



Bokslutskommuniké 2019

237,8 MSEK

Omsättning
i kvartalet

10,1%

Rörelsemarginal i
kvartalet

19,2 MSEK

Kvartalets resultat

Rekordhög orderingång och kassaflöde

- Styrelsen föreslår en ökad utdelning med 33 procent till 80 öre per aktie

Fjärde kvartalet 2019

- Nettoomsättningen uppgick till 237,8 MSEK (386,5), en minskning med 38 procent jämfört med samma period föregående år.
- Rörelseresultatet uppgick till 24,0 MSEK (29,0), vilket motsvarar en rörelsemarginal om 10,1 procent (7,5).
- Orderingång var 843 MSEK (274), en ökning med 208 procent jämfört med samma period föregående år. I orderingången för kvartalet ingår en större order på cirka 625 MSEK från en ledande amerikansk detaljhandelskedja.
- Orderstocken uppgick till 731 MSEK (224), varav merparten av leveranserna planeras att påbörjas under det andra kvartalet 2020 och vara slutförda innan utgången av 2020.
- Periodens resultat uppgick till 19,2 MSEK (25,8). IFRS 16 påverkade resultatet negativt med -0,2 MSEK.
- Resultat per aktie före och efter utspädning var 0,17 SEK (0,23).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten var 123,1 MSEK (59,1).

Helåret 2019

- Nettoomsättningen uppgick till 1 002,9 MSEK (1 194,5), en minskning med 16 procent jämfört med samma period föregående år.
- Rörelseresultatet uppgick till 100,4 MSEK (89,1), vilket motsvarar en rörelsemarginal om 10,0 procent (7,5).
- Orderingång var 1 504 MSEK (1 268), en ökning med 19 procent jämfört med samma period föregående år.
- Periodens resultat uppgick till 97,7 MSEK (87,3). IFRS 16 påverkade resultatet negativt med -0,9 MSEK.
- Resultat per aktie före utspädning var 0,89 SEK (0,79) och efter utspädning 0,88 SEK (0,79).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten var 149,1 MSEK (83,7).
- Styrelsen föreslår utdelning om 80 öre (60) per aktie.

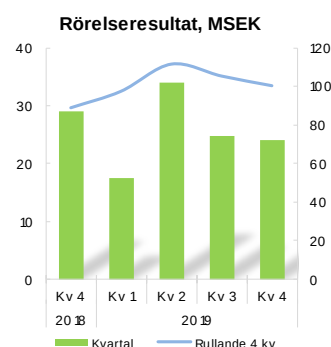
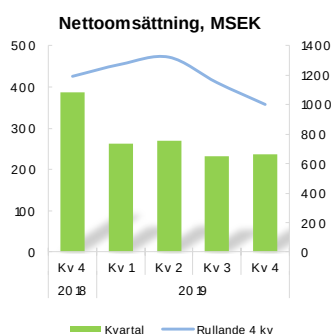
Bolaget tillämpar från och med den 1 januari 2019 IFRS 16 avseende koncernens leasingavtal. Tidigare års information har inte omräknats. Soliditeten har minskat med 4 procentenheter till följd av ökad balansomslutning.

Belopp i MSEK om inte annat anges	Kv 4 2019	Kv 4 2018	Helår 2019	Helår 2018
Orderingång	843	274	1 504	1 268
Nettoomsättning	237,8	386,5	1 002,9	1 194,5
Bruttomarginal, %	36,3%	20,6%	33,0%	22,8%
Rörelseresultat	24,0	29,0	100,4	89,1
Rörelsemarginal, %	10,1%	7,5%	10,0%	7,5%
Kassaflöde*	123,1	59,1	149,1	83,7
Periodens resultat	19,2	25,8	97,7	87,3
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,17	0,23	0,89	0,79

*Kassaflöde från den löpande verksamheten



**Ännu ett rekordår
sett till lönsamhet
och orderingsgång
skapar positiva
utsikter för
framtiden**



VD Helena Holmgren kommenterar

2019 avslutades på bästa tänkbara sätt. Ett par dagar innan årets slut inkom vår hittills största order värd cirka 625 MSEK för att installera Pricers system hos vår befintliga amerikanska kund i ytterligare 450 butiker under 2020. Ordern är ett kvitto på att Pricers system svarar väl mot de digitaliseringsutmaningar detaljhandeln står inför. Totalt uppgick orderingsgången för det fjärde kvartalet till 843 MSEK och 1,5 miljarder SEK för helåret.

Omsättningen i det fjärde kvartalet uppgick till 238 MSEK och 1 miljard SEK för helåret, vilket är en nedgång jämfört med motsvarande perioder föregående år. Att tidpunkten för stora kundprojekt skapar volatilitet sett till både orderingsgång och omsättning har nämnts många gånger tidigare. Vår samlade bild kvarstår att marknadsaktiviteten är hög och att våra satsningar på försäljnings- och marknadsrelaterade aktiviteter genererat ett ökat intresse för våra produkter på flera marknader. Marknadspotentialen är fortsatt mycket stor då penetrationsgraden av ESL (Electronic Shelf Label) -system är väldigt låg och pappersetiketten fortfarande den främsta konkurrenten.

Den förbättrade bruttomarginalen för det fjärde kvartalet bidrar till en stabil lönsamhet. I likhet med de föregående kvartalen har produkt- och kontraktsmix i kombination med optimerade komponentinköp och god leveransplanering påverkat bruttomarginalen positivt. Kassaflödet från den löpande verksamheten ökade och uppgick till 149 MSEK för helåret, vilket delvis är ett resultat av vårt fokus på bolagets kapitalbindning.

Konkurrensen på marknaden är oförändrat hård. Vi är fortsatt övertygade om att fördelarna med vårt unika systems funktionalitet, såsom snabbhet, pålitlighet, skalbarhet och batterilivslängd, svarar bättre mot de utmaningar som detaljhandeln står inför än någon av våra konkurrenters system. Vårt mål är att kontinuerligt förbättra hastigheten och effektiviteten i kommunikation i butiken, både vad gäller konsumentinformation som pris- och produktinformation, samt som stöd för personalen att utföra olika tidskrävande processer mer effektivt.

Få aktörer på marknaden tvivlar idag på att den fysiska detaljhandeln i framtiden kommer att bli mer datadriven. E-handeln har tack vare sin tillgång till data och med allt mer avancerade algoritmer tagit prognostisering och statistisk förutsägbarhet till nya nivåer. Därutöver ger dataanalys en förbättrad möjlighet att skapa en individanpassad shoppingupplevelse oavsett vilken plattform konsumenten väljer för sin köptransaktion. Pricer fortsätter utveckla sitt erbjudande inom detta spännande område och lanseringen av den hyllkantsmonterade kameran som möjliggör dataanalys baserat på den faktiska statusen i butiken utgör ett viktigt första steg.

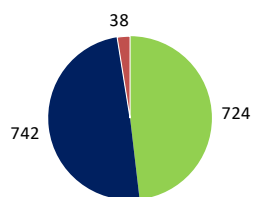
Det är för tidigt att dra slutsatser avseende coronavirusets effekter på vår produktions- och leveranskapacitet, men vi följer utvecklingen noga och i nära dialog med våra underleverantörer. För leveranser i närtid har vi en tillräcklig lagernivå.

Sammanfattningsvis går vi in i 2020 med en rekordhög orderstock om drygt 730 MSEK på en marknad som visar tydliga tecken på fortsatt stark tillväxt. Det är en väldigt spännande tid för Pricer och jag ser med stolthet tillbaka på 2019 som ett år då bolaget etablerade en stark position på ett flertal geografiska marknader och där vi tagit betydelsefulla kliv inom vår produktutveckling som vi räknar med kommer ge fin utväxling i framtida upphandlingar.

Helena Holmgren
VD och koncernchef



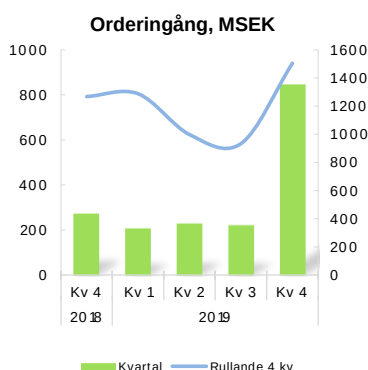
Orderingång per region
helår 2019, MSEK



■ Europa, Mellanöstern & Afrika
■ Amerikas
■ Asien & Stilla-havsområdet

Den nordamerikanska tilläggsordern visar på förtroende och framtida tillväxtmöjligheter

Digitaliseringen inom detaljhandeln driver fortsatt stark efterfrågan för våra ESL-system



Marknadsutveckling

NETTOOMSÄTTNING PER GEOGRAFISK REGION

Belopp i MSEK	Kv 4 2019	Kv 4 2018	Helår 2019	Helår 2018
Europa, Mellanöstern & Afrika	201,1	221,9	807,7	741,7
Amerikas	34,3	146,7	122,7	396,1
Asien & Stilla-havsområdet	2,4	18,0	72,5	56,7
Summa omsättning	237,8	386,5	1 002,9	1 194,5

Länder som utmärker sig med höga tillväxttal under det fjärde kvartalet är Italien, Norge och Kanada.

Inom regionen Europa, Mellanöstern & Afrika rapporteras för Italien, Belgien och Norge en god tillväxt jämfört med föregående år. I Italien har installationerna hos dagligvarukedjan Tosano slutförts under det fjärde kvartalet. Vår största marknad i regionen, Frankrike, fortsätter att bidra stabilt till omsättningen även om ett par utbytes- och uppgraderingsprojekt har senarelagts till följd av strategiska omtag i digitaliseringsfrågan. Ett flertal upphandlingar av väsentlig karaktär är pågående i regionen och marknadsaktiviteten är fortsatt hög.

Inom Amerikas regionen är vi särskilt stolta över tilläggsordern om 625 MSEK från en befintlig amerikansk kund som stärker vår position på marknaden ytterligare. I såväl USA som Kanada är aktivitetsnivån fortsatt hög och vi bedömer förutsättningarna för framtida tillväxt som mycket goda. Det är även glädjande att se att mindre marknader i Latinamerika visar stark tillväxt om än från låga nivåer.

Inom regionen Asien & Stilla-havsområdet noteras en nedgång i det fjärde kvartalet, vilket främst förklaras av timing mellan kvartal, medan helåret visar gynnsam tillväxt och vi ser fortsatta goda affärsmöjligheter framöver i regionen.

Digitaliseringstrenden inom detaljhandeln är fortsatt mycket stark. Ett flertal av varandra oberoende analytiker bedömer att marknaden för ESL-system kommer att växa med i genomsnitt 20 procent per år de kommande åren. Vi kan konstatera att marknadsaktiviteten är hög i flera länder och att antalet pågående systemutvärderingar i olika upphandlingsfaser var fler vid utgången av 2019 jämfört med samma period 2018.

Orderingång fjärde kvartalet samt helåret 2019

Orderingången uppgick till 843 MSEK (274) under fjärde kvartalet, en ökning med 208 procent jämfört med samma kvartal föregående år. Justerat för valutakursförändringar ökade orderingången med 195 procent. Orderingången är fördelad över ett stort antal kunder på flera geografiska marknader, där USA, Frankrike och Norge utgör de enskilt störst bidragande länderna. I orderingången för kvartalet ingår som tidigare pressmeddelats en större uppföljningsorder om cirka 625 MSEK från en ledande amerikansk detaljhandelskedja avseende installation av Pricers system i ytterligare 450 butiker i USA under 2020.

Orderingången uppgick till 1 504 MSEK (1 268) för helåret, en ökning med 19 procent jämfört med samma period föregående år. Justerat för valutakursförändringar ökade orderingången med 12 procent. USA, Frankrike, Italien och Norge utgör de största länderna. Orderingången har en bred geografisk spridning och innehåller flera nya kunder som tillkommit under året.



Nettoomsättning och resultat fjärde kvartalet samt helåret 2019

OMSÄTTNING I STÖRRE VALUTOR

Belopp i MSEK om inget annat anges	Rapporterad nuvarande period	Rapporterad föregående period	Rapporterad förändring	Rapporterad förändring	Varav valutakurs- förändringar	Justerat för valutakurs- förändringar
Fjärde kvartalet jämfört med samma period föregående år						
EUR	149,1	182,2	-33,1	-18%	2%	-21%
USD	87,0	202,3	-115,3	-57%	3%	-60%
Övrigt	1,7	2,0	-0,2	-12%	0%	-12%
Totalt	237,8	386,5	-148,7	-38%	2%	-41%
Januari - december jämfört med samma period föregående år						
EUR	626,3	585,4	40,8	7%	3%	4%
USD	371,7	604,4	-232,7	-39%	4%	-42%
Övrigt	5,0	4,7	0,3	6%	0%	5%
Totalt	1 002,9	1 194,5	-191,6	-16%	3%	-19%

Från och med januari 2019 räknar Pricer valutaeffekter med innevarande periods kurser jämfört med föregående periods volymer i lokal valuta.

Valutaeffekterna hade en positiv påverkan på nettoomsättning vid omräkning av en försvagad SEK gentemot EUR och USD jämfört med fjärde kvartalet samt helåret föregående år. Valutaeffekterna hade även en positiv påverkan på bruttoresultatet då bolaget har en högre volym i omsättning jämfört med kostnader. Absoluta merparten av bolagets kostnad för sålda varor skedde i USD, medan omsättningen genererades främst i EUR och USD.

NETTOOMSÄTTNING OCH RESULTAT, MSEK

	Kv 4 2019	Kv 4 2018	Helår 2019	Helår 2018
Nettoomsättning	237,8	386,5	1 002,9	1 194,5
Kostnad för sålda varor	-151,4	-306,7	-672,0	-922,3
Bruttoresultat	86,4	79,8	331,0	272,2
Bruttomarginal	36,3%	20,6%	33,0%	22,8%
Rörelsekostnader	-59,6	-53,8	-227,2	-188,3
Övriga intäkter och kostnader	-2,8	3,0	-3,3	5,2
Rörelseresultat	24,0	29,0	100,4	89,1
Rörelsemarginal	10,1%	7,5%	10,0%	7,5%

Fjärde kvartalet

Nettoomsättningen uppgick till 237,8 MSEK (386,5) i kvartalet, en minskning med 38 procent jämfört med samma kvartal föregående år. Justerat för valutakursförändringar minskade omsättningen med 41 procent. Minskningen är främst till följd av ett stort amerikanskt kundprojekt som pågick under tredje och fjärde kvartalet 2018. Nettoomsättningen under det fjärde kvartalet 2019 var fördelad över ett stort antal kunder, varav merparten återfinns inom Europa. I Italien har installationerna hos dagligvarukedjan Tosano slutförts under det fjärde kvartalet.

Bruttoresultatet uppgick till 86,4 MSEK (79,8) och bruttomarginalen uppgick till 36,3 procent (20,6) för kvartalet. Bruttomarginalens positiva utveckling är fortsatt främst en effekt av produkt- och kontraktsmix. Därutöver var utfallet för produktgarantier lägre än förväntat varpå garantiavsättningarna för framtida åtaganden har justerats, samt att inkurans i varulager understeg den tidigare beaktade inkuransrisken, vilket tillsammans förbättrat bruttomarginalen för kvartalet med drygt två procentenheter. Andelen stora kundprojekt som varit hårt konkurrensutsatta har varit lägre jämfört med föregående år, medan det underliggande flödet av små- och medelstora kundprojekt varit högre. Även positiva valutaeffekter, sänkta priser på ett antal standardkomponenter, en ökad andel båttransport istället för flygfrakt samt en högre automationsgrad inom produktion har bidragit positivt till bruttomarginalen.



Rörelsekostnaderna ökade till -59,6 MSEK (-53,8) för kvartalet, främst till följd av ökade kostnader för personal och konsulter relaterat till satsningar avseende produktutveckling och en starkt marknadsnärvaro på ett flertal geografiska marknader. Detta för att svara upp till den ökade efterfrågan sett till såväl kunddialoger och pilotinstallationer, som en breddad användning av systemet för att stödja fler processer med nya kundapplikationer.

Övriga intäkter och kostnader uppgick till -2,8 MSEK (3,0) och bestod av nettoeffekten av realiserade- och orealiserade valutaomvärderingar av kundfordringar och leverantörsskulder.

Rörelseresultatet uppgick till 24,0 MSEK (29,0), vilket motsvarade en rörelsemarginal på 10,1 procent (7,5). En minskad nettoomsättning med högre bruttomarginal har resulterat i en minskning av rörelseresultatet men en ökning av rörelsemarginalen.

Finansiella poster, i huvudsak bestående av valutaomvärdering av balansräkningsposter såsom likvida medel och moderbolagets lån till dotterbolag i utländsk valuta, påverkade kvartalet negativt och uppgick till -4,0 MSEK (-2,4) vilket var främst ett resultat av negativa omräkningseffekter på bankmedel i USD.

Skatt i kvartalet uppgick till -0,9 MSEK (-0,8) varav -0,3 MSEK (0,9) avser uppskjuten skatt och -0,6 MSEK (-1,7) avser aktuell skatt. Den aktuella skattesatsen uppgick till -3 procent (-6) och den redovisade totala skattesatsen uppgick till -4 procent (-3). Den låga skattesatsen beror på att en del av tidigare ej redovisade skattemässiga underskottsavdrag har aktiverats under kvartalet. Uppskjutna skattefordringar relaterade till aktiverade underskott uppgick i balansräkningen den 31 december 2019 till 70,4 MSEK (70,4).

Periodens resultat uppgick till 19,2 MSEK (25,8). Minskningen jämfört med motsvarande period föregående år kan härledas till ett minskat rörelseresultat och ett sämre finansnetto.

Den nya redovisningsprincipen IFRS 16 Leasingavtal tillämpas från och med 1 januari 2019. Rörelsekostnaderna för tidigare operationella leasingavtal om 3,4 MSEK har ersatts med avskrivningar av nyttjanderättstillgångar om -3,3 MSEK samt räntekostnader för leasingskulder om -0,4 MSEK. Jämförande information har inte omräknats.

Omräkningsdifferenser i övrigt totalresultat om -10,0 MSEK (-0,3) bestod av valutaomräkning av nettotillgångar i utländska dotterbolag.

Helåret 2019

Nettoomsättningen uppgick till 1 002,9 MSEK (1 194,5) för helåret, en minskning med 16 procent jämfört med samma period föregående år. Justerat för valutakursförändringar minskade omsättningen med 19 procent. Minskningen är främst till följd av ett stort amerikanskt kundprojekt som huvudsakligen pågick under tredje och fjärde kvartalet 2018. Nettoomsättningen under helåret var fördelad över ett stort antal kunder, varav merparten inom Europa.

Bruttoresultatet uppgick till 331,0 MSEK (272,2) och bruttomarginalen uppgick till 33,0 procent (22,8) för perioden. Bruttomarginalens utveckling är främst en fortsatt konsekvens av produkt- och kontraktsmix samt positiv valutaeffekt, sänkta priser på ett antal standardkomponenter och en högre automationsgrad inom produktion. Även en större andel frakt med båt istället för flyg har bidragit positivt.

Rörelsekostnaderna ökade till -227,2 MSEK (-188,3) för perioden, främst till följd av ökade kostnader för personal och konsulter för satsningar avseende produktutveckling och en ökad marknadsnärvaro på flera geografiska marknader, bl a i Nordamerika och Sydeuropa. Detta för att svara upp till den ökade efterfrågan sett till såväl kunddialoger och pilotinstallationer, som en breddad användning av systemet för att stödja fler processer med nya kundapplikationer.

Övriga intäkter och kostnader uppgick till -3,3 MSEK (5,2) för perioden och bestod av nettoeffekten av realiserade- och orealiserade valutaomvärderingar av kundfordringar och leverantörsskulder.



Rörelseresultatet uppgick till 100,4 MSEK (89,1), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 10,0 procent (7,5). Högre bruttomarginal har resulterat i en ökning av såväl rörelseresultat som rörelsemarginal.

Finansiella poster, i huvudsak bestående av valutaomvärdering av balansräkningsposter såsom likvida medel, påverkade perioden positivt och uppgick till 0,8 MSEK (-0,3).

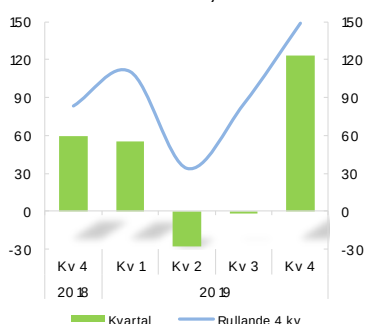
Skatten i perioden uppgick till -3,5 MSEK (-1,5) varav 0,3 MSEK (3,2) avser uppskjuten skatt och -3,8 MSEK (-4,7) avser aktuell skatt. Den aktuella skattesatsen uppgick till -4 procent (-5) och den redovisade totala skattesatsen uppgick till -4 procent (-2). Den låga skattesatsen beror på att en del av tidigare ej redovisade skattemässiga underskottsavdrag har aktiverats under perioden.

Periodens resultat uppgick till 97,7 MSEK (87,3). Ökningen jämfört med motsvarande period föregående år är en konsekvens av ett ökat rörelseresultat.

Den nya redovisningsprincipen IFRS 16 Leasingavtal tillämpas från och med 1 januari 2019. Rörelsekostnaderna för tidigare operationella leasingavtal om 11,2 MSEK har ersatts med avskrivningar av nyttjanderättstillgångar om -11,0 MSEK samt räntekostnader för leasingskulder om -1,1 MSEK. Jämförande information har inte omräknats.

Omräkningsdifferenser i övrigt totalresultat om 6,7 MSEK (14,9) bestod av valutaomräkning av nettotillgångar i utländska dotterbolag.

Kassaflöde från löpande verksamheten, MSEK



Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Fjärde kvartalet

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 123,1 MSEK (59,1) för det fjärde kvartalet. Förändring i rörelsekapital under kvartalet påverkade kassaflödet från den löpande verksamheten positivt med 96,6 MSEK (24,1), främst till följd av en minskning av varulager och kundfordringar. Den kapitalbindning av standardprodukter i lager som förelåg under främst andra kvartalet 2019 har nyttjats vilket bidragit till det starka kassaflödet. Kassaflödet från löpande verksamheten bör analyseras över tid.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -14,9 MSEK (-6,1) under fjärde kvartalet och bestod i huvudsak av aktiverade utvecklingsutgifter om -12,7 MSEK (-4,7) för fortsatta satsningar avseende produktutveckling samt investeringar i materiella anläggningstillgångar om -2,2 MSEK (-0,2) hänförliga till produktionsutrustning.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -3,1 MSEK (-0,0) under fjärde kvartalet och avsåg leasingavtal, redovisade i enighet med IFRS 16 Leasingavtal. Jämförande information avseende leasingavtal har inte omräknats, då redovisades istället kassaflödet avseende leasingavtal som en del av den löpande verksamheten.

Likvida medel uppgick till 194,2 MSEK (171,0) den 31 december 2019. Utöver likvida medel har bolaget en outnyttjad checkräkningskredit uppgående till 50 MSEK (50).

Helåret 2019

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 149,1 MSEK (83,7) för perioden. Förändring i rörelsekapital påverkade kassaflödet från den löpande verksamheten positivt med 11,5 MSEK (-30,1), främst till följd av en minskning av utestående kundfordringar vilket ökade kassaflödet, samt en minskning av leverantörsskulder och ökad kapitalbildning i lager vilket minskade kassaflödet.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -50,0 MSEK (-27,6) under helåret och bestod i huvudsak av aktiverade utvecklingsutgifter om -39,0 MSEK (-18,5) samt investeringar i



materiella anläggningstillgångar om -11,0 MSEK (-8,7). Investeringarna avser delvis produktionsutrustning till den enhet utanför Kina som etablerats för att öka skalbarheten i leveransledet, ett arbete som accelererats i syfte att minimera effekten av importtullar till USA. Investeringarna avser även automatiseringar för ökad effektivitet i leveransledet.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -76,3 MSEK (-55,2) under året och avsåg främst utdelning om -66,2 MSEK (-55,1) i enighet med beslut vid årsstämman den 25 april 2019. Kassaflödet avsåg även leasingavtal om -10,1 MSEK (0,0), redovisade i enighet med IFRS 16 Leasingavtal. Jämförande information avseende leasingavtal har inte omräknats, då redovisades istället kassaflödet avseende leasingavtal som en del av den löpande verksamheten.

Eget kapital

Pricer innehar 705 tusen egna aktier för att kunna infria löftet om matchnings- och prestationsaktier under de utestående aktiesparprogrammen från 2017, 2018 och 2019. Värdet av löftet kostnadsförs under intjänandeperioden.

Från aktiesparprogrammet 2017 kan maximalt 228 tusen aktier överföras vederlagsfritt till deltagarna i juni 2020. Med hänsyn till de rapporterade resultaten för år 2017-2019 beräknas fullt utfall om 228 tusen aktier, vilket motsvarar sex aktier per investerad aktie.

Från aktiesparprogrammet 2018 kan maximalt 409 tusen aktier överföras vederlagsfritt till deltagarna i juni 2021. För mer information avseende aktiesparprogrammen 2017 och 2018 hänvisas till not 4 i årsredovisningen 2018.

Från aktiesparprogrammet som beslutades vid årsstämman 2019 kan maximalt 316 tusen aktier överföras vederlagsfritt till deltagarna i juni 2022. Läs mer under Not 4 Aktiesparprogram 2019 i denna delårsrapport.

Optionsprogrammet som beslutades under 2016 förföll den 27 juni 2019 för 475 tusen teckningsoptioner utan inlösen. Inga teckningsoptioner finns utestående per den 31 december 2019.

EMITTERADE OCH UTESTÅENDE AKTIER

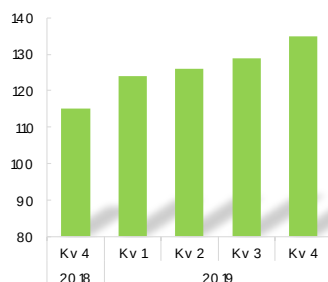
Anges i tusental aktier	Serie A	Serie B	Totalt
Emitterade vid årets början	226	110 746	110 972
Emitterade & konverterade aktier under året	-	-	-
Emitterade vid periodens utgång	226	110 746	110 972
Varav eget innehav	-	-705	-705
Utestående aktier vid periodens slut	226	110 041	110 267

A-aktie har fem röster och B-aktie en röst

Personal

Medelantalet anställda under fjärde kvartalet var 134 (113) och antalet anställda vid periodens utgång var 135 (115). Medelantalet, inklusive inhyrd personal och konsulter, uppgick under fjärde kvartalet till 159 (126) och var vid periodens utgång 156 (129). Medelantalet anställda under året var 127 (109) samt inklusive inhyrd personal och konsulter uppgick antalet till 148 (121). Organisationen har förstärkts inom ett flertal områden såsom produktutveckling och försäljning. En ökad innovationstakt för att svara upp till de nya utmaningar detaljhandeln står inför och bredda nyttjandegraden av ett ESL-system har inneburit en utbyggnad av forsknings- och utvecklingsorganisationen. Även närvaron på ett flertal geografiska marknader, bland annat i Nordamerika och Sydeuropa, har stärkts i syfte att hantera såväl den ökade efterfrågan som den växande installerade kundbasen.

Antal anställda





Moderbolag

Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 848,7 MSEK (1 057,4) och periodens resultat till 143,3 MSEK (67,1). I moderbolagets finansiella poster ingick utdelning från dotterbolag med 52,8 MSEK (0,0). Moderbolagets likvida medel uppgick till 167,9 MSEK (161,0) vid utgången av perioden.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Pricers resultat och finansiella ställning påverkas av olika riskfaktorer som ska beaktas vid en bedömning av koncernen och moderbolaget och deras framtidspotential. Dessa risker gäller främst utvecklingen av marknaden för digitala hyllkantsetiketter och system samt stora valutafluktuationer, men även handelspolitiska faktorer såsom importtullar. Med tanke på kundstrukturen och avtalens omfattning kan en försening i installationerna eller stora svängningar i valutakurser ha en väsentlig påverkan på ett enskilt kvartal. Övriga risker hänvisas till årsredovisningen 2018, sid 20-21 och 52-54.

Det är för tidigt att dra slutsatser avseende coronavirusets effekter på vår produktions- och leveranskapacitet, men vi följer utvecklingen noga och i nära dialog med våra underleverantörer. För leveranser i närtid har vi en tillräcklig lagernivå.

Prognos

Ingen prognos lämnas för 2020.

Nya redovisningsprinciper

Pricer tillämpar från 1 januari 2019 IFRS 16 Leasingavtal. Läs mer under Not 1 Redovisningsprinciper.

Händelser efter rapportperiodens utgång

Inga väsentliga händelser har ägt rum efter rapportperiodens utgång.

Till följd av en omorganisation som genomfördes i januari 2020 med främsta syfte att förtydliga roller och ansvar, har beslutats att reducera antalet medlemmar i koncernledningen från 10 personer till 7 personer. Vid sidan om VD och koncernchef, Helena Holmgren, kommer ledningsgruppen framöver också bestå av; Susanne Andersson, CFO, Edvin Ruud, VP Sales, Nils Hulth, Chief Product Officer, Magnus Larsson, VP Customer operations, Jörgen Jost auf der Stroth, VP Supply chain & Procurement och Charles Jackson, Head of Americas region.

Utdelningsförslag till årsstämman 2020

Styrelsen kommer att föreslå årsstämman att en utdelning lämnas med 80 öre (60) per aktie 2019, vilket motsvarar 88,2 MSEK (66,2). Vid årsskiftet var Pricer, utöver leasingskulder, skuldfritt och hade likvida medel om 194,2 MSEK. Styrelsen anser att aktieägarvärde i detta läge bäst skapas genom att främst understödja den organiska tillväxtens behov av rörelsekapital samt framtida investeringsbehov.

Valberedning och årsstämma

Valberedningens förslag till styrelse kommer att presenteras senare i ett särskilt pressmeddelande och övriga förslag i kallelsen till årsstämman.

Årsstämman äger rum i Stockholm den 6 maj 2020 kl 14:00 på Kapitel 8 Klara Strand, Klarabergsviadukten 90, Stockholm. Kallelse utgår i vederbörlig ordning. Sista dagen att begära att ärenden ska behandlas av stämman är den 25 mars 2020. Årsredovisningen för 2019



Nästa delårsrapport publiceras 24 april 2020

kommer att offentliggöras på Pricers hemsida senast den 25 mars 2020 samt skickas ut till dem som önskar.

Finansiell kalender

25 mars 2020	Årsredovisning 2019
24 april 2020	Delårsrapport januari – mars 2020
6 maj 2020	Årsstämma
21 juli 2020	Delårsrapport januari – juni 2020
23 oktober 2020	Delårsrapport januari – september 2020

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att denna bokslutskommuniké ger en rättvisande översikt av företagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Bokslutskommunikén för Pricer AB (publ) har avgivits efter bemyndigande av styrelsen.

Stockholm den 13 februari 2020

Pricer AB (publ)

Helena Holmgren
VD och Koncernchef

Denna rapport har inte varit föremål för revisionsgranskning.

Denna information är sådan information som Pricer AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 13 februari 2020 kl. 13:00 CET.

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Helena Holmgren, VD och Koncernchef
Susanne Andersson, CFO
Tfn: +46 8 505 582 00
Mail: ir@pricer.com



Finansiell rapportering

KONCERNENS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	Kv 4 2019	Kv 4 2018	Helår 2019	Helår 2018
Nettoomsättning	237,8	386,5	1 002,9	1 194,5
Kostnad för sålda varor	-151,4	-306,7	-672,0	-922,3
Bruttoresultat	86,4	79,8	331,0	272,2
Försäljnings- och administrationskostnader	-50,3	-45,1	-191,4	-162,6
Forsknings- och utvecklingskostnader	-9,3	-8,8	-35,8	-25,7
Övriga intäkter och kostnader	-2,8	3,0	-3,3	5,2
Rörelseresultat	24,0	29,0	100,4	89,1
Finansiella poster	-4,0	-2,4	0,8	-0,3
Resultat före skatt	20,0	26,6	101,3	88,8
Skatt	-0,9	-0,8	-3,5	-1,5
Periodens resultat	19,2	25,8	97,7	87,3

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Belopp i MSEK	Kv 4 2019	Kv 4 2018	Helår 2019	Helår 2018
Periodens resultat	19,2	25,8	97,7	87,3
<i>Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat</i>				
Omräkningsdifferenser	-10,0	-0,3	6,7	14,9
Kassaflödessäkringar	-	0,5	-	2,9
Skatt hänförligt till komponenter i övrigt totalresultat	-	-0,1	-	-0,6
Periodens övrigt totalresultat	-10,0	0,1	6,7	17,2
Periodens totalresultat	9,1	25,9	104,5	104,5

Periodens resultat hänförligt till:

Moderbolagets ägare	19,2	25,8	97,7	87,3
---------------------	------	------	------	------

Periodens totalresultat hänförligt till:

Moderbolagets ägare	9,1	25,9	104,5	104,5
---------------------	-----	------	-------	-------

RESULTAT PER AKTIE

	Kv 4 2019	Kv 4 2018	Helår 2019	Helår 2018
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,17	0,23	0,89	0,79
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,17	0,23	0,88	0,79
Antal aktier före utspädning, miljoner	110,3	110,3	110,3	110,3
Antal aktier efter utspädning, miljoner	111,2	110,9	111,2	110,9


KONCERNENS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

	31 dec 2019	31 dec 2018
Belopp i MSEK		
Immateriella anläggningstillgångar	325,8	301,5
Materiella anläggningstillgångar	24,3	22,3
Nyttjanderättstillgångar	53,8	-
Uppskjutna skattefordringar	76,3	76,1
Summa anläggningstillgångar	480,2	399,8
Varulager	218,7	189,0
Kortfristiga fordringar	227,8	361,8
Likvida medel	194,2	171,0
Summa omsättningstillgångar	640,8	721,8
SUMMA TILLGÅNGAR	1 121,0	1 121,6
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	810,2	769,3
Summa eget kapital	810,2	769,3
Avsättningar	31,6	31,9
Långfristiga skulder	43,1	-
Kortfristiga skulder	236,1	320,5
Summa skulder	310,8	352,3
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	1 121,0	1 121,6
Eget kapital per aktie före utspädning, SEK	7,35	6,98
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	7,29	6,94

FÖRÄNDRINGAR I KONCERNENS EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

	Helår 2019	Helår 2018
Belopp i MSEK		
Eget kapital vid periodens ingång	769,3	718,7
Periodens resultat	97,7	87,3
Periodens övrigt totalresultat	6,7	17,2
<i>Periodens totalresultat</i>	<i>104,5</i>	<i>104,5</i>
Utdelning	-66,2	-55,1
Aktierelaterad ersättning som regleras med eget kapitalinstrument	2,6	1,3
<i>Summa transaktioner med koncernens ägare</i>	<i>-63,6</i>	<i>-53,9</i>
Eget kapital vid periodens utgång	810,2	769,3
Hänförligt till:		
- Moderbolagets ägare	810,2	769,3



KONCERNENS KASSAFLÖDEN I SAMMANDRAG

	Kv 4 2019	Kv 4 2018	Helår 2019	Helår 2018
Belopp i MSEK				
Resultat före skatt	20,0	26,6	101,3	88,8
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	7,5	10,0	39,3	28,4
- varav avskrivningar och nedskrivningar	9,9	5,0	37,7	20,9
- varav övriga icke-kassaflödespåverkande poster	-2,4	4,9	1,6	7,5
Betald inkomstskatt	-1,0	-1,5	-2,8	-3,4
Förändring i rörelsekapital	96,6	24,1	11,5	-30,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten	123,1	59,1	149,1	83,7
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-14,9	-6,1	-50,0	-27,6
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-3,1	-	-76,3	-55,2
Periodens kassaflöde	105,1	53,1	22,9	0,9
Likvida medel vid periodens ingång	89,6	117,5	171,0	166,8
Valutakursdifferens i likvida medel	-0,5	0,4	0,3	3,4
Likvida medel vid periodens utgång	194,2	171,0	194,2	171,0
Outnyttjad checkkredit	50,0	50,0	50,0	50,0
Disponibla medel vid periodens utgång	244,2	221,0	244,2	221,0

NYCKELTAL

	Kv 4 2019	Kv 3 2019	Kv 2 2019	Kv 1 2019	Kv 4 2018
Belopp i MSEK					
Orderingång	843	222	230	208	274
Orderingång - rullande 4 kv	1 504	934	998	1 287	1 268
Nettoomsättning	237,8	232,5	270,7	261,9	386,5
Nettoomsättning - rullande 4 kv	1 002,9	1 151,6	1 325,1	1 276,4	1 194,5
Rörelseresultat	24,0	24,8	34,1	17,6	29,0
Rörelseresultat - rullande 4 kv	100,4	105,4	111,6	97,6	89,1
Periodens resultat	19,2	27,0	32,2	19,3	25,8
Kassaflöde från den löpande verksamheten	123,1	-1,8	-27,3	55,1	59,1
Kassaflöde från den löpande v. - rullande 4 kv	149,1	85,2	34,4	110,8	83,7
Antal anställda vid periodens utgång	135	129	126	124	115
Soliditet	72%	72%	66%	66%	69%


MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

	Helår 2019	Helår 2018
Belopp i MSEK		
Nettoomsättning	848,7	1 057,4
Kostnad för sålda varor	-620,1	-889,7
Bruttoresultat	228,7	167,6
Försäljnings- och administrationskostnader	-97,9	-78,1
Forsknings- och utvecklingskostnader	-35,8	-25,7
Övriga intäkter och kostnader	-3,3	5,1
Rörelseresultat	91,7	68,9
Finansiella poster	52,2	-5,2
Resultat före skatt	143,9	63,8
Skatt	-0,6	3,3
Periodens resultat	143,3	67,1

MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

	Helår 2019	Helår 2018
Belopp i MSEK		
Periodens resultat	143,3	67,1
<i>Periodens övrigt totalresultat</i>		
<i>Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat</i>		
Kassaflödessäkringar	-	2,9
Skatt hänförlig till poster i övrigt totalresultat	-	-0,6
Periodens övrigt totalresultat	-	2,3
Periodens totalresultat	143,3	69,3


MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

	31 dec 2019	31 dec 2018
Belopp i MSEK		
Immateriella anläggningstillgångar	62,5	42,1
Materiella anläggningstillgångar	21,6	18,7
Finansiella anläggningstillgångar	268,5	268,3
Summa anläggningstillgångar	352,6	329,1
Varulager	170,8	133,0
Kortfristiga fordringar	192,6	314,2
Kassa och bank	167,9	161,0
Summa omsättningstillgångar	531,3	608,2
SUMMA TILLGÅNGAR	883,8	937,3
Eget kapital	665,6	585,9
Summa eget kapital	665,6	585,9
Avsättningar	23,6	24,6
Långfristiga skulder	0,1	0,1
Kortfristiga skulder	194,6	326,7
Summa skulder	218,2	351,4
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	883,8	937,3

FÖRÄNDRINGAR I MODERBOLAGETS EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

	Helår 2019	Helår 2018
Belopp i MSEK		
Eget kapital vid periodens ingång	585,9	570,3
Periodens totalresultat	143,3	69,3
Utdelning	-66,2	-55,1
Aktierelaterad ersättning som regleras med eget kapitalinstrument	2,6	1,3
Eget kapital vid periodens utgång	665,6	585,9



Not 1 – Redovisningsprinciper

Denna bokslutskommuniké för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i Årsredovisningslagen, ÅRL. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med ÅRL kap. 9 samt RFR 2, Redovisning för juridiska personer, som har utfärdats av Rådet för finansiell rapportering. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen med nedanstående tillägg.

Nya IFRS som tillämpas från 2019 – IFRS 16 Leasingavtal

IFRS 16 Leasingavtal trädde i kraft 1 januari 2019. Standarden innebär en förändring avseende redovisning av leasingavtal och kräver att alla leasingavtal redovisas i balansräkningen. Bolaget har operationella leasingavtal avseende kontorslokaler och bilar, vilka påverkar finansiell ställning och nyckeltal vid övergången. Bolaget har valt att tillämpa övergångsreglerna för denna standard enligt den förenklade metoden, med den ackumulerade effekten av en initial tillämpning av standarden på den första tillämpningsdagen, 1 januari 2019. Jämförande information omräknas inte och rapporteras även fortsättningsvis i enlighet med *IAS 17 Leasingavtal* och *IFRIC 4 Fastställande av huruvida ett avtal innehåller ett leasingavtal*. Bolaget har valt att exkludera leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde. Leasingkostnaderna för tidigare operationella leasingavtal har från och med 1 januari 2019 ersatts med avskrivningar på nyttjanderättstillgångar och finansiella räntekostnader på leasingskulderna. Nyttjanderättstillgångarna har valts att värderas till ett belopp som motsvarar leasingskulderna vid övergångstidpunkten. Den 1 januari 2019 påverkade förändringen avseende redovisningen av leasingavtal balansomslutningen med 60,7 MSEK (motsvarande 5 procent), utan påverkan på eget kapital. Koncernens vägda genomsnittliga marginella låneränta uppgick till 2,4 procent. Se vidare leasingupplysningar nedan. Moderbolaget nyttjar det undantag som finns i RFR 2 och fortsätter att redovisa samtliga leasingavtal som operationell leasing.

IFRS 16 - UPPLYSNINGAR OM ÖVERGÅNG

	1 jan 2019
Belopp i MSEK	
Leasingskuld	
Operationella leasingavtal per 31 december 2018	64,5
Diskontering med koncernens vägda genomsnittliga marginella låneränta	-3,8
Leasingskuld avseende operationella leasingavtal per 31 december 2018	60,7
Tillkommer skulder för finansiella leasingavtal per 31 december 2018	1,1
Leasingskuld redovisad per 1 januari 2019	61,8
Nyttjanderättstillgång	
Leasingskuld redovisad per 1 januari 2019	60,7
Tillkommer tillgångar för finansiella leasingavtal per 31 december 2018	1,2
Nyttjanderättstillgång redovisad per 1 januari 2019	61,9

LEASINGSKULD

	31 dec 2019	1 jan 2019
Belopp i MSEK		
Kortfristiga - inom ett år	11,4	10,1
Långfristiga - mellan ett och fem år	38,8	43,0
Långfristiga - mer än fem år	4,5	8,7
Totalt	54,6	61,8

NYTTJANDERÄTTSTILLGÅNG

	31 dec 2019	1 jan 2019
Belopp i MSEK		
Lokaler	50,8	60,0
Bilar	3,0	1,8
Totalt	53,8	61,9



Not 1 – Redovisningsprinciper: IFRS 16 Leasingavtal fortsättning

KOSTNADS- OCH KASSAFLÖDESUPPLYSNINGAR

Belopp i MSEK	Kv 4 2019	Helår 2019
Avskrivningar av nyttjanderättstillgångar	3,3	11,0
(varav lokaler)	2,9	9,9
(varav bilar)	0,4	1,1
Räntekostnad leasingskulder	0,4	1,1
Kassaflödet för leasingavtal	3,1	10,1

Not 2 – Intäkter från avtal med kunder

INTÄKTERNAS FÖRDELNING

Belopp i MSEK	Kv 4 2019	Kv 4 2018	Helår 2019	Helår 2018
Varuintäkter	218,3	360,6	924,3	1 111,0
Tjänsteintäkter	16,3	19,1	64,3	64,9
Licensintäkter	3,3	6,8	14,3	18,6
Totalt	237,8	386,5	1 002,9	1 194,5

Bolaget har allokerat rabatter proportionerligt till alla prestationsåtaganden i avtalet förutom när observerbara bevis om att hela rabatten avser ett eller flera, men inte alla, prestationsåtaganden.

NETTOOMSÄTTNING PER FÖRSÄLJNINGSKANAL

	Kv 4 2019	Kv 4 2018	Helår 2019	Helår 2018
Direktförsäljning	56%	66%	47%	63%
Återförsäljare	44%	34%	53%	37%
Totalt	100%	100%	100%	100%

Not 3 – Transaktioner med närstående

Väsentliga transaktioner med närstående beskrivs i not 23 i koncernredovisningen i bolagets årsredovisning för 2018. Inga närståendeförhållanden har ändrats och inga betydande transaktioner har ägt rum med närstående som väsentligt påverkar koncernens eller moderbolagets finansiella ställning eller resultat, jämfört med beskrivningen i årsredovisningen för 2018.

Not 4 – Aktiesparprogram 2019

Vid årsstämman den 25 april 2019 fattades beslut om ett prestationsrelaterat aktiesparprogram ("LTI 2019") riktat till 10 ledande befattningshavare. Efter en initial investering av deltagaren i Pricers B-aktie erhåller deltagaren en matchningsaktierätt och en prestationsbaserad aktierätt per investerad aktie. Aktierätterna ger, efter en intjänandeperiod om tre år, rätt till en matchningsaktie och upp till fem prestationsaktier beroende på utfallet avseende prestationsvillkoret. Vid anmälningsperiodens slut hade 10 ledande befattningshavare tecknat sig. Från aktiesparprogrammet 2019 kan maximalt 316 tusen aktier överföras vederlagsfritt till deltagarna i juni 2022, i det fall de i förväg uppsatta prestationsmålen uppnås fullt ut.



Not 5 – Finansiella instrument

För finansiella instrument som redovisas till upplupet anskaffningsvärde; kundfordringar, övriga kortfristiga fordringar och likvida medel, leasingskulder, leverantörsskulder och andra kortfristiga räntefria skulder bedöms det verkliga värdet överensstämma med det redovisade värdet. Verkligt värde för övriga långa samt kortfristiga skulder bedöms inte avvika materiellt från redovisat värde.

FINANSIELLA INSTRUMENT VÄRDERADE TILL UPPLUPET ANSKAFFNINGSVÄRDE

	31 dec 2019	31 dec 2018
Belopp i MSEK		
Låne- och kundfordringar	406,0	519,8
Totala finansiella tillgångar	406,0	519,8
Leasingskulder	54,6	1,1
Andra finansiella skulder	176,5	240,6
Totala finansiella skulder	231,2	241,7

Not 6 – Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Företagsinteckning är en generell säkerhet i form av ett åtagande gentemot banker. Hos moderbolaget är garantier utfärdade till tullmyndighet, hyresvärd samt förskottsbetalningar från kund. För bankgaranti finns spärrade medel på bolagens bankkonton.

STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTALFÖRPLIKTELSE

	Moderbolag		Koncern	
	31 dec 2019	31 dec 2018	31 dec 2019	31 dec 2018
Belopp i MSEK				
Ställda säkerheter				
Företagsinteckning	59,6	59,6	59,6	59,6
Spärrade medel	-	-	0,9	0,9
Summa	59,6	59,6	60,6	60,5
Eventalförpliktelser				
Bankgarantier	-	-	0,9	0,9
Tullverket	0,1	0,1	6,0	0,1
Hyresgaranti	1,7	1,7	1,7	1,7
Förskottsgaranti	-	13,0	-	13,0
Summa	1,8	14,8	8,6	15,7



Alternativa nyckeltal

Utöver de finansiella nyckeltal som omfattas av IFRS regelverk inkluderar denna rapport även andra nyckeltal och mått, s.k. alternativa nyckeltal, som Pricer anser vara viktiga för att följa upp, analysera och styra verksamheten. Dessa nyckeltal och mått tillhandahåller även bolagets intressenter med användbar information om bolagets finansiella ställning, resultat och utveckling på ett konsekvent sätt. Nedan framgår avstämningar och definitioner av de alternativa nyckeltal och mått som används i denna rapport och som inte går att utläsa direkt från de finansiella rapporterna.

	31 dec 2019	31 dec 2018
Belopp i MSEK om annat ej anges		
RESULTATMÅTT		
Rörelsekostnader		
Försäljnings- och administrationskostnader	-191,4	-162,6
Forsknings- och utvecklingskostnader	-35,8	-25,7
Rörelsekostnader	-227,2	-188,3
Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande poster		
Rörelsekostnader	-227,2	-188,3
Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande poster	-227,2	-188,3
MARGINALMÅTT		
Nettoomsättning	1 002,9	1 194,5
Bruttoresultat	331,0	272,2
Bruttomarginal, procent	33,0%	22,8%
Rörelseresultat	100,4	89,1
Rörelsemarginal, procent	10,0%	7,5%
KAPITAL- OCH FINANSIELLA MÅTT		
Soliditet		
Totala tillgångar	1 121,0	1 121,6
Eget kapital	810,2	769,3
Soliditet, procent	72%	69%
AVKASTNINGSMÅTT		
Eget kapital per aktie före/efter utspädning		
Antal utestående aktier, miljontal	110,3	110,3
Utspädningseffekt, miljontal	1,0	0,6
Eget kapital	810,2	769,3
Eget kapital per aktie före utspädning, SEK	7,35	6,98
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	7,29	6,94
Resultat per aktie före/efter utspädning		
Genomsnittligt antal utestående aktier, miljontal	110,3	110,3
Utspädningseffekt, miljontal	1,0	0,6
Periodens resultat	97,7	87,3
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,89	0,79
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,88	0,79



ALTERNATIVA NYCKELTAL	DEFINITION	ORSAK TILL ANVÄNDNING
RESULTATMÅTT		
Förändring i nettoomsättning justerat för valutakursförändringar / förändring i lokal valuta	Relationen mellan periodens nettoomsättning och jämförelseperiodens nettoomsättning omräknad med periodens valutakurser.	Måttet används av ledningen för att följa underliggande förändring i nettoomsättning i jämförbara valutor.
Bruttoresultat	Nettoomsättning minus Kostnad för sålda varor	Bruttoresultatet är ett viktigt mått för ledningen då det används för att analysera verksamhetens underliggande utveckling rensat för exempelvis produktmix och prisförändringar som kan ge kraftiga svängningar i nettoomsättningen.
Rörelsekostnader	Avser försäljningskostnader, administrationskostnader och forsknings- och utvecklingskostnader som ingår i den löpande verksamheten.	Rörelsekostnaderna ger en samlad bild av de kostnader som belastar den löpande verksamheten och är ett viktigt mått internt som ledningen kan påverka i hög utsträckning.
Jämförelsestörande kostnader	Kostnader av engångskaraktär som inte tillhör den löpande affärsverksamheten, exempelvis personalkostnader relaterade till omstruktureringar.	Måttet används av ledningen för att förstå vilka kostnader som inte tillhör den underliggande löpande verksamheten.
Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande kostnader	Rörelsekostnader minus jämförelsestörande kostnader.	Nyckeltalet används av ledningen för att möjliggöra jämförbarhet av rörelsekostnaderna mellan perioder samt prognostisera framtida kostnadsutveckling.
Rörelseresultat	Resultat före finansiella poster och skatt.	Rörelseresultatet ger en samlad bild av den totala resultatgenereringen i den operativa verksamheten. Detta är ett mycket viktigt mått internt som ledningen kan påverka i högre utsträckning än nettoresultatet.
Rullande fyra kvartal	Finansiella nyckeltal och mått baserade på senaste fyra kvartalen.	Rullande fyra kvartal används för att visa finansiell utveckling över tid justerat för eventuella säsongseffekter.
MARGINALMÅTT		
Bruttomarginal	Bruttoresultat i procent av nettoomsättning.	Bruttomarginalen används såväl i den interna utvärderingen av enskilda affärer som för att följa utvecklingen över tiden för bolaget som helhet.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättning.	Rörelsemarginalen är ett av ledningens viktigaste mått för uppföljning av verksamheten då det mäter bolagets förmåga att omvandla nettoomsättning till rörelseresultat.
KAPITAL- OCH FINANSIELLA MÅTT		
Soliditet	Eget kapital i procent av totala tillgångarna.	Ett traditionellt mått som ger en indikation på företagets förmåga att betala sina skulder.
AVKASTNINGSMÅTT		
Eget kapital per aktie före/efter utspädning	Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare dividerat med viktat antal aktier före/efter utspädning på balansdagen. Utspädningseffekt kan uppkomma från bolagets utestående teckningsoptioner eller aktiesparprogram.	Måttet används för visa på det egna kapitalets utveckling per aktie över tid samt att möjliggöra jämförbarhet med andra bolag.



ALTERNATIVA NYCKELTAL	DEFINITION	ORSAK TILL ANVÄNDNING
Resultat per aktie före/efter utspädning	Periodens resultat hänförligt till moderbolagets ägare dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier före/efter utspädning under perioden. Utspädningseffekt kan uppkomma från bolagets utestående teckningsoptioner eller aktiesparprogram.	Måttet används för visa på resultatets utveckling per aktie över tid samt att möjliggöra jämförbarhet med andra bolag.
ÖVRIGA MÅTT		
Orderingång	Värdet av bindande kundorder, fakturerade serviceavtal samt avrop under ramavtal. Förväntat framtida värde av ramavtal ingår ej.	Orderingången används för att mäta efterfrågan på bolagets produkter och tjänster under en given period. Måttet är också en viktig trendindikator om efterfrågan ökar/minskar mellan perioder.
Förändring i orderingång justerat för valutakursförändringar	Relationen mellan periodens orderingång och jämförelseperiodens orderingång omräknad med periodens valutakurser.	Måttet används av ledningen för att följa underliggande förändring i orderingång i jämförbara valutor.
Orderstock	Värdet av orderingång som ej fakturerats.	Storleken på orderstocken ger en indikation om nettoomsättningens utveckling på kort till medellång sikt.

Om Pricer

Pricer erbjuder lösningar för effektivare och säkrare prisinformation genom elektroniska display- och informationssystem till detaljhandeln. Pricers system ökar väsentligt nyttan för konsumenterna samt produktiviteten i butik. Pricers plattform är baserad på tvåvägskommunikation för att säkra spårbarhet och effektivt resursutnyttjande. Pricers system leder till ökad produktivitet i butiken och underlättar för kunderna.

Pricer, grundat i Uppsala 1991, är den ledande leverantören av elektroniska display- och informationssystem till detaljhandeln. Med den mest kompletta ESL-lösningen har Pricer installationer i över 50 länder och den största andelen av världsmarknaden för ESL-system. På kundlistan återfinns många av världens främsta butikskedjor och några av de största detaljhandelskedjorna i Europa, Japan och USA. Pricer erbjuder, i samarbete med kvalificerade partners, en totalt integrerad lösning tillsammans med tillägsprodukter, applikationer och tjänster.

Pricers aktie är noterad på Nasdaq Stockholm Small Cap. För ytterligare information, besök gärna www.pricer.com.

Pricer AB
Box 215
SE-101 24 Stockholm
Besöksadress: Västra Järnvägsgränd 7
SE-111 64 Stockholm

Webbplats: www.pricer.com
Telefon: +46 8 505 582 00
Organisationsnummer: 556427-7993