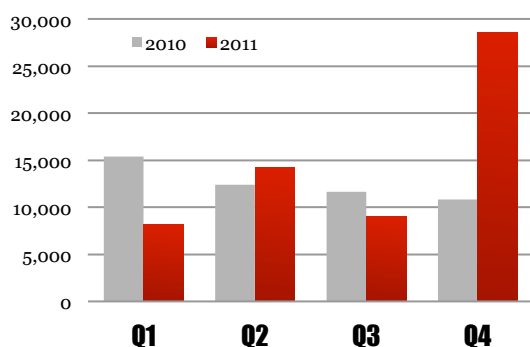


DELÅRSRAPPORT

1 OKTOBER – 31 DECEMBER 2011

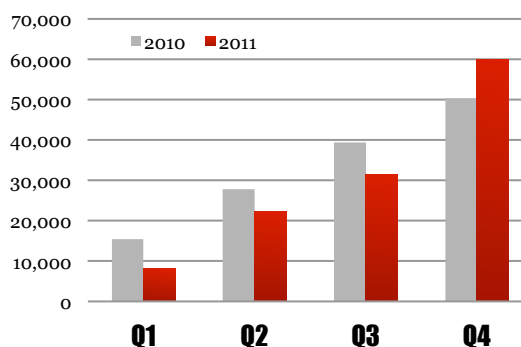
Fjärde kvartalet präglades till stor del av den framgångsrika lanseringen av Seamless betalningslösning SEQR som gör det möjligt för konsumenten att enkelt via en QR-kod betala med sin smartphone. Genom SEQR kan handlare halvera transaktionsavgifterna genom att undvika kortföretagens traditionella betalkanaler och höga avgifter. Lanseringen har fått ett stort genomslag och ett flertal stora detaljhandelskedjor genomför nu pilotprojekt. En stor konkurrensfördel är att Seamless i botten har den egenutvecklade stabila transaktionsplattformen ERS, vilken årligen hanterar över 2,4 miljarder transaktioner genom 525 000 aktiva försäljningsställen i 26 länder.

Omsättning oktober - december 2011



- Nettoomsättningen ökade med 164% till 28 612 tkr (10 834)
- Rörelseresultatet uppgick till -951 tkr (-2 826)
- Rörelsemarginalen är fortsatt negativ Neg (Neg)
- Resultat efter skatt uppgick till -1 331 tkr (1 131)
- Resultat per aktie före och efter utspädning -0,05 SEK (0,06)

Omsättning ackumulerat januari - december 2011



- Nettoomsättningen ökade med 19% till 59 985 tkr (50 268)
- Rörelseresultatet uppgick till -6 264 tkr (-3 110)
- Rörelsemarginalen är fortsatt negativ Neg (Neg)
- Resultat efter skatt uppgick till -5 257 tkr (761)
- Resultat per aktie före och efter utspädning -0,24 SEK (0,04)

VDs KOMMENTAR



Det fjärde kvartalet har varit ytterligare ett kvartal som präglats av en stark takt i produktutvecklingen. I den traditionella verksamheten, mjukvaruförsäljning av och kring vår transaktionsväxel ERS, har utvecklingen varit enligt förväntan.

De större händelser som är värda att nämna är köpet av Lettel, en lettisk distributör av e-produkter, såsom till exempel mobil samtalstid, genom ett detaljhandelsnät i Lettland. Detta förvärf följer vårt uttalade strategiska mål att flytta oss upp i värdekedjan gällande distribution av bland annat top-up tjänster. Detta mål har satts baserat på den högre marginal som distributörer åtnjuter jämfört med Seamless i sin roll som systemleverantör till dessa typer av bolag. Det finns ytterligare ett strategiskt värde - att vi får en starkare koppling till POS (Point-Of-Sale) genom förvärf av denna typ.

Tidigt i kvartalet offentliggjorde vi vår plattform för mobila betalningar, SEQR. Denna plattform gör att kunder kan betala med mobilen i affärer och hos onlinehandlare. Dessutom kan användaren skicka pengar från sin mobil till en annan. Mottagandet var över våra förväntningar och något senare kunde vi också offentliggöra ett samarbete med SBAB (den statliga banken) runt vårt SEQR system.

I mellandagarna gjorde Kinnevik en strategisk investering i Seamless där de erhöll 2 300 000 aktier motsvarande nio procent av bolaget. Kinnevik erhöll dessutom en option att förvärva ytterligare en miljon aktier i bolaget för tio kronor styck inom ett år. Vi ställer oss mycket positiva till Kinneviks investering på grund av det strategiska värde detta kan ha för oss. Inte minst med tanke på de bolag som ingår i Kinneviksfären.

Resultatet för Q4 kom in över våra förväntningar, något som till viss del beror på att den eftersläpning vi har erfarit på grund av oroligheter i vissa av de länder där vi verkar har lättat upp. På grund av det planerade listbytet från First North till Nasdaq OMX Small Cap går vi från och med denna rapport över till att rapportera i enlighet med IFRS. Förmånsvärdet för det teckningsoptionsprogram som genomförts för anställda måste enligt IFRS tas upp i resultaträkningen och belastar därför resultatet med -1 156 tkr. Utan denna effekt hade resultatet varit en vinst för moderbolaget på 67 tkr. En stark upphämtning i förhållande till tidigare kvartal.

Peter Fredell, VD

EKONOMISK ÖVERSIKT

tkr	okt-dec 2011	okt-dec 2010	Helår 2011	Helår 2010
Nettoomsättning	28 612	10 834	59 985	50 268
Rörelseresultat	-951	-2 826	-6 264	-3 110
Finansiella poster, skatt	-128	3 957	1 355	3 871
Periodens resultat	-1 079	1 131	-4 909	761
Balansomslutning	75 017	37 688	75 017	37 688
Resultat per aktie	-0,05	0,06	-0,24	0,04
Rörelsemarginal %	Neg	Neg	Neg	Neg
Soliditet %	57%	64%	57%	64%
Balanserade utvecklingskostnader	3 584	2 989	3 584	2 989
Avskrivningar	-466	-375	-1 598	-956

KONCERNEN

Omsättning

Seamless omsättning ökade under det fjärde kvartalet med 164 procent till 28 612 (10 834) tkr och ökade under helåret med 19 procent till 59 985 (50 268) tkr.

Omsättningen under 2011 fördelade sig på affärsområdet Transaktionsväxelverksamhet med 76 (100) procent och med 24 (0) procent på affärsområdet Distribution. Affärsområdet Transaktionsväxelverksamhet redovisade en ökning med 33 procent under fjärde kvartalet och en minskning för helåret med nio procent.

Resultat

Koncernens rörelseresultat uppgick till -951 (-2 826) tkr under fjärde kvartalet. Resultatet belastas med -1 156 tkr som beror på skillnader mellan svenska bokföringsregler och IFRS avseende förmånsvärde på det teckningsoptionsprogram som bolagsstämman beslutade om den 15 december 2011. Frånsett denna engångspost hade rörelseresultatet för det fjärde kvartalet uppgått till 205 tkr.

- För helåret uppgick rörelseresultatet till -6 264 (-3 110) tkr.
- Finansnettot för fjärde kvartalet uppgick till -118 (-22) tkr och för helåret till -128 (-108) tkr.
- Resultatet per aktie uppgick till -0,05 (0,06) SEK för fjärde kvartalet och till -0,24 (0,04) SEK för helåret.

Anställda

Antalet anställda i koncernen vid årets slut var 44 (38). Affärsområdet Transaktionsväxel hade 40 (38) anställda och affärsområde Distribution 2 (0) anställda. Utöver detta har Seamless konsulter i exempelvis Indien, Ghana och Pakistan, sammantaget ca 25 personer.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 2 831 (90) tkr för fjärde kvartalet och -3 976 (-2 651) tkr för helåret. Den riktade nyemissionen som genomfördes i slutet av december till Kinnevik New Ventures hade vid periodens utgång ännu ej registrerats och emissionslikviden om 16 100 tkr hade därför ej erhållits per den 31 december 2011 utan återfinns i balansräkningen under tillgångssidan som en övrig fordran. Likvida medel uppgick vid årets slut till 8 558 (12 399) tkr. Koncernen har inga lån. Seamless har en outnyttjad checkräkningskredit om 6 000 tkr. Seamless har en stark finansiell ställning med en soliditet på 57 (64) procent.

AFFÄRSOMRÅDEN

Seamless har två huvudsakliga affärs- och produktområden tillika segment, där transaktionsväxeln ERS 360 är navet i verksamheten. Seamless SEQR kommer under 2012 att bli ett tredje affärsområde.

Transaktionsväxeln

- Verksamhet i: Seamless Distribution AB (publ) och det helägda dotterbolaget Seamless Private Limited
- Startades: 2001
- Produkter inkluderar: E-TopUp, värdeadderande tjänster (VAS) och Managed Operations (MOPS)

E-TopUp

ERS 360 är ett system som framförallt säljs till mobiloperatörer. Genom ERS 360 kan operatörerna erbjuda sina kunder en mångfald av elektroniska produkter. Historiskt har det största användningsområdet av ERS 360 varit laddning av kontantkort direkt via mobilen, så kallad TopUp. Tidigare har mobilkunder köpt fysiska skrapkoder för att ladda sina kontantkort. Det är dock betydligt mer kostnadseffektivt och säkert för operatörerna att låta sina kunder köpa samtalstid direkt via mobilen. Distributionskostnaderna minimeras och risken för borttappade eller förfalskade koder minskar markant samtidigt som administration och uppföljning förenklas avsevärt. I utvecklingsländer fyller mobilkunderna på sina mobiler med extremt små valörer. Detta innebär att det blir svårt att få en god lönsamhet vid försäljning av fysiska skrapkoder. Med elektronisk laddning spelar storleken på beloppet ingen roll. Seamless påfyllningsteknik fungerar på alla mobila enheter och är oberoende av teknisk funktionalitet i mobilen.

VAS

VAS som också baseras på ERS 360 består av andra värdeadderande tjänster som till exempel mobila betalningar. Med denna lösning kan en kund sätta in pengar på mobilen, föra pengar fram och tillbaka mellan mobiler i olika länder samt betala för olika typer av tjänster. Även detta system riktar sig framförallt mot utvecklingsländer där få personer har ett eget bankkonto och där transaktionsstorlekarna är små. Anledningen till att mobila betalningslösningar är viktiga för mobiloperatörer i utvecklingsländer beror dels på att de skapar nya intäktströmmar och dels att de leder till en stark kundlojalitet.

Managed Operations (MOPS)

Ett av de viktigaste urvalskriterierna när en mobiloperatör väljer teknikleverantör är en pålitlig och stabil supporttjänst. Många operatörer väljer att helt lägga ut driften av systemet för att minska sina kostnader samtidigt som man drar nytta av expertisen hos leverantören. Genom att utnyttja Seamless Managed Operations kan mobiloperatören fokusera på sina kunder medan Seamless tar ansvar för underhåll och drift av plattformen. Tjänsterna inkluderar kontroller, både på distans och på plats samt löpande drift och hantering av plattformen.

Omsättning

Omsättningen för Transaktionsväxeln ökade under fjärde kvartalet med 33 procent till 14 398 (10 834) tkr och minskade med nio procent till 45 771 (50 268) tkr för helåret. De oroligheter som präglade situationen i Mellanöstern och Afrika som är två av Seamless viktigaste marknader, fortsatte under sista kvartalet. Den ökade investeringsviljan som började märkas redan under tredje kvartalet då det återigen kom in nya order från området fortsatte även under fjärde kvartalet. Seamless tecknade nya avtal med bland annat en mobiloperatör i Kongo Kinshasa och MTN i Sydsudan – det tionde avtalslandet av de 22 där MTN är verksamma.

Resultat

Även om investeringsviljan i regionen börjar återhämtas och stabiliseras har eftersläpningen i orderingång under året till följd av oroligheterna påverkat helårsresultatet där målet om lönsamhet inte uppnåddes. Trots ökad orderingång så förväntas denna eftersläpning fortsätta under det första kvartalet 2012. Resultatet för Transaktionsväxeln uppgick till -1 089 (1 131) tkr. Resultatet belastades med 1 156 tkr avseende en engångspost gällande förmånsvärde för teckningsoptioner vilka enligt IFRS, till skillnad från Seamless tidigare tillämpade principer, skall tas upp till marknadsmässigt värde. Bortsett denna effekt hade resultatet för det fjärde kvartalet uppgått till 67 tkr. För helåret redovisade Transaktionsväxeln ett resultat på -5 015 (761) tkr.

Marknaden

Marknaden generellt för E-TopUp går i allt högre utsträckning från att ha varit en enskild produkt över till att bli ett fullt ekosystem av elektroniska produkter och tjänster. Seamless Managed Operations, där drift och support helt sköts av Seamless för kundens räkning blir alltmer populär, något som också bidrar till återkommande årliga intäkter och ett stabilt kassaflöde.

Distribution

- Verksamhet i: SIA Lettel
- Startades: 2011
- Produkter inkluderar: Fysisk distribution av påfyllnadskoder med mera via detaljister

Under 2011 förvärvade Seamless den lettiska distributören Lettel som säljer påfyllning av kontantkort och andra e-produkter för mobiltelefoni. Sedan 27 oktober 2011 ingår Lettel som en del i Seamless-koncernen. Förvärvet innebär att Seamless gick från att vara en ren teknikleverantör till att också bli en distributör. Seamless har genom Lettel tagit ett steg upp i värdekedjan när det gäller mobila produkter och har kommit ett steg närmare slutanvändaren. För Seamless kommer detta att innebära en kortare "time to market" för nya produkter, eftersom Seamless kan styra produktutbudet och lansera sina egna produkter i en snabbare takt. Att ha distributörsverksamheten internt är en stor fördel jämfört med konkurrenterna eftersom ett mellanhandsled tas bort. Denna effektivisering leder till en högre marginal per såld produkt. För Seamless har detta varit ett naturligt steg i utvecklingen och bolaget undersöker i dagsläget möjligheter att expandera till nya marknader.

Omsättning

Omsättningen för Distribution uppgick till 14 276 för den period som bolaget var del av Seamless-koncernen.

Resultat

Affärsområdet Distribution belastade koncernens resultat med -242 tkr för samma period. Det negativa resultatet är hänförligt till engångsposter relaterade till förvärvet av Lettel.

Marknaden

Marknaden för distribution präglas generellt av hård konkurrens och låga marginaler. Lettland är i detta fall inget undantag. Antalet aktörer på marknaden är få men produktutbudet relativt likartat varför priset historiskt varit den största konkurrensfaktorn. Kunderna har dock i allt högre utsträckning börjat efterfråga nya produkter att distribuera i samma kanaler som elektroniska påfyllnadskoder. Detta då alla typer av elektroniska produkter, från presentkort till värdebevis och färdbiljetter för transport är exempel på produkter som stadigt växer. I dagsläget tvingas därför detaljisterna och dagligvarubutikerna att ha flera olika system för att hantera dessa produkter. De företag som kan erbjuda en plattform med möjlighet att hantera existerande såväl som nypåtankta elektroniska produkter kommer i längden ha de bästa förutsättningarna för att ta marknadsandelar, och därigenom också öka marginalerna inom distributionsverksamheten. En marginal som idag ligger på ca 1,5-2 procent.

SEQR

- Verksamhet i: Seamless Distribution AB
- Startades: 2012
- Produkter: Mobila betalningar

Under slutet av 2011 lanserade Seamless en ny produkt för betalningar med mobil i butik och online samt överföring av pengar mellan mobiler kallat SEQR. SEQR är ett helt nytt betalningssystem för mobilen som kringgår bankernas och kortföretagens befintliga och dyra lösningar. Tekniken bakom SEQR bygger på QR-koder. Mobiltelefonen läser av QR-koden med den läsare som finns tillgänglig i mobilkameran. QR-koden är lätt att producera och kostnaden för handlaren är inte mer än för ett klistermärke. Tekniken fungerar lika bra i butik som hemma vid datorn. Den enda skillnaden vid betalningar via internet är att QR-koden skapas när transaktionen ska bekräftas. Transaktionen verifieras och genomförs via Seamless betalningsväxel. Detta leder till att kortföretagen kan förbises och avgifterna för handlarna kan därför sänkas drastiskt. För kunden innebär SEQR ett nytt bekvämt sätt att betala på och kvittot från de genomförda transaktionerna finns alltid tillgängligt i mobiltelefonen. I dagsläget pågår pilotprojekt med bland annat SBAB Bank, Espresso House och en ledande global aktör inom snabbmatsindustrin i Sverige.

Marknaden

Intresset för mobila betalningar är stort och diskussionen tog ny fart när Seamless under hösten lanserade SEQR, en lösning för mobila betalningar som baseras på QR-koder.

Undersökningar Svensk Handel genomfört visar att så många som 60 procent av de svenska handlarna vill införa mobila betalningar. Handlarna efterfrågar bland annat en lösning som inte kräver investeringar i dyr teknik, att modellen ska ge transparens i betalningsflödet, att det inte ska ta längre tid än en kortbetalning och att avgifterna ska vara lägre än dagens nivå för kortbetalning. Det är även viktigt för handlarna att en generell och framtidssäkrad standard tas fram som är tillgänglig för alla kunder och inte operatörsberoende. SEQR är väl positionerat att möta dessa krav, och intresset är stort. Seamless förväntar inom kort att kunna offentliggöra fler pilotprojekt med SEQR.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER PERIODEN

Denna finansiella rapport är Seamless Distribution ABs första finansiella rapport som upprättas i enlighet med IFRS. Historisk finansiell information har räknats om från den 1 januari 2010, vilket är datum för övergång till redovisning enligt IFRS. Förklaringar till övergången från tidigare tillämpade redovisningsprinciper till IFRS och vilka effekter omräkningen har haft på resultaträkningen och eget kapital redogörs för i not 7.

Därutöver har följande händelser av väsentlig karaktär inträffat under perioden:

- Seamless har patentsökt och lanserar SEQR, ett betalningssystem för mobilen, och ingår ett samarbete med SBAB Bank.
- Seamless har slutfört förvärvet av lettiska distributören Lettel.
- Avtal har tecknats med:
 - MTN i Sydsudan, ordervärde ca 3 100 tkr, samt
 - mobiloperatör i Kongo Kinshasa, ordervärde ca 3 200 tkr.
- Seamless har fått utökat förtroende från MTN i Syrien för sitt system för påfyllning av kontantkort. Ordervärde ca 2 100 tkr.

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETER I VERKSAMHETEN

Seamless verksamhet påverkas av ett antal omvärldsfaktorer där olika riskfaktorer kan påverka företaget. Dessa riskfaktorer kan innebära påverkan på bolagets förmåga att uppnå affärs mål. De risker Seamless identifierat som väsentliga för verksamheten är följande:

Marknadsrisker

Seamless har kunder i 26 länder, varav 10 i Afrika. Många av dessa länder har varit föremål för demokratiomvälningsprocesser de senaste åren, något som skapat osäkerhet och som inneburit att många investeringsbeslut samt beslutade projekt fördröjts. Detta är en faktor Seamless inte kan påverka utan ständigt måste förhålla sig till. Kontinuerliga uppföljningar görs för att estimeras samt säkerställa risknivån för dessa projekt. Det har hittills ej inträffat en situation där Seamless inte kunnat fullfölja ett projekt på grund av osäkerhetsfaktorer som dessa. Projekt har dock försenats till följd av marknadssituationen.

Seamless kunder har traditionellt varit stora mobiloperatörer runtom i världen. Varje genomfört projekt gentemot en ny kund står ofta för en signifikant del av innevarande års omsättning. Förseningar i projekt eller uteblivna projekt kan därför innebära att rörelseresultatet påverkas väsentligt. Seamless arbetar aktivt med att bredda produktutbudet samt diversifiera kundbasen för att minska den potentiella påverkan av resultatet per projekt samt givetvis för att ta marknadsandelar.

Operationella risker

Seamless har som en uttalad strategi att ha marknadens mest driftsäkra plattformar som skall klara stora volymer transaktioner. Att bredda produktutbudet med plattformen ERS 360 som bas är ett kontinuerligt arbete där den nya tjänsten SEQR som lanserades under 2011 gör det möjligt för Seamless att lansera ett nytt utbud av förbättrade produkter och tjänster under 2012. Seamless ser goda möjligheter att inom sin traditionella verksamhet effektivisera sin säljkår och fortsätta expansionen på marknader där närvaron idag är begränsad, exempelvis Sydamerika samt Östeuropa.

För ett svenskt företag av Seamless storlek verksamt på global nivå med många konkurrenter i Asien och Afrika, vilar ett ständigt krav på kostnadseffektivitet. Detta för att kunna möta de krav som ställs på såväl ett konkurrenskraftigt pris som kvalitet. Seamless arbetar därför aktivt med att identifiera områden där det finns potential för ökad effektivitet, framförallt genom att leverera en så standardiserad produkt som möjligt till kunderna, där graden av specialanpassning är minimal.

Lyckas inte Seamless med denna generella strategi finns det risk att det får en väsentlig påverkan på Seamless rörelseresultat och finanser.

Finansiella risker

Bolaget har sitt säte i Sverige men verksamheten är internationell och innefattar sju länder i Europa, tio länder i Afrika, åtta länder i Asien och ett land i Sydamerika. Verksamheten är därigenom exponerad mot flera valutor såsom EUR, USD och THB, thailändska Bath.

Valutarisken uppkommer så gott som helt genom framtida affärstransaktioner då bolagets verksamhet i de aktuella länderna i princip uteslutande består av försäljning. Bolaget har obetydliga nettotillgångar som är exponerade för valutafluktuationer. Löpande uppkommer fordringar i utländska valutor beroende på i vilken valuta som försäljningen av bolagets produkter denomineras. Dessa fordringar är utsatta för valutafluktuationer, men normalt valutasäkras de inte, huvudsakligen beroende på att de är kortfristiga och att viss osäkerhet råder om när i tiden betalningarna fullgörs.

Bolaget kan använda sig av terminskontrakt eller valutaoptioner när det är praktiskt möjligt att täcka valutarisken mellan transaktionsvalutan och den funktionella valutan. Detta innebär att del av exponeringen tidvis kan täckas av och därigenom exponeringen för valutafluktuationer minskar. Oaktat detta förhållande har bolaget en kvarvarande exponering för kursvariationer mellan den funktionella valutan och de valutor som huvuddelen av försäljningen av bolagets produkter och tjänster är denominerade i.

HÄNDELSE EFTER RAPPORTPERIODENS SLUT

Balansräkningen och resultaträkningen fastställs på årsstämman den 26 april 2012. Seamless kommer därefter utge ett pressmeddelande om besluten som fattas på årsstämman.

- Seamless har officiellt inlett en process för att noteras på börsen Nasdaq OMX Stockholm.
- Kinnevik blev via dotterbolaget Kinnevik New Ventures ny storägare i Seamless via en riktad nyemission. I ett första steg förvärvade de cirka 9,5 procent av kapital och röster, med option att köpa ytterligare motsvarande cirka 3,6 procent.
- Seamless stärkte ledningsgruppen med två nya positioner, en global säljchef och en affärsområdesansvarig för SEQR.
- Seamless offentliggjorde avtal gällandes SEQR med Espresso House samt en ledande global aktör inom snabbmatsindustrin.

FRAMTIDSUTSIKTER

Läget i de länder där koncernen har sin verksamhet stabiliserades under slutet av 2011, något som avspeglades i de nya affärer som kom in under det fjärde kvartalet samt den ökade aktivitet som generellt kan skönjas på dessa marknader inom telekomsektorn. Seamless är väl positionerade för att fortsätta ta marknadsandelar i så gott som samtliga delar av världen på grund av den erkänt stabila och skalbara plattformen som möjliggör för ett brett spektrum av användningsområden.

Seamless är främst ett tillväxtföretag där målet är att leverera uthållig och lönsam tillväxt med en rörelsemarginal om minst tio procent på lång sikt. Vidare har Seamless som mål att ge aktieägarna god avkastning och värdetillväxt. Målet är att till aktieägarna på sikt dela ut 20-30 procent av nettovinsten i form av utdelning eller aktieåterköp. Då Seamless är ett utvecklingsbolag har ännu inte utdelning lämnats till ägarna. Till grund för beslut om vid vilken tidpunkt som Seamless skall bli ett vinstutdelande bolag ligger Seamless finansiella ställning, lönsamhetsutveckling, tillväxtpotential samt investeringsbehov.

SEAMLESS | COMMITTED TO MONEY

Koncernens verksamhet på de mogna marknaderna med produkter för mobila betalningar såsom SEQR förväntas bidra med en ökande andel av koncernens intäkter och resultat över tiden. Under de kommande tre åren, i linje med kundernas förväntningar, kommer Seamless utveckla och lansera innovativa och effektiva produkter och lösningar.

Seamless kommer därför att i nära samarbete med partners inom banker och handel liksom med sina kunder fokusera på strategiskt viktiga utvecklingsprojekt. Detta gäller på såväl utvecklingsmarknader där huvuddelen av Seamless intäkter idag härstammar ifrån, som i de mer utvecklade ekonomierna med mer avancerade produkter för mobila transaktioner anpassade till de teknologiska förutsättningarna som möjliggör ett stort antal innovativa produkter och tjänster med Seamless ERS 360 som bas.

I årsredovisningen för 2010 kommunicerades målsättningar kring såväl omsättning som tillväxt med en organisk försäljningstillväxt om 25-30 procent per år i lokal valuta samt en omsättning om 100 miljoner kronor eller mer under 2012. Koncernen nådde inte upp till den organiska försäljningstillväxten under 2011 och har tagit beslutet att inte kommunicera några nya prognoser eller mer explicita finansiella mål i nuläget. Anledningen är den intensiva fas av investeringar och satsningar på nya verksamhetsområden, såsom förvärvet av Lettel och lanseringen av SEQR, som bidrar till att koncernens verksamhet idag signifikant skiljer sig från den för ett år sedan.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Seamless har inte haft några transaktioner med närstående.

PERSONAL

Seamless personal är organiserad i sex olika kategorier:

Product Development. Personalen inom detta område utvecklar och förbättrar Seamless plattform, tar fram nya produkter och nästa generations transaktionsväxlar för elektroniska betalningar och överföringar.

Quality Assurance . Personalen arbetar med att testa och kvalitetssäkra de tjänster och produkter som utvecklats internt, likväl som att säkerställa kompatibilitet med tredjepartsprogram och komponenter när dessa integreras i Seamless produkter.

Professional Services. Personalen inom detta område är uppdelade på projektledare samt delivery engineers. Projektledarna ansvarar för projektet från start tills det att systemet lämnas över till supportavdelningen. Seamless delivery engineers är de som ansvarar för all installation och konfiguration av system hos kunderna.

Support och Managed Operations. Som en del av Seamless Professional Services ingår supportorganisationen. Denna kategori är de som dagligen integrerar med kunderna, övervakar systemen och säkerställer driftsäkerheten samt genomför utbildningar för kunderna i driften av ERS.

Försäljning. Huvudkontoret i Stockholm är navet i försäljningsorganisationen. Lokal närvaro finns i varje region där Seamless är aktiv med kontor i såväl Accra i Ghana som Mumbai i Indien, där försäljningsinsatser bedrivs för Seamless samtliga produktområden.

Ekonomi, administration & övriga koncerngemensamma funktioner. Personalen inom denna funktion finns huvudsakligen på huvudkontoret i Stockholm.

FINANSIELLA RAPPORTER

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Belopp i tkr	Not	okt-dec 2011	okt-dec 2010	Helåret 2011	Helåret 2010
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	5	28 612	10 834	59 985	50 268
Summa rörelsens intäkter		28 612	10 834	59 985	50 268
Rörelsens kostnader					
Materialkostnader		-15 616	-	-18 246	-
Handelsvaror		49	-312	49	-6 196
Övriga externa kostnader		-6 624	-6 619	-21 092	-22 706
Personalkostnader	4	-6 629	-6 666	-24 536	-22 299
Avskrivningar		-466	-375	-1 598	-956
Övriga rörelsekostnader		-277	312	-826	-1 221
Summa rörelsens kostnader		-29 563	-13 660	-66 249	-53 378
Rörelseresultat		-951	-2 826	-6 264	-3 110
Finansiella intäkter		-	16	71	35
Finansiella kostnader		-118	-38	-199	-143
Finansiella poster netto		-118	-22	-128	-108
Resultat före skatt		-1 069	-2 848	-6 392	-3 218
Inkomstskatt		-10	3 979	1 483	3 979
Periodens resultat		-1 079	1 131	-4 909	761
Övrigt totalresultat					
Valutakursdifferenser		-252	-	-348	-
Summa totalresultat hänförligt till moderföretagets aktieägare		-1 331	1 131	-5 257	761
Resultat per aktie, räknat på resultat till moderföretagets aktieägare under året					
Resultat per aktie, före och efter utspädning (kronor)		-0,05	0,06	-0,24	0,04
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning		21 485 688	20 533 308	20 771 403	19 772 815

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i tkr	Not	2011-12-31	2010-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella tillgångar			
Goodwill	6	7 971	-
Balanserade utgifter för utvecklingsarbete		3 584	2 989
Kundavtal	6	2 672	-
Summa immateriella tillgångar		14 227	2 989
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier		615	630
Summa materiella anläggningstillgångar		615	630
Andra långfristiga fordringar		282	-
Uppskjuten skattefordran		5 575	4 006
Summa anläggningstillgångar		20 699	7 625
Omsättningstillgångar			
Lager av färdiga varor		1 850	-
Kundfordringar		22 505	11 393
Övriga fordringar		18 767	1 901
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		2 638	4 370
Likvida medel		8 558	12 399
Summa omsättningstillgångar		54 318	30 063
SUMMA TILLGÅNGAR		75 017	37 688
EGET KAPITAL			
Eget kapital som kan hänföras till			
Moderbolagets aktieägare			
Aktiekapital	3	10 981	10 267
Ej registrerat aktiekapital	3	1 150	-
Övrigt tillskjutet kapital		29 552	7 837
Reserver		-348	-
Balanserad vinst inklusive årets totalresultat		1 024	5 933
Summa eget kapital		42 359	24 037
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Övriga skulder	6	5 025	-
Uppskjuten skatteskuld		401	-
Summa långfristiga skulder		5 426	-
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		11 393	1 227
Aktuella skatteskulder		931	184
Övriga kortfristiga skulder		1 448	807
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		13 460	11 433
Summa kortfristiga skulder		27 232	13 651
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		75 017	37 688

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

Belopp i tkr	Not	Aktie- kapital	Ej registrerat aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital
Ingående balans per 1 januari 2010		9 126				5 172	14 298
Periodens resultat						761	761
Summa totalresultat						761	761
Nyemission		1 141		8 210			9 351
Emissionskostnader				-373			-373
Summa tillskott från och värdeöverföringar till aktieägare, redovisade direkt i eget kapital		1 141		7 837			8 978
Utgående balans per 31 december 2010		10 267		7 837		5 933	24 037
Ingående balans per 1 januari 2011		10 267		7 837		5 933	24 037
Periodens resultat						-4 909	-4 909
Valutakursdifferenser					-348		
Summa totalresultat					-348	-4 909	-5 257
Nyemission	3	714		4 377			5 091
Pågående nyemission			1 150	14 950			16 100
Optionsprogram	4			2 388			2 388
Summa tillskott från och värdeöverföringar till aktieägare, redovisade direkt i eget kapital		714	1 150	21 715			23 579
Utgående balans per 31 december 2011		10 981	1 150	29 552	-348	1 024	42 359

KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN

	Not	okt-dec 2011	okt-dec 2010	Helåret 2011	Helåret 2010
Kassaflöde från den löpande verksamheten					
före förändring av rörelsekapital		-32	-2 822	-4 371	-2 289
Förändring av rörelsekapital		2 863	2 912	395	-362
Kassaflöde från den löpande verksamheten		2 831	90	-3 976	-2 651
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-351	-16	-1 098	-504
Kassaflöde efter investeringar		2 480	74	-5 074	-3 155
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		1 233	370	1 233	8 978
Periodens kassaflöde		3 713	444	-3 841	5 823
Likvida medel vid periodens början		4 845	11 955	12 399	6 576
Likvida medel vid periodens slut		8 558	12 399	8 558	12 399

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

Belopp i tkr	Not	okt-dec 2011	okt-dec 2010	Helåret 2011	Helåret 2010
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	6	14 398	10 834	45 771	50 268
Summa rörelsens intäkter		14 398	10 834	45 771	50 268
Rörelsens kostnader					
Handelsvaror		-1 764	-312	-5 094	-6 196
Övriga externa kostnader		-6 368	-6 254	-22 680	-22 341
Personalkostnader		-6 601	-6 774	-22 939	-22 407
Avskrivningar		-414	-375	-1 536	-956
Övriga rörelsekostnader		-	312	-	-1 221
Summa rörelsens kostnader		-15 147	-13 403	-52 249	-53 121
Rörelseresultat		-749	-2 569	-6 478	-2 853
Ränteintäkter		-	16	71	35
Räntekostnader		-37	-38	-160	-142
Finansiella poster netto		-37	-22	-89	-107
Resultat före skatt		-786	-2 591	-6 567	-2 960
Inkomstskatt		74	4 033	1 567	4 033
Årets resultat		-712	1 442	-5 000	1 073

I moderföretaget förekommer inget övrigt totalresultat varför summa totalresultat för moderföretaget överensstämmer med årets resultat.

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

Belopp i tkr	Not	2011-12-31	2010-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella tillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbete		3 584	2 989
Summa immateriella tillgångar		3 584	2 989
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier		448	630
Summa materiella anläggningstillgångar		448	630
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag		12 291	100
Uppskjuten skattefordran		5 573	4 006
Summa finansiella anläggningstillgångar		17 864	4 106
Summa anläggningstillgångar		21 896	7 725
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		17 088	11 393
Fordringar hos koncernföretag		1 377	107
Övriga fordringar		18 289	1 901
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		2 638	4 370
Summa kortfristiga fordringar		39 392	17 771
Likvida medel		4 541	12 095
Summa omsättningstillgångar		43 933	29 866
SUMMA TILLGÅNGAR		65 829	37 591

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING, forts.

Belopp i tkr	Not	2011-12-31	2010-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital		10 981	10 267
Ej registrerat aktiekapital	3	1 150	
Summa bundet eget kapital		12 131	10 267
Fritt eget kapital			
Överkursfond	3	29 461	7 837
Balanserad vinst		5 863	4 789
Årets resultat	6	-5 000	1 073
Summa fritt eget kapital		30 324	13 699
Summa eget kapital		42 455	23 966
Långfristiga skulder			
Övriga långfristiga skulder	6	5 000	
Summa långfristiga skulder		5 000	
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		2 274	1 227
Aktuella skatteskulder		416	159
Övriga kortfristiga skulder		1 405	807
Kortfristig skuld till koncernföretag		968	-
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		13 311	11 432
Summa kortfristiga skulder		18 374	13 625
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		65 829	37 591
Ställda säkerheter		6 000	6 000
Ansvarsförbindelser		Inga	Inga

Nyckeltal	okt-dec 2011	okt-dec 2010	Helåret 2011	Helåret 2010
Avkastning på kapital				
Räntabilitet på Totalt kapital i %	Neg	Neg	Neg	Neg
Avkastning på Eget kapital i %	Neg	Neg	Neg	Neg
Nettoreultat per aktie före och efter utspädning, SEK	-0,05	0,06	-0,24	0,04
Resultat				
Rörelseresultat i tkr	-951	-2 826	-6 264	-3 110
Rörelsemarginal i %	Neg	Neg	Neg	Neg
Nettovinstmarginal i %	Neg	Neg	Neg	Neg
Nyckeltal – tillväxt				
Nettoomsättningstillväxt i % (jämfört med samma period föregående år) i %	164%	n/a	19%	n/a
Nyckeltal - finansiell ställning				
Kassalikviditet i %	199%	220%	199%	220%
Soliditet i %	57%	64%	57%	64%
Eget kapital i tkr	42 359	24 037	42 359	24 037
Eget kapital per aktie, SEK	1,93	1,17	1,93	1,17

Definitioner av nyckeltal

Kassalikviditet i %	Omsättningstillgångar genom kortfristiga skulder
Soliditet i %	Eget kapital genom totalt kapital
Räntabilitet på totalt kapital i %	Resultat efter finansiella poster och räntekostnader genom totalt eget kapital
Avkastning på eget kapital i %	Resultat efter finansiella poster delat med justerat eget kapital
Rörelseresultat i tkr	Resultat före finansiella poster
Rörelsemarginal i %	Rörelseresultat genom nettoomsättningen
Nettovinstmarginal i %	Resultat efter finansiella poster genom nettoomsättning

NOT 1 SAMMANFATTNING AV VIKTIGA REDOVISNINGSPRINCIPER

1.1 Grunder för rapportens upprättande

Koncernredovisningen för Seamless Distribution AB-koncernen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU, RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner samt Årsredovisningslagen.

Denna rapport innehåller Seamless Distribution ABs första koncernredovisning och den första finansiella rapport som upprättas i enlighet med IFRS. Den omfattar räkenskapsårets 12 månader (januari – december). För denna 12-månadersperiod är rapporten upprättad i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt ÅRL 9 kapitlet och RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Koncernens övergång till redovisning enligt IFRS är den 1 januari 2010, förklaringar av effekter första gången IFRS tillämpas redogörs för i not 7. I samband med att koncernen går över till redovisning enligt IFRS byter moderbolaget redovisningsprincip från att tillämpa Bokföringsnämndens rekommendationer till tillämpning av RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Förklaringar till effekter av övergången från tidigare tillämpade redovisningsprinciper i moderbolaget till RFR 2 redogörs för i not 2. I de fall moderföretaget tillämpar andra redovisningsprinciper än koncernen anges detta separat i slutet av denna not.

Koncernredovisningen har upprättats enligt anskaffningsvärdemetoden. De viktigaste redovisningsprinciperna som tillämpats när denna koncernredovisning upprättats anges nedan. Dessa principer har tillämpats konsekvent för alla presenterade år, om inte annat anges.

Att upprätta finansiella rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver användning av en del viktiga uppskattningar för redovisningsändamål. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av koncernens redovisningsprinciper, se not 2 för dessa uppskattningar och bedömningar.

Standarder, ändringar och tolkningar av befintliga standarder som ännu inte har trätt i kraft och som inte har tillämpats i förtid av koncernen

Vid upprättandet av koncernredovisningen per 31 december 2011 har ett flertal standarder och tolkningar publicerats vilka ännu inte trätt ikraft och vilka är tillämpliga för koncernen. Nedan följer en preliminär bedömning av effekter från de standarder som bedöms vara relevanta för koncernen:

- IFRS 9 "Financial instruments" hanterar klassificering, värdering och redovisning av finansiella skulder och tillgångar. IFRS 9 gavs ut i november 2009 för finansiella tillgångar och i oktober 2010 för finansiella skulder och ersätter de delar i IAS 39 som är relaterade till klassificering och värdering av finansiella instrument. IFRS 9 anger att finansiella tillgångar ska klassificeras i två olika kategorier; värdering till verkligt värde eller värdering till upplupet anskaffningsvärde. Klassificering fastställs vid första redovisningstillfället utifrån företagets affärsmodell samt karaktäristiska egenskaper i de avtalsenliga kassaflödena. För finansiella skulder sker inga stora förändringar jämfört med IAS 39. Den största förändringen avser skulder som är identifierade till verkligt värde. För dessa gäller att den del av verkligt värdeförändringen som är hänförlig till den egna kreditrisken ska redovisas i övrigt totalresultat istället för resultatet såvida detta inte orsakar inkonsekvens i redovisningen (accounting mismatch). Koncernen har för avsikt att tillämpa den nya standarden senast det räkenskapsår som börjar 1 januari 2015 och har ännu inte utvärderat effekterna. Standarden har ännu inte antagits av EU.
- IFRS 10 "Consolidated financial statements" bygger på redan existerande principer då den identifierar kontroll som den avgörande faktorn för att fastställa om ett företag ska inkluderas i koncernredovisningen. Standarden ger ytterligare vägledning för att bistå vid fastställandet av kontroll när detta är svårt att bedöma. Koncernen avser att tillämpa IFRS 10 för det räkenskapsår som börjar 1 januari 2013 och har ännu inte utvärderat den fulla effekten på de finansiella rapporterna. Standarden har ännu inte antagits av EU.
- IFRS 12 "Disclosures of interests in other entities" omfattar upplysningskrav för dotterföretag, joint arrangements, intresseföretag och ej konsoliderade "structured entities". Koncernen har ännu att utvärdera den

fulla inverkan av IFRS 12 på de finansiella rapporterna. Koncernen avser att tillämpa IFRS 12 för det räkenskapsår som börjar 1 januari 2013 och har ännu inte utvärderat den fulla effekten på de finansiella rapporterna. Standarden har ännu inte antagits av EU.

- IFRS 13 "Fair value measurement" syftar till att värderingar till verkligt värde ska bli mer konsekventa och mindre komplexa genom att standarden tillhandahåller en exakt definition och en gemensam källa i IFRS till verkligt värdevärderingar och tillhörande upplysningar. Kraven utökar inte tillämpningsområdet för när verkligt värde ska tillämpas men tillhandahåller vägledning kring hur det ska tillämpas där andra IFRS redan kräver eller tillåter värdering till verkligt värde. Koncernen har ännu inte utvärderat den fulla effekten av IFRS 13 på de finansiella rapporterna. Koncernen har för avsikt att tillämpa den nya standarden det räkenskapsår som börjar 1 januari 2013. Standarden har ännu inte antagits av EU.
- IAS 1 "Utformning av finansiella rapporter", ändring rörande övrigt totalresultat. Kravet att de poster som redovisas i "övrigt totalresultat" ska presenteras fördelat på två grupper. Fördelningen baseras på om posterna kan komma att omklassificeras till resultaträkningen (omklassificeringsjusteringar) eller ej. Ändringen behandlar inte frågan om vilka poster som ska ingå i "övrigt totalresultat". Koncernen har för avsikt att tillämpa den nya standarden det räkenskapsår som börjar 1 januari 2013. Standarden har ännu inte antagits av EU.

1.2 Koncernredovisning

Dotterföretag

Dotterföretag är alla de företag där koncernen har rätten att utforma finansiella och operativa strategier (bestämmande inflytande) på ett sätt som vanligen följer med ett aktieinnehav uppgående till mer än hälften av rösträtterna.

Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens rörelseförvärv. Köpeskillingen för förvärvet av ett dotterföretag utgörs av verkligt värde på överlåtna tillgångar, skulder och de aktier som emitterats av koncernen. I köpeskillingen ingår även verkligt värde på alla tillgångar eller skulder som är en följd av en överenskommelse om villkorad köpeskillning. Förvärvsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppstår. Identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder i ett rörelseförvärv värderas inledningsvis till verkliga värden på förvärvsdagen. För varje förvärv avgör koncernen om alla innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget redovisas till verkligt värde eller till innehavets proportionella andel av det förvärvade företags nettotillgångar.

Det belopp varmed köpeskillning, eventuellt innehav utan bestämmande inflytande samt verkligt värde på förvärvsdagen på tidigare aktieinnehav överstiger verkligt värde på koncernens andel av identifierbara förvärvade nettotillgångar, redovisas som goodwill. Om beloppet understiger verkligt värde för det förvärvade dotterföretagets tillgångar, i händelse av ett så kallat "bargain purchase", redovisas mellanskillnaden direkt i rapporten över totalresultat.

Koncerninterna transaktioner och balansposter samt orealiserade vinster och förluster på transaktioner mellan koncernföretag elimineras. Redovisningsprinciperna för dotterföretag har i förekommande fall ändrats för att garantera en konsekvent tillämpning av koncernens principer.

1.3 Segmentrapportering

Rörelsesegment rapporteras på ett sätt som överensstämmer med den interna rapportering som lämnas till den högste verkställande beslutsfattaren. Den högste verkställande beslutsfattaren är den funktion som ansvarar för tilldelning av resurser och bedömning av rörelsesegmentens resultat. I koncernen har denna funktion identifierats som verkställande direktören som fattar strategiska beslut. Seamless interna rapportering är uppdelad utifrån rörelsesegmenten Transaktionsväxel samt Distributionsverksamhet. Försäljning mellan segmenten sker till marknadsmässiga villkor.

Rörelsesegmentet Distributionsverksamhet utgör i sin helhet av det under 2011 förvärvade bolaget Lettel som säljer påfyllning av kontantkort och andra e-produkter för mobiltelefoni. Då Seamless förvärvade det lettiska Lettel först 2011 finns inga jämförelsesiffror för 2010. Segmentsrapporteringen för 2010 sammanföll med rapporteringen för koncernen i sin helhet.

1.4 Omräkning av utländsk valuta

Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

De olika enheterna i koncernen har den lokala valutan som funktionell valuta då den lokala valutan har definierats som den valuta som används i den primära ekonomiska miljö där respektive enhet huvudsakligen är verksam. I koncernredovisningen används SEK, som är moderföretagets funktionella valuta och koncernens rapportvaluta.

Transaktioner och balansposter

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen. Valutakursvinster och förluster som uppkommer vid betalning av sådana transaktioner och vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs, redovisas i rörelseresultatet i resultaträkningen.

Omräkning av utländska koncernföretag

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan, omräknas till koncernens rapportvaluta. Tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas från utlandsverksamhetens funktionella valuta till koncernens rapporteringsvaluta, svenska kronor, till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till svenska kronor till den genomsnittskurs som förelegat vid varje transaktionstidpunkt. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas i övrigt totalresultat.

1.5 Immateriella tillgångar

Balanserade utgifter för utveckling

Utvecklingskostnader som är direkt hänförliga till utveckling och testning av den identifierbara och unika IT-plattformen som kontrolleras av koncernen redovisas som immateriella tillgång när följande kriterier är uppfyllda:

- det är tekniskt möjligt att färdigställa plattformen så att det kan användas,
- företagets avsikt är att färdigställa plattformen och att använda det,
- det finns förutsättningar att använda plattformen,
- det kan visas hur plattformen genererar troliga framtida ekonomiska fördelar,
- adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda plattformen finns tillgängliga, och
- de utgifter som är hänförliga till plattformen under deras utveckling kan beräknas på ett tillförlitligt sätt

Immateriella tillgångar redovisas till anskaffningsvärdet med avdrag för ackumulerade avskrivningar.

Anskaffningsvärdet för en internt upparbetad immateriell tillgång är summan av de utgifter som uppkommer från och med den tidpunkt då den immateriella tillgången först uppfyller de kriterier för aktivering som anges ovan.

De aktiverade kostnaderna genereras internt och inkluderar direkta kostnader för nedlagt arbete. Direkt hänförliga utgifter som balanseras som en del av affärssystemet innefattar utgifter för anställda. Aktiviteter under förstudiefasen samt underhålls- och utbildningsinsatser kostnadsförs löpande, vilket även gäller vidareutveckling av befintlig funktionalitet.

Avskrivning påbörjas när tillgången kan börja användas. Nyttjandeperioden bedöms utifrån den period som de förväntade fördelarna beräknas komma företaget tillgodo. Nyttjandeperioden bedöms uppgå till 3 år och avskrivningar sker linjärt över denna tid. Avskrivningar redovisas i posten avskrivningar i resultaträkningen.

Utgifter för utveckling som inte uppfyller kriterierna ovan, kostnadsförs i takt med att de uppkommer. Utgifter för utveckling som tidigare kostnadsförts redovisas inte som en tillgång i efterföljande perioder.

Goodwill

Goodwill utgörs av det belopp varmed anskaffningsvärdet överstiger det verkliga värdet på koncernens andel av det förvärvade dotterföretagets identifierbara nettotillgångar vid förvärvstillfället. Goodwill som uppstår i samband med förvärv av dotterbolag redovisas som en immateriell tillgång. Goodwill anses alltid ha en obestämbar nyttjandeperiod och testas därför årligen för att identifiera eventuellt nedskrivningsbehov istället för att löpande avskrivas. Goodwill

redovisas till anskaffningsvärde minus eventuella ackumulerade nedskrivningar. Goodwill fördelas på kassagenererade enheter vid prövning av eventuellt nedskrivningsbehov. Fördelningen görs på de kassagenererande enheter, fastställda i enlighet med koncernens rörelsesegment, som förväntas bli gynnade av det rörelseförvärv där goodwillposten uppstod.

1.6 Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för avskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår utgifter som direkt kan hänföras till förvärvet av tillgången.

Tillkommande utgifter läggs till tillgångens redovisade värde eller redovisas som en separat tillgång, beroende på vilket som är lämpligt, endast då det är sannolikt att de framtida ekonomiska förmåner som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen tillgodo och tillgångens anskaffningsvärde kan mätas på ett tillförlitligt sätt. Redovisat värde för en ersatt del tas bort från balansräkningen. Alla andra former av reparationer och underhåll redovisas som kostnader i resultaträkningen under den period de uppkommer.

De materiella anläggningstillgångarna skrivs av systematiskt över tillgångens bedömda nyttjandeperiod. Följande avskrivningstid tillämpas:

Inventarier fem år

Tillgångarnas restvärden och nyttjandeperiod prövas vid varje rapportperiods slut och justeras vid behov. En tillgångs redovisade värde skrivs omgående ner till dess återvinningsvärde om tillgångens redovisade värde överstiger dess bedömda återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högsta av en tillgångs verkliga värde efter avdrag för försäljningskostnader och dess nyttjandevärde.

Vinster och förluster vid avyttring av en materiell anläggningstillgång fastställs genom en jämförelse mellan försäljningsintäkten och det redovisade värdet och redovisas i övriga rörelseintäkter respektive övriga rörelsekostnader i resultaträkningen.

1.7 Nedskrivningar av icke-finansiella anläggningstillgångar

Tillgångar som har en obestämbar nyttjandeperiod, exempelvis goodwill, eller immateriella tillgångar som ännu inte är färdiga för användning (balanserade utgifter för utveckling), skrivs inte av utan prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdenedgång närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högre av tillgångens verkliga värde minskat med försäljningskostnader och dess nyttjandevärde. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter). Nedskrivningsprövning av goodwill har skett på rörelsesegmentnivå.

1.8 Finansiella instrument

1.8.1 Klassificering

Koncernen klassificerar sina finansiella tillgångar och skulder i följande kategorier: lånefordringar och kundfordringar, samt övriga finansiella skulder. Klassificeringen är beroende av för vilket syfte den finansiella tillgången eller skulden förvärvades.

Lånefordringar och kundfordringar

Lånefordringar och kundfordringar är finansiella tillgångar som inte är derivat, som har fastställda eller fastställbara betalningar och som inte är noterade på en aktiv marknad. De ingår i omsättningstillgångar med undantag för poster med förfallodag mer än tolv månader efter balansdagen, vilka klassificeras som anläggningstillgångar. Koncernens ”lånefordringar och kundfordringar” utgörs av kundfordringar, likvida medel (se not 1.9 och 1.10) samt de finansiella instrument som redovisas bland övriga fordringar.

Övriga finansiella skulder

Koncernens leverantörsskulder och den del av övriga kortfristiga skulder som avser finansiella instrument klassificeras som övriga finansiella skulder.

1.8.2 Redovisning och värdering

Köp och försäljningar av finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, det datum då koncernen förbinder sig att köpa eller sälja tillgången. Finansiella instrument redovisas första gången till verkligt värde plus transaktionskostnader, vilket gäller alla finansiella instrument som inte redovisas till verkligt värde via resultaträkningen. Finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen redovisas första gången till verkligt värde i balansräkningen, medan hänförliga transaktionskostnader redovisas i resultaträkningen. Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförs och koncernen har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten. Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelsen i avtalet har fullgjorts eller på annat sätt utsläckts.

Lånefordringar och kundfordringar samt övriga finansiella skulder redovisas efter anskaffningstidpunkten till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

1.8.3 Kvittning av finansiella instrument

Finansiella tillgångar och skulder kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen, endast när det finns en legal rätt att kvitta de redovisade beloppen och en avsikt att reglera dem med ett nettobelopp eller att samtidigt realisera tillgången och reglera skulden.

1.8.4 Nedskrivning finansiella instrument

Tillgångar som redovisas till upplupet anskaffningsvärde (lånefordringar och kundfordringar)

Koncernen bedömer vid varje rapportperiods slut om det finns objektiva bevis för att nedskrivningsbehov föreligger för en finansiell tillgång eller en grupp av finansiella tillgångar. En finansiell tillgång eller grupp av finansiella tillgångar har ett nedskrivningsbehov och skrivs ned endast om det finns objektiva bevis för ett nedskrivningsbehov till följd av att en eller flera händelser inträffat efter det att tillgången redovisats första gången och att denna händelse har inverkan på de uppskattade framtida kassaflödena för den finansiella tillgången eller grupp av finansiella tillgångar som kan uppskattas på ett tillförlitligt sätt.

Nedskrivningen beräknas som skillnaden mellan tillgångens redovisade värde och nuvärdet av uppskattade framtida kassaflöden diskonterade till den finansiella tillgångens ursprungliga effektiva ränta. Tillgångens redovisade värde skrivs ned och nedskrivningsbeloppet redovisas i koncernens resultaträkning. Om nedskrivningsbehovet minskar i en efterföljande period och minskningen objektivt kan hänföras till en händelse som inträffade efter att nedskrivningen redovisades, redovisas återföringen av den tidigare redovisade nedskrivningen i koncernens resultaträkning.

1.9 Kundfordringar

Kundfordringar är belopp som ska betalas av kunder för sålda produkter i den löpande verksamheten. Om betalning förväntas inom ett år eller tidigare, klassificeras de som omsättningstillgångar. Om inte, redovisas de som anläggningstillgångar.

Kundfordringar redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden, minskat med eventuell reservering för värdeminskning. Verkligt värde och i efterföljande perioder upplupet anskaffningsvärde motsvarar nominella belopp på kundfordringarna eftersom denna post är kortfristig till sin natur.

1.10 Likvida medel

I likvida medel ingår, i såväl balansräkningen som i rapporten över kassaflöden, kassa och banktillgodohavanden.

1.11 Leverantörsskulder

Leverantörsskulder är förpliktelser att betala för varor och tjänster som har förvärvats i den löpande verksamheten från leverantörer. Leverantörsskulder klassificeras som kortfristiga skulder om de förefaller inom ett år eller tidigare. Om inte, redovisas de som långfristiga skulder.

Leverantörsskulder redovisas till nominellt belopp. Redovisat värde för leverantörsskulder förutsätts motsvara dess verkliga värde, eftersom denna post är kortfristig till sin natur. Verkligt värde och i efterföljande perioder upplupet anskaffningsvärde motsvarar nominella belopp på leverantörsskulden eftersom denna post är kortfristig till sin natur.

1.12 Aktuell och uppskjuten skatt

Periodens skattekostnad omfattar aktuell och uppskjuten skatt. Den aktuella skattekostnaden beräknas på basis av de skatteregler som på balansdagen är beslutade eller i praktiken beslutade i de länder där moderföretaget och dess dotterföretag är verksamma och genererar skattepliktiga intäkter.

Uppskjuten skatt redovisas, enligt balansräkningsmetoden, på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och deras redovisade värden i koncernredovisningen. Den uppskjutna skatten redovisas emellertid inte om den uppstår till följd av en transaktion som utgör den första redovisningen av en tillgång eller skuld som inte är ett rörelseförvärv och som, vid tidpunkten för transaktionen, varken påverkar redovisat eller skattemässigt resultat. Uppskjuten inkomstskatt beräknas med tillämpning av skattesatser som har beslutats eller aviserats per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran realiseras eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar på underskottsavdrag redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka underskotten kan utnyttjas.

Uppskjutna skattefordringar och skulder kvittas när det finns legal kvittningsrätt för aktuella skattefordringar och skatteskulder och när de uppskjutna skattefordringarna och skatteskulderna hänför sig till skatter debiterade av en och samma skattemyndighet och avser antingen samma skattesubjekt eller olika skattesubjekt, där det finns en avsikt att reglera saldona genom nettobetalningar.

1.13 Ersättningar till anställda

Pensionsplaner

Koncernen har endast avgiftsbestämda pensionsplaner. En avgiftsbestämd pensionsplan är en pensionsplan enligt vilken koncernen betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet. Koncernen har inte några rättsliga eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter om denna juridiska enhet inte har tillräckliga tillgångar för att betala alla ersättningar till anställda som hänger samman med de anställdas tjänstgöring under innevarande eller tidigare perioder. Avgifterna redovisas som personalkostnader när de förfaller till betalning. Förutbetalda avgifter redovisas som en tillgång i den utsträckning som kontant återbetalning eller minskning av framtida betalningar kan komma koncernen tillgodo.

Bonusplaner

Koncernen redovisar en avsättning för bonusplaner när det finns en legal eller informell förpliktelse på grund av tidigare praxis.

1.14 Aktierelaterade ersättningar

Koncernen har erbjudit anställda att teckna teckningsoptioner (egetkapitalinstrument) där den anställda har erlagt en ersättning som motsvarar det verkliga värdet på optionerna, varför ingen kostnad redovisats i resultaträkningen avseende dessa program.

Koncernen har även erbjudit anställda att teckna teckningsoptioner där den anställda erlagt en ersättning som understiger det verkliga värdet på optionerna, där mellanskillnaden mellan erlagt belopp och det verkliga värdet på teckningsoptionerna utgör en aktierelaterad ersättning enligt IFRS 2. Detta program innebär att anställda har rätten att teckna optioner (egetkapitalinstrument) där den anställda mot ersättning får möjlighet att teckna aktier till ett givet pris

under teckningsperioden. Verkligt värde på de tilldelade optionerna beräknas enligt Black & Scholes modellen och kostnadsförs på tilldelningsdagen då det ej föreligger några intjänandevillkor.

När optionerna utnyttjas, emitterar företaget nya aktier. Mottagna betalningar, efter avdrag för eventuella direkt hänförliga transaktionskostnader, krediteras aktiekapitalet (kvotvärde) och övrigt tillskjutet kapital när optionerna utnyttjas.

De sociala avgifter som uppkommer på tilldelningen av aktieoptioner betraktas som en integrerad del av tilldelningen, och kostnaden behandlas som en kontantreglerad aktierelaterad ersättning.

1.15 Intäktsredovisning

Intäkter redovisas till det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas, och motsvarar de belopp som erhålls för sålda varor och tjänster efter avdrag för rabatter och mervärdesskatt.

Avtal innehållande försäljning av varor och tjänster

Seamless tecknar avtal som innehåller försäljning av olika komponenter. Ett avtal innehåller vanligen försäljning av tjänster hänförliga till skräddarsydd mjukvara (inklusive licens), support och hårdvara. Varje komponent i ett avtal förhandlas separat och intäkterna fördelas efter varje komponents relativa verkliga värde. De olika komponenterna intäktsredovisas enligt nedan.

Försäljning av tjänster

Koncernens intäkter från försäljning av tjänster utgörs dels av en integrerad tjänst för skräddarsydd mjukvara, (installation av IT-plattformen ERS 360 med tillhörande moduler samt licens), dels support.

Tjänster hänförligt till skräddarsydd mjukvara

Tjänster hänförliga till skräddarsydd mjukvara utförs i samtliga fall enligt fastprisavtal och intäkterna beräknas genom att färdigställandegraden för den specifika installationen fastställs baserat på nedlagda utgifter vid rapportperiodens slut i förhållande till beräknade totala utgifter. Intäkter redovisas endast då det är sannolikt att ekonomiska fördelar som är förknippade med installationen kommer att tillfalla företaget. Vad gäller dessa tjänster krävs i de flesta fall att kunden godkänner olika delar av projektet innan det kan anses säkerställt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillfalla koncernen. I de fall det krävs godkännande av kunden för delar av ett projekt hänförligt till skräddarsydd mjukvara redovisas endast intäkter till den del projekt delen har godkänts av kunden och nedlagda kostnader balanseras.

Support

Intäkter från försäljning av support består avser antingen så kallad Managed Operations där koncernen tar ansvar för drift och styrning av ERS-plattformen eller av support där Seamless supporterar systemet när så behövs. Både intäkter från Managed Operations och support periodiseras linjärt över kontraktets löptid. Rabatter hänförliga till support och Managed Operations periodiseras linjärt över kontraktets löptid.

Försäljning av varor

Koncernen säljer varor i form av hårdvara (vanligen servrar). Intäkter från försäljning av produkter upptas till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och motsvarar det belopp som erhålls för sålda varor efter avdrag för rabatter och mervärdesskatt. Intäkter redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Intäkter från försäljning av hårdvara redovisas när varan har levererats till kund.

Revenue share

Revenue share avser delning av intäkter mellan Seamless och en mobiloperatör eller distributör och avser försäljning av transaktioner. Intäkter redovisas när tjänsten utnyttjats av kunden och redovisas till verkligt värde av vad Seamless erhållit och kommer att erhålla genom en avstämning av antal transaktioner som genomförts under perioden.

Licens och expansionspaket

Intäkter från försäljning av utökad licenskapacitet redovisas när kunden får tillgång till det utökade antalet transaktioner.

Rabatter

Rabatter förekommer dels i form av engångsrabatter som kunden erhåller direkt vid försäljning dels av rabatter i form av fria tjänster, exempelvis support. I de fall fri support erhålles periodiseras erhållna intäkter över avtalstiden (inklusive tiden då fri support erhålles).

Ränteintäkter

Ränteintäkter intäktsredovisas fördelat över löptiden med tillämpning av effektivräntemetoden.

1.16 Leasing

Koncernen har både finansiella och operationella leasingavtal.

Koncernen innehar leasingavtal avseende servrar. Avseende dessa avtal bär koncernen i allt väsentligt de ekonomiska risker som förknippas med ägandet av objektet och samtliga avtal klassificeras därmed som finansiella leasingavtal. Vid leasingperiodens början redovisas finansiell leasing i balansräkningen till det lägre av leasingobjektets verkliga värde och nuvärdet av minimileaseavgifterna. Varje leasingbetalning fördelas mellan amortering av skulden och finansiella kostnader. Motsvarande betalningsförpliktelse, efter avdrag för finansiella kostnader, ingår i balansräkningens poster, upplåning (långfristig eller kortfristig). Räntedelen i de finansiella kostnaderna redovisas i resultaträkningen fördelat över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som motsvarar en fast räntesats för den under respektive period redovisade skulden. Samtliga anläggningstillgångar som innehas enligt finansiella leasingavtal säljs direkt till kund och återfinns därför inte bland Seamless materiella anläggningstillgångar.

Leasing där en väsentlig del av riskerna och fördelarna med ägande behålls av leasegivaren klassificeras som operationell leasing. Betalningar som görs under leasingperioden kostnadsförs i resultaträkningen linjärt över leasingperioden.

1.17 Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Denna innebär att rörelseresultatet justeras för transaktioner som inte medfört in eller utbetalningar under perioden samt för eventuella intäkter och kostnader som hänförs till investerings- eller finansieringsverksamhetens kassaflöden.

1.18 Moderföretagets redovisningsprinciper

I samband med att Seamless upprättar sin första koncernredovisning och har valt att upprätta denna enligt IFRS, har moderföretaget övergått till att tillämpa RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Effekten av övergång till redovisning enligt RFR 2 beskrivs nedan i not 2.

Moderföretaget tillämpar andra redovisningsprinciper än koncernen i de fall som anges nedan.

Uppställningsformer

Resultat- och balansräkning följer årsredovisningslagens uppställningsform. Resultaträkningen benämns dock rapport över totalresultat och innehåller övrigt totalresultat.

Andelar i dotterföretag

Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet inkluderas förvärvsrelaterade kostnader och eventuella tilläggsköpeskillingar.

När det finns en indikation på att andelar i dotterföretag minskat i värde görs en beräkning av återvinningsvärdet. Är detta lägre än det redovisade värdet görs en nedskrivning. Nedskrivningar redovisas i posterna ”Resultat från andelar i koncernföretag”.

Koncernbidrag

Företaget tillämpar uttalandet RFR 2, Redovisning för juridiska personer, från Rådet för finansiell rapportering (RFR). Ett koncernbidrag som erhållits från ett dotterföretag redovisas som utdelning från dotterföretag, det vill säga som finansiell intäkt. Koncernbidrag som lämnats till dotterföretag redovisas som en finansiell kostnad i resultaträkningen.

Finansiella instrument

IAS 39 tillämpas ej i moderföretaget och finansiella instrument värderas även fortsättningsvis till anskaffningsvärde.

NOT 2 VIKTIGA UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR

Uppskattningar och bedömningar utvärderas löpande och baseras på historisk erfarenhet och andra faktorer, inklusive förväntningar på framtida händelser som anses rimliga under rådande förhållanden.

Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

Koncernen gör uppskattningar och antaganden om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kommer, definitionsmässigt, sällan att motsvara det verkliga resultatet. De uppskattningar och antaganden som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår behandlas i huvuddrag nedan.

Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill

Koncernen undersöker varje år om något nedskrivningsbehov föreligger för goodwill, i enlighet med den redovisningsprincip som beskrivs i not 1.7. Återvinningsvärden för kassagenererande enheter har fastställs genom beräkning av nyttjandevärde. För dessa beräkningar måste vissa uppskattningar göras. Nedskrivningsprövningen genomförs på rörelsesegmentsnivå.

Prövningarna av goodwill genomförda per 31 december 2011 uppvisade inte något nedskrivningsbehov. Inga rimliga förändringar i våra antaganden bedöms leda till nedskrivning av goodwill.

Balanserade utgifter för utveckling

Seamless balanserar utgifter hänförliga till utveckling i den omfattning de bedöms uppfylla kriterierna som beskrivs under redovisningsprinciper för immateriella tillgångar.

Värdering av underskottsavdrag

Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag redovisas i den utsträckning det är sannolikt att avdraget kan avräknas mot överskott vid framtida beskattning. Koncernen undersöker varje år om något nedskrivningsbehov föreligger för uppskjutna skattefordringar avseende skattemässiga underskottsavdrag. Dessutom undersöker koncernen möjligheten att aktivera nya uppskjutna skattefordringar avseende årets skattemässiga underskottsavdrag ifall det är tillämpligt. Uppskjuten skattefordran är endast upptagen i de fall det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka den temporära skillnaden kan utnyttjas.

Effekter av övergång till IFRS för moderbolaget

Till följd av att detta är Seamless första koncernredovisning och valda redovisningsprinciper är IFRS övergår moderbolaget till redovisning enligt RFR 2, *Redovisning för juridiska personer*, den 1 januari 2010, vilket innebär att jämförelseåret justeras i enlighet med IAS 8, *Redovisningsprinciper, ändringar i uppskattningar och bedömningar samt fel*. Övergången har inte givit någon större effekt vare sig på moderbolagets resultat eller eget kapital.

NOT 3 EMISSION

Koncernen emitterade 1 428 570 aktier den 31 oktober 2011 (sju procent av det totala emitterade aktiekapitalet) till ägarna av SIA Lettel som en del av köpeskillingen avseende 100 procent av dess aktiekapital. De emitterade aktierna har samma rättigheter som övriga emitterade aktier. Verkligt värde för de emitterade aktierna uppgick till 5 000 tkr (3,50 kr per aktie).

NOT 4 AKTIERELATERADE ERSÄTTNINGAR

Teckningsoptionsprogram 2011

Koncernen har erbjudit anställda att teckna teckningsoptioner där den anställde erlagt en ersättning som understiger det verkliga värdet på optionerna, där mellanskillnaden mellan erlagt belopp och det verkliga värdet på teckningsoptionerna

utgör aktierelaterad ersättning enligt IFRS 2. Detta program innebär att anställda har rätten att teckna optioner (egetkapitalinstrument) där den anställda mot ersättning får möjlighet att teckna aktier till ett givet pris under teckningsperioden. Optionerna kan utnyttjas med början 15 december 2013, det vill säga två år efter tilldelningsdagen. Optionerna har en avtalsenlig löptid på två år. Koncernen har inte någon legal eller informell förpliktelse att återköpa eller reglera optionerna kontant.

Teckningsoptionsprogram 2009

Koncernen erbjöd anställda att teckna optioner i september 2009 där den anställde erlade en ersättning som motsvarade det verkliga värdet på optionerna. Detta program innebär att anställda har rätten att teckna optioner (egetkapitalinstrument) där den anställda mot ersättning får möjlighet att teckna aktier till ett givet pris under teckningsperioden. Optionerna kan utnyttjas med början 1 juni 2012, det vill säga 2,7 år efter tilldelningsdagen. Optionerna har en avtalsenlig löptid på 2,7 år. Koncernen har inte någon legal eller informell förpliktelse att återköpa eller reglera optionerna kontant.

Teckningsoptionsprogram 2008

Koncernen erbjöd anställda att teckna optioner i juli 2008 där den anställde erlade en ersättning som motsvarade det verkliga värdet på optionerna. Detta program innebär att anställda har rätten att teckna optioner (egetkapitalinstrument) där den anställda mot ersättning får möjlighet att teckna aktier till ett givet pris under teckningsperioden. Optionerna kan utnyttjas med början 1 juli 2011, det vill säga tre år efter tilldelningsdagen. Optionerna hade en avtalsenlig löptid på tre år. Koncernen har inte någon legal eller informell förpliktelse att återköpa eller reglera optionerna kontant. Ingen teckningsoption löstes in.

Förändringar i antalet utestående aktieoptioner och deras vägda genomsnittliga lösenpris är som följer:

	2011		2010	
	Genomsnittligt lösenpris i kr per aktie	Optioner (tusental)	Genomsnittligt lösenpris i kr per aktie	Optioner (tusental)
Per 1 januari	7,25	290	7,25	290
Tilldelade, optionsprogram 2009	7,25	1 110	-	-
Tilldelade, optionsprogram 2011	0,50	428	-	-
Förverkade	-	-	-	-
Utnyttjade	-	-	-	-
Förfallna	-	-	-	-
Per 31 december		1 828		290

Av de 1 828 000 utestående optionerna (290 000), var 0 optioner (0) möjliga att utnyttja. Utnyttjade optioner under 2011 resulterade i att 0 aktier (0) emitterades. Vägt genomsnittligt pris vid tidpunkten för utnyttjandet var 0 kr (0) per aktie.

Utestående aktieoptioner (i tusental) vid årets slut har följande förfallodatum och lösenpriser:

Förfallodag – datum	Lösenpris i kr per aktie	Aktier	
		2011	2010
2012	7,25	1 400	290
2013	0,50	428	
		1 828	290

Det vägda genomsnittliga verkliga värdet för optioner som tilldelats under perioden, fastställt med hjälp av Black-Scholes värderingsmodell, var 5,40 kr per option. Viktiga indata i modellen var vägd genomsnittlig aktiekurs på 5,87kr på tilldelningsdagen, ovanstående lösenpris, volatilitet på 40 procent (0), förväntad löptid på optionerna på två år och årlig riskfri ränta på 3,5 procent (0). Volatiliteten mätt som standardavvikelsen för förväntad avkastning på aktiepriset baseras på en statistisk analys av dagliga aktiekurser under de senaste tre åren. Den totala kostnad som redovisats i resultaträkningen för aktieoptioner som tecknats av anställda uppgår till 1 156 tkr (0).

NOT 5 SEGMENTINFORMATION

Rörelsesegmenten har fastställts baserat på den information som den högste verkställande beslutsfattaren använder för att fatta strategiska beslut. Den högste verkställande beslutsfattaren inom Seamless har identifierats som verkställande direktören. Verkställande direktören bedömer verksamheten utifrån rörelsesegmenten: Transaktionsväxel- och Distributionsverksamhet.

De rörelsesegment för vilka information ska lämnas, erhåller sina intäkter från försäljning av lösningar för betalsystem för mobiltelefoner såsom överföring av pengar mellan mobiltelefoner (Mobile Money) och kontantkortsladdning.

Verkställande direktören bedömer rörelsesegmentens totalresultat.

Segmentinformationen för räkenskapsåret 2011 är följande:

	Transaktionsväxel- verksamhet	Distributions- verksamhet	Summa
Segmentens intäkter	45 771	14 276	60 047
Försäljning mellan segment	-62		-62
Intäkter från externa kunder	45 709	14 276	59 985
Totalresultat	-5 015	-242	-5 257
Avskrivningar	-1 551	-47	-1 598

Segmentinformationen för räkenskapsåret 2010 är följande:

	Transaktionsväxel- verksamhet	Distributions- verksamhet	Summa
Segmentens intäkter	50 268		50 268
Försäljning mellan segment			
Intäkter från externa kunder	50 268		50 268
Totalresultat	761		761
Avskrivningar	-956		-956

NOT 6 RÖRELSEFÖRVÄRV

Den 27 oktober 2011 förvärvade koncernen 100 procent av aktiekapitalet i det lettiska bolaget SIA Lettel för 10 Mkr. Förvärvet bidrar till att öka koncernens närvaro på marknaderna kring Baltikum samtidigt som det bidrar till att Seamless kommer högre upp i värdekedjan och närmare slutkonsumenten.

Lettel påbörjade övergången till digital distribution av kontantkortspåfyllning i Baltikum. Det lettiska bolaget LETEL, vars verksamhet består i att erbjuda detaljhandeln terminaler för elektroniska tjänster, gav under 2005 Seamless uppdraget att implementera ERS 360 hos närbutikskedjan PlusPunkts. Under 2008 bytte bolaget namn till Lettel.

Bolaget omsätter idag ca 90 Mkr med en operativ driftsmarginal på ca 2,5 procent. Lettel har sedan starten tagit en marknadsandel på cirka 40 procent i Lettland för så kallade påfyllningskoder. Förvärvet förväntas inte öka Seamless vinst de kommande tolv månaderna trots en kraftig ökning av omsättningen. Detta beror på att resultatet antas belastas av kostnader för integration till följd av förvärvet. Därefter förväntas dock förvärvet minska koncernens kostnader genom synergieffekter.

Den goodwill på 7 971 tkr som uppkommit genom förvärvet hänför sig till att köpeskillingen överstigit bokfört värde. De synergieffekter som förväntas genom sammanslagningen av koncernens och Lettels verksamheter motiverar mer än väl erlagd köpeskillning.

Ingen del av redovisad goodwill förväntas vara avdragsgill vid inkomstbeskattning. Nedanstående tabell

sammanfattar erlagd köpeskilling för Lettel samt verkligt värde på förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas på förvärvsdagen.

Köpeskilling per 27 oktober 2011	2011
Eget kapitalinstrument (1 428 570 st stamaktier)	5 000
Villkorad köpeskilling	5 000
Summa erlagd köpeskilling	10 000

Redovisade belopp på identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder	2011
Kundavtal	2 713
Anläggningstillgångar	116
Varulager	2 205
Kundfordringar	7 754
Likvida medel	964
Leverantörsskulder	-10 666
Uppskjuten skatt	-407
Övriga kortfristiga skulder	-650
Summa identifierbara nettotillgångar	2 029
Goodwill	7 971
Summa erlagd köpeskilling	10 000

Förvärvsrelaterade kostnader om 375 tkr ingår i övriga externa kostnader i koncernens resultaträkning för räkenskapsåret 2011.

Verkligt värde på de 1 428 570 st stamaktier som utfärdats som en del av köpeskillingen som erlagts för Lettel (5 000 tkr) baserades på ett överenskommet aktiepris uppgående till 3,5 kr/aktie den 27 juli 2011.

Enligt överenskommelse om villkorad köpeskilling ska Seamless betala ytterligare 5 000 tkr i form av 2 500 tkr kontant och 2 500 tkr i aktier (antal aktier beror på kursen vid utbetalningstidpunkten). Tilläggsköpeskillingen ska betalas två år efter att avtalet slutfördes. Tilläggsköpeskillingen ska erläggas om Lettel möter eller överskrider uppsatta omsättningsmål samt om samarbetsavtalet inte har blivit uppsagt den dag då tilläggsköpeskillingen ska betalas.

Den intäkt från Lettel som ingår i koncernens resultaträkning sedan den 27 oktober 2011 uppgår till 14 214 tkr. Lettel belastade koncernens resultat med -242 tkr för samma period.

Om Lettel skulle ha konsoliderats från 1 januari 2011, skulle Lettel bidra med intäkter till koncernens resultaträkning om 92 527 tkr och ett resultat på 3 775 tkr.

NOT 7 FÖRSTA GÅNGEN INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS (IFRS) TILLÄMPAS

Detta är den första koncernredovisning som Seamless upprättar och de redovisningsprinciper som valts är IFRS. De redovisningsprinciper som återfinns i not 1 har tillämpats när koncernredovisningen upprättats per den 31 december 2011 och för den jämförande information som presenteras per 31 december 2010.

Enligt IFRS 1 ska koncernen visa en avstämning av eget kapital och summa totalresultat som redovisats enligt tidigare redovisningsprinciper för tidigare perioder med motsvarande poster enligt IFRS. Detta är första gången Seamless upprättar en koncernredovisning varför det inte finns någon redovisning enligt tidigare redovisningsprinciper att stämna av mot. Ingen övergångsinformation redovisas således för koncernen.

SEAMLESS | COMMITTED TO MONEY

Val som gjorts vid övergången till redovisning enligt IFRS

Första gången IFRS tillämpas i en koncernredovisning ska redovisning ske i enlighet med IFRS 1, *Första gången IFRS tillämpas*. Huvudregeln är att alla tillämpliga IFRS- och IAS-standarder, som trätt i kraft och godkänts av EU, ska tillämpas med retroaktiv verkan. IFRS 1 innehåller dock övergångsbestämmelser som ger företagen en viss valmöjlighet. Inga av dessa undantag är dock tillämpliga på Seamless vid övergången till IFRS.

OM SEAMLESS

Seamless är specialiserat på lösningar för betalsystem för mobiltelefoner såsom överföring av pengar mellan mobiler (Mobile Money) och kontantkortsladdning. Seamless transaktionsplattform ERS 360° hanterar årligen över 2,4 miljarder transaktioner världen över. Seamless har system för elektronisk kontantkortsladdning och mobilhandel hos mer än 40 operatörer i 26 länder på fyra kontinenter. Seamless lösning SEQR för mobila betalningar i butik och online är patentsökt med totalt 41 olika patentkriterier. Seamless startades 2001 och handlas på Nasdaq OMX First North, kortnamn SDAB.

Seamless har kontor i:

Accra, Calcutta, Lahore, Mumbai och Stockholm.

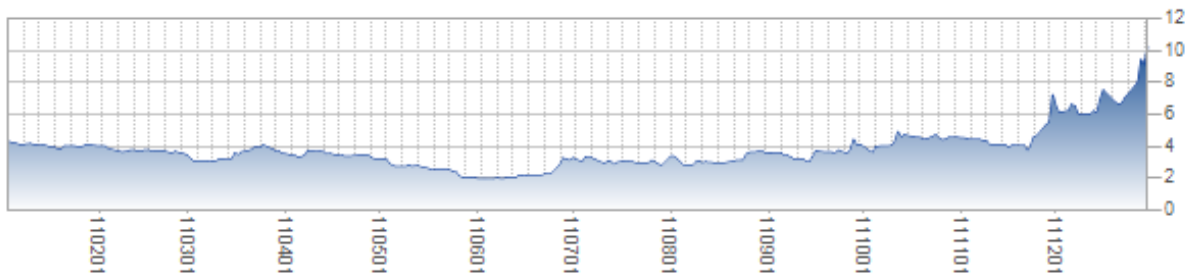
SEAMLESS AKTIE

Kursutveckling:	+141%
Kortnamn:	SDAB
Certified Advisor:	Evli Bank
Börsvärde (31 dec):	225,1 Mkr
Högsta kurs:	10,50 SEK
Lägsta kurs:	1,85 SEK
Totalt antal aktier (31 dec):	21 961 878

KOMMANDE RAPPORTTILLFÄLLEN

30 mar 2012	Årsredovisning 2011 publiceras
26 apr 2012	Årsstämma i Stockholm
8 maj 2012	Delårsrapport för kvartal 1
23 aug 2012	Delårsrapport för kvartal 2
20 nov 2012	Delårsrapport för kvartal 3

Diagrammet visar Seamless-aktiens börskurs under 2011



Seamless delårsrapport för perioden januari – december 2011 har godkänts för publicering enligt styrelsebeslut den 8 Mars 2012. Denna delårsrapport har inte granskats av Seamless revisorer.

Stockholm 15 mars 2012
Peter Fredell, VD och koncernchef

Kontakt

För mer information, vänligen kontakta:

Peter Fredell, VD
peter.fredell@seamless.se
+46 8 564 878 00

Daniel Nyholm, CFO
daniel.nyholm@seamless.se
+46 8 564 878 00

Seamless Distribution AB (publ)
Dalagatan 100, 113 43 Stockholm
Organisationsnummer 556610-2660
info@seamless.se www.seamless.se

Certified Advisor: Evli Bank Plc. +46 8 407 80 00

All information publiceras på www.seamless.se omedelbart efter offentliggörandet