

Delårsrapport

januari – mars 2012



Fortsatt tillväxt och 3,5% rörelsemarginal

Den positiva utvecklingen som präglade förra året har fortsatt in i första kvartalet 2012. Omsättningen ökade med 5% i lokala valutor jämfört med samma period 2011 och rörelseresultatet uppgick till 21 MSEK. Mycket av denna utveckling kan tillskrivas vårt fokuserade arbete med intern effektivisering men även vår breda kundbas och konkurrenskraftiga struktur är viktiga faktorer. Vi ser en fortsatt tillväxt inom maskinbearbetning i kvartalet, främst på grund av den fortsatta återhämtningen inom marknadsområdet Försvar och marin. Även elektroniksegmentet har utvecklats positivt medan systemintegration och inkapslingar har tappat något i volym till följd av en svagare efterfrågan från ett antal kunder. Det finns ett stort intresse för vårt breda erbjudande som förutom teknisk utveckling, produktion och eftermarknadstjänster även omfattar en stark global försörjningskedja och en allt större andel produktion i lågkostnadsländer. Som ett kvitto på detta har vi i kvartalet och efter periodens slut erhållit orders från både befintliga och nya kunder. I mars kommunikerade vi ett nytt samarbetsavtal inom området för miljöteknik avseende produkter för Europas ledande leverantör av tjänster och produkter för rengöring av komponenter och verktyg. Avtalet omfattar både vår utvecklingskompetens och tillverkning av kompletta system och är i linje med vår målsättning om en större andel affärer högre upp i värdekedjan. Trots att detta är det sjätte kvartalet med positivt resultat för PartnerTech är det svårt att bedöma hur osäkerheten i omvärlden påverkar utvecklingen i våra olika marknadsområden framöver.



Leif Thorwaldsson, VD och Koncernchef

Första kvartalet 2012

- Nettoomsättningen uppgick till 611 MSEK (587)
- Rörelseresultatet uppgick till 21 MSEK (3)
- Resultatet efter skatt uppgick till 12 MSEK (-4)
- Resultatet efter skatt per aktie uppgick till 0,97 SEK (-0,34)
- Kassaflödet efter investeringar uppgick till -18 MSEK (16)
- Soliditeten uppgick vid periodens slut till 39 procent (37)
- PartnerTech har tecknat samarbetsavtal med Safetykleen om utveckling och tillverkning av produkter för rengöring av komponenter och verktyg

PartnerTech utvecklar och tillverkar produkter på uppdrag av ledande företag, främst inom områdena Försvar och marin, Industri, Informationsteknologi, Medicinsk teknik och instrument, Miljöteknik samt Sälj- och betalningslösningar. PartnerTech omsätter drygt 2,3 miljarder kronor och har ca 1 300 medarbetare vid anläggningar i Sverige, Norge, Finland, Polen, England, USA och Kina. Moderbolaget PartnerTech AB, med huvudkontor i Vellinge, är noterat på NASDAQ OMX, Stockholm. Hemsida: www.partnertech.com

Informationen i denna rapport är sådan som PartnerTech AB kan vara skyldigt att offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 24 april 2012 kl. 08.00

Nyckeltal	Helår		
Belopp i MSEK där annat ej anges	Q1-12	Q1-11	2011
Försäljning	610,5	586,7	2 322,2
Rörelseresultat	21,1	3,1	47,3
Rörelsemarginal	3,5%	0,5%	2,0%
Kapitalomsättningshastighet, gånger	3,3	2,9	3,0
Räntabilitet på operativt kapital	11,4%	1,5%	6,1%
Räntabilitet på eget kapital	10,3%	-3,7%	1,1%
Operativt kapital	761,6	781,4	707,3
Eget kapital	484,3	470,6	461,4
Räntebärande nettoskuld	292,4	343,3	269,7
Soliditet	38,8%	36,6%	39,4%

FÖRSTA KVARTALET

Koncernens försäljning ökade till 610,5 MSEK jämfört med 586,7 MSEK motsvarande period 2011. Tillväxten i lokala valutor uppgick till 5 procent och den största ökningen finns inom rörelsesegmentet maskinbearbetning.

Koncernens rörelseresultat har avsevärt förbättrats jämfört med motsvarande period föregående år. Resultatförbättringen beror i hög grad på vårt fokuserade arbete med intern effektivisering samt en god återhämtning inom segmentet maskinbearbetning. Föregående års rörelseresultat belastades av omstruktureringskostnader i den engelska elektronikverksamheten uppgående till -7,4 MSEK.

Finansnettot har påverkats positivt av valutaeffekter och uppgick till -0,5 MSEK (-4,7) varav räntenettot utgjorde -2,9 MSEK.

Skattekostnaden är förhållandevis hög i procent av resultat före skatt vilket förklaras av ett försiktigt antagande av möjligheterna att balansera skattesituationen.

Resultatet efter skatt har förbättrats kraftigt mot föregående år och per aktie uppgick det till 0,97 SEK (-0,34).

Vid periodens slut hade koncernen 1 317 (1 260) heltidsanställda.

Kassaflödet från den operativa verksamheten efter investeringar uppgick till -18,2 MSEK (15,6). Detta är en försämring jämfört med motsvarande period 2011 och förklaras till största del av ökade kundfordringar.

Rörelsekapitalet är i nivå med föregående år och uppgick vid kvartalets utgång till 446,0 MSEK (449,9).

Den räntebärande nettoskuden har ökat sedan årets början och följer av rörelsekapitalutvecklingen med ökade kundfordringar. Kassen var vid periodens slut relativt hög vilket beror på viss omstrukturering av koncernens cash pooler.

Omräkningseffekter på grund av förändrade valutakurser i eget kapital uppgick under perioden till 10,5 MSEK (-8,1).

VIKTIGA HÄNDELSER I KVARTALET

I kvartalet har PartnerTech ingått ett samarbetsavtal med Safetykleen, Europas ledande leverantör av tjänster för rengöring av komponenter och verktyg, avseende utveckling och tillverkning av produkter för Safetykleen Ltd. Den första ordern omfattar ett nytt, miljövänligt system, Safetykleen Bio™, där traditionella tvättmedel ersätts med biologiskt nedbrytbart material. Värdet på denna initiala order är 8,9 MEUR.

HÄNDELSER EFTER PERIODENS UTGÅNG

Den 17 april tillkännagav PartnerTech nya ordrar från två kunder inom försvarsindustrin till ett sammanlagt värde av ca 90 MSEK

RÖRELSESEGMENTRAPPORTERING

PartnerTechs operativa verksamhet är uppdelad i tre områden som reflekterar bolagets kärnkompetenser:

- Systemintegration och inkapslingar
- Elektronik
- Maskinbearbetning

Dessa områden utgör PartnerTechs rörelsesegment. Syftet är att skapa ännu större fokus på kärnkompetenserna, deras specifika situation och möjligheter för att bättre kunna möta kundernas behov vad gäller både teknik, kunskap och kvalitet. Kundcenter och produktionsenheter är indelade i respektive rörelsesegment efter kompetensområde. Rörelsesegmenten speglar det sätt som PartnerTech är organiserat, följer upp samt styr verksamheten.

PartnerTechs erbjudande riktar sig till produktägande företag inom sex utvalda marknadsområden: Informationsteknologi, Industri, Miljöteknik, Medicinsk teknik och instrument, Försvar och Marin samt Sälj- och betalningslösningar. Inom dessa områden har bolaget specialiserad applikationskunskap och är certifierad enligt de kvalitetsstandarder som ofta är av avgörande betydelse för kunden.

Marknadsutveckling



INFORMATIONSTEKNOLOGI

Kunderna inom området drivs av en snabb teknikutveckling och PartnerTech får ofta större åtaganden inom produktion av exempelvis avancerad, inkapslad elektronik (boxbuild). Produkterna karakteriseras ofta av korta livscykler och därigenom ställs höga krav på kort time-to-market samt snabb upprampning till högvolymproduktion. Produktionen sker ofta i större volymer och passar därmed utmärkt för tillverkning i Polen eller Kina. Marknadsområdet stod 2011 för 28% av den externa försäljningen, vilket utgjorde en ökning om 15% mot 2010. I första kvartalet 2012 har marknadsområdet minskat med -4% jämfört med första kvartalet 2011.



INDUSTRI

Kunderna inom området har industriell anknytning med relativt stor spridning inom olika branscher. De uppdrag PartnerTech har är främst produkter och delsystem för flertalet industriella applikationer såsom operatörspaneler och styr- och kontrollenheter. PartnerTech har en etablerad försörjningskedja i Asien, Europa och USA som är väl anpassad efter kundernas växande behov av regional slutmontering och områdets höga krav på hållbarhet, flexibilitet och kostnadseffektivitet. Marknadsområdet stod 2011 för 22% av den externa försäljningen, vilket utgjorde en ökning om 12% mot 2010. I första kvartalet har försäljningen inom marknadsområdet minskat med -18% jämfört med första kvartalet 2011.



MILJÖTEKNIK

Marknadsområdet Miljöteknik är ett växande område som delvis drivs av politiska beslut och regleringar. Outsourcing sker både på komponent- och systemnivå och även här har kunderna ett växande behov av regional tillverkning. PartnerTechs kunskap och erfarenhet inom mekanik, elektronik och systemintegration är en god grund för produktion inom detta område och kunderna utnyttjar ofta bolagets samlade kompetens. Marknadsområdet stod 2011 för 20% av den externa försäljningen, vilket utgjorde en ökning om 16% mot 2010. I första kvartalet 2012 har försäljningen inom marknadsområdet ökat med 28% jämfört med första kvartalet 2011.



MEDICINSK TEKNIK OCH INSTRUMENT

De tekniska, regulatoriska och säkerhetsmässiga kraven på kunderna inom området är mycket höga. PartnerTech har gedigen kompetens inom utveckling och tillverkning av medicinsk utrustning och instrument och uppfyller både de grundläggande standarder som branschspecifika krav som ISO 13485 för produktion av medicinsk utrustning. PartnerTech har även lång erfarenhet av leveranser till den amerikanska marknaden och är väl förtrogna med kraven från FDA. Marknadsområdet stod 2011 för 17% av den externa försäljningen, vilket utgjorde en minskning om -4% mot 2010. I första kvartalet 2012 har försäljningen inom marknadsområdet minskat med -3% jämfört med första kvartalet 2011.



FÖRSVAR & MARIN

Kunderna inom området har ofta produkter för otillgängliga och krävande miljöer som exempelvis oljeindustri och marina applikationer där kvalitets- och säkerhetskrav är avgörande. PartnerTech tillverkar typiskt komponenter och delsystem med mycket fina tolerans-, kvalitets- och spårbarhetskrav. Kundrelationerna inom området är ofta mycket långsiktiga. PartnerTech uppfyller ett flertal olika branschspecifika standarder som t ex AS 9100. Marknadsområdet stod 2011 för 8% av den externa försäljningen, vilket utgjorde en ökning om 49% mot 2010. I första kvartalet 2012 har försäljningen inom marknadsområdet ökat med 155% jämfört med första kvartalet 2011.



SÄLJ- OCH BETALNINGSLÖSNINGAR

Området för sälj- och betalningslösningar kännetecknas av höga tekniska krav på funktionen av produkten. Användaren kräver hög tillgänglighet och får inte riskera att förlora sedlar, mynt eller andra värdeföremål på grund av felaktig funktion. Detta ställer höga krav på teknisk lösning samt produktionskvalitet. PartnerTech har långvarig erfarenhet och kompetens inom utveckling och tillverkning av produkter med stort innehåll av mekatroniska lösningar. Kunderna inom området outsourcar ofta tillverkningen av kompletta system. Marknadsområdet stod 2011 för 5% av den externa försäljningen, vilket utgjorde en minskning om 30% mot 2010. I första kvartalet 2012 har försäljningen inom marknadsområdet minskat med -31% jämfört med första kvartalet 2011.

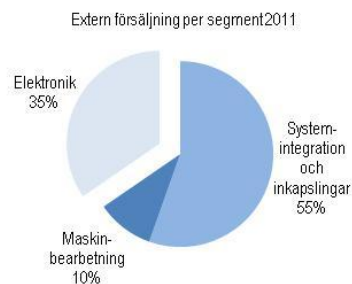
Försäljningsutveckling

Andel av extern försäljning 2011		Förändring		Andel av extern försäljning 2011		Förändring	
Marknadsområde		Q1	2011	Rörelsesegment		Q1	2011
28%	Informationsteknologi	-4%	15%	55%	Systemintegr. och inkapslingar	-8%	8%
22%	Industri	-18%	12%	35%	Elektronik	9%	3%
20%	Miljöteknik	28%	16%	10%	Maskinbearbetning	69%	52%
17%	Medicinsk teknik och instrument	-3%	-4%				
8%	Försvar och marin	155%	49%		Koncernen	5%	9%
5%	Sälj- och betalningslösningar	-31%	-30%				

Periodens externa försäljning jämfört med föregående års motsvarande periods försäljning rensat för valutaeffekter vid konsolidering.

ELEKTRONIK

Inom rörelsesegmentet elektronik tillverkar PartnerTech kretskort och inkapslad elektronik, sk. 'box-build'. PartnerTech har kapacitet och utrustning att hantera både lågvolum- och utvecklingsprojekt nära marknaden samt högvolymserier i lågkostnadsländer i Östeuropa och Asien. Elektronikproduktionen är förlagd till Vellinge (Sverige), Cambridge (UK), Sieradz (Polen) och Guang Zhou (Kina). Kunderna återfinns till stor del inom marknadsområdena IT, Miljöteknik, Industri samt Försvar och marin. Försäljning sker även internt då elektronik är en viktig komponent i bl.a. systemintegration.

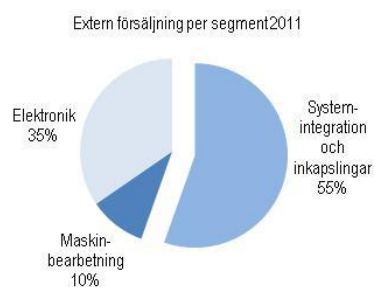


Helårs- och kvartalsvärden					Helår	
Belopp i MSEK där annat ej anges	Q1-11	Q2-11	Q3-11	Q4-11	2011	Q1-12
Total försäljning	238,3	211,1	209,7	273,2	932,2	261,8
varav extern försäljning	214,0	174,4	179,6	235,0	803,0	227,7
Rörelseresultat	-3,8	-4,5	0,4	14,0	6,1	12,5
Rörelsemarginal	-1,6%	-2,1%	0,2%	5,1%	0,7%	4,8%

- Segmentet elektronik stod 2011 för 35% av den externa försäljningen, vilket utgjorde en ökning om 3% mot 2010. I första kvartalet 2012 har försäljningen i segmentet ökat med 9% jämfört med första kvartalet 2011.
- Den positiva utvecklingen av segmentets totala försäljning i kvartalet jämfört med samma period 2011 kan primärt härledas till stark utveckling för ett antal kunder inom marknadsområdena Miljöteknik och Informationsteknologi.
- Rörelseresultatet har utvecklats positivt under kvartalet främst på grund av ökad volym och god utnyttjandegrad i vår enhet i Sieradz. I första kvartalet 2011 belastades resultatet med en omstruktureringskostnad om SEK 7,4 miljoner.

SYSTEMINTEGRATION OCH INKAPSLINGAR

Inom rörelsesegmentet systemintegration och inkapslingar tillverkar PartnerTech kapslingar i form av höljen, skåp och stativ i plåt för olika typer av applikationer. I systemintegration monteras hela eller delar av kundens produkt där det förutom själva kapslingen även ingår t.ex. elektronik, plast- eller metallkomponenter samt mjukvara. Inom segmentet är applikationskunskap, kompetens inom utveckling och industrialisering samt certifieringar för branschspecifika krav viktiga förutsättningar. Verksamheten är förlagd till Myslowice (Polen), Åtvidaberg (Sverige), Moss (Norge), Vantaa (Finland), Atlanta (USA) och Chang'An (Kina). Kunderna återfinns främst inom marknadsområdena Medicinteknik, Sälj- och betalningslösningar, Miljöteknik och Industri.

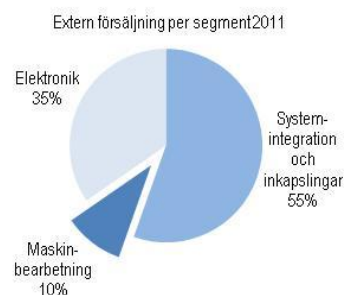


Helårs- och kvartalsvärden					Helår	
Belopp i MSEK där annat ej anges	Q1-11	Q2-11	Q3-11	Q4-11	2011	Q1-12
Total försäljning	322,3	336,5	305,7	330,3	1 294,7	296,3
varav extern försäljning	320,6	334,2	303,8	328,6	1287,2	294,4
Rörelseresultat	7,1	8,0	8,6	12,7	36,3	3,8
Rörelsemarginal	2,2%	2,4%	2,8%	3,8%	2,8%	1,3%

- Segmentet systemintegration och inkapslingar stod 2011 för 55% av den externa försäljningen, vilket utgjorde en ökning om 8% mot 2010. I första kvartalet 2012 har försäljningen i segmentet minskat med -8% jämfört med första kvartalet 2011.
- Den negativa utvecklingen av segmentets totala försäljning i kvartalet jämfört med samma period 2011 kan primärt härledas till svagare efterfrågan från ett antal specifika kunder inom marknadsområdena Sälj- och betalningslösningar samt Informationsteknologi.
- Rörelseresultatet i kvartalet har försämrats främst på grund av minskad volym och en försämrad effektivitet på grund av tillverkning av prototyper och utfallsprover för ny produktion i vår enhet i Myslowice.

MASKINBEARBETNING

Inom rörelsesegmentet maskinbearbetning tillverkar PartnerTech frästa och svarvade komponenter i metall. Förutom moderna och tekniskt avancerade maskiner och hög kompetens har PartnerTech även kapacitet att hantera både volymserier och prototypstillverkning i nära samarbete med kunden. Produktionen är förlagd till Karlskoga (Sverige) och Myslowice (Polen) och kunderna återfinns inom samtliga marknadsområden, de största inom Försvar och marin samt Informationsteknologi.



Helårs- och kvartalsvärden					Helår	
Belopp i MSEK där annat ej anges	Q1-11	Q2-11	Q3-11	Q4-11	2011	Q1-12
Total försäljning	53,9	54,7	52,6	75,5	236,8	89,4
varav extern försäljning	52,2	53,5	52,1	74,3	232,1	88,4
Rörelseresultat	2,9	1,8	2,3	6,1	13,0	7,9
Rörelsemarginal	5,3%	3,4%	4,3%	8,0%	5,5%	8,8%

- Segmentet maskinbearbetning stod 2011 för 10% av den externa försäljningen, vilket utgjorde en ökning om 52% mot 2010. I första kvartalet 2012 har segmentet ökat med 69% jämfört med första kvartalet 2011.
- Den kraftigt positiva utvecklingen av segmentets totala försäljning i kvartalet kan tillskrivas en starkt växande efterfrågan på maskinbearbetade detaljer främst inom marknadsområdet Försvar och marin där vi ser en fortsatt återhämtning.

RÖRELSESEGMENTET ÖVRIGT SAMT KONCERNAVSTÄMNING

I segmentet övrigt ingår kostnader och intäkter som inte fördelas till de operativa områdena, huvudsakligen koncerngemensamma funktioner inom moderbolaget samt koncernövergripande justeringar som inte är möjliga att allokera till segmenten. PartnerTech AB är moderbolag i PartnerTech -koncernen. Bolaget fungerar till största del som ett holdingbolag. Moderbolagets nettoförsäljning utgörs av utdebitering för koncerngemensamma tjänster.

Avstämmning av koncernens resultat före skatt					Helår	
MSEK	Q1-11	Q2-11	Q3-11	Q4-11	2011	Q1-12
Elektronik	-3,8	-4,5	0,4	14,0	6,1	12,5
Systemintegration och inkapslingar	7,1	8,0	8,6	12,7	36,3	3,8
Maskinbearbetning	2,9	1,8	2,3	6,1	13,0	7,9
Övrigt	-3,0	-0,3	-1,2	-3,6	-8,2	-3,0
Rörelseresultat	3,1	5,0	10,0	29,2	47,3	21,1
Finansnetto	-4,7	-4,8	-11,9	-7,3	-28,7	-0,5
Koncernens resultat före skatt	-1,6	0,2	-1,9	21,9	18,6	20,5

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner med närstående har förekommit under perioden.

OPTIONSPROGRAM

I enlighet med beslut på årsstämman den 5 maj 2011 har ett optionsprogram till VD, ledningsgrupp, fabrikschefer och andra nyckelpersoner i koncernen initierats. Löptiden är t o m den 30 maj 2014 och nyteckning av aktier med stöd av dessa teckningsoptioner kan äga rum från den första mars till den 30 maj 2014 till lösenpriset 51,70 SEK per aktie. 87 procent av det beslutade optionsprogrammet har tecknats, vilket beräknas ge en maximal utspädningsseffekt om ca 2,6 procent. Optionsprogrammet genomförs på marknadsmässiga villkor.

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Händelser i den löpande verksamheten under 2012 bedöms inte innebära någon avgörande förändring av väsentliga risker eller osäkerhetsfaktorer för PartnerTech koncernen. En detaljerad redovisning av PartnerTechs risker, osäkerhetsfaktorer samt hantering av dessa återfinns i koncernens årsredovisning för 2011.

REDOVISNINGSPRINCIPER

Samma redovisningsprinciper och beräkningsmetoder har använts i delårsrapporten som i den senaste årsredovisningen utom avseende rörelsesegment. Dessutom har koncernen slutat att tillämpa sättningsredovisning avseende räntederivat från 2012.

PartnerTechs rörelsesegment utgörs av de operativa områdena elektronik, systemintegration och inkapslingar samt maskinbearbetning. Kundcenter och produktionsenheter är indelade i respektive grupp efter kompetensområde. Under första kvartalet 2012 har en justering gjorts gällande Kinas tillhörighet, vilket påverkar jämförelsesiffrorna mot föregående år. Justeringen gäller rörelsesegmenten elektronik samt övrigt.

Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering och årsredovisningslagen. För moderbolaget har årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer följts.

Inga nya eller ändrade standarder och tolkningar har haft någon påverkan på koncernens finansiella rapporter 2012.

KOMMANDE RAPPORTTILLFÄLLEN

27 april 2012	Årsstämma
13 juli 2012	Kvartalsrapport januari - juni
24 oktober 2012	Kvartalsrapport januari – september

PartnerTech AB den 24 april 2012

Leif Thorwaldsson
VD & Koncernchef

Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.

För ytterligare information kontakta:
Leif Thorwaldsson, VD och koncernchef
tfn 040-10 26 41

Åke Bengtsson, CFO
tfn 040-10 26 42

Resultaträkning, i sammandrag Koncernen (MSEK)	2012 Q1	2011 Q1	2011
Nettoomsättning	610,5	586,7	2 322,2
Kostnad för sålda varor och tjänster	-566,1	-560,1	-2 184,4
Bruttoresultat	44,5	26,7	137,8
Bruttomarginal	7,3%	4,5%	5,9%
Försäljnings- och administrationskostnader	-24,7	-25,3	-91,9
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader, netto	1,3	1,7	1,3
Rörelseresultat	21,1	3,1	47,3
Rörelsemarginal	3,5%	0,5%	2,0%
Finansiella intäkter och kostnader, netto	-0,5	-4,7	-28,7
Resultat efter finansiella poster	20,5	-1,6	18,6
Vinstmarginal	3,4%	-0,3%	0,8%
Skatter	-8,2	-2,7	-13,4
Periodens resultat	12,3	-4,3	5,2
Nettomarginal	2,0%	-0,7%	0,2%
Periodens resultat före utspädning per aktie, SEK	0,97	-0,34	0,41
Periodens resultat efter utspädning per aktie, SEK	0,97	-0,34	0,41
Periodens resultat är till 100% hänförligt till moderbolagets aktieägare			

Rapport över totalresultat Koncernen (MSEK)	2012 Q1	2011 Q1	2011
Periodens resultat	12,3	-4,3	5,2
Komponenter som kommer att omklassificeras till årets resultat:			
Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av utlandsverksamheter	10,5	-8,1	-27,5
Kassaflödessäkringar	-	0,5	0,7
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	10,5	-7,6	-26,9
Totalresultat för perioden	22,9	-11,9	-21,7
Totalresultatet är till 100% hänförligt till moderbolagets aktieägare			

Rapport över förändringar i eget kapital Koncernen (MSEK)	2012 Q1	2011 Q1	2011
Ingående balans	461,4	482,5	482,5
Förändringar i eget kapital			
Optionsprogram	-	-	0,6
Totalresultat för perioden	22,9	-11,9	-21,7
Utgående balans	484,3	470,6	461,4
Antal aktier vid periodens slut (tusental)	12 665	12 665	12 665
Genomsnittligt antal aktier under perioden (tusental)	12 665	12 665	12 665
Eget kapital per aktie, SEK	38,24	37,16	36,43
Eget kapital är till 100% hänförligt till moderbolagets aktieägare			

Balansräkning, i sammandrag Koncernen (MSEK)	2012 Q1	2011 Q1	2011 31 dec
Tillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	133,9	147,0	130,1
Materiella anläggningstillgångar	181,7	189,6	175,6
Finansiella anläggningstillgångar	0,2	0,2	0,2
Övriga anläggningstillgångar	25,7	32,4	28,2
Summa anläggningstillgångar	341,5	369,2	334,1
Varulager	378,0	408,0	369,1
Kundfordringar	410,8	419,0	382,8
Övriga kortfristiga fordringar	55,5	42,6	42,3
Likvida medel	62,4	44,5	41,4
Summa omsättningstillgångar	906,7	914,1	835,6
Summa tillgångar	1 248,2	1 283,3	1 169,7
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	484,3	470,6	461,4
Avsättningar	10,0	2,9	4,4
Räntebärande skulder	45,9	59,1	51,9
Icke räntebärande skulder	-	1,0	5,1
Summa långfristiga skulder	45,9	60,1	57,1
Räntebärande skulder	309,0	330,7	259,2
Leverantörsskulder	258,5	258,7	266,6
Övriga kortfristiga skulder	140,5	160,3	121,1
Summa kortfristiga skulder	708,0	749,7	646,8
Summa eget kapital och skulder	1 248,2	1 283,3	1 169,7

Eget kapital är till 100% hänförligt till moderbolagets aktieägare

Rapport över kassaflöde, i sammandrag Koncernen (MSEK)	2012 Q1	2011 Q1	2011
Rörelseresultat	21,1	3,1	47,3
Ej kassaflödespåverkande poster i rörelseresultatet samt räntor och skatter	6,5	2,5	33,3
Förändring av medel bundna i rörelsen	-39,2	11,7	46,1
Kassaflöde löpande verksamheten	-11,6	17,3	126,7
Kassaflöde investeringsverksamheten	-6,7	-1,7	-8,8
Kassaflöde efter investeringar	-18,2	15,6	117,9
Kassaflöde finansieringsverksamheten	38,9	-11,2	-115,9
Omräkningsdifferens i likvida medel	0,4	-0,4	-1,1
Förändring likvida medel	21,1	4,0	0,9
Kassaflöde per aktie	1,66	0,32	0,07

Resultaträkning, i sammandrag Moderbolaget (MSEK)	2012 Q1	2011 Q1	2011
Nettoomsättning	21,9	21,6	79,1
Kostnad för sålda varor och tjänster	-11,9	-11,6	-40,0
Bruttoresultat	10,0	10,0	39,1
Försäljnings- och administrationskostnader	-13,2	-10,5	-41,9
Rörelseresultat	-3,2	-0,6	-2,8
Finansiella intäkter och kostnader, netto	1,5	-0,3	7,5
Resultat efter finansiella poster	-1,8	-0,9	4,7
Skatter	-0,1	-0,7	-2,0
Periodens resultat	-1,9	-1,6	2,7

Rapport över totalresultat Moderbolaget (MSEK)	2012 Q1	2011 Q1	2011
Periodens resultat	-1,9	-1,6	2,7
Övrigt totalresultat, netto efter skatt:			
Fond för verkligt värde	-1,5	-2,5	0,9
Totalresultat för perioden	-3,4	-4,0	3,6

Balansräkning, i sammandrag Moderbolaget (MSEK)	2012 Q1	2011 Q1	2011 31 dec
Tillgångar			
Materiella anläggningstillgångar	0,7	1,3	0,8
Finansiella anläggningstillgångar	609,5	606,4	610,5
Övriga anläggningstillgångar	0,6	2,3	0,2
Summa anläggningstillgångar	610,8	610,0	611,5
Övriga omsättningstillgångar	81,6	140,9	85,4
Likvida medel	31,8	24,9	17,0
Summa omsättningstillgångar	113,5	165,8	102,3
Summa tillgångar	724,2	775,8	713,8
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	472,7	468,5	476,1
Övriga långfristiga skulder	0,1	0,1	0,1
Summa långfristiga skulder	0,1	0,1	0,1
Räntebärande skulder	36,4	43,3	2,8
Leverantörsskulder	3,3	1,3	4,5
Övriga kortfristiga skulder	211,8	262,6	230,3
Summa kortfristiga skulder	251,5	307,2	237,7
Summa eget kapital och skulder	724,2	775,8	713,8

DEFINITIONER

Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättning.
Vinstmarginal	Resultat efter finansnetto i procent av nettoomsättning.
Räntabilitet på operativt kapital	Rörelseresultatet i procent av genomsnittligt operativt kapital.
Räntabilitet på eget kapital	Nettoresultatet i procent av genomsnittligt eget kapital.
Rörelsekapital	Operativt kapital reducerat med immateriella och materiella anläggningstillgångar.
Operativt kapital	Balansomslutning minskad med finansiella anläggningstillgångar, övriga anläggningstillgångar, aktuella skattefordringar, finansiella derivat och likvida medel samt minskad med icke räntebärande skulder (exkl. skatteskulder, finansiella derivat och avsättningar).
Räntebärande nettoskuld	Räntebärande skulder minskade med likvida medel.
Kapitalomsättningshastighet	Nettoomsättning dividerat med genomsnittligt operativt kapital.
Soliditet	Eget kapital i procent av balansomslutningen.
Vinst per aktie efter skatt	Nettoresultatet dividerat med det genomsnittliga antalet aktier.