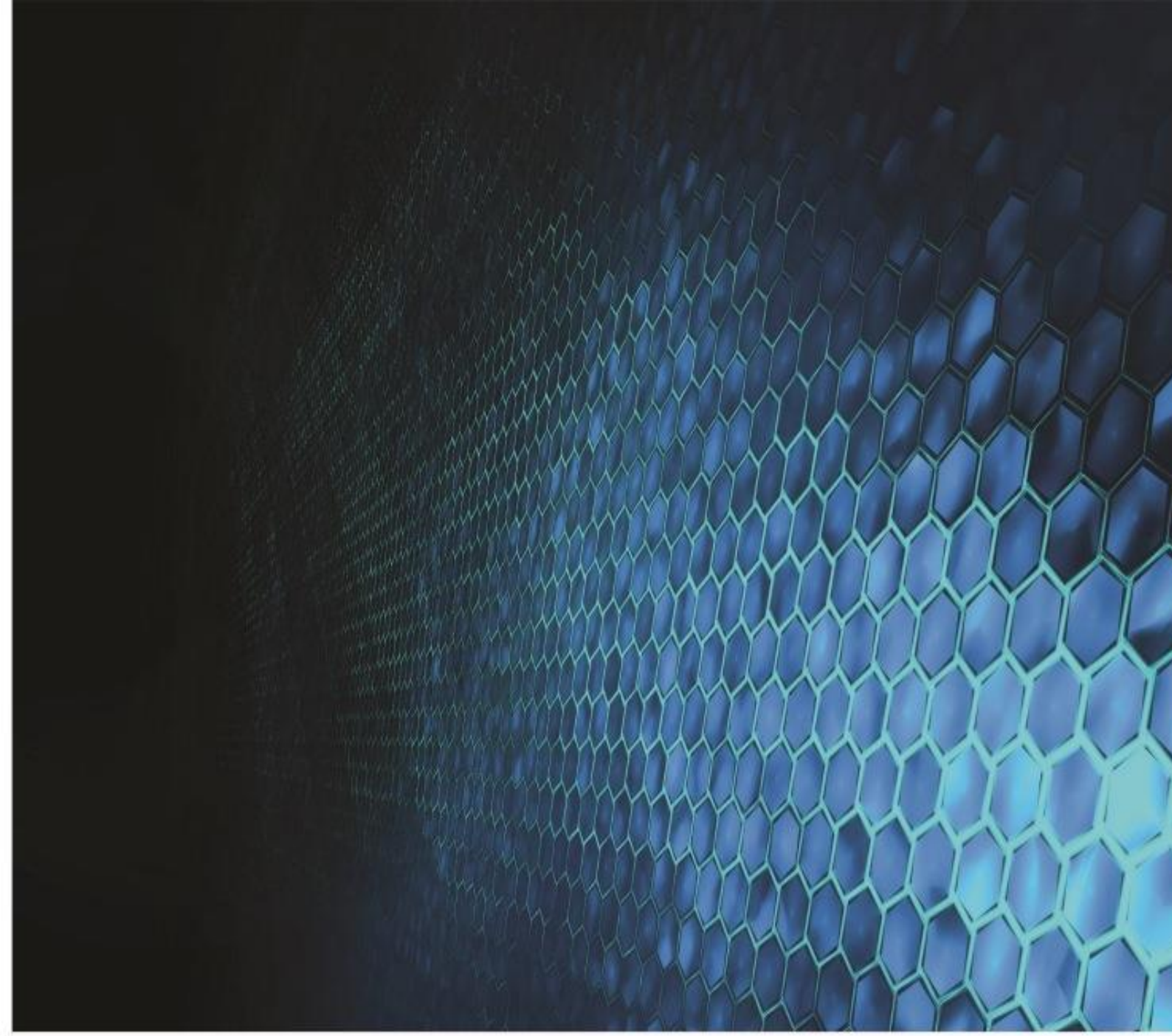




Invuo Rapport för fjärde kvartalet 2017

2017

invuo

TECHNOLOGIES AB

Corp. ID no.: 556610-2660

Rapport för fjärde kvartalet 2017

Sammanfattning Oktober – December 2017

Alla siffror och nyckeltal hör till kvarvarande verksamhet

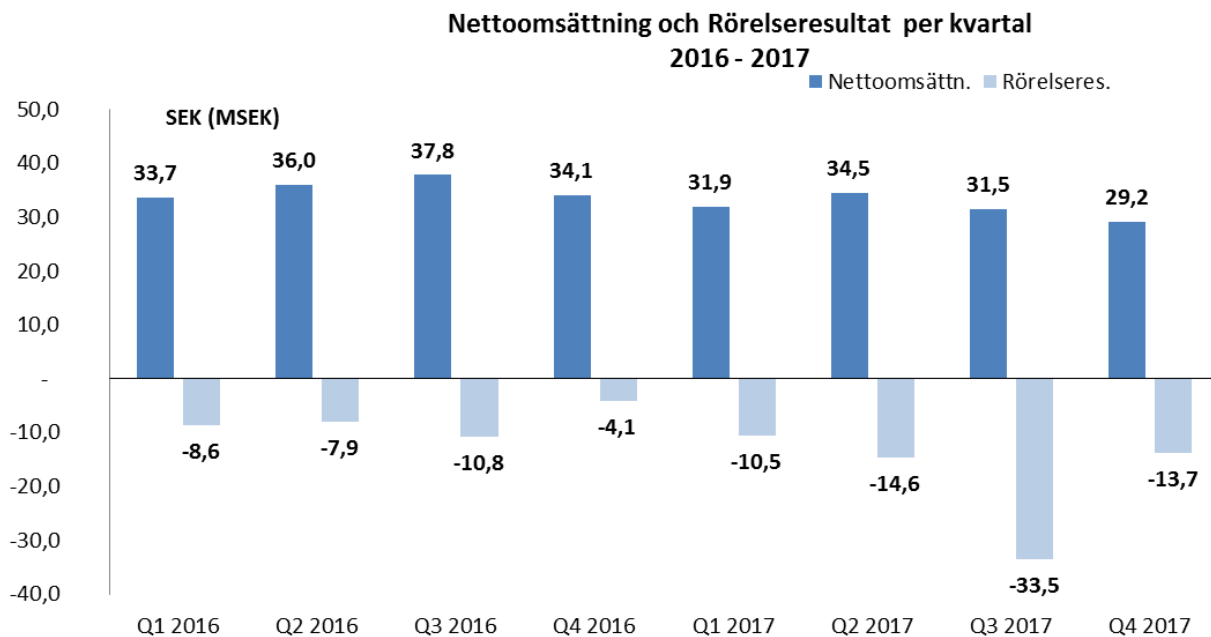
- Kvartal fyra markerar slutet av en period med stora engångskostnader till följd av omstruktureringarna som påbörjades i juli 2017
- Nettoomsättningen uppgick till 29 Mkr (34)
- Rörelseresultatet för perioden utan engångsposter hänförliga till omstrukturering uppgick till -15 Mkr
- Rörelseresultatet för perioden uppgick till -13,7 Mkr (-4)
- Resultat efter skatt uppgick till -27 Mkr (-6)
- Resultat per aktie -0,46 kr (-0,10)
- Kassaflöde före förändring av rörelsekapitalet uppgick till -46,1 Mkr (-9,1)

Helår 2017 i sammandrag

Alla siffror och nyckeltal hör till kvarvarande verksamhet

- Nettoomsättningen uppgick till 127 Mkr (141)
- Rörelseresultatet för perioden utan engångsposter hänförliga till omstrukturering uppgick till -51 Mkr
- Rörelseresultatet för perioden uppgick till -72,2 Mkr (-31)
- Resultat efter skatt uppgick till -118 Mkr (-35)
- Resultat per aktie -2,01 kr (-0,67)
- Kassaflöde före förändring av rörelsekapitalet uppgick till -137 Mkr (-67,4)
- Styrelsen föreslår årsstämman att ej lämna någon utdelning för räkenskapsår 2017

Översikt	okt-dec	okt-dec	helår	helår
Alla siffror och nyckeltal hör till kvarvarande verksamhet				
tkr	2017	2016	2017	2016
Nettoomsättning	29 161	34 064	127 157	141 533
Rörelseresultat utan engångsposter hänförliga till omstrukturering	-15 270	-8 137	-51 257	-35 391
Rörelseresultat	-13 676	-4 137	-72 231	-31 391
Finansiella poster, skatt	-13 520	-1 965	-46 085	-3 396
Resultat från avyttrad verksamhet och verksamhet under försäljning	-29 453	-16 915	50 590	-52 141
Periodens resultat	-27 359	-6 102	-118 316	-34 787
Balansomslutning	163 189	251 284	163 189	251 284
Resultat per aktie, före och efter utspädning*	-0,46	-0,10	-2,01	-0,67
Rörelsemarginal	neg	neg	neg	neg
Soliditet	67%	54%	67%	54%
Balanserade utvecklingskostnader	2 671	-	4 593	-
Avskrivningar/Nedskrivningar	124	-680	-14 037	-2 644
Engångsposter hänförliga till omstrukturering	1 594	4 000	-20 974	4 000



VD-ORD

Under fjärde kvartalet 2017 uppnåddes såväl viktiga strategiska mål, som viktig finansiering och faktorer för produktframgång. Omvandlingen av bolaget till ett rent B2B-företagskedde i och med avtalet att sälja SEQR. Invuo kunde även, med stöd av våra största aktieägare, genom nyemission i december säkra tillräcklig finansiering för att nå viktiga operativa mål och reglera nedärvda kostnader. eProducts är, efter framstegen i fjärde kvartalet, på väg att nå tröskeln för lönsamhet. Avgörande var att MeaWallet uppnådde en stark tillväxt mot slutet av året och tecknade ett antal genombrottsordrar som positionerar bolaget för en betydande ökning av signerade avtal under 2018.

Invuo avslutade 2017 som ett mycket mindre företag än vid årets början. Företagets fortsatta huvudfokus är "lönsam genomslagskraft". Marknaden för mobila betalningar, som berör MeaWallet, har utvecklats trögt i Europa fram till 2017 och Europa måste nu komma ifatt "utvecklingsländer" som Kenya, Kina och Indien. Samtidigt som vissa värdekedjor är väletablerade fattar europeiska finansföretag nu strategiska beslut om hur de ska möta hotet från företag som Apple. MeaWallet uppnådde en marknadsandel i Europa på 15 procent under 2017 och ambitionen är att åtminstone behålla denna andel under 2018 på den snabbt växande marknaden. eProducts har flera utmärkta produkter och marknader, men på den svenska kärnmarknaden har alla leverantörer gått med förlust under flera år på grund av ohållbart konkurrensbeteende. eProducts är på tydlig väg mot hållbar lönsamhet och fokuserar på lönsamma tillväxtmöjligheter samtidigt som stark tillbakagång pågår av aktiviteter och kunder som bidrar till eProducts förlust. Våra leverantörer i Sverige driver också på för ett förändrat beteende på marknaden och vi tror att en förbättrad ställning gentemot våra leverantörer kommer att skapa möjligheter framöver.

Vårt huvudmål för 2018 är att teckna lönsamma ordrar i båda divisionerna och stärka bolagets finansiella ställning genom interna insatser.

Med Vänliga hälsningar,

John Longhurst

Väsentliga händelser under kvartalet

- MeaWallet tecknar nytt avtal med norsk bank för leverans av tjänsten Mea Token Platform. För MeaWallet som ett norskt företag är ett avtal med en inhemsk bank en enormt viktigt validering av bolagets erbjudande och en viktig referens eftersom MeaWallet bygger en stark pipeline av internationella kunder.
- Mål om patentintrång avskrivs. Anledningen till att målen har avskrivits är att parterna har träffat en uppgörelse till förmån för Invuo.
- Vid extra bolagsstämman 24 november fattades beslut om följande:
 - Tomas Jalling utsågs till ny styrelseordförande
 - namnändring till Invuo Technologies AB och därmed ändring av bolagsordningen
 - nyemission av aktier med företrädesrätt för befintliga aktieägare
- Invuo utser John Longhurst som VD.
- MeaWallet A/S har tecknat avtal med First Investment Bank AD i Bulgarien för leverans av Mea Token-plattformen, för implementering av den andra teknologivågen. Avtalets ordervärde motsvarar 300 000 Euro över en femårsperiod.
- MeaWallet A/S har tecknat avtal med det spanska kreditinstitutet Oney España för leverans av MeaWallets proprietära teknologi för kontaktlösa kortbetalningar. Avtalets ordervärde ligger inom det normala intervallet för MeaWallets leveranser mot enstaka kortnätverk, dvs. mellan 200 000 och 350 000 Euro över en treårsperiod.
- Den genomförda företrädesemission visar att det totala antalet aktier kommer öka med 23 319 650 aktier. Därmed har företrädesemissionen tecknats till 39,70 procent. Genom nyemissionen kommer Invuo att tillföras cirka 42 miljoner kronor före avdrag för emissionskostnader. Företrädesemissionen har ökat antalet aktier och röster i Invuo till 82 084 955.
- Bolagsverket registrerar den 20 december ändringen av Seamless Distribution AB firma till Invuo Technologies AB.
- Dotterbolaget SEQR såldes i slutet av året till Glase FinTech AB som förvärvade samtliga aktier i SEQR Group AB (och alla dess dotterbolag), till en kontant köpeskilling om 8 MSEK. Försäljningen av SEQR bekräftar det nya strategiska fokus som beslutades vid extra bolagsstämma i november 2017 och innebär att Invuo fokuserar helt och hållet på B2B. Genom att sälja SEQR, istället för att avveckla affärsområdet, förväntar sig Invuo en kostnadsbesparing på cirka 20 MSEK.
- MeaWallet A/S har tecknat avtal med Swedbank Support OÜ för leverans av MeaWallets teknik för kontaktlösa kortbetalningar på de lettiska, litauiska och estniska marknaderna. Kontraktets ordervärde är mellan 500 000 och 600 000 Euro under en treårsperiod.
- Invuo tillförde SDS ett ovillkorat aktieägartillskott om 15 MSEK genom nedskrivning av befintligt lån från 50 MSEK till 35 MSEK. Räntesatsen på lånet ökas från 8 procent till 10 procent per år.

Väsentliga händelser efter rapportperiodens utgång

- Som en följd av slutförandet av avyttringen av SEQR tillkännagavs den 10 jan den nya operativa ledningen som kommer att ansvara för genomförandet av Invuos B2B-strategi. Den nya ledningen, under John Longhurst, CEO, består av Martin Schedin och Lars Sandtorv, samt Jonas Lundgren, som är VD för eProducts.
- MeaWallet A/S ("MeaWallet"), en del av Invuo Technologies AB, har tecknat avtal med en stor bank i norden för leverans av MeaWallets teknik för s.k. "converged wallet", d.v.s. mobila kontaktlösa betalningar till det specifika nordiska landet. Kontraktets ordervärde är ca 700 000 euro under en treårsperiod.



KONCERNEN

(Med koncernen avses nu den nya koncernen som innehåller segmenten MeaWallet (MEA B2B), eProducts och Group functions)

Omsättning och resultat

Invuos omsättning uppgick under det fjärde kvartalet till 29 161 (34 064) tkr, vilket är en minskning med 14% jämfört med samma period föregående år. Omsättningen fördelade sig på affärsområdet eProducts med 93 (96) % och 7 (4) % på affärsområdet MEA B2B.

Koncernens rörelseresultat uppgick till -13 676 (-4 137) tkr under det fjärde kvartalet. Finansnettot för det fjärde kvartalet uppgick till -14 050 (-1 286) tkr. Resultatet per aktie uppgick till -0,46 (-0,10) kr för kvartalet.

Anställda

Antalet anställda i koncernen vid periodens slut var 39 (37). Utöver detta har Invuo cirka 2 konsulter.

Investeringar

Siffrorna avser kvarvarande och avyttrad verksamhet

Under kvartalet har investeringar gjorts till ett värde av 29 073 (- 18 978) tkr.

Kassaflöde och finansiell ställning

Siffrorna för kassaflöde avser kvarvarande verksamhet och avyttrad verksamhet

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -68 286 (2 460) tkr för det fjärde kvartalet. Likvida medel uppgick vid kvartalets utgång till 3 443 (8 663) tkr.

Bolaget har inga räntebärande skulder till banker eller andra kreditinstitut.

Styrelsen monitorerar kontinuerligt bolagets finansieringssituation och kan använda olika metoder för att finansiera bolagets negativa kassaflöde. Invuo har tillgångar i sitt avyttrade dotterbolag SDS i form av ett lån på 35 MSEK med 10% ränta samt 1,6 miljoner aktier. Bolagets nuvarande likvida medel och operativa kassaflöde är inte tillräckligt för att bedriva verksamheten under den kommande 12 månadersperioden varvid ytterligare finansiering eller realisering av tillgångar kommer behöva att ske.

Invuo har en soliditet på 67 (54) %.

Skatt

Under 2017 har bolaget skrivit ner hela den uppskjutna skattefordran om 27 757 tkr. Nedskrivningen skedde i samband med Seamless Distribution Systems avyttring.

Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning uppgick under kvartalet till 1 017 (1 650) tkr och periodens resultat uppgick till -74 781 (-37 584) tkr. Finansnettot i moderbolaget var -67 889 (-35 439) tkr. Likvida medel uppgick vid kvartalets slut till 1 206 (25) tkr. Antal anställda i moderbolaget uppgick till 1 (2) personer vid kvartalets slut.

Transaktioner med närstående

Under kvartalet har Invuo sålt dotterbolaget eProducts Latvia i december till Edgars Smalins tidigare head of eProducts Latvia. Genom försäljningen så gör Invuo en besparing på ca 500 TSEK.

Under kvartalet tillförde även Invuo ett ovillkorat aktieägartillskott till SDS om 15 MSEK genom nedskrivning av befintligt lån från 50 MSEK till 35 MSEK. Räntesatsen på lånet ökas från 8 procent till 10 procent per år.

ÖVRIGT

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering, vilket överensstämmer med svensk lag genom tillämpning av Rådet för Finansiell Rapportering, RFR 1, Kompletterande redovisningsregler för koncerner samt RFR 2, Redovisning för juridiska personer, avseende moderbolaget. Samma redovisningsprinciper, definitioner avseende nyckeltal och beräkningsmetoder har tillämpats som i den senaste årsredovisningen både för koncernen och för moderbolaget, om ej annat anges nedan. Bolagets har utvärderat effekterna av införandet av de nya standarderna IFRS 9 Finansiella instrument och IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder, som båda ska tillämpas från 1 januari 2018 och kan konstatera att de inte kommer att ha någon väsentlig inverkan på koncernen.

Avyttrande verksamheter

En avyttrad verksamhet är en del av ett företag som antingen har avyttrats eller är klassificerad som att den innehas för försäljning och som utgör en självständig väsentlig rörelsegren eller en verksamhet som bedrivs inom ett geografiskt område, ingår i en enda samordnad plan för att avyttra en självständig väsentlig rörelsegren eller en verksamhet som bedrivs inom ett geografiskt område eller är ett dotterföretag som förvärvats uteslutande i syfte att vidareförsäljas. Resultat från avyttrad verksamhet och verksamhet som innehas för försäljning redovisas i separat resultaträkning.

Koncernen redovisar en förlust på grund av värdenedgång för varje första eller efterföljande nedskrivning av tillgången (eller avyttringsgruppen) till motsvarande verkligt värde efter avdrag för försäljningskostnader. En vinst redovisas för varje efterföljande ökning av det verkliga värdet efter avdrag för försäljningskostnader, men inte till högre belopp än det ackumulerade värdet för nedskrivningar som tidigare redovisats. En vinst eller förlust som inte tidigare redovisats när en anläggningstillgång (eller avyttringsgrupp) säljs, ska redovisas per det datum när tillgången eller avyttringsgruppen tas bort ur rapporten över finansiell ställning.

Avyttring av dotterbolag under året

SEQR Business to Consumer segment (B2C)

affärsområdet SEQR såldes den 21 december till Glase FinTech AB. Köpeskillingen uppgick till 8 MSEK. Genom att sälja SEQR förväntar sig Invuo en kostnadsbesparing från och med den 1 januari 2018 på cirka 20 MSEK samt en minskning av månatliga kostnader på ungefär 2 -2,5 MSEK.

eProducts Latvia

eProducts Latvia såldes den 18 december till Edgars Smalins tidigare Head of eProducts Latvia. Detta bolag har dom senaste åren visat ett negativt resultat samt ett negativt kassaflöde. Genom försäljningen så gör Invuo en besparing på ca 500 TSEK.

SDS

Seamless Distribution Systems AB ("SDS") såldes till befinliga och nya aktieägare genom en notering på First North Premiere. Invuo tillfördes nytt kapital om 191 MSEK och reavinsten uppgick till 179 MSEK. Invuo äger 23,3% av SDS och en fordran i form av ett långfristigt lån på 35 MSEK med 10% ränta som löper på 5 år.

Rapport över totalresultat för avyttringsgrupp 2017 presenteras i tabellen nedan.

Rapport över resultat i avyttrad verksamhet	2017	2017	2017	2017
	Jan-dec	Jan-dec	Jan-dec	Jan-dec
	2017	2017	2017	2017
tkr	SEQR B2C	eProducts Latvia	SDS	Total
Nettoomsättning	1 795	24 961	39 484	66 240
Övriga rörelseintäkter	1 391	-	-226	1 165
Materialkostnader	-5 235	-24 038	-1 634	-30 907
Övriga externa kostnader	-27 282	-1 188	-11 120	-39 590
Personalkostnader	-30 574	-234	-7 965	-38 773
Avskrivningar/Nedskrivningar	-58 190	-	-1 419	-59 609
Övriga rörelsekostnader	-921	-50	-7 138	-8 107
Rörelseresultat	-119 016	-549	9 982	-109 581
Finansnetto	26 680	-16 455	150 566	160 791
Resultat före skatt	-92 336	-17 004	160 548	51 210
Inkomstskatt	-720	102	-	-618
Periodens resultat i avyttrad verksamhet	-93 056	-16 902	160 548	50 590

Väsentliga risker och osäkerheter i verksamheten

Invuos verksamhet påverkas av ett antal omvärldsfaktorer där olika riskfaktorer kan påverka företaget. Dessa riskfaktorer kan innebära påverkan på bolagets förmåga att uppnå affärsmål. Invuo är i behov av ytterligare likviditet. Styrelsen monitorerar kontinuerligt bolagets finansieringssituation och kan använda olika metoder för att finansiera bolagets negativa kassaflöde.

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Invuo lednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas på att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, variationer i valutakurser och andra faktorer.

Moderbolaget har en pågående tvist med Skatteverket, med maximal exponering om ca 6 MSEK. Detta belopp är inbetalt till Skatteverket och bolaget har även överklagat Skatteverkets beslut. Ett av koncernens dotterbolag har även en pågående skatterevision.

För övriga väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer hänvisas till redogörelsen i senaste årsredovisningen på sidorna 19-21 samt sidan 68.

SEGMENTSINFORMATION

Invuos verksamhet bestod till och med Q2 2017 av tre affärsområden – SDS/Transaktionsväxeln, eProducts och SEQR. Som ett led i Seamless nya strategi att renodla koncernen så har ledningen bestämt att följa koncernen på ett nytt sätt. Nya segment är således MEA B2B och eProducts. Group functions avser ej fördelade kostnader. Bolaget väljer att visa rörelseresultatet utan engångsposter hänförliga till omstrukturering samt totalt rörelseresultat.

Nettoomsättning, tkr						
	Okt-Dec	Okt-Dec	Jan-Dec	Jan-Dec	Okt-Dec	Jan-Dec
	2017	2016	2017	2016	2017	2017
MEA B2B	2 085	1 310	8 774	2 399	59%	266%
eProducts	27 076	32 783	118 383	139 134	neg	neg
Group functions	-	-29	-	-	-	-
Invuo Group	29 161	34 064	127 157	141 533	neg	neg

Rörelseresultat, tkr						
utan engångsposter hänförliga till omstrukturering	Okt-Dec	Okt-Dec	Jan-Dec	Jan-Dec	Okt-Dec	Jan-Dec
	2017	2016	2017	2016	2017	2017
MEA B2B	-6 521	-2 125	-15 624	-4 590	neg	neg
eProducts	-422	-374	-2 098	-1 034	neg	neg
Group functions	-8 327	-5 638	-33 535	-29 767	neg	neg
Invuo Group	-15 270	-8 137	-51 257	-35 391	neg	neg

Rörelseresultat, tkr						
Total	Okt-Dec	Okt-Dec	Jan-Dec	Jan-Dec	Okt-Dec	Jan-Dec
	2017	2016	2017	2016	2017	2017
MEA B2B	-11 422	1 875	-24 524	-590	neg	neg
eProducts	-420	-374	-4 551	-1 034	neg	neg
Group functions	-1 834	-5 638	-43 155	-29 767	neg	neg
Invuo Group	-13 676	-4 137	-72 231	-31 391	neg	neg

MeaWallet

MeaWallet är en leverantör av digitala lösningar som hjälper banker att datorisera sina betalningsprodukter. Vår digitala betalningsplattform gör det möjligt för banker och kortutfärdare, genom tokenisering och digitalisering, att erbjuda enklare och säkrare betalningar såväl i butik som via appar och på Internet. Vår plattform används av våra kunder som stöd för Apple Pay och andra betalsystem samt för mobila betalningar i kunders befintliga appar. De använder också vår plattform för Masterpass, en Mastercardprodukt för enklare och säkrare betalningar via appar eller Internet.

MeaWallet är det basystem och den mobila teknik som kopplar samman utfärdaren med många olika kortleverantörer, till exempel Mastercard, Visa och Amex. Tack vare våra certifierade komponenter kan vi erbjuda en gemensam API-koppling för utfärdaren vilket innebär kraftigt minskad tidsåtgång och kostnader för integration, underhåll och certifiering.

Det är inte bara MeaWallets teknik som gör att kunderna väljer oss utan också vår expertis och erfarenhet. Vi vägleder och ger våra kunder råd genom hela projektet med utgångspunkt i vår erfarenhet från ett stort antal implementeringar runt om i Europa och insikter från att ha servat slutanvändare i 22 länder.

Vårt huvudfokus under 2017 var Europa, och kontrakt har säkrats såväl i Europa som i Mellanöstern. MeaWallets ambition är att först bli en av de mest framgångsrika teknikleverantörerna inom mobila och digitala betalningar i Europa innan vi expanderar till nya regioner.

Marknaden håller på att mogna

MeaWallet samarbetar främst med kortutfärdande banker, konsumentkreditföretag och andra kortutfärdare, som till exempel butikskedjor, bensinstationer och flygbolag.

Under de sista sex veckorna i 2017 tecknade MeaWallet fyra kontrakt med banker. MeaWallet genomför för tillfället sju projekt parallellt. Det rör sig om projekt med Mastercard, Visa och/eller American Express. MeaWallet har som uttalat mål att teckna 20 nya kontrakt under 2018. I dagsläget är MeaWallet utan tvekan en av de ledande mobil- och digitalteknikleverantörerna i Europa.

Den adresserbara europeiska marknaden omfattar ca 6 000 banker och 6 000 andra kortutfärdare. De flesta av dessa kommer sannolikt att bli mobila under de närmaste två till fyra åren.

Vi upplever att den normala ledtiden för ett kontrakt med en medelstor bank har minskat från 9–18 månader till 3–9 månader. Vissa kontrakt med andra kortutfärdare har betydligt kortare ledtid.

Samtliga projekt fortskrider enligt plan. Försäljningen är i nivå med vår prognos för fjärde kvartalet 2017 och pipeline har ökat i linje med våra planer att teckna 20 kontrakt under 2018. Den stora potentialen i förening med en marknad som nu är redo att investera och förstår potentialen med de här produkterna innebär att det inte längre är en fråga om, utan när, avtalsteckningen kommer att ta fart.

MeaWallets produktportfölj

MeaWallet är en knutpunkt för mobila och digitala betalningar som gör det möjligt att betala med mobiltelefoner, surfplattor och andra mobila enheter. Vi stöder alla vanliga transaktionsslag: betalning i

butiker, på Internet och i appar. MeaWallet erbjuder tjänsterna både som administrerade tjänster och som en lokal licensierad programinstallation. Vi kommer att vara den enda kontaktpunkt som banker och kortutfärdare behöver för att få tillgång till det mobila/digitala nätet.

- **Mea Token Platform (MeaTP)** möjliggör tokenisering/HCE i utfärdarnas appar och plånböcker från tredje part. MeaTP har integrerad MDES/VTS och fungerar som ett anslutningsnav för plånboksapplikationen och sörjer för utfärdande av digitalkort och livscykelhantering.
- **Masterpass från Mea** förbättrar kundernas upplevelse vid näthandel och köp via appar genom att använda säkert sparade kort- och användaruppgifter. MeaWallet kan hjälpa utfärdare att utveckla egna digitala Masterpass eWallet-, mWallet- och converged wallet-lösningar.
- **Converged Wallet från Mea.** MeaWallet erbjuder en Converged Wallet-lösning för betalningar i butik, i nätbutiker och via appar i en och samma mobil lösning. Genom att kombinera MeaTP och Masterpass kan utfärdarens applikation användas för digitala betalningar från alla butiker som kan hantera Masterpass, Digital Secure Remote Payments (DSRP) eller kontaktlösa betalningar.
- **Nya produkter.** Vi utvecklar kontinuerligt nya produkter för att möta förändringar i betalningsbranschen, med lansering under 2018.

Certifieringar

MeaWallet har varit certifierad av Mastercard sedan början av 2016. Vi Mastercard Gold-certifierades under tredje kvartalet 2017. MeaWallet rankas nu som nummer sju i världen genom denna certifiering. Vårt mål är att vara bland de fyra bästa på listan under 2018.

MeaWallet driver också projekt tillsammans med både Visa och AmEx och vi kommer att få både Visa- och AmEx-certifieringar i början av 2018. MeaWallet kommer då att bli det ena av två företag i hela världen som har alla tre certifieringarna.

Som en del av produktportföljen kan MeaWallet också hjälpa banker eller kortutfärdare att utfärda digitala kort för OEM-Pay (Apple Pay, Android Pay, Samsung Pay, FitBit, Garmin, ++).



eProducts/Distribution

Seamless eProducts Sweden (u.n.ä.t. Invuo eProducts Sweden), med dotterbolaget Seamless eProducts Denmark (u.n.ä.t. Invuo eProducts Denmark) innefattar fysisk och elektronisk distribution av eProdukter såsom distribution av elektroniska kontantkort (påfyllnadskoder) och andra elektroniska produkter via detaljister, banker och onlinekanaler.

Bolaget knyter ihop alla mobiloperatörer och banker för att konsumenter skall kunna köpa påfyllning av kontantkort via bankernas kanaler: mobilbank, internetbank och telefonbank.

Globalt finns två distributionsteknologier för mobil top-up: eVoucher* och Direct TopUp* där Bolaget erbjuder båda i samma tekniska plattform.

Resultat

Q4 resultatet för affärsområdet är sämre än motsvarande kvartal 2016, detta främst beroende på de omstruktureringskostnader som gjorts inom organisationen.

Omsättningen minskade jämfört med motsvarande kvartal 2016 där den generella marknadstrenden pekar nedåt. Försäljningsvolymerna inom bankkanalen ligger dock stabilt.

De omstruktureringar som gjorts kommer med största sannolikhet innebära att Bolaget levererar ett positivt resultat för hela 2018, detta både vad det gäller resultat såväl som kassaflöde.

En åtgärd för att nå ett positivt resultat 2017 har varit att man sålt av dotterbolaget Seamless eProducts Latvia. Med den målsättningen stärks Bolaget inför framtiden och med det ökar också möjligheterna till att utöka produktportföljen vilket i förlängningen innebär ökade möjligheter att nå nya marknader.

Sverige

Det är en fortsatt jämn tillströmning av nya kontrakterade butiker till den svenska verksamheten, men där volymerna trots detta viker en aning. Aktivitetsnivån via retail fortsätter vara hög med produktexponering som främsta fokus samtidigt som dialog kring samarbete pågår med etablerade varumärken.

Danmark

Etableringen av eProdukter på den danska marknaden fortlöper om än i något långsammare takt än planerat, men där nya butiker ansluter och förhandlingar med etablerade kedjor pågår.

Lettland

På grund av att den lettiska verksamheten historiskt sett haft stora utmaningar att nå lönsamhet har bolagets sålts. Försäljning av det lettiska bolaget kommer att bidra till att affärsområdet eProducts levererar ett positivt resultat under 2018. Genom försäljningen så gör Bolaget en besparing på ca 500 TSEK.

Bank topup

Samarbetet med mobiloperatörer och banker på den svenska marknaden innebär att Bolaget har skapat teknik och kommunikationslösning för alla parter så att konsumenter skall kunna köpa påfyllning av kontantkort via bankernas försäljningskanaler (mobilbank, Internetbank och telefonbank). Försäljningsvolymen via banker är stabil.

Aktiviteter och marknadsutsikter

Bolaget fortsätter det löpande arbetet med butiker och aktiviteter samt ett generellt arbete att automatisera processer och vidareutveckla det tekniska stödet.

Vidare pågår förhandlingar med nya potentiella produktleverantörer som kommer att vara anpassade för både den svenska samt danska marknaden.

eProdukter

Begreppet eProdukter innefattar en rad produkter som exempelvis kontantkort/påfyllnadskoder, elektroniska presentkort och förbetalda värdebevis av annat slag. För handeln innebär eProdukter möjlighet att öka försäljningen och konsumentinflödet utan krav på investeringar, kapitalbindning, lager eller att produkterna tar butiksutrymme i anspråk. Vid elektronisk distribution av dessa produkter levereras värdekoder digitalt och kostnad uppkommer för butiken först när varan säljs.



*eVoucher – ett värdebevis med en unik kod distribueras elektroniskt och koden skrivs ut från återförsäljarens kortterminal eller direkt via kassan.

*Direct TopUp” – där konsumentens kontantkort laddas genom att telefonnumret, samt beloppet som ska fyllas på, anges. Påfyllning av kontantkortet sker direkt hos mobiloperatören och konsumenten får en SMS-bekräftelse på transaktionen.

FINANSIELL INFORMATION – KONCERNEN

-med koncernen avses den nu kvarvarande verksamheten

Koncernens rapport över totalresultat tkr	okt-dec 2017	okt-dec 2016	helår 2017	helår 2016
Kvarvarande verksamheter				
Nettoomsättning	29 161	34 064	127 157	141 533
Övriga rörelseintäkter	-154	2 761	8	2 047
Materialkostnader	-26 827	-33 556	-115 809	-135 860
Övriga externa kostnader	-1 792	-1 266	-18 766	-10 061
Personalkostnader	-12 193	-7 028	-48 179	-28 476
Avskrivningar/Nedskrivningar	124	-680	-14 037	-2 644
Övriga rörelsekostnader	-1 995	1 568	-2 605	2 070
Rörelseresultat	-13 676	-4 137	-72 231	-31 391
Finansnetto	-14 050	-1 286	-18 988	-2 742
Andel av resultat efter skatt från intresseföretag redovisade med kapitalandelsmetoden	-162	-	-	-
Resultat före skatt	-27 889	-5 423	-91 219	-34 133
Inkomstskatt	530	-679	-27 097	-654
Periodens resultat från kvarvarande verksamheter	-27 359	-6 102	-118 316	-34 787
Periodens resultat från avvecklad verksamhet och verksamhet under försäljning	-29 453	-16 915	50 590	-52 141
- varav SDS	-2	6 887	160 548	32 909
- varav SEQR B2C	-13 049	-23 531	-93 056	-83 854
- varav eProducts Latvia	-16 403	-271	-16 902	-1 196
Periodens resultat	-56 812	-23 017	-67 726	-86 928
ÖVRIGT TOTALRESULTAT				
Valutakursdifferenser	1 724	2469	-1 299	3 418
Summa totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	-55 089	-20 548	-69 025	-83 510

Koncernens balansräkning	31 dec	31 dec
tkr	2017	2016
TILLGÅNGAR		
Immateriella anläggningstillgångar	48 240	57 303
- varav goodwill	7 655	6 180
- varav balanserade utvecklingskostnader	22 385	28 914
- varav kundavtal	-	696
- varav övriga immateriella tillgångar	18 201	21 512
Materiella anläggningstillgångar	2 313	9 117
Innehav redovisade med kapitalandelsmetoden	161	-
Uppskjuten skattefordran	-	27 757
Andra långfristiga fordringar	37 474	489
Lager av färdiga varor	2 831	3 634
Kundfordringar	13 762	15 356
Övriga fordringar	47 423	11 864
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	7 542	3 289
Likvida medel	3 443	2 231
Totala tillgångar som innehas för försäljning	-	120 245
- varav SEQR B2C	-	72 880
- varav eProducts Latvia	-	3 283
- varav SDS	-	44 081
Summa tillgångar	163 189	251 284
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital	108 716	135 762
Avsättningar	143	169
Övriga långfristiga skulder	125	6 583
Uppskjuten skatteskuld	4 470	119
Leverantörsskulder	23 273	24 211
Aktuella skatteskulder	12	739
Övriga kortfristiga skulder	4 387	44 512
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	22 063	8 155
Totala skulder som innehas för försäljning	-	31 033
- varav SEQR B2C	-	14 533
- varav eProducts Latvia	-	2 656
- varav SDS	-	13 844
Summa eget kapital och skulder	163 189	251 284

Koncernens förändring av eget kapital	okt-dec	okt-dec	helår	helår
tkr	2017	2016	2017	2016
Vid periodens början	128 874	155 723	135 762	102 636
Periodens totalresultat	-55 089	-20 548	-69 025	-83 510
Nyemission	41 976	0	41 975	119 245
Emissionskostnader	-5 995	-24	-5 995	-3 227
Omklassificering	-	8	-1	16
Optionsprogram	-1 050	601	-	601
Överlåtelse av egna aktier	-	-	6 000	-
Vid periodens slut	108 716	135 762	108 716	135 762

Koncernens rapport över kassaflöden	okt-dec	okt-dec	helår	helår
tkr	2017	2016	2017	2016
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-46 153	-9 138	-137 033	-67 477
Förändring av rörelsekapital	-22 133	11 598	14 744	1 775
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-68 286	2 460	-122 289	-65 702
Kassaflöde från investeringsverksamheten	29 073	-18 978	117 991	-35 283
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	35 702	-5 142	-590	84 988
Periodens kassaflöde	-3 510	-21 660	-4 888	-15 997
Likvida medel vid periodens början	7 196	29 241	8 663	23 005
Kursdifferens likvida medel	-243	1 082	-333	1 655
Likvida medel vid periodens slut	3 443	8 663	3 443	8 663

Nyckeltal	okt-dec	okt-dec	helår	helår
avseende kvarvarande verksamheter	2017	2016	2017	2016
Avkastning på eget kapital	neg	neg	neg	neg
Resultat per aktie, före och efter utspädning	-0,46	-0,10	-2,01	-0,67
Rörelseresultat, tkr	-13 676	-4 137	-72 231	-31 391
Nettoomsättningstillväxt (jämfört med samma period föregående år)	neg	neg	neg	neg
Rörelsemarginal	neg	neg	neg	neg
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning	59 542 627	58 765 305	58 959 635	52 223 924
Kassalikviditet	145%	42%	145%	42%
Soliditet	67%	54%	67%	54%
Eget kapital, tkr	108 716	135 762	108 716	135 762
Eget kapital per aktie	1,32	2,25	1,32	2,25
Antal anställda vid periodens slut	39	37	39	37

Kvartalsöversikt

avseende kvarvarande verksamheter	Kv 1 2016	Kv 2 2016	Kv 3 2016	Kv 4 2016	Kv 1 2017	Kv 2 2017	Kv 3 2017	Kv 4 2017
Nettoomsättning, tkr	33 662	36 025	37 782	34 064	31 942	34 513	31 541	29 161
Rörelseresultat, tkr	-8 562	-7 896	-10 796	-4 137	-10 489	-14 566	-33 500	-13 676
Resultat per aktie, före och efter utspädning	-0,55	-0,36	-0,38	-0,10	-0,43	-0,65	-1,07	-0,46
Nettoomsättningstillväxt (jmf med fg kvartal)	neg	7%	5%	neg	neg	8%	neg	neg
Kassalikviditet	50%	46%	54%	42%	44%	46%	88%	145%
Soliditet	50%	39%	59%	54%	44%	30%	68%	67%
Eget kapital, tkr	99 646	82 621	155 723	135 762	110 761	77 741	128 875	108 716
Eget kapital per aktie	2,05	1,70	2,65	2,25	1,88	1,32	2,19	1,32

Brygga engångsposter	okt-dec	okt-dec	helår	helår
Tkr	2017	2016	2017	2016
Rörelseresultat	-13 676	-4 137	-72 231	-31 391
Engångsposter hänförliga till omstrukturering	1 594	4 000	-20 974	4 000
Justerat rörelseresultat efter engångsposter hänförliga till omstrukturering	-15 270	-8 137	-51 257	-35 391

FINANSIELL INFORMATION – MODERBOLAGET

Moderbolagets resultaträkning	okt-dec	okt-dec	helår	helår
tkr	2017	2016	2017	2016
Nettoomsättning	1 017	1 650	4 128	4 260
Övriga rörelseintäkter	-	1 265	5	1 274
Rörelsens kostnader	-7 909	-5 061	-23 869	-17 007
Rörelseresultat	-6 892	-2 146	-19 736	-11 473
Finansnetto	-67 889	-35 439	3 818	-115 544
Resultat före skatt	-74 781	-37 584	-15 918	-127 017
Inkomstskatt	-	-	-12 225	-
Periodens resultat	-74 781	-37 584	-28 143	-127 017

Moderbolagets balansräkning	31 dec	31 dec
tkr	2017	2016
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar	63 741	16 811
Omsättningstillgångar	87 898	163 756
Summa tillgångar	151 639	180 567
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital	104 472	90 634
Kortfristiga skulder	47 167	89 933
Summa eget kapital och skulder	151 639	180 567
Ställda säkerheter	-	-
Ansvarsförbindelser	Inga	Inga

Invuos aktie okt- dec 2017

Kursutveckling fjärde kvartalet	-68,81 %
Kortnamn	INVUO
Börsvärde (31 dec)	140 MSEK
Högsta kurs	5,60 kr
Lägsta kurs	1,55 kr
Totalt antal aktier (31 december)	82 084 955

Kommande rapporttillfällen:

15 mar 2018	Årsredovisning 2017
25 apr 2018	Rapport för första kvartalet
26 apr 2018	Årsstämma
19 juli 2018	Rapport för andra kvartalet
22 nov 2018	Rapport för tredje kvartalet

Invuo

Verksamheten bedrivs inom två huvudsakliga affärsområden: lösningar för mobila betalningar som tillhandahålls under varumärkena MeaWallet™ och distribution av eProdukter. www.invuo.com

Invuos delårsrapport för oktober till december har godkänts för publicering enligt styrelsebeslut den 14 februari 2018. Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Intygande

Styrelsen och verkställande direktören för Invuo Technologies AB (publ) försäkrar att bokslutskommuniké ger en rättvisande översikt av företagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 14 februari 2018

Tomas Jalling
Styrelseordförande

Petra Sas
Styrelseledamot

Robin Saunders
Styrelseledamot

John Longhurst
VD/Styrelseledamot

Invuo Technologies AB (publ) org.nr 556610 – 2660
All information publiceras på www.invuo.com omedelbart efter offentliggörandet.

Kontakt

För mer information vänligen kontakta
Martin Schedin, CFO/IR
martin.schedin@invuo.com
+46 8 564 878 00

Definitioner

Avkastning på eget kapital (%)

Periodens resultat i procent av genomsnittligt eget kapital. Inkluderas för att investerare ska kunna skapa sig en bild av avkastningen på det egna kapitalet.

Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning

Antal aktier i genomsnitt före och efter utspädning. Inkluderas för att investerare ska kunna skapa sig en bild av hur antalet aktier förändrats över tid.

Kassalikviditet

Omsättningstillgångar exklusive lager och pågående arbeten i procent av kortfristiga skulder

Nettoomsättningstillväxt

Nettoomsättning jämfört med föregående period i procent.

Resultat per aktie, före och efter utspädning

Periodens resultat hänförligt till Bolagets aktieägare dividerat med periodens genomsnittliga antal aktier före och efter utspädning. Inkluderas för att investerare ska kunna skapa sig en bild av resultat per aktie under perioden

Rörelsemarginal (%)

Resultat före finansiella poster och skatt (EBIT) i procent av rörelsens intäkter. Inkluderas för att investerare ska kunna skapa sig en bild av lönsamheten i Bolaget.

Soliditet (%)

Eget kapital i procent av balansomslutningen. Inkluderas för att investerare ska kunna skapa sig en bild av hur stor del av tillgångarna som utgörs av eget kapital