


**+53%**
**Omsättningsökning  
i kvartalet**
**7,5%**
**Rörelsemarginal i  
kvartalet**
**25,8  
MSEK**
**Kvartalets resultat**

## Rekordhög tillväxt och resultat

- Styrelsen föreslår utdelning om 60 öre per aktie

### Fjärde kvartalet 2018

- Nettoomsättningen uppgick till 386,5 MSEK (253,0), en ökning med 53 procent jämfört med samma period föregående år
- Rörelseresultatet uppgick till 29,0 MSEK (16,9), vilket motsvarar en rörelsemarginal om 7,5 procent (6,7)
- Orderingång var 274 MSEK (231), en ökning med 18 procent jämfört med samma period föregående år
- Orderstocken ökade till 224 MSEK (133), varav merparten förväntas faktureras under första halvåret 2019
- Periodens resultat uppgick till 25,8 MSEK (10,8)
- Resultat per aktie var 0,23 SEK (0,10)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten var 59,1 MSEK (24,6)

### Helåret 2018

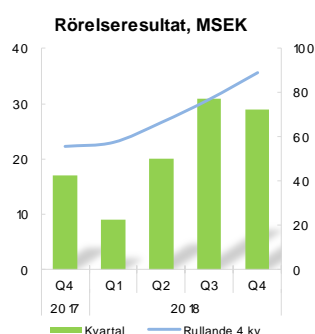
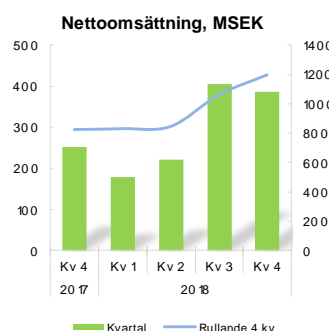
- Nettoomsättningen uppgick till 1 194,5 MSEK (827,8), en ökning med 44 procent jämfört med föregående år
- Rörelseresultatet uppgick till 89,1 MSEK (55,7), vilket motsvarar en rörelsemarginal om 7,5 procent (6,7)
- Orderingång var 1 268 MSEK (872), en ökning med 46 procent jämfört med föregående år
- Periodens resultat uppgick till 87,3 MSEK (38,7)
- Resultat per aktie var 0,79 SEK (0,35)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten var 83,7 MSEK (-8,2)
- Styrelsen föreslår utdelning om 60 öre (50) per aktie

Belopp i MSEK om inte annat anges	Kv 4 2018	Kv 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Orderingång	274	231	1 268	872
Nettoomsättning	386,5	253,0	1 194,5	827,8
Bruttomarginal, %	20,6%	22,7%	22,8%	26,1%
Rörelseresultat	29,0	16,9	89,1	55,7
Rörelsemarginal, %	7,5%	6,7%	7,5%	6,7%
Kassaflöde*	59,1	24,6	83,7	-8,3
Periodens resultat	25,8	10,8	87,3	38,7
Resultat per aktie (SEK)	0,23	0,10	0,79	0,35

\*Kassaflöde från den löpande verksamheten



## 2018 visar rekordhög ordergång, omsättning och rörelseresultat



### VD Helena Holmgren kommenterar

2018 blev ett historiskt framgångsrikt år för Pricer med det högsta rörelseresultatet någonsin. Det är med stor glädje jag kan konstatera en rekordstark tillväxt under året, både i form av ordergång, omsättning och rörelseresultat. Vi ser att vår satsning på försäljnings- och marknadsrelaterade aktiviteter har genererat ett ökat intresse för våra produkter på flera marknader. Det efterlängttade genombrottet på den nordamerikanska marknaden lade grunden till den kraftiga omsättningstillväxten om 44 procent för helåret 2018. Omsättningen för helåret uppgick till 1 195 MSEK, att jämföras med 828 MSEK för 2017. Det är första gången i bolagets nästan 30-åriga historia som omsättningen för ett helår överstiger 1 miljard kronor och dessutom med råge.

Efterfrågan på marknaden är stark och aktivitetsnivån är fortsatt hög. Vi har under de senaste åren noterat ett ökande intresse där allt fler detaljhandelskedjor ser fördelarna med digitala prisetiketter och initierar testprojekt för att utvärdera såväl behov som val av leverantör i så kallade pilotprojekt. Årets rekordhög ordergång om 1 268 MSEK, motsvarande en tillväxt om 46 procent jämfört med 2017, är ett resultat av att den höga aktivitetsnivån vi noterat under en längre tid omsätts till investeringsbeslut och butiksinstallationer. Orderstocken vid utgången av 2018 ligger kvar på en hög nivå om 224 MSEK.

Det fjärde kvartalet har bidragit starkt till den fina utvecklingen för helåret 2018 med en omsättning om 387 MSEK (253), motsvarande en tillväxt om 53 procent jämfört med motsvarande period föregående år. Leveranserna till den stora amerikanska kunden slutfördes i all väsentlighet under det fjärde kvartalet, vilket i kombination med en hög leveransaktivitet i framför allt Frankrike utgjorde grunden för den höga omsättningen i perioden. Ordergången i det fjärde kvartalet uppgick till 274 MSEK (231), vilket motsvarar en tillväxt om 18 procent jämfört med motsvarande period föregående år. Ordergången är fördelad över ett stort antal kunder på ett flertal geografiska marknader.

Bruttomarginalen i det fjärde kvartalet uppgick till 20,6 procent (22,7). Vid sidan om produkt- och kontraktsmixens påverkan på bruttomarginalen har de höga komponentpriserna som omnämnts i tidigare rapporter fortsatt pressa bruttomarginalen också under det fjärde kvartalet. För helåret 2018 uppgick bruttomarginalen till 22,8 procent (26,1). Rörelseresultatet ökade till 29 MSEK (17) för det fjärde kvartalet och uppgick till rekordhög 89 MSEK (56) för helåret 2018.

Kvartalet genererade ett starkt positivt kassaflöde från den löpande verksamheten om 59,1 MSEK till följd av minskad kapitalbindning i främst lager och kundfordringar jämfört med i utgången av det tredje kvartalet. Som tidigare nämnts bör kassaflödet analyseras över tid snarare än för enskilda kvartal.

Sammanfattningsvis har det varit ett mycket bra år med ett ökat intresse för våra lösningar och en stärkt organisation. Vår starka finansiella situation utgör en viktig grund för vår trovärdighet som långsiktig partner till våra kunder och möjliggör fortsatta investeringar i såväl produkt- som marknadsutveckling.

Helena Holmgren

VD och koncernchef



**Kraftig  
marknadstillväxt och  
fortsatt hög  
aktivitetsnivå**

**En ökad utnyttjande-  
grad av systemet  
lämpar sig väl för den  
teknologi Pricers  
system är uppbyggt på**

**Stort intresse för att  
minska matsvinnet och  
bidra till en mer hållbar  
konsumtion**

## Marknadsutveckling

Efterfrågan på digitaliseringslösningar för den fysiska butiksmiljön har under 2018 nått nya rekordnivåer och genererat en kraftig tillväxt på marknaden. Investeringsviljan i Pricers system som möjliggör effektivisering av flera personalintensiva butiksprocesser och samtidigt gör det lättare för konsumenter att hitta varor och erbjudanden i butiken har aldrig varit större. Inför 2019 konstateras att aktiviteten på marknaden är fortsatt hög, både på befintliga och nya geografiska marknader.

I kunddialogerna märker vi en ökande efterfrågan av komplexa lösningar där fler system ska samverka och mängden kommunikation med etiketterna ökar. På den nordamerikanska marknaden, där konkurrensen från e-handelsplattformar är särskilt påtaglig, handlar dialogen allt oftare om möjligheten till realtidskommunikation i butiken. Denna nya kravbild, där behovet av stabilitet, snabbhet och skalbarhet är av särskild betydelse, skiljer sig från den mer generiska efterfrågan av ett system för automatiserade prisuppdateringar och utgör ett segment som lämpar sig särskilt väl för Pricers system.

Styrkan i vårt unika system, baserat på optisk kommunikationsteknologi nära den infraröda frekvensen, ligger i att kunna erbjuda kunderna en modulär och skalbar lösning där ny funktionalitet kan läggas till utan avvägningar mot andra behov. Konkurrenternas system baserade på radiokommunikation har en inbyggd begränsning till följd av den stora energimängd som går åt för en etikett att lyssna till radiokommunikationen. Funktionalitet som ställer krav på systemets svarstid läggs till på bekostnad av annan funktionalitet eller med en reducerad livslängd eftersom mängden energi som finns att tillgå i en etikett är begränsad och konstant. En ökad utnyttjandegrad av systemet lämpar sig därför väl för Pricers system, vilket är en trygghet för de kunder som inte vill begränsa sin möjlighet till framtida utveckling.

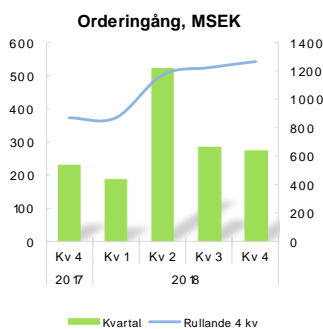
Konkurrenssituationen på marknaden är fortsatt hård. För att ytterligare stärka erbjudandet till kunderna fortsätter Pricer fokusera på innovation och nya lösningar. Vid sidan av den hyllkantsmonterade kameran som lanserades under det tredje kvartalet med avsikten att öka kunskapen om den faktiska statusen i den fysiska butiken, har Pricer initierat ett antal samarbeten med kompletterande mjukvarulösningar i syfte att minska matsvinnet i dagligvaruhandeln. Vi noterar ett stort intresse från marknaden för att hitta sätt att bidra till en mer hållbar konsumtion.

De amerikanska importtullarna som infördes i slutet av det tredje kvartalet 2018 ligger oförändrade kvar på 10 procent. Den aviserade höjningen till 25 procent från och med 1 januari 2019 har blivit framflyttad på obestämd tid med indikationer att nytt besked ska ges den 28 februari 2019. För att minimera påverkan av importtullarna för amerikanska kundkontrakt och upprätthålla en oförändrad investeringskalkyl arbetar Pricer aktivt med att öka flexibiliteten i produktionsledet.

## Orderingång fjärde kvartalet samt helåret 2018

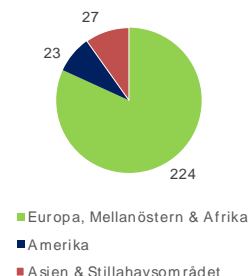
Orderingången uppgick till 274 MSEK (231) under fjärde kvartalet, en ökning med 18 procent jämfört med samma kvartal föregående år. Justerat för valutakursförändringar ökade orderingången med 12 procent. Orderingången i kvartalet är fördelad över flera geografiska marknader där Frankrike, Belgien och Norge utgör merparten.

Orderingången uppgick till 1 268 MSEK (872) för helåret, en ökning med 46 procent jämfört med samma period föregående år. Justerat för valutakursförändringar ökade orderingången med 38 procent. Orderingången i perioden är fördelad över flera geografiska marknader där USA och Frankrike utgör merparten.





Orderingång per region Kv4 2018, MSEK



## VALUTAOMRÄKNINGSDIFFERENS ORDERINGÅNG & OMSÄTTNING

	Kv 4 2018	Kv 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
% förändring i Orderingång	18%	29%	46%	11%
varav valutaomräkningsdifferens	6%	1%	8%	1%
% förändring i Orderingång justerat för valutaomräkningsdifferens	12%	28%	38%	10%
% förändring i Omsättning	53%	35%	44%	9%
varav valutaomräkningsdifferens	11%	-2%	7%	2%
% förändring i Omsättning justerat för valutaomräkningsdifferens	42%	37%	37%	7%

## NETTOOMSÄTTNING OCH RESULTAT, MSEK

	Kv 4 2018	Kv 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Nettoomsättning	386,5	253,0	1 194,5	827,8
Kostnad för sålda varor	-306,7	-195,6	-922,3	-611,8
Bruttoresultat	79,8	57,4	272,2	216,0
Bruttomarginal	20,6%	22,7%	22,8%	26,1%
Rörelsekostnader	-53,8	-37,2	-188,3	-155,4
Övriga intäkter och kostnader	3,0	-3,3	5,2	-5,0
Rörelseresultat	29,0	16,9	89,1	55,7
Rörelsemarginal	7,5%	6,7%	7,5%	6,7%

## Nettoomsättning och resultat för kvartalet samt helåret 2018

### Fjärde kvartalet

Nettoomsättningen uppgick till 386,5 MSEK (253,0) i kvartalet, en ökning med 53 procent jämfört med samma kvartal föregående år. Justerat för valutakursförändringar ökade omsättningen med 42 procent. Nettoomsättningen under fjärde kvartalet var fördelad över ett stort antal kunder, varav merparten återfinns i USA, Frankrike och Italien.

Bruttoresultatet uppgick till 79,8 MSEK (57,4) och bruttomarginalen uppgick till 20,6 procent (22,7) för kvartalet. Bruttomarginalens utveckling är främst en konsekvens av produkt- och kontraktsmix, men påverkas också av höga priser på komponenter. Merparten av bolagets kostnad för sålda varor skedde i USD, medan omsättningen genererades främst i EUR och USD.

Rörelsekostnaderna ökade till -53,8 MSEK (-37,2) för kvartalet, främst till följd av ökade kostnader för personal samt satsningar inom produktutveckling.

Övriga intäkter och kostnader, bestående av nettoeffekten av valutaomvärderingar av kundfordringar och leverantörsskulder till balansdagens kurs, orealiserade kursvinster eller förluster på terminskontrakt samt realiserade kursvinster eller förluster, uppgick till 3,0 MSEK (-3,3) för kvartalet.

Rörelseresultatet uppgick till 29,0 MSEK (16,9), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 7,5 procent (6,7). En hög tillväxt i nettoomsättning kombinerat med gynnsamma valutärörelser har resulterat i en ökning av rörelseresultatet och rörelsemarginalen.

Finansnettot, i huvudsak bestående av valutaomvärdering av balansräkningsposter, bland annat likvida medel, påverkade kvartalet negativt och uppgick till -2,4 MSEK (-0,8).



Skatten i kvartalet uppgick till -0,8 MSEK (-5,3) varav 0,9 MSEK (-4,3) avser uppskjuten skatt. Den aktuella skattesatsen (dvs. betald skatt) uppgick till -6 procent (-7) och den redovisade totala skattesatsen uppgick till -3 procent (-33). Minskningen i skattesats jämfört med motsvarande period föregående år förklaras av att en del av tidigare ej redovisade skattemässiga underskottsavdrag har aktiverats under kvartalet, vilket påverkat skatten med 5,6 MSEK (0,0).

Periodens resultat uppgick till 25,8 MSEK (10,8).

Omräkningsdifferenser i övrigt totalresultat om -0,3 MSEK (9,0) bestod av valutaomräkning av nettotillgångar i utländska dotterbolag.

Kassafördessäkningar i övrigt totalresultat avser nettoeffekten av marknadsomvärderingar av terminskontrakt i USD och EUR och uppgick till 0,5 MSEK (-0,3). Skatt hänförligt till komponenter i övrigt totalresultat uppgick till -0,1 MSEK (0,1).

#### Helåret 2018

Nettoomsättningen uppgick till 1 194,5 MSEK (827,8) för helåret, en ökning med 44 procent jämfört med föregående år. Justerat för valutakursförändringar ökade omsättningen med 37 procent. Nettoomsättningen under helåret var fördelad över ett stort antal kunder, varav merparten återfinns i USA, Frankrike och Norge.

Bruttoresultatet uppgick till 272,2 MSEK (216,0) och bruttomarginalen uppgick till 22,8 procent (26,1) för perioden. Bruttomarginalens utveckling är främst en konsekvens av produkt- och kontraktsmix i kombination med högre priser på vissa standardkomponenter, som följer av en kraftigt ökad efterfrågan på dessa komponenter från flertalet olika industrivertikaler. Merparten av bolagets kostnad för sålda varor skedde i USD, medan omsättningen genererades främst i EUR och USD.

Rörelsekostnaderna ökade till -188,3 MSEK (-155,4) för perioden, främst till följd av ökade kostnader för personal samt satsningar inom produktutveckling.

Övriga intäkter och kostnader, bestående av nettoeffekten av valutaomvärderingar av kundfordringar och leverantörsskulder till balansdagens kurs, orealiserade kursvinster eller förluster på terminskontrakt samt realiserade kursvinster eller förluster, uppgick till 5,2 MSEK (-5,0) för perioden.

Rörelseresultatet uppgick till 89,1 MSEK (55,7), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 7,5 procent (6,7). En hög tillväxt i nettoomsättningen och bruttoresultat kombinerat med gynnsamma valutarörelser har resulterat i en ökning av rörelseresultatet.

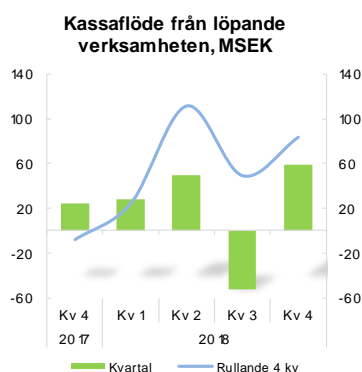
Finansnettot, i huvudsak bestående av valutaomvärdering av balansräkningsposter, bland annat likvida medel, påverkade perioden negativt och uppgick till -0,3 MSEK (-4,0).

Skatten i perioden uppgick till -1,5 MSEK (-13,0) varav 3,2 MSEK (-8,4) avser uppskjuten skatt. Den aktuella skattesatsen (dvs. betald skatt) uppgick till -5 procent (-9) och den redovisade totala skattesatsen uppgick till -2 procent (-25). En del av tidigare ej redovisade skattemässiga underskottsavdrag har aktiverats under perioden, vilket påverkat skatten med 18,8 MSEK (0,0). Uppskjutna skattefordringar har även omvärderats efter den aktuella skattesatsen i den period som de förväntas utnyttjas. Uppskjutna skattefordringar relaterade till aktiverade underskott uppgick i balansräkningen den 31 december 2018 till 70,4 MSEK (68,0).

Periodens resultat uppgick till 87,3 MSEK (38,7).

Omräkningsdifferenser i övrigt totalresultat om 14,9 MSEK (7,4) bestod av valutaomräkning av nettotillgångar i utländska dotterbolag.

Kassafördessäkningar i övrigt totalresultat avser nettoeffekten av marknadsomvärderingar av terminskontrakt i USD och EUR och uppgick till 2,9 MSEK (-2,9). Skatt hänförligt till komponenter i övrigt totalresultat uppgick till -0,6 MSEK (0,6).



## Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

### Fjärde kvartalet

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 59,1 MSEK (24,6) för det fjärde kvartalet. Förändring i rörelsekapital påverkade kassaflödet från den löpande verksamheten med 24,1 MSEK (6,9) vilket främst avsåg en minskad kapitalbindning i lager och en minskning av kundfordringar, delvis balanserat av en minskning av leverantörsskulder. Kapitalbindningen under tredje kvartalet var ovanligt hög till följd av den höga produktions- och leveransaktiviteten vid utgången av september.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -6,1 MSEK (-8,0) under fjärde kvartalet och bestod i huvudsak av aktiverade utvecklingsutgifter om -4,7 MSEK (-4,5) samt investeringar i materiella anläggningstillgångar om -0,2 MSEK (-0,4).

### Helåret 2018

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 83,7 MSEK (-8,2) för perioden. Förändring i rörelsekapital påverkade kassaflödet från den löpande verksamheten med -30,1 MSEK (-71,4) vilket främst avsåg en ökad kapitalbindning i lager och en ökning av kundfordringar, delvis balanserat av en ökning av leverantörsskulder. Den ökade kapitalbindningen följer den höga leveransaktiviteten i det fjärde kvartalet kombinerat med den höga orderstocken vid årets utgång som genererat hög aktivitet i inköps- och produktionsledet.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -27,6 MSEK (-29,8) under helåret och bestod i huvudsak av aktiverade utvecklingsutgifter om -18,5 MSEK (-16,8) samt investeringar i materiella anläggningstillgångar om -8,7 MSEK (-6,4), främst avseende produktionsutrustning för att möta den ökade efterfrågan och öka produktionsflexibiliteten.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten belastades med utdelning om 55,1 MSEK (55,0), i enlighet med beslut vid årsstämman den 26 april 2018.

Likvida medel uppgick till 171,0 MSEK (166,8) den 31 december 2018. Utöver likvida medel har bolaget en outnyttjad checkräkningskredit uppgående till 50 MSEK (50).

## Eget kapital

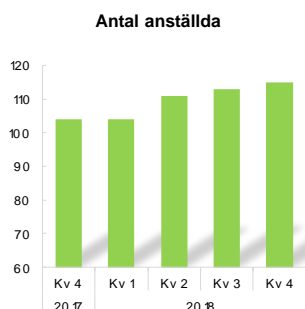
Pricer innehar 705 tusen egna aktier för att kunna infria löftet om matchnings- och prestationsaktier under de utestående aktiesparprogrammen från 2017 och 2018. Värdet av löftet kostnadsförs under intjänandeperioden. Från aktiesparprogrammet 2017 kan maximalt 228 tusen aktier överföras vederlagsfritt till deltagarna i juni 2020. Från aktiesparprogrammet 2018 kan maximalt 409 tusen aktier överföras vederlagsfritt till deltagarna i juni 2021. Läs mer under Not 5 Aktiesparprogram 2018.

Totalt var 475 tusen teckningsoptioner utestående den 31 december 2018 avseende programmet som beslutades under 2016. Optionsprogrammet som beslutades under 2015 förföll i juni 2018 för 380 tusen teckningsoptioner utan inlösen.

### EMITTERADE OCH UTESTÅENDE AKTIER

Anges i tusental aktier	Serie A	Serie B	Totalt
Emitterade vid årets början	226	110 746	110 972
Emitterade & konverterade aktier under året	-	-	-
Emitterade vid periodens utgång	226	110 746	110 972
Varav eget innehav	-	-705	-705
Utestående aktier vid periodens slut	226	110 041	110 267

A-aktie har fem röster och B-aktie en röst



## Personal

Medelantalet anställda under fjärde kvartalet var 113 (104) och antalet anställda vid periodens utgång var 115 (104). Organisationen har förstärkts inom ett flertal områden såsom produktutveckling, försäljning och marknad.

## Moderbolag

Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 1 057,4 MSEK (704,8) och periodens resultat till 67,1 MSEK (30,4). Moderbolagets likvida medel uppgick till 161,0 MSEK (124,0) vid utgången av perioden.

## Risker och osäkerhetsfaktorer

Pricers resultat och finansiella ställning påverkas av olika riskfaktorer som ska beaktas vid en bedömning av koncernen och moderbolaget och deras framtidspotential. Dessa risker gäller främst utvecklingen av marknaden för digitala hyllkantsetiketter och system samt stora valutafuktuationer men även handelspolitiska faktorer såsom importtullar. Med tanke på kundstrukturen och avtalens omfattning kan en försening i installationerna eller stora svängningar i valutakurser ha en väsentlig påverkan på ett enskilt kvartal. Övriga risker hänvisas till årsredovisningen 2017, sid 18-19 och 45-46.

## Prognos

Ingen prognos lämnas för 2019.

## Nya redovisningsprinciper

Pricer tillämpar från 1 januari 2018 IFRS 9 Finansiella instrument och IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder. Läs mer under Not 1 Redovisningsprinciper.

## Händelser efter rapportperiodens utgång

### Förstärkningar av organisationen

Pricer har under 2019 förstärkt bolagets ledningsgrupp. Enligt offentliggörande den 15 oktober 2018 har bolaget rekryterat Susanne Andersson som CFO och hon tillträdde sin tjänst den 21 januari 2019. Bolaget har även rekryterat Magnus Larsson till tjänsten som Vice President Customer Operations. Magnus Larsson och Johan Kronlöf, Head of Quality & Sustainability, tar plats i bolagets ledningsgrupp. Mer information om Pricers ledningsgrupp återfinns på bolagets webbplats [www.pricer.com](http://www.pricer.com).

Bolagets aktie finns tillgänglig för amerikanska investerare genom Bank of New York Mellon via ett ADR-program (American Depositary Receipt) i USA. Detta innebär att B-aktien finns tillgänglig som depåbevis i USA utan formell börsregistrering. Bolaget har beslutat att avsluta avtalet med Bank of New York Mellon under 2019 på grund av låg transaktionsvolym.

## Utdelningsförslag till årsstämman 2019

Styrelsen kommer att föreslå årsstämman att en utdelning lämnas med 60 öre (50) per aktie 2018, vilket motsvarar 66,2 MSEK (55,1). Vid årsskiftet var Pricer skuldfritt och hade likvida medel om 171 MSEK. Styrelsen anser att aktieägarvärde i detta läge bäst skapas genom att understödja den organiska tillväxtens behov av rörelsekapital samt framtida investeringsbehov.



## Nästa delårsrapport publiceras 25 april 2019

### Valberedning och årsstämma

Valberedningens förslag till styrelse kommer att presenteras senare i ett särskilt pressmeddelande och övriga förslag i kallelsen till årsstämman.

Årsstämman äger rum i Stockholm den 25 april 2019 kl 14:00 på Kapitel 8 Klara Strand, Klarabergsviadukten 90, Stockholm. Kallelse utgår i vederbörlig ordning. Sista dagen att begära att ärenden ska behandlas av stämman är den 21 mars 2019. Årsredovisningen för 2018 kommer att offentliggöras på Pricers hemsida senast den 3 april 2019 samt skickas ut till dem som önskar.

### Nästa rapportdatum

Delårsrapport för perioden januari - mars 2019 publiceras den 25 april 2019.

Bokslutskommunikén för Pricer AB (publ) har avgivits efter bemyndigande av styrelsen.

Stockholm den 14 februari 2019

Pricer AB (publ)

Helena Holmgren

VD och Koncernchef

Denna rapport har inte varit föremål för revisionsgranskning.

*Denna information är sådan information som Pricer AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 14 februari 2019 kl. 08:30 CET.*

#### För ytterligare information, vänligen kontakta:

Helena Holmgren, VD och Koncernchef

Susanne Andersson, CFO

Tfn: +46 8 505 582 00

Mail: [ir@pricer.com](mailto:ir@pricer.com)



## Finansiell rapportering

### KONCERNENS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	Kv 4 2018	Kv 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Nettoomsättning	386,5	253,0	1 194,5	827,8
Kostnad för sålda varor	-306,7	-195,6	-922,3	-611,8
<b>Bruttoresultat</b>	<b>79,8</b>	<b>57,4</b>	<b>272,2</b>	<b>216,0</b>
Försäljnings- och administrationskostnader	-45,1	-31,6	-162,6	-136,6
Forsknings- och utvecklingskostnader	-8,8	-5,6	-25,7	-18,7
Övriga intäkter och kostnader	3,0	-3,3	5,2	-5,0
<b>Rörelseresultat</b>	<b>29,0</b>	<b>16,9</b>	<b>89,1</b>	<b>55,7</b>
Finansnetto	-2,4	-0,8	-0,3	-4,0
<b>Resultat före skatt</b>	<b>26,6</b>	<b>16,1</b>	<b>88,8</b>	<b>51,7</b>
Skatt	-0,8	-5,3	-1,5	-13,0
<b>Periodens resultat</b>	<b>25,8</b>	<b>10,8</b>	<b>87,3</b>	<b>38,7</b>

### KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Belopp i MSEK	Kv 4 2018	Kv 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Periodens resultat	25,8	10,8	87,3	38,7
<i>Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat</i>				
Omräkningsdifferenser	-0,3	9,0	14,9	7,4
Kassaflödessäkringar	0,5	-0,3	2,9	-2,9
Skatt hänförligt till komponenter i övrigt totalresultat	-0,1	0,1	-0,6	0,6
<b>Periodens övrigt totalresultat</b>	<b>0,1</b>	<b>8,8</b>	<b>17,2</b>	<b>5,1</b>
<b>Periodens totalresultat</b>	<b>25,9</b>	<b>19,6</b>	<b>104,5</b>	<b>43,8</b>

Periodens resultat hänförligt till:

Moderbolagets ägare	25,8	10,8	87,3	38,7
---------------------	------	------	------	------

Periodens totalresultat hänförligt till:

Moderbolagets ägare	25,9	19,6	104,5	43,8
---------------------	------	------	-------	------

### RESULTAT PER AKTIE

	Kv 4 2018	Kv 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,23	0,10	0,79	0,35
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,23	0,10	0,79	0,35
Antal aktier före utspädning, miljoner	110,3	110,3	110,3	110,1
Antal aktier efter utspädning, miljoner	110,9	110,5	110,9	110,4

#### KONCERNENS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	31 Dec 2018	31 Dec 2017
Immateriella anläggningstillgångar	301,5	285,7
Materiella anläggningstillgångar	22,3	15,9
Uppskjutna skattefordringar	76,1	73,4
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>399,8</b>	<b>375,1</b>
Varulager	189,0	141,2
Kortfristiga fordringar	361,8	235,4
Likvida medel	171,0	166,8
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>721,8</b>	<b>543,4</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>1 121,6</b>	<b>918,5</b>
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	769,3	718,7
<b>Summa eget kapital</b>	<b>769,3</b>	<b>718,7</b>
Avsättningar	31,9	26,1
Kortfristiga skulder	320,5	173,7
<b>Summa skulder</b>	<b>352,3</b>	<b>199,8</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>1 121,6</b>	<b>918,5</b>
Eget kapital per aktie före utspädning, SEK	6,98	6,52
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	6,94	6,51

#### FÖRÄNDRINGAR I KONCERNENS EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	Helår 2018	Helår 2017
<b>Eget kapital vid periodens ingång</b>	<b>718,7</b>	<b>729,4</b>
Periodens resultat	87,3	38,7
Periodens övrigt totalresultat	17,2	5,1
<i>Periodens totalresultat</i>	<i>104,5</i>	<i>43,8</i>
Utdelning	-55,1	-55,0
Aktierelaterad ersättning som regleras med eget kapitalinstrument	1,3	0,5
<i>Summa transaktioner med koncernens ägare</i>	<i>-53,9</i>	<i>-54,5</i>
<b>Eget kapital vid periodens utgång</b>	<b>769,3</b>	<b>718,7</b>
<b>Hänförligt till:</b>		
- Moderbolagets ägare	769,3	718,7

#### KONCERNENS KASSAFLÖDEN I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	Kv 4 2018	Kv 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Resultat före skatt	26,6	16,1	88,8	51,7
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	10,0	3,3	28,4	18,5
- varav avskrivningar och nedskrivningar	5,0	3,9	20,9	14,8
- varav övriga icke-kassaflödespåverkande poster	4,9	-0,6	7,5	3,7
Betald inkomstskatt	-1,5	-1,7	-3,4	-7,0
Förändring i rörelsekapital	24,1	6,9	-30,1	-71,4
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>59,1</b>	<b>24,6</b>	<b>83,7</b>	<b>-8,2</b>
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-6,1</b>	<b>-8,0</b>	<b>-27,6</b>	<b>-29,8</b>
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-55,2</b>	<b>-55,0</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>53,1</b>	<b>16,6</b>	<b>0,9</b>	<b>-92,9</b>
Likvida medel vid periodens ingång	117,5	151,5	166,8	261,3
Valutakursdifferens i likvida medel	0,4	-1,3	3,4	-1,6
<b>Likvida medel vid periodens utgång</b>	<b>171,0</b>	<b>166,8</b>	<b>171,0</b>	<b>166,8</b>
Outnyttjad checkkredit	50,0	50,0	50,0	50,0
<b>Disponibla medel vid periodens utgång</b>	<b>221,0</b>	<b>216,8</b>	<b>221,0</b>	<b>216,8</b>

#### NYCKELTAL

Belopp i MSEK	Kv 4 2018	Kv 3 2018	Kv 2 2018	Kv 1 2018	Kv 4 2017
Orderingång	274	286	520	189	231
Orderingång - rullande 4 kv	1 268	1 225	1 174	872	872
Nettoomsättning	386,5	406,0	222,0	180,0	253,0
Nettoomsättning - rullande 4 kv	1 194,5	1 061,0	848,8	833,5	827,8
Rörelseresultat	29,0	31,0	20,1	9,0	16,9
Rörelseresultat - rullande 4 kv	89,1	77,0	66,5	57,5	55,7
Periodens resultat	25,8	27,4	28,4	5,8	10,8
Kassaflöde från den löpande verksamheten	59,1	-52,6	49,1	28,0	24,6
Kassaflöde från den löpande v. - rullande 4 kv	83,7	49,2	111,7	24,4	-8,2
Antal anställda vid periodens utgång	115	113	111	104	104
Soliditet	69%	60%	68%	77%	78%

**MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG**

	Helår 2018	Helår 2017
<b>Belopp i MSEK</b>		
Nettoomsättning	1 057,4	704,8
Kostnad för sålda varor	-889,7	-580,0
<b>Bruttoresultat</b>	<b>167,6</b>	<b>124,8</b>
Försäljnings- och administrationskostnader	-78,1	-58,3
Forsknings- och utvecklingskostnader	-25,7	-18,7
Övriga intäkter och kostnader	5,1	-4,8
<b>Rörelseresultat</b>	<b>68,9</b>	<b>42,9</b>
Finansnetto	-5,2	-3,8
<b>Resultat före skatt</b>	<b>63,8</b>	<b>39,1</b>
Skatt	3,3	-8,7
<b>Periodens resultat</b>	<b>67,1</b>	<b>30,4</b>

**MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT**

	Helår 2018	Helår 2017
Belopp i MSEK		
Periodens resultat	67,1	30,4
<i>Periodens övrigt totalresultat</i>		
<i>Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat</i>		
Kassafördessäkringar	2,9	-2,9
Skatt hänförlig till poster i övrigt totalresultat	-0,6	0,6
<b>Periodens övrigt totalresultat</b>	<b>2,3</b>	<b>-2,3</b>
<b>Periodens totalresultat</b>	<b>69,3</b>	<b>28,2</b>

**MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG**

Belopp i MSEK	31 Dec 2018	31 Dec 2017
Immateriella anläggningstillgångar	42,1	36,9
Materiella anläggningstillgångar	18,7	12,1
Finansiella anläggningstillgångar	268,3	329,4
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>329,1</b>	<b>378,4</b>
Varulager	133,0	104,8
Kortfristiga fordringar	314,2	202,5
Kassa och bank	161,0	124,0
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>608,2</b>	<b>431,3</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>937,3</b>	<b>809,7</b>
Eget kapital	585,9	570,3
<b>Summa eget kapital</b>	<b>585,9</b>	<b>570,3</b>
Avsättningar	24,6	20,6
Långfristiga skulder	0,1	0,1
Kortfristiga skulder	326,7	218,7
<b>Summa skulder</b>	<b>351,4</b>	<b>239,4</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>937,3</b>	<b>809,7</b>

**FÖRÄNDRINGAR I MODERBOLAGETS EGET KAPITAL I SAMMANDRAG**

Belopp i MSEK	Helår 2018	Helår 2017
<b>Eget kapital vid periodens ingång</b>	<b>570,3</b>	<b>596,6</b>
Periodens totalresultat	69,3	28,2
Utdelning	-55,1	-55,0
Aktierelaterad ersättning som regleras med eget kapitalinstrument	1,3	0,5
<b>Eget kapital vid periodens utgång</b>	<b>585,9</b>	<b>570,3</b>

## Not 1 – Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i Årsredovisningslagen, ÅRL. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med ÅRL kap. 9 samt RFR 2, Redovisning för juridiska personer, som har utfärdats av Rådet för finansiell rapportering. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen med nedanstående tillägg.

### Nya IFRS som tillämpas från 2018

Ett antal nya eller ändrade IFRS har trätt ikraft under räkenskapsår 2018.

*IFRS 9 Finansiella Instrument*, som trädde ikraft 1 januari 2018, ersätter IAS 39 Finansiella instrument: Redovisning och värdering, och behandlar klassificeringen och värderingen av finansiella tillgångar och skulder, nedskrivningar och säkringsredovisning. Avseende klassificering och värdering kräver IFRS 9 att samtliga finansiella instrument utvärderas baserat på en kombination av företagets affärsmässiga syfte med innehavet samt karaktären på instrumentets kassaflöden. Klassificering- och värderingskategorierna i IAS 39 har ersatts med kategorierna Verkligt värde via resultatet, Verkligt värde via övrigt totalresultat samt Upplupet anskaffningsvärde. Standarden introducerar en ny modell för nedskrivning av finansiella tillgångar som baseras på förväntade förluster och inte som tidigare först i samband med att en förlusthändelse inträffat. Avseende säkringsredovisning så fokuserar IFRS 9 i större utsträckning på att spegla företagets riskhanteringsstrategier i säkringsredovisningen samt på att underlätta för att fler säkringsstrategier kan kvalificera för säkringsredovisning.

Avseende de nya klassificerings- och värderingskategorierna har dessa inte fått någon betydande påverkan på koncernens balansräkning. Merparten av koncernens finansiella tillgångar och skulder består av kundfordringar, banktillgodohavanden och leverantörsskulder vilka värderas till upplupet anskaffningsvärde då avsikten är att följa de kontraktmässiga villkoren. Avseende nedskrivningar av kundförluster har dessa historiskt varit och förväntas fortsätta vara mycket små, därmed har den nya nedskrivningsmodellen i standarden fått en högst begränsad effekt på de finansiella rapporterna. Avseende säkringsredovisningen så har den ny standarden medfört förenklingar för bolaget jämfört med tidigare regelverk främst avseende arbetet med dokumentation av och uppföljning av effektivitet inom säkringsredovisningen. Standarden har medfört ändringar i upplysningskraven vilka påverkar de upplysningar som kommer att lämnas framöver.

*IFRS 15 intäkter från avtal med kunder* – är en ny intäktsstandard med tillhörande upplysningskrav vilken har ersatt IAS18, IAS 11 och IFRIC 13. Standarden trädde i kraft 1 januari 2018 och avser affärsmässiga överenskommelser (avtal) med kunder där leverans av varor/tjänster delas in i särskiljbara prestationsåtaganden som redovisas separat. I vissa fall kan varor/tjänsten integreras med andra åtaganden i avtalet, varvid ett paket av varor/tjänster utgör ett gemensamt åtagande. Standarden fastställer regler för beräkning av transaktionspriset för leverans av varor och tjänster samt hur detta kan fördelas mellan olika prestationsåtaganden. Intäkterna redovisas när kunden har fått kontroll, genom att kunden kan använda eller dra nytta av varor/tjänsten, varvid den anses överförd. Kontrollen kan ha övergått vid en given tidpunkt, vilket vanligen är fallet vid försäljning. I andra fall uppfylls ett prestationsåtagande över en tidsperiod vilket är vanligt för tjänster.

Bolagets intäkter fördelas på varuintäkter, tjänsteintäkter och licensintäkter. Intäkterna uppkommer i huvudsak via direktförsäljning till kund eller försäljning via partners och kombineras ofta i olika paket av varor/tjänster i ett gemensamt åtagande. Detta åtagande överförs till kunden när risken går över till kund vilken är den samma som när kontrollen av varan överförs. Intäkter för underhållsavtal fördelas över avtalsperioden. Licensintäkter ger kunden en "Right to use" vilket enligt IFRS 15 följer en "Point in time recognition". Övergången till IFRS 15 har inte haft någon effekt på Pricers intäktsredovisning. Pricer har valt den framåtriktade retroaktiva övergångsmetoden vilken innebär att jämförelseperioderna inte omräknats enligt den nya standarden. IFRS 15 medför ändringar i upplysningskraven vilka har påverka de upplysningar som kommer att lämnas framöver.

## Nya IFRS som tillämpas från 2019

*IFRS 16 Leasingavtal.* Standarden innebär en förändring avseende redovisning av leasingavtal och kräver att alla leasingavtal redovisas i balansräkningen. Bolaget har operationella leasingavtal avseende kontorslokaler och bilar, vilka kommer att påverka finansiell ställning och nyckeltal vid övergången. Bolaget har valt att tillämpa övergångsreglerna för denna standard enligt den förenklade metoden, med den ackumulerade effekten av en initial tillämpning av standarden på den första tillämpningsdagen, 1 januari 2019. Jämförande information kommer därmed inte att omräknas och rapporteras även fortsättningsvis i enighet med IAS 17 Leasingavtal och IFRIC 4 Fastställande av huruvida ett avtal innehåller ett leasingavtal. Bolaget har valt att exkludera leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde. Leasingkostnaderna för tidigare operationella leasingavtal kommer 2019 att ersättas med avskrivningar på nyttjanderättstillgångar och finansiella räntekostnader på leasingkuldena. Nyttjanderättstillgångarna har valts att värderas till ett belopp som motsvarar leasingkuldena vid övergångstidpunkten. Baserat på existerande leasingavtal per den 1 januari 2019 bedöms concernens leasingkulder respektive nyttjanderättstillgångar att öka balansomslutningen med 5 procent, utan påverkan på eget kapital.

Övriga nya och ändrade IFRS med framtida tillämpning förväntas inte komma att ha någon effekt på företagets finansiella rapporter.

## Not 2 – Intäkter från avtal med kunder

### INTÄKTERNAS FÖRDELNING

	Kv 4 2018	Kv 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Belopp i MSEK				
Varuintäkter	360,6	233,1	1 111,0	750,9
Tjänsteintäkter	19,1	18,0	64,9	68,1
Licensintäkter	6,8	1,9	18,6	8,8
<b>Totalt</b>	<b>386,5</b>	<b>253,0</b>	<b>1 194,5</b>	<b>827,8</b>

Bolaget har allokerat rabatter proportionerligt till alla prestationsåtaganden i avtalet förutom när observerbara bevis om att hela rabatten avser ett eller flera, men inte alla, prestationsåtaganden. Jämförelsesiffrorna för 2017 har omräknats för att återspegla denna allokering av rabatter.

### NETTOOMSÄTTNING PER GEOGRAFISK MARKNAD

	Kv 4 2018	Kv 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Belopp i MSEK				
Europa, Mellanöstern & Afrika	221,9	154,1	741,7	673,0
Amerika	146,7	91,7	396,1	127,7
Asien & Stilla-havsområdet	18,0	7,2	56,7	27,1
<b>Summa omsättning</b>	<b>386,5</b>	<b>253,0</b>	<b>1 194,5</b>	<b>827,8</b>

### NETTOOMSÄTTNING PER FÖRSÄLJNINGSKANAL

	Kv 4 2018	Kv 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Direktförsäljning	63%	62%	66%	62%
Återförsäljare	37%	38%	34%	38%
<b>Totalt</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>

### Not 3 – Transaktioner med närstående

Väsentliga transaktioner med närstående beskrivs i not 24 i koncernredovisningen i bolagets årsredovisning för 2017. Inga närståendeförhållanden har ändrats och inga betydande transaktioner har ägt rum med närstående som väsentligt påverkar koncernens eller moderbolagets finansiella ställning eller resultat, jämfört med beskrivningen i årsredovisningen för 2017.

### Not 4 – Finansiella instrument

För finansiella instrument som redovisas till upplupet anskaffningsvärde; kundfordringar, övriga kortfristiga fordringar och likvida medel, leverantörsskulder och andra kortfristiga räntefria skulder bedöms det verkliga värdet överensstämja med det redovisade värdet. Verkligt värde för övriga långa samt kortfristiga skulder bedöms inte avvika materiellt från redovisat värde.

Derivaten avseende valutaterminer värderas till verkligt värde enligt nivå 2 i verkligt värde-hierarkin (se definition nedan). Värderingen till verkligt värde på valutaterminer baseras på vedertagna modeller med observerbar inputdata såsom räntor och valutor.

Nivå 1: Enligt priser noterade på en aktiv marknad för samma instrument

Nivå 2: Utifrån direkt eller indirekt observerbara marknadsdata som inte inkluderas i nivå 1

Nivå 3: Utifrån indata som inte är observerbara på marknaden

#### FINANSIELLA INSTRUMENT

Belopp i MSEK	31 Dec 2018	31 Dec 2017
Finansiella instrument		
Derivat som används i säkringsredovisning (nivå 2)	-	0,8
Låne- och kundfordringar	509,3	390,3
<b>Totala finansiella tillgångar</b>	<b>509,3</b>	<b>391,1</b>
Derivat som används i säkringsredovisning (nivå 2)	-	5,4
Andra finansiella skulder	282,9	141,8
<b>Totala finansiella skulder</b>	<b>282,9</b>	<b>147,2</b>

### Not 5 – Aktiesparprogram 2018

Vid årsstämman den 26 april 2018 fattades beslut om ett prestationsrelaterat aktiesparprogram riktat till 8 ledande befattningshavare varigenom deltagaren efter en initial investering i Pricers aktie serie B erhåller en matchningsaktierätt och en prestationsbaserad aktierätt per investerad aktie av serie B. Aktierätterna ger, efter en intjänandeperiod om tre år, rätt till en matchningsaktie och upp till fem prestationsaktier beroende på utfallet avseende prestationsvillkoret. Vid anmälningsperiodens slut hade 8 ledande befattningshavare tecknat sig. Från aktiesparprogrammet 2018 kan maximalt 409 tusen aktier överföras vederlagsfritt till deltagarna i juni 2021, i det fall de i förväg uppsatta prestationsmålen uppnås fullt ut.



## Not 6 – Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Företagsinteckning är en generell säkerhet i form av ett åtagande gentemot banker. Hos moderbolaget är garantier utfärdade till tullmyndighet, hyresvärd samt förskottsbetalningar från kund. För bankgaranti finns spärrade medel på bolagens bankkonton.

### STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTUALFÖRPLIKTELSE

Belopp i MSEK	Moderbolag		Koncern	
	31 Dec 2018	31 Dec 2017	31 Dec 2018	31 Dec 2017
Ställda säkerheter				
Företagsinteckning	59,6	59,6	59,6	59,6
Spärrade medel	-	-	0,9	0,8
<b>Summa</b>	<b>59,6</b>	<b>59,6</b>	<b>60,5</b>	<b>60,5</b>
Eventalförpliktelser				
Bankgarantier	-	-	0,9	0,8
Tullverket	0,1	0,2	0,1	0,2
Hyresgaranti	1,7	1,7	1,7	1,7
Förskottsgaranti	13,0	-	13,0	-
<b>Summa</b>	<b>14,8</b>	<b>1,9</b>	<b>15,7</b>	<b>2,7</b>

### Alternativa nyckeltal

Utöver de finansiella nyckeltal som omfattas av IFRS regelverk inkluderar denna rapport även andra nyckeltal och mått, s.k. alternativa nyckeltal, som Pricer anser vara viktiga för att följa upp, analysera och styra verksamheten. Dessa nyckeltal och mått tillhandahåller även bolagets intressenter med användbar information om bolagets finansiella ställning, resultat och utveckling på ett konsekvent sätt. Nedan framgår avstämningar och definitioner av de alternativa nyckeltal och mått som används i denna rapport och som inte går att utläsa direkt från de finansiella rapporterna.

	31 Dec 2018	31 Dec 2017
Belopp i MSEK om annat ej anges		
<b>RESULTATMÅTT</b>		
<b>Rörelsekostnader</b>		
Försäljnings- och administrationskostnader	-162,6	-136,6
Forsknings- och utvecklingskostnader	-25,7	-18,7
<b>Rörelsekostnader</b>	<b>-188,3</b>	<b>-155,4</b>
<b>Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande poster</b>		
Rörelsekostnader	-188,3	-155,4
-Varav jämförelsestörande poster avseende personalkostnader relaterade till omstruktureringar	-	-1,5
<b>Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande poster</b>	<b>-188,3</b>	<b>-153,9</b>
<b>MARGINALMÅTT</b>		
Nettoomsättning	1 194,5	827,8
Bruttoresultat	272,2	216,0
<b>Bruttomarginal, procent</b>	<b>22,8%</b>	<b>26,1%</b>
Rörelseresultat	89,1	55,7
<b>Rörelsemarginal, procent</b>	<b>7,5%</b>	<b>6,7%</b>
<b>KAPITAL- OCH FINANSIELLA MÅTT</b>		
<b>Soliditet</b>		
Totala tillgångar	1 121,6	918,5
Eget kapital	769,3	718,7
<b>Soliditet, procent</b>	<b>69%</b>	<b>78%</b>
<b>AVKASTNINGSMÅTT</b>		
<b>Eget kapital per aktie före/efter utspädning</b>		
Antal utestående aktier, tusental	110 267	110 267
Utspädningseffekt, tusental	637	228
Eget kapital TSEK	769 301	718 705
<b>Eget kapital per aktie före utspädning, SEK</b>	<b>6,98</b>	<b>6,52</b>
<b>Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK</b>	<b>6,94</b>	<b>6,50</b>
<b>Resultat per aktie före/efter utspädning</b>		
Genomsnittligt antal utestående aktier, tusental	110 267	110 149
Utspädningseffekt, tusental	637	228
Periodens resultat TSEK	87 275	38 675
<b>Resultat per aktie före utspädning, SEK</b>	<b>0,79</b>	<b>0,35</b>
<b>Resultat per aktie efter utspädning, SEK</b>	<b>0,79</b>	<b>0,35</b>

ALTERNATIVA NYCKELTAL	DEFINITION	ORSAK TILL ANVÄNDNING
<b>RESULTATMÅTT</b>		
Förändring i nettoomsättning justerat för valutakursförändringar	Relationen mellan periodens nettoomsättning omräknad med jämförelseperiodens valutakurser och jämförelseperiodens nettoomsättning.	Måttet används av ledningen för att följa underliggande förändring i nettoomsättning i jämförbara valutor.
Bruttoresultat	Nettoomsättning minus Kostnad för sålda varor	Bruttoresultatet är ett viktigt mått för ledningen då det används för att analysera verksamhetens underliggande utveckling rensat för exempelvis produktmix och prisförändringar som kan ge kraftiga svängningar i nettoomsättningen.
Rörelsekostnader	Avser försäljningskostnader, administrationskostnader och forsknings- och utvecklingskostnader som ingår i den löpande verksamheten.	Rörelsekostnaderna ger en samlad bild av de kostnader som belastar den löpande verksamheten och är ett viktigt mått internt som ledningen kan påverka i hög utsträckning.
Jämförelsestörande kostnader	Kostnader av engångskaraktär som inte tillhör den löpande affärsverksamheten, exempelvis personalkostnader relaterade till omstruktureringar.	Måttet används av ledningen för att förstå vilka kostnader som inte tillhör den underliggande löpande verksamheten.
Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande kostnader	Rörelsekostnader minus jämförelsestörande kostnader.	Nyckeltalet används av ledningen för att möjliggöra jämförbarhet av rörelsekostnaderna mellan perioder samt prognostisera framtida kostnadsutveckling.
Rörelseresultat	Resultat före finansiella poster och skatt.	Rörelseresultatet ger en samlad bild av den totala resultatgenereringen i den operativa verksamheten. Detta är ett mycket viktigt mått internt som ledningen kan påverka i högre utsträckning än nettoresultatet.
<b>MARGINALMÅTT</b>		
Bruttomarginal	Bruttoresultat i procent av nettoomsättning.	Bruttomarginalen används såväl i den interna utvärderingen av enskilda affärer som för att följa utvecklingen över tiden för bolaget som helhet.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättning.	Rörelsemarginalen är ett av ledningens viktigaste mått för uppföljning av verksamheten då det mäter bolagets förmåga att omvandla nettoomsättning till rörelseresultat.
<b>KAPITAL- OCH FINANSIELLA MÅTT</b>		
Soliditet	Eget kapital i procent av totala tillgångarna.	Ett traditionellt mått som ger en indikation på företagets förmåga att betala sina skulder.
<b>AVKASTNINGSMÅTT</b>		
Eget kapital per aktie före/efter utspädning	Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare dividerat med viktat antal aktier före/efter utspädning på balansdagen. Utspädningseffekt kan uppkomma från bolagets utestående teckningsoptioner eller aktiesparprogram.	Måttet används för visa på det egna kapitalets utveckling per aktie över tid samt att möjliggöra jämförbarhet med andra bolag.

ALTERNATIVA NYCKELTAL	DEFINITION	ORSAK TILL ANVÄNDNING
Resultat per aktie före/efter utspädning	Periodens resultat hänförligt till moderbolagets ägare dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier före/efter utspädning under perioden. Utspädningseffekt kan uppkomma från bolagets utestående teckningsoptioner eller aktiesparprogram.	Mättet används för visa på resultatets utveckling per aktie över tid samt att möjliggöra jämförbarhet med andra bolag.
<b>ÖVRIGA MÅTT</b>		
Orderingång	Värdet av bindande kundorder, fakturerade serviceavtal samt avrop under ramavtal. Förväntat framtida värde av ramavtal ingår ej.	Orderingången används för att mäta efterfrågan på bolagets produkter och tjänster under en given period. Mättet är också en viktig trendindikator om efterfrågan ökar/minskar mellan perioder.
Förändring i orderingång justerat för valutakursförändringar	Relationen mellan periodens orderingång omräknad med jämförelseperiodens valutakurser och jämförelseperiodens orderingång.	Mättet används av ledningen för att följa underliggande förändring i orderingång i jämförbara valutor.
Orderstock	Värdet av orderingång som ej fakturerats.	Storleken på orderstocken ger en indikation om nettoomsättningens utveckling på kort till medellång sikt.

## Om Pricer

Pricer erbjuder lösningar för effektivare och säkrare prisinformation genom elektroniska display- och informationssystem till detaljhandeln. Pricers system ökar väsentligt nyttan för konsumenterna samt produktiviteten i butik. Pricers plattform är baserad på tvåvägskommunikation för att säkra spårbarhet och effektivt resursutnyttjande. Pricers system leder till ökad produktivitet i butiken och underlättar för kunderna.

Pricer, grundat i Uppsala 1991, är den ledande leverantören av elektroniska display- och informationssystem till detaljhandeln. Med den mest kompletta ESL-lösningen har Pricer installationer i över 50 länder och den största andelen av världsmarknaden för ESL-system. På kundlistan återfinns många av världens främsta butikskedjor och några av de största detaljhandelskedjorna i Europa, Japan och USA. Pricer erbjuder, i samarbete med kvalificerade partners, en totalt integrerad lösning tillsammans med tillägsprodukter, applikationer och tjänster.

Pricers aktie är noterad på Nasdaq Stockholm Small Cap. För ytterligare information, besök gärna [www.pricer.com](http://www.pricer.com).

Pricer AB  
Box 215  
SE-101 24 Stockholm  
Besöksadress: Västra Järnvägsgatan 7  
SE-111 64 Stockholm

Webbplats: [www.pricer.com](http://www.pricer.com)  
Telefon: +46 8 505 582 00  
Organisationsnummer: 556427-7993