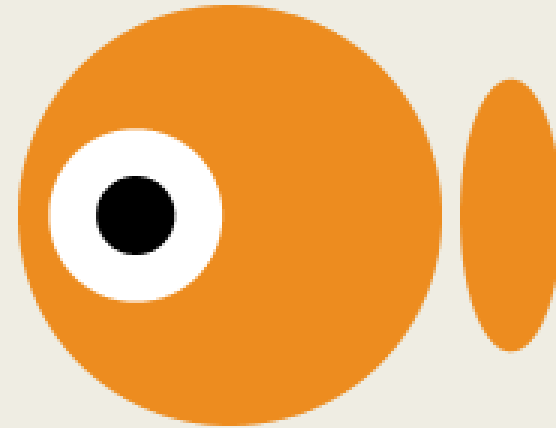


Offlinebetalning som affärsmöjlighet



ARKITEKTUREN AVGÖR ALLT.



Acceptans definierar betalsystemet

Ett betalsystem är endast tillgängligt om betalningar kan accepteras.

- Acceptans är betalsystemets kärna
- Offline är en acceptansfråga

UTAN ACCEPTANS, INGET SYSTEM.



Offline är oundvikligt

Digitala betalningar är
samhällskritisk infrastruktur
som är beroende av:

- Nätuppkoppling
- Backend-system
- Elnät och telekom

STÖRNINGAR ÄR INTE HYPOTETISKA. DE ÄR ÅTERKOMMANDE.



Offline är ett arkitekturval

Arkitektur:	Governed	Immediate	Deferred
Fysisk motsvarighet	Postväxlar	Kontanter	Checkar
Var finns pengarna?	Reserverade på banken	Tas ut av användaren	Skulder uppstår
Vad händer med risken?	Begränsad av systemet	Flyttas till mobilen	Kreditrisker ackumuleras

ARKITEKTUREN AVGÖR VAR PENGARNA OCH RISKEN FINNS.



Governed offline i en mening

Betalningar offline men pengar
och auktoriteten kvar online.

- Pengar reserveras online
- Lokala beloppsgränser offline
- Avveckling sker som vanligt

BETALNINGAR KAN VARA OFFLINE. AUKTORITETEN SKA INTE VARA DET.



Validerad och patenterad

Global marknadsmöjlighet:

- Beviljade patent på nyckelmarknader
- RBI validerad och NPCI-integration
- Global dialog med centralbanker, systemoperatörer samt wallets

VALIDERAD I REGULERAD MILJÖ. PATENTERAD PÅ NYCKELMARKNADER.



Positivt för banker

Unikt med Crunchfishs arkitektur:

- Offlinekapaciteten reserveras i banken av användarna
- Låg eller ingen ränta eftersom pengarna är tillgängliga offline
- Bra för bankens likviditet och räntenetto

OFFLINE BLIR INTE EN KOSTNAD, UTAN EN AFFÄRSMÖJLIGHET FÖR BANKERNA.



Illustrativt exempel

10 miljoner kunder x 100 kr / kund =
1 miljard kr i reservering

Vid 3 % inlåningskostnad =

30 miljoner kr i skapat värde per år

MÅNGA SMÅ RESERVATIONER SKAPAR STOR EFFEKT



Global marknad

4-5 miljarder människor betalar digitalt.

Governed offline är relevant överallt:

- Realtidsbetalningar
- Kortsystem
- Centralbanksvalutor
- Mobiloperatörer
- Etc.

OFFLINE ÄR GLOBAL INFRASTRUKTUR FÖR DIGITALA BETALNINGAR.



Mer konkret

En lönsam integration. Global uppsida.

- Begränsad kostnadsbas
- Skalbar mjukvaruaffär

Enkel affärsmodell.

- Miljoner användare
- Små reservationer
- Återkommande licensintäkter

EN MARKNAD KAN RÄCKA. RESTEN ÄR GLOBAL UTRULLNING.



Från användare till intäkter

Crunchfish licensierar offlinebetalning på både system- och betaltjänst-nivå.

- System-nivå
 - Reserveringar skapar värde hos banker. Vinstdelning med Crunchfish
- Betaltjänster
 - Licensintäkter per användare och år

ANVÄNDARE SKAPAR RESERVATIONER OCH LICENSINTÄKTER.



Crunchfishs affärsmodell

Crunchfish levererar och licensierar teknologi som mjukvara.

- Systemoperatörer
- Betaltjänster

Ingen operativ drift av betalsystem.

CRUNCHFISH LEVERERAR TEKNOLOGI. SKALBARHETEN LIGGER I BETALSYSTEMEN.



Hög skalbarhet

En nationell system-integration aktiverar:

- Banker
- Wallets
- Tredjepartsappar
- POS system

Vinst ökar med volym.

EN SYSTEMINTEGRATION KAN AKTIVERA EN HEL MARKNAD.



Milstolpar senaste året

Kvartal:

- Q1: Slimmad organisation.
- Q2: System vs. betaltjänster.
- Q3: Integration med NPCI.
- Q4: Arkitekturen betyder allt.
- 2026: Bankekonomiskt värde.

VI HAR GÅTT FRÅN TEKNIK TILL AFFÄRSMÖJLIGHET.



Varför Crunchfish?

- Patenterad arkitektur
- Regulatoriskt testad
- Layer-2 positionering
- Global relevans
- Skalbar affär

CRUNCHFISH HAR PATENTERAD POSITION I EN GLOBAL AFFÄRSMÖJLIGHET.



Summering

Crunchfish har tagit position:

- Offline är oundvikligt
- Arkitektur avgör risk och ekonomi
- Robusthet stärker lönsamheten

NU SKA POSITIONEN OMSÄTTAS I INTÄKTER OCH LÖNSAMHET.