

MEKO AB
Box 195 42
SE-104 32 Stockholm
Sweden
Visiting address:
Solnavägen 4, floor 11
Tel: +46 (0)8 464 00 00

Pohjois-Euroopan suurin autonvaraosien jakeluyhtiö MEKO vahvistaa asemaansa Suomessa ja Baltian alueella – ostaa suomalaisen Koivunen Oy:n

Ruotsalainen, Pohjois-Euroopan johtava autojen varaosien jakeluyhtiö MEKO (aiemmin Mekonomen Group) on sopinut ostavansa suomalaisen Koivunen Oy:n, joka on autojen varaosien ja tarvikkeiden kauppaan erikoistunut alan suurin yritys Suomessa ja Virossa. Koivusella on toimintaa myös Latviassa ja Liettuassa. Velaton käteinen kauppahinta on 122 miljoonaa euroa (1 280 miljoonaa Ruotsin kruunua). Kaupan myötä MEKO laajentaa olemassa olevia toimintojaan Suomessa ja aloittaa toimintansa Baltian maissa. Yhtiö vahvistaa näin asemaansa Itämeren ympärillä ja Pohjois-Euroopan johtavana toimijana autoalan jälkimarkkinoilla.

Koivusen liikevaihto tilikaudella 2021 oli noin 1 740 miljoonaa kruunua ja liikevoitto (EBIT) noin 98 miljoonaa kruunua. Vuonna 2021 noin 70 % liikevaihdosta tuli Suomesta ja 30 % Virossa, Latviasta ja Liettuasta. Koivunen omistaa suuren osan kiinteistöistä, joissa se toimii Suomessa, Virossa ja Latviassa. Nämä kiinteistöt muodostavat yritykselle arvokkaan omaisuuserän ja olennaisen osan kaupan arvosta. MEKO tulee arvioimaan pitkän aikavälin omistusstrategian näille kiinteistöille. Yritystoston odotetaan tuovan vuosittaiset, yhteensä 40 miljoonan kruunun arvoiset synergiaedut, mikä johtuu toisiaan tukevista maantieteellisistä toiminnoista ja toimitusketjun päällekkäisyyksistä, hankinnoista ja muista toiminnoista. Näiden täysi vaikutus on nähtävissä arviolta vuoden 2024 aikana.

Yrityskaupan myötä MEKO:sta tulee alan suurin toimija Suomessa, jossa yhtiön toiminta on tällä hetkellä pientä, sekä Virossa, jossa se ei ole aiemmin toiminut. MEKO laajenee kaupan myötä myös Latviaan ja Liettuaan. Koivusen jakeluverkosto kattaa koko Suomen tytäryhtiöiden ja itsenäisten korjaamojen sekä jälleenmyyjien, teollisten asiakkaiden ja viennin kautta. Koivunen jatkaa toimintaansa MEKO:n sisällä erillisenä liiketoimintayksikkönä halki maantieteellisten alueiden hyödyntäen olemassa olevaa yritysrakennetta ja monibrändistrategiaa. MEKO:n nykyinen liiketoiminta Suomessa siirtyy osaksi Koivusen liiketoimintayksikköä.

“Olen hyvin iloinen voidessani kertoa tästä tärkeästä askelesta. Koivusen osto tukee hyvin strategiaamme, joka tähtää arvонуontiin huolellisesti valittujen yritysostojen kautta. Olemme tehneet vastaavia ostoja aiemmin Ruotsissa, Norjassa, Tanskassa ja Puolassa. Koivunen on menestyvä yritys, jolla on vahvojen brändien ja yritys rakenteen kautta paljon kehitysmahdollisuuksia omana liiketoiminta-alueenaan. Saadessamme Koivusen osaksi MEKO:a etenemme selkeästi kohti tavoitettamme: olla paras ja kattavin toimija kaikille, jotka omistavat ja huoltavat autoja Pohjois-Euroopan alueella”, kertoo MEKO:n toimitusjohtaja Pehr Oscarson.

“Saamalla Koivusen osaksi MEKO:a voimme vakiinnuttaa asemamme Pohjoismaiden johtavana toimijana autoalan jälkimarkkinoilla sekä lisätä

*kasvumahdollisuuksiamme, joista hyötyvät sekä asiakkaamme, työntekijämme että osakkeenomistajamme”, kiittää MEKO:n hallituksen puheenjohtaja **Robert M. Hanser**.*

*”Koivusella on pitkä historia perheomisteisena yrityksenä sekä sitoutuneet kumppanit ja henkilöstö, joille asiakas on aina etusijalla. Olemme tyytyväisiä, että Koivunen pääsee hyviin käsiin osaksi MEKO:a, joka on alan johtava toimija Pohjois-Euroopassa. Kauppa tuo monia hyötyjä: se vahvistaa brändejämme ja hyödymme siitä, että pääsemme osaksi suuremman yhtiön etuja. Edessä on yhteinen matka, jota odotamme innolla”, sanoo Koivusen hallituksen puheenjohtaja **Jukka Kock**.*

Koivusen osto tukee MEKO:n kasvustrategiaa Pohjois-Euroopassa ja laajentaa yhtiön toiminnan Itämeren alueelle. Kauppa on jatkoa aiemmille, vuonna 2018 toteutetuille FTZ:n ja Inter-Teamin yritysostoille. Kaupalla on vahva strateginen peruste, joka pohjautuu kasvuun, markkina-aseman vahvistamiseen sekä saavutettaviin synergiaetuihin. Edistämällä markkinan yhdistymistä MEKO vahvistaa asemaansa kilpailussa ja vie autoalan jälkimarkkinaa kohti tulevaisuuden sähköistyvää autoilua. Kaupan odotetaan myös parantavan MEKO:n tämänhetkisen toiminnan skaalaetuja Suomessa ja tuovan yhtiölle synergiaetuja jakeluun, varastointiin, hankintaan, omien merkkien tarjontaan sekä digitalisaatioon ja konseptikehitykseen.

Kauppa ja synergiaedut

MEKO on sopinut ostavansa Koivunen Oy:n 122 miljoonan euron (1 280 Ruotsin kruunun) käteisellä kauppahinnalla. Kauppa odotetaan saatavan päätökseen vuoden 2022 kolmannen neljänneksen aikana.

Yritystoston odotetaan vaikuttavan positiivisesti MEKO:n osakekohtaiseen tulokseen (1,5–2,0 kruunua) ja tuovan toistuvia synergiaetuja vuodesta 2022 eteenpäin. Oston odotetaan tuovan vuosittaiset, yhteensä 40 miljoonan kruunun arvoiset synergiaedut, joiden täysi vaikutus on nähtävissä arviolta vuoden 2024 aikana.

Liiketoimintojen yhdistämisestä ei arvioida koituvan merkittäviä toistuvia kustannuksia tulevana vuosina, sillä Koivunen jatkaa toimintaansa erillisenä liiketoimintayksikkönä kuten MEKO:n aiemmin toteuttamissa yritysostoissa. Yrityskauppaan liittyvät kustannukset ovat arviolta 25 miljoonaa kruunua.

MEKO arvioi jatkuvasti pitkän aikavälin taloudellisia tavoitteitaan markkinaolosuhteiden ja yrityksen rakenteellisten muutosten pohjalta. MEKO pitää taloudelliset tavoitteensa ennallaan.

Rahoitus

Kauppahinta maksetaan käteisenä olemassa olevista likvideistä ja pankkivaroista.

Neuvonantajat

SEB Corporate Finance toimi MEKO:n taloudellisena neuvonantajana ja Hannes Snellman juridisena neuvonantajana kaupassa.

Puhelinkokous lehdistölle ja analyytikoille

MEKO järjestää kauppaan liittyen puhelinkokouksen 14. kesäkuuta 2022 klo 10.00 (CEST). Kokouksen kieli on englanti. Tarkemmat osallistumisohjeet löytyvät erillisestä lehdistötiedotteesta.

Lisätietoa antavat:

Pehr Oscarson, toimitusjohtaja, MEKO AB,
Puh. +46 (0)8-464 00 00, E-mail: pehr.oscarson@mekonomengroup.com

Åsa Källenius, talousjohtaja, MEKO AB
Puh. +46 (0)8-464 00 00, E-mail: asa.kallenius@mekonomengroup.com

Fredrik Sätterström, IRO talousjohtaja, MEKO AB
Puh. +46 (0)8-464 00 00, E-mail: fredrik.satterstrom@mekonomengroup.com

Tämä tieto on sellaista, jonka MEKO AB julkisena yhtiönä on velvoitettu julkistamaan EU:n Markkinoiden väärinkäyttöasetuksen mukaisesti. Tieto on toimitettu julkaistavaksi Pehr Oscarsonin kautta 14. kesäkuuta 2022 klo 08.00 (CEST).

Tämä lehdistötiedote julkaistaan ruotsiksi, englanniksi ja suomeksi. Ruotsinkielinen tiedote on alkuperäinen versio, joka on käännetty englanniksi ja suomeksi.

Koivunen

Koivunen Oy on suomalainen yksityisomisteinen autojen varaosien tuontiin ja jakeluun erikoistunut yritys, jonka valikoimaan kuuluu autojen varaosia, työkaluja ja muita lisävarusteita tunnetuilta brändeiltä sekä yrityksen omilta tuotemerkeiltä.

Koivunen myy tuotteitaan Suomessa yli 150 tunnetun ja luotettavan varaosaliikkeen ja 200 korjaamon kautta. Koivunen toimii Suomessa pääasiassa Fixus-, Toolpack- ja Top Truck-konseptien kautta. Virossa Koivunen toimii pääasiassa Balti Autoosad -konseptin kautta, johon kuuluu 9 varaosaliikettä ja laaja asiakaspohja, kun taas Latviassa ja Liettuassa sillä on lähinnä vienti- ja tukkuliiketoimintaa.

Koivusella on noin 700 työntekijää ja sen juuret ulottuvat vuoteen 1927, jolloin Autosähkö-niminen yritys perustettiin.

Vuonna 2021 Koivusen liikevaihdosta 70 % tuli Suomesta, ja 30% Virossa, Latviasta ja Liettuasta. Yksityis- ja yritysomisteisten henkilöautojen osien tukkumarkkina Suomessa ja Baltiassa tarjoaa houkuttelevia laajentumismahdollisuuksia, sillä markkina on suhteellinen pirstaloitunut, mutta maantieteellisesti ja kulttuurisesti lähellä.

MEKO AB (aiemmin Mekonomen Group)

Ruotsalaiseen MEKO:on kuuluvat Pohjois-Euroopan johtavat autojen varaosaketjut FTZ, Inter-Team, MECA, Mekonomen sekä Sørensen og Balchen, jotka toimivat varaosien yksityisessä tukkukaupassa yhteensä 480 varaosaliikkeen ja 3 900 korjaamon kautta. Valikoimaan kuuluu MEKO:n omia tunnettuja brändejä; se tarjoaa laajan ja helposti saatavilla olevan valikoiman edullisia ja edistyskellisiä tuotteita ja ratkaisuja kuluttaja- ja yritysasiakkaille. MEKO:lla on myös kattava yksityisten varaosamerkkien valikoima monien tunnettujen brändien, kuten ProMeisterin alla, johon kuuluu laadukas, Pohjois-Euroopan markkinoille mukautettu valikoima varaosia 5 vuoden takuulla.

MEKO on alansa suurin toimija Tanskassa, Norjassa ja Ruotsissa, ja neljänneksi suurin Puolan markkinoilla. Yhtiöllä on noin 5 000 työntekijää. MEKO on perustettu vuonna 1973, ja sen osake on listattu Nasdaq OMX Nordic Exchange -listalla Tukholmassa. Maantieteellisesti liikevaihdosta 29 % tuli Ruotsista, 28 % Tanskasta, 25 % Norjasta, 17 % Puolasta ja 1 % Suomesta vuonna 2021. Markkina Ruotsissa, Norjassa ja Tanskassa on konsolidoitunut, ja siihen kuuluu muutamia suuria toimijoita, kun taas Puolan markkina on suhteellisen pirstaloitunut. Lue lisää yhtiöstä: www.mekonomen.com