i low-code branschen, och;
- Appspotr ska bli plantskolan för low-code expertis som leder branschen.

## STRATEGI

För att uppnå de finansiella och strategiska målsättningarna har Appspotr utvecklat en övergripande strategi i flera delmoment. Till en början ska Appspotr etablera en stark onlineförsäljning på appspotr.com där kunden själv kan introducera sig till plattformen. Genom stort fokus på support och kundnöjdhet hos befintliga kunder som använder plattformen ska Bolaget reducera kundbortfall. Därefter ska Bolaget genom onlinenärvaron på Bolagets hemsida skapa länkar mellan direktförsäljning mot stora och medelstora företag samt den offentliga sektorn och

den egen säljkåren. Bolaget ska med en liten kärngrupp säljare etablera nöjda kunder inom väldefinierade serviceerbjudanden inom olika marknadsvertikaler och funktioner. När intäkten från kunderna är högre än kostnaden att värva och serva dem, ska säljkåren expanderas internationellt för att ta nya marknadsandelar. Till slut kommer värdet av befintliga kunder genom hög kundnöjdhet samt kors- och uppförsäljning öka och därefter lanseras nya serviceerbjudanden för att nå fler marknadsvertikaler och funktioner samt att befintliga serviceerbjudanden applicerats till nya vertikaler.

## Försäljningsstrategi

För att bryta ner den övergripande strategin och uppnå tillväxt och kundnöjdhet har Bolaget utvecklat en försäljningsstrategi. Till en början har Bolaget delat in marknaden i tre olika affärssegment som följer enligt nedan:

- Den samarbetsdrivna marknaden (lågvolym), som består av kundsegment som har en egen produkt, kunder eller andra färdigheter som tillsammans med Appspotr 3 plattformen kan bli ett nytt erbjudande till marknaden.
- Den kapabilitetsdrivna marknaden (medelvolym), som består av kundsegment som redan utvecklar appar och vill utveckla fler appar snabbare för organisationer och företag.
- Den transaktions drivna marknaden (högvolym), som består av kundsegment som inte utvecklar appar själva men som har tillgång till citizen developers, det vill säga utvecklare utan programmeringskunskap, eller vill använda experter och köpa färdiga app koncept som kan anpassas för kundbehov.
- De ovan beskrivna affärssegment bearbetas med tre olika produktsegment och olika erbjudanden av serviceavtal som följer enligt:
  - Pro Code (hög servicenivå), där köpare som vill ta hjälp av en low-code expert för att få levererat färdigutvecklade appar som byggts i Appspotr 3.
  - Low Code (medelhög servicenivå), där köpare som har kompetensen och själva vill använda all funktionalitet i Appspotr 3 och utveckla skräddarsydda appar med hjälp av visuell programmering, komponenter, integrationer med mera.
  - No Code (låg servicenivå), där köpare som är citizen developers och vill använda och anpassa redan färdigbyggda appmallar och klonade appar som finns i Appspotr 3.



Bolagets försäljningsorganisation bearbetar respektive affärssegment med paketerade produkt erbjudanden och serviceavtal för att öka de repetitiva abonnemang-sintäkterna. Produkterbjudanden och serviceavtal säljs med fem olika strategier som följer enligt:

- Genom direktförsäljning med egna säljare av Pro Code erbjudandet säljer Bolaget AaaS-abonnemang och PaaS-abonnemang samt serviceabonnemang.
- Genom onlineförsäljning på Bolagets hemsida av No Code och Low Code erbjudandet säljer Bolaget PaaS-abonnemang och serviceabonnemang.
- Genom direktförsäljning med egna säljare av No Code och Low Code erbjudandet säljer Bolaget PaaS-abonnemang och serviceabonnemang.
- Genom partnerförsäljning via partners och återförsäljare egna marknadskanaler säljer Bolaget PaaS-abonnemang och serviceabonnemang.
- Genom integrationer och samarbeten med systemleverantörer och digitala tjänsteleverantörer som öppnar upp kanaler mot sina egna kunder säljer Bolaget PaaS-abonnemang och serviceabonnemang i samarbetsunika upplägg.

## ORGANISATIONSTRUKTUR

Appspotr är moderbolag i Koncernen och har ett helägt dotterbolag, Appsales Sweden AB. Vidare äger moderbolaget 49 procent av aktierna och rösterna i intressebolaget Appspotr Asia Co Ltd. i Hongkong. Appspotr ingick ett partnerskap med Novel Unicorn Ltd som äger 51 procent av aktierna och rösterna i Appspotr Asia Co Ltd. för att utforska affärsmöjligheterna i Kina. Avtalet om partnerskapet har upphörts och under 2021 har Appspotr som avsikt att iverkliga sitt ägande och engagemang i Appspotr Asia Co Ltd.

Appspotrs organisation består av 12 anställda och ett femtontal utvecklare hos kontrakterade konsultbolag som är ansvariga för Bolagets produktutveckling och kundprojekt. Organisationen kommer successivt expandera efterhand som antalet kundavtal ökar samtidigt som Bolaget positionerar sig inom fler marknadssegment. Expansionen av organisationen sker genom rekrytering av nya väl utvalda medarbetare som kan bidra till Bolagets tillväxt.

## AFFÄRSMODELLEN

Appspotr opererar med en affärsmodell som bygger på PaaS där Bolaget via Appspotr 3 tillhandahåller de resurser som behövs för att bygga, distribuera och underhålla en mobilapplikation där applikationen levereras i molnet men finns tillgänglig via Apple och Googles appbutiker eller via webben. Tillgången till Appspotr 3 säljs som ett abonnemang där kunden betalar per

månad, kvartal eller årsbasis för att använda tjänsten. Om kunden säger upp abonnemanget slutar de mobilapplikationer byggda i plattformen att fungera. Kunden kan också köpa mängder av olika tilläggstjänster i form av extra serviceabonnemang för att få tillgång och använda exempelvis templates, färdiga appkoncept, integrationer, utökad service, mm., eller om kunden vill ha ett fullserviceabonnemang i form av AaaS-abonnemang där kunden köper färdigbyggda appar som sköts till 100 procent av Appspotr på plattformen.

## PRODUKTBESKRIVNING

Enligt Appspotr har Bolagets plattform ett brett utbud av funktioner som anpassats efter vad dagens marknad efterfrågar.

De olika funktionerna arbetar i en och samma plattform och är fullständigt integrerade. Data, vyer och logik för appen är separerade, vilket till exempel gör att data i en app inte behöver uppdateras på mer än ett ställe. Samma data kan även användas i flera appar.

Flödet, strukturen och navigeringen i appen kan skräddarsys genom att koppla ihop data, vyer, logik i en visuell drag-and-drop miljö, vilket enligt Bolagets vetenskap, skapar marknadens mest flexibla och snabba sätt att utveckla skräddarsydda appar på.

Användarbehörigheter kan sättas med olika rättigheter vilket skapar fördelen att ha appar där olika användare kan se och göra olika saker, både i appen och i plattformen.

Andra fördelar är att en kund kan erbjuda en app med olika användarupplevelser beroende på kund. En slutanvändare får efter inloggning i appen ett utseende och funktioner som är unikt för den organisation som slutanvändaren tillhör och därmed upplever appen som unik och skräddarsydd, istället för att erbjuda en generell app med generell funktionalitet och design.

Kunder kan komma åt administrationsgränssnittet för appen från vilken PC- eller Mac-dator som helst eller uppdatera appen direkt från appen i sin smartphone eller surfplatta. Genom sin adminbehörighet har alla administratörer ett extra menyval i appen - dold för övriga användare - när dem öppnar den varifrån, kan skicka push-notiser, göra uppdateringar i databaser, vyer, etcetera. Det är ofta så att olika appar internt på ett företag har olika administratörer som sköter uppdateringar i appen vid sidan av sina huvudsakliga arbetsuppgifter. Appspotrs plattform underlättar arbetet avsevärt för ett företag att åtkomst finns där tillgång till Internet återfinns för att uppdatera appar och kommunicera med



apparnas användare. Administrationen av appen kan skötas var som helst utan att behöva vara på jobbet eller i hemmet.

Plattformen levereras med ett basutbud av komponenter och logik. Vill kunden ha fler komponenter, logik eller kundspecifika integrationer kan kunden beställa dessa och få dem utvecklade och anpassade för sin konfiguration av plattformen. Vill kunden själv bygga komponenter, logik med mera finns möjlighet att leverera konfigurationer av plattformen där utvecklare kan åtkomst till kod, API:er o.s.v. för att få komma åt ännu större möjligheter i plattformen.

#### Närmare produktbeskrivning

Appspotr 3 innehåller ett flertal olika funktioner och verktyg som beskrivs närmare nedan:

**Patchwork (Visuell appbyggare)**, används för att konfigurera hur hela appen ska fungera. Olika vyer och logikblock kopplas samman med varandra genom så kallad "patches". Dessa patches möjliggör att konfigurera Input egenskaper (ta in data) och Output egenskaper (visa upp data), skapa hela appens flöde, sammansättning och funktionalitet genom visuell programmering i den kraftfulla visuella appbyggaren så kallad "Patchwork". Det är också möjligt att koppla ihop olika meny-, dataset-, vy-, och logikblock genom "patches" för att bestämma appens egenskaper.

**Datasets**, lagra data i appen genom att använda datasets som kan uppdateras genom appens logik. Kunden kan även importera data från extern datakälla.

**Integrationer**, integrera appar byggda i plattformen snabbt och enkelt med JSON, REST API:er.

**State**, möjliggör att ha skiftande innehåll i vyer i appen från logik som händer i appen, exempelvis validera ett formulär, visa/dölj en spinner när någonting annat laddas i appen, uppdatera text eller filtrera en lista när användaren skriver in text etc.

**Storage**, möjliggör att lagra data till smartphone/surfplattans minne. Detta är användbart om data behövs använda igen även efter att appen är nedstängd.

**Variables**, möjliggör att lagra värden för att användas senare. Detta är användbart för att kombinera data från olika logikblock eller vyer.

**Vyer**, använd färdigbyggda eller skräddarsydda komponenter för att skapa appar som är just så enkla, användarvänliga eller komplexa som kunden vill att de ska vara.

**Logik**, kombinera vilken logik som helt i den visuella appbyggaren, genom att använda färdigbyggda logikblock eller skräddarsy egna.

**Appmallar** (templates), sätt ihop och bygg egna appmallar som kan återanvändas eller modifieras för att använda i framtida appprojekt.

**Stilmallor**, ändra look-and-feel i din apps vy från en plats.

**Translations** (Översättningar), möjliggör att skapa och mappa synlig text (translation keys) mellan olika språk som stöds i din app.

**Languages** (Språk), möjliggör att skapa språk och addera specifika så kallade language locales.

**Förhandsgranskning**, under hela tiden användaren bygger på appen går det att titta på resultatet i realtid via förhandsgranskningsvy som kan läggas som ett eget fönster bredvid webbläsaren på skärmen. Där kan användaren se exakt hur appen ser ut och fungerar vart eftersom den utformas.

**Media**, spara alla filer som är kopplade till appen på en och samma plats.

**Native & PWA**, bygg React Native appar för iOS och Android samt Progressive Web Apps (PWA) för mobilwebben.

**Push**, skicka direkta eller schemalagda push notifieringar till alla app användare eller utvalda grupper av användare.

**Statistik**, håller användaren informerad och tillåter den få kontroll med en översikt av relevant statistik över appens användande.

**Administration**, sätt roller på alla administratörer som skall kunna göra ändringar i apparna.

**Behörigheter**, ett komplext men mycket kraftfullt behörighetssystem. Organisera appar i grupper, organisationer och en top-level organisation. Användare i systemet och i appar får access till roller i grupper kopplade till appar och organisationer.

**Publicering**, distribuera appar till Apple och Googles appbutiker, både publika och företagsinterna, och publicera PWA till en subdomän på webben.



**Versioner**, bygg och ha en ny version av appen med nya funktioner och förbättringar redo att bli publicerad vid behov.

**Partner plattform**, partners får sin egen partnermiljö av plattformen där de fritt kan distribuera applicenser till så många organisationer som de önskar under sitt eget varumärke.

### **KONKURRENSFÖRDELAR**

Jämfört med traditionell apputveckling med programmerare erbjuder Appspotr ett snabbare, effektivare och billigare sätt att utveckla appar. Jämfört med andra low-code plattformar har Appspotr flera smarta funktioner där plattformen enligt Bolaget sticker ut jämfört med konkurrenterna:

- Plattformen har ett avancerat användar- och behörighetssystem där kunden kan sätta upp och bestämma roller till olika användare och vad de ska få se och göra i en app eller i systemet. Det ger kunden möjlighet att hantera och få kontroll över alla organisationens appar genom att skapa roller med olika behörigheter.
- Appar i plattformen kan utvecklas samtidigt för både iOS, Android och PWA av personal utan programmeringskunskaper.
- Möjligheten att kunna duplicera appar och funktioner sparar tid, multistöd för såväl vanliga appar som PWA förenklar, möjligheten att skräddarsy appar utifrån appanvändarens unika behov ifråga om design, integrationer, flöde, funktioner ger användaren i det närmaste obegränsade möjligheter i kreativitet.
- Plattformen ger en möjlighet att integrera appar mot affärssystem och digitala tjänster samt skapa egen logik i apparna.
- Automatiserad publicering och uppdatering av appar sparar tid, samt att nödvändiga uppdateringar av appar när systemuppdateringar av operativsystem hos iOS och Android kommer med jämna mellanrum sköts sömlöst.



# Finansiell information

Nedan presenteras historisk finansiell information för Appspotr avseende räkenskapsåren 2020 och 2019 samt delårsperioden januari till mars 2021 och 2020. Den historiska finansiella informationen för räkenskapsåren 2020 och 2019 är hämtad från Bolagets årsredovisning för 2020 och bokslutskommuniké 2020. Informationen för perioden januari – mars 2021 och 2020 är hämtad ur Bolagets delårsrapport för perioden januari – mars 2021 samt delårsrapport för perioden januari – mars 2020. Den finansiella informationen i detta avsnitt bör läsas tillsammans med Bolagets reviderade årsredovisning för räkenskapsåret 2020, 2019 och 2018/2019 samt delårsrapporter för perioden januari - mars 2021 och 2020, inklusive tillhörande noter och revisionsberättelser.

## RESULTATRÄKNING – KONCERNEN

Belopp i KSEK	01-01-2021 - 31-03-2021 Ej reviderad	01-01-2020 - 31-03-2020 Ej reviderad	01-01-2020 - 31-12-2020 Reviderad	01-01-2019 - 31-12-2019 Ej reviderad
<b>Rörelsens intäkter</b>				
Nettoomsättning	1 337	1 621	7 040	8 999
<b>Summa intäkter</b>	<b>1 337</b>	<b>1 621</b>	<b>7 040</b>	<b>8 999</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>				
Råvaror och förnödenheter	-164	-143	-680	-705
Övriga externa kostnader	-3 299	-3 846	-12 457	-9 242
Personalkostnader	-2 995	-1 491	-6 739	-8 594
Av- och nedskrivningar	-1 219	-1 223	-4 873	-5 781
Övriga rörelsekostnader	-4	-1	-14	-64
<b>Summa kostnader</b>	<b>-7 681</b>	<b>-6 704</b>	<b>-24 763</b>	<b>-24 386</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-6 344</b>	<b>-5 083</b>	<b>-17 723</b>	<b>-15 387</b>
<b>Finansiella poster</b>	<b>-44</b>	<b>-318</b>	<b>-795</b>	<b>-6 076</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-6 388</b>	<b>-5 401</b>	<b>-18 518</b>	<b>-21 463</b>
Skatt på periodens resultat	0	0	-23	467
<b>Periodens resultat</b>	<b>-6 388</b>	<b>-5 401</b>	<b>-18 541</b>	<b>-20 996</b>

## BALANSRÄKNING – KONCERNEN

Belopp i KSEK	01-01-2021 - 31-03-2021 Ej reviderad	01-01-2020 - 31-03-2020 Ej reviderad	01-01-2020 - 31-12-2020 Reviderad	01-01-2019 - 31-12-2019 Ej reviderad
<b>TILLGÅNGAR</b>				
<b>Anläggningstillgångar</b>				
Immateriella anläggningstillgångar	12 136	16 992	13 351	18 206
Materiella anläggningstillgångar	7	35	10	18
Övriga finansiella tillgångar	97	70	97	70
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>12 240</b>	<b>17 097</b>	<b>13 458</b>	<b>18 294</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>				
Kundfordringar	537	567	2 094	1 076
Övriga fodringar	477	1 212	559	627
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	930	594	862	253
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>1 944</b>	<b>2 373</b>	<b>3 515</b>	<b>1 956</b>
Likvida medel	50 513	4 247	7 160	8 486
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>52 457</b>	<b>6 620</b>	<b>10 675</b>	<b>10 442</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>64 697</b>	<b>23 717</b>	<b>24 133</b>	<b>28 736</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>				
Eget kapital	59 446	994	13 780	6 395
<b>Summa eget kapital</b>	<b>59 446</b>	<b>994</b>	<b>13 780</b>	<b>6 395</b>
<b>Långfristiga skulder</b>				
Långfristiga lån	0	6 254	1 685	6 254
Övriga långfristiga skulder	0	686	1 266	1 586
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>0</b>	<b>6 940</b>	<b>2 951</b>	<b>7 840</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>				
Leverantörsskulder	1 441	1 855	1 227	480
Kortfristiga lån	0	7 252	2 252	7 252
Övriga kortfristiga skulder	911	4 049	905	4 433
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 899	2 627	3 018	2 336
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>5 251</b>	<b>15 783</b>	<b>7 402</b>	<b>8 508</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>64 697</b>	<b>23 717</b>	<b>24 133</b>	<b>28 736</b>

## KASSAFLÖDESANALYS – KONCERNEN

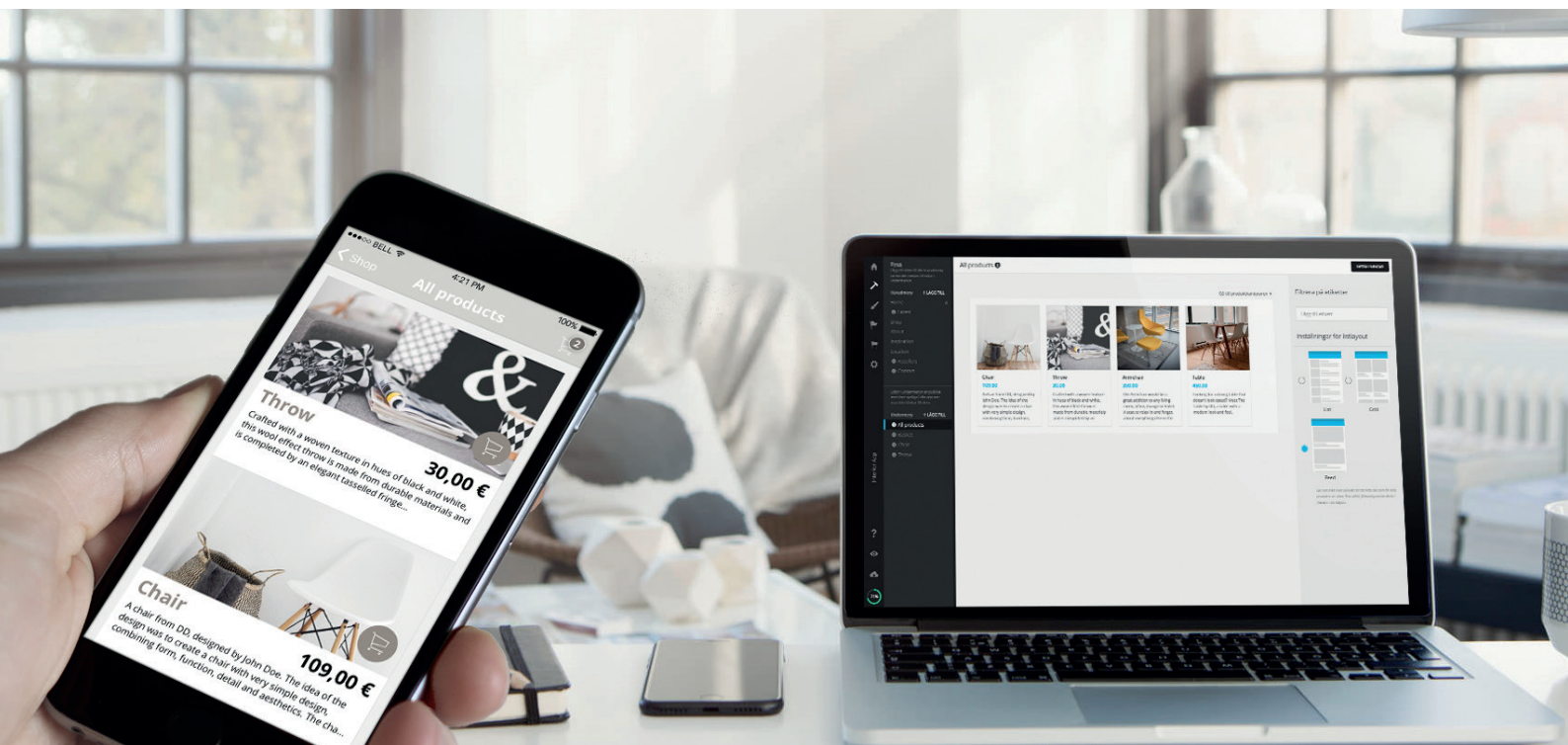
Belopp i KSEK	01-01-2021 - 31-03-2021 Ej reviderad	01-01-2020 - 31-03-2020 Ej reviderad	01-01-2020 - 31-12-2020 Reviderad	01-01-2019 - 31-12-2019 Ej reviderad
<b>Den löpande verksamheten</b>				
Rörelseresultat	-6 344	-5 083	-17 723	-15 387
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	1 218	1 223	4 849	5 651
Erlagd ränta	-44	-318	-795	-1 076
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital</b>	<b>-5 170</b>	<b>-4 178</b>	<b>-13 669</b>	<b>-10 812</b>
Minskning(+)/Ökning(-) av övriga fordringar	1 571	-417	-1 559	-475
Minskning(-)/Ökning(+) av övriga kortfristiga skulder	101	5 611	2 587	4 162
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-3 498</b>	<b>1 016</b>	<b>-12 641</b>	<b>-7 125</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>				
Förvärv av materiella och immateriella tillgångar	0	-26	-9	-6 386
Investering i finansiella anläggningstillgångar	0	0	-27	199
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>0</b>	<b>-26</b>	<b>-36</b>	<b>-6 187</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>				
Förändring räntebärande skulder (ökning+)	-5 203	-5 229	-14 575	6 812
Nyemission	52 054	0	25 926	7 894
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>46 851</b>	<b>-5 229</b>	<b>11 351</b>	<b>14 706</b>
Förändring likvida medel	43 353	-4 239	-1 326	1 394
Likvida medel vid periodens början	7 160	8 486	8 486	7 092
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>50 513</b>	<b>4 247</b>	<b>7 160</b>	<b>8 486</b>



## NYCKELTAL

Belopp i KSEK	01-01-2021 -	01-01-2020 -	01-01-2020 -	01-01-2019 -
	31-03-2021	31-03-2020	31-12-2020	31-12-2019
	Ej reviderad	Ej reviderad	Reviderad	Ej reviderad
ARR	5 515	-	-	-
Nettoomsättning	1 337	1 621	7 040	8 999
Periodens resultat	-6 388	-5 401	-18 541	-20 996
Resultat per aktie	-0,03	-0,10	-0,15	-0,40
Antal aktier (i tusen)	191 422	51 999	121 333	51 999
Balansomslutning	64 697	23 717	24 133	28 736
Soliditet, %	91,9	4,2	57,1	59,1
Antal anställda vid periodens utgång	12	8	10	8

Annual recurring revenue (ARR)	Avser Bolagets årliga återkommande abonnemangsinträder
Nettoomsättning	Nettoomsättning avser den periodiserade omsättningen av Bolagets försäljning.
Periodens resultat	Periodens resultat avser det periodiserade resultatet före finansiella kostnader och skatt.
Resultat per aktie	Periodens resultat i relation till antal aktier vid periodens utgång efter utspädning.
Antal aktier (i tusen)	Antal aktier avrundat till närmaste tusental vid periodens utgång.
Balansomslutning	Summan av Bolagets alla tillgångar.
Soliditet, %	Summa eget kapital som procent av summa tillgångar. Mått för att bedöma Bolagets möjligheter att uppfylla sina finansiella åtaganden.
Antal anställda vid periodens utgång	Summa av antal anställd i Bolaget vid periodens utgång.



# Kommentarer till den finansiella utvecklingen

## JÄMFÖRELSE MELLAN PERIODERNA JANUARI TILL OCH MED MARS 2021 OCH 2020

### RESULTATRÄKNING

#### Nettoomsättning

Nettoomsättningen uppgick till 1 337 KSEK för perioden januari till och med mars 2021, en minskning med 284 KSEK eller 17,5 procent jämfört med samma period 2020, då nettoomsättningen uppgick till 1 621 KSEK. Minskningen i nettoomsättningen berodde på minskade rörliga intäkter.

#### Rörelsens kostnader

Rörelsens kostnader uppgick till 7 681 KSEK för perioden januari till och med mars 2021, en ökning med 977 KSEK eller 14,6 procent jämfört med samma period 2020, då rörelsens kostnader uppgick till 6 704 KSEK. Den ökande kostnadsbasen berodde på ett ökat antal anställda och därtill högre personalkostnader.

#### Rörelseresultat

Rörelseresultatet uppgick till -6 344 KSEK för perioden januari till och med mars 2021, en minskning med 1 261 KSEK eller 24,8 procent jämfört med samma period 2020, då rörelseresultatet uppgick till -5 083 KSEK. Minskningen i rörelseresultatet berodde huvudsakligen på högre kostnader i samband med nyanställningar.

#### Finansnetto

Bolagets finansnetto uppgick till -44 KSEK för perioden januari till och med mars 2021, en minskning med 274 KSEK eller 86,2 procent jämfört med samma period 2020, då finansnettot uppgick till -318 KSEK. Det minskade finansnettot berodde på en lägre skuldsättning av räntebärande lån.

#### Resultat efter skatt

Resultatet efter skatt uppgick till -6 388 KSEK för perioden januari till och med mars 2021, en minskning med 987 KSEK eller 18,3 procent jämfört med samma period 2020, då resultatet efter skatt uppgick till -5 401 KSEK. Minskning för periodens resultat berodde på ökningen i personalkostnader.

### BALANSRÄKNING

#### Anläggningstillgångar

Koncernens anläggningstillgångar uppgick till 12 240 KSEK för perioden januari till och med mars 2021, en minskning med 4 857 KSEK eller 28,4 procent jämfört med samma period 2020, då Koncernens anläggningstillgångar uppgick till 17 097 KSEK. Minskningen i anläggningstillgångar berodde på planenliga avskrivningar.

#### Omsättningstillgångar

Koncernens omsättningstillgångar uppgick till 52 457 KSEK för perioden januari till och med mars 2021, en ökning med 45 837 KSEK eller 692,4 procent jämfört med samma period 2020, då Koncernens omsättningstillgångar uppgick till 6 620 KSEK. Ökningen i omsättningstillgångar berodde på en ökning i likvida medel till följd av teckningsoptionsinlösen under Q1 -2021.

#### Skulder

Skulderna uppgick till 5 251 KSEK för perioden januari till och med mars 2021, en minskning med 17 421 KSEK eller 76,9 procent jämfört med samma period 2020, då Koncernens skulder uppgick till 22 723 KSEK. Minskningen i skuldsättning berodde på lösen av räntebärande lån.

#### Eget Kapital

Det egna kapitalet uppgick till 59 446 KSEK för perioden januari till och med mars 2021, en ökning med 58 452 KSEK eller 5 880,5 procent jämfört med samma period 2020, då Koncernens egna kapital uppgick till 994 KSEK. Ökningen i eget kapital berodde på ett önskat utfall av en nyemission under Q2 -2020 samt teckningsoptionsinlösen under Q1 -2021.

### KASSAFLÖDESANALYS

#### Kassaflöde från den löpande verksamheten

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -3 498 KSEK för perioden januari till och med mars 2021, en minskning med 4 514 KSEK eller 444,3 procent jämfört med samma period 2020, då kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 1 016 KSEK. Minskningen för perioden berodde på en ökning av kortfristiga skulder under Q1 -2020.

#### Kassaflöde från investeringsverksamheten

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till 0 KSEK för perioden januari till och med mars 2021, en ökning med 26 KSEK eller 100 procent jämfört med samma period 2020, då kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -26 KSEK. Ökningen för perioden berodde på ej förekommande förvärv av inventarier under Q1 -2021.

#### Kassaflöde från finansieringsverksamheten

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 46 851 KSEK för perioden januari till och med mars 2021, en ökning med 52 080 KSEK eller 996,0 procent jämfört med samma period 2020, då kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till - 5 229 KSEK. Ökningen för perioden berodde på utfallet av teckningsoptionsinlösen.



## JÄMFÖRELSE MELLAN KALENDERÅREN 2020 OCH 2019

### RESULTATRÄKNING

#### Nettoomsättning

Nettoomsättningen uppgick till 7 040 KSEK för år 2020, en minskning med 1 959 KSEK eller 21,8 procent jämfört med år 2019, då nettoomsättningen uppgick till 8 999 KSEK. Minskningen i nettoomsättningen berodde på ett planerat fokus på produktutveckling i kombination med färre säljrelaterade insatser.

#### Rörelsens kostnader

Rörelsens kostnader uppgick till 24 763 KSEK för år 2020, en ökning med 377 KSEK eller 1,5 procent jämfört med år 2019, då rörelsens kostnader uppgick till 24 386 KSEK. Den ökande kostnadsbasen berodde huvudsakligen på utvecklingsarbete.

#### Rörelseresultat

Rörelseresultatet uppgick till -17 723 KSEK för år 2020, en minskning med 2 336 KSEK eller 15,2 procent jämfört med år 2019, då rörelseresultatet uppgick till -15 387 KSEK. Minskningen i rörelseresultatet berodde på prioriterade insatser i samband med utvecklingen av den nya plattformen.

#### Finansnetto

Bolagets finansnetto uppgick till -795 KSEK för år 2020, en minskning med 5 281 KSEK eller 86,9 procent jämfört med år 2019, då finansnettot uppgick till -6 076 KSEK. Det minskade finansnettot berodde på minskade räntekostnader i samband med lösen av räntebärande lån.

#### Resultat efter skatt

Resultatet efter skatt uppgick till -18 541 KSEK för år 2020, en ökning med 2 455 KSEK eller 11,7 procent jämfört med år 2019, då resultatet efter skatt uppgick till -20 996 KSEK. Ökningen för periodens resultat berodde huvudsakligen på de minskade finansiella kostnaderna till följd av den minskade skuldsättningen.

### BALANSRÄKNING

#### Anläggningstillgångar

Koncernens anläggningstillgångar uppgick till 13 458 KSEK för år 2020, en minskning med 4 836 KSEK eller 26,4 procent jämfört med år 2019, då Koncernens anläggningstillgångar uppgick till 18 294 KSEK. Minskningen i anläggningstillgångar berodde på planenliga avskrivningar.

#### Omsättningstillgångar

Koncernens omsättningstillgångar uppgick till 10 675 KSEK för år 2020, en ökning med 233 KSEK eller 2,2 procent jämfört med år 2019, då Koncernens omsättningstillgångar uppgick till 10 442 KSEK. Ökningen i omsättningstillgångar berodde på större kundfordringar per balansdagen.

#### Skulder

Skulderna uppgick till 10 353 KSEK för år 2020, en minskning med 11 988 KSEK eller 112,3 procent jämfört med år 2019, då Koncernens skulder uppgick till 22 341 KSEK. Minskningen i skuldsättning berodde på lösta lån till kreditgivare.

#### Eget Kapital

Det egna kapitalet uppgick till 13 780 KSEK för år 2020, en ökning med 7 385 KSEK eller 115,5 procent jämfört med år 2019, då Koncernens egna kapital uppgick till 6 395 KSEK. Ökningen i eget kapital berodde på en planenlig nyemission och en kvittningsemision under räkenskapsåret 2020.

### KASSAFLÖDESANALYS

#### Kassaflöde från den löpande verksamheten

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -12 641 KSEK för år 2020, en minskning med 5 516 KSEK eller 77,4 procent jämfört med år 2019, då kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -7 125 KSEK. Minskningen för perioden berodde på ett minskat rörelseresultat.

#### Kassaflöde från investeringsverksamheten

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -36 KSEK för år 2020, en ökning med 6 151 KSEK eller 99,4 procent jämfört med år 2019, då kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -6 187 KSEK. Ökningen för perioden berodde på investeringar i finansiella anläggningstillgångar under 2019.

#### Kassaflöde från finansieringsverksamheten

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 11 351 KSEK för år 2020, en minskning med 3 355 KSEK eller 22,8 procent jämfört med år 2019, då kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 14 706 KSEK. Minskningen för perioden berodde på återbetalningar av räntebärande lån.

# Eget kapital, skulder och annan finansiell information

Tabellerna i detta avsnitt beskriver Appspotrs kapitalisering och skuldsättning på koncernnivå per den 31 mars 2021. Se även avsnittet "Aktier, aktiekapital och ägarförhållanden" för mer information om Appspotrs aktiekapital och aktier. Tabellerna i detta avsnitt inkluderar endast räntebärande skulder och bör läsas tillsammans med Bolagets kvartalsrapport för första kvartalet 2021 och avsnittet "Kommentarer till den utvalda finansiella informationen".

## Eget kapital och skuldsättning

I tabellen nedan visas Koncernens kapitalstruktur per den 31 mars 2021. Med "kortfristiga skulder" avses skulder som förväntas regleras inom tolv månader från balansdagen. Samtliga skulder i Koncernens balansräkning har inkluderats.

Belopp i KSEK	Per den 31 mars 2021
<b>Kortfristiga räntebärande skulder</b>	
Mot borgen	0
Mot säkerhet	0
Blankokredit	0
<b>Summa kortfristiga räntebärande skulder</b>	<b>0</b>
<b>Långfristiga räntebärande skulder</b>	
Mot borgen	0
Mot säkerhet	0
Blankokredit	0
<b>Summa långfristiga räntebärande skulder</b>	<b>0</b>
<b>Eget kapital</b>	
Aktiekapital	38 284
Övrigt tillskjutet kapital	126 219
Övriga reserver	0
Balanserade vinstmedel	-105 057
<b>Summa eget kapital</b>	<b>59 446</b>

## Nettoskuldsättning

I tabellen nedan visas Koncernens nettoskuldsättning per den 31 mars 2021. Vid balansdagen saknas indirekta skulder samt eventualförpliktelser mot tredje part. Med "kortfristiga" avses tillgångar eller skulder som förväntas bli återvunna eller reglerade inom tolv månader från balansdagen. Endast räntebärande skulder har inkluderats.

Belopp i KSEK	Per den 31 mars 2021
A. Kassa	0
B. Likvida medel	50 513
C. Lätt realiserbara värdepapper	0
<b>D. Summa likviditet (A + B + C)</b>	<b>50 513</b>
<b>E. Kortfristiga fordringar</b>	<b>1 944</b>
F. Kortfristiga bankskulder	0
G. Kortfristig del av långfristig skuld	0
H. Andra kortfristiga skulder	5 251
<b>I. Summa kortfristig skuldsättning (F + G + H)</b>	<b>5 251</b>
<b>J. Netto kortfristig skuldsättning (I - E - D)</b>	<b>-47 206</b>
K. Långfristiga banklån	0
L. Emitterade obligationer /konvertibla lån	0
M. Andra långfristiga lån	0
<b>N. Långfristig skuldsättning (K + L + M)</b>	<b>0</b>
<b>O. Nettoskuldsättning (J + N)</b>	<b>-47 206</b>

## Rörelsekapitalutlåtande

Bolaget anser att det befintliga rörelsekapitalet är tillräckligt för att tillgodose Koncernens behov under den kommande tolv månadersperioden.

## Väsentliga händelser efter den 31 mars 2021

Inga händelser av väsentlig betydelse har inträffat sedan den 31 mars 2021.

# Styrelse, ledande befattningshavare och revisor

## STYRELSE

Bolagets styrelse ska enligt bolagsordningen bestå av lägst tre (3) och högst åtta (8) ledamöter. Bolaget består för närvarande av tre (3) ledamöter valda av årsstämman den 31 maj 2021.

### Oberoende i förhållande till

Namn	Befattning	Födelseår	Oberoende i förhållande till	
			Bolaget och bolagsledningen	Bolagets större aktieägare
Peter Wendel	Styrelseordförande	1962	Ja	Nej
Anders Lissåker	Styrelseledamot	1955	Ja	Ja
Göran Wolff	Styrelseledamot	1955	Ja	Ja



**Peter Wendel, född 1962**  
Styrelseordförande sedan 2017.

Erfarenhet: Peter Wendel har lång och gedigen erfarenhet från entreprenörskap inom mjukvaruutveckling och andra delar av tech-branschen. Peter har även stor erfarenhet av styrelsearbete i noterade bolag.

Pågående uppdrag	Befattning	Tillträde
Growth Mgmt AB	VD & Styrelseledamot	2017
ISAB Group AB	Styrelseordförande	2018
Klash AB	Styrelsesuppleant	2021
Appsales Sweden AB	Styrelsesuppleant	2020
Hoodin AB	Styrelseordförande	2018
Northern CapSek Ventures AB	Styrelseordförande	2019
PubQ AB	Styrelseordförande	2020
EKAPAIF AB	Styrelseordförande	2019
BDASS Productions AB	Styrelseledamot	2017

Aktieinnehav: Peter Wendel äger 50 450 aktier privat och representerar Nordic Tech Fund AB som innehar 1 379 183 aktier samt Northern Capsek Ventures AB som innehar 12 773 850 aktier.



### Anders Lissåker, född 1955

Styrelseledamot sedan 2011.

Anders har över 30 års erfarenhet av olika chefsroller inom ICT på några av Sveriges största industriföretag. Anders har bland annat varit IT-chef på Volvo och SKF samt utvecklingschef på Inter IKEA. Anders är i dag verksam som egenkonsult med sitt helägda bolag Lissåker Consulting AB och har uppdrag hos flera av Sverige ledande industriföretag, senast hos Volvo Cars och Polestar

Pågående uppdrag	Befattning	Tillträde
Lissåker Consulting AB	VD & Styrelseledamot	2012
Solivind El Ekonomisk förening	Styrelseledamot	2020

Aktieinnehav: Anders Lissåker äger 2 285 650 aktier privat.



### Göran Wolff, född 1955

Styrelseledamot sedan 2018.

Erfarenhet: Göran har en civilekonomexamen från Göteborgs Universitet. Han är även verkställande direktör och ekonomidirektör för Misen Energy sedan 2012. Han har över 30 års erfarenhet av företagsledning inom industrisektorn och har haft en rad uppdrag som ekonomidirektör och controller hos svenska börsnoterade och privatägda företag, senast Geveko, som tidigare var noterat på NASDAQ Stockholm.

Pågående uppdrag	Befattning	Tillträde
Misen Energy AB (publ)	Extern VD	2012
Misen Enterprises AB	VD & Styrelseledamot	2016
Capital Oil Resources Sweden AB	VD & Styrelsesuppleant	2016
Fiskhandlarns på Holmen ekonomisk förening	Styrelsesuppleant	2019
Northern CapSek Ventures AB	Styrelseledamot	2020

Aktieinnehav: Göran Wolff äger 320 828 aktier privat.

## LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

Namn	Befattning	Födelseår
Patric Bottne	VD och grundare	1971
Carsten Sparr	VD i dotterbolaget Appsales Sweden AB	1968
Robin Komulainen	CFO	1987



Patric Bottne, född 1971  
VD sedan 2017.

Fd. officer med kaptensgrad i Försvarsmakten. Patric har 15 års erfarenhet i olika chefsbefattningar inom Försvarsmakten och i Utlandsstyrkan. Parallellt med sin officerskarriär har Patric bedrivit eget företagande sedan 1991 och slutade i Försvarsmakten 2006. Patric grundade Appspotr 2006 och har sedan starten varit VD för Bolaget. Patric är även verksam som styrelseledamot i ett flertal tillväxtbolag.

Pågående uppdrag	Befattning	Tillträde
Starbright Consulting Aktiebolag	Ordförande & Styrelseledamot	2015
Starbright Sweden AB	Styrelseledamot	2008
Norgården Förvaltning AB	Styrelsesuppleant	2015
Starbright Invest AB	Styrelseledamot	2015
First Cape AB	VD & Styrelseledamot	2016
Starbright Invest 2 AB	Styrelseledamot	2018
Starbright Management AB	Styrelseledamot	2019

Aktieinnehav: Patric Bottne äger 700 000 aktier privat. Han är även delägare i Starbright Sweden AB och Starbright Invest AB som innehar totalt 1 922 047 aktier.



### Carsten Sparr, född 1968

VD i Appsales Sweden AB sedan 2011.

Erfarenhet: Entreprenör och grundare av Appsales Sweden AB med 25 års erfarenhet av företagsledande befattningar på senior nivå. Carsten har byggt upp flera framgångsrika större säljorganisationer inom telekommunikation, IT och media, bland annat som försäljningsdirektör för The Phone House och som medlem av the senior management team i Best Buy Europe med 20 000 anställda.

Pågående uppdrag	Befattning	Tillträde
CSL Holding AB	VD & Styrelseledamot	2004
HPC Sales Company AB	VD & Styrelseledamot	2011
HPC Mobile AB	VD & Styrelseledamot	2012
Appsales Sweden AB	Extern VD	2018

Aktieinnehav: Carsten Sparr äger 786 aktier privat och är delägare i HPC Sales Company AB som innehar totalt 4 934 783 aktier.



### Robin Komulainen, född 1987

CFO sedan 2019..

Erfarenhet: Robin har mångårig erfarenhet inom redovisning och har drivit redovisningsbyrå i fem år. Flertalet uppdrag som interim CFO i olika branscher. Auktoriserad redovisningskonsult och av Finansinspektionen godkänd för värderingsfunktionen hos Alternativa Investeringsfonder. Civilekonom från Linnéuniversitetet.

Pågående uppdrag	Befattning	Tillträde
MICROTREND AB	Styrelsesuppleant	2020
Slottsallén Holding AB	Styrelseledamot	2018
Fältskären AB	Styrelsesuppleant	2019
Vitalijus Bygg AB	Styrelsesuppleant	2016
GUS Mur & Kakel AB	Styrelsesuppleant	2016
RK Förvaltning AB	Styrelseledamot	2017

Aktieinnehav: Robin Komulainen äger 0 aktier privat.

## ÖVRIGA UPPLYSNINGAR AVSEENDE STYRELSE OCH LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

Samtliga styrelseledamöter och ledande befattningshavare kan nås via Bolagets adress, Kungssportsavenyn 32, 411 36 Göteborg.

Ingen av ovanstående styrelseledamöter eller ledande befattningshavare har något familjeband till annan styrelseledamot eller ledande befattningshavare. Med undantag för de närståendetransaktioner och intressekonflikter som redogörs för i avsnittet "Legala frågor och ägarförhållanden" föreligger det inga intressekonflikter eller potentiella intressekonflikter mellan styrelseledamöternas och ledande befattningshavarnas åtaganden gentemot Bolagets samt deras privata intressen och/eller andra åtaganden.

Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har under de senaste fem åren dömts i bedrägerirelaterat mål. Lissåker Consulting AB har under 2019 erhållit en sanktionsavgift om 35 500 kronor för att för sent ha anmält transaktioner med aktier och BTA i Appspotr till Finansinspektionen. Lissåker Consulting AB är ett till Anders Lissåker närstående bolag. Ärendet överklagades till förvaltningsrätten som avlog överklagandet. Därutöver har ingen av Bolagets styrelseledamöter eller ledande befattningshavare under de senaste fem åren varit föremål för anklagelser eller sanktioner av i lag eller förordning bemyndigade myndigheter eller förbudits av domstol att ingå som medlem av en emittents förvaltnings-, lednings- eller kontrollorgan eller från att ha ledande eller övergripande funktioner hos en emittent. Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har varit inblandad i någon konkurs, konkursförvaltning eller likvidation under de senaste fem åren med undantag för vad som anges nedan:

Namn	Bolag	Befattning	Status
Peter Wendel	IPY Holding AB	Styrelsesuppleant	Konkurs avslutad den 9 oktober 2020

## REVISOR

Vid årsstämman den 31 maj 2021 omvaldes Frejs Revisorer AB, med adress, Ullevigatan 19, 411 40 Göteborg, till Bolagets revisor. Huvudansvarig revisor är Ulf Johansson Långvik. Ulf Johansson Långvik är auktoriserad revisor och medlem i FAR (branschorganisationen för auktoriserade revisorer).

## ERSÄTTNINGAR TILL STYRELSE OCH LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

### ERSÄTTNING TILL STYRELSELEDAMÖTER 2020

Namn	Styrelsearvode	Pension	Övrig ersättning	Totalt
Peter Wendel	140 700	0	0	140 700
Anders Lissåker	46 902	0	0	46 902
Göran Wolff	46 902	0	0	46 902
Jim Nilsson*	46 902	0	0	46 902

\* Avgick som styrelseledamot den 31 maj 2021.

### ERSÄTTNING TILL LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE 2020

Namn	Lön	Pension	Övrig ersättning	Totalt
Patric Bottne	866 922	160 056	65 386	1 092 364
Carsten Sparr	784 192	143 676	64 713	992 581
Robin Komulainen	0	0	280 875	280 875



# Aktiekapital och ägarförhållanden

## AKTIEKAPITAL OCH ANTAL AKTIER

Aktiekapitalet i Appspotr uppgår till 38 284 377,20 SEK. Antalet aktier uppgår till 191 421 886. Aktiens kvotvärde uppgår till 0,20. Samtliga aktier är av ett och samma slag, har lika rätt till andel i Bolagets tillgångar och vinster och har samma röstvärde. Samtliga aktier är emitterade och fullt inbetalda. Det föreligger inga begränsningar i aktiernas överlåtbarhet. Bolagets aktier har inte varit föremål för offentligt uppköpserbjudande under innevarande eller föregående räkenskapsår. Aktierna i Appspotr är inte föremål för erbjudande som lämnats till följd av budplikt, inlösenrätt eller lösningsskyldighet. Aktiekapitalet ska enligt bolagsordningen uppgå till lägst 35 000 000 SEK och högst 140 000 000 SEK och antalet aktier ska uppgå till lägst 175 000 000 aktier och högst 700 000 000 aktier.

## VISSA RÄTTIGHETER KOPPLADE TILL AKTIERNA

### Bolagsstämmor och rösträtt

Kallelse till bolagsstämma ska ske genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar samt genom att kallelsen hålls tillgänglig på Appspotrs webbplats. Att kallelse skett

ska annonseras i Dagens Industri. Aktieägare som är upptagen i aktieboken sex vardagar före bolagsstämman och som har anmält sitt deltagande till Bolaget senast den dag som anges i kallelsen till bolagsstämman har rätt att delta vid bolagsstämman. Vid bolagsstämma berättigar varje aktie i Bolaget innehavaren till en röst. Varje röstberättigad aktieägare får vid bolagsstämma rösta för det fulla antalet av honom ägda och företrädna aktier utan begränsning i rösträtten.

### Företrädesrätt vid nyemission av aktier

I enlighet med aktiebolagslagen (2005:551) har aktieägare normalt företrädesrätt att teckna nya aktier, teckningsoptioner och konvertibler såvida inte bolagsstämman eller styrelsen, i enlighet med bemyndigande från bolagsstämman, beslutar om avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt.

### Rätt till utdelning och utskiftning i samband med likvidation

Varje aktie medför lika rätt till vinstutdelning samt till eventuellt överskott vid likvidation.





## AKTIEKAPITALET'S UTVECKLING

Nedanstående tabell sammanfattar den historiska utvecklingen för Appspotrs aktiekapital sedan registreringen av Bolaget vid Bolagsverket den 11 december 2006.

Tidpunkt	Händelse	Ökning av antal aktier	Ökning/ minskning av aktiekapital	Aktiekapital	Antal aktier	Kvotvärde
november 2008	Nyemission	30 000	30 000	130 000	130 000	1,0
januari 2010	Nyemission	130 000	130 000	260 000	260 000	1,0
mars 2010	Nyemission	45 882	45 882	305 882	305 882	1,0
juli 2010	Nyemission	4 817	4 817	310 699	310 699	1,0
januari 2011	Nyemission	41 425	41 425	352 124	352 124	1,0
november 2011	Nyemission	106 938	106 938	459 062	459 062	1,0
mars 2013	Nyemission	108 977	108 977	568 039	568 039	1,0
maj 2013	Nyemission	25 000	25 000	593 039	593 039	1,0
augusti 2013	Nyemission	90 000	90 000	683 039	683 039	1,0
november 2014	Nyemission	125 327	125 327	808 366	808 366	1,0
december 2014	Nyemission	45 428	45 428	853 794	853 794	1,0
juni 2016	Nyemission	252 005	252 005	1 105 799	1 105 799	1,0
oktober 2016	Nyemission	351 082	351 082	1 456 881	1 456 881	1,0
oktober 2016	Nyemission	33 929	33 929	1 490 810	1 490 810	1,0
november 2016	Aktiesplit 5:1	5 963 240	-	1 490 810	7 454 050	0,2
januari 2017	Nyemission	2 035 000	407 000	1 897 810	9 489 050	0,2
juli 2017	Nyemission	769 231	153 846	2 051 656	10 258 281	0,2
augusti 2017	Nyemission	1 581 508	316 302	2 367 958	11 839 789	0,2
maj 2018	Nyemission	21 829	4 366	2 372 324	11 861 618	0,2
maj 2018	Nyemission	436 587	87 317	2 459 641	12 298 205	0,2
maj 2018	Nyemission	26 714	5 343	2 464 984	12 324 919	0,2
maj 2018	Nyemission	534 283	106 857	2 571 840	12 859 202	0,2
juni 2018	Nyemission	284 090	56 818	2 628 658	13 143 292	0,2
september 2018	Nyemission	12 928 061	2 585 612	5 214 271	26 071 353	0,2
november 2018	Apportemission	2 434 783	486 957	5 701 227	28 506 136	0,2
oktober 2019	Nyemission	21 379 602	4 275 920	9 977 148	49 885 738	0,2
oktober 2019	Nyemission	2 114 260	422 852	10 399 999	51 999 998	0,2
juni 2020	Nyemission	69 333 328	13 866 666	24 266 665	121 333 326	0,2
januari 2021	Nyemission	1 546 640	309 328	24 575 993	122 879 966	0,2
mars 2021	Aktieteckning (teckningsoptioner)	68 541 920	13 708 384	38 284 377	191 421 886	0,2

## ÄGARFÖRHÅLLANDEN

Nedan redogörs för befintliga aktieägare med ett innehav över fem procent av Bolagets aktier och röster per den 31 mars 2021, samt med därefter kända förändringar.

Aktieägare	Antal aktier	% av kapital och röster
Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension	37 720 751	19,7
Nordnet Pensionsförsäkringar AB	12 565 330	6,6
Northern Capsek Ventures AB*	12 073 850	6,3
Övriga aktieägare	129 061 955	67,4
<b>Totalt</b>	<b>191 421 886</b>	<b>100,0</b>

\* Mangold har erhållit ett lån om 700 000 aktier i Bolaget från Northern CapSek Ventures AB. Northern Capsek Ventures ABs antal aktier, inklusive de utlånade aktierna, uppgår till 12 773 850 aktier vilket motsvarar 6,67 procent av antalet aktier och röster i Bolaget.

## UPPTAGANDE TILL HANDEL AV BOLAGETS AKTIER PÅ NASDAQ FIRST NORTH GROWTH MARKET

Styrelsen för Appspotr har beslutat att ansöka om upptagande av Bolagets aktier till handel på Nasdaq First North Growth Market. Första dag för handel är planerad till den 24 juni 2021.

## AKTIEÄGARAVTAL

Såvitt styrelsen känner till förekommer per dagen för upptagande av handel av Bolagets aktier inget aktieägaravtal eller motsvarande avtal mellan aktieägare i Appspotr i syfte att skapa ett gemensamt inflytande över Bolaget.

## BEMYNDIGANDE

Bolagets årsstämma den 31 maj 2021 beslutade att bemyndiga styrelsen att under tiden intill nästa årsstämma, vid ett eller flera tillfällen, med eller utan avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt, fatta beslut om nyemission av aktier, teckningsoptioner och/eller konvertibla skuldebrev. Emission ska kunna ske mot kontant betalning, med apportegendom eller genom kvittning, eller eljest med villkor. Antalet aktier som ska kunna ges ut med stöd av bemyndigandet ska inte vara begränsat på annat sätt än vad som följer av bolagsordningens vid var tid gällande gränser för aktiekapitalet. Nyemission ska vid avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt ske på marknadsmässiga villkor, med förbehåll för marknadsmässig emissionsrabatt i förekommande fall.

## TECKNINGSOPTIONER, KONVERTIBLER M.M.

Bolaget har, per dagen för denna Bolagsbeskrivning, inga utestående konvertibla skuldebrev, teckningsoptioner eller andra aktierelaterade värdepapper som

skulle, om de utnyttjas, innebära en utspädningseffekt för aktieägarna i Bolaget.

## UTDELNINGSPOLICY

Bolaget har inte antagit någon utdelningspolicy och eventuella vinstmedel kommer att återinvesteras i Bolagets produkt- och affärsutveckling.

## CENTRAL VÄRDEPAPPERSFÖRVARING

Aktierna i Bolaget är registrerade i ett avstämningsregister enligt lagen (1998:1479) om kontoföring av finansiella instrument. Detta register förs av Euroclear Sweden AB, Box 191, 101 23 Stockholm. Inga aktiebrev är utfärdade för Bolagets aktier. Mangold Fondkommission AB är kontoförande institut.

## CERTIFIED ADVISER

Bolagets Certified Adviser är Mangold. Avtalet med Mangold är löpande med tre månaders ömsesidig uppsägningstid. Mangold äger inga aktier i Bolaget per datumet för Bolagsbeskrivningens avgivande.

## LIKVIDITETSGARANTI

Bolaget har anlitat Mangold som Bolagets likviditetsgarant när aktierna tas upp till handel på Nasdaq First North. Som likviditetsgarant kommer Mangold att ställa köp- och säljkurser till en spread om fyra procent till 15 000 SEK på vardera sida i orderboken för att förbättra likviditeten i handel av Bolagets aktier.

## AKTIELÅN LIKVIDITETSGARANT

Mangold har erhållit ett lån om 700 000 aktier i Bolaget från Northern CapSek Ventures AB, organisationsnummer 559019-4261, i syfte att kunna förbättra likviditeten i handel av Bolagets aktier om nödvändigt.

# Legala frågor och kompletterande information

## LEGAL KONCERNSTRUKTUR

Bolaget är ett publikt aktiebolag bildat och registrerat enligt svensk rätt med företagsnamn Appspotr AB och med säte i Göteborg. Bolagets associationsform regleras av och dess aktier har utgivits enligt aktiebolagslagen (2005:551). Bolaget bildades i Sverige den 1 september 2006 och registrerades hos Bolagsverket den 11 december 2006. Nuvarande företagsnamn registrerades vid Bolagsverket den 23 juni 2020. Bolagets organisationsnummer är 556717-2365. Föremålet för Bolagets verksamhet ska, enligt § 3 i bolagsordningen, vara att utveckla och tillhandahålla verktyg för utveckling av programvara, se avsnittet "Bolagsordning".

## VÄSENTLIGA AVTAL

Nedan följer en sammanfattning av väsentliga avtal som Bolaget ingått under de senaste två åren (med undantag för avtal som ingåtts inom ramen för den normala verksamheten).

### FÖRVÄRV AV SAMTLIGA AKTIER I APPSALES

Den 31 augusti 2018 ingick Appspotr ett aktieöverlåtelseavtal med HPC Sales Company AB avseende förvärv av samtliga aktier av Appsales Sweden AB. Syftet med förvärvet var att komplettera Appspotrs tekniska plattform med en färdigutvecklad SaaS-tjänst och en försäljningsorganisation.

Total köpeskilling vid tillträdet av aktierna i Appsales Sweden AB var cirka 18,9 MSEK, varav cirka 5,6 MSEK av köpeskillingen bestod av 2 434 783 aktier i Appspotr till en teckningskurs om 2,3 SEK per aktie. Aktieöverlåtelseavtalet ger HPC Sales Company AB rätt till en så kallad earn-out, vilket enligt det ursprungliga aktieöverlåtelseavtalet skulle baseras på intäkterna från de kunder som fanns i Appsales Sweden AB vid tillträdet.

Appspotr ingick den 21 augusti 2019 ett tilläggsavtal till aktieöverlåtelseavtalet med HPC Sales Company AB som innebar att earn-out slutgiltigt fastställdes till cirka 6,4 MSEK. Earn-out utbetalades kontant kalendermånadsvis. Tilläggsavtalet innebar dock att earn-out skulle utbetalas med ett högre belopp per månad för det fall Appspotrs totala fakturering per kalendermånad översteg 1 MSEK eller om Appspotr erhöll externt kapital genom nyemission baserat på ett bolagsvärde om minst 90 MSEK. Per dagen för Bolagsbeskrivningen är earn-out till fullo betald.

### TVISTER OCH MYNDIGHETSFÖRFARANDEN

Bolaget har inte varit part i några rättsliga förfarande eller förlikningsförfaranden vid domstol under de

senaste tolv månaderna som haft eller skulle kunna få betydande effekter på Bolagets finansiella ställning eller lönsamhet.

## TILLSTÅND

Bolaget bedriver för närvarande inte någon tillståndspliktig verksamhet.

## FÖRSÄKRING

Appspotr innehar för branschen sedvanliga företagsförsäkringar. Med hänsyn till verksamhetens art och omfattning bedömer Appspotrs styrelse att Bolagets försäkringsskydd är tillfredsställande.

## TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Den 30 oktober 2019 ingick Appspotr ett konvertibelt låneavtal om 280 000 SEK med styrelseledamoten Anders Lissåker. Lånet löpte med en årlig ränta om 12 procent till och med den 30 oktober 2022.

Totalt betalade Appspotr 34 201 SEK i ränta för lånet från Anders Lissåker. Per dagen för Bolagsbeskrivningen är skulden, inklusive upplupen ränta, återbetald. Utöver låneavtalet med styrelseledamoten Anders Lissåker och de ersättningar till styrelsen och ledande befattningshavare som beskrivs i avsnittet "Styrelse, ledande befattningshavare och revisor" har inga transaktioner mellan Bolaget och styrelseledamöter eller andra närstående personer ägt rum under perioden som omfattas av den historiska finansiella informationen i Bolagsbeskrivningen samt under perioden därefter fram till dagen för Bolagsbeskrivningen.

## INTRESSEN OCH INTRESSEKONFLIKTER

Med undantag för att ett flertal styrelseledamöter och ledande befattningshavare har ekonomiska intressen i Appspotr genom innehav av finansiella instrument i Bolaget, föreligger inte några intressekonflikter mellan de skyldigheter som styrelsemedlemmarna eller de ledande befattningshavarna har gentemot Bolaget och deras privata intressen och/eller andra uppdrag.

## RÅDGIVARENS INTRESSEN

I samband med upptagande till handel av Bolagets aktier på Nasdaq First North Growth Market tillhandahåller Mangold finansiell rådgivning till Bolaget, för vilket Mangold kan komma att erhålla ersättning. Från tid till annan kommer Mangold att tillhandahålla andra finansiella tjänster till Bolaget inom den löpande verksamheten, exempelvis analystäckning eller råd vid kapitalanskaffningar. Mangold är även kontrakterad att agera likviditetsgarant i Bolagets aktie under förutsättning att Bolagets



ansökan om upptagande till handel vid Nasdaq First North Growth Market godkänns. Advokatfirman Schjødt är legal rådgivare till Bolaget. Advokatfirman Schjødt kan komma att tillhandahålla ytterligare legal rådgivning inom Bolagets löpande verksamhet. Mangold är utsedd till Certified Adviser.

## **HANDLINGAR INFÖRLIVADE GENOM HÄNVISNING**

Följande handlingar införlivas i sin helhet i denna Bolagsbeskrivning genom hänvisning och utgör därmed en del av denna Bolagsbeskrivning.

- Kvartalsrapporten för perioden januari - mars 2021
- Kvartalsrapporten för perioden januari - mars 2020
- Årsredovisning för räkenskapsåret 2020
- Årsredovisning för räkenskapsåret 2019
- Årsredovisning för räkenskapsåret 2018/2019
- Bokslutskommuniké 2020

Förutom Bolagets reviderade årsredovisningar för räkenskapsåren 2018/2019, 2019 och 2020 har ingen information i Bolagsbeskrivningen granskats eller reviderats av Bolagets revisor.

Bolagsbeskrivning och handlingar som införlivats genom hänvisning enligt ovan finns tillgängliga i elektronisk form på Bolagets hemsida, [www.appspotr.com](http://www.appspotr.com).





# Bolagsordning

## § 1 FIRMA

Bolagets firma är Appspotr AB. Bolaget är publikt (publ).

## § 2 STYRELSENS SÄTE

Styrelsen skall ha sitt säte i Göteborgs kommun, Västra Götalands län.

## § 3 VERKSAMHET

Bolagets verksamhet är att utveckla och tillhandahålla verktyg för utveckling av programvara.

## § 4 AKTIEKAPITAL

Aktiekapitalet skall vara lägst 35 000 000 kronor och högst 140 000 000 kronor.

## § 5 ANTAL AKTIER

Antalet aktier skall vara lägst 175 000 000 och högst 700 000 000.

## § 6 STYRELSE

Styrelsen, som väljs årligen på årsstämma för tiden intill nästa årsstämma avhållits, skall bestå av lägst tre (3) och högst åtta (8) ledamöter, med lägst 0 och högst åtta (8) suppleanter.

## § 7 REVISORER

För granskning av bolagets årsredovisning jämte räkenskaperna samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning utses en eller två revisorer, alternativt ett registrerat revisionsbolag med en huvudansvarig revisor, som skall väljas på årsstämman.

## § 8 KALLELSE

Kallelse till bolagsstämma skall ske genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar samt genom kallelsen hålls tillgänglig på bolagets webbplats. Vid tidpunkten för kallelsen ska information om att kallelsen skett annonsering i Dagens Industri.

Aktieägare som vill delta i förhandlingarna vid bolagsstämma ska göra anmälan till bolaget senast den dag som anger i kallelsen till stämman. Aktieägare får vid bolagsstämma medföra ett eller två biträden, dock endast om aktieägaren anmäler antalet biträden till bolaget i enlighet med det förfarande som gäller för aktieägares anmälan till bolagsstämma.

## § 9 ÅRSSTÄMMA

På årsstämman skall följande ärenden behandlas:

1. Val av ordförande och sekreterare vid stämman
2. Upprättande och godkännande av röstlängd
3. Framläggande och godkännande av dagordning
4. Val av en eller två protokolljusterare
5. Prövning huruvida stämman blivit behörigen sammankallad
6. Framläggande av årsredovisning och revisionsberättelsen samt, i förekommande fall, koncernredovisning och koncernrevisionsberättelse
7. Beslut om
  - a. fastställande av resultaträkningen och balansräkningen samt, i förekommande fall, koncernresultaträkningen och koncernbalansräkningen.
  - b. dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust enligt den fastställda balansräkningen
  - c. ansvarsfrihet gentemot bolaget för styrelseledamöterna och den verkställande direktören
8. Fastställande av styrelse- och revisionsarvoden
9. Val av styrelse samt revisorer
10. Annat ärende, som ankommer på stämman enligt aktiebolagslagen (2005:551) eller bolagsordningen.

## § 10 RÄKENSKAPSÅR

Bolagets räkenskapsår skall omfatta tiden 1 januari - 31 december.

## § 11 AVSTÄMNINGSFÖRBEHÅLL

Bolagets aktier skall vara registrerade i ett avstämningsregister enligt lagen (1998:1479) om kontoföring av finansiella instrument.



# Adresser

## **BOLAGET**

Appspotr AB  
Kungsportsavenyn 32  
411 36 Göteborg  
[www.appspotr.com](http://www.appspotr.com)

## **FINANSIELL RÅDGIVARE**

Mangold Fondkommission AB  
Engelbrektsplan 2  
114 34 Stockholm  
[www.mangold.se](http://www.mangold.se)

## **LEGAL RÅDGIVARE**

Advokatfirmaet Schjødt AS, filial  
Hamngatan 27  
111 47 Stockholm  
Sverige  
[www.schjodt.no](http://www.schjodt.no)

## **CERTIFIED ADVISER**

Mangold Fondkommission AB  
Engelbrektsplan 2  
114 34 Stockholm  
[www.mangold.se](http://www.mangold.se)

## **REVISOR**

Frejs Revisorer AB  
Ullevigatan 19  
411 40 Göteborg  
[www.frejs.se](http://www.frejs.se)

## **CENTRAL VÄRDEPAPPERSFÖRVARARE**

Euroclear Sweden AB  
Klarabergsviadukten 63  
Box 191  
101 23 Stockholm  
[www.euroclear.com](http://www.euroclear.com)





## APPSPOTR AB

Kungsportsavenyn 32  
411 36 Göteborg  
Telefon: 031-16 13 37  
E-mail: [info@appspotr.com](mailto:info@appspotr.com)  
Hemsida: [www.appspotr.com](http://www.appspotr.com)