



Irisity AB (publ)

DELÅRSRAPPORT

JULI – SEPTEMBER 2017



IRISITY

Perioden i sammandrag

1 juli – 30 september 2017

- › Faktureringen uppgick till 8,7 MSEK (6,8).
- › Omsättningen uppgick till 9,2 MSEK (6,7), varav aktiverat arbete stod för 1,3 MSEK (0,9).
- › Bruttomarginalen uppgick till 77,0 procent (74,1).
- › Rörelseresultatet (EBITDA) uppgick till 1,8 MSEK (0,2).
- › Resultatet efter skatt uppgick till 0,6 MSEK (-1,4).
- › Bolaget har fortsatt omstruktureringsarbetet.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- › Inga väsentliga händelser har inträffat som ej kommunicerats till marknaden.

1 januari – 30 september 2017

- › LTV på kundportföljen uppgår till 113 MSEK (133).
- › Faktureringen uppgick till 22,4 MSEK (21,6).
- › Omsättningen uppgick till 23,3 MSEK (21,1), varav aktiverat arbete stod för 3,4 MSEK (3,2).
- › Bruttomarginalen uppgick till 78,3 procent (77,9).
- › Rörelseresultatet (EBITDA) uppgick till -1,2 MSEK (0,4).
- › Resultatet efter skatt uppgick till -4,7 MSEK (-3,2).

Försäljning och resultat

Försäljning och resultat (TSEK)	Juli - september 2017	Juli - september 2016	Januari - september 2017	Januari - september 2016	Januari- december 2016
Fakturering	8 690	6 833	22 443	21 608	26 632
Licensavräkning	215	-330	-488	-1 497	-1 964
Periodiserade intäkter	255	230	1 378	963	1 461
Omsättning	9 160	6 734	23 333	21 074	26 129
Rörelseresultat (EBITDA)	1 795	218	-1 181	423	-6 731
Rörelseresultat (EBIT)	769	-770	-4 264	-2 652	-14 385
Rörelsemarginal %	8,39	neg	neg	neg	neg
Resultat efter finansiella poster	634	-1 387	-4 707	-3 181	-15 094
Periodens resultat	634	-1 387	-4 707	-3 181	-15 094

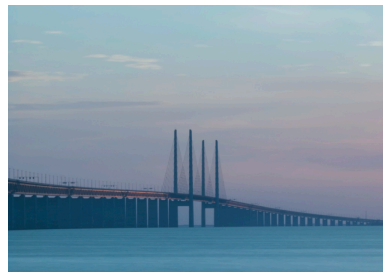
Irisity i korthet

Irisity utvecklar och levererar intelligent bevakningsteknologi. Bolagets patenterade videoanalysalgoritmer är självlärande system med artificiell intelligens baserad på forskning vid Chalmers tekniska högskola i Göteborg. I samarbete med ledande internationella larmcentralnätverk, skräddarsyr Irisity bevakningen att förebygga skadegörelse, intrång, stöld och brand. Irisity levererar intelligent kamerabevakning som en tjänst, Security as a Service (SaaS) med aktiv bevakning dygnet runt, där garanti alltid lämnas för att vaktare endast skickas vid verifierade intrång.

Irisity levererar en helhetslösning med intelligent bevakningsteknologi som idag övervakar flera hundra skyddsobjekt med drygt tusen intelligenta kameror, för såväl industriföretag som kommuner och myndigheter i Skandinavien.

Produkter och tjänster

Irisity erbjuder ett brett urval av produkter och tjänster för intelligent kamerabevakning kopplat till certifierade larmcentraler. Bland bolagets produktutbud kan nämnas Skolbevakaren, Byggbevakaren, Områdesbevakaren och e-hälsotjänsten Mindcare för nattillsyn.





VD har ordet

Möt den smartaste, mest nyfikna, mest exakta problemfinnaren i övervakningsbranschen. Att fela är mänskligt, säger de. Men i säkerhetsbranschen är målet noll felfrekvens, något ingen kommer närmare än Irisity.

Det är precis detta våra kunder efterfrågar, en kostnadseffektiv, prediktiv bevakningslösning med hög precision och utan fellarm.

Att gå från en helt manuell väktarrondering till en linjär passiv övervakningskamera förbättrar förvisso bevakningen men endast marginellt. Detta då övervakningen även fortsatt sker mestadels reaktivt och där "ronderingen" endast flyttas in från objektet till en ofta överbelastad ledningscentral.

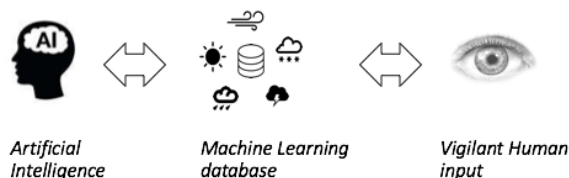
Lösningen heter intelligent kamera med proaktivt arbetande självlärande algoritmer.

Detta låter tekniskt och varför behövs algoritmer? För att svara på det, låt oss ta ett steg tillbaka: det grundläggande problemet är överflödet av övervakningsdata. En högupplöst övervakningskamera genererar nästan fyra biljoner pixlar på ett dygn. Att detektera otillåten mänsklig aktivitet i denna störtflod av data, dessutom utan att fellarma på väder- och vindstörningar, samt med hög precision även på långa avstånd...

En till synes omänsklig uppgift? Nej! Men det behövs stöd från artificiell intelligens!

Irisity har under snart tio år utvecklat ett antal smarta AI-algoritmer som arbetar i realtid och

dessutom är kopplade till maskininlärning (vilket gör dem smartare och smartare). Hittills har vi utvecklat fem patenterade algoritmer som alla är specialiserade på att med hög precision och i realtid urskilja mänsklig aktivitet i olika situationer för olika miljöer (realtid är viktigt för att minska responstid och agera prediktivt).

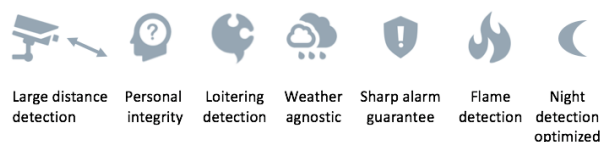


Irisitys kärna är vår intelligenta bevakningsteknologi med specialiserade algoritmer.

Vår bevakningslösning med intelligenta algoritmer resulterar inte bara i en branschledande hög precision utan möjliggör också en nolltolerans för missade skarplarm. Där våra algoritmer är så effektiva att vi kan lämna en unik fellarmsgaranti (fellarm driver negativ uppmärksamhet samt ökad kostnad). Våra kunder konstaterar en mycket stor besparingseffekt, där exempelvis skolbevakaren i genomsnitt reducerar kostnaden för skadegörelse- och stöld med 70-80%.

Irisitys teknologi har mottagits mycket väl av marknaden där vi inom flera områden är förstahandsvalet bland svenska företag och kommuner.

Vi bevakar idag över 400 objekt för 350 kunder i Skandinavien. Objekt som är allt från det prestigefyllda Skanska projekt Slussen i Stockholm, till de mest problemtyngda förortsskolorna i våra storstäder. Våra algoritmer för Natttillsyn där en intelligent kamera hänsynsfullt sköter "ronderingen" för att skapa trygghet åt våra äldre i egen hemmiljö.



Vi har hittills lagt c:a 100 manår och ungefär lika många miljoner kronor på att utveckla dessa algoritmer. Samtliga är patentsökta. Nu avser vi att öka utvecklingstakten och har ansökt om ytterligare

fyra patent samt kommer under 2018 att söka ytterligare fem nya patent.

Skapa förutsättning för tillväxt

Irisity har under de första kvartalen 2017 arbetat intensivt med att ta bolaget från ett entreprenörsstadium till ett stabilt tillväxtbolag. Ett förändringsarbete som stärker såväl interna som externa processer, sälj, kundhantering och utveckling. Vi kan nu konstatera två kvartal av positiva effekter av hittills genomförda förändringar. Detta arbete kommer att fortsätta även under fjärde kvartalet då vi också kommer att inleda vår tillväxtstrategi.

Irisity inleder expansionsstrategi samt inför en banbrytande affärsmodell.

Irisity verkar på en marknad som globalt omsätter drygt Euro 65 miljarder årligen och som växer med CAGR 10%. Men där mindre än 2% av bevakningen har en intelligent kamera, vilket som belysts ovan krävs för att uppnå en bevakningslösning med tillräckligt hög precision utan fellarm. Marknadspotentialen för Irisitys intelligenta kameralösning och algoritmer är således betydande.

Ny affärsmodell

Den bästa affärsmodellen utgår ifrån det verkliga kundbehovet, i vårt fall söker kunderna: en kostnadseffektiv, prediktiv bevakningslösning med hög precision och utan fellarm. Samtidigt besitter Irisity unika förutsättningar att möta det kunden verkligen efterfrågar, detta genom våra patenterade realtidsalgoritmer.

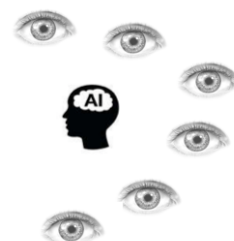
Vi förändrar nu vår affärsmodell utifrån ett kundbehovsfokus samt för att bättre möta vår unika leverans:

”betala då det sker ett intrång, inte då det inte händer något eller för fellarm”

Detta kan tyckas självklart men är långt ifrån hur bevakningsbranschen hittills fungerat. Företag har istället tvingats betala en hög fast avgift, oavsett om det sker något intrång eller ej. Många företag betalar också stora kostnader för rena fellarm. Som förutom ökad kostnad även driver negativ uppmärksamhet. Den reella konsekvensen för dessa företag är en hög kostnad för en fellarmande tjänst med dålig precision och prediktion.

Införandet av denna nya modell kommer ske gradvis för våra existerande kunder och direkt för nya.

Irisity har en unik möjlighet genom våra algoritmer att möta det verkliga kundbehovet, och vi ställer inte bara om vår affärsmodell utan troligen en hel bransch. Endast den aktör som besitter lämpliga algoritmer och teknologi för att uppnå tillräckligt hög bevakningsprecision utan fellarm kan erbjuda denna affärsmodell.



Delningsmodell för att stärka vår AH-I

För att skapa bästa möjliga bevakningsprecision och prediktion samverkar våra algoritmer med ett operatörsnätverk. En kombination av algoritmer och ”mänsklig intelligens” i ett operatörsnätverk ger den effektivaste och bästa analysen för larm. Möjligheterna i denna symbios mellan artificiell- och mänsklig intelligens är närmast obegränsad. Vi benämner detta AH-I. Redan idag levererar vårt AH-I system prediktiv bevakning av mobbning och skadegörelse på skolor, miljöpositiv optimering av parkeringsplatser, trygghet under nätter för äldre i hemmet, persontrafikflöden i butiker och mässor, intrångslarm på skyddsobjekt nattetid på mycket långa avstånd, med flera. De framtida möjligheterna är som sagt betydande.

För att stärka den mänskliga intelligensdelen av vårt AH-I system, kompletterar och expanderar vi nu detta nätverk att omfatta utöver svenska larmcentraler som SOS, Nokas, mfl. även centraler i Polen och Norge.

För att ta steget fullt ut mot ökad kvalitet, kostnadseffektivitet samt skalbarhet kommer vi nu stegvis införa en resursdelningsfunktion där certifierade frilansresurser samverkar i vårt nätverk.

På lite längre sikt avser vi också att införa resursdelning även inom enklare väktaruppdrag, där deltagande certifierade frilansresurser utför uppgifts- och geostyrda ronderingsinsatser.

Vi har inlämnat nya patentansökningar avseende kritiska funktioner inom ett effektivt resursdelningsnätverk. Inkluderat dynamisk

prissättning, on-line certifiering, kollektiv konsensus (nätverket "röstar" om lämplig larmanalys"), korsvisa betygssystem, geo-baserad uppgiftallokering och ruttplanering. Samtliga är kritiska funktioner i ett modernt delningsnätverk.

Expansionsstrategi

Den nya affärsmodellen möjliggörs som beskrivits ovan av våra patenterade algoritmer i samverkan med en modern skalbar resursdelningsbaserad operatörsdel:

Irisity har ett kraftfullt erbjudande som verkligen möter kunden och samtidigt är mycket skalbar, våra algoritmbaserade bevakningsteknologi lämpar sig väl för licensiering på nya marknader

Irisitys bevakningsteknologi med våra unika algoritmer som bas har en omfattande exportpotential. Vi har därför för avsikt att expandera vår affär utanför Skandinavien. Vi gör detta genom en mjukvaru- och tjänstemodell, i nära samarbete med väl utvalda ledande säkerhetsaktörer på respektive marknader. Där Irisity licensierar ut algoritmer och operatörsdelningsnät.

Vi avser således inte att bygga en internationell organisation med lokala kontor utan kommer att expandera genom licensiering. Vi praktiserar en välbeprövad "mjukvarulicensmodell", med hög bruttomarginal, ett minimum av investering och förhållandevis låg risk.

Inledningsvis har 5-8 internationella marknader identifierats där avtalsförhandlingar kommer slutföras under Q4-Q1 2018. Vi räknar med första kundprojekt och intäkt från dessa marknader from Q1-18. Målsättningen är att teckna licenstagare i minst 10 länder/marknader utanför Skandinavien vid utgången av 2018.

Innan utgången av 2018 avser bolaget också att lansera en "peer-to-peer" delningsmodellbaserad tjänst mot privatmarknaden i Skandinavien. Genom att dra full nytta av våra algoritmer och resursdelningsnätverket kommer olika bevakningslösningar för grannsamverkan och trygghet erbjudas privatmarknaden.



Göteborg 2017-10-18

Marcus Bäcklund
Verkställande direktör

Aktie och ägare

De tio största ägarna 2017-09-30

Aktieägare	Antal aktier	Andel av röster/ ägarandel
Chalmers Innovation Seed Fund AB	1 928 641	16,56%
Almi Invest AB	1 113 138	9,56%
Niklas Larsson	678 360	5,82%
Försäkringsaktiebolaget, Avanza Pension	665 317	5,71%
Nordnet Pensionsförsäkring AB	549 380	4,72%
Johnny Berlic	514 591	4,42%
Stiftelsen Chalmers tekniska högskola	356 892	3,06%
Sätilla SSBI AB	338 620	2,91%
Ulf Jansson	230 000	1,97%
Försäkringsaktiebolaget Skandia	216 242	1,86%
Totalt tio största aktieägarna	6 591 181	56,59%
Övriga	5 056 193	43,41%
Totalt	11 647 374	100,00%

Risikfaktorer

Bolagets väsentliga risk- och osäkerhetsfaktorer omfattar såväl verksamhetsrelaterade risker såsom risker relaterade till marknads- och teknikutveckling, patent, konkurrenser och framtida finansiering, som värdepappersrelaterade risker, såsom risker relaterade till aktiekursutveckling, volatilitet och likviditet. En investerare rekommenderas att göra sin egen bedömning av varje riskfaktor och dess betydelse för bolagets framtida utveckling. Ovan nämnda riskfaktorer är utan rangordning och utan anspråk på att vara heltäckande.

Incitamentsprogram

I augusti 2015 beslutade en extra bolagsstämma att godkänna huvudägarna och styrelsens förslag till beslut om incitamentsprogram riktat till personal, styrelse, nyckelpersoner och framtida rekryteringar. Vid fullt utnyttjande blir utspädningseffekten av de nya aktierna 3,9 procent. Omräkning har skett efter nyemissionen under 2016. Programmen är fulltecknade av personalen och styrelsen.

Upplysningar om väsentliga händelser efter periodens utgång.

Inga väsentliga händelser har inträffat som ej kommunicerats till marknaden.

Närstående transaktioner

Inga transaktioner som väsentligen påverkat bolagets resultat och finansiella ställning har genomförts med närstående under perioden. De närstående transaktioner som bolaget hade under 2016 återfinns i senaste årsredovisningen under not 5.

Antal aktier

Irisity har 11 647 374 aktier utestående per den 30 september 2017.

Ägarförhållanden

Irisity AB (publ), org. nr. 556705-4571 är ett publikt aktiebolag noterat på Nasdaq First North. Aktiens kortnamn är IRIS. Aktieägaröversikten visar förhållandena per den 30 september 2017 vid vilken tid 1 735 aktieägare var registrerade.



Redovisningsprinciper

Kvartalsrapporten har upprättats enligt bokföringsnämndens allmänna råd och årsredovisningslagen. I delårsrapporten har samma redovisningsprinciper och beräkningsmetoder använts som i senaste årsredovisning.

Bolagets resultat och ställning

Bolagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning.

Rättvisande bild

Styrelsen har beslutat att ge verkställande direktören mandat att publicera rapporten. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av Bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som Bolaget står inför.

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av Bolagets revisorer.

Finansiell översikt

OMSÄTTNING OCH RESULTAT

Omsättningen under kvartalet uppgick till 9,2 MSEK (6,7) varav 1,3 MSEK (0,9) avsåg aktiverat arbete för egen räkning.

EBITDA uppgick till 1,8 MSEK (0,2) och resultatet efter skatt uppgick till 0,6 MSEK (-1,4).

INVESTERINGAR OCH FINANSIELL STÄLLNING

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet uppgick under kvartalet till 1,5 MSEK (0,0).

Kassaflödet från den löpande verksamheten var -2,3 MSEK (4,0). Förändringen avser större nya kundprojekt som upparbetats men ännu ej fakturerats, samt sent inbetalda kundfordringar.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick under samma period till -1,4 MSEK (-1,5). Från finansieringsverksamheten var kassaflödet -1,1 MSEK (-1,7).

Balansomslutningen uppgick den 30 september 2017 till 26,5 MSEK (28,3) och soliditeten var 18,0 procent (4,7). Bolagets nettoskuld uppgick till 5,6 MSEK (7,8). Bolaget har ingen checkräkningskredit.

PERSONAL OCH ORGANISATION

Vid periodens utgång fanns 24 (27) anställda varav 4 kvinnor (5).

	Juli - september 2017	Juli - september 2016	Januari - september 2017	Januari - september 2016	Januari- december 2016
RESULTATRÄKNING (TKR)					
Nettoomsättning	9 159	6 734	23 333	21 074	26 129
Kostnad sålda varor och tjänster	-2 111	-1 744	-5 068	-4 651	-6 589
Bruttoresultat	7 048	4 990	18 265	16 423	19 540
Övriga externa kostnader	-1 906	-1 936	-6 307	-5 067	-8 250
Personalkostnader	-3 348	-2 836	-13 139	-10 934	-18 021
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar	-977	-984	-3 021	-3 048	-7 654
Resultat före finansiella poster	817	-766	-4 202	-2 626	-14 385
Ränteintäkter	0	0	0	0	2
Räntekostnader	-183	-181	-505	-555	-711
Resultat efter finansiella poster	634	-947	-4 707	-3 181	-15 094
Inkomstskatter	-	-	-	-	-
Periodens/Årets resultat	634	-947	-4 707	-3 181	-15 094
Resultat per aktie (kr), före utspädning	0,05	-0,12	-0,40	-0,40	-1,30
Resultat per aktie (kr), efter utspädning	0,05	-0,12	-0,40	-0,40	-1,30
Antal aktier vid periodens slut	11 647 374	7 764 916	11 647 374	7 764 916	11 647 374
Antal aktier efter konvertering av optioner	12 097 374	8 214 916	12 097 374	8 214 916	12 097 374
Antal aktier vägt genomsnitt	8 088 454	7 764 916	8 088 454	7 764 916	8 088 454

BALANSRÄKNING (TKR)	September 2017	September 2016	December 2016
Tillgångar			
Anläggningstillgångar immateriella	8 828	11 250	7 167
Anläggningstillgångar materiella	2 292	3 323	2 877
Anläggningstillgångar finansiella	535	1 218	1 073
Summa anläggningstillgångar	11 655	15 791	11 117
Kundfordringar	5 889	3 731	3 492
Övriga omsättningstillgångar	3 501	2 914	2 767
Kassa och bank	5 415	5 901	19 746
Summa omsättningstillgångar	14 805	12 546	26 005
Summa tillgångar	26 460	28 337	37 122
Eget kapital och skulder			
Bundet eget kapital	6 189	699	4 285
Fritt eget kapital	-1 435	621	5 176
Summa eget kapital	4 754	1 320	9 461
Långfristiga skulder	5 847	9 200	10 609
Finansiella kortfristiga skulder	5 138	4 514	4 933
Leverantörsskulder	2 000	1 496	2 559
Övriga kortfristiga skulder	8 721	11 807	9 560
Summa kortfristiga skulder	15 859	17 817	17 052
Summa eget kapital och skulder	26 460	28 337	37 122
Ställda säkerheter			
Företagsinteckningar	1 000	1 000	1 000
Pantsatt konto	1 500	1 650	1 650
Summa	2 500	2 650	2 650
Eventualförpliktelser	Inga	inga	Inga

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL (TKR)

	Aktiekapital	Fond för utvecklings- utgifter	Överkurs- fond	Balanserat resultat	Periodens resultat	Totalt
Ingående eget kapital 2016-01-01	699	0	38 465	-28 026	-6 637	4 501
Avsättning till utvecklingsfond		3 237		-3 237		0
Nyemission	349					349
Överkursfond			21 004			21 004
Emissionskostnader				-1 545		-1 545
Överföring föregående års resultat				-6 637	6 637	0
Teckningsoptioner				246		246
Periodens resultat					-15 094	-15 094
Utgående eget kapital 2016-12-31	1 048	3 237	59 469	-39 199	-15 094	9 461

Ingående eget kapital 2016-01-01	699	0	38 465	-28 026	-6 637	4 501
Avsättning/Återföring till utvecklingsfond		3 230		-3 230		0
Överföring föregående års resultat				-6 637	6 637	0
Periodens resultat					-3 181	-3 181
Utgående eget kapital 2016-09-30	699	3 230	38 465	-37 893	-3 181	1 320

Ingående eget kapital 2017-01-01	1 048	3 237	59 469	-39 199	-15 094	9 461
Avsättning/Återföring till utvecklingsfond		3 079		-3 079		0
Överföring föregående års resultat				-15 094	15 094	0
Periodens resultat					-4 707	-4 707
Utgående eget kapital 2017-09-30	1 048	6 316	59 469	-57 372	-4 707	4 754

Aktiekapitalet består av 11 647 374 aktier med ett kvotvärde om 0,09 SEK

	Juli - september 2017	Juli - september 2016	Januari - september 2017	Januari - september 2016	Januari - december 2016
KASSAFLÖDESANALYS (TKR)					
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	1 537	8	-1 773	-133	-7 469
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-2 348	4 022	-6 762	1 097	-5 889
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 368	-1 471	-4 051	-5 057	-5 133
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-1 068	-1 716	-3 518	696	21 604
Periodens kassaflöde	-4 784	835	-14 331	-3 264	10 582
Likvida medel vid periodens början	10 199	5 066	19 746	9 165	9 165
Likvida medel vid periodens slut	5 415	5 901	5 415	5 901	19 746

Finansiell kalender och definitioner

Definitioner

RÖRELSERESULTAT

Resultat före finansiella poster.

RÖRELSEMARGINAL (PROCENT)

Rörelseresultat dividerat med omsättning.

SOLIDITET (PROCENT)

Justerat eget kapital i procent av balansomslutningen.

BALANSOMSLUTNING

Summan av tillgångar eller summan av skulder och eget kapital.

NETTOSKULD

Räntebärande skulder minskade med räntebärande tillgångar och likvida medel.

ANTAL AKTIER (ST)

Antalet utestående aktier vid periodens slut.

RESULTAT PER AKTIE (SEK)

Periodens resultat efter skatt dividerat med antal aktier.

OBJEKT

Objekt refererar till fysiska platser som en kund har installerat Irisitys bevakningslösning på. Exempelvis en kommun kan ha flera skolor, varje skola räknas som ett objekt.

OMSÄTTNING

Omsättning återger bolagets försäljning med hänsyn tagen till de avdrag som är direkt knutna till försäljningen för en viss period.

R&D

Research and Development är den engelska termen för forsknings- och utvecklingsarbete (FoU).

FAKTURERING

Faktureringen är summan av utställda fakturor under perioden. För att komma till den resultatpåverkande omsättningen görs avdrag avseende de tidsfaktorer att kunderna kan betala i för- och efterskott.

CHURN-RATE

Churn-rate är bolagets kundavgångar. Den procentuella andelen abonnenter till en tjänst som avbryter sin prenumeration på tjänsten under en given tidsperiod. Churn-rate mäts som antalet bevakningsobjekt där bevakningen upphör under mätperioden delat med antalet bevakningsobjekt i början av mätperioden. Nyförsäljning under mätperioden påverkar inte churn-rate värdet. Churn-rate är en beräkning och skall inte likställas med underskrivet kontrakt. Jämför vi våra typer av tjänster mot andra företag som erbjuder traditionella larmsystem till företag- och hemlarmsmarknaden så förekommer genomsnittliga kundlivstider både på 5, 10 och 15 år hos olika bolag. Det är mot denna bakgrund vi bedömer rimligheten i kalkylerna baserat på "churn-rate" och i respekt med utmaningen i långsiktig prognostisering så väljer vi att sätta ett övre tak på 15 år som maximal genomsnittlig kundlivstid.

BETALNINGSMODELL

Bolagets kunder kan köpa på följande vis efter vad som passar dem bäst:

- › Köp – kunden köper och själv finansierar utrustning och licenser från Irisity.
- › Hyra – kunden hyr utrustning och licenser på tillsvidare från Irisity
- › Avbetalning – kunden avbetalar licensen och hyr utrustningen av Irisity

Tillkommande till varje del finns näst intill alltid ett abonnemang med löpande tjänster och support.

LIFETIME VALUE

Med lifetime value menas grovt den totala vinsten uttryckt på ett nuvärde som ett företag förutspår, från att ha ett varaktigt kommersiellt förhållande med en kund över tiden. LTV beskriver hur mycket värde eller den vinst en kund bidrar/genererar under tiden den är kund hos Irisity.

Kundens livstidsvärde är därmed summan av framtida kassaflöden eller värdet av verksamheten som tillskrivs kunden under hela sitt förhållande med Bolaget.

Bolaget har valt att inte ta med beräkningarna för återförsäljarpartners och LTV är ej diskonterat.

DATUM FÖR PUBLICERING AV FINANSIELL INFORMATION

2018-02-28	Delårsrapport 4/Bokslutskommuniké
2018-03-15	Årsredovisning 2017
2018-04-25	Årsstämma

Bolagets Certified advisor:

Erik Penser Bank

Hemsida: www.penser.se

Telefon: 08-463 80 00

Adress:Apelbergsgatan 27, Box 7405, 10391 Stockholm

Denna information är sådan information som Irisity AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 18 oktober 2017 kl. 08.00 CET.

This information is information that Irisity AB (publ) is obliged to make public pursuant to the EU Market Abuse Regulation and the Securities Markets Act. The information was submitted for publication, through the agency of the contact person set out above, at 08.00 CET on the 18th of October 2017.



IRISITY

IRISITY AB (PUBL)
WWW.IRISITY.COM
ORG.NR: 556705-4571

GÖTEBORG (HK)
LINDHOLMSPIREN 7
417 56 GÖTEBORG

STOCKHOLM
SMÅLANDSGATAN 7
111 46 STOCKHOLM

MALMÖ
JÖRGENKOCKSGATAN 7A
211 20 MALMÖ