



+45%

Omsättningsökning i kvartalet

6,7%

Rörelsemarginal i kvartalet

19,3 MSEK

Kvartalets resultat

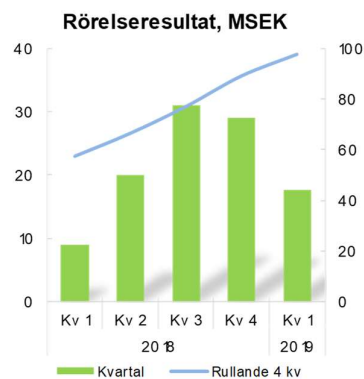
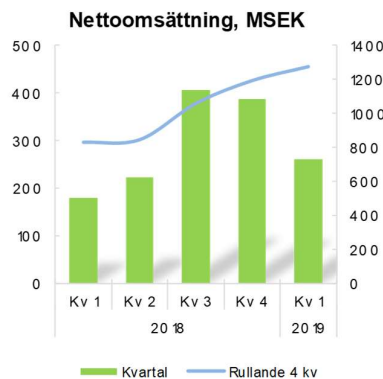
Hög omsättningstillväxt och ökad lönsamhet

Första kvartalet 2019

- Nettoomsättningen uppgick till 261,9 MSEK (180,0), en ökning med 45 procent jämfört med samma period föregående år
- Rörelseresultatet uppgick till 17,6 MSEK (9,0), vilket motsvarar en rörelsemarginal om 6,7 procent (5,0)
- Ordergång var 208 MSEK (189), en ökning med 10 procent jämfört med samma period föregående år
- Orderstocken ökade till 169 MSEK (143), varav merparten förväntas faktureras under nästkommande kvartal
- Periodens resultat uppgick till 19,3 MSEK (5,8)
- Resultat per aktie var 0,18 SEK (0,05)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten var 55,1 MSEK (28,0)
- Bolaget tillämpar från och med den 1 januari 2019 IFRS 16 avseende koncernens leasingavtal. Omräkningen har påverkat periodens resultat negativt med -0,2 MSEK, kassaflödet från den löpande verksamheten positivt med 2,2 MSEK och kassaflödet från finansieringsverksamheten negativt med -2,2 MSEK. Soliditeten har minskat med 3 procentenheter på grund av ökad balansomslutning. Tidigare års information har inte omräknats.

Belopp i MSEK om inte annat anges	Kv 1 2019	Kv 1 2018	Helår 2018	Rullande 4 Kv
Ordergång	208	189	1 268	1 287
Nettoomsättning	261,9	180,0	1 194,5	1 276,4
Bruttomarginal, %	29,1%	27,4%	22,8%	23,4%
Rörelseresultat	17,6	9,0	89,1	97,6
Rörelsemarginal, %	6,7%	5,0%	7,5%	7,6%
Kassaflöde*	55,1	28,0	83,7	110,8
Periodens resultat	19,3	5,8	87,3	100,8
Resultat per aktie (SEK)	0,18	0,05	0,79	0,91

*Kassaflöde från den löpande verksamheten





**Stark start på 2019
med kraftig
omsättningstillväxt
och god lönsamhet**

VD Helena Holmgren kommenterar

Året har inletts starkt med en omsättningstillväxt på 45 procent under första kvartalet jämfört med samma period föregående år. Det har i sin tur resulterat i ett rörelseresultat som ökade till 17,6 MSEK (9,0).

Orderingången på 208 MSEK (189) kommer från ett stort antal ordrar från flera kunder med en bred geografisk spridning. Den ökade kundbasen kan i framtiden leda till nya ordrar och minskar i sin tur sårbarheten och beroendet av enstaka stora kundprojekt.

Efterfrågan på vårt system är oförändrat hög och vi noterar under det första kvartalet en fortsatt hög marknadsaktivitet med ett ökande antal kunddialoger och ett flertal nya pilotinstallationer.

Positiva valutaeffekter från en försvagad SEK gentemot USD och EUR samt sänkta priser på ett antal standardkomponenter är bidragande orsaker till att bruttomarginalen för det första kvartalet 2019 uppgick till 29,1 procent (27,4). Produkt- och kontraktsmixen under årets första kvartal ser ungefär likadan ut som i motsvarande period föregående år.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 55,1 MSEK (28,0) under kvartalet, vilket var en effekt av det positiva rörelseresultatet kombinerat med ett minskat rörelsekapital.

Konkurrenssituationen på marknaden är fortsatt hård. Betydande kundprojekt lockar ofta till sig ett stort antal leverantörer, varav flera har som huvudfokus att vinna marknadsandelar till varje pris. När detaljhandelskedjorna räknar på avkastningen från sin långsiktiga investering i ett ESL (Electronic Shelf Label)-system bedöms systemens funktionalitet, stabilitet, uppdaterings-hastighet och framtida utvecklingsmöjligheter olika i investeringskalkylerna.

Vi är övertygade om att fördelarna med vårt unika systems funktionalitet, såsom snabbhet, pålitlighet, skalbarhet och batterilivslängd, svarar bättre mot de utmaningar som detaljhandeln står inför än någon av våra konkurrenters system. Den ökade kunddialogen och nya pilotinstallationer är ett kvitto på att vårt långsiktiga och målmedvetna arbete med att ständigt förbättra systemets prestanda och funktionalitet med nya innovativa lösningar är rätt väg att gå.

Vi fortsätter vårt innovationsarbete med oförminskad kraft för att ytterligare öka systemets kapacitet och därmed skapa ännu fler mervärden för våra kunder. Vår starka marknadsposition är ett resultat av vår förmåga att erbjuda en pålitlig och snabb realtidskommunikation i den fysiska butiksmiljön. Det skapar i sin tur förutsättningar för innovativa logistikmodeller, effektivisering av flera personalintensiva butiksprocesser, samt en förbättrad och mer personlig köppplevelse för konsumenterna i butiken.

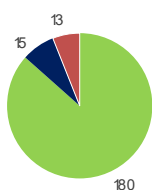
Pricer agerar på en omogen marknad där penetrationsgraden av ESL-system är låg och pappersetiketter är fortsatt den mest använda lösningen. Oberoende källor bedömer att marknaden för ESL-system växer med ca 15-20 procent årligen de närmaste åren. Vi investerar därför i såväl produktutveckling, IT-system, marknadsnärvaro och kompetens för att möta tillväxten. Som ett led i detta arbete flyttade vi i mars i år in i större lokaler i Stockholm för att bereda plats för ytterligare förstärkningar främst inom vår produkt- och utvecklingsorganisation. Parallellt med detta har vi också stärkt vår försäljningsnärvaro på ett flertal geografiska marknader för att möta den ökade efterfrågan.

Helena Holmgren

VD och koncernchef



Orderingång per region Kv1 2019, MSEK



■ Europa, Mellanöstern & Afrika
 ■ Amerika
 ■ Asien & Stillahavsområdet

Behovet av realtids-kommunikation i butiken driver utvecklingen framåt

Marknadsutveckling

NETTOOMSÄTTNING PER GEOGRAFISK MARKNAD

Belopp i MSEK	Kv 1 2019	Kv 1 2018	Helår 2018
Europa, Mellanöstern & Afrika	221,8	157,3	741,7
Amerika	20,7	12,9	396,1
Asien & Stillahavsområdet	19,4	9,8	56,7
Summa omsättning	261,9	180,0	1 194,5

Vår största marknad återfinns alltså i Europa, både sett till installerad bas och omsättning. Utmärkande länder är Frankrike, Belgien, Norge och Italien som tillsammans bidrar med den största delen av omsättningen i det första kvartalet 2019.

Den installerade basen i Europa och då framför allt i Frankrike utgör en intressant möjlighet för nya lösningar som kan erbjuda ytterligare värdeskapande tjänster i tillägg till den funktionalitet som efterfrågades och implementerades i samband med upphandlingen och systeminstallationen. Tilläggsfunktionalitet som kan adderas i efterhand inkluderar exempelvis lösningar för att effektivisera butiksplock av e-handelsordrar, underlätta påfyllnad på hyllan och hantera datummärkning för att reducera matsvinnet.

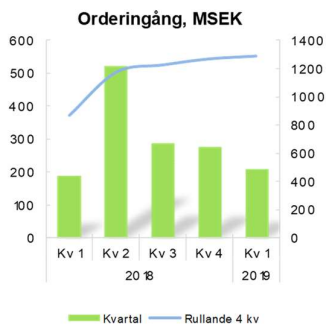
Regionerna Amerika och Asien & Stillahavsområdet hade fortsatt stark tillväxt under det första kvartalet 2019, men från avsevärt lägre nivåer jämfört med den europeiska marknaden. Tillväxtpotentialen på den nordamerikanska marknaden bedöms fortsatt vara mycket stor och vi definierar stora delar av den pågående produktutvecklingen utifrån kravställningar som baseras på kunddialoger på denna marknad och som kommer alla våra kunder till gagn. Framför allt handlar det om behovet av realtidskommunikation i butiken som tydligast efterfrågas av detaljhandelskedjor på den nordamerikanska marknaden, även om vi börjar se en liknande trend på flera europeiska marknader.

OMSÄTTNING GENERERAD I RESPEKTIVE VALUTA

Valuta	Rapporterad förändring i omsättning	Varav valutakursförändringar	Varav förändring i lokal valuta	Del av omsättning
KV 1 2019 jämfört med samma period föregående år				
EUR	54%	6%	48%	65%
USD	31%	15%	16%	34%
Övriga valutor	77%	0%	77%	1%
Koncernen	45%	10%	35%	100%

Från och med januari 2019 räknar Pricer valutaeffekter med innevarande kvartals kurser jämfört med föregående periods volymer i lokal valuta.

Valutaeffekterna hade en positiv påverkan på nettoomsättning vid omräkning av en försvagad SEK gentemot EUR och USD jämfört med kvartal 1 2018. Valutaeffekterna hade även en positiv påverkan på rörelseresultatet då bolaget har en högre volym i omsättning jämfört med kostnader. Merparten av bolagets kostnad för sålda varor skedde i USD, medan omsättningen genererades främst i EUR och USD. Pricer terminssäkrar ej då bolaget beslutade att frångå terminssäkring i februari 2018. Per 31 december 2018 fanns inga utestående terminskontrakt.



Orderingång första kvartalet 2019

Orderingången uppgick till 208 MSEK (189) under första kvartalet, en ökning med 10 procent jämfört med samma kvartal föregående år. Orderingången utgörs av ett stort antal ordrar från många kunder med en bred geografisk spridning. Frankrike, Italien och Norge utgör merparten i det första kvartalet. Justerat för valutakursförändringar ökade orderingången med 1 procent.

Nettoomsättning och resultat första kvartalet 2019

NETTOOMSÄTTNING OCH RESULTAT, MSEK

	Kv 1 2019	Kv 1 2018	Helår 2018
Nettoomsättning	261,9	180,0	1 194,5
Kostnad för sålda varor	-185,6	-130,8	-922,3
Bruttoresultat	76,2	49,2	272,2
Bruttomarginal	29,1%	27,4%	22,8%
Rörelsekostnader	-58,0	-42,8	-188,3
Övriga intäkter och kostnader	-0,7	2,6	5,2
Rörelseresultat	17,6	9,0	89,1
Rörelsemarginal	6,7%	5,0%	7,5%

Nettoomsättningen uppgick till 261,9 MSEK (180,0) i kvartalet, en ökning med 45 procent jämfört med samma kvartal föregående år. Justerat för valutakursförändringar ökade omsättningen med 35 procent. Nettoomsättningen under första kvartalet var fördelad över ett stort antal kunder, varav merparten återfinns i Frankrike, Belgien, Italien och Norge.

Bruttoresultatet uppgick till 76,2 MSEK (49,2) och bruttomarginalen uppgick till 29,1 procent (27,4) för kvartalet. Bruttomarginalens utveckling är främst en effekt av produkt- och kontraktsmix samt positiv valutaeffekt.

Rörelsekostnaderna ökade till -58,0 MSEK (-42,8) för kvartalet, främst till följd av ökade kostnader för personal och konsulter för satsningar avseende produktutveckling och en breddad marknadsnärvaro.

Övriga intäkter och kostnader uppgick till -0,7 MSEK (2,6) och bestod av nettoeffekten av realiserade- och orealiserade valutaomvärderingar av kundfordringar och leverantörsskulder.

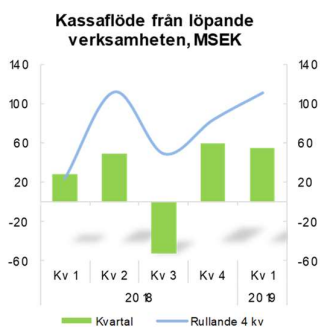
Rörelseresultatet uppgick till 17,6 MSEK (9,0), vilket motsvarade en rörelsemarginal på 6,7 procent (5,0). En hög tillväxt i nettoomsättning kombinerat med gynnsamma valutarörelser har resulterat i en ökning av rörelseresultatet och rörelsemarginalen.

Finansnettot, i huvudsak bestående av valutaomvärdering av balansräkningsposter såsom likvida medel, påverkade kvartalet positivt och uppgick till 2,3 MSEK (-1,0).

Skatten i kvartalet uppgick till -0,5 MSEK (-2,2) varav 0,6 MSEK (-1,4) avser uppskjuten skatt och -1,1 MSEK (-0,8) avser aktuell skatt. Den aktuella skattesatsen uppgick till 6 procent (9) och den redovisade totala skattesatsen uppgick till 3 procent (27). Minskningen i skattesats jämfört med motsvarande period föregående år förklaras av att en del av tidigare ej redovisade skattemässiga underskottsavdrag har aktiverats under kvartalet.

Periodens resultat uppgick till 19,3 MSEK (5,8). Att periodens resultat överstiger rörelseresultatet förklaras vid sidan av det positiva finansnettot av att skattebelastningen är låg tack vare de skattemässiga förlustavdrag som bolaget innehar.

Den nya redovisningsprincipen IFRS 16 Leasingavtal tillämpas från och med 1 januari 2019. Jämförande information har inte omräknats. Rörelseresultatet har inte påverkats och finansnettot har påverkats negativt med -0,2 MSEK.



Omräkningsdifferenser i övrigt totalresultat om 5,8 MSEK (14,2) bestod av valutaomräkning av nettotillgångar i utländska dotterbolag.

Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Första kvartalet

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 55,1 MSEK (28,0) för det första kvartalet. Förändring i rörelsekapital under kvartalet påverkade kassaflödet från den löpande verksamheten positivt med 25,6 MSEK (17,4) främst till följd av en minskning av utestående kundfordringar, vilket ökade kassaflödet, samt en ökad kapitalbindning i lager vilket minskade kassaflödet.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -10,7 MSEK (-8,4) under första kvartalet och bestod i huvudsak av aktiverade utvecklingsutgifter om -7,8 MSEK (-5,5) samt investeringar i materiella anläggningstillgångar om -2,9 MSEK (-1,9).

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -2,2 MSEK (-0,1) under första kvartalet och avsåg leasingavtal.

Leasingkostnaderna för tidigare operationella leasingavtal har från och med 1 januari 2019 ersatts med avskrivningar på nyttjanderättstillgångar om -2,2 MSEK och finansiella räntekostnader om -0,2 MSEK på leasingskulderna, i enlighet med IFRS 16 Leasingavtal. Kassaflödet från den löpande verksamheten har påverkats positivt med 2,2 MSEK och kassaflödet från finansieringsverksamheten negativt med -2,2 MSEK för det första kvartalet.

Likvida medel uppgick till 213,5 MSEK (186,8) den 31 mars 2019. Utöver likvida medel har bolaget en outnyttjad checkräkningskredit uppgående till 50 MSEK (50).

Eget kapital

Pricer innehar 705 tusen egna aktier för att kunna infria löftet om matchnings- och prestationsaktier under de utestående aktiesparprogrammen från 2017 och 2018. Värdet av löftet kostnadsförs under intjänandeperioden. Från aktiesparprogrammet 2017 kan maximalt 228 tusen aktier överföras vederlagsfritt till deltagarna i juni 2020. Från aktiesparprogrammet 2018 kan maximalt 409 tusen aktier överföras vederlagsfritt till deltagarna i juni 2021.

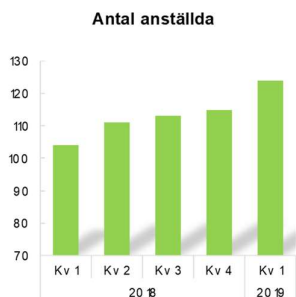
Totalt var 475 tusen teckningsoptioner utestående den 31 mars 2019 avseende optionsprogrammet som beslutades under 2016 vilket förfaller 27 juni 2019.

För mer information hänvisas till not 4 i årsredovisningen 2018.

EMITTERADE OCH UTESTÅENDE AKTIER

Anges i tusental aktier	Serie A	Serie B	Totalt
Emitterade vid årets början	226	110 746	110 972
Emitterade & konverterade aktier under året	-	-	-
Emitterade vid periodens utgång	226	110 746	110 972
Varav eget innehav	-	-705	-705
Utestående aktier vid periodens slut	226	110 041	110 267

A-aktie har fem röster och B-aktie en röst



Personal

Medelantalet anställda under första kvartalet var 121 (103) och antalet anställda vid periodens utgång var 124 (104). Medelantalet, inklusive inhyrd personal och konsulter, uppgick under första kvartalet till 140 (114). Organisationen har förstärkts inom ett flertal områden såsom produktutveckling och försäljning.

Moderbolag

Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 237,5 MSEK (150,3) och periodens resultat till 20,9 MSEK (4,6). Moderbolagets likvida medel uppgick till 192,7 MSEK (154,3) vid utgången av perioden.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Pricers resultat och finansiella ställning påverkas av olika riskfaktorer som ska beaktas vid en bedömning av koncernen och moderbolaget och deras framtidspotential. Dessa risker gäller främst utvecklingen av marknaden för digitala hyllkantsetiketter och system samt stora valutafluktuationer, men även handelspolitiska faktorer såsom importtullar. Med tanke på kundstrukturen och avtalens omfattning kan en försening i installationerna eller stora svängningar i valutakurser ha en väsentlig påverkan på ett enskilt kvartal. Övriga risker hänvisas till årsredovisningen 2018, sid 20-21 och 52-54.

Prognos

Ingen prognos lämnas för 2019.

Nya redovisningsprinciper

Pricer tillämpar från 1 januari 2019 IFRS 16 Leasingavtal. Läs mer under Not 1 Redovisningsprinciper.

Händelser efter rapportperiodens utgång

Det finns inga väsentliga händelser efter rapportperiodens utgång.

Utdelningsförslag till årsstämman 2019

Styrelsen har föreslagit till årsstämman den 25 april 2019 att en utdelning lämnas med 60 öre per aktie för verksamhetsåret 2018, vilket motsvarar 66,2 MSEK. Som avstämningsdag för utdelning föreslås den 29 april 2019. Om stämman beslutar i enlighet med förslaget beräknas utdelning betalas ut genom Euroclear Sweden AB den 3 maj 2019.



Nästa delårsrapport publiceras 18 juli 2019

Nästa rapportdatum

Delårsrapport för perioden januari - juni 2019 publiceras den 18 juli 2019.

Delårsrapporten för Pricer AB (publ) har avgivits efter bemyndigande av styrelsen.

Stockholm den 25 april 2019

Pricer AB (publ)

Helena Holmgren

VD och Koncernchef

Denna rapport har inte varit föremål för revisionsgranskning.

Denna information är sådan information som Pricer AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 25 april 2019 kl. 12:00 CET.

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Helena Holmgren, VD och Koncernchef

Susanne Andersson, CFO

Tfn: +46 8 505 582 00

Mail: ir@pricer.com



Finansiell rapportering

KONCERNENS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	Kv 1 2019	Kv 1 2018	Helår 2018
Nettoomsättning	261,9	180,0	1 194,5
Kostnad för sålda varor	-185,6	-130,8	-922,3
Bruttoresultat	76,2	49,2	272,2
Försäljnings- och administrationskostnader	-49,5	-38,1	-162,6
Forsknings- och utvecklingskostnader	-8,5	-4,7	-25,7
Övriga intäkter och kostnader	-0,7	2,6	5,2
Rörelseresultat	17,6	9,0	89,1
Finansnetto	2,3	-1,0	-0,3
Resultat före skatt	19,9	8,0	88,8
Skatt	-0,5	-2,2	-1,5
Periodens resultat	19,3	5,8	87,3

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Belopp i MSEK	Kv 1 2019	Kv 1 2018	Helår 2018
Periodens resultat	19,3	5,8	87,3
<i>Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat</i>			
Omräkningsdifferenser	5,8	14,2	14,9
Kassafördessäkringar	-	-1,1	2,9
Skatt hänförligt till komponenter i övrigt totalresultat	-	0,2	-0,6
Periodens övrigt totalresultat	5,8	13,4	17,2
Periodens totalresultat	25,1	19,2	104,5

Periodens resultat hänförligt till:

Moderbolagets ägare	19,3	5,8	87,3
---------------------	------	-----	------

Periodens totalresultat hänförligt till:

Moderbolagets ägare	25,1	19,2	104,5
---------------------	------	------	-------

RESULTAT PER AKTIE

	Kv 1 2019	Kv 1 2018	Helår 2018
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,18	0,05	0,79
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,17	0,05	0,79
Antal aktier före utspädning, miljoner	110,3	110,3	110,3
Antal aktier efter utspädning, miljoner	110,9	110,5	110,9


KONCERNENS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	31 mar 2019	31 mar 2018	31 dec 2018
Immateriella anläggningstillgångar	306,8	299,4	301,5
Materiella anläggningstillgångar	21,5	16,3	22,3
Nyttjanderättstillgångar	56,7	-	-
Uppskjutna skattefordringar	76,6	72,3	76,1
Summa anläggningstillgångar	461,6	387,9	399,8
Varulager	214,2	141,4	189,0
Kortfristiga fordringar	316,4	242,6	361,8
Likvida medel	213,5	186,8	171,0
Summa omsättningstillgångar	744,1	570,8	721,8
SUMMA TILLGÅNGAR	1 205,7	958,7	1 121,6
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	795,2	737,9	769,3
Summa eget kapital	795,2	737,9	769,3
Avsättningar	33,2	25,9	31,9
Långfristiga skulder	46,6	-	-
Kortfristiga skulder	330,7	194,9	320,5
Summa skulder	410,5	220,8	352,3
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	1 205,7	958,7	1 121,6
Eget kapital per aktie före utspädning, SEK	7,21	6,69	6,98
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	7,17	6,68	6,94

FÖRÄNDRINGAR I KONCERNENS EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	3 mån 2019	3 mån 2018	Helår 2018
Eget kapital vid periodens ingång	769,3	718,7	718,7
Periodens resultat	19,3	5,8	87,3
Periodens övrigt totalresultat	5,8	13,4	17,2
<i>Periodens totalresultat</i>	<i>25,1</i>	<i>19,2</i>	<i>104,5</i>
Utdelning	-	-	-55,1
Aktierelaterad ersättning som regleras med eget kapitalinstrument	0,8	0,0	1,3
<i>Summa transaktioner med koncernens ägare</i>	<i>0,8</i>	<i>0,0</i>	<i>-53,9</i>
Eget kapital vid periodens utgång	795,2	737,9	769,3
Hänförligt till:			
- Moderbolagets ägare	795,2	737,9	769,3



KONCERNENS KASSAFLÖDEN I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	Kv 1 2019	Kv 1 2018	Helår 2018
Resultat före skatt	19,9	8,0	88,8
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	10,7	2,7	28,4
- varav avskrivningar och nedskrivningar	10,4	4,5	20,9
- varav övriga icke-kassaflödespåverkande poster	0,4	-1,8	7,5
Betald inkomstskatt	-1,1	-0,2	-3,4
Förändring i rörelsekapital	25,6	17,4	-30,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten	55,1	28,0	83,7
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-10,7	-8,4	-27,6
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-2,2	-0,1	-55,2
Periodens kassaflöde	42,2	19,5	0,9
Likvida medel vid periodens ingång	171,0	166,8	166,8
Valutakursdifferens i likvida medel	0,3	0,6	3,4
Likvida medel vid periodens utgång	213,5	186,8	171,0
Outnyttjad checkkredit	50,0	50,0	50,0
Disponibla medel vid periodens utgång	263,5	236,8	221,0

NYCKELTAL

Belopp i MSEK	Kv 1 2019	Kv 4 2018	Kv 3 2018	Kv 2 2018	Kv 1 2018
Orderingång	208	274	286	520	189
Orderingång - rullande 4 kv	1 287	1 268	1 225	1 174	872
Nettoomsättning	261,9	386,5	406,0	222,0	180,0
Nettoomsättning - rullande 4 kv	1 276,4	1 194,5	1 061,0	848,8	833,5
Rörelseresultat	17,6	29,0	31,0	20,1	9,0
Rörelseresultat - rullande 4 kv	97,6	89,1	77,0	66,5	57,5
Periodens resultat	19,3	25,8	27,4	28,4	5,8
Kassaflöde från den löpande verksamheten	55,1	59,1	-52,6	49,1	28,0
Kassaflöde från den löpande v. - rullande 4 kv	110,8	83,7	49,2	111,7	24,4
Antal anställda vid periodens utgång	124	115	113	111	104
Soliditet	66%	69%	60%	68%	77%



MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	3 mån 2019	3 mån 2018	Helår 2018
Nettoomsättning	237,5	150,3	1 057,4
Kostnad för sålda varor	-185,1	-124,6	-889,7
Bruttoresultat	52,4	25,7	167,6
Försäljnings- och administrationskostnader	-25,0	-16,6	-78,1
Forsknings- och utvecklingskostnader	-8,5	-4,7	-25,7
Övriga intäkter och kostnader	-0,7	2,6	5,1
Rörelseresultat	18,3	7,0	68,9
Finansnetto	2,5	-1,0	-5,2
Resultat före skatt	20,7	6,0	63,8
Skatt	0,2	-1,3	3,3
Periodens resultat	20,9	4,6	67,1

MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Belopp i MSEK	3 mån 2019	3 mån 2018	Helår 2018
Periodens resultat	20,9	4,6	67,1
<i>Periodens övrigt totalresultat</i>			
<i>Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat</i>			
Kassaflödessäkringar	-	-1,1	2,9
Skatt hänförlig till poster i övrigt totalresultat	-	0,2	-0,6
Periodens övrigt totalresultat	-	-0,9	2,3
Periodens totalresultat	20,9	3,7	69,3


MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	31 mar 2019	31 mar 2018	31 dec 2018
Immateriella anläggningstillgångar	43,7	39,5	42,1
Materiella anläggningstillgångar	19,2	12,3	18,7
Finansiella anläggningstillgångar	268,4	278,1	268,3
Summa anläggningstillgångar	331,4	329,9	329,1
Varulager	144,5	101,0	133,0
Kortfristiga fordringar	254,6	158,5	314,2
Kassa och bank	192,7	154,3	161,0
Summa omsättningstillgångar	591,8	413,7	608,2
SUMMA TILLGÅNGAR	923,2	743,6	937,3
Eget kapital	607,6	574,2	585,9
Summa eget kapital	607,6	574,2	585,9
Avsättningar	25,4	19,8	24,6
Långfristiga skulder	0,1	0,1	0,1
Kortfristiga skulder	290,1	149,5	326,7
Summa skulder	315,6	169,4	351,4
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	923,2	743,6	937,3

FÖRÄNDRINGAR I MODERBOLAGETS EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	3 mån 2019	3 mån 2018	Helår 2018
Eget kapital vid periodens ingång	585,8	570,3	570,3
Periodens totalresultat	20,9	3,7	69,3
Utdelning	-	-	-55,1
Aktierelaterad ersättning som regleras med eget kapitalinstrument	0,8	0,0	1,3
Eget kapital vid periodens utgång	607,6	574,2	585,9



Not 1 – Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i Årsredovisningslagen, ÅRL. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med ÅRL kap. 9 samt RFR 2, Redovisning för juridiska personer, som har utfärdats av Rådet för finansiell rapportering. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen med nedanstående tillägg.

Nya IFRS som tillämpas från 2019 – IFRS 16 Leasingavtal

IFRS 16 Leasingavtal trädde i kraft 1 januari 2019. Standarden innebär en förändring avseende redovisning av leasingavtal och kräver att alla leasingavtal redovisas i balansräkningen. Bolaget har operationella leasingavtal avseende kontorslokaler och bilar, vilka påverkar finansiell ställning och nyckeltal vid övergången. Bolaget har valt att tillämpa övergångsreglerna för denna standard enligt den förenklade metoden, med den ackumulerade effekten av en initial tillämpning av standarden på den första tillämpningsdagen, 1 januari 2019. Jämförande information omräknas inte och rapporteras även fortsättningsvis i enlighet med *IAS 17 Leasingavtal* och *IFRIC 4 Fastställande av huruvida ett avtal innehåller ett leasingavtal*. Bolaget har valt att exkludera leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde. Leasingkostnaderna för tidigare operationella leasingavtal har från och med 1 januari 2019 ersatts med avskrivningar på nyttjanderättstillgångar och finansiella räntekostnader på leasingkulder. Nyttjanderättstillgångarna har valts att värderas till ett belopp som motsvarar leasingkulder vid övergångstidpunkten. Den 1 januari 2019 påverkade förändringen avseende redovisningen av leasingavtal balansslutningen med 57,1 MSEK (motsvarande 5 procent), utan påverkan på eget kapital. Se vidare leasingupplysningar nedan.

IFRS 16 - UPPLYSNINGAR OM ÖVERGÅNG

	1 jan 2019
Belopp i MSEK	
Leasingskuld	
Operationella leasingavtal per 31 december 2018	60,9
Diskontering med koncernens vägda genomsnittliga marginella låneränta	-3,8
Leasingskuld avseende operationella leasingavtal per 31 december 2018	57,1
Tillkommer skulder för finansiella leasingavtal per 31 december 2018	1,1
Leasingskuld redovisad per 1 januari 2019	58,2
Nyttjanderättstillgång	
Leasingskuld redovisad per 1 januari 2019	57,1
Tillkommer tillgångar för finansiella leasingavtal per 31 december 2018	1,2
Nyttjanderättstillgång redovisad per 1 januari 2019	58,3

LEASINGSKULD

	31 mar 2019	1 jan 2019
Belopp i MSEK		
Kortfristiga - inom ett år	10,1	9,7
Långfristiga - mellan ett och fem år	40,8	41,1
Långfristiga - mer än fem år	5,9	7,5
Totalt	56,7	58,2

NYTTJANDERÄTTSTILLGÅNG

	31 mar 2019	1 jan 2019
Belopp i MSEK		
Lokaler	55,1	56,5
Bilar	1,6	1,8
Totalt	56,7	58,3



Not 1 – Redovisningsprinciper: IFRS 16 Leasingavtal fortsättning

KOSTNADS- OCH KASSAFLÖDESUPPLYSNINGAR

Belopp i MSEK	Kv 1 2019	Helår 2019
Avskrivningar av nyttjanderättstillgångar	2,2	2,2
(varav lokaler)	1,9	1,9
(varav bilar)	0,3	0,3
Räntekostnad leasingkulder	0,2	0,2
Kassaflödet för leasingavtal	2,2	2,2

Not 2 – Intäkter från avtal med kunder

INTÄKTERNAS FÖRDELNING

Belopp i MSEK	Kv 1 2019	Kv 1 2018	Helår 2018
Varuintäkter	243,9	163,1	1 111,0
Tjänsteintäkter	13,4	14,4	64,9
Licensintäkter	4,5	2,6	18,6
Totalt	261,9	180,0	1 194,5

Bolaget har allokerat rabatter proportionerligt till alla prestationsåtaganden i avtalet förutom när observerbara bevis om att hela rabatten avser ett eller flera, men inte alla, prestationsåtaganden.

NETTOOMSÄTTNING PER FÖRSÄLJNINGSKANAL

	Kv 1 2019	Kv 1 2018	Helår 2018
Direktförsäljning	44%	45%	66%
Återförsäljare	56%	55%	34%
Totalt	100%	100%	100%

Not 3 – Transaktioner med närstående

Väsentliga transaktioner med närstående beskrivs i not 23 i koncernredovisningen i bolagets årsredovisning för 2018. Inga närståendeförhållanden har ändrats och inga betydande transaktioner har ägt rum med närstående som väsentligt påverkar koncernens eller moderbolagets finansiella ställning eller resultat, jämfört med beskrivningen i årsredovisningen för 2018.



Not 4 – Finansiella instrument

För finansiella instrument som redovisas till upplupet anskaffningsvärde; kundfordringar, övriga kortfristiga fordringar och likvida medel, leverantörsskulder och andra kortfristiga räntefria skulder bedöms det verkliga värdet överensstämja med det redovisade värdet. Verkligt värde för övriga långa samt kortfristiga skulder bedöms inte avvika materiellt från redovisat värde.

Derivaten avseende valutaterminer värderas till verkligt värde enligt nivå 2 i verkligt värde-hierarkin (se definition nedan). Värderingen till verkligt värde på valutaterminer baseras på vedertagna modeller med observerbar inputdata såsom räntor och valutor. Per den 31 mars 2019 fanns inga utestående terminskontrakt.

Nivå 1: Enligt priser noterade på en aktiv marknad för samma instrument

Nivå 2: Utifrån direkt eller indirekt observerbara marknadsdata som inte inkluderas i nivå 1

Nivå 3: Utifrån indata som inte är observerbara på marknaden

FINANSIELLA INSTRUMENT

	31 mar 2019	31 mar 2018	31 dec 2018
Belopp i MSEK			
Derivat som används i säkringsredovisning (nivå 2)	-	1,8	-
Låne- och kundfordringar	496,8	406,8	509,3
Totala finansiella tillgångar	496,8	408,6	509,3
Derivat som används i säkringsredovisning (nivå 2)	-	7,0	-
Andra finansiella skulder	279,7	165,6	282,9
Totala finansiella skulder	279,7	172,7	282,9

Not 5 – Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Företagsinteckning är en generell säkerhet i form av ett åtagande gentemot banker. Hos moderbolaget är garantier utfärdade till tullmyndighet, hyresvärd samt förskottsbetalningar från kund. För bank- och förskottsgaranti finns spärrade medel på bolagens bankkonton.

STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTALFÖRPLIKTELSE

Belopp i MSEK	Moderbolag			Koncern		
	31 mar 2019	31 mar 2018	31 dec 2018	31 mar 2019	31 mar 2018	31 dec 2018
Ställda säkerheter						
Företagsinteckning	59,6	59,6	59,6	59,6	59,6	59,6
Spärrade medel	13,1	-	-	14,0	0,8	0,9
Summa	72,7	59,6	59,6	73,7	60,5	60,5
Eventalförpliktelser						
Bankgarantier	-	-	-	0,9	0,8	0,9
Tullverket	0,1	0,2	0,1	5,7	0,2	0,1
Hyresgaranti	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7
Förskottsgaranti	13,1	-	13,0	13,1	-	13,0
Summa	15,0	1,9	14,8	21,4	2,7	15,7



Alternativa nyckeltal

Utöver de finansiella nyckeltal som omfattas av IFRS regelverk inkluderar denna rapport även andra nyckeltal och mått, s.k. alternativa nyckeltal, som Pricer anser vara viktiga för att följa upp, analysera och styra verksamheten. Dessa nyckeltal och mått tillhandahåller även bolagets intressenter med användbar information om bolagets finansiella ställning, resultat och utveckling på ett konsekvent sätt. Nedan framgår avstämningar och definitioner av de alternativa nyckeltal och mått som används i denna rapport och som inte går att utläsa direkt från de finansiella rapporterna.

	31 mar 2019	31 mar 2018	31 dec 2018
Belopp i MSEK om annat ej anges			
RESULTATMÅTT			
Rörelsekostnader			
Försäljnings- och administrationskostnader	-49,5	-38,1	-162,6
Forsknings- och utvecklingskostnader	-8,5	-4,7	-25,7
Rörelsekostnader	-58,0	-42,8	-188,3
Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande poster			
Rörelsekostnader	-58,0	-42,8	-188,3
Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande poster	-58,0	-42,8	-188,3
MARGINALMÅTT			
Nettoomsättning	261,9	180,0	1 194,5
Bruttoresultat	76,2	49,2	272,2
Bruttomarginal, procent	29,1%	27,4%	22,8%
Rörelseresultat	17,6	9,0	89,1
Rörelsemarginal, procent	6,7%	5,0%	7,5%
KAPITAL- OCH FINANSIELLA MÅTT			
Soliditet			
Totala tillgångar	1 205,7	958,7	1 121,6
Eget kapital	795,2	737,9	769,3
Soliditet, procent	66%	77%	69%
AVKASTNINGSMÅTT			
Eget kapital per aktie före/efter utspädning			
Antal utestående aktier, miljontal	110,3	110,3	110,3
Utspädningseffekt, miljontal	0,6	0,2	0,6
Eget kapital	795,2	737,9	769,3
Eget kapital per aktie före utspädning, SEK	7,21	6,69	6,98
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	7,17	6,68	6,94
Resultat per aktie före/efter utspädning			
Genomsnittligt antal utestående aktier, miljontal	110,3	110,3	110,3
Utspädningseffekt, miljontal	0,6	0,2	0,6
Periodens resultat	19,3	5,8	87,3
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,18	0,05	0,79
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,17	0,05	0,79



ALTERNATIVA NYCKELTAL	DEFINITION	ORSAK TILL ANVÄNDNING
RESULTATMÅTT		
Förändring i nettoomsättning justerat för valutakursförändringar / förändring i lokal valuta	Relationen mellan periodens nettoomsättning och jämförelseperiodens nettoomsättning omräknad med periodens valutakurser.	Måttet används av ledningen för att följa underliggande förändring i nettoomsättning i jämförbara valutor.
Bruttoresultat	Nettoomsättning minus Kostnad för sålda varor	Bruttoresultatet är ett viktigt mått för ledningen då det används för att analysera verksamhetens underliggande utveckling rensat för exempelvis produktmix och prisförändringar som kan ge kraftiga svängningar i nettoomsättningen.
Rörelsekostnader	Avser försäljningskostnader, administrationskostnader och forsknings- och utvecklingskostnader som ingår i den löpande verksamheten.	Rörelsekostnaderna ger en samlad bild av de kostnader som belastar den löpande verksamheten och är ett viktigt mått internt som ledningen kan påverka i hög utsträckning.
Jämförelsestörande kostnader	Kostnader av engångskaraktär som inte tillhör den löpande affärsverksamheten, exempelvis personalkostnader relaterade till omstruktureringar.	Måttet används av ledningen för att förstå vilka kostnader som inte tillhör den underliggande löpande verksamheten.
Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande kostnader	Rörelsekostnader minus jämförelsestörande kostnader.	Nyckeltalet används av ledningen för att möjliggöra jämförbarhet av rörelsekostnaderna mellan perioder samt prognostisera framtida kostnadsutveckling.
Rörelseresultat	Resultat före finansiella poster och skatt.	Rörelseresultatet ger en samlad bild av den totala resultatgenereringen i den operativa verksamheten. Detta är ett mycket viktigt mått internt som ledningen kan påverka i högre utsträckning än nettoresultatet.
MARGINALMÅTT		
Bruttomarginal	Bruttoresultat i procent av nettoomsättning.	Bruttomarginalen används såväl i den interna utvärderingen av enskilda affärer som för att följa utvecklingen över tiden för bolaget som helhet.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättning.	Rörelsemarginalen är ett av ledningens viktigaste mått för uppföljning av verksamheten då det mäter bolagets förmåga att omvandla nettoomsättning till rörelseresultat.
KAPITAL- OCH FINANSIELLA MÅTT		
Soliditet	Eget kapital i procent av totala tillgångarna.	Ett traditionellt mått som ger en indikation på företagets förmåga att betala sina skulder.
AVKASTNINGSMÅTT		
Eget kapital per aktie före/efter utspädning	Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare dividerat med viktat antal aktier före/efter utspädning på balansdagen. Utspädningseffekt kan uppkomma från bolagets utestående teckningsoptioner eller aktiesparprogram.	Måttet används för visa på det egna kapitalets utveckling per aktie över tid samt att möjliggöra jämförbarhet med andra bolag.



ALTERNATIVA NYCKELTAL	DEFINITION	ORSAK TILL ANVÄNDNING
Resultat per aktie före/efter utspädning	Periodens resultat hänförligt till moderbolagets ägare dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier före/efter utspädning under perioden. Utspädningseffekt kan uppkomma från bolagets utestående teckningsoptioner eller aktiesparprogram.	Måttet används för visa på resultatets utveckling per aktie över tid samt att möjliggöra jämförbarhet med andra bolag.
ÖVRIGA MÅTT		
Orderingång	Värdet av bindande kundorder, fakturerade serviceavtal samt avrop under ramavtal. Förväntat framtida värde av ramavtal ingår ej.	Orderingången används för att mäta efterfrågan på bolagets produkter och tjänster under en given period. Måttet är också en viktig trendindikator om efterfrågan ökar/minskar mellan perioder.
Förändring i orderingång justerat för valutakursförändringar	Relationen mellan periodens orderingång och jämförelseperiodens orderingång omräknad med periodens valutakurser.	Måttet används av ledningen för att följa underliggande förändring i orderingång i jämförbara valutor.
Orderstock	Värdet av orderingång som ej fakturerats.	Storleken på orderstocken ger en indikation om nettoomsättningens utveckling på kort till medellång sikt.

Om Pricer

Pricer erbjuder lösningar för effektivare och säkrare prisinformation genom elektroniska display- och informationssystem till detaljhandeln. Pricers system ökar väsentligt nyttan för konsumenterna samt produktiviteten i butik. Pricers plattform är baserad på tvåvägskommunikation för att säkra spårbarhet och effektivt resursutnyttjande. Pricers system leder till ökad produktivitet i butiken och underlättar för kunderna.

Pricer, grundat i Uppsala 1991, är den ledande leverantören av elektroniska display- och informationssystem till detaljhandeln. Med den mest kompletta ESL-lösningen har Pricer installationer i över 50 länder och den största andelen av världsmarknaden för ESL-system. På kundlistan återfinns många av världens främsta butikskedjor och några av de största detaljhandelskedjorna i Europa, Japan och USA. Pricer erbjuder, i samarbete med kvalificerade partners, en totalt integrerad lösning tillsammans med tilläggsprodukter, applikationer och tjänster.

Pricers aktie är noterad på Nasdaq Stockholm Small Cap. För ytterligare information, besök gärna www.pricer.com.

Pricer AB
 Box 215
 SE-101 24 Stockholm
 Besöksadress: Västra Järnvägsgatan 7
 SE-111 64 Stockholm

Webbplats: www.pricer.com
 Telefon: +46 8 505 582 00
 Organisationsnummer: 556427-7993