



Delårsrapport:

januari – september 2026

Resultat i korthet, koncern

Tredje kvartalet 2026

- Nettoomsättningen under tredje kvartalet var 3 007 (3 005) MSEK. Den organiska tillväxten uppgick till -1,5 procent, tillväxten från förvärv till 0,0 procent och valutakurseffekter till 1,6 procent.
- Justerat EBITA uppgick till 149 (134) MSEK och rörelsemarginalen var 5,0 (4,5) procent.
- EBIT uppgick till 101 (98) MSEK. Resultat efter skatt var 48 (43) MSEK.
- Resultat per aktie uppgick till 0,5 (0,5) SEK.
- Kassagenereringen för den senaste 12-månadersperioden uppgick till 87 (96) procent.
- Skuldsättningsgraden i förhållande till justerat EBITDA uppgick till 2,3 (2,7).

Hela perioden januari – september 2026

- Nettoomsättningen under hela perioden var 9 139 (9 257) MSEK. Den organiska tillväxten uppgick till -1,5 procent, tillväxten från förvärv till 0,0 procent och valutakurseffekter till 0,2 procent.
- Justerat EBITA uppgick till 486 (443) MSEK och rörelsemarginalen var 5,3 (4,8) procent.
- EBIT uppgick till 385 (337) MSEK. Resultat efter skatt var 204 (158) MSEK.
- Resultat per aktie uppgick till 2,2 (1,7) SEK.

	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
	2026	2025	2026	2025	12 mån	2025
Affärsansvar						
Nettoomsättning, MSEK	3 007	3 005	9 139	9 257	12 363	12 480
Tillväxt nettoomsättning, %	0,1	2,1	-1,3	0,1	-0,7	0,3
Organisk tillväxt, %	-1,5	3,6	-1,5	1,6	-0,3	2,0
Förvärvad tillväxt, %	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Valutakurseffekter, %	1,6	-1,5	0,2	-1,5	-0,4	-1,7
Justerat EBITA, MSEK	149	134	486	443	646	603
Justerat EBITA-marginal, %	5,0	4,5	5,3	4,8	5,2	4,8
Jämförelsestörande poster, MSEK	40	21	77	63	106	92
EBIT, MSEK	101	98	385	337	503	455
Resultat efter skatt, MSEK	48	43	204	158	264	218
Justerat nettoresultat, MSEK	56	57	228	201	301	274
Resultat per aktie, SEK	0,5	0,5	2,2	1,7	2,8	2,3
Kassagenerering, %	-	-	-	-	87	99
Skuldsättningsgrad, ggr	-	-	-	-	2,3	2,6
Socialt ansvar						
Antal anställda (heltidstjänster)	-	-	-	-	10 098	10 212
Könsfördelning chefer, % (kvinnor/män)	-	-	-	-	53/47	52/48
Skadefrekvens (TRIF)	-	-	-	-	6,9	8,3
Miljömässigt ansvar						
Scope 1 och 2, förändring i % vs basåret	-	-	-	-	-60	-54
Supplier engagement, %	-	-	-	-	51	48

För definitioner och beräkning av nyckeltal, se sidan 32. För avstämning av alternativa nyckeltal se sid 30-31.
Jämförelsestörande poster redovisas i not 3.

VD-kommentar

I det tredje kvartalet ökar den justerade EBITA-marginalen till 5,0 (4,5) procent. Justerat EBITA ökar med 12 procent till 149 MSEK. Sverige, Norge och Finland förbättrar resultatet i jämförelse med föregående år. Kassagenereringar är fortsatt god och uppgår till 87 procent.

Marknad och kundrelationer

Under kvartalet genomfördes årets kundundersökning, som visar att vårt kundnöjdhetsindex ökade till 74, jämfört med 72 förra året. Därmed överträffar vi vårt uppsatta mål. Vårt kundnöjdhetsindex är tillbaka på rekordnivå och vårt NPS är det högsta vi hittills har uppmätt och vi är både stolta och glada över resultatet. Relationen till våra kunder är grunden för vår framgång, och undersökningen ger oss värdefulla insikter i synen på vår tjänstleverans och hur vi kan fortsätta utvecklas.

Tredje kvartalet präglas av fortsatt hög aktivitet på marknaden, där Coor har förlängt ett antal viktiga kundavtal och deltar i ett flertal både pågående och kommande upphandlingar.

I Norge har vi under kvartalet både tecknat nya avtal och förlängt samarbeten, till exempel har kontraktet med SiO förlängts med två år. Samtidigt pågår ett fortsatt intensivt arbete med uppstart av tidigare vunna kontrakt, som t ex Drammen Kommune. I Norge har basen av fasta abonnemangsinträder ökat, vilket i kvartalet balanserar upp föregående års höga rörliga volymer.

Den danska marknaden fortsätter att präglas av hög aktivitet med många pågående upphandlingar. I kvartalet har den danska verksamheten förlängt IFM-avtalet med OPP Vejle.

I Sverige har vi tecknat nya avtal gällande lokalvård för Västerås stad och Kulturförvaltningen i Stockholm. Vi har även förlängt ett flertal andra avtal såsom ABB och ABB Robotics, Locum Syd, Micasa och CGI. Vi har under kvartalet även förlängt avtalet för lokalvård på Karolinska Universitetssjukhuset i Solna med fem år. Detta avtal är ett underavtal till vårt större ramavtal med Karolinska som löper till 2040. Karolinska blev i år utsett till världens fjärde bästa sjukhus och vi är mycket stolta över det arbete som våra medarbetare utför där.

Stärkt kommersiell kraft

För att stärka vår kommersiella kraft ytterligare har Stine Solheim, som fram tills nu haft rollen som vd i Coor i Norge, utsetts till Chief Commercial Officer för koncernen. Jag är väldigt glad att Stine Solheim har tackat ja till rollen som CCO och är helt övertygad om att Stine kommer att utveckla våra affärer ytterligare tack vare hennes värdefulla erfarenheter, kundkännedom och omtyckta ledarskap. För att säkerställa en bra överlämning fortsätter Stine som vd i Norge tills en efterträdare har utsetts.

Genomförande av strategin

Vi fortsätter att prioritera initiativ som stärker försäljningen, effektiviserar verksamheten och förbättrar marginalerna. Under kvartalet har vi förstärkt vår försäljningskapacitet för att skapa

bättre förutsättningar för ökad tillväxt. Parallellt driver vi flera initiativ för att vidareutveckla vår operativa modell, med särskilt fokus på effektiv resursplanering och schemaläggning i våra kundleveranser.

Vi fortsätter också vår satsning på fastighetstjänster, bland annat genom att lansera Coor Connect i Sverige – en ny tjänst för fjärrövervakning, analys och hantering av fastigheters tekniska system och säkerhet dygnet runt. I takt med att fastigheter blir mer komplexa och digitaliserade ökar behovet av smart och tillgänglig teknisk förvaltning. Med Coor Connect möter vi denna utveckling, skapar nya affärsmöjligheter och stärker förutsättningarna ytterligare för Coors långsiktiga tillväxt inom fastighetstjänster.

AI i den operativa driften

Coor fokuserar på att utforska användningen av AI-agenter som stöttar våra kärnprocesser och skapar ökad effektivitet, kvalitet och skalbarhet i verksamheten. Genom användandet av AI-agenter ser vi tydligt att vi kan minska administration, höja kvaliteten i underlagen och göra flödena snabbare och mer konsekventa. Våra chefer och medarbetare får därmed mer tid till att bistå våra kunder och utveckla våra leveranser. Idag har vi ett par agenter som stöttar den dagliga operativa driften och fler väntas vara i gång inom kort.

Framtida utsikter

Hittills i år visar Coor en god finansiell utveckling med hög aktivitetsnivå på marknaden. Coor i Sverige utvecklas fortsatt positivt med växande omsättning och ökad lönsamhet. Norge uppvisar en framgångsrik migrering av kontraktsportföljen till en bredare kundbas med en mer balanserad intäktsmix. Stabiliseringsarbetet i Danmark fortsätter och fokus ligger på att vinna nya avtal, försvara befintliga kundrelationer och successivt förbättra lönsamheten.

Jag ser med tillförsikt på vår fortsatta utveckling. Framåt ligger vårt fokus fortsatt på att öka både merförsäljning och nyförsäljning, stärka styrningen och fortsätta effektivisera verksamheten. Det skapar goda förutsättningar för lönsam tillväxt och successivt förbättrade marginaler.

Stockholm den 22 oktober 2026

Ola Klingenberg,
VD och koncernchef, Coor



Vår verksamhet i tre dimensioner

För att leverera på Coors strategi och utveckla verksamheten i enlighet med Coors vision krävs ett långsiktigt hållbart arbete. Coor strävar efter att bedriva en ansvarsfull verksamhet. Det innebär att vi skapar värde i tre dimensioner; affärsansvar, socialt ansvar och miljöansvar. Coor rapporterar transparent utvecklingen i samtliga tre dimensioner mot våra långsiktiga mål.

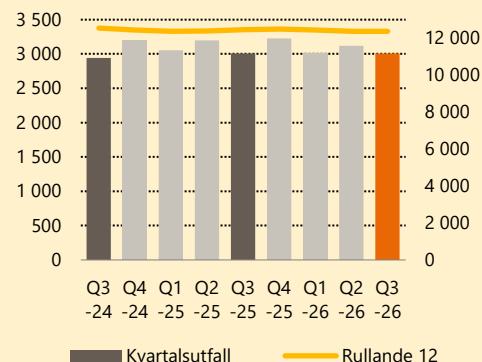
	Affärsansvar	Fokusområde	Mål	 
	Coor ska uppnå långsiktig affärsmässig hållbarhet genom uthållig tillväxt och lönsamhet över tid. Samtidigt ska en stark affärsetik och kundrelationer upprätthållas.	Organisk tillväxt	4–5%	 
		Justerad EBITA-marginal	~5,5%	
		Kassagenerering	>90%	
		Kapitalstruktur	<3,0 ggr	
		Utdelning	~50% av justerat nettoresultat	
		Kundnöjdhet	≥70	
	Socialt ansvar			  
	Coor ska bidra till ett bättre samhälle och samhällsutveckling genom att agera som en ansvarsfull, inkluderande och stimulerande arbetsgivare.	Medarbetarnöjdhet	≥70	  
		Skadefrekvens (TRIF)	≤3,5	
		Lika möjligheter	50% andel kvinnliga chefer	
	Miljöansvar			   
	Coor ska bidra till en bättre miljö genom att aktivt minska den miljöpåverkan och det resursutnyttjande som företaget och dess kunder skapar.	Minskade utsläpp (CO ₂ e) från scope 1 och 2	-75% till 2030	   
		Andel leverantörer anslutna till Science Based Target initiative	75% till 2026	
		Minskade utsläpp (CO ₂ e) från mat och dryck	-58% till 2030	



Omsättning och resultat

Nyckeltal	jul-sep		jan-sep	
	2026	2025	2026	2025
Nettoomsättning, MSEK	3 007	3 005	9 139	9 257
Organisk tillväxt, %	-1,5	3,6	-1,5	1,6
Förvärvat tillväxt, %	0,0	0,0	0,0	0,0
Valutakurseffekter, %	1,6	-1,5	0,2	-1,5
Justerat EBITA, MSEK	149	134	486	443
Justerad EBITA-marginal, %	5,0	4,5	5,3	4,8
EBIT	101	98	385	337
EBIT-marginal, %	3,4	3,3	4,2	3,6
Antal anställda vid periodens slut (heltidstjänster)	-	-	10 098	10 314

Nettoomsättning (MSEK)



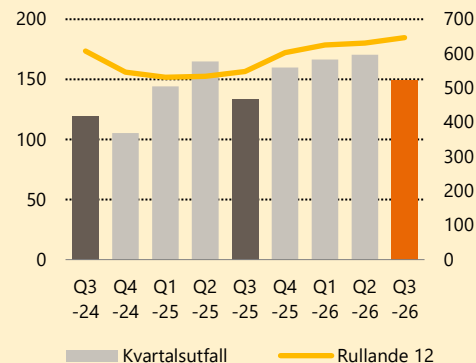
Tredje kvartalet (juli – september)

Omsättningen ökar med 0,1 procent jämfört med samma period föregående år. Den organiska tillväxten uppgår till -1,5 procent. Under kvartalet har Sverige en fortsatt positiv organisk tillväxt på 3,5 procent. Även Finland visar positiv organisk tillväxt i kvartalet. Norge har en negativ organisk tillväxt i kvartalet om -0,9 procent, främst relaterad till minskade rörliga intäkter jämfört med föregående år som tidigare kommunicerats, men vi ser en fortsatt positiv utveckling i den underliggande kontraktsportföljen. Danmark har en negativ organisk tillväxt relaterad till de tidigare kommunicerade kontraktsförlusterna. Valutakurseffekterna för kvartalet uppgår till 1,6 procent.

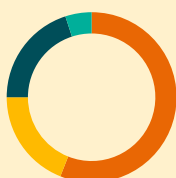
Rörelseresultatet (justerat EBITA) uppgår till 149 (134) MSEK.

Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) i kvartalet uppgår till 5,0 (4,5) procent. I kvartalet bidrar både Sverige och Norge med förbättrad lönsamhet medan den lägre volymen i Danmark har en fortsatt negativ påverkan på lönsamheten. Finland visar en lönsamhet i linje med föregående år.

Justerat EBITA (MSEK)



Nettoomsättning per land (R12)



■ Sverige, 56%
■ Danmark, 19%
■ Norge, 20%
■ Finland, 5%

Nettoomsättning per kontraktstyp (R12)



■ IFM, 60%
■ FM-tjänster, 40%

Nettoomsättning abonnemang/övrigt (R12)



■ Abonnemang, 66%
■ Övrigt, 34%

EBIT uppgår till 101 (98) MSEK. Utöver förändringar beskrivna ovan är jämförelsestörande poster högre jämfört med föregående år, främst beroende på den skiljedom avseende ett äldre kundärendet i Danmark från 2022 som under kvartalet utfallit till Coors nackdel. Kostnaden för detta uppgick till 27 MSEK och är inte kopplat till den nuvarande verksamheten. Kostnaden har redovisats som jämförelsestörande post i linje med vad som kommunicerades i rapporten för det andra kvartalet.

Hela perioden (januari– september)

Omsättningen minskade med -1,3 procent jämfört med föregående år. Den organiska tillväxten uppgick till -1,5 procent, förvärvad tillväxt uppgick till 0,0 procent och valutakurseffekterna uppgick till 0,2 procent. Rörelseresultatet (justerat EBITA) uppgick till 486 (443) MSEK och rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgick till 5,3 (4,8) procent. EBIT uppgick till 385 (337) MSEK.

Finansnetto (MSEK)	jan-sep	
	2026	2025
Räntenetto exkl leasing	-89	-102
Räntor, leasing	-11	-10
Lånekostnader	-5	-4
Kursdifferenser	13	7
Övrigt	-14	-10
Summa finansnetto	-106	-119
Resultat före skatt	279	218
Skatt	-74	-60
Resultat efter skatt	204	158

Finansnetto och resultat efter skatt

Finansnettot är lägre jämfört med föregående år och uppgår till -106 (-119) MSEK, primärt beroende på lägre räntenivå samt en något lägre skuldsättning.

Skattekostnaden uppgår till -74 (-60) MSEK vilket motsvarar 27 (28) procent av resultatet före skatt. Den höga effektiva skattesatsen är främst kopplad till räntekostnader med begränsad avdragsrätt i Sverige. Resultat efter skatt uppgår till 204 (158) MSEK.

Finansiell ställning

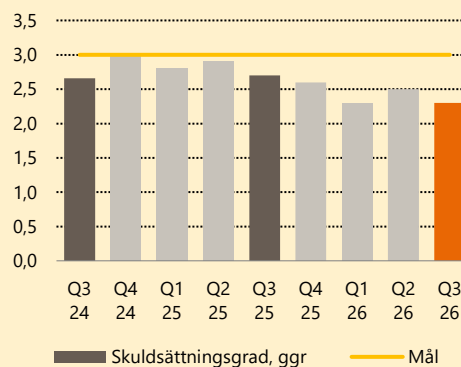
Koncernens nettoskuldsättning uppgår vid periodens slut till 2 140 (2 294) MSEK. Skuldsättningsgraden, definierad som nettoskuld i förhållande till justerat EBITDA rullande 12 månader, är vid periodens slut 2,3 (2,7), lägre än koncernens målsättning om en skuldsättningsgrad under 3,0.

Eget kapital uppgår vid periodens slut till 1 642 (1 418) MSEK, och soliditeten uppgår till 22 (20) procent. Under det andra kvartalet betalades en utdelning om 143 (95) MSEK ut till aktieägarna.

Likvida medel uppgår vid periodens slut till 608 (438) MSEK. Totalt outnyttjat låneutrymme uppgår vid periodens slut till 950 (700) MSEK.

Nettoskuld (MSEK)	30 sep		31 dec
	2026	2025	2025
Skulder kreditinstitut	791	1 042	1 044
Obligationslån	1 500	1 250	1 250
Leasing, netto	489	436	431
Övrigt	-32	4	-1
	2 748	2 733	2 724
Kassa	-608	-438	-385
Nettoskuld	2 140	2 294	2 339
Skuldsättningsgrad, ggr	2,3	2,7	2,6
Eget kapital	1 642	1 418	1 387
Soliditet, %	22	20	20

Skuldsättningsgrad, ggr



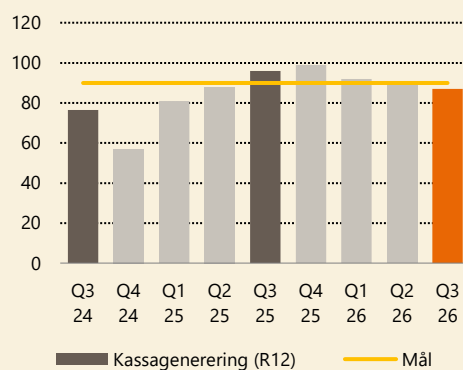
Kassaflöde

Det operativa kassaflödet varierar mellan kvartalen. Den främsta parametern att följa är förändring av rörelsekapitalet under de senaste 12 månaderna. Under den senaste 12-månadersperioden ökar rörelsekapitalet med 23 (-77) MSEK.

Det viktigaste nyckeltalet för Coors kassaflöde är kassagenerering, definierat som kvoten av ett förenklat operativt kassaflöde och justerat EBITDA. Kassagenereringen för den senaste 12-månadersperioden uppgår till 87 (96) procent, vilket är något under koncernens målsättning på medellång sikt om en kassagenerering över 90 procent.

(MSEK)	Rullande 12 mån		jan-dec
	2026	2025	2025
Justerat EBITDA	950	848	909
Förändring rörelsekapital	-23	77	86
Nettoinvesteringar	-101	-109	-91
Kassaflöde vid beräkning av kassagenerering	826	816	904
Kassagenerering, %	87	96	99

Kassagenerering, %



Kundrelationer

Kundnöjdhet

Varje år genomför Coor en kundundersökning med hjälp av ett externt undersökningsföretag för att följa upp Coor som tjänsteleverantör. Senaste undersökningen genomfördes under det tredje kvartalet 2026 och resultatet ökade och ligger på en fortsatt hög nivå på 74 (72), vilket är något högre än bolagets målsättning på lika med eller över 70. I kundundersökningen mäts även Net Promotor Score (NPS), som ökade och fortsatt ligger på en hög nivå om +23 (+18). Ur ett benchmarking-perspektiv betraktas värden mellan -10 och +10 som bra. Resultatet från kundundersökningen ger värdefull input för framtiden, både när det gäller utvecklingen av våra kundrelationer och Coors interna utveckling som bolag. Som komplement till den årliga undersökningen arbetar verksamheten kontinuerligt med uppföljning av kundnöjdheten. Dessa kvalitativa och kvantitativa uppföljningar är skräddarsydda utifrån respektive kund och fokuserar både på serviceleverans och kundrelation. Kvantitativa mätningar genomförs till exempel via pulsmätningar.

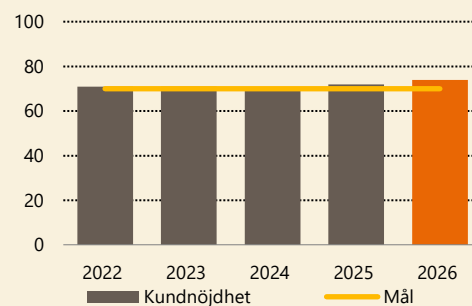
Väsentliga händelser under kvartalet

- Under kvartalet har Jens Ebbe Rasmussen, chef för Affärsutveckling och försäljning (CCO) lämnat Coor. Han ersätts av Stine Solheim som för närvarande även är chef för koncernens norska verksamhet. Rekrytering av en ny chef för den norska verksamheten pågår.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Inga väsentliga händelser att rapportera efter periodens utgång.

Kundnöjdhetsindex



Sverige

Nyckeltal	jul-sep		jan-sep	
	2026	2025	2026	2025
Nettoomsättning, MSEK	1 612	1 558	5 071	4 906
Organisk tillväxt, %	3,5	-1,5	3,4	-1,3
Förvärvad tillväxt, %	0,0	0,0	0,0	0,0
Valutakurseffekter, %	0,0	0,0	0,0	0,0
Justerat EBITA, MSEK	135	122	482	419
Justerad EBITA-marginal, %	8,4	7,8	9,5	8,5
Antal anställda vid periodens slut (heltidstjänster)	-	-	5 629	5 810

Tredje kvartalet (juli – september)

Under det tredje kvartalet ökar omsättningen i den svenska verksamheten med 3,5 procent, främst genom högre volymer inom lokalvård och fortsatt god aktivitetsnivå med högre rörliga volymer inom IFM och fastighetservice.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) i kvartalet är högre jämfört med samma period föregående år och uppgår till 135 (122) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) ökar till 8,4 (7,8) procent. I jämförelse med samma period föregående år levererar samtliga affärsområden ett starkare resultat.

Under det tredje kvartalet har Coor vunnit uppdraget att leverera lokalvårdstjänster till Kulturförvaltningen i Stockholm. Avtalet har ett årligt värde om cirka 16 MSEK, gäller från den 1 november 2026 och löper över två år med möjlighet till förlängning i ytterligare fyra år. Under kvartalet har Coor även vunnit ett lokalvårdsuppdrag hos Västerås stad med ett årligt värde om cirka 20 MSEK och gäller från den 1 februari 2027.

Coor har under kvartalet förlängt avtalen avseende fastighetsleveranser till Locum och Micasa samt IFM-avtalen med CGI, GKN samt ABB och ABB Robotics. Det nya avtalet med ABB och ABB Robotics i Sverige sträcker sig över tre år med en option på ytterligare två år. Det årliga kontraktsvärdet uppgår till ca 150 MSEK för Sverige, Norge, Estland och Litauen tillsammans. Avtalet omfattar fastighetstjänster, säkerhetstjänster, lokalvård, arbetsplatsservice samt kaffemaskiner och frukt.

Hela perioden (januari – september)

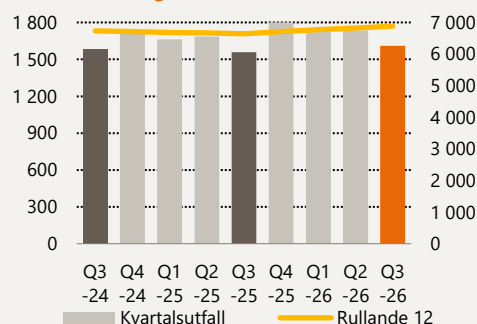
Under hela perioden ökar omsättningen i den svenska verksamheten med 3,4 procent genom organisk tillväxt.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) för hela perioden uppgår till 482 (419) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 9,5 (8,5) procent.

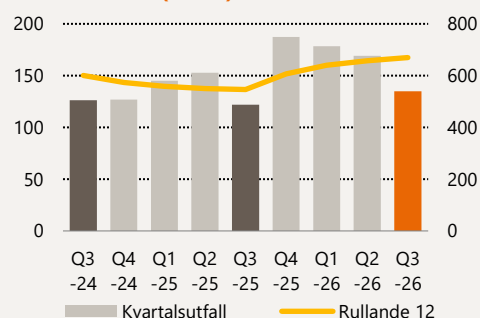


56%
andel av
koncernens
omsättning

Nettoomsättning (MSEK)



Justerat EBITA (MSEK)



Danmark

Nyckeltal	jul-sep		jan-sep	
	2026	2025	2026	2025
Nettoomsättning, MSEK	562	663	1 723	2 038
Organisk tillväxt, %	-15,1	1,5	-13,7	-2,1
Förvärvad tillväxt, %	0,0	0,0	0,0	0,0
Valutakurseffekter, %	-0,1	-3,0	-1,7	-2,7
Justerat EBITA, MSEK	17	21	54	81
Justerad EBITA-marginal, %	3,0	3,2	3,2	4,0
Antal anställda vid periodens slut (heltidstjänster)	-	-	1 861	2 116

Tredje kvartalet (juli – september)

Under det tredje kvartalet minskar omsättningen i den danska verksamheten med -15,2 procent jämfört med samma period föregående år på grund av en negativ organisk tillväxt som är hänförlig till tidigare kommunicerade avslutade kontrakt. Kontraktsförlusterna har påverkat även det tredje kvartalet negativt och förväntas ge fortsatta negativa effekter även under fjärde kvartalet i jämförelse med föregående år.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) i kvartalet uppgår till 17 (21) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 3,0 (3,2) procent. Resultatutvecklingen är en effekt av den lägre försäljningen vilken motverkas till viss del av minskade kostnader. Trots intäktsminskning så rapporterar Danmark en rörelsemarginal i princip i linje med föregående år. Arbetet att anpassa verksamheten till en för tillfället minskad volym, parallellt med att positionera sig för framtida tillväxt, fortskrider enligt plan.

Under det tredje kvartalet har IFM-avtalet med OPP Vejle förlängts, till ett årligt värde om drygt 30 MSEK.

Hela perioden (januari – september)

Under hela perioden minskar omsättningen i den danska verksamheten med -15,4 procent jämfört med samma period föregående år genom en negativ organisk tillväxt om -13,7 procent samt negativa valutakurseffekter om -1,7 procent.

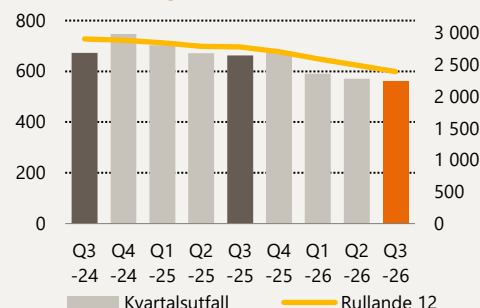
Rörelseresultatet (justerat EBITA) för hela perioden uppgår till 54 (81) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 3,2 (4,0) procent



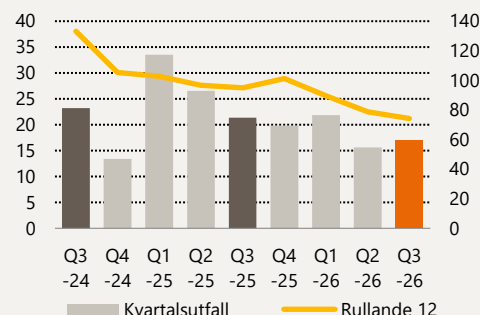
19%

andel av
koncernens
omsättning

Nettoomsättning (MSEK)



Justerat EBITA (MSEK)



Norge

Nyckeltal	jul-sep		jan-sep	
	2026	2025	2026	2025
Nettoomsättning, MSEK	661	619	1 845	1 823
Organisk tillväxt, %	-0,9	22,2	-2,4	17,0
Förvärvad tillväxt, %	0,0	0,0	0,0	0,0
Valutakurseffekter, %	7,7	-3,9	3,6	-4,4
Justerat EBITA, MSEK	36	29	91	85
Justerad EBITA-marginal, %	5,4	4,6	4,9	4,7
Antal anställda vid periodens slut (heltidstjänster)	-	-	1 658	1 477

Tredje kvartalet (juli – september)

Under det tredje kvartalet ökar omsättningen i den norska verksamheten med totalt 6,8 procent, där den organiska tillväxten uppgick till -0,9 procent och valutakurseffekterna till 7,7 procent. De nya kontrakten fortsätter att bidra positivt i volym och lönsamhet. I kvartalet kompenserar de till stor del minskade rörliga volymer jämfört med föregående år då de var ovanligt höga.

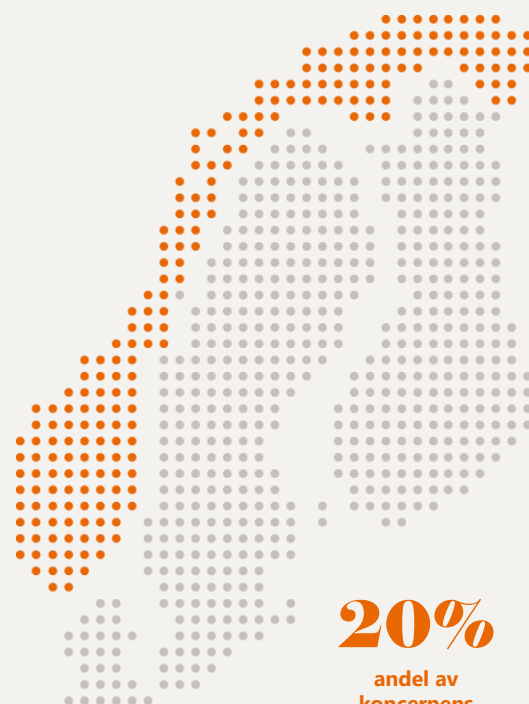
Rörelseresultatet (justerat EBITA) i kvartalet uppgår till 36 (29) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) stärks i jämförelse med samma period föregående år och uppgår till 5,4 (4,6) procent.

Under det tredje kvartalet har Coor tecknat ett nytt IFM-avtal i Sandslimarka i Bergen. Avtalet gäller från den 1 februari 2027 och omfattar lokalvård, teknisk drift och restaurang. Coor har även förlängt IFM-avtalet med SR Bank med ytterligare fem år samt förlängt avtalet avseende fastighetsleveranser till SiO med ytterligare två år.

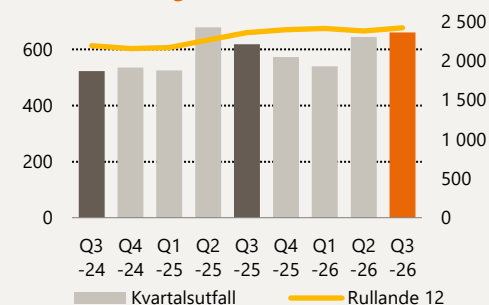
Hela perioden (januari – september)

Under hela perioden ökar omsättningen i den norska verksamheten med 1,2 procent jämfört med samma period föregående år genom en negativ organisk tillväxt om -2,4 procent och positiva valutaeffekter om 3,6 procent.

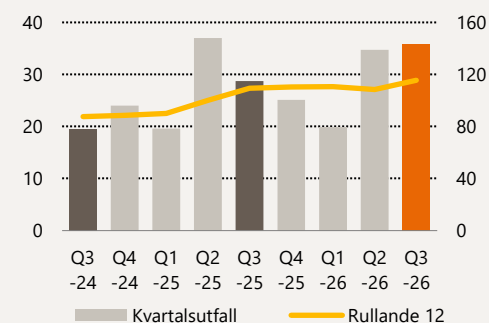
Rörelseresultatet (justerat EBITA) för hela perioden uppgår till 91 (85) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 4,9 (4,7) procent.



Nettoomsättning (MSEK)



Justerat EBITA (MSEK)



Finland

Nyckeltal	jul-sep		jan-sep	
	2026	2025	2026	2025
Nettoomsättning, MSEK	173	166	500	490
Organisk tillväxt, %	4,0	3,0	4,0	-2,6
Förvärvad tillväxt, %	0,0	0,0	0,0	0,0
Valutakurseffekter, %	-0,1	-3,0	-1,9	-2,6
Justerat EBITA, MSEK	11	10	14	14
Justerad EBITA-marginal, %	6,2	6,2	2,8	2,8
Antal anställda vid periodens slut (heltidstjänster)	-	-	771	736

Tredje kvartalet (juli – september)

Under det tredje kvartalet ökar omsättningen i Finland med 3,9 procent jämfört med samma period föregående år. Den organiska tillväxten är positiv och uppgår till 4,0 procent och valutakurseffekter är negativa om -0,1 procent.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) uppgick till 11 (10) MSEK.

Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) är i linje med föregående år och uppgår till 6,2 (6,2) procent.

Hela perioden (januari – september)

Under hela perioden ökar omsättningen i den finska verksamheten med 2,1 procent jämfört med samma period föregående år genom en positiv organisk tillväxt om 4,0 procent och negativa valutaeffekter om -1,9 procent.

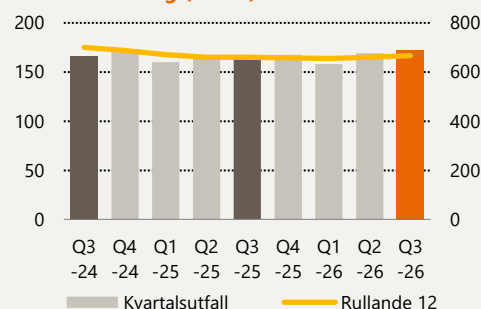
Rörelseresultatet (justerat EBITA) för hela perioden uppgår till 14 (14) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 2,8 (2,8) procent.



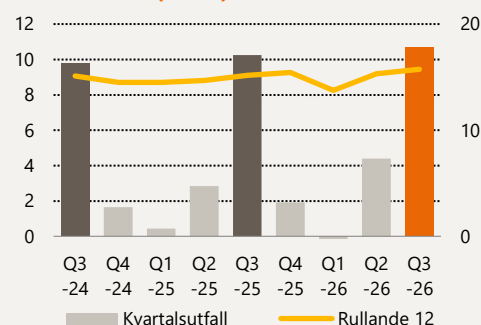
5%

andel av
koncernens
omsättning

Nettoomsättning (MSEK)



Justerat EBITA (MSEK)



Socialt ansvar



Coors viktigaste tillgång är våra anställda där vi önskar engagerade och motiverade medarbetare. Vår målsättning är att medarbetare behandlas respektfullt och rättvist samt utvecklas inom bolaget genom att erbjudas lika möjligheter. Coor arbetar aktivt för välmående medarbetare och en säker arbetsmiljö utan arbetsrelaterade skador eller långtidssjukskrivningar. Coor ska bidra positivt till samhällsutvecklingen genom centrala och lokala initiativ.

Organisation och medarbetare

Vid periodens slut uppgår antalet medarbetare till 11 739 (12 031), vilket omräknat till heltidstjänster motsvarar 10 098 (10 314).

Lika möjligheter

Coor har en fast övertygelse att en mångfald av personligheter, bakgrunder, erfarenheter och kunskaper skapar förutsättningar för företagets fortsatta framgång. En del i detta arbete är att tydligt sträva mot en jämn könsfördelning bland chefer. Vid periodens slut var andelen kvinnliga chefer 53 procent och andelen manliga chefer 47 procent.

Medarbetarnöjdhet

Den senaste medarbetarundersökningen genomfördes i det fjärde kvartalet 2025 och visar på ett fortsatt starkt engagemang inom Coor, eNPS-resultatet ökar till +19 (+14). Det innebär att allt fler medarbetare är villiga att rekommendera Coor som arbetsgivare – ett positivt betyg på vår arbetsmiljö, vårt ledarskap och vår kultur. Även EMI, vårt mått på medarbetarnas motivation, ligger stabilt på en hög nivå om 78 (77). Det visar att motivationen i organisationen är fortsatt stark och att våra insatser för att skapa en trygg, inkluderande och utvecklande arbetsplats ger resultat. Medarbetarundersökningen för 2026 genomförs under det fjärde kvartalet.

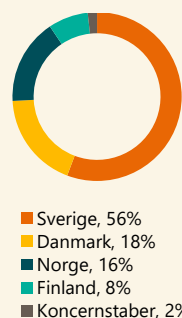
Hälsa och säkerhet

Coor har en tydlig nollvision för arbetsrelaterade personskador – det är en självklarhet att alla medarbetare ska ha en säker arbetsmiljö. Alla anställda uppmanas att rapportera observerade risker. Riskobservationer, tillbud och personskador rapporteras direkt till ansvarig chef, därefter sker uppföljning och analys av riskförebyggande åtgärder. Resultaten följs upp och analyseras löpande på lands- och koncernnivå.

Coor har en målsättning på medellång sikt att koncernens arbetsrelaterade skadefrekvens (TRIF) skall understiga 3,5. Vid periodens utgång uppgår koncernens TRIF till 6,9 (7,8). Utfallet för det tredje kvartalet bedöms som relativt stabilt med ett fortsatt fokus på analys av arbetsrelaterade skador, incidenter och riskobservationer. Coor arbetar intensivt med att öka det proaktiva säkerhetsarbetet inom organisationen, där den kommande utbildningen "Safety Onboarding Training" utgör en viktig del. Förebyggande riskobservationer, lärande från incidenter samt strukturerad uppföljning bidrar till en säkrare arbetsmiljö och utgör en stabil grund för att över tid ytterligare förbättra säkerhetsutfallet och minska antalet olyckor.

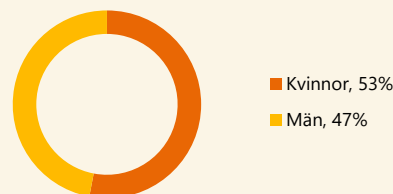
Antal anställda

(heltidsanställda vid periodens slut)

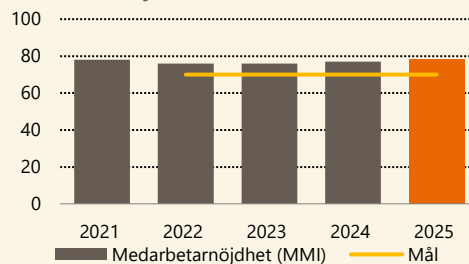


Lika möjligheter

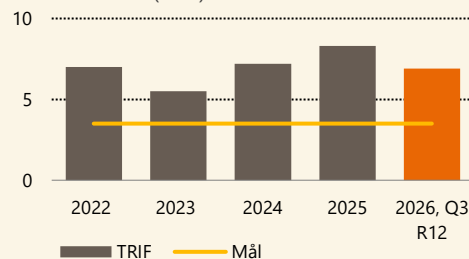
(könsfördelning bland chefer vid periodens slut)



Medarbetarnöjdhet (MMI)



Skadefrekvens (TRIF)





Coor arbetar för ansvarsfull konsumtion och minskade utsläpp genom att bedriva ett strukturerat och proaktivt miljöarbete samt genom att aktivt medverka till att minimera våra kunders miljöpåverkan. Coor har förbundit sig till att nå målet Net-Zero, nollutsläpp av växthusgaser, till 2040. Mål och handlingsplaner har validerats och godkänts av Science Based Targets initiative (SBTi).

Utsläpp från Scope 1 och 2

Coors mål är att reducera de absoluta utsläppen inom scope 1 och 2 med 75 procent till 2030 jämfört med basåret 2018.

Jämfört med basåret har utsläppen vid utgången av tredje kvartalet 2026 minskat med 60 (49) procent. Minskningen av utsläppen drivs främst av fortsatt optimering av Coors bilflotta och en stegvis övergång till elfordon. Därtill syns en nedgång i utsläpp kopplade till energiförbrukning, där fler av verksamheterna ökat sin andel förnybar energi.

Utsläpp från inköpta varor och tjänster (Scope 3)

Mat och Dryck

Coors mål är att reducera utsläppen från vår mat och dryck-leverans med 58 procent till 2030 jämfört med basåret 2018.

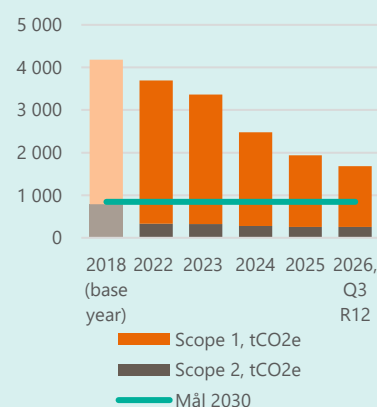
Reduktion av utsläppen sker bland annat genom klimatsmart menyplanering och fokus på att minska matsvinnet, vilket har reducerat utsläppen med 39 procent jämfört med basåret. För tredje kvartalet 2026 uppgår värdet till 1,71 (1,99) kgCO₂e/kg. Minskningen beror dels på att våra restauranger fortsätter att utveckla sitt arbete med klimatsmarta menyer och mer resurseffektiv planering, dels på förbättringar i flera av våra råvaruflöden. Bland annat har ett av våra kaffeerbjudanden övergått till bönor odlade med regenerativa metoder, vilket bidrar positivt till det totala resultatet.

Leverantörsledet

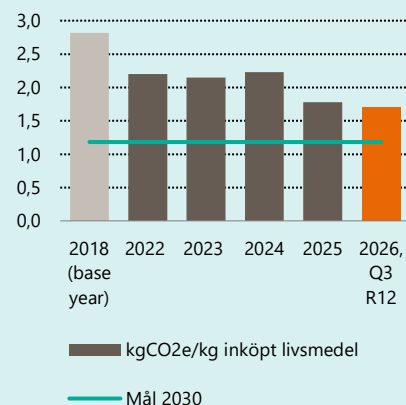
Coors mål till år 2026 är att 75 procent av utsläppen från inköpta varor och tjänster ska komma från leverantörer med mål godkända av SBTi eller motsvarande.

Våra leverantörer och potentiella leverantörer uppmanas, genom dialog, att ansluta sig till SBTi. Vid utgången av tredje kvartalet 2026 uppnår Coor en något ökad andel anslutna leverantörer, 51 procent, jämfört med 50 procent vid utgången av andra kvartalet och 40 procent jämfört med samma period föregående år.

CO₂e från våra fordon och lokaler (scope 1 och 2)



CO₂e från mat och dryck (scope 3)



51%

Andel utsläpp från inköpta varor och tjänster från leverantörer validerade i enlighet med SBTi

Övrig information

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernens väsentliga risk- och osäkerhetsfaktorer utgörs av strategiska risker knutna till marknads- och konjunkturutveckling samt hållbarhet, och operativa risker relaterade till kundavtal. Koncernen är vidare exponerad för olika slag av finansiella risker, såsom valuta-, ränte- och likviditetsrisker. Koncernens risker finns utförligt beskrivna i bolagets årsredovisning som tillhandahålls på bolagets hemsida.

Förvärv och avyttringar

Det har inte skett några förvärv eller avyttringar under tredje kvartalet 2026.

Moderbolaget

Koncernens moderbolag, Coor Service Management Holding AB, levererar managementtjänster till sitt helägda dotterbolag Coor Service Management Group AB. Moderbolaget förvaltar även aktier i dotterföretag.

Moderbolagets resultat efter skatt uppgick för hela perioden till -144 (-137) MSEK. Moderbolagets balansomslutning uppgick vid periodens slut till 7 821 (7 809) MSEK. Eget kapital i moderbolaget uppgick till 4 707 (4 930) MSEK.

Transaktioner med närstående

Inga transaktioner har ägt rum mellan Coor och närstående under perioden som väsentligen påverkat bolagets ställning och resultat.

Ägarstruktur

Aktierna i Coor Service Management Holding AB noterades på Nasdaq Stockholm den 16 juni 2015. Vid periodens slut var de tre största aktieägarna WISAG Service Holding Europa, Nordea Funds och SEB Pensionsstiftelse.

Coors 15 största aktieägare per 30 sep 2026¹⁾

Aktieägare	Antal aktier och röster	Andel aktier och röster, %
WISAG Service Holding Europa*	28 743 506	30,0
Nordea Funds	8 157 462	8,5
SEB Pensionsstiftelse	4 400 000	4,6
Carnegie Fonder	3 632 561	3,8
Fjärde AP-fonden	2 927 603	3,1
TIND Asset Management	2 848 835	3,0
Handelsbanken Fonder	2 378 944	2,5
Coquine SA	2 249 218	2,3
Antaurus Capital Management BV	2 000 000	2,1
Taiga Fund Management AS	1 799 733	1,9
Jens Engwall	1 707 128	1,8
Avanza Pension	1 700 008	1,8
Dimensional Fund Advisors	1 543 111	1,6
Acadian Asset Management	1 421 370	1,5
Svenska Handelsbanken AB for PB	1 026 001	1,1
Summa andel 15 största aktieägare	66 535 480	69,4
Övriga aktieägare	29 276 542	30,6
Totalt	95 812 022	100,0

¹⁾ Källa: Monitor av Modular Finance AB. Sammanställd och bearbetad data från bland annat Euroclear, Morningstar och Finansinspektionen.

*WISAG Service Holding Europa innehar 29,99% av antalet aktier och röster.

Rapporten för perioden har varit föremål för revisorernas översiktliga granskning.

Stockholm den 22 oktober 2026

Ola Klingenberg
Vd och koncernchef

Som ledande facility management-leverantör, främst inriktad mot integrerade och komplexa helhetsuppdrag (IFM), är Coor med och skapar Nordens bästa arbetsmiljöer – smarta, hållbara och fulla av glädje. Coor erbjuder specialistkompetens inom arbetsplatsservice, fastighetsservice och strategiska rådgivningstjänster. Vi skapar värde genom att utföra, leda och effektivisera kundernas serviceverksamheter, så att våra kunder kan fokusera på vad de gör bäst.

Bland Coors kunder finns ett stort antal större och mindre företag och offentliga verksamheter i Norden, bland annat ABB, Aibel, danska Byggnadsstyrelsen, DSB, Equinor, ICA, Karolinska Universitetssjukhuset Solna, PKA (danska Polisen, Kriminalvården och Åklagarmyndigheten), PostNord, SAS, Skanska, Sweco, Swedbank, Vasakronan och Volvo Cars.

Coors verksamhet startade 1998 och är sedan 2015 noterat på Nasdaq Stockholm. Coor tar ansvar för den verksamhet som bedrivs i förhållande till kunder, medarbetare och ägare, men också för hur den påverkar samhället och miljön i ett bredare perspektiv. Läs mer på www.coor.com/sv

Revisorns granskningsrapport

Till styrelsen Coor Service Management Holding AB (publ) org nr 556742-0806

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapport) för Coor Service Management Holding AB (publ) per 30 september 2026 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm den 22 oktober 2026
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Andreas Skogh
Auktoriserad revisor

Koncernens räkenskaper

Koncernens resultaträkning i sammandrag

Resultaträkning (MSEK)	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
	2026	2025	2026	2025	12 mån	2025
Nettoomsättning	3 007	3 005	9 139	9 257	12 363	12 480
Kostnad sålda tjänster	-2 659	-2 683	-7 995	-8 178	-10 844	-11 027
Bruttoresultat	349	323	1 144	1 079	1 519	1 453
Försäljnings- och administrationskostnader	-247	-224	-760	-742	-1 016	-998
Rörelseresultat	101	98	385	337	503	455
Finansnetto	-34	-39	-106	-119	-141	-154
Resultat före skatt	67	59	279	218	362	301
Inkomstskatt	-19	-17	-74	-60	-98	-84
PERIODENS RESULTAT	48	43	204	158	264	218
Rörelseresultat	101	98	385	337	503	455
Av- och nedskrivningar goodwill, kundkontrakt och varumärken	8	15	24	43	37	56
Jämförelsestörande poster (not 3)	40	21	77	63	106	92
Justerat EBITA	149	134	486	443	646	603
Resultat per aktie, före och efter utspädning, SEK	0,5	0,5	2,2	1,7	2,8	2,3

Rapport över totalresultat (MSEK)	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
	2026	2025	2026	2025	12 mån	2025
Periodens resultat	48	43	204	158	264	218
<i>Poster som senare kan återföras till resultaträkningen</i>						
Omräkningsdifferenser	78	-9	162	-69	114	-117
Kassaflödessäkringar	28	3	23	-6	26	-3
Summa övrigt totalresultat för perioden	105	-5	185	-76	141	-120
SUMMA TOTALRESULTAT FÖR PERIODEN	153	37	390	82	405	97

Delårsinformationen på sidorna 18–32 utgör en integrerad del av denna finansiella rapport.

Koncernens balansräkning i sammandrag

Balansräkning (MSEK)	30 sep		31 dec
	2026	2025	2025
TILLGÅNGAR			
Immateriella tillgångar			
Goodwill	3 852	3 790	3 764
Kundkontrakt	161	197	184
Övriga immateriella tillgångar	264	259	260
Materiella anläggningstillgångar			
Nyttjanderätter som innehas via leasingavtal	490	439	431
Övriga materiella anläggningstillgångar	97	102	97
Finansiella anläggningstillgångar			
Uppskjuten skattefordran	3	3	2
Övriga finansiella anläggningstillgångar	66	29	34
Summa anläggningstillgångar	4 932	4 819	4 772
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	1 309	1 351	1 431
Skattefordringar	0	0	0
Övriga rörelsetillgångar, räntebärande	1	1	1
Övriga rörelsetillgångar, icke räntebärande	540	464	390
Likvida medel	608	438	385
Summa omsättningstillgångar	2 457	2 254	2 207
SUMMA TILLGÅNGAR	7 390	7 073	6 979

Balansräkning (MSEK)	30 sep		31 dec
	2026	2025	2025
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	1 642	1 418	1 387
Skulder			
Långfristiga skulder			
Upplåning (not 2)	2 291	2 292	2 294
Leasingskulder (not 2)	315	269	258
Uppskjuten skatteskuld	46	1	16
Avsättningar för pensioner	33	31	32
Ej räntebärande skulder	1	4	1
Summa långfristiga skulder	2 686	2 597	2 600
Kortfristiga skulder			
Leasingskulder (not 2)	176	170	176
Aktuella skatteskulder	48	73	58
Leverantörsskulder	982	907	901
Övriga rörelseskulder	1 844	1 890	1 832
Avsättningar	12	18	26
Summa kortfristiga skulder	3 062	3 058	2 992
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	7 390	7 073	6 979

Koncernens förändring av eget kapital i sammandrag

Förändring av eget kapital (MSEK)	jan-sep		jan-dec
	2026	2025	2025
Ingående balans vid periodens ingång	1 387	1 426	1 426
Periodens resultat	204	158	218
Övrigt totalresultat för perioden	185	-76	-120
Långsiktiga incitamentsprogram	8	4	6
Utdelning	-143	-95	-142
Utgående balans vid periodens slut	1 642	1 418	1 387

Det finns inte något innehav utan bestämmande inflytande då moderbolaget äger samtliga aktier i samtliga dotterbolag.

Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
	2026	2025	2026	2025	12 mån	2025
Kassaflödesanalys (MSEK)						
Rörelseresultat	101	98	385	337	503	455
Justering för ej kassaflödespåverkande poster	85	81	242	253	341	353
Finansnetto	-40	-40	-127	-125	-163	-162
Betald inkomstskatt	-8	-2	-63	-33	-87	-57
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital	139	137	437	432	594	589
Förändring i rörelsekapital	9	31	35	143	-23	86
Kassaflöde från den löpande verksamheten	148	168	472	576	571	675
Nettoinvesteringar	-22	-14	-79	-69	-101	-91
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-22	-14	-79	-69	-101	-91
Utdelning	0	0	-143	-95	-190	-142
Netto leasingåtaganden	-51	-49	-148	-144	-201	-196
Övrigt	0	0	0	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-51	-49	-291	-239	-391	-339
Periodens kassaflöde	75	105	101	268	79	245
Likvida medel vid periodens början	473	338	385	212	438	212
Kursdifferens i likvida medel	60	-5	122	-42	91	-72
Likvida medel vid periodens slut	608	438	608	438	608	385

	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
	2026	2025	2026	2025	12 mån	2025
Kassagenerering						
Rörelseresultat (EBIT)	101	98	385	337	503	455
Avskrivningar	85	89	248	270	341	362
Justering för jämförelsestörande poster	40	21	77	63	106	92
Justerat EBITDA	227	208	710	669	950	909
Nettoinvesteringar*	-22	-14	-80	-69	-101	-91
Förändring av rörelsekapital	9	31	35	143	-23	86
Kassaflöde vid beräkning kassagenerering	213	225	666	743	826	904
Kassagenerering, %	94	108	94	111	87	99

*Nettoinvesteringar inkl realisationsresultat vid försäljning av anläggningstillgångar

Rapportering per segment

Geografiska segment (MSEK)	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
	2026	2025	2026	2025	12 mån	2025
Nettoomsättning						
Sverige	1 612	1 558	5 071	4 906	6 882	6 718
Total omsättning	1 646	1 589	5 175	4 988	7 015	6 828
Intern försäljning	-35	-31	-104	-82	-133	-110
Norge	661	619	1 845	1 823	2 418	2 396
Total omsättning	664	622	1 856	1 835	2 432	2 411
Intern försäljning	-3	-4	-11	-12	-14	-15
Finland	173	166	500	490	668	658
Total omsättning	173	166	500	490	668	658
Intern försäljning	0	0	0	0	0	0
Danmark	562	663	1 723	2 038	2 395	2 709
Total omsättning	563	664	1 727	2 041	2 402	2 716
Intern försäljning	-1	-1	-4	-3	-7	-6
Koncernstaber/övrigt	-0	-0	-1	-1	-1	-1
Totalt	3 007	3 005	9 139	9 257	12 363	12 480
Justerat EBITA						
Sverige	135	122	482	419	670	607
Norge	36	29	91	85	116	110
Finland	11	10	14	14	16	15
Danmark	17	21	54	81	74	101
Koncernstaber/övrigt	-49	-48	-155	-157	-229	-231
Totalt	149	134	486	443	646	603
Justerat EBITA stäms av mot resultat före skatt enligt följande:						
Av- och nedskrivningar av goodwill, kundkontrakt och varumärken	-8	-15	-24	-43	-37	-56
Jämförelsestörande poster (not 3)	-40	-21	-77	-63	-106	-92
Finansiella poster - netto	-34	-39	-106	-119	-141	-154
Resultat före skatt	67	59	279	218	362	301
Justerad EBITA-marginal, %	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
	2026	2025	2026	2025	12 mån	2025
Sverige	8,4	7,8	9,5	8,5	9,7	9,0
Norge	5,4	4,6	4,9	4,7	4,8	4,6
Finland	6,2	6,2	2,8	2,8	2,4	2,3
Danmark	3,0	3,2	3,2	4,0	3,1	3,7
Koncernstaber/övrigt	-	-	-	-	-	-
Totalt	5,0	4,5	5,3	4,8	5,2	4,8
Kontraktstyp (MSEK)	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
	2026	2025	2026	2025	12 mån	2025
Nettoomsättning						
IFM	1 890	1 733	5 588	5 330	7 456	7 197
FM-tjänster	1 117	1 273	3 552	3 927	4 907	5 283
Totalt	3 007	3 005	9 139	9 257	12 363	12 480

Kvartalsuppgifter – segment

Geografiska segment (MSEK)	2026			2025				2024
	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4
Nettoomsättning, extern								
Sverige	1 612	1 735	1 725	1 811	1 558	1 685	1 664	1 739
Norge	661	644	540	573	619	679	525	535
Finland	173	169	158	168	166	164	160	171
Danmark	562	570	591	672	663	672	703	746
Koncernstaber/övrigt	-0	-0	-0	0	-0	-0	-0	0
Totalt	3 007	3 118	3 014	3 224	3 005	3 199	3 052	3 192
Justerat EBITA								
Sverige	135	169	178	187	122	153	145	127
Norge	36	35	20	25	29	37	20	24
Finland	11	4	-1	2	10	3	0	2
Danmark	17	16	22	20	21	27	34	13
Koncernstaber/övrigt	-49	-53	-52	-74	-48	-54	-54	-61
Totalt	149	170	167	160	134	165	144	105
Justerad EBITA-marginal, %								
Sverige	8,4	9,7	10,3	10,3	7,8	9,1	8,7	7,3
Norge	5,4	5,4	3,7	4,4	4,6	5,4	3,7	4,5
Finland	6,2	2,6	-0,8	1,1	6,2	1,7	0,3	1,0
Danmark	3,0	2,7	3,7	3,0	3,2	4,0	4,8	1,8
Koncernstaber/övrigt	-	-	-	-	-	-	-	-
Totalt	5,0	5,5	5,5	5,0	4,5	5,2	4,7	3,3
Kontraktstyp (MSEK)	2026			2025				2024
	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4
Nettoomsättning, extern								
IFM	1 890	2 008	1 690	1 868	1 733	1 903	1 694	1 860
FM-tjänster	1 117	1 110	1 324	1 356	1 273	1 297	1 358	1 331
Totalt	3 007	3 118	3 014	3 224	3 005	3 199	3 052	3 192

Moderbolagets räkenskaper

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

Resultaträkning (MSEK)	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
	2026	2025	2026	2025	12 mån	2025
Nettoomsättning	2	1	3	4	4	5
Försäljnings- och administrationskostnader	-9	-10	-28	-26	-32	-30
Rörelseresultat	-7	-9	-25	-22	-28	-25
Övriga finansiella intäkter och kostnader	-36	-34	-106	-101	-139	-135
Resultat efter finansiella poster	-43	-43	-130	-124	-167	-160
Koncernbidrag	0	0	0	0	146	146
Resultat före skatt	-43	-43	-130	-124	-21	-15
Inkomstskatt	-5	-4	-14	-13	-18	-17
PERIODENS RESULTAT	-48	-47	-144	-137	-39	-32

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Balansräkning (MSEK)	30 sep		31 dec
	2026	2025	2025
TILLGÅNGAR			
Aktier i dotterbolag	7 789	7 789	7 789
Uppskjuten skattefordran	6	2	6
Övriga finansiella anläggningstillgångar	12	11	11
Summa finansiella anläggningstillgångar	7 807	7 802	7 806
Fordringar på koncernföretag *	0	0	148
Skattefordringar	0	3	0
Övriga rörelsetillgångar	14	4	4
Likvida medel *	0	0	0
Summa omsättningstillgångar	14	8	152
SUMMA TILLGÅNGAR	7 821	7 809	7 957

Balansräkning (MSEK)	30 sep		31 dec
	2026	2025	2025
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	4 707	4 930	4 993
Skulder			
Upplåning	2 291	2 292	2 294
Avsättningar för pensioner	16	14	14
Övriga avsättningar	0	1	0
Summa långfristiga skulder	2 306	2 307	2 308
Skulder till koncernföretag *	770	538	613
Skatteskulder	19	0	10
Leverantörsskulder	1	1	1
Övriga rörelseskulder	18	23	23
Övriga avsättningar	1	10	8
Summa kortfristiga skulder	808	572	656
Summa skulder	3 114	2 879	2 964
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	7 821	7 809	7 957

* Bolaget ingår i koncernens gemensamma cash pool där dotterbolaget Coor Service Management Group AB är huvudkontoinnehavare gentemot banken. Bolagets saldo i koncernens cash pool redovisas som en fordran eller skuld till koncernbolag.

Nyckeltal

Nyckeltal

Nyckeltal, koncern (MSEK)	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
	2026	2025	2026	2025	12 mån	2025
Omsättning	3 007	3 005	9 139	9 257	12 363	12 480
Tillväxt nettoomsättning, %	0,1	2,1	-1,3	0,1	-0,7	0,3
varav organisk tillväxt, %	-1,5	3,6	-1,5	1,6	-0,3	2,0
varav förvärvad tillväxt, %	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
varav valutaeffekter, %	1,6	-1,5	0,2	-1,5	-0,4	-1,7
Rörelseresultat (EBIT)	101	98	385	337	503	455
Rörelsemarginal, %	3,4	3,3	4,2	3,6	4,1	3,6
EBITA	109	113	409	380	539	511
EBITA-marginal, %	3,6	3,8	4,5	4,1	4,4	4,1
Justerat EBITA	149	134	486	443	646	603
Justerad EBITA-marginal, %	5,0	4,5	5,3	4,8	5,2	4,8
Justerat EBITDA	227	208	710	669	950	909
Justerad EBITDA-marginal, %	7,5	6,9	7,8	7,2	7,7	7,3
Justerat nettoresultat	56	57	228	201	301	274
Rörelsekapital	-966	-963	-966	-963	-966	-895
Rörelsekapital / Nettoomsättning, %	-7,8	-7,7	-7,8	-7,7	-7,8	-7,2
Kassagenerering, %	94	108	94	111	87	99
Nettoskuld	2 140	2 294	2 140	2 294	2 140	2 339
Skuldsättningsgrad, ggr	2,3	2,7	2,3	2,7	2,3	2,6
Soliditet, %	22	20	22	20	22	20

Data per aktie

Data per aktie	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
	2026	2025	2026	2025	12 mån	2025
Aktiekurs vid utgången av perioden	49,9	48,3	49,9	48,3	49,9	49,2
Totalt antal aktier vid periodens utgång	95 812 022	95 812 022	95 812 022	95 812 022	95 812 022	95 812 022
Antal aktier i eget förvar ¹⁾	-794 109	-885 273	-794 109	-885 273	-794 109	-885 273
Antal utestående aktier	95 017 913	94 926 749	95 017 913	94 926 749	95 017 913	94 926 749
Genomsnittligt antal utestående aktier	95 017 913	94 926 749	94 977 841	94 900 427	94 964 963	94 907 061
Resultat per aktie, före och efter utspädning, SEK	0,50	0,45	2,15	1,67	2,78	2,30
Eget kapital per aktie, SEK	17,28	14,94	17,28	14,94	17,28	14,61

¹⁾Återköp av egna aktier har gjorts för att säkerställa åtaganden enligt koncernens långsiktiga incitamentsprogram.

Noter

Not 1 - Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport har upprättats enligt IAS 34 Delårsrapportering och Årsredovisningslagen. Koncernens finansiella rapporter är upprättade i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) såsom de antagits av EU. De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de som beskrivs i koncernens årsredovisning för 2025.

Moderbolagets finansiella rapporter är upprättade i enlighet med Årsredovisningslagen och RFR 2, Redovisning för juridiska personer.

Till följd av avrundningar kan differenser i summeringar förekomma i denna delårsrapport.

Införandet av IFRS 18

IFRS 18 *Presentation and Disclosure in Financial Statements* ska tillämpas för räkenskapsår som börjar den 1 januari 2027 eller senare. Standarden innebär bland annat ett nytt ramverk för presentation av resultaträkningen, inklusive nya definierade delresultat, samt utökade upplysningskrav avseende ledningsdefinierade resultatmått.

Koncernen har påbörjat en analys av effekterna av införandet av IFRS 18. Baserat på preliminär analys bedöms standarden inte ha någon väsentlig effekt på koncernens redovisade resultat och finansiella ställning, men presentation och upplysningar kommer att påverkas. En mer detaljerad kvantifiering av effekterna kommer att lämnas i takt med att arbetet fortskrider.

Not 2 – Finansiella instrument

Redovisade belopp och verkligt värde för upplåning, som ingår i kategorin finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde, är som följer:

(MSEK)	Redovisat värde			Verkligt värde		
	30 sep		31 dec	30 sep		31 dec
	2026	2025	2025	2026	2025	2025
Skulder leasing	491	439	433	491	439	433
Skulder till kreditinstitut	791	1 042	1 044	791	1 042	1 044
Obligationslån	1 500	1 250	1 250	1 500	1 250	1 250
Summa	2 782	2 731	2 727	2 782	2 731	2 727

Rådande kreditmarginal i koncernens finansieringsavtal anses vara marknadsmässig varför redovisat värde överensstämmer med verkligt värde. Koncernen bedömer att värderingen är gjord i enlighet med nivå 2 i värdehierarkin vilket innebär att den baseras på observerbara marknadsdata.

Not 3 – Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster exkluderas från det rörelseresultat, justerat EBITA, som koncernen anser vara mest relevant att följa. I nedanstående tabell specificeras de jämförelsestörande poster som påverkat resultatet under perioden. Integration och uppstartskostnader samt omstrukturering avser såväl organiska affärer som genomförda förvärv, där integrationskostnader till exempel utgörs av kostnader för integration av IT-system, medan omstrukturering primärt avser kostnader relaterade till personalreduktioner. Uppstartskostnader avser externa kostnader vid större kontraktstartar. Förvärvsrelaterade kostnader utgörs helt av transaktionskostnader.

Jämförelsestörande poster under kvartalet uppgick till 40 MSEK och består i huvudsak av kostnader för den skiljedom avseende ett äldre kundärende i Danmark från 2022 som under kvartalet utfallit till Coors nackdel. Kostnaden för detta uppgick till 27 MSEK. I övrigt består de jämförelsestörande posterna i kvartalet främst av kostnader för omstrukturering.

Jämförelsestörande poster (MSEK)	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
	2026	2025	2026	2025	12 mån	2025
Integration- och uppstartskostnader	-1	-1	-10	-4	-17	-10
Omstrukturering	-10	-13	-32	-50	-48	-67
Förvävsrelaterade kostnader	0	0	-4	0	-7	-3
Övrigt	-28	-7	-32	-8	-34	-11
Summa	-40	-21	-77	-63	-106	-92

Not 4 – Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Ställda säkerheter (MSEK)	30 sep		31 dec
	2026	2025	2025
Bankgarantier	50	44	35
Summa	50	44	35

Eventalförpliktelser (MSEK)	30 sep		31 dec
	2026	2025	2025
Fullgörandegarantier	167	159	150
Summa	167	159	150

Moderbolaget

Moderbolaget har ställt ut en moderbolagsgaranti om 34 (33) MSEK för att säkerställa finansiella åtaganden för det finska dotterbolaget gällande leasingram och bankgarantier. I övrigt finns det inte några ställda säkerheter eller eventalförpliktelser i moderbolaget.

Not 5 – Aktierelaterade ersättningsprogram

I enlighet med årsstämman beslut har koncernen under juni månad utgivit ett nytt långsiktigt incitamentsprogram (LTIP 2026) för ledande befattningshavare och andra nyckelpersoner i Coor-koncernen. Deltagande i programmet kräver att deltagaren äger Coor-aktier som allokeras till programmet, varje deltagare har rätt att allokera ett visst antal aktier. Varje investerad aktie ger sedan rätt till en vederlagsfri tilldelning av prestationsbaserade aktierätter vid utgången av intjänandeperioden. Tilldelningen av aktierätter är beroende av i vilken utsträckning prestationsvillkoren uppnås under prestationsperioden 1 januari 2026 – 31 december 2028. Den anställda måste även behålla sina investeringsaktier samt kvarstå i sin anställning hos Coor vid utgången av intjänandeperioden. Intjänandeperiodens slut inträffar i samband med att Coor offentliggör sin delårsrapport för första kvartalet 2029.

Prestationsvillkoren i LTIP 2026 är kopplade till totalavkastning på Coor-aktien samt relativ totalavkastning på Coor-aktien:

- **Serie A – Totalavkastning på aktien (TSR):** Tilldelningen av aktierätter beror på utvecklingen av Coor-aktiens totalavkastning.
- **Serie B - Relativ totalavkastning på aktien (relativ TSR):** Tilldelningen av aktierätter beror på utvecklingen av Coor-aktiens totalavkastning i förhållande till ett viktat genomsnitt i en grupp av referensbolag.

I tillägg till avkastning på Coor-aktien finns även tröskelvärden för två operativa mål som måste vara uppfyllda (viktning på 50 procent vardera):

- Genomsnittlig kundnöjdhet måste uppgå till minst 70
- Andel inköp från leverantörer anslutna till SBTi måste öka jämfört med helåret 2025.

Slutlig tilldelning fastställs av styrelsen baserat på det mest fördelaktiga utfallet av måluppfyllelse per räkenskapsår respektive över hela intjänandeperioden.

Totalt omfattade programmet maximalt 193 500 investeringsaktier med en maximal tilldelning om 845 800 prestationsbaserade aktierätter (exklusive utdelningskompensation). Deltagandet i programmet uppgick till cirka 61 procent och innebar en tilldelning om totalt 512 086 aktierätter vid utgivningstillfället, varav 256 043 serie A och 256 043 serie B. För att säkerställa leverans av aktier enligt programmet beslutade årsstämman att bemyndiga styrelsen att teckna aktieswap-avtal.

Utvalda nyckeltal

För att ge investerare och andra intressenter tydligare information om koncernens verksamhet och underliggande framgångsfaktorer har Coor valt att lämna information om ett antal viktiga nyckeltal. Nedan förklaras syftet med dessa nyckeltal. För definitioner av begrepp och beräkning av nyckeltal, se sidan 32.

Tillväxt

Koncernen bedömer att den organiska tillväxten bäst speglar den underliggande tillväxten i verksamheten, då denna exkluderar effekten av förvärv samt fluktuationer i valutakurser.

Resultat och lönsamhet

För att reflektera utvecklingen och lönsamheten i den underliggande verksamheten på ett mer rättvisande sätt har koncernen definierat nyckeltal där resultatet justerats för jämförelsestörande poster samt av- och nedskrivningar av goodwill, kundkontrakt och varumärken. Koncernen bedömer att justerat EBITA är det mått på rörelseresultat som tydligast återspeglar den underliggande lönsamheten och det är även detta resultatmått som koncernens segment följs upp och utvärderas utifrån internt.

Resultatmättet justerat nettoresultat exkluderar de icke kassaflödespåverkande posterna av- och nedskrivningar av goodwill, kundkontrakt och varumärken från koncernens nettoresultat och utgör underlag för beslut om utdelning till aktieägarna.

Kassaflöde och rörelsekapital

Coor arbetar hela tiden proaktivt för att säkra kassaflödet, både utifrån ett rörelsekapitals- och investeringsperspektiv.

Coor fokuserar på att analysera kassagenereringen, definierat som kvoten av ett förenklat operativt kassaflöde och justerat EBITDA.

Koncernen har som målsättning att ha en kassagenerering som uppgår till minst 90 procent (på rullande 12 månader). För att måttet ska vara rättvisande över tid utgår koncernen vid beräkning av kassagenerering från ett rörelseresultat och operativt kassaflöde som är rensat för jämförelsestörande poster.

För att nå uppsatt mål för kassagenerering är det av stor vikt att minimera rörelsekapitalet och upprätthålla ett negativt rörelsekapital, varför koncernen löpande följer upp storleken på rörelsekapitalet i relation till nettoomsättningen.

Nettoskuld och skuldsättningsgrad

För att löpande säkerställa att koncernen har en ändamålsenlig finansieringsstruktur och efterlever de finansiella åtaganden som finns i låneavtalet är det relevant att analysera nettoskulden och skuldsättningsgraden (definierad som nettoskuld dividerat med justerat EBITDA rullande 12 månader). Koncernen har en målsättning att skuldsättningsgraden ska understiga 3,0 gånger.

Avstämning av utvalda nyckeltal

I nedanstående tabell framgår avstämning mellan beräknade nyckeltal och resultat- respektive balansräkning.

	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
Avstämning av justerade resultatmått (MSEK)	2026	2025	2026	2025	12 mån	2025
Rörelseresultat (EBIT)	101	98	385	337	503	455
Av- och nedskrivning kundkontrakt och varumärken	8	15	24	43	37	56
EBITA	109	113	409	380	539	511
Jämförelsestörande poster (not 3)	40	21	77	63	106	92
Justerat EBITA	149	134	486	443	646	603
Avskrivningar	77	74	224	226	304	307
Justerat EBITDA	227	208	710	669	950	909
Periodens resultat	48	43	204	158	264	218
Av- och nedskrivning kundkontrakt och varumärken	8	15	24	43	37	56
Justerat nettoresultat	56	57	228	201	301	274
	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
Specifikation rörelsekapital (MSEK)	2026	2025	2026	2025	12 mån	2025
Kundfordringar	1 309	1 351	1 309	1 351	1 309	1 431
Övriga rörelsetillgångar, icke räntebärande	540	464	540	464	540	390
Leverantörsskulder	-982	-907	-982	-907	-982	-901
Övriga rörelseskulder, icke räntebärande	-1 844	-1 890	-1 844	-1 890	-1 844	-1 832
Avgår upplupna finansiella kostnader	12	19	12	19	12	17
Rörelsekapital	-966	-963	-966	-963	-966	-895
	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
Specifikation nettoskuld (MSEK)	2026	2025	2026	2025	12 mån	2025
Upplåning	2 291	2 292	2 291	2 292	2 291	2 294
Leasingskulder	491	439	491	439	491	433
Avsättningar för pensioner	33	31	33	31	33	32
Likvida medel	-608	-438	-608	-438	-608	-385
Övriga finansiella anläggningstillgångar, räntebärande	-66	-29	-66	-29	-66	-34
Övriga rörelsetillgångar, räntebärande	-1	-1	-1	-1	-1	-1
Övrigt	0	0	0	0	0	0
Nettoskuld	2 140	2 294	2 140	2 294	2 140	2 339

För avstämning av kassagenerering, se sid 21.

Definitioner

Kostnad sålda tjänster

Kostnader som är direkt relaterade till utförandet av de fakturerade tjänsterna, avskrivningar på maskiner och inventarier samt avskrivning av goodwill, kundkontrakt och varumärken.

Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster utgörs främst av kostnader för integration av kontrakt och förvärv samt mer omfattande omstrukturingsprogram. Jämförelsestörande poster inkluderas antingen i kostnad sålda tjänster eller i försäljnings- och administrationskostnader.

EBITA

Rörelseresultat före avskrivningar på goodwill, kundkontrakt och varumärken.

Justerat EBITA

Rörelseresultat före avskrivningar på goodwill, kundkontrakt och varumärken, exklusive jämförelsestörande poster.

Justerat EBITDA

Rörelseresultat före avskrivningar på samtliga materiella och immateriella anläggningstillgångar, exklusive jämförelsestörande poster.

Justerat nettoresultat

Resultat efter skatt exklusive avskrivningar på goodwill, kundkontrakt och varumärken.

Rörelsekapital

Ikke räntebärande omsättningstillgångar med avdrag för icke räntebärande kortfristiga skulder per balansdagen.

Nettoinvesteringar

Nettot mellan investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar och erhållen likvid vid försäljning av materiella och immateriella anläggningstillgångar.

R12

Rullande 12 månader.

FTE

Antal anställda omräknat till heltidstjänster.

Lika möjligheter

Könsfördelning mellan kvinnliga och manliga chefer.

Medarbetarnöjdhet (MMI)

Coor genomför årligen en omfattande medarbetarundersökning med hjälp av ett externt undersökningsbolag.

Kundnöjdhet (NKI)

Coor genomför årligen en omfattande kundundersökning med hjälp av ett externt undersökningsbolag.

NPS/eNPS

Net Promotor Score (NPS/eNPS) är ett standardiserat mått på kunders/medarbetares lojalitet. Resultatet utgör den procentuella andelen av kunder/medarbetare som bedömt företaget med 9 eller 10 poäng (ambassadörer) reducerat med den procentuella andel av medarbetare som bedömt företaget med 0 till 6 poäng (kritiker).

Scope 1-3

Scope 1 omfattar alla direkta växthusgasutsläpp. För Coor inkluderar detta utsläpp från förbränning av fossila bränslen från fordon och arbetsmaskiner.

Scope 2 inkluderar indirekta utsläpp från energianvändning i form av el, värme och kyla.

Scope 3 inkluderar andra indirekta utsläpp från inköpta varor och tjänster, affärsresor, kapitalvaror, investeringar, medarbetares pendling, avfallshantering, uppströmstransport samt distribution.

Beräkning av nyckeltal

Tillväxt nettoomsättning

Periodens förändring av nettoomsättning i procent av nettoomsättning motsvarande period föregående år.

Organisk tillväxt

Periodens förändring av nettoomsättning i procent av nettoomsättning motsvarande period föregående år exklusive förvärv och valutakurseffekter.

Förvärvad tillväxt

Periodens nettoomsättning hänförlig till förvärvade verksamheter, exklusive valutaeffekter, i procent av nettoomsättning motsvarande period föregående år.

EBITA-marginal

EBITA i procent av nettoomsättning.

Justerad EBITA-marginal

Justerat EBITA i procent av nettoomsättning.

Justerad EBITDA-marginal

Justerat EBITDA i procent av nettoomsättning.

Rörelsekapital/nettoomsättning

Rörelsekapital på balansdagen i procent av nettoomsättningen (rullande 12 månader).

Nettoskuld

Räntebärande anläggnings- och omsättningstillgångar med avdrag för lång- och kortfristiga räntebärande skulder inklusive verkligt värde på relaterade säkringsinstrument per balansdagen.

Resultat per aktie

Periodens resultat hänförlig till moderbolagets ägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående stamaktier.

Eget kapital per aktie

Eget kapital vid periodens slut, hänförligt till moderbolagets aktieägare, dividerat med antalet utestående aktier vid periodens slut.

Soliditet

Koncernens egna kapital och reserver som kan hänföras till moderbolagets ägare per balansdagen i procent av total balansomslutning per balansdagen.

Kassagenerering

Justerat EBITDA minus nettoinvesteringar samt justerat för förändringar i rörelsekapital i procent av justerat EBITDA.

Skuldsättningsgrad/kapitalstruktur

Räntebärande nettoskuld per balansdagen dividerat med justerat EBITDA (rullande 12 månader).

TRIF (total recorded injury frequency)

Totalt antal skador x 1 000 000/antal arbetstimmar. Skador till/från arbetet är exkluderade.

Koldioxidutsläpp från scope 1 - fordonsflotta

Utsläpp av koldioxidequivallenter från inköpt bränsle från egenägda och leasead arbetsmaskiner och fordonsflotta redovisas i absoluta tal (tCO₂e).

Koldioxidutsläpp från scope 2 - lokaler

Utsläpp av koldioxidequivallenter från el, värme och kyla i de lokaler där Coor har operationell kontroll över energianvändningen redovisas i absoluta tal (tCO₂e).

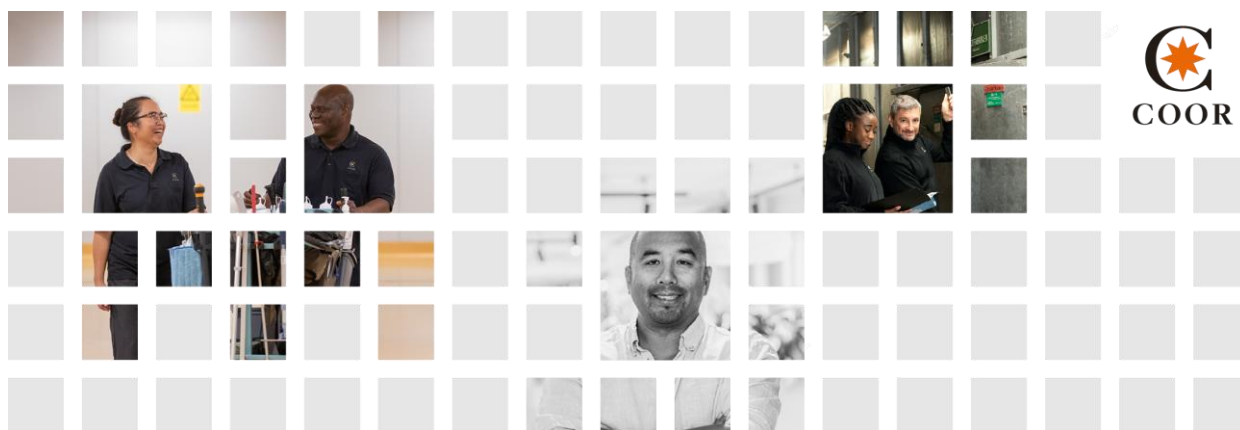
Koldioxidutsläpp från scope 3 – mat och dryck

Utsläpp av koldioxidequivallenter från inköpta livsmedel som ingår i serviceleveransen mat och dryck (kgCO₂e/kg inköpta livsmedel).

Koldioxidutsläpp från scope 3 i leverantörsled

Summan av emissioner från leverantörer som har SBT (för rapporteringsåret) dividerat med summan av emissioner från inköpta varor och tjänster och uppströmstransport & distribution (rapporteringsåret).





För mer information

För frågor kring rapporten, kontakta CFO och IR-direktör Patrik Sjölund (+46 70 371 12 46)
För frågor om verksamheten eller bolaget i övrigt, kontakta vd och koncernchef Ola Klingenberg
(+46 702 686 430) eller kommunikationsdirektör Magdalena Öhrn (+46 10 559 55 19).

Mer information finns också på vår webbplats: www.coor.com/sv

Inbjudan till press- och analytikerpresentation

Den 22 oktober 2026 klockan 10:00 CEST presenterar bolagets koncernchef och CFO utvecklingen under det tredje kvartalet genom en webcast.

För att delta kan du registrera dig via nedan länkar. Telekonferens-länken är för dig som endast lyssnar eller om du vill ställa en fråga muntligen. För dig som inte ska ställa några frågor men vill se presentationen, använd webcast-länken.

Webcast (för att registrera sig för webpresentationen utan möjlighet att ställa frågor): [Q3 Report 2026](#)

Telekonferens (för att registrera sig för ljud och för möjlighet att ställa frågor): [Q3 Report 2026](#)

Finansiell kalender

11 februari 2027	Bokslutskommuniké januari – december 2026
21 april 2027	Delårsrapport januari – mars 2027
23 april 2027	Bolagsstämma 2027
15 juli 2027	Delårsrapport januari – juni 2027
21 oktober 2027	Delårsrapport januari – september 2027

Denna information är sådan information som Coor Service Management Holding AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 22 oktober 2026 klockan 07:30 CEST.