



1 JANUARI – 31 DECEMBER 2018

Fortsatt hög organisk tillväxt och förbättrat resultat samt återupptagen utdelning för 2018

Fjärde kvartalet

- Orderingången steg med 37 procent till 452 mkr (330).
- Nettoomsättningen ökade med 18 procent till 381 mkr (323).
- Rörelseresultatet steg till 20,2 mkr (3,4).
- Resultatet efter skatt uppgick till 12,5 mkr (-1,0).
- Resultatet per aktie blev 0,44 kronor (-0,03).

Helår 2018

- Orderingången steg med 27 procent till 1 593 mkr (1 252).
- Nettoomsättningen ökade med 18 procent till 1 417 mkr (1 206).
- Rörelseresultatet steg till 74,0 mkr (18,0).
- Resultatet efter skatt uppgick till 43,5 mkr (-6,2).
- Resultatet per aktie blev 1,52 kronor (-0,24).
- Utdelningen föreslås till 0,50 kronor (0).

Bokslutskommuniké för Beijer Electronics Group AB (publ)

VD och koncernchef Per Samuelsson kommenterar

”BEIJER GROUPS nya strategi som lades fast 2016 är bärkraftig och har visat påtagliga framgångar, det vittnar de ekonomiska utfallen om. Under helåret 2018 steg orderingång och omsättning med närmare 30 respektive 20 procent vilket ledde till att rörelseresultatet fyrdubblades och en förlust 2017 vändes till en vinst efter skatt 2018. Vändningen innebär även att vi kan föreslå att återuppta utdelningen till våra aktieägare.

Vi är nöjda med mycket som åstadkommits de senaste åren. Omställningen - efter att Beijer Electronics affär med Mitsubishi Electric avslutats 2016 med ett bortfall i årlig försäljning på cirka 300 mkr - innebar kostnadsnedskärningar och rationaliseringar parat med stora satsningar på produktutveckling och förändring av organisationen. Facit är att koncernen under 2018 tangerade tidigare omsättningsrekord från 2011. Orderingången på 1,6 miljarder kronor är koncernens hittills högsta. Resultatutvecklingen pekar i rätt riktning. Lönsamheten i kvartalet skulle dock varit högre givet försäljningen. Den snabba tillväxten som uteslutande är organisk har överträffat våra egna högt ställda förväntningar. Det har ställt oss inför flera utmaningar. Kapacitetsutnyttjande liksom kapacitetsbrist har stor betydelse för resultatet. Även om tillväxten i orderingång och omsättning förstärktes under det fjärde kvartalet påverkades resultatet av tillfälliga obalanser mellan kapacitet och leveranser. Koncernen kunde ändå förbättra

rörelseresultatet från tre mkr till drygt 20 mkr under perioden.

Affärsenheten Beijer Electronics svarade för merparten av koncernens resultatförbättring. Affärsenheten har gått från klarhet till klarhet under året med hög tillväxt och successivt bättre resultat. Nya produkter och lösningar samt en mer kundorienterad säljorganisation ligger bakom framgångarna. Affärsenhetens återhämtning och fortsatta expansion är en viktig del i koncernens långsiktiga värdeskapande.

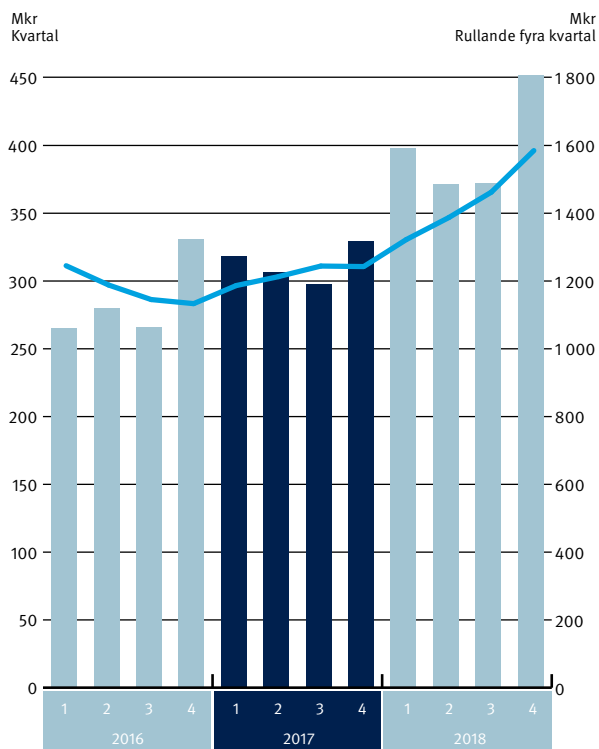
Affärsenheten Westermo presterade sitt hittills bästa år med rekord i orderingång, omsättning och resultat under 2018. Det är i första hand Westermos fokuserade satsning på nätverk till tåg som ligger bakom framgångarna. Men den höga tillväxten – 30 procent under det fjärde kvartalet - har också ställt till problem i leveranskedjan. Westermos prioritet har varit att säkra leveranser till kunderna framför effektivitet och att höja kapaciteten för fortsatt tillväxt. Kortsiktigt har det medfört högre kostnader än normalt. De extra kostnaderna uppskattas ha påverkat Westermos rörelsemarginal med fem procentenheter motsvarande åtta mkr under det fjärde kvartalet. Det viktiga på längre sikt är att åtaganden gentemot kunder har kunnat infrias.

Affärsenheten Korenix har under året fokuserat på återhämtning av verksamheten med en delvis modifierad strategi. Korenix är på rätt väg med flera nya affärer med stora och viktiga kunder. Orderingången steg med 20 procent och

Affärsenheternas omsättning och rörelseresultat

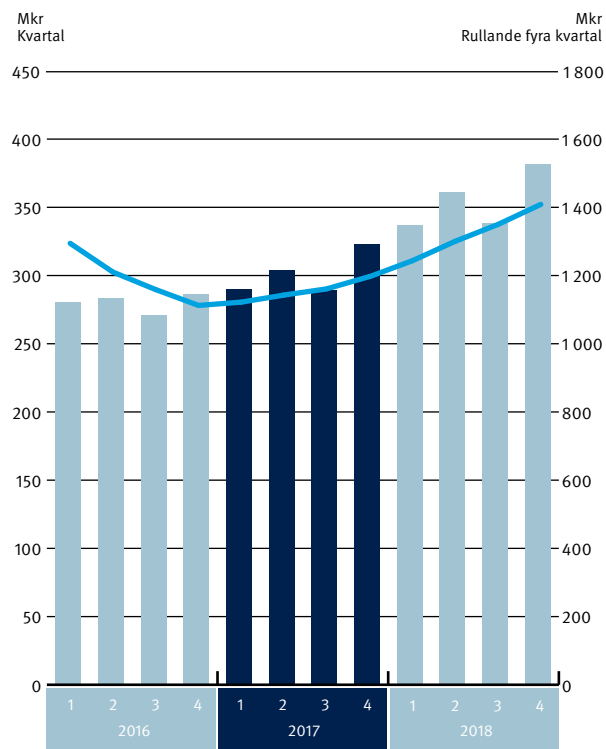
	Omsättning Kvartal 4		Rörelseresultat Kvartal 4		Omsättning Helår		Rörelseresultat Helår	
MKR	1812	1712	1812	1712	1812	1712	1812	1712
Affärsenhet Beijer Electronics	191,5	173,2	17,3	5,4	731,4	659,1	47,4	12,5
Affärsenhet Westermo	167,3	128,7	13,6	12,7	584,2	461,2	69,7	46,6
Affärsenhet Korenix	25,8	24,4	-4,1	-6,1	117,8	104,2	-6,4	-9,9
Intern försäljning	-3,4	-3,7			-16,2	-18,6		
Koncernjusteringar och moderbolag			-6,6	-8,6			-36,8	-31,2
BEIJER GROUP	381,2	322,6	20,2	3,4	1 417,2	1 205,9	73,9	18,0

Orderingång, koncernen



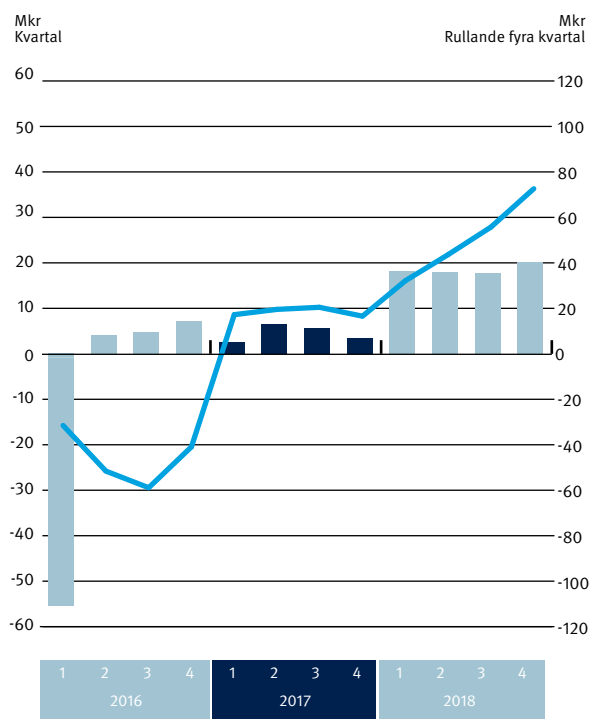
▲ Staplarna och vänster skala visar orderingång per kvartal. Kurvan och höger skala visar orderingång rullande fyra kvartal.

Nettoomsättning, koncernen



▲ Staplarna och vänster skala visar nettoomsättning per kvartal. Kurvan och höger skala visar nettoomsättning rullande fyra kvartal.

Rörelseresultat, koncernen



▲ Staplarna och vänster skala visar rörelseresultat per kvartal. Kurvan och höger skala visar rörelseresultat rullande fyra kvartal.

omsättningen med 13 procent under 2018. Under det fjärde kvartalet påverkades försäljningen av att några större kunder önskade skjuta planerade leveranser till första halvåret 2019. Det innebär att Korenix stod med för mycket kapacitet och för höga kostnader och därmed tvingades visa en förlust på fyra mkr under perioden.

Vi arbetar tillsammans med några av världens mest innovativa företag och har stora globala och krävande kunder som Alfa Laval, Bombardier, Alstom, Emerson med flera. Att de återkommer med nya beställningar och att vi får nya kunder är ett kvitto på vår internationella konkurrenskraft och att vi har produkter och tjänster som ligger rätt i tiden.

Våra lösningar suddar ut gränsen mellan människor och maskiner. Information i form av data samlas in, styrs, transporteras, presenteras och analyseras i interaktiva och sömlösa processer mellan människa och maskin. Lösningarna bidrar till att kunderna kan optimera sina processer på olika nivåer i verksamheten.

Att ligga i framkant och möta kunder ställer höga krav på organisation och medarbetare. Jag vill särskilt betona betydelsen av medarbetarnas insatser och kompetens. Det är de enskilda individernas professionella prestationer med stöd av varandra och tillgång till företagets resurser som skapat resultaten och den nya plattformen för fortsatt expansion.

Under 2018 spenderade koncernen drygt 160 mkr i produktutveckling vilket förstärker vårt erbjudande till marknaden. Under 2018 beslutade Westermo om en vidareutveckling av befintlig strategi för kommande år som baseras på framgångar inom tågsegmentet och affärsenhetens befintliga produktprogram. Detta innebär riktade satsningar på nätverkslösningar till segmenten järnvägsinfrastruktur och eldistribution. Westermo

har en viss försäljning inom segmenten i dagsläget men för att kunna adressera hela marknaden krävs vissa investeringar och uppgraderingar. Satsningen bedöms på sikt resultera i ett väsentligt bidrag till koncernens och affärsenhetens tillväxt, omsättning och resultat.

Inom Beijer Electronics lanseras den nya lösningen för ”Fast track to the cloud” med BoX2 under 2019. Lösningen består av både mjuk- och hårdvara och är en Industrial Internet-of-Things-applikation med enkel uppkoppling av befintlig automationsutrustning. BoX2 och relaterade tjänster kommer att säljas under intäktsmodellen Software as a Service där hårdvaran faktureras vid leverans medan mjukvaran debiteras löpande via en licensavgift.

Den nya strategin för koncernen från 2016 har mer än väl infriat målet om en tillväxt på minst sju procent per år. Vi är på väg att nå målet om en rörelsemarginal på tio procent. De nya satsningarna är investeringar för att slå vakt om en fortsatt hög organisk tillväxt. De öppnar även för en möjlighet att höja koncernens mål för tillväxt och rörelsemarginal.

Vi har startat det nya året med en bra orderbok. Kapacitetsproblemen som inträffade under det fjärde kvartalet åtgärdas fortlöpande och får successivt effekt. För helåret 2019 bedömer vi att koncernen fortsatt kommer att kunna öka omsättning och resultat jämfört med utfallet 2018.”

Koncernen det fjärde kvartalet

Koncernens orderingång utvecklades fortsatt starkt med en uppgång på 37 procent till 452,0 mkr (329,5) under det fjärde kvartalet. Koncernens alla tre affärsenheter visade en hög ordertillväxt – Beijer Electronics ökade med 35 procent, Westermo med 37 procent och Korenix med 51 procent.

” En orderingång på över 450 mkr i kvartalet är en riktigt bra nivå.

PER SAMUELSSON, VD OCH KONCERNCHEF.

Justerat för valutaeffekter steg koncernens orderingång med 33 procent.

Koncernens omsättning ökade med 18 procent till 381,2 mkr (322,6). Tillväxten är bred och relativt jämt fördelad mellan olika marknader, regioner, sektorer och segment. Justerat för valutaeffekter steg omsättningen med 14 procent.

Koncernens rörelseresultat före avskrivningar steg 59 procent till 40,7 mkr (25,6). Avskrivningarna uppgick till 20,5 mkr (22,2). Rörelseresultatet uppgick till 20,2 mkr (3,4). Det motsvarade en rörelsemarginal på 5,3 procent (1,0). Resultatförbättringen förklaras av en högre försäljningsvolym, förbättrad bruttomarginal, en god kostnadskontroll och positiva valutaeffekter om cirka fem mkr. De totala utvecklingsutgifterna uppgick till 45,2 mkr (38,8). Det motsvarade 11,9 procent (12,0) av koncernens försäljning.

Resultatet före skatt steg till 16,4 mkr (-1,0). Finansnettot uppgick till -3,8 mkr (-4,4). Det förbättrade finansnettot beror på nyemissionen under 2017 och mer gynnsamma finansieringsvillkor. Resultatet efter beräknad skatt blev 12,5 mkr (-1,0). Resultatet per aktie efter beräknad skatt uppgick till 0,44 kronor (-0,03).

Helåret 2018

Orderingången ökade med 27 procent till 1 593,2 mkr (1 251,6) under helåret. Valutajusterat steg orderingången med 25 procent. Omsättningen steg med 18 procent till 1 417,2 mkr (1 205,9). Justerat för valutaeffekter steg omsättningen med 15 procent.

Koncernens rörelseresultat före avskrivningar ökade med 67 procent till 150,6 mkr (90,3). Avskrivningarna uppgick till 76,6 mkr (72,3). Rörelseresultatet steg till 73,9 mkr (18,0) motsvarande en rörelsemarginal på 5,2 procent (1,5). De totala utvecklingsutgifterna uppgick till 162,7 mkr (147,9). Det motsvarade 11,5 procent (12,3) av koncernens försäljning.

Resultatet före skatt ökade till 63,0 mkr (-3,8). Finansnettot uppgick till -10,9 mkr (-21,9). Resultatet efter beräknad skatt steg till 43,5 mkr (-6,2). Resultatet per aktie efter beräknad skatt uppgick till 1,52 kronor (-0,24).

Utdelning

Styrelsen föreslår en utdelning på 0,50 kronor (0) per aktie för verksamhetsåret 2018.

” Det är de enskilda individernas professionella prestationer med stöd av varandra och tillgång till företagets resurser som skapat resultatet.

PER SAMUELSSON, VD OCH KONCERNCHEF.

Affärsenhet

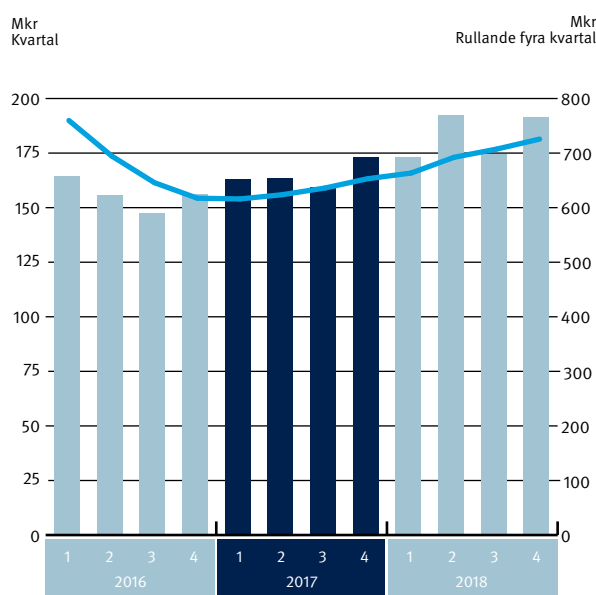
Beijer Electronics

Affärsenheten Beijer Electronics förstärkte den positiva trenden under det fjärde kvartalet med en kraftig tillväxt i orderingång och en fortsatt hög organisk tillväxt i omsättning samt en betydande förbättring av resultatet. Utvecklingen under året vittnar om att den nya strategin är bärkraftig och successivt ger resultat.

Tillväxten är bred och omfattar i stort sett alla marknader som affärsenheten bearbetar. Övergripande visade Europa den snabbaste tillväxten med viktiga marknader som Frankrike, Tyskland och Sverige i spetsen. USA visade en fortsatt god utveckling även om efterfrågan inom olja- och gassektorn periodvis var avvaktande till följd av svängningar i oljepriserna. Kina visade likaså en fortsatt god tillväxt. Vissa problem kvarstår i Danmark där försäljningen minskade.

De nya operatörspanelerna X2-serien har fortsatt att skörda försäljningsframgångar. Under det fjärde kvartalet svarade X2-serien för cirka 40 procent av försäljningen i volym. Produktutvecklingen har fortskridit enligt plan. Den nya lösningen för "Fast track to the cloud" med BoX2 lanseras successivt under 2019. Lösningen består av både mjuk- och hårdvara och är en Industrial Internet-of-Things-applikation med enkel uppkoppling av befintlig automationsutrustning. BoX2 kan appliceras på fler än 75 olika PLC-system (styrsystem) från alla större tillverkare och leverantörer. BoX2 och relaterade tjänster kommer att säljas under modellen Software as a Service (SaaS).

Nettoomsättning, Beijer Electronics



▲ Staplarna och vänster skala visar nettoomsättning per kvartal.
Kurvan och höger skala visar nettoomsättning rullande fyra kvartal.

Hårdvaran faktureras vid leverans medan mjukvaran debiteras löpande via en licensavgift.

Under 2019 kommer Beijer Electronics att fasa ut ett antal äldre modeller av operatörsterminaler. Det gav en viss påverkan på orderingången under det fjärde kvartalet då kunder lade extra stora beställningar inför årsskiftet.

Affärsenhetens nya strategi följer i grova drag den utstakade planen. Nya produkter med mer mjukvara och en ny och mer kundorienterad säljorganisation bidrar till tillväxten. En kombination av en större andel nya egna produkter och lösningar med högre marginal samt effektivitetsförbättringar i produktion och logistik har påverkat bruttomarginalen positivt. Tillsammans med de högre försäljningsvolymerna har effekten blivit en snabb förbättring av rörelsemarginalen.

Fjärde kvartalet

Orderingången ökade med 35 procent till 231,4 mkr (171,0). Omsättningen steg med elva procent till 191,5 mkr (173,2).

Rörelseresultatet före avskrivningar mer än fördubblades till 25,1 mkr (11,4). Avskrivningarna uppgick till 7,8 mkr (6,0). Rörelseresultatet steg till 17,3 mkr (5,4) motsvarande en marginal på 9,0 procent (3,1). Den kraftiga förbättringen förklaras av stigande försäljningsvolym och en högre bruttomarginal samt god kostnadskontroll.

Helåret

Orderingången steg med 20 procent till 792,0 mkr (660,1). Omsättningen ökade med elva procent till 731,4 mkr (659,1). Rörelseresultatet före avskrivningar ökade till 75,1 mkr (36,6). Avskrivningarna uppgick till 27,7 mkr (24,0). Rörelseresultatet steg till 47,4 mkr (12,5) motsvarande en rörelsemarginal på 6,5 procent (1,9).

” Affärsenhet Beijer Electronics går från klarhet till klarhet med hög tillväxt och positiv lönsamhetsutveckling.

PER SAMUELSSON, VD OCH KONCERNCHEF.

Affärsenhet

Westermo

Affärsenheten Westermo presterade sitt hittills bästa år med rekord i orderingång, omsättning och resultat under 2018. Orderingången ökade med 37 procent, omsättningen med 27 procent och resultatet med 50 procent.

Den positiva tillväxttenden har bekräftats varje kvartal och förstärktes även något under det fjärde kvartalet. Uppgången är bred och omfattar i stort sett alla marknader som Westermo bearbetar. Efterfrågan inom tågnätverk har fortsatt varit särskilt stark men också nätverksprodukter har visat en god utveckling.

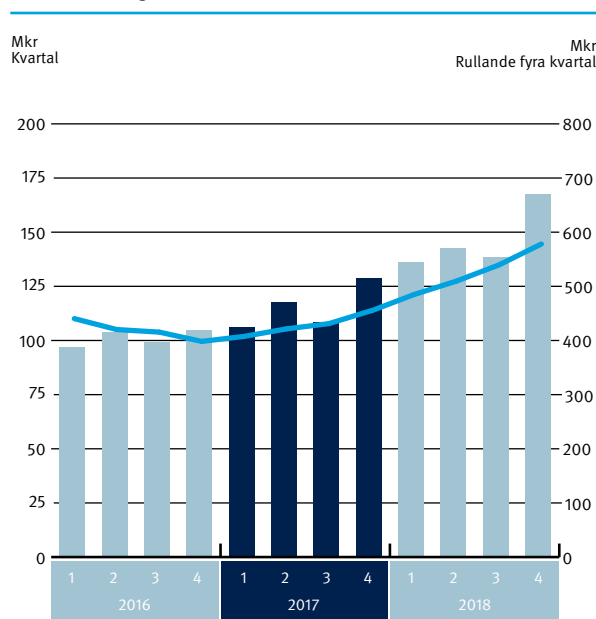
Westermos höga tillväxttakt har klart överträffat de interna förväntningarna vilket också ställt affärsenheten inför extra stora utmaningar i form av att möta efterfrågan med leveranskapacitet. Komponentbrist runt om i världen, flaskhalsar både i leverantörsledet och i tillverkningen har inneburit brister i leveranskapacitet. Prioriteten har ändå varit att säkra leveranser till kunderna framför effektivitet. Kortsiktigt har det medfört högre kostnader än normalt med bland annat helg- och nattskift i produktionen, tillskott av externa resurser och högre kostnader för inköp av komponenter. Åtgärderna bidrog till att åtaganden gentemot kunder kunde infrias med leveranser på närmare 170 mkr under det fjärde kvartalet vilket motsvarade en ökning på 30 procent.

De extra kostnaderna uppskattas ha påverkat rörelsemarginalen med fem procentenheter motsvarande åtta mkr under det fjärde kvartalet. I de extra kostnaderna ingår aktiviteter för ytterligare kapacitetstillskott inför 2019 vilket successivt ska bidra till en mer kostnadseffektiv tillverkning. Den strategiska satsningen på nätverk till tåg som inleddes i slutet av 2014 har

varit lyckosam. Westermo har med sitt erbjudande attraherat nya stora kunder som Siemens Mobility, Alstom och Progress Rail Locomotive samt förstärkt kundrelationen med bolag som Bombardier och Toshiba.

Under 2018 har Westermo beslutat om en vidareutveckling av befintlig strategi för perioden 2019-2021 som baseras på framgångar inom tågsegmentet och affärsenhetens befintliga

Nettoomsättning, Westermo



▲ Staplarna och vänster skala visar nettoomsättning per kvartal. Kurvan och höger skala visar nettoomsättning rullande fyra kvartal.

produktprogram. Detta innebär riktade satsningar på nätverkslösningar till segmenten järnvägsinfrastruktur och eldistribution. Den totala marknaden för de tre segmenten bedöms uppgå till mer än fyra miljarder kronor med en årlig tillväxt på 10-15 procent. Westermo har en viss försäljning inom järnväg och eldistribution i dagsläget. För att kunna adressera hela marknaden krävs dock investeringar i bland annat en breddad produktportfölj och uppgraderingar. I planen ingår även ökat inslag av mjukvara och service i affärsmodellen. Satsningen bedöms på sikt resultera i ett väsentligt bidrag till affärsenhetens tillväxt, omsättning och resultat.

Fjärde kvartalet

Orderingången steg med 36 procent till 188,3 mkr (138,7). Omsättningen ökade med 30 procent till 167,3 mkr (128,7).

Rörelseresultatet före avskrivningar ökade till 21,0 mkr (19,0). Avskrivningarna uppgick till 7,4 mkr (6,3). Rörelseresultatet steg till 13,6 mkr (12,7). Det motsvarade en rörelsemarginal på 8,1 procent (9,9). Det ökade resultatet beror på stigande försäljningsvolymerna.

Helåret

Orderingången ökade med 37 procent till 687,9 mkr (502,7). Omsättningen steg med 27 procent till 584,2 mkr (461,2). Rörelseresultatet före avskrivningar ökade med 40 procent till 97,4 mkr (69,5). Avskrivningarna uppgick till 27,8 mkr (23,0). Rörelseresultatet steg med 50 procent till 69,7 mkr (46,6) motsvarande en rörelsemarginal på 11,9 procent (10,1).

” Vi arbetar tillsammans med några av världens mest innovativa företag och har stora globala och krävande kunder som Alfa Laval, Bombardier, Alstom, Emerson med flera.

PER SAMUELSSON, VD OCH KONCERNCHEF.

Affärsenhet

Korenix

Affärsenheten Korenix är i stort på rätt väg i sin återhämtning efter omställningen av organisationen de senaste åren. Korenix lyckas vinna nya affärer från stora och viktiga kunder. Det visade sig i en kraftig uppgång i orderingen under det fjärde kvartalet liksom för helåret som helhet.

Försäljningsökningen under det fjärde kvartalet blev dock lägre än planerat. Några större kunder önskade få sina leveranser förskjutna till första halvåret 2019. Det innebar i sin tur, förutom ett bortfall i försäljningen, att kostnadsmassan som byggts upp inte kunde täckas av ökade intäkter. Det resulterade i att Korenix tvingades visa förlust såväl under kvartalet som under helåret.

Korenix har under 2018 arbetat med den strategiska inriktningen för åren 2019-2021. I strategin ingår en ny produktplan med fokus på utveckling av nya produkter med högre prestanda. Den snabba digitala tillväxten innebär behov av en allt snabbare överföring av data och mer kapacitet i form av ökad bandbredd. Med ett breddat produktprogram kommer Korenix kunna erbjuda mer specifika lösningar inom utvalda marknadssegment. Särskilt fokus kommer att ligga på olika nätverks- och kommunikationslösningar till segment som övervakning av miljö, vattenrening, vindkraft och intelligenta transportsystem samt till flygplatser.

Affärsenheten har startat det nya året med en markant förbättrad orderbok och inriktningen under 2019 är fortsatt tillväxt med målet att nå lönsamhet.

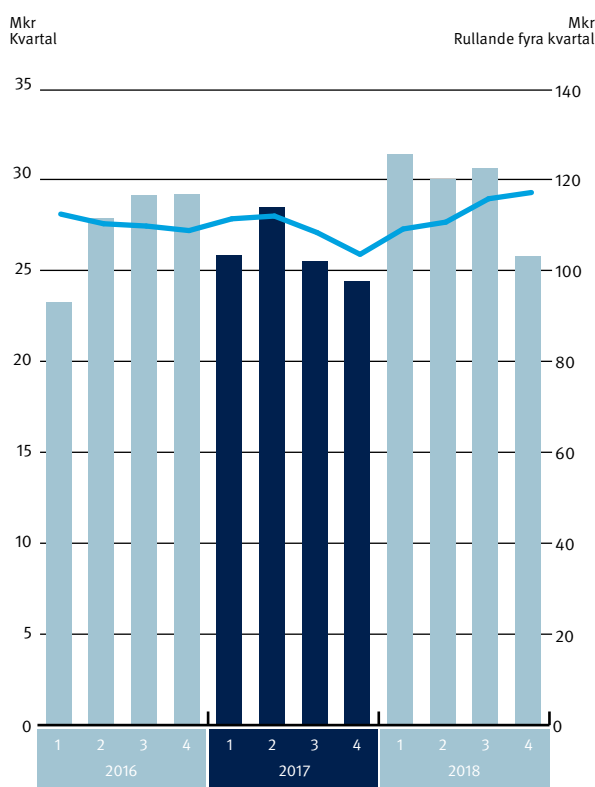
Fjärde kvartalet

Korenix orderingsgång steg med 51 procent till 35,7 mkr (23,6). Omsättningen ökade med sex procent till 25,8 mkr (24,4). Rörelseresultatet före avskrivningar uppgick till -0,9 mkr (1,2). Avskrivningarna blev 3,2 mkr (7,3). Rörelseresultatet uppgick till -4,1 mkr (-6,0).

Helåret

Korenix orderingsgång ökade med 20 procent till 129,2 mkr (107,3). Omsättningen steg med 13 procent till 117,8 mkr (104,2). Rörelseresultatet före avskrivningar uppgick till 6,3 mkr (5,6). Avskrivningarna blev 12,7 mkr (15,5). Rörelseresultatet uppgick till -6,4 mkr (-9,9).

Nettoomsättning, Korenix



▲ Staplarna och vänster skala visar nettoomsättning per kvartal. Kurvan och höger skala visar nettoomsättning rullande fyra kvartal.

Övrig ekonomisk information

Koncernens investeringar inklusive balanserade utvecklingskostnader och förvärv uppgick till 93,7 mkr (79,4) under 2018. Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital var 134,0 mkr (61,8). Det egna kapitalet uppgick till 652,9 mkr (585,0) den sista december 2018. Soliditeten var 43,3 procent (41,7). Likvida medel uppgick till 94,5 mkr (89,3). Nettoskulden var 418,0 mkr (417,4). Medeltalet anställda var 713 medarbetare (702).

Emission av C-aktier

Styrelsen i BEIJER GROUP beslutade i mars 2018 i enlighet med bemyndigande från årsstämman 2017 att emittera 34 657 C-aktier med ett kvotvärde av 0,33 kronor. Emissionen riktades till ett finansiellt institut och återköptes omedelbart av bolaget. De återköpta C-aktierna avses vid leverans till anställda år 2020 omvandlas till stamaktier, i enlighet med villkoren för incitamentsprogrammet LTI 2017/2020.

Nya styrelseledamöter

Årsstämman i april 2018 beslutade välja Karin Gunnarsson och Lars Eklöf till nya styrelseledamöter samt omvälja styrelseledamöterna Bo Elisson, Ulrika Hagdahl och Johan Wester. Bo Elisson valdes till styrelsens ordförande. Karin Gunnarsson är civilekonom och sedan tio år tillbaka anställd på Hexpol varav de senaste sex åren som CFO och Investor Relations Manager. Lars Eklöf är President för Atlas Copcos Motor Vehicle Industry division. Lars Eklöf är civilingenjör och har en gedigen internationell industribakgrund från Atlas Copco.

Nytt finansieringsavtal

BEIJER GROUP tecknade under det fjärde kvartalet ett nytt treårigt finansieringsavtal med en större skandinavisk bank. Avtalet

omfattar en total ram om 750 mkr och det ger koncernen en finansiell flexibilitet och handlingsfrihet för fortsatt expansion som även inkluderar möjlighet till mindre och medelstora kompletterande förvärv.

Utsikter för helåret 2019

BEIJER GROUP bedömer att koncernens omsättning och resultat fortsatt kommer att kunna förbättras under helåret 2019 jämfört med utfallet under 2018.

Koncernens finansiella mål

Styrelsen fastställde finansiella mål för BEIJER GROUP under 2016. Målen är att koncernen inom en tidshorisont om 2 till 3 år, skall nå en organisk tillväxttakt på minst sju procent per år och visa en rörelsemarginal på minst tio procent mätt som ett genomsnitt över en konjunkturcykel.

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Malmö den 28 januari 2019

Per Samuelsson

VD och koncernchef

För mer information kontakta:

VD och koncernchef Per Samuelsson, tel 040-35 86 10,

0708-58 54 40 eller vVD/CFO Joakim Laurén,

tel 040-35 84 96, 0703-35 84 96

Redovisningsprinciper

Denna bokslutskommuniké har för koncernen upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga regler i Årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagens 9 kapitel, Delårsrapport.

Per den 1 januari 2018 har IFRS 9 Finansiella instrument och IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder trätt i kraft. Införandet av IFRS 9 och IFRS 15 har inte haft någon materiell inverkan på koncernens eller segmentens finansiella rapportering.

Bedömda effekter av övergången till IFRS 16 Leasingavtal

Den 1 januari 2019 träder IFRS 16 Leasingavtal i kraft. Standarden reglerar redovisning av leasing och kommer att ersätta IAS 17 "Leasingavtal" samt tillhörande tolkningar IFRIC 4, SIC-15 och SIC-27. Standarden kräver att tillgångar och skulder hänförliga till alla leasingavtal, med några undantag, redovisas i balansräkningen. Denna redovisning baseras på synsättet att leasetagaren har en rättighet att nyttja en tillgång under en specifik tidsperiod och samtidigt en skyldighet att betala för denna rättighet. Arbetet med att analysera och utvärdera effekterna av införandet av den nya standarden på koncernens finansiella rapportering är i allt väsentligt avslutat.

Koncernen har identifierat drygt 100 avtal vid övergångstidpunkten som berörs av den nya redovisningsstandarden, där flertalet av kontrakten avser leasingavtal för bilar. Koncernens finansiella rapportering kommer främst att påverkas av lokalhyreskontrakt. Härutöver finns även ett antal leasingavtal för kontorsutrustning.

Koncernen har valt den förenklade övergångsmetoden vid införandet av den nya standarden, vilket innebär att den fulla effekten av tillämpning av standarden justeras i öppningsbalanserna för räkenskapsår 2019 utan omräkning av jämförelsetal. För en del av lokalhyreskontrakten har koncernen valt att tillämpa en metod som innebär att tillgångssidan värderas utifrån leasingkontraktets faktiska startdatum och skuldsidan värderas utifrån övergångstillfället som startdatum. För övriga kontrakt har övergångstillfället använts som startdatum för beräkning av såväl tillgång som skuld, som vid övergångstillfället i all väsentlighet är lika stora.

Direkta anskaffningskostnader för nyttjanderätter har inte räknats med vid övergången. Nyttjanderättsavtal kortare än 12 månader eller med ett anskaffningsvärde understigande 5 000 USD ingår inte i de redovisade skulderna eller nyttjanderätterna.

En marginallåneränta har fastställts per region. Nyttjanderättsperioder har fastställts utifrån avtalens kontraktsperiod, samt med kunskap om uppsägnings- och förlängningsklausuler och bedömning av tillgångens betydelse för verksamheten.

Koncernen bedömer att införandet av den nya standarden innebär följande effekter på balansräkningen. Tillgångarna ökar med netto 111 MSEK och skulderna ökar med netto 115 MSEK. Eget kapital minskar netto med 4 MSEK som en följd av de nyttjanderätter som värderas retroaktivt.

Koncernens förväntan är att IFRS 16 kommer ha en liten positiv effekt på rörelseresultatet och en mindre effekt på resultat efter finansiella poster.

Året i sammandrag

Resultaträkning koncernen

Tkr	Kvartal 4 2018	Kvartal 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Nettoomsättning	381 188	322 573	1 417 240	1 205 912
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	908	2 924	1 760	-82
Rörelsens kostnader exkl avskrivningar	-341 409	-299 880	-1 268 408	-1 115 504
Rörelseresultat före avskrivningar	40 687	25 617	150 592	90 326
Avskrivningar immateriella anläggningstillgångar	-15 603	-17 902	-58 293	-55 090
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-4 880	-4 340	-18 353	-17 220
Rörelseresultat	20 204	3 375	73 946	18 016
Finansnetto	-3 816	-4 406	-10 908	-21 853
Resultat före skatt	16 388	-1 031	63 038	-3 837
Beräknad skatt	-3 916	8	-19 501	-2 373
Nettoresultat	12 472	-1 023	43 537	-6 210
<i>hänförligt till moderbolagets aktieägare</i>	<i>12 620</i>	<i>-814</i>	<i>43 518</i>	<i>-6 988</i>
<i>hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>-148</i>	<i>-209</i>	<i>19</i>	<i>778</i>
<i>Motsvarar resultat per aktie, kr (jämförelsetal omräknade mht nyemissioner)</i>	<i>0,44</i>	<i>-0,03</i>	<i>1,52</i>	<i>-0,24</i>

Rapport över totalresultatet

Tkr	Kvartal 4 2018	Kvartal 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Nettoresultat	12 472	-1 023	43 537	-6 210
Aktuariella vinster och förluster	-6 959	-9 263	-13 093	-13 267
Omräkningsdifferenser	4 483	15 755	37 614	-27 236
Totalresultat	9 996	5 469	68 058	-46 713
<i>hänförligt till moderbolagets aktieägare</i>	<i>10 072</i>	<i>5 568</i>	<i>67 760</i>	<i>-47 161</i>
<i>hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>-76</i>	<i>-99</i>	<i>298</i>	<i>448</i>

Balansräkning koncernen

Tkr	2018-12-31	2017-12-31
Tillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	789 153	754 571
Materiella anläggningstillgångar	90 832	84 947
Finansiella anläggningstillgångar	53 838	55 117
Omsättningstillgångar	486 999	435 304
Likvida medel och kortfristiga placeringar	94 488	89 281
Summa tillgångar	1 515 310	1 419 220
Eget kapital och skulder		
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	652 888	585 015
Innehav utan bestämmande inflytande	3 847	6 221
Långfristiga skulder	490 504	511 112
Kortfristiga skulder	368 071	316 872
Summa eget kapital och skulder	1 515 310	1 419 220
<i>Därav räntebärande skulder</i>	<i>512 541</i>	<i>506 662</i>

Koncernens förändring i eget kapital

Tkr	2018-12-31	2017-12-31
Hänförligt till moderbolagets aktieägare		
Ingående eget kapital den 1 januari enligt fastställd balansräkning	585 015	415 389
Nyemission	-78	216 733
Aktierelaterade ersättningar	985	54
Återköp av egna aktier	-11	
Förvärv	-783	
Totalresultat	67 760	-47 161
Utgående eget kapital	652 888	585 015
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande		
Ingående eget kapital den 1 januari	6 221	5 773
Utdelning	-1 412	
Förvärv	-1 260	
Totalresultat	298	448
Utgående eget kapital	3 847	6 221

Nyckeltal koncernen

	2018-12-31	2017-12-31
Rörelsemarginal, %	5,2	1,5
Vinstmarginal, %	3,1	-0,5
Soliditet, %	43,3	41,7
Eget kapital per aktie, kr	22,8	20,5
Resultat per aktie före utspädning, kr	1,52	-0,24
Avkastning på eget kapital efter skatt, %	7,0	-1,2
Avkastning på sysselsatt kapital, %	6,7	1,7
Avkastning på operativt kapital, %	8,5	2,5
Medelantal anställda	713	702

Kassaflödesanalys koncernen

Tkr	2018-12-31	2017-12-31
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	134 023	61 765
Förändringar i rörelsekapital	-24 958	-13 904
Kassaflöde från den löpande verksamheten	109 065	47 861
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-93 673	-79 400
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-14 066	17 795
Periodens kassaflöde	1 326	-13 744
Likvida medel och kortfristiga placeringar vid årets början	89 281	107 228
Kursförändringar likvida medel	3 881	-4 203
Likvida medel och kortfristiga placeringar vid periodens slut	94 488	89 281

Rörelsegränar

Tkr	Kvartal 4 2018	Kvartal 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Nettoomsättning				
Beijer Electronics	191 475	173 231	731 360	659 059
Westermo	167 330	128 700	584 181	461 155
Korenix	25 781	24 414	117 754	104 198
Koncernjusteringar	-3 398	-3 772	-16 055	-18 500
Koncernen	381 188	322 573	1 417 240	1 205 912
Rörelseresultat före avskrivningar				
Beijer Electronics	25 091	11 393	75 056	36 577
Westermo	21 013	19 010	97 435	69 548
Korenix	-867	1 207	6 331	5 588
Moderbolag	-6 813	-6 271	-28 558	-22 782
Koncernjusteringar	2 263	278	328	1 395
Koncernen	40 687	25 617	150 592	90 326
Rörelseresultat				
Beijer Electronics	17 328	5 351	47 361	12 544
Westermo	13 632	12 700	69 679	46 583
Korenix	-4 106	-6 062	-6 362	-9 934
Moderbolag	-8 915	-8 394	-37 029	-30 877
Koncernjusteringar	2 265	-220	297	-300
Koncernen	20 204	3 375	73 946	18 016

Intäkter

Tkr	Kvartal 4, 2018	Kvartal 4, 2017	Helår 2018	Helår 2017
Geografisk marknad				
Sverige	59 749	51 617	202 037	171 252
Övriga Norden	40 765	35 406	139 680	137 413
Tyskland	30 751	26 772	110 174	93 992
Storbritannien	24 500	19 799	94 238	71 155
Frankrike	16 874	10 618	52 767	40 595
Turkiet	7 896	9 900	31 809	29 221
Övriga Europa	54 139	39 678	204 179	168 810
USA	67 695	56 709	277 401	218 734
Taiwan	15 281	17 174	74 143	78 195
Kina	28 813	19 492	97 166	70 896
Övriga Asien	28 228	24 484	90 099	85 159
Övriga världen	6 443	10 924	43 547	40 490
Koncernen	381 188	322 573	1 417 240	1 205 912
Kategori				
Operatörspaneler och tillbehör	170 261	152 139	644 937	573 868
Nätverksutrustning	191 729	149 776	689 901	547 842
Övriga produkter och tjänster	19 198	20 658	82 402	84 202
Koncernen	381 188	322 573	1 417 240	1 205 912

Resultaträkning moderbolaget

Tkr	Kvartal 4 2018	Kvartal 4 2017	Helår 2018	Helår 2017
Nettoomsättning	8 440	7 941	33 464	31 767
Rörelsens kostnader	-18 705	-16 335	-71 843	-62 644
Rörelseresultat	-10 265	-8 394	-38 379	-30 877
Finansnetto*	567	318	7 808	-21 390
Resultat efter finansiella poster	-9 698	-8 076	-30 571	-52 267
Bokslutsdispositioner	23 000	53 000	23 000	53 000
Beräknad skatt	-3 403	-9 061	-113	75
Nettoresultat	9 899	35 863	-7 684	808
*Varav utdelning från dotterbolag	0	0	1 417	1 056

Balansräkning moderbolaget

Tkr	2018-12-31	2017-12-31
Tillgångar		
Anläggningstillgångar	749 683	759 718
Omsättningstillgångar	36 555	25 605
Likvida medel och kortfristiga placeringar	1 166	1 166
Summa tillgångar	787 404	786 489
Eget kapital och skulder		
Eget kapital	289 798	296 586
Långfristiga skulder	392 271	414 178
Kortfristiga skulder	105 335	75 725
Summa eget kapital och skulder	787 404	786 489
Därav räntebärande skulder	383 527	394 822

Moderbolagets förändring i eget kapital

Tkr	Aktiekapital ^{a)}	Övrigt bundet eget kapital	Överkursfond och balanserat resultat	Årets resultat	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital 2018-01-01	9 534	7 034	280 018		296 586
Förändring av fond för utvecklingsutgifter		1 782	-1 782		
Årets resultat				-7 684	-7 684
Summa förmögenhetsförändringar, exkl transaktioner med bolagets ägare	9 534	8 816	278 236	-7 684	288 902
Nyemission ^{a)}	11		-89		-78
Återköp av egna aktier			-11		-11
Aktierelaterade ersättningar			985		985
Utgående eget kapital 2018-12-31	9 545	8 816	279 121	-7 684	289 798

a)

Antal aktier 2018-01-01
Emitterade C-aktier i nyemission
Antal aktier 2018-12-31

28 601 379
34 657
28 636 036

Kvotvärde (kr)

0,33

Emissionskursen uppgick till 0,33 kr per aktie.

Ekonomiska definitioner

Avkastning på eget kapital efter skatt

Nettoresultat för de senaste 12 månaderna i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Avkastning på operativt kapital

Rörelseresultat för de senaste 12 månaderna i förhållande till genomsnittligt operativt kapital.

Avkastning på sysselsatt kapital

Resultat före skatt plus finansiella kostnader för de senaste 12 månaderna i förhållande till genomsnittligt sysselsatt kapital.

Genomsnittligt

Genomsnittliga värden är beräknade som medelvärdet av innevarande rapportperiod och motsvarande post i jämförelseperiod 12 månader tidigare.

Eget kapital per aktie

Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare dividerat med antal aktier.

Nettoskuld

Räntebärande skulder med avdrag för likvida medel och kortfristiga placeringar

Operativt kapital

Balansomslutning minus likvida medel och räntebärande skulder

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Soliditet

Eget kapital i förhållande till balansomslutning.

Sysselsatt kapital

Eget kapital plus räntebärande skulder.

Utvecklingsutgifter

Utgifter för arbete med produktutveckling, såsom personalkostnader och externa konsultkostnader. Här ingår även utgifter som balanseras som tillgång i balansräkningen.

Vinstmarginal

Nettoresultat i förhållande till nettoomsättning.

Vinst per aktie

Nettoresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare dividerat med antal aktier.

Beijer Electronics Group AB (publ)

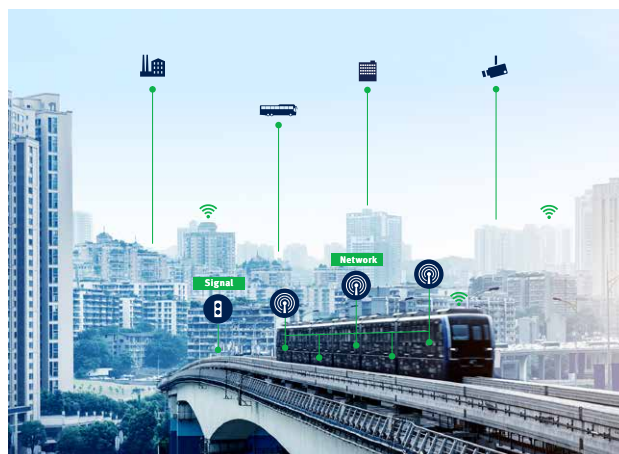
Beijer Electronics Group (publ) är ett högteknologiskt företag inom industriell automation och datakommunikation. Bolaget utvecklar och marknadsför konkurrenskraftiga produkter och lösningar med användaren i fokus. Sedan starten 1981 har Beijer Electronics Group utvecklats till en internationell koncern med en nettoomsättning på 1,4 miljarder kronor 2018. Bolaget är noterat på NASDAQ OMX Nordic Stockholm Small Cap-lista under symbolen BELE.

Mer information om bolaget

Via Beijer Electronics Group e-postlista är det möjligt att prenumerera på finansiell information. Du ansluter dig enkelt via vår hemsida, www.beijergroup.se. Har du frågor om Beijer Electronics Group är du välkommen att kontakta oss på telefon 040-35 86 00 eller via e-post på adressen info@beijergroup.com.

Kommande ekonomisk information

17 april 2019.....	Tremånadersrapport
8 maj 2019.....	Årsstämma
12 juli 2019.....	Sexmånadersrapport
28 oktober 2019.....	Niomånadersrapport



Robust digitalisering för Smart City

Urbanisering, digitalisering och uppkoppling är starka drivkrafter för Industrial Internet-of-things-marknader (IIoT) som BEIJER GROUP server. Nätverkskommunikation för tåg, digital styrning och övervakning av till exempel fastigheter, trafik och energiflöden samt bussar är en del av konceptet Smart City. Allt mer av produkter och system ska vara uppkopplade. BEIJER GROUP har en framskjuten position i dessa växande marknader.

**BEIJER
GROUP**

Huvudkontor

Beijer Electronics Group AB (publ)
Box 426, Stora Varvgatan 13a
201 24 Malmö, Sverige
Org nr 556025-1851
www.beijergroup.se | +46 40 35 86 00