



Nu börjar det lossna för Willis Towers Watson i Frankrike

CSECs samarbetspartner Willis Towers Watson (WTW) nådde en överenskommelse med sina försäkringsagenter i slutet av augusti, såsom CSEC rapporterade i sin senaste delårsrapport. Överenskommelsen innebar bland annat att agenterna skulle få kompensation för verksamhetskostnader som de hittills uteblivna kommissionsintäkterna inte har kunnat täcka. Den ersättningen har successivt betalats ut under september månad. De sista utbetalningarna gjordes för ett par dagar sedan. Därmed har de sista hindren undanröjts för att återuppta arbetet med att förlängning av befintliga avtal tillsammans med erbjudandet med C-pod mini.

I samband med att WTW, världens tredje största försäkringsförmedlare, i början av året tog ett fastare operativt grepp om verksamheten i franska försäkringsförmedlaren Gras Savoye, som WTW förvärvade 2015, införde man en ny kommissionsmodell för försäkringsagenterna. Den nya modellen innebar en försämring för agenterna och resulterade i att de pausade sitt arbete. Om detta rapporterade Bolaget den 1 juli.

I slutet av augusti nådde WTW en överenskommelse med agenterna som, förutom en återgång till den tidigare kommissionsmodellen, även innebar att agenterna skulle få kompensation för vissa verksamhetskostnader. Utbetalningarna av kompensationen har pågått under hela september månad och de sista gjordes för ett par dagar sedan. Återgången till den gamla kommissionsmodellen och utbetalningen av kompensation var de två kraven från agenternas sida för att nå en lösning på denna konflikt. Agenterna har inväntat att samtliga agenter blivit kompenserade innan de påbörjar arbetet att få in årspremierna till WTW.

Under tiden har dock agenterna förberett sig genom att kontakta kunder och inhämta bekräftelse på förlängning och accept på erbjudandet om försäkringspremiereduktion vid köp av C-pod mini. CSEC har gjort stickprov hos ett flertal agenter som tillsammans representerar över 20% av alla ca 70.000 kunder. Graden av acceptans av erbjudandet varierar mellan 77% och 100%. I snitt ligger acceptansgraden på över 80%.

– Nu är WTW och agenterna överens. Agenterna har förberett så gott det går för att snabbt jobba i kapp de senaste månadernas avtalsförlängningar. De uppskattar mycket vårt samarbete och de fördelar som C-pod mini innebär för deras kunder, säger Eben Martin, Bolagets exportförsäljningschef.

Presskontakt

Sara Torgnysdotter

Kommunikationsansvarig C Security Systems AB

E: sara@csec.group

M: +46 70 919 91 44

Pressmeddelande 5 oktober 2022

Om C Security Systems AB (publ)

IoT-bolaget C Security Systems, baserat i Stockholm, utvecklar, marknadsför och säljer högteknologiska skydds- och övervakningssystem på den globala marknaden under varumärkena Spåra och C-pod. Vår affärsidé är att skapa trygghet och förenkla för människor och företag genom att erbjuda smarta sensorsystem för att skydda människor, djur och rörliga tillgångar.