

Pressemeddelelse 25-11-2025

Nordnet præsenterer helt nyt Private Banking-koncept

Som et led i at gøre sig endnu mere attraktiv over for de mest velhavende kunder relancerer Nordnet i dag sit Private Banking-tilbud. Tilbuddet er mere attraktivt og omfattende end det tidligere.

Gold, Platinum, Black eller Signature. Sådan kan det fremover lyde, når man som Private Banking-kunde logger ind hos Nordnet. Fra i dag har Nordnet rullet sit nye Private Banking-koncept ud, der skal gøre det endnu mere attraktivt at være kunde hos Danmarks mest populære investeringsplatform.

”Det nye Private Banking-koncept er en stor satsning målrettet de investorer, der har en større formue. Vi har hele tiden en ambition om at styrke vores værditilbud – og med lanceringen af det nye koncept positionerer vi os nu endnu bedre over for de mest velhavende kunder herhjemme,” siger Tine Vestergren Uldal, landechef hos Nordnet Danmark.

For at blive Private Banking-kunde hos Nordnet skal man minimum have en formue på to millioner kroner. Der skelnes ikke mellem frie midler og pensioner. Med det nye Private Banking-koncept introducerer Nordnet fire forskellige kategorier:

Gold – fra to millioner kroner.

Platinum – fra 10 millioner kroner.

Black – fra 25 millioner kroner.

Signature – fra 75 millioner kroner.

Man vil som kunde automatisk blive opgraderet, når man rammer grænserne. En opgradering vil betyde bedre vilkår, opdaterede handelspriser og nye tjenester. Kernen i Nordnets tilbud er, at man betaler for det, man bruger – ikke for at være kunde. Som Private Banking-kunde vil man også opleve, at platformen fra i dag får et opdateret design. Man vil også blive mødt af en statusbar, der viser, hvilken status man har – og hvor langt man er fra næste niveau.

”Private Banking er en del af vores forretning, som vi ser et stort potentiale i. Vi ved, at rigtigt mange kunder har en anseelig formue, der ikke er investeret hos Nordnet. Ved at skruer op for vores tilbud har vi en klar ambition om at tiltrække mere af de eksisterende kunders formue – men også helt nye kunder,” siger Tine Vestergren Uldal og fortsætter:

”Som et led i satsningen ansatte vi tidligere på året Asta Baden som Head of Private Banking. Hun skal være med til gøre vores tilbud så attraktivt som overhovedet muligt. Vores kunder er allerede enormt tilfredse med vores platform, vores udbud af investeringsmuligheder og ikke mindst vores kundeservice. Nu kommer vi med en opdatering af vores tilbud, der gør, at de kan få endnu mere ud af deres egne penge.”

Nordnet nye Private Banking-koncept er tilgængeligt fra dags dato – men vil løbende blive opdateret med flere funktioner og tilbud. Som Private Banking-kunde hos Nordnet har man direkte adgang til Private Banking-kundeservice.

Det er muligt at finde en beskrivelse af Nordnets Private Banking her:

<https://www.nordnet.dk/tjenester/private-banking>

Ved spørgsmål eller forespørgsel på interview med landechef Tine Vestergren Uldal:

Jonas Melander Hammer, Pressechef i Nordnet Danmark

9395 6627, jmh@nordnet.dk