

# ”myFC träder in på en snabbt växande miljardmarknad”

– Tim Hannig, senior affärsutvecklare på myFC

Enligt Tim Hannig, senior affärsutvecklare åt myFC:s företagsledning, med en bakgrund inom Kion-gruppen, Jaguar Land Rover och andra OEM-företag, tar myFC nu viktiga steg mot framtida affärsavtal med en ledande OEM som utvecklar automatiska lagerrobotar.

– Intralogistik är ett spännande och kommersiellt viktigt segment där myFC:s teknologi ger avgörande fördelar. Bolaget träder in på en snabbt växande marknad med en stark kommersiell potential, säger han.

**Intralogistik verkar vara ett expansivt affärsområde, kan du berätta mer?**

– En orsak till den snabba utvecklingen är online-handeln, som kräver extremt snabb lagerhantering. Inte minst har det märkts under pandemiåret, när shoppingen på allvar har flyttat ut från de fysiska butikerna till datorer och mobiltelefoner.

**Vilken effekt har Industri 4.0 och den allmänna automatiseringen haft inom intralogistikområdet?**

– Det är ett område där automation och industri 4.0 har haft ett starkt genomslag. Ett modernt lager för typiska e-handelsvaror, som kläder, konsumentelektronik, medicin och annat, körs dygnet runt, alla dagar på året. Det talas idag om ”dark warehouses”, där maskinerna arbetar på egen hand, och där det knappt ens behövs några lampor. Den marknaden har vuxit under flera decennier, mycket på grund av den pågående globaliseringen. Utvecklingen inom e-handeln och kraven på snabba leveranser från alla som handlar online har ytterligare påskyndat den trenden.

**Vad är det som gör att teknologin med mikrobränsleceller passar så bra för segmentet?**

– Trenderna inom intralogistik leder till mindre och lättare laster, vilket i sin tur skapar ett behov av en ökande mängd högeffektiva och högautomatiserade industriella transportvagnar och lagerrobotar. Där krävs relativt låga effektnivåer och utrymmena för att få plats med kraftförsörjningen är utmanande små. När du använder mikrobränsleceller i dem får du mycket korta tider för påfyllning av bränsle, vilket ökar autonomin och därför även reducerar storleken på den flotta som krävs, vilket även sänker den totala driftskostnaden. Samtidigt minskar det koldioxidavtrycket för robotarna med minst 80 procent.

**Finns det fler fördelar?**

– Den minskade storleken på flottan och det minskade behovet av laddinfrastruktur frigör utrymme, ökar effektiviteten i logistikdriften och minskar de investeringar som krävs för infrastrukturen.

**Vilka marknadspotentialer ser du för myFC med det senaste affärsavtalet med en välkänd europeisk OEM?**

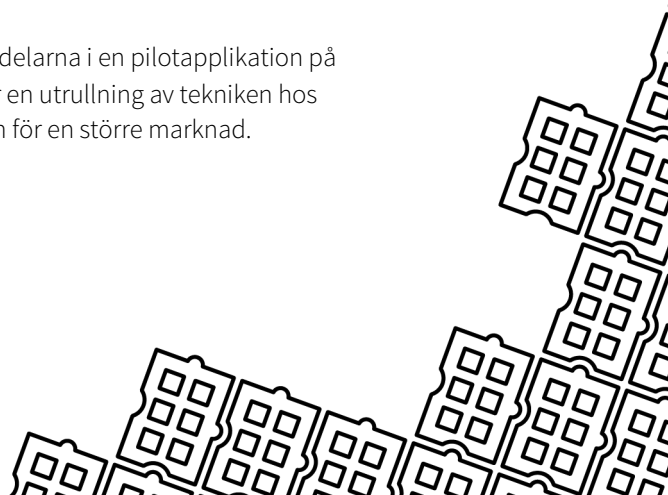
– myFC:s mål med avtalet är att demonstrera och bevisa de olika fördelarna i en pilotapplikation på ett befintligt lager hos en faktisk kund. Det möjliggör en potential för en utrullning av tekniken hos kunden. Därmed skapar det också en möjlighet att visa upp tekniken för en större marknad.

## myFC AB

myfc.se | info@myfc.se

**Headquarters:** Saltmätargatan 8A, SE-113 59 Stockholm

**Malmö office:** Stora Varvgatan 6A, SE-211 19 Malmö



Nyhet

Stockholm, den 25 augusti 2021

### Med din bakgrund som affärsstrateg för ledande tillverkare, vilka är myFC:s starkaste kort?

– Enligt min synvinkel är det myFC:s formbara och skalbara mikrobränslecellsteknologi. Den är utan motstycke när det gäller de utmaningar jag redan har nämnt. Dessutom har företagets bränsleceller utvecklats till en hög mognadsnivå, de är mycket motståndskraftiga mot stötar och vibrationer, vilket är ett avgörande krav inom intralogistik-segmentet.

### Vad kan du själv tillföra när det gäller myFC:s framsteg inom affärsområdet?

– Med min bakgrund kan jag bidra med kunskaper och erfarenheter av just intralogistik, som är den industriella bransch där användandet av bränslecellslösningar kommit längst.

### Hur mycket skulle du uppskatta att den totala intralogistik-marknaden är värd?

– Svårt att säga. Men enbart utrustningen för mobilitet i sig representerar ett marknadsvärde på mer än 50 miljarder dollar per år.

### Vilka möjligheter ser du för myFC här?

– Den position och potential företaget har på den här marknaden kommer vi snart att kunna bedöma med större säkerhet. Men eftersom enbart enheterna för effektförsörjning motsvarar cirka 30–40 procent av den totala omsättningen under utrustningens livstid, handlar det om en potential som är betydande.

### Vid frågor, vänligen kontakta:

myFC Press Office

E-post: [press@myfc.se](mailto:press@myfc.se)

Telefon: +46 (0) 70 789 07 40

### Certified Adviser:

Avanza Bank

E-post: [ca@avanza.se](mailto:ca@avanza.se)

Telefon: +46 (0) 8 409 421 20

### Om myFC

Det svenska innovationsföretaget myFC erbjuder tunna, skalbara bränsleceller som är lätta att dimensionera och anpassa till eldrivna produkter. myFC utvecklar tekniklösningar där batteri och vätgasbaserade bränsleceller samexisterar för utökad användning och minskad klimatpåverkan. myFC grundades 2005 och noterades i maj 2014 på Nasdaq First North Growth Market. Huvudkontoret ligger i Stockholm. För mer information, besök [myfc.se](http://myfc.se)

### myFC AB

[myfc.se](http://myfc.se) | [info@myfc.se](mailto:info@myfc.se)

**Headquarters:** Saltmätargatan 8A, SE-113 59 Stockholm

**Malmö office:** Stora Varvsgatan 6A, SE-211 19 Malmö

