

# CTEK

## DELÅRSRAPPORT

JANUARI-MARS 2026

# Q1



# Delårsrapport januari-mars 2026

”Ökad lönsamhet, starkt kassaflöde och god finansiell ställning”

**187,6**MSEK

NETTOOMSÄTTNING, Q1

**61,7** procent

BRUTTOMARGINAL, Q1

**19,0**MSEK

JUSTERAD EBITA, Q1

## Januari-mars 2026

- Nettoomsättningen uppgick till 188 MSEK (213). Organiskt minskade nettoomsättningen med 6%.
- Bruttomarginalen uppgick till 61,7% (56,4).
- Justerad EBITA uppgick till 19 MSEK (19), motsvarande en marginal om 10,1% (9,1).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 14 MSEK (14).
- Resultat efter skatt uppgick till 9 MSEK (0) och resultat per aktie efter utspädning uppgick till 0,12 SEK (0,00).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 61 MSEK (8).
- Strategisk översyn av EVSE-verksamheten initierad.

## NYCKELTAL KONCERNEN

Belopp i MSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Nettoomsättning	187,6	212,8	831,6
Organisk tillväxt (%)	-5,8	5,3	-5,9
Bruttomarginal (%)	61,7	56,4	58,8
Justerad EBITDA	35,7	33,3	152,6
Justerad EBITA	19,0	19,5	95,1
Justerad EBITA marginal (%)	10,1	9,1	11,4
Rörelseresultat (EBIT)	13,9	14,3	74,8
Rörelsemarginal (%)	7,4	6,7	9,0
Periodens resultat efter skatt	8,7	0,2	26,3
Resultat per aktie efter utspädning (kr)	0,12	0,00	0,38
Kassaflöde från den löpande verksamheten	61,3	8,2	151,4
Nettoskuld/Justerad EBITDA (LTM)*	0,8x	1,9x	1,2x

\*Rullande 12 mån.

För definitioner av nyckeltal se sid 23.

# VD kommenterar årets första kvartal

*Ökad lönsamhet, starkt kassaflöde och god finansiell ställning*

*Trots en fortsatt utmanande marknad levererar CTEK en ökad lönsamhet, ett starkt kassaflöde och en successivt stärkt finansiell position. Den fortsatta tillväxten inom Consumer-divisionen och ett tydligt fokus på vår grundaffär stärker vår position och förutsättningar inför kommande kvartal. Vidare har en strategisk översyn av vår EVSE-verksamhet initierats till följd av en fortsatt svag försäljningsutveckling.*

## Ökad lönsamhet i en utmanande marknad

Under kvartalet levererade koncernen en ökad lönsamhet, trots en lägre nettoomsättning som uppgick till 188 MSEK, motsvarande en negativ organisk tillväxt om 6 procent. Utvecklingen förklaras delvis av en fortsatt svag EVSE-marknad (elbilsaddare).

Samtidigt är det positivt att se en fortsatt stark utveckling inom Consumer-divisionen, där den organiska tillväxten uppgick till 9 procent. Detta bidrog till att koncernens bruttomarginal stärktes till 61,7 procent, vilket tydligt visar på styrkan i vår grundaffär inom Premium Chargers.

EBITA-marginalen ökade med 1,0 procentenhet till 10,1 samtidigt som EBITA i absoluta tal var i linje med föregående år. Marginalutvecklingen återspeglar ett kontinuerligt fokus på kostnadskontroll och förbättrad lönsamhet.

## Starkt kassaflöde och god finansiell position

Kassaflödet från den löpande verksamheten för kvartalet var fortsatt starkt och uppgick till 61 MSEK jämfört med 8 MSEK i jämförelsekvartalet, huvudsakligen drivet av ett kontinuerligt arbete med att minska rörelsekapitalet. Den förbättrade kassagenereringen bidrog till att skuldsättningsgraden minskade till 0,8x från 1,9x vid samma tidpunkt föregående år, samt att vi under kvartalet amorterade 50 MSEK på vår långfristiga skuld.

## Fortsatt tillväxt inom Consumer-divisionen och framgångsrika produktlanseringar

Consumer-divisionen fortsatte att växa, drivet av nya produktlanseringar och en positiv utveckling i flertalet regioner. De senaste produktlanseringarna har mottagits väl av marknaden.

Inom Power Solutions fortlöper utvecklingsarbetet enligt plan och under perioden lanserades en upgraderad version av vår AC/DC-laddare för 12-voltsbatterier, avsedd för bland annat husvagns-, husbils- och marina applikationer.

## Professional-divisionen - starkt jämförelsekvartal och svag utveckling inom EVSE

Den negativa tillväxten inom Client Brand Low Voltage i Professional-divisionen beror främst på ett starkt jämförelsekvartal där vi förra året gjorde de första leveranserna till en ny kund. Under årets första kvartal tecknade vi nya avtal med fordonstillverkare avseende kundanpassade varianter av CS ONE Gen 2, där intresset från marknaden är stort.

De första Chargestorm Connected 3-elbilsaddarna certifierade för den tyska marknaden installerades med ett positivt mottagande. Samtidigt hade EVSE-affären ett svagt kvartal till följd av en den fortsatt utmanande marknadssituationen.



## Strategisk översyn av EVSE-verksamheten

Vi har ett ledande produktprogram inom EVSE, men fortsatta utmaningar med en svag försäljningsutveckling. Mot denna bakgrund har vi initierat en strategisk översyn av vår EVSE-verksamhet. Min bedömning är att CTEK som bolag kan skapa ett högre långsiktigt värde genom att ytterligare fokusera resurser, kapital och ledningskraft på vår lönsamma och växande Low Voltage-affär.

## Sammanfattning och fokus framåt

CTEK står finansiellt starkt med förbättrade marginaler, ett starkt kassaflöde och en skuldsättning klart under vårt finansiella mål.

Med en tydligare strategisk inriktning och en stark underliggande affär är vi väl positionerade för att skapa uthålligt värde för våra kunder, medarbetare och aktieägare. Detta ger oss också flexibilitet att fortsätta investera i tillväxt, både organiskt och genom selektiva förvärv samt i våra nya produktsegment.

**Henrik Fagenius**  
VD och koncernchef

## CTEK i korthet

CTEK är en globalt ledande aktör inom batteriladdning och energiförsörjning. Bolaget präglas av en stark kultur centrerad kring innovation, passion och förtroende som vägleder organisationen i att ständigt utveckla nya produkter skräddarsydda för kundens behov.

CTEK grundades 1997 i Dalarna då man utvecklade världens första smarta batteriladdare för 12-voltsbatterier. Idag har CTEK försäljning i mer än 70 länder samt över 50 premiumfordonstillverkare som kunder.

CTEKs verksamhet är uppdelat i två försäljningsdivisioner, tillika redovisningssegment:

**Consumer** - riktar sig direkt till slutkonsumenter med försäljning via både distributörer, återförsäljare samt e-handlare.

**Professional** - erbjuder kundanpassade lösningar främst till fordonstillverkare, laddpunktoperatörer samt parkeringsbolag.

### Vision

Kundens förstahandsval och betrodda partner – genom excellens, innovation och ett fortsatt engagemang för att överträffa förväntningarna.

### Mission

Vi håller fordon – och människor – i rörelse genom smarta, innovativa laddnings- och energilösningar. Så att de kan fokusera på det som verkligen betyder något och aldrig missa ett ögonblick.

### Finansiella mål

Styrelsen har antagit följande finansiella mål samt utdelningspolicy:

#### Omsättningstillväxt

CTEK har som mål att uppnå 2 miljarder kronor i försäljning under 2028.

#### Lönsamhet

CTEK har som mål att uppnå en justerad EBITA-marginal på 20 procent under 2028.

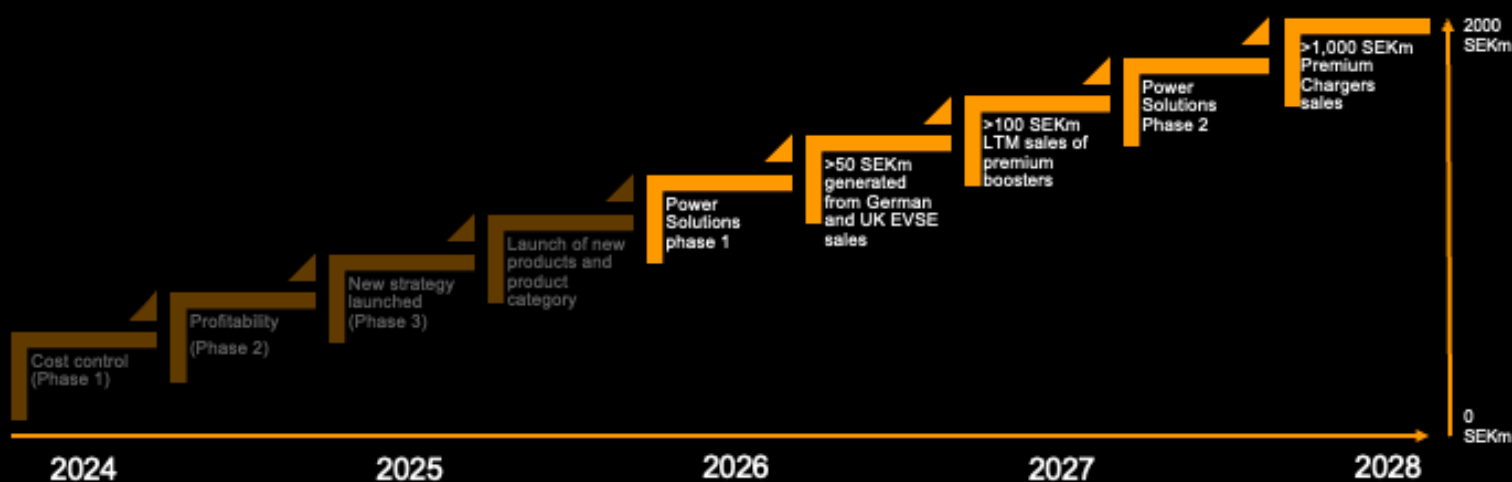
#### Kapitalstruktur

Nettoskulden ska uppgå till mindre än 3.0x justerad EBITDA mätt på rullande tolv månader. Strategiska beslut såsom exempelvis förvärv kan ha en temporär påverkan.

#### Utdelningspolicy

CTEK investerar sina resurser i tillväxt och verksamhetsutveckling. Därtill är CTEKs målsättning att dela ut 30 procent av årets resultat till aktieägarna.

## Steps to reach the financial targets



### **CTEKs hållbarhetsarbete**

Hållbarhet är en integrerad och prioriterad del av CTEKs verksamhet. Bolaget har en tydligt definierad hållbarhetsstrategi med konkreta initiativ och mål som följs upp löpande. Strategin omfattar miljömässiga och sociala faktorer samt bolagsstyrning (ESG) och är anpassad för att möta ökade krav från kunder, partners och andra intressenter.

För att minska klimatpåverkan och bidra till en mer hållbar utveckling arbetar CTEK med ett antal väldefinierade initiativ inom samtliga ESG-områden. Fokus ligger bland annat på utveckling av innovativa laddare och tillbehör tillverkade av robusta material med hög kvalitet, utformade för lång livslängd. Vidare arbetar bolaget med effektiv planering av logistik och lagerhållning i syfte att minska koldioxidutsläpp från transporter samt med ökad diversifiering av leverantörsbasen, där en större andel nivå-1-leverantörer utvärderas ur ett hållbarhetsperspektiv.

CTEK har även en uppförandekod baserad på etiska och affärsmässiga principer, fastställd av styrelsen. Uppförandekoden omfattar områden såsom regelefterlevnad, mänskliga rättigheter, arbetsvillkor, hälsa och säkerhet, barnarbete samt miljö. Bolaget ställer krav på att samtliga leverantörer signerar och efterlever uppförandekoden, vilken utvärderas årligen. Som en del av hållbarhetsarbetet följs även kort- och långsiktiga nyckeltal kopplade till utvecklingen mot en mer cirkulär affärsmodell, vilka används i den interna mål- och uppföljningsprocessen.



CS ONE Gen 2

# Finansiell utveckling

## FÖRSTA KVARTALET

### Nettoomsättning

Koncernens nettoomsättning uppgick under kvartalet till 188 MSEK (213). Den organiska nettoomsättningen minskade med 6 procent, vilket huvudsakligen förklaras av en fortsatt svag EVSE-marknad. Inom Consumer-divisionen ökade den organiska omsättningen med 9 procent, främst drivet av nya produktlanseringar och positiv utveckling i flertalet regioner. Professional-divisionens nettoomsättning minskade med 45 procent organiskt, vilket framförallt beror på den fortsatt svaga utvecklingen inom EVSE-marknaden samt ett starkt jämförelsekvartal för Low Voltage.

### Resultat

Bruttomarginalen ökade med 5,3 procentenheter till 61,7 procent (56,4). Förbättringen förklaras främst av en fortsatt tillväxt inom Consumer-divisionen och ett tydligt fokus på vår lönsamma grundaffär inom Premium Chargers.

EBITA uppgick till 19 MSEK (19), motsvarande en marginal om 10,1 procent (9,1).

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 14 MSEK (14) motsvarande en marginal om 7,4 procent (6,7).

### Finansiella intäkter och kostnader

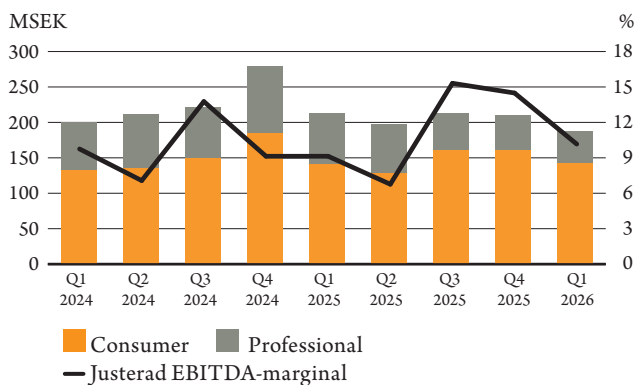
Finansiella intäkter och kostnader, netto, uppgick till -2 MSEK (-13) under det första kvartalet. Det förbättrade finansnettot förklaras av en lägre långfristig skuldsättning, till följd av genomförda amorteringar, samt positiva valutaeffekter på lån.

### Skatt

Kvartalets skatt uppgick till -3 MSEK (-1) med en effektiv skattesats om 24 procent.

### Koncernens resultat

Koncernens resultat efter skatt under årets första kvartal uppgick till 9 MSEK (0). Resultat per aktie efter utspädning uppgick till 0,12 kronor (0,00).

**NETTOOMSÄTTNING KONCERNEN****KASSAFLÖDE OCH LIKVIDA MEDEL**

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 61 MSEK (8) under det första kvartalet, främst till följd av minskade kundfordringar och lägre lagernivåer. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -7 MSEK (-16). Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -52 MSEK (-27), vilket huvudsakligen förklaras av amortering av lån om 50 MSEK. Likvida medel vid kvartalets slut uppgick till 168 MSEK (100).

**INVESTERINGAR**

CTEKs investeringar uppgick till totalt -7 MSEK (-16) under det första kvartalet. Av detta avsåg -1 MSEK (-3) investeringar och avyttringar i materiella anläggningstillgångar, medan -6 MSEK (-13) avsåg investeringar i immateriella anläggningstillgångar hänförliga till balanserade utvecklingskostnader för nuvarande och framtida produkter.

**EGET KAPITAL OCH SKULDSÄTTNING**

CTEKs balansomslutning uppgick till 1 301 MSEK per den 31 mars 2026 (1 339 MSEK per den 31 december 2025). Det egna kapitalet ökade med 10 MSEK till 728 MSEK vid kvartalets slut (718 MSEK per den 31 december 2025). De räntebärande nettoskulderna uppgick till 131 MSEK vid kvartalets slut (274). Nettoskuden i relation till justerad EBITDA uppgick till 0,8x per den 31 mars 2026 (1,9).



CHARGESTORM CONNECTED 3

# Segmentsredovisning

CTEKs verksamhet bedrivs i två divisioner, vilka även utgör koncernens redovisningssegment. Segmentstrukturen baseras på bolagets definierade kundgrupper och möjliggör en effektiv uppföljning och styrning av verksamheten. Divisionerna delar flera koncerngemensamma funktioner, däribland IT, HR, produktutveckling, marknadsföring och ekonomi

Försäljningen av koncernens produkter och tjänster är indelad i två teknologier: Electric Vehicle Supply Equipment (EVSE) och Low Voltage (LV)

**Consumer** - riktar sig direkt till slutkonsumenter och omfattar försäljning via distributörer, återförsäljare och e-handelsplattformar.

**Professional** - erbjuder kundanpassade lösningar inom både EVSE och Low Voltage, främst riktade till fordonstillverkare, laddpunktsoperatörer och parkeringsbolag.

**Central** - Inom Central ingår koncerngemensamma intäkter och kostnader som inte allokerats till segmenten.

## OMSÄTTNING OCH MARGINAL PER SEGMENT

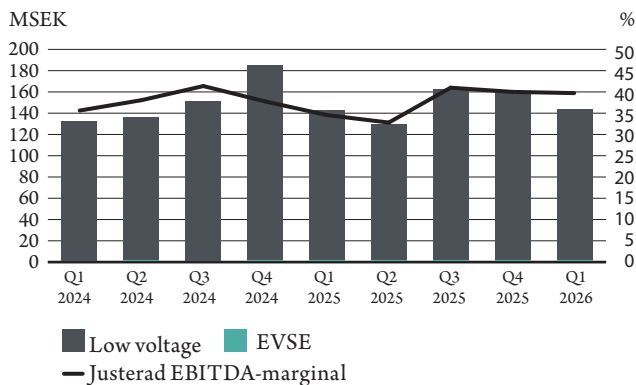
Belopp i MSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
<b>Nettoomsättning Consumer</b>	<b>142,7</b>	<b>141,1</b>	<b>589,1</b>
Varav EVSE	1,3	1,3	5,4
Varav Low voltage	141,4	139,8	583,6
Segmentsresultat (Justerad EBITDA)	57,3	49,1	222,3
Justerad EBITDA-marginal (%)	40,1	34,8	37,7
<b>Nettoomsättning Professional</b>	<b>45,0</b>	<b>71,7</b>	<b>242,6</b>
Varav EVSE	18,3	26,0	84,3
Varav Low voltage	26,7	45,6	158,2
Segmentsresultat (Justerad EBITDA)	-4,8	4,3	7,3
Justerad EBITDA-marginal (%)	-10,7	6,0	3,0
<b>Nettoomsättning Central</b>	<b>-</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
<b>Nettoomsättning, koncernen</b>	<b>187,6</b>	<b>212,8</b>	<b>831,6</b>
<b>Summa segmentsresultat</b>	<b>52,5</b>	<b>53,5</b>	<b>229,6</b>
Central exkl jämförelsestörande poster	-16,8	-20,1	-77,0
<b>Justerad EBITDA, koncernen</b>	<b>35,7</b>	<b>33,3</b>	<b>152,6</b>
Avskrivningar, ej förvävsrelaterade anläggningstillgångar	-16,6	-13,9	-57,5
<b>Justerad EBITA, koncernen</b>	<b>19,0</b>	<b>19,5</b>	<b>95,1</b>
Jämförelsestörande poster	-	-	0,6
<b>EBITA, koncernen</b>	<b>19,0</b>	<b>19,5</b>	<b>95,7</b>
Avskrivningar, förvävsrelaterade anläggningstillgångar	-5,2	-5,2	-20,9
<b>EBIT, koncernen</b>	<b>13,9</b>	<b>14,3</b>	<b>74,8</b>
Finansiella poster - netto	-2,4	-13,0	-34,7
<b>Resultat före skatt, koncernen</b>	<b>11,5</b>	<b>1,3</b>	<b>40,1</b>

### Consumer

Nettoomsättningen ökade med 9 procent organiskt och uppgick till 143 MSEK (141) under det första kvartalet. Valutaeffekter påverkade nettoomsättningen negativt med 8 procentenheter. Efterfrågan inom Consumer är fortsatt god, drivet av Premium Chargers och nya produkt-lanseringar.

Segmentsresultatet (justerad EBITDA) uppgick till 57 MSEK (49) under det första kvartalet, motsvarande en marginal om 40,1 procent (34,8). Marginalförbättringen förklaras av successivt förbättrade bruttomarginaler i kombination med fortsatt god kostnadskontroll.

#### NETTOOMSÄTTNING CONSUMER

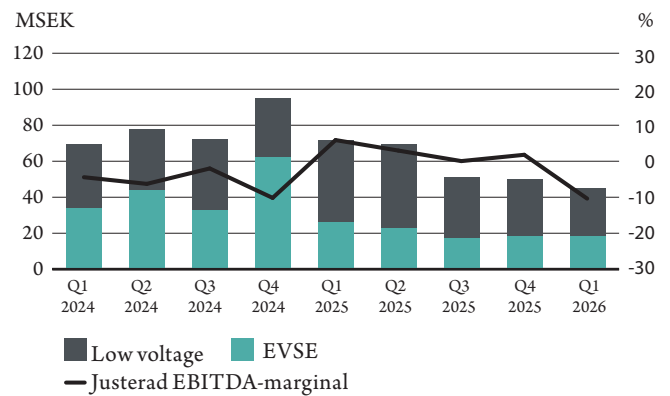


### Professional

Nettoomsättningen minskade med 34 procent organiskt och uppgick till 45 MSEK (72) under det första kvartalet. Valutaeffekter påverkade nettoomsättningen negativt med 3 procentenheter. Den lägre omsättningen inom Professional förklaras främst av den fortsatt svaga EVSE-marknaden. Jämförelsen påverkas även av ett starkt jämförelsekvartal, då de första leveranserna till en ny kund inom Client Brand Low Voltage genomfördes.

Segmentsresultatet (justerad EBITDA) uppgick till -5 MSEK (4) under det första kvartalet, motsvarande en marginal om -10,7 procent (6,0). Marginalförsämringen förklaras främst av den lägre omsättningen.

#### NETTOOMSÄTTNING PROFESSIONAL



### Central

Nettoomsättningen inom central uppgick till 0 MSEK (0) för det första kvartalet. Justerat för jämförelsestörande poster redovisades ett EBITDA-resultat om -17 MSEK (-20) för kvartalet.

## Övrig information

### Moderbolaget

Moderbolaget för koncernen är CTEK AB (publ). Koncernstödjande funktioner inom CTEK redovisas inom CTEK AB. I moderbolaget sker ingen försäljning av varor och tjänster till externa kunder. Moderbolagets resultat efter skatt uppgick till 0 MSEK (1) för det första kvartalet, vilket främst utgörs av management fees, räntekostnader, samt lön för verkställande direktör och ersättningar till styrelsen. Eget kapital per den 31 mars 2026 uppgick till 1 654 MSEK jämfört med 1 654 MSEK per den 31 december 2025.

### Väsentliga händelser under perioden

- Inga väsentliga finns att rapportera.

### Väsentliga händelser efter perioden

- CTEK initierar en strategisk översyn av EVSE-verksamheten till följd av den fortsatt svaga marknadsutvecklingen.

### Medarbetare

Per 31 mars 2026 uppgick medelantalet anställda till 197 personer jämfört med 197 personer per 31 december 2025.

### Säsongsvariationer

CTEK:s verksamhet påverkas inte nämnvärt av säsongsmässiga svängningar. Respektive kvartal är normalt jämförbara mellan åren, även om produktlanseringar och större avrop i pågående kundprojekt och väderlek till viss del kan påverka försäljningen under ett enskilt kvartal.

### Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

CTEK är exponerat för ett antal affärsmässiga och finansiella risker. De affärsmässiga riskerna kan delas in i strategiska, operationella och legala risker. Riskhanteringen inom CTEK syftar till att identifiera, kontrollera och reducera risker utifrån en bedömning av riskernas sannolikhet och potentiella påverkan på koncernen.

Det råder fortsatt osäkerhet kring den makroekonomiska och handelspolitiska utvecklingen. Förändringar i handelspolitiska förutsättningar, såsom justeringar av handelstullar, kan på sikt påverka CTEKs kostnadsstruktur och marknadsförutsättningar.

Riskbedömningen är i allt väsentligt oförändrad jämfört med den riskbild som presenteras i årsredovisningen för CTEK AB (publ) för 2025, se sidan 35 samt 50 och framåt. Moderbolagets risker och osäkerhetsfaktorer är indirekt desamma som för koncernen

### Ägare och legal struktur

CTEK AB (publ) med organisationsnummer 556217-4659 är moderbolag i koncernen. Aktiekapitalet bestod per den 31 mars 2026 totalt av 69 976 275 stamaktier. Kvotvärde per aktie uppgår till 1,0 SEK. Aktiekapitalet uppgick till 70,0 MSEK. Antalet aktieägare uppgick per den 31 mars 2026 till omkring 16 000 stycken. De största ägarna utgörs av Investmentaktiebolaget Latour med 35,3 procent av kapital och röster, Fjärde AP-fonden med 9,6 procent av kapital och röster och Skirner AB med 6,6 procent av kapital och röster.

### Årsstämma den 8 maj 2026

Årsstämma i CTEK AB (publ) hålls fredagen den 8 maj 2026 kl 10.00 i CTEKs lokaler på Odlingsgatan 9, 174 53 Sundbyberg. Inregistrering till årsstämman börjar klockan 9.30.

### För ytterligare information, kontakta

Marcus Korsgren, SVP Strategy & Communication  
marcus.korsgren@ctek.com, +46 720504246

CTEK AB (publ), org.nr. 559217-4659,  
Strandvägen 15  
791 42 Falun

### Finansiell kalender

- Delårsrapport, Q2 2026: 17 juli 2026
- Delårsrapport, Q3 2026: 29 oktober 2026
- Bokslutskommuniké 2026: 4 februari 2027

Denna information utgjorde före offentliggörandet insiderinformation och är sådan information som CTEK AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 6 maj 2026 kl 08:00 CEST.

Falun den 6 maj 2026  
Henrik Fagrenius, VD och koncernchef.

Rapporten har ej granskats av bolagets revisor.

### **Webbsänd telefonkonferens**

Den 6 maj klockan 09:00 CEST håller CTEK en webbsänd telefonkonferens på engelska. CTEK representeras av CEO Henrik Fagrenius och CFO Thom Mathisen, som presenterar delårsrapporten samt svarar på frågor. För ytterligare information hänvisas till <https://financialhearings.com/event/54454> eller bolagets webbplats <https://www.ctekgroup.com>. Presentationen kommer att finnas tillgänglig på <https://ctekgroup.com/investerare/rapporter-presentationer>, där även webbsändningen kommer att finnas tillgänglig efter livesändningen.



RB 4000 Startbooster

## Koncernens rapport över resultatet i sammandrag

Belopp i MSEK	Not	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Nettoomsättning	3	187,6	212,8	831,6
Övriga rörelseintäkter		1,5	0,0	3,8
<b>Summa</b>		<b>189,1</b>	<b>212,8</b>	<b>835,4</b>
Handelsvaror		-71,9	-92,8	-342,8
Övriga externa kostnader		-30,2	-35,4	-140,6
Personalkostnader		-48,7	-48,0	-192,4
Av- och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar		-21,8	-19,1	-78,4
Övriga rörelsekostnader		-2,6	-3,2	-7,0
Jämförelsestörande poster	6	-	-	0,6
<b>Rörelseresultat</b>		<b>13,9</b>	<b>14,3</b>	<b>74,8</b>
Finansiella poster - netto		-2,4	-13,0	-34,7
<b>Resultat före skatt</b>		<b>11,5</b>	<b>1,3</b>	<b>40,1</b>
Skatt		-2,7	-1,1	-13,9
<b>Periodens resultat</b>		<b>8,7</b>	<b>0,2</b>	<b>26,3</b>
Periodens resultat hänförligt till Moderföretagets ägare		8,7	0,2	26,3
Resultat per aktie (Kr)				
<b>Resultat per aktie före utspädning</b>		<b>0,12</b>	<b>0,00</b>	<b>0,38</b>
<b>Resultat per aktie efter utspädning</b>		<b>0,12</b>	<b>0,00</b>	<b>0,38</b>

## Koncernens rapport över totalresultat

Belopp i MSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
<b>Periodens resultat</b>	<b>8,7</b>	<b>0,2</b>	<b>26,3</b>
<b>Poster som senare kan återföras i resultaträkningen</b>			
Periodens omräkningsdifferenser av utländska verksamheter	0,9	-1,5	-1,4
<b>Övrigt totalresultat för perioden</b>	<b>0,9</b>	<b>-1,5</b>	<b>-1,4</b>
<b>Periodens totalresultat</b>	<b>9,6</b>	<b>-1,3</b>	<b>24,9</b>
Periodens totalresultat hänförligt till Moderföretagets ägare	9,6	-1,3	24,9

# Koncernens rapport över finansiell ställning i sammandrag

Belopp i MSEK	Not	2026-03-31	2025-03-31	2025-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>				
Immateriella anläggningstillgångar		811,9	834,5	823,8
Materiella anläggningstillgångar		42,8	23,0	44,3
Uppskjutna skattefordringar		14,8	28,5	18,7
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>869,6</b>	<b>886,0</b>	<b>886,8</b>
Varulager		131,6	184,6	139,7
Kundfordringar	4	110,7	140,1	126,2
Övriga omsättningstillgångar	4	18,5	21,2	18,3
Likvida medel	4	168,0	99,6	165,9
Tillgångar som innehas för försäljning	7	2,5	3,9	2,5
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>431,4</b>	<b>449,4</b>	<b>452,6</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>1 301,0</b>	<b>1 335,4</b>	<b>1 339,4</b>
<b>EGET KAPITAL</b>				
Eget kapital		727,6	691,8	718,0
<b>Summa eget kapital</b>		<b>727,6</b>	<b>691,8</b>	<b>718,0</b>
<b>SKULDER</b>				
Övriga avsättningar		9,5	7,6	9,0
Räntebärande skulder	4	299,1	373,5	349,0
Leasingskulder	4	21,2	4,5	22,6
Uppskjutna skatteskulder		89,3	92,9	91,4
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>419,1</b>	<b>478,5</b>	<b>472,0</b>
Leverantörsskulder	4	71,0	78,5	42,3
Leasingskulder	4	10,4	7,1	10,1
Aktuella skatteskulder		12,6	13,3	14,4
Övriga skulder	4	12,1	11,7	17,7
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		48,2	54,5	64,9
Skulder i samband med tillgångar som innehas för försäljning	7	-	0,2	-
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>154,3</b>	<b>165,2</b>	<b>149,4</b>
<b>Summa skulder</b>		<b>573,4</b>	<b>643,6</b>	<b>621,3</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>1 301,0</b>	<b>1 335,4</b>	<b>1 339,4</b>

# Koncernens rapport över kassaflöden i sammandrag

Belopp i MSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Rörelseresultat	13,9	14,3	74,8
Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet:			
-Av- och nedskrivningar	21,8	19,1	78,4
-Övriga ej kassaflödespåverkande poster	-4,6	-0,8	-11,1
Betalda finansiella poster	-4,1	-5,1	-19,0
Betald skatt	-2,3	-1,4	-6,0
	<b>24,7</b>	<b>26,0</b>	<b>117,0</b>
<b>Kassaflöde från förändringar av rörelsekapitalet</b>			
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager	11,1	6,2	65,4
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	18,2	31,8	46,5
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	7,3	-55,8	-77,5
<b>Kassaflöde från löpande verksamhet</b>	<b>61,3</b>	<b>8,2</b>	<b>151,4</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-1,2	-2,8	-7,3
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-6,2	-13,2	-50,4
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-7,4</b>	<b>-16,0</b>	<b>-57,8</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Amortering av lån	-50,0	-25,0	-50,0
Amortering av leasingskuld	-2,3	-2,1	-9,1
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-52,3</b>	<b>-27,1</b>	<b>-59,1</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>1,5</b>	<b>-34,8</b>	<b>34,6</b>
Likvida medel vid periodens början	165,9	141,8	141,8
Valutakursdifferens i likvida medel	0,6	-7,4	-10,5
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>168,0</b>	<b>99,6</b>	<b>165,9</b>

## Koncernens rapport över förändring i eget kapital

Belopp i MSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings-reserv	Övrigt eget kapital inkl periodens resultat	Summa eget kapital
<b>Ingående eget kapital 2026-01-01</b>	<b>70,0</b>	<b>1290,9</b>	<b>-7,5</b>	<b>-635,3</b>	<b>718,0</b>
<b>Periodens totalresultat</b>					
Periodens resultat	-	-	-	8,7	8,7
Periodens övrigt totalresultat	-	-	0,9	-	0,9
<b>Periodens totalresultat</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>0,9</b>	<b>8,7</b>	<b>9,6</b>
<b>Utgående eget kapital 2026-03-31*</b>	<b>70,0</b>	<b>1290,9</b>	<b>-6,6</b>	<b>-626,6</b>	<b>727,6</b>
<b>Ingående eget kapital 2025-01-01</b>	<b>70,0</b>	<b>1290,9</b>	<b>-6,1</b>	<b>-661,6</b>	<b>693,1</b>
<b>Periodens totalresultat</b>					
Periodens resultat	-	-	-	0,2	0,2
Periodens övrigt totalresultat	-	-	-1,5	-	-1,5
<b>Periodens totalresultat</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-1,5</b>	<b>0,2</b>	<b>-1,3</b>
<b>Utgående eget kapital 2025-03-31*</b>	<b>70,0</b>	<b>1290,9</b>	<b>-7,6</b>	<b>-661,4</b>	<b>691,8</b>
<b>Ingående eget kapital 2025-01-01</b>	<b>70,0</b>	<b>1290,9</b>	<b>-6,1</b>	<b>-661,6</b>	<b>693,1</b>
<b>Periodens totalresultat</b>					
Periodens resultat	-	-	-	26,3	26,3
Periodens övrigt totalresultat	-	-	-1,4	-	-1,4
<b>Periodens totalresultat</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-1,4</b>	<b>26,3</b>	<b>24,9</b>
<b>Utgående eget kapital 2025-12-31*</b>	<b>70,0</b>	<b>1290,9</b>	<b>-7,5</b>	<b>-635,3</b>	<b>718,0</b>

\*Eget kapital vid utgången av perioden är i sin helhet hänförligt till moderbolagets aktieägare

# Moderföretagets resultaträkning i sammandrag

Belopp i MSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Nettoomsättning	10,2	11,1	41,9
<b>Summa</b>	<b>10,2</b>	<b>11,1</b>	<b>41,9</b>
Övriga externa kostnader	-1,9	-1,8	-8,9
Personalkostnader	-3,5	-2,1	-11,8
<b>Rörelseresultat</b>	<b>4,8</b>	<b>7,1</b>	<b>21,2</b>
Finansiella poster - netto	-3,9	-5,1	-19,2
<b>Resultat före skatt</b>	<b>0,9</b>	<b>2,1</b>	<b>2,0</b>
Skatt på periodens resultat	-0,8	-1,3	-3,5
<b>Periodens resultat tillika summa totalresultat</b>	<b>0,0</b>	<b>0,8</b>	<b>-1,5</b>

# Moderföretagets balansräkning i sammandrag

Belopp i MSEK	2026-03-31	2025-03-31	2025-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Finansiella anläggningstillgångar	1 045,2	1 045,2	1 045,2
Fordringar hos koncernföretag	899,4	975,4	953,4
Uppskjutna skattefordringar	-	3,0	0,7
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>1 944,5</b>	<b>2 023,5</b>	<b>1 999,3</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Fordringar hos koncernföretag	13,1	9,2	11,3
Övriga fordringar	0,7	-	0,3
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2,0	3,4	2,8
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>15,8</b>	<b>12,6</b>	<b>14,4</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>1 960,3</b>	<b>2 036,1</b>	<b>2 013,6</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
Bundet eget kapital	70,0	70,0	70,0
Överkursfond	1 648,5	1 648,5	1 648,5
Balanserat resultat inklusive årets resultat	-64,3	-62,0	-64,3
<b>Summa eget kapital</b>	<b>1 654,1</b>	<b>1 656,4</b>	<b>1 654,1</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Räntebärande skulder	299,1	373,5	349,0
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>299,1</b>	<b>373,5</b>	<b>349,0</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Leverantörsskulder	0,4	0,2	0,4
Övriga kortfristiga skulder	1,9	2,3	4,4
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	4,8	3,7	5,8
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>7,1</b>	<b>6,2</b>	<b>10,6</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>1 960,3</b>	<b>2 036,1</b>	<b>2 013,6</b>

# Noter

## NOT 1 - REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna rapport har upprättats, med avseende på koncernen, i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, Rådet för finansiell rapporteringsrekommendation RFR 1 samt årsredovisningslagen, samt med avseende på moderbolaget i enlighet med Rådet för finansiell rapporteringsrekommendation RFR 2 och årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas motsvarar dem som anges i årsredovisningen 2025 (Not 1)

## NOT 2 - UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR

Upprättandet av delårsrapporten kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. De kritiska bedömningarna och källorna till osäkerhet i uppskattningar är desamma som i senaste årsredovisningen.

## NOT 3 - INTÄKTER FRÅN AVTAL MED KUNDER

Försäljning av batteriladdare och tillbehör samt försäljning av elbilsladdare och tillbehör redovisas vid en tidpunkt när kunden erhållit kontrollen över varan vilket är vid leverans och där gällande fraktvillkor beaktas. Fakturering sker normalt i anslutning till försäljningen med en kreditditt på 30–40 dagar.

Intäkter från avtal med kunder jan-mar 2026				
Belopp i MSEK	Consumer	Professional	Koncerngemensamma poster och eliminerings	Koncernen totalt
Försäljning av batteriladdare och tillbehör (Low voltage)	141,4	26,7	-	168,1
Försäljning av elbilsladdare och tillbehör (EVSE)	1,3	18,3	-	19,5
Övriga intäkter	-	-	0,0	0,0
<b>Summa</b>	<b>142,7</b>	<b>45,0</b>	<b>0,0</b>	<b>187,6</b>

Intäkter från avtal med kunder jan-mar 2025				
Belopp i MSEK	Consumer	Professional	Koncerngemensamma poster och eliminerings	Koncernen totalt
Försäljning av batteriladdare och tillbehör (Low voltage)	139,8	45,6	-	185,5
Försäljning av elbilsladdare och tillbehör (EVSE)	1,3	26,0	-	27,3
Övriga intäkter	-	-	0,0	0,0
<b>Summa</b>	<b>141,1</b>	<b>71,7</b>	<b>0,0</b>	<b>212,8</b>

## Nettoomsättningens fördelning per geografi

Belopp i MSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar
Sverige	32,9	34,8
Norden	11,6	9,1
Tyskland	29,6	48,6
Luxemburg	22,4	33,5
Övriga Europa	51,1	48,4
Amerika	17,0	16,5
Övrigt	23,0	21,8
<b>Koncernen totalt</b>	<b>187,6</b>	<b>212,8</b>

## Kontraktsbalanser

Belopp i MSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar
Kundfordringar	110,7	140,1
<b>Koncernen totalt</b>	<b>110,7</b>	<b>140,1</b>

**NOT 4 - VERKLIGT VÄRDE PÅ FINANSIELLA INSTRUMENT**

I nedanstående tabell lämnas upplysningar om hur verkligt värde bestäms för de finansiella instrumenten som värderas till verkligt värde i rapport över finansiell ställning. Uppdelning av hur verkligt värde bestämts utgår från följande nivåer:

Nivå 1: finansiella instrument värderas enligt priser noterade på en aktiv marknad.

Nivå 2: finansiella instrument värderas utifrån direkt eller indirekt observerbara marknadsdata och som inte inkluderas i nivå 1.

Nivå 3: finansiella instrument värderas utifrån indata som inte är observerbara på marknaden.

**Finansiella tillgångar**

Belopp i MSEK	2026-03-31		2025-03-31	
	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Kundfordringar	110,7	110,7	140,1	140,1
Övriga fordringar	2,6	2,6	3,4	3,4
Likvida medel	168,0	168,0	99,6	99,6
<b>Totalt</b>	<b>281,3</b>	<b>281,3</b>	<b>243,1</b>	<b>243,1</b>

Finansiella tillgångarna värderas till upplupet anskaffningsvärde och bedöms i allt väsentligt motsvara verkligt värde.

**Finansiella skulder**

Belopp i MSEK	2026-03-31		2025-03-31	
	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Räntebärande skuld (nivå 2)	299,1	299,1	373,5	373,5
Leasingskuld	31,5	31,5	11,6	11,6
Leverantörsskulder	71,0	71,0	78,5	78,5
Övriga kortfristiga skulder	5,3	5,3	3,1	3,1
<b>Totalt</b>	<b>406,9</b>	<b>406,9</b>	<b>466,7</b>	<b>466,7</b>

Leverantörsskulder och övriga kortfristiga skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde och bedöms i allt väsentligt motsvara verkligt värde.

**NOT 5 - TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE**

Samma grundläggande principer och förutsättningar för identifiering av närstående transaktioner tillämpas i perioden som finns beskrivet i årsredovisningen 2025.

Under perioden har inga transaktioner med närstående skett förutom transaktioner mellan moderbolag och dotterbolag avseende management fees.

**NOT 6 - JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER**

Jämförelsestörande poster avser kostnader och intäkter relaterat till händelser i företagets verksamhet som stör jämförelser med andra perioders resultat.

**Jämförelsestörande poster**

Belopp i MSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Kostnader relaterat till omstrukturering i försörjningskedjan	-	-	-4,7
Nedskrivning tillgångar fastighet	-	-	-1,4
Återläggning kostnader relaterat till nedskrivningar	-	-	6,7
<b>Totalt</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>0,6</b>

**NOT 7 - TILLGÅNGAR OCH SKULDER SOM INNEHAS FÖR FÖRSÄLJNING****Tillgångar som innehas för försäljning**

Belopp i MSEK	2026-03-31	2025-03-31
Byggnader och mark	1,2	1,2
Maskiner och inventarier	1,3	2,6
Övriga omsättningstillgångar	-	0,1
Övriga kortfristiga skulder	-	-0,2
<b>Totalt</b>	<b>2,5</b>	<b>3,7</b>

## Härledning av alternativa nyckeltal

CTEK använder sig av finansiella mått, alternativa nyckeltal, som inte definieras enligt IFRS. Bolaget anser att dessa finansiella mått ger värdefull information till läsaren av rapporten då de utgör ett komplement vid utvärdering av den finansiella utvecklingen inom bolaget. Nyckeltalen bolaget valt att presentera är relevanta beaktande verksamheten och i förhållande till de finansiella målen avseende tillväxt, marginal och kapitalstruktur. Under definitioner på sista sidan anges hur bolaget definierar nyckeltalen samt syftet med respektive nyckeltal. Nedan angivna data är kompletterande information med syfte att kunna härleda alternativa nyckeltal.

### Justerad EBITDA/EBITA/EBIT

Belopp i MSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Rörelseresultat enligt kvartalsrapporten	13,9	14,3	74,8
<b>Jämförelsestörande poster</b>			
- Kostnader relaterat till omstrukturering i försörjningskedjan	-	-	4,7
- Nedskrivning tillgångar fastighet	-	-	1,4
- Återläggning kostnader relaterat till nedskrivningar	-	-	-6,7
Av- och nedskrivningar (+)	21,8	19,1	78,4
<b>Justerad EBITDA</b>	<b>35,7</b>	<b>33,3</b>	<b>152,6</b>
Avskrivningar på ej förvävsrelaterade immateriella tillgångar (-)	-12,9	-10,7	-43,0
Avskrivningar på materiella anläggningstillgångar (-)	-3,7	-3,2	-14,5
<b>Justerad EBITA</b>	<b>19,0</b>	<b>19,5</b>	<b>95,1</b>
Avskrivningar, förvävsdrivna anläggningstillgångar	-5,2	-5,2	-20,9
<b>Justerad EBIT</b>	<b>13,9</b>	<b>14,3</b>	<b>74,2</b>

### Tillväxt koncernen

Belopp i procent	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Organisk tillväxt (%)	-5,8	5,3	-5,9
Valutaeffekt (%)	-6,0	0,6	-3,1
<b>Omsättningstillväxt (%)</b>	<b>-11,8</b>	<b>6,0</b>	<b>-9,0</b>

### Tillväxt Consumer

Belopp i procent	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Organisk tillväxt (%)	8,6	6,5	1,9
Valutaeffekt (%)	-7,5	0,7	-3,6
<b>Omsättningstillväxt (%)</b>	<b>1,1</b>	<b>7,2</b>	<b>-1,8</b>

## Tillväxt Professional

Belopp i procent	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Organisk tillväxt (%)	-34,1	3,1	-20,7
Valutaeffekt (%)	-3,2	0,6	-2,1
<b>Omsättningstillväxt (%)</b>	<b>-37,2</b>	<b>3,7</b>	<b>-22,8</b>

## Bruttomarginal

Belopp i MSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Nettoomsättning	187,6	212,8	831,6
Kostnad sålda varor	-71,9	-92,8	-342,8
Bruttoresultat	115,8	120,0	488,8
<b>Bruttomarginal (%)</b>	<b>61,7</b>	<b>56,4</b>	<b>58,8</b>

## Nettoskuld

Belopp i MSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
<b>Omsättningstillgångar</b>			
-Likvida medel	-168,0	-99,6	-165,9
<b>Långfristiga skulder</b>			
-Räntebärande skulder, inklusive leasingskulder	320,3	378,0	371,6
-Räntebärande leasingskulder	-21,2	-4,5	-22,6
<b>Kortfristiga skulder</b>			
-Räntebärande skulder, inklusive leasingskulder	10,4	7,1	10,1
-Räntebärande leasingskulder	-10,4	-7,1	-10,1
<b>Total nettoskuld</b>	<b>131,1</b>	<b>273,9</b>	<b>183,1</b>
<b>Rörelseresultat (LTM)</b>	<b>74,4</b>	<b>-28,7</b>	<b>74,8</b>
-Av- och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar (LTM)	-81,1	-126,6	-78,4
<b>EBITDA (LTM)</b>	<b>155,6</b>	<b>97,9</b>	<b>153,2</b>
<b>Jämförelsestörande poster (LTM)</b>	<b>0,6</b>	<b>-46,4</b>	<b>0,6</b>
<b>Justerad EBITDA (LTM)</b>	<b>154,9</b>	<b>144,4</b>	<b>152,6</b>
<b>Skuldsättningsgrad - Nettoskuld/justerad EBITDA, (LTM)</b>	<b>0,8x</b>	<b>1,9x</b>	<b>1,2x</b>

## Kvartalsdata - koncernen

Belopp i MSEK	2024 Q1	2024 Q2	2024 Q3	2024 Q4	2025 Q1	2025 Q2	2025 Q3	2025 Q4	2026 Q1
Nettoomsättning	200,8	212,1	221,9	279,1	212,8	197,5	212,5	208,9	187,6
Bruttomarginal (%)	54,0	52,9	56,4	49,8	56,4	56,3	59,1	63,2	61,7
EBITA	12,9	11,7	25,4	-64,4	19,5	13,7	30,6	31,9	19,0
Justerad EBITA	19,4	15,0	30,1	25,4	19,5	13,7	32,0	29,9	19,0
Justerad EBITA marginal (%)	9,7	7,1	13,6	9,1	9,1	6,9	15,1	14,3	10,1
Rörelseresultat (EBIT)	7,6	6,4	20,0	-69,4	14,3	8,5	25,4	26,7	13,9
Rörelsemarginal (%)	3,8	3,0	9,0	-24,9	6,7	4,3	11,9	12,8	7,4
Periodens resultat efter skatt	0,6	-1,9	6,6	-47,3	0,2	-1,4	14,4	13,1	8,7
Resultat per aktie före utspädning (kr)	0,01	-0,03	0,09	-0,68	0,00	-0,02	0,21	0,19	0,12
Genomsnittligt antal aktier (miljoner)	70,0	70,0	70,0	70,0	70,0	70,0	70,0	70,0	70,0
Kassaflöde från den löpande verksamheten	45,1	22,3	-3,4	58,8	8,2	31,2	-18,5	130,5	61,3
Nettoskuld/Justerad EBITDA (LTM)	2,2x	2,0x	2,0x	1,8x	1,9x	1,8x	2,0x	1,2x	0,8x

## Kvartalsdata - segmenten

Belopp i MSEK	2024 Q1	2024 Q2	2024 Q3	2024 Q4	2025 Q1	2025 Q2	2025 Q3	2025 Q4	2026 Q1
<b>Nettoomsättning</b>									
Consumer	131,6	134,5	149,6	183,8	141,1	127,9	161,2	158,9	142,7
Professional	69,1	77,6	72,2	95,3	71,7	69,6	51,3	50,0	45,0
<b>Segmentsresultat</b>									
Consumer	47,3	51,6	62,5	70,1	49,1	42,2	66,8	64,3	57,3
Professional	-3,2	-5,1	-1,5	-10,0	4,3	2,1	0,0	0,9	-4,8
<b>Segmentsmarginal</b>									
Consumer (%)	35,9	38,4	41,8	38,1	34,8	33,0	41,4	40,4	40,1
Professional (%)	-4,6	-6,5	-2,1	-10,5	6,0	3,0	0,0	1,8	-10,7

# Definitioner

Mått:	Definition/Beräkning	
<b>Räntebärande nettoskuld</b>	Räntebärande skulder justerat för leasingskulder minus räntebärande tillgångar och likvida medel	
Alternativa nyckeltal:	Definition/Beräkning	Syfte
<b>Bruttomarginal</b>	Bruttoresultat i relation till nettoomsättning	Används för att mäta produktlönsamheten
<b>Bruttoresultat</b>	Nettoomsättning minskat med kostnad för sålda varor, frakt och tull	Används för att mäta produktlönsamheten
<b>EBITA</b>	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar på förvärvsrelaterade anläggningstillgångar	Mått på rörelsens underliggande intjänandeförmåga och underlättar jämförelse mellan kvartalen
<b>Justerad EBITA</b>	EBITA före jämförelsestörande poster samt nedskrivningar av ej förvärvsrelaterade immateriella tillgångar av engångskaraktär	Mått på rörelsens underliggande intjänandeförmåga och underlättar jämförelse mellan kvartalen
<b>Justerad EBITA-marginal</b>	Justerat EBITA i relation till nettoomsättning	Nyckeltalet syftar till att mäta rörelsens lönsamhetsgrad
<b>Justerad EBITDA</b>	Rörelseresultat enligt resultaträkning, före jämförelsestörande poster samt av- och nedskrivningar av immateriella och materiella tillgångar	Mått rörelsens underliggande intjänandeförmåga och underlättar jämförelse mellan perioderna
<b>Justerat rörelseresultat (EBIT)</b>	Rörelseresultat före jämförelsestörande poster samt av och nedskrivningar av engångskaraktär	Mått på rörelsens underliggande intjänandeförmåga och underlättar jämförelse mellan kvartalen
<b>Jämförelsestörande poster</b>	Jämförelsestörande poster avser väsentliga intäkts- eller kostnadsposter som redovisas separat på grund av betydelsen av deras karaktär och belopp	Särredovisning av jämförelsestörande poster ökar jämförbarheten av rörelseresultatet över tid
<b>LTM</b>	Rullande tolv månader (Last Twelve Months)	Mått som visar utfall de senaste tolv månaderna
<b>Nettoskuld/Justerad EBITDA</b>	Nettoskuld i förhållande till Justerat EBITDA rullande 12 månader	Mått som visar på förmågan att återbetala skulder
<b>Organisk tillväxt</b>	Förändring i nettoomsättning justerad för förvärv/avyttringar samt valutaeffekter	Mått på den egengenererade tillväxten
<b>Omsättningstillväxt</b>	Nettoomsättning för den aktuella perioden i förhållande till nettoomsättning för jämförelseperioden	Syftar till att visa nettoomsättningens utveckling
<b>Segmentsresultat</b>	Justerad EBITDA exklusive centrala poster	Mått som visar segmentets intjäningsförmåga (Avstämning på sid 8)
<b>Segmentmarginal</b>	Segmentsresultat i relation till segmentsomsättning	Mått som visar segmentets intjäningsförmåga (Avstämning på sid 8)
<b>Valutaeffekt</b>	Jämförelseperiodens genomsnittliga växelkurs multiplicerat med den aktuella periodens försäljning i lokal valuta	Syftar till att visa tillväxt rensad för valutaeffekter i procent
Begrepp:	Definition/Beräkning	Syfte
<b>Central</b>	Försäljningen inom central består av poster som ej kan härledas till något specifikt segment. Vidare ingår även koncerngemensamma intäkter och kostnader som ej allokaterats till segmenten	Poster som ej är direkt hänförliga till segmenten