

KV3 2026

FÖRSTA NIO MÅNADERNA
PRESSMEDDELANDE

ENGINEERED
TO OUTRUN

Tillkännagivande i enlighet med Art. 53 Listing Rules på SIX Swiss Exchange

ZÜRICH, SCHWEIZ, 20 OKTOBER 2026

Resultat tredje kvartalet 2026

Hög marknadsaktivitet, starkt operativt resultat

- Order 12 055 miljoner dollar, +40%; på jämförbar basis¹ +40%
- Intäkter 9 701 miljoner dollar, +14%; på jämförbar basis¹ +14%
- Rörelseresultat 1 846 miljoner dollar; marginal 19,0%
- Operativt EBITA¹ 2 026 miljoner dollar; marginal¹ 20,8%
- Resultat per aktie 0,65 dollar; -2%²
- Kassaflöde från rörelsen 1 862 miljoner dollar; +5%
- Avkastning på sysselsatt kapital¹ 29,9%

NYCKELTAL

(miljoner dollar där annat ej anges)	FÖRÄNDRING				FÖRÄNDRING			
	KV3 2026	KV3 2025	USD	Jämförbart ¹	9M 2026	9M 2025	USD	Jämförbart ¹
Order	12 055	8 606	40%	40%	35 395	26 449	34%	31%
Intäkter	9 701	8 491	14%	14%	27 910	24 168	15%	12%
Bruttovinst	3 939	3 498	13%		11 172	9 982	12%	
i % av intäkter	40,6%	41,2%	-0,6 p		40,0%	41,3%	-1,3 p	
Rörelseresultat	1 846	1 602	15%		5 211	4 542	15%	
Operativt EBITA ¹	2 026	1 633	24%	24% ³	6 000	4 726	27%	23% ³
i % av operativa intäkter ¹	20,8%	19,2%	+1,6 p		21,4%	19,6%	+1,8 p	
Vinst från kvarvarande verksamheter, netto efter skatt	1 258	1 207	4%		3 827	3 375	13%	
Nettovinst hänförlig till ABB	1 181	1 208	-2%		3 736	3 461	8%	
Resultat före utspädning per aktie (dollar)	0,65	0,66	-2% ²		2,06	1,89	9% ²	
Kassaflöde från rörelsen	1 862	1 777	5%		4 041	3 520	15%	
Kassaflöde från rörelsen i kvarvarande verksamheter	1 888	1 683	12%		4 203	3 262	29%	
Fritt kassaflöde ¹	1 576	1 552	2%		3 707	3 049	22%	

¹ För avstämning av alternativa nyckeltal, se "Supplemental Reconciliations and Definitions" i bilagan "Q3 2026 Financial Information" till det engelska pressmeddelandet.

² Utvecklingen av resultat per aktie är beräknad med oavrundade belopp.

³ Konstant valuta (inte justerat för portföljändringar).

"ABB levererade en rekordhög orderingång och ett förbättrat operativt resultat med ett starkt kassaflöde och avkastning på kapital. Vi flyttade fram vår ledande position inom likströmsteknik och idag gjorde vi framsteg med vår förvärvsagenda genom ett nytt joint venture med Mitsubishi Electric."

Morten Wierod, VD

VD:s sammanfattning

Vår orderingsgång under tredje kvartalet nådde en rekordnivå på 12 miljarder dollar och ökade något jämfört med föregående kvartal – ett starkare resultat än det historiska mönstret med en säsongsmässig nedgång. Jämfört med föregående år ökade orderingsgången med 40 procent (40 procent på jämförbar basis), driven av stark tillväxt inom två av våra tre affärsområden, med en positiv utveckling inom huvuddelen av kundsegmenten. Tydligast syntes det inom datacentersegmentet där vi såg en tresiffrig ökning. Intäkterna var starka, men orderingsgången ännu starkare, vilket gav en book-to-bill på 1,24.

Sammantaget gjorde vi framsteg enligt plan. Vi omvandlade en stark intäktstillväxt på 14 procent (14 procent på jämförbar basis) till en ökning på 24 procent av operativt EBITA, som uppgick till 2 miljarder dollar, och marginalen ökade med 160 baspunkter till 20,8 procent. Vi förbättrade också rörelseresultatet med 15 procent med en marginal på 19,0 procent. Resultatet per aktie förblev i princip oförändrat, vilket återspeglar ökade finansnettokostnader, främst till följd av den icke kassaflödespåverkande omvärderingen av den villkorade valutasäkringen kopplad till det annonserade förvärvet av Rotork. Vi fortsätter att leverera en stark avkastning på sysselsatt kapital, som ökade till 29,9 procent.

Det här var ytterligare ett kvartal med ett stabilt kassaflöde. Ett fritt kassaflöde på 1,6 miljarder dollar fick stöd av ett robust resultat i kombination med en strikt hantering av det affärsrelaterade nettorelasekapitalet, vilket sammantaget mer än väl uppvägde de högre investeringarna. Det gav stöd åt en fortsatt stabil fritt kassaflödesmarginal på cirka 14 procent, beräknat som rullande 12 månader. Med 3,7 miljarder hittills i år är vi väl positionerade för att överträffa förra årets nivå på 4,6 miljarder dollar.

I den nuvarande starka marknadsmiljön är det viktigt att upprätthålla fokus och disciplin, och vi skalar gradvis upp kapaciteten för att stödja vår starka leveranshistorik. Vi ligger redan på en högre investeringsnivå om cirka 1 miljard dollar och vi förväntar oss inte att den ökar ytterligare på medellång sikt. Våra investeringar är mycket väl avvägda – en gradvis expansion av kapaciteten, produktivitet genom automation och en selektiv användning av tredjepartsmontering. Vi balanserar ett tillvaratagande av efterfrågan på kort sikt med långsiktig resiliens.

En viktig milstolpe var lanseringen av likströmsportföljen Infinitus Direct Current, som gör det möjligt för kunder som driver AI-datacenter att uppnå högre effekttäthet och förbättrad energieffektivitet. Vår portfölj består av fem byggstenar som kan kombineras till kompletta system skräddarsydda efter specifik arkitektur. Här ingår en halvledartransformator (SST) som kommer att finnas till försäljning under andra halvåret 2027. Vi kan samarbeta med våra kunder från källa till rack över hela skalan av likströmsarkitekturer. Portföljen möjliggör ett snabbare införande av likströmsarkitekturer i datacenter och inom andra energiintensiva branscher.

Partnerskapet med Ferrari Hypersail visar prov på vår likströmskapacitet och vårt arbete för att driva och verka för ett brett införande i många olika typer av industrier. Projektet – en 100 fot lång kappseglsbåt med ett skrov

(monohull) som ska drivas enbart med förnybar energi – fungerar som ett test på nästa generations mikronätsarkitektur. Dess fokus på energihantering, marina elsystem och energilagring ligger i linje med vår expertis inom dessa områden. Båten är byggd för att fungera som ett helt självförsörjande system med integrerad 800 VDC-arkitektur. Den tekniska utmaning som står i centrum för samarbetet, realtidsstyrning av förnybar energiproduktion, energilagring och kraftdistribution, speglar väl den dynamik som är central vid utveckling av industriella mikronät.

Det är också glädjande att se att våra förvärvsaktiviteter bär frukt. Efter offentliggörandet av Rotork-affären i juli meddelade vi idag att vi kommer att förvärva ett bestämmande inflytande om 51 procent i ett joint venture (JV) som ska bildas tillsammans med Mitsubishi Electric's distributionsverksamhet för lågspänning, med alternativet för ABB att uppnå fullt ägande på medellång sikt. Affären kommer att göra oss till marknadsledare inom lågspänning i Japan, en av världens största marknader för elektrifiering, och ge oss möjlighet att dra nytta av de övergripande trenderna inom elkraft, däribland en eventuell utbyggnad av datacenter i landet. Det öppnar också dörren till Asien-Stillahavsregionen. Mitsubishi Electric-verksamheten som ska läggas till detta joint venture, genererade cirka 102 miljarder yen (ca 640 miljoner dollar) i intäkter under räkenskapsåret 2025, med en låg tvåsiffrig EBITDA-marginal. Vi förväntar oss att den operativa EBITA-marginalen för detta joint venture förbättras till minst 20 procent inom fem år. I likhet med vårt framgångsrika förvärv av GEIS kommer den förbättrade lönsamheten att drivas av utökad försäljning genom kombinerade kanaler, introduktion av ABB:s produkter och teknik för Mitsubishi Electric's kundbas samt optimering av tillverkningen. Vi förvärvar en andel med bestämmande inflytande om 51 procent i det nya avknoppade bolaget liksom fullt ägande av Mitsubishi Electric's JV-relaterade försäljningsorganisation utanför Japan för en total köpeskilling på cirka 79 miljarder yen (cirka 495 miljoner dollar). Försäljningsorganisationen utanför Japan utgör cirka 15 procent av försäljningen i detta JV. Transaktionen värderar de sammanslagna verksamheterna till ett totalt företagsvärde (EV) om cirka 890 miljoner dollar. Det kan översättas till värderingsmultiplar för så kallat EV/Sales om cirka 1,4 och EV/EBITDA på cirka 11,1 baserat på det redovisade räkenskapsåret 2025. Det senare minskar till ett intervall på låga till medelhöga ensiffriga tal när realiseringen av förväntade synergier räknas in. Vi ser en långsiktig avkastning långt över kapitalkostnaden.



Morten Wierod
VD

Utsikter

Under det **fjärde kvartalet 2026** förväntar vi oss en jämförbar intäktstillväxt i stort sett i linje med tredje kvartalet och att den operativa EBITA-marginalen minskar jämfört med föregående kvartal även om minskningen blir mindre än det historiska mönstret. Det exkluderar den positiva påverkan om cirka 240 miljoner schweizerfranc hänförligt till en fastighetsförsäljning som redan slutförts under det fjärde kvartalet.

För **helåret 2026 förväntar** vi oss en positiv book-to-bill, och en jämförbar intäktstillväxt i spannet "low teens", jämfört med föregående år. Den redovisade operativa EBITA-marginalen borde förbättras med minst 270 baspunkter jämfört med föregående år.

Order och intäkter

I motsats till historiska mönster ökade orderingen under tredje kvartalet något jämfört med föregående kvartal till den nya rekordnivån på 12 055 miljoner dollar, en ökning med 40 procent (40 procent på jämförbar basis) från förra året. Book-to-bill var 1,24 och orderstocken ökade till 32 256 miljoner dollar, en ökning med 35 procent (37 procent på jämförbar basis).

Affärsområdet Electrification var den största tillväxtmotorn och redovisade en mycket stor ökning av orderingen på 70 procent (70 procent på jämförbar basis). En stark förbättring om 14 procent (12 procent på jämförbar basis) redovisades inom affärsområdet Motion. Automation förblev stabilt jämfört med föregående år med viss dämpande påverkan från tidpunkten för orderbokningar under kvartalet.

Alla regioner förbättrade den jämförbara orderingen med tvåsiffriga tal. Nord- och Sydamerika ökade med 71 procent (70 procent på jämförbar basis), med USA i täten som ökade med 82 procent (82 procent på jämförbar basis). Europa ökade med 9 procent (10 procent på jämförbar basis) med en positiv utveckling i flertalet av de 10 största länderna. Asien, Mellanöstern och Afrika ökade med 30 procent (29 procent på jämförbar basis) inkluderat en ökning på 32 procent (25 procent på jämförbar basis) i Kina.

Efterfrågan kopplad till transporter var fortsatt stark även om järnvägssegmentet försvagades något jämfört med föregående års höga jämförelsetal. Både marint och hamnar fortsatte sin starka utveckling. Efterfrågan på landbaserad infrastruktur gynnades av uppdateringar av elektrisk utrustning för bland annat flygplatser och tunnlar.

Tillväxt

Förändring jämfört med föregående år	KV3 Order	KV3 Intäkter
Jämförbart	40%	14%
Valutakurser	0%	0%
Portföljändringar	0%	0%
Totalt	40%	14%

Order per region

(miljoner dollar där annat ej anges)	KV3 2026	KV3 2025	FÖRÄNDRING	
			USD	Jämförbart
Europa	3 020	2 759	9%	10%
Nord- och Sydamerika	5 980	3 499	71%	70%
Asien, Mellanöstern och Afrika	3 055	2 348	30%	29%
ABB-koncernen	12 055	8 606	40%	40%

Intäkter per region

(miljoner dollar där annat ej anges)	KV3 2026	KV3 2025	FÖRÄNDRING	
			USD	Jämförbart
Europa	2 982	2 891	3%	3%
Nord- och Sydamerika	3 931	3 221	22%	21%
Asien, Mellanöstern och Afrika	2 788	2 379	17%	16%
ABB-koncernen	9 701	8 491	14%	14%

Ordertillväxten inom industri vad gäller datacenter var exceptionell och ökade i tresiffrig takt. En kraftig ökning noterades inom segmentet för samhällsnyttiga tjänster (el, vatten, gas), då behovet av investeringar i näten förblir tydligt eftersom åldrande tillgångar kräver uppgraderingar inte bara för att minska riskerna för avbrott utan också för att tillgodose allt högre krav på elförsörjning.

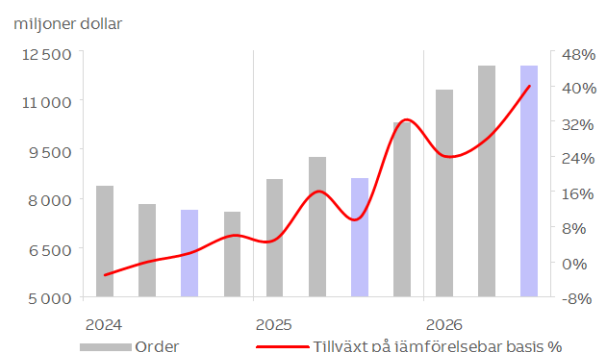
Byggsegmentet förbättrades, drivet av det kommersiella segmentet i samtliga regioner. Det innefattar vårt starka resultat i Kina, där marknaden annars generellt sett är svag, men där vi har lyckats väl inom segment som exklusiva hotell och restauranger samt inom områden som gynnas av offentliga satsningar, såsom sjukhus och universitet. Bostadssegmentet förblir svagt i Kina och i stort sett stabilt i USA och Europa.

Marknaden förbättras inom segmentet maskinkonstruktion där ordertillväxten var stark.

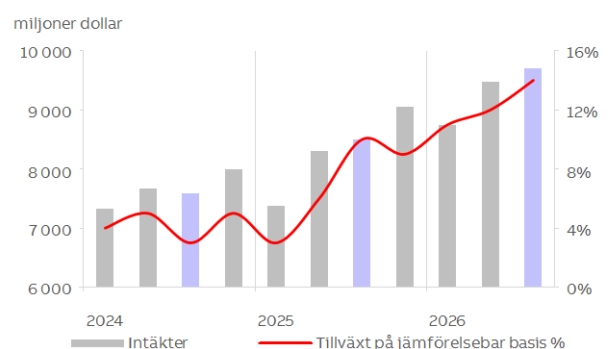
I den energirelaterade verksamheten ökade orderingen inom olje- och gassegmentet och aktiviteten ökade bland kärnkraftskunderna. Orderingen inom gruvsegmentet förblev i stort sett stabil även om vissa initiala tecken på ökat investeringsintresse bland kunderna noterades.

Nya rekordhöga intäkter uppgick till 9 701 miljoner dollar, en ökning med 14 procent (14 procent på jämförbar basis) jämfört med föregående år. Den främsta drivkraften för tillväxten var högre volymer, med ytterligare stöd från en positiv nettoprissättning på drygt 2 procent. De höga intäkterna fick stöd av tvåsiffrig tillväxt både i de kortcykliska verksamheterna där order omsätts i intäkter inom sex månader, liksom projekt- och systemverksamheten som drivs av orderstocken.

Order



Intäkter



Resultat

Bruttovinst

Bruttovinsten ökade med 13 procent (12 procent i lokala valutor) jämfört med föregående år till 3 939 miljoner dollar. Det speglar en bruttomarginal på 40,6 procent, en nedgång med 60 baspunkter. Den främsta negativa drivkraften var valuta- och råvaruderivat

Rörelseresultat

Rörelseresultatet uppgick till 1 846 miljoner dollar, en uppgång med 15 procent jämfört med föregående år och en återspeglings av en marginal på 19,0 procent, en uppgång med 10 baspunkter. Ökningen inom rörelseresultatet drevs främst av ett starkt operativt resultat. Det motverkades delvis av ökade kostnader på cirka 80 miljoner dollar med koppling till effekter av valutakurser och tidpunkter för köp av råvaror, inklusive påverkan från orealiserade förluster på derivat, som inte påverkar operativt EBITA. Ytterligare negativ påverkan om cirka 60 miljoner dollar hänförligt till vissa förändringar av verkligt värde inom kapitalinvesteringar jämfört med föregående år, liksom till 30 miljoner dollar i högre kostnader hänförliga till planerade förvärv och avyttringar.

Operativt EBITA

Operativt EBITA ökade med 24 procent (24 procent i lokala valutor) till 2 026 miljoner dollar, vilket motsvarar en marginal på 20,8 procent. Marginalen ökade med 160 baspunkter jämfört med föregående år, drivet av förbättringar i två av tre affärsområden, lägre förluster i E-mobility-verksamheten liksom lägre kostnader inom koncerngemensamt och övrigt.

Det högre verksamhetsresultatet berodde främst på den operativa hävstången på högre volymer. En positiv prisutveckling och operativ effektivitet uppvägs mer än väl påverkan från inflationen på sådana kostnader som råvaror och frakt. Det fanns ingen väsentlig tullrelaterad nettopåverkan på resultatet. Utgifter för forskning och utveckling (FoU) samt försäljnings-, administrations- och generella kostnader (SG&A) i relation till intäkter ökade jämfört med föregående år, men SG&A minskade i förhållande till intäkter till 17,8 procent från förra årets nivå på 19,1 procent.

Operativt EBITA inom koncerngemensamt och övrigt uppgick till -132 miljoner dollar, en förbättring jämfört med förra årets förlust på 166 miljoner dollar. Detta är summan av underliggande koncernkostnader om 114 miljoner dollar, som omfattar icke-återvinningsbara kostnader om 25 miljoner dollar samt en förlust på 18 miljoner dollar i E-mobility-verksamheten.

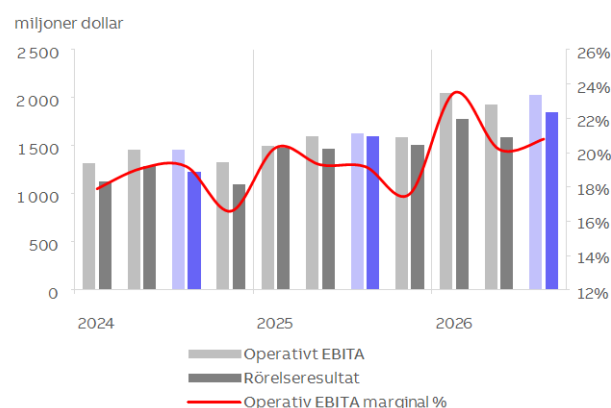
Finansnetto

Finansnettot gav ett negativt bidrag om 127 miljoner dollar, jämfört med förra årets positiva bidrag om 23 miljoner dollar. Finansnettot omfattar kostnader på cirka 115 miljoner dollar hänförliga till en icke-kassaflödespåverkande omvärdering av en valutasäkring kopplad till det pågående förvärvet av Rotork. Återstående förändring jämfört med föregående år berodde främst på omvärdering av valutakurser.

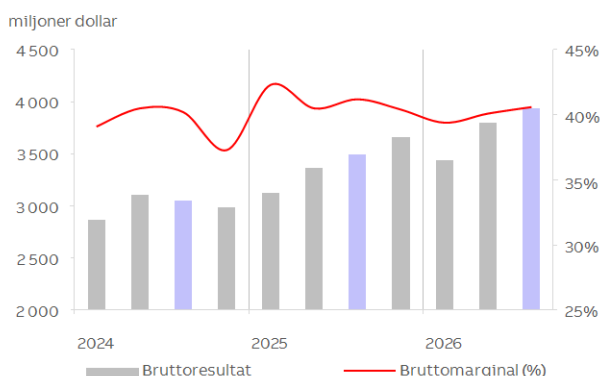
Inkomstskatt

Kostnader för inkomstskatt uppgick till 426 miljoner, med en effektiv skattesats på 25,3 procent.

Rörelseresultat samt Operativt EBITA



Bruttoresultat samt Bruttomarginal



Koncerngemensamt och övrigt Operativt EBITA

(miljoner dollar)	KV3 2026	KV3 2025
Koncerngemensamt och övrigt		
E-mobility	(18)	(26)
Icke-återvinningsbara koncernkostnader	(25)	(31)
Koncernkostnader, eliminering mellan verksamhetssegmenten samt övrigt ¹	(89)	(109)
Totalt	(132)	(166)

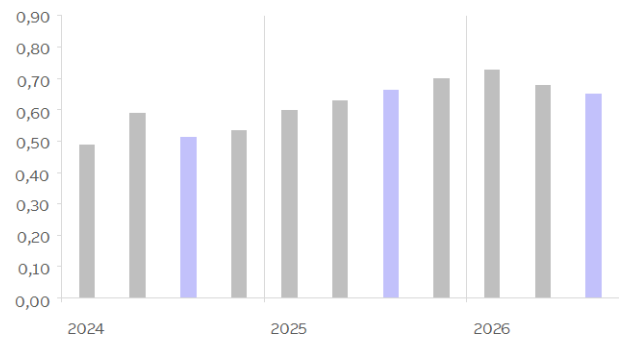
¹ Huvuddelen är hänförligt till underliggande koncernkostnader

Nettovinst och resultat per aktie

Nettovinst hänförlig till ABB uppgick till 1 181 miljoner dollar, en nedgång med 2 procent jämfört med föregående år. Minskningen är nettoeffekten av bidraget från ett förbättrat verksamhetsresultat, motverkat främst av ett lägre finansnetto som inkluderade en orealiserad effekt från valutasäkring, samt ett lägre resultat inom avvecklade verksamheter relaterat till en skattekostnad i samband med upprättandet av den juridiska strukturen inför avyttringen av Robotics. Resultat före utspädning per aktie minskade med 2 procent till 0,65 dollar, en nedgång från 0,66 dollar föregående år.

Resultat före utspädning per aktie

Dollar per aktie



Balansräkning och kassaflöde

Affärsrelaterat nettorörelsekapital¹

Det affärsrelaterade nettorörelsekapitalet uppgick till 4 283 miljoner dollar, en minskning jämfört med föregående år från 4 433 miljoner dollar. Utöver en viss gynnsam påverkan från förändrade valutakurser noterades en svag operativ nedgång då ökningen av varulager och fordringar mer än uppvägdes av ökade skulder, kundförskott och upplupna kostnader. Det genomsnittliga affärsrelaterade nettorörelsekapitalet i procent av intäkter¹ uppgick till 11,3 procent, en minskning från 13,5 procent för ett år sedan.

Investeringar i anläggningstillgångar

Investeringar i materiella anläggningstillgångar och immateriella anläggningstillgångar för kvarvarande verksamheter under det tredje kvartalet uppgick till 251 miljoner dollar, vilket motsvarar något högre kostnader jämfört med föregående års nivå på 207 miljoner dollar. För ABB-koncernen uppgick det totala kassautflödet sammantaget till 292 miljoner dollar, högre än förra årets nivå på 229 miljoner dollar.

Nettoskuld

Nettoskulden¹ uppgick i slutet av kvartalet till 1 332 miljoner dollar. Det utgör en minskning jämfört med föregående års nivå på 2 690 miljoner dollar och jämfört med föregående kvartals nivå på 2 320 miljoner

dollar. Minskningen av nettoskulden jämfört med föregående kvartal drevs av ett starkare kassaflöde, lägre kortfristig upplåning och högre kortfristiga placeringar samt kortfristiga investeringar.

Kassaflöde

Kassaflöde från rörelsen under det tredje kvartalet uppgick till 1 862 miljoner dollar, en ökning med 5 procent från föregående års nivå på 1 777 miljoner dollar. Bidraget till det starka kassaflödet härrörde från en förbättring inom kvarvarande verksamheter. Även om nettovinsten minskade var minskningen främst hänförlig till icke-kassaflödespåverkande kostnader och avvecklade verksamheter. Fritt kassaflöde uppgick till 1 576 miljoner dollar och ökade med 2 procent från 1 552 miljoner dollar förra året.

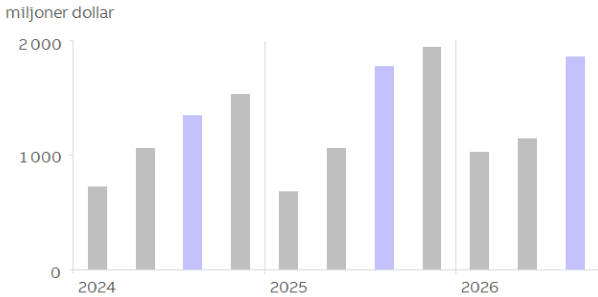
Aktieåterköpsprogram

Ett aktieåterköpsprogram på upp till 2 miljarder dollar lanserades den 9 februari 2026. Under tredje kvartalet återköpte ABB totalt 5 726 505 aktier för ett totalt belopp om cirka 565 miljoner dollar. Vid utgången av tredje kvartalet uppgick ABB:s totala antal emitterade aktier, inklusive egna aktier, till 1 823 154 373.

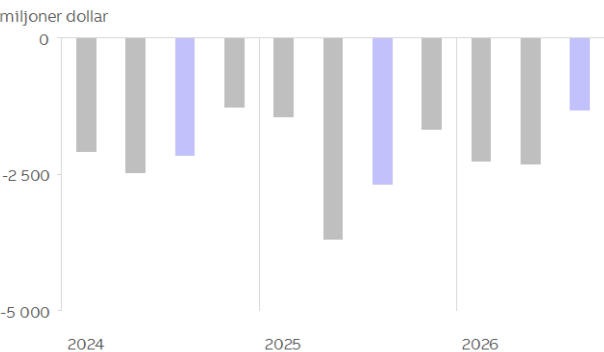
(miljoner dollar där annat ej anges)	Sep. 30 2026	Sep. 30 2025	Dec. 31 2025
Kortfristig upplåning och kortfristig andel av långfristig upplåning	1 157	679	475
Långfristig upplåning	6 463	7 838	7 829
Total skuld	7 620	8 517	8 304
Likvida medel	3 810	3 937	4 640
Kortfristiga placeringar och kortfristiga investeringar	2 478	1 890	1 981
Likvida medel och kortfristiga placeringar	6 288	5 827	6 621
Nettoskuld	1 332	2 690	1 683
Nettoskuld i förhållande till EBITDA	0,2	0,4	0,3
Nettoskuld i förhållande till eget kapital	0,08	0,17	0,10

¹ Per Sep. 30 2026, Sep. 30 2025 och Dec. 31 2025 exkluderade nettoskulden (i kontanta medel) nettopensionsåtaganden (tillgångar)/skulder på (619) miljoner dollar, (385) miljoner dollar, respektive (511) miljoner dollar.

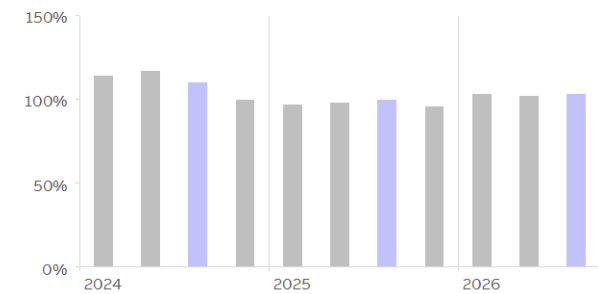
Kassaflöde från rörelsen



Kassaflöde netto (Nettoskuld)



Konvertering av fritt kassaflöde till nettovinst¹, 12 mån rullande



Electrification



**Stark marknad;
rekordhög ordergång**

Order och intäkter

Ny rekordhög ordergång på 7 671 miljoner dollar, en ökning med 70 procent (70 procent på jämförbar basis) från förra året. Ordernivån motsvarar det sjunde kvartalet i rad med en ökning jämfört med föregående kvartal. Den fortsatta starka utvecklingen visar att efterfrågan gynnas av energi-expansionen med ett ökat behov av elkraft, högre effekttäthet och en övergång till lösningar med lägre koldioxidutsläpp. Book-to-bill var 1,41 och orderstocken ökade till 16 miljarder dollar.

- Tvåsiffrig ordertillväxt inom alla stora kundsegment leddes av tresiffrig ökning inom datacenter. Samhällsnyttiga företag fortsätter att investera i renovering och utbyggnad av elnätet för att säkra eltillgången och effektiviteten. På liknande sätt redovisades en stark utveckling för landbaserad infrastruktur, för exempelvis tunnlar, broar och flygplatser. Efterfrågan var stor på applikationer till verkstadsindustrin och den var mycket hög inom chips- och halvledarsegmentet. Byggsegmentet förbättrades, då vårt starka genomförande på den kommersiella marknaden uppvägs en dämpad efterfrågan inom bostadssegmentet.
- Nord- och Sydamerika ökade med 117 procent (117 procent på jämförbar basis). Europa ökade med 19 procent (20 procent på jämförbar basis). Asien,

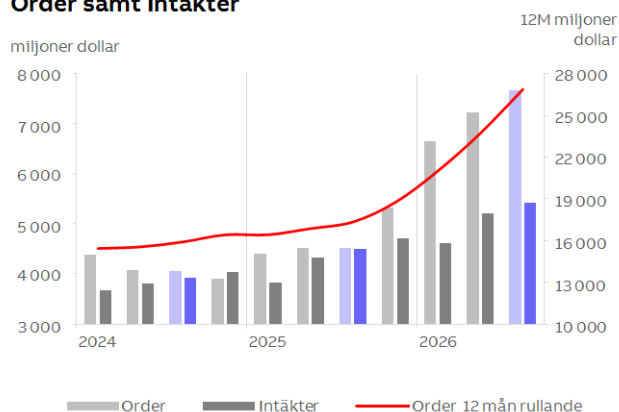
Tillväxt

Förändring jämfört med föregående år	KV3 Order	KV3 Intäkter
Jämförbart	70%	21%
Valutakurser	0%	1%
Portföljändringar	0%	-1%
Totalt	70%	21%

Mellanöstern och Afrika ökade med 46 procent (46 procent på jämförbar basis) inkluderat 45 procent (38 procent på jämförbar basis) i Kina.

- Tillväxten fick stöd av ett starkt utfall i kvartalet och lätta jämförelsetal. Intäkterna uppgick till 5 424 miljoner dollar, vilket utgör en mycket kraftig ökning med 21 procent (21 procent på jämförbar basis). Den nuvarande starka efterfrågan inom kortcykliska verksamheter i kombination med ett genomförande av orderstocken resulterade i tillväxt i alla divisioner. Högre volymer var den främsta drivkraften till en hög jämförbar tillväxt, kompletterat av en robust prisutveckling.

Order samt Intäkter

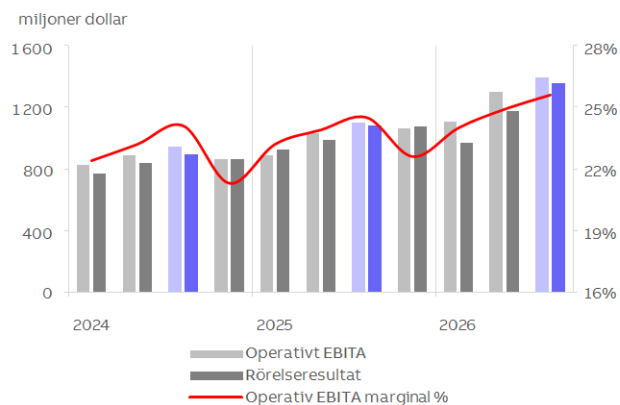


(miljoner dollar där annat ej anges)	FÖRÄNDRING				FÖRÄNDRING			
	KV3 2026	KV3 2025	USD	Jämförbart	9M 2026	9M 2025	USD	Jämförbart
Order	7 671	4 522	70%	70%	21 549	13 434	60%	58%
Orderstock	16 007	8 750	83%	85%	16 007	8 750	83%	85%
Intäkter	5 424	4 499	21%	21%	15 237	12 655	20%	18%
Bruttovinst	2 290	1 909	20%		6 238	5 354	17%	
i % av intäkter	42,2%	42,4%	-0,2 p		40,9%	42,3%	-1,4 p	
Operativt EBITA	1 394	1 100	27%		3 800	3 019	26%	
i % av operativa intäkter	25,6%	24,5%	+1,1 p		24,9%	23,9%	+1 p	
Kassaflöde från rörelsen	1 608	1 340	20%		3 872	2 817	37%	
Antal medarbetare (heltidsekvivalenter)	56 300	52 800	7%					

Vinst

Stark ökning med 27 procent (26 procent i lokala valutor) av operativt EBITA till 1 394 miljoner dollar. Det motsvarar en förbättring av marginalen med 110 baspunkter till 25,6 procent.

- Operativ hävstång på högre volymer var den främsta drivkraften bakom det förbättrade resultatet.
- Ett starkt bidrag från nettoprissättning uppvägde i stort sett påverkan från råvaruinflationen.
- Effektiviseringar uppvägde högre FoU-kostnader samt försäljnings-, administrations- och generella kostnader, även om båda minskade i förhållande till intäkterna.

Rörelseresultat samt Operativt EBITA

Motion



Hög marknadsaktivitet stödjer orderingen

Order och intäkter

I likhet med de föregående kvartalen fortsatte utvecklingen med en stark tillväxt i orderingen som uppgick till 2 455 miljoner dollar. Det motsvarar en tillväxtökning med 14 procent jämfört med föregående år (12 procent på jämförbar basis). Ökningen drevs främst av en stark utveckling i de kortcykliska verksamheterna, delvis motverkat av effekter kopplade till tidpunkterna för inkomna order i projekt- och systemsegmenten. Book-to-bill uppgick till 1,06 och orderstocken ökade till rekordhöga 7,1 miljarder dollar.

- Investeringarna i elnätet låg kvar på en hög nivå. Järnväg är ett starkt underliggande segment, även om orderingen för kvartalet minskade något mot ett högt jämförelsetal. Orderingen ökade för HVAC till kommersiella byggnader och kylning av datacenter. En stark utveckling noterades inom mat och dryck, papper och massa, marint och gruvsegmentet. Segmentet olja och gas förblev i stort sett stabilt, medan efterfrågan inom kemikalier var svag.
- Nord- och Sydamerika ökade med 14 procent (12 procent på jämförbar basis), med USA som ökade svagt med 1 procent (2 procent på jämförbar basis) mot ett högt jämförelsetal. Europa ökade med 8 procent (8 procent på jämförbar basis) och Asien, Mellanöstern och Afrika ökade med 18 procent (15 procent på

Tillväxt

Förändring jämfört med föregående år	KV3 Order	KV3 Intäkter
Jämförbart	12%	9%
Valutakurser	1%	0%
Portföljändringar	1%	2%
Totalt	14%	11%

jämförbar basis), med Kina på 30 procent (23 procent på jämförbar basis) till följd av ett starkt resultat för vårt lokala erbjudande.

- Intäkterna ökade med 11 procent (9 procent på jämförbar basis), till följd av en stark efterfrågan i det kortcykliska segmentet och ett fortsatt genomförande av orderstocken. Högre volymer var den främsta drivkraften för tillväxten, kompletterat av ett stabilt bidrag från prissättningen. Portföljändringar bidrog med ytterligare 2 procent, hänförligt till förvärvet av Gamesa Electric i Spanien.

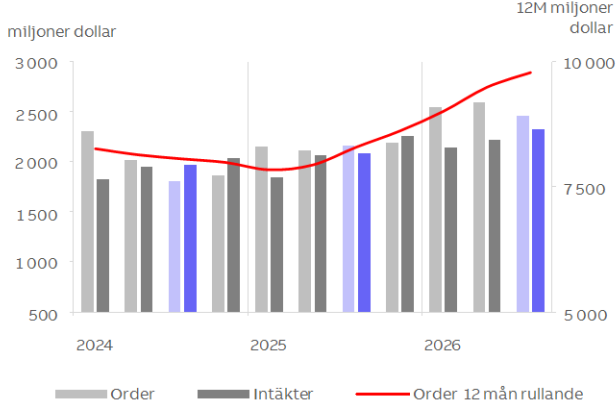
Vinst

Operativt EBITA ökade med 7 procent (6 procent i lokala valutor) till 449 miljoner dollar. Marginalen minskade däremot med 100 baspunkter till 19,1 procent.

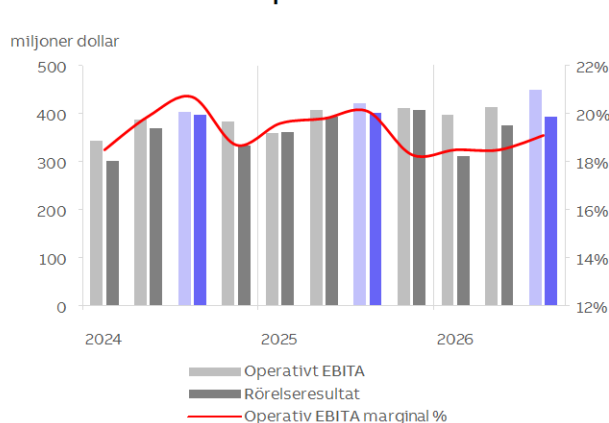
- Bruttomarginalen minskade med 260 baspunkter, varav hälften av minskningen berodde på realiserade valuta- och råvaruderivat, som dock inte påverkar den operativa EBITA-marginalen.
- Det låga resultatet i den förvärvade Gamesa Electric-verksamheten tyngde också bruttomarginalen, med en negativ påverkan om cirka 40 baspunkter på den operativa EBITA-marginalen.
- Även om prispåverkan var positiv i absoluta termer motverkades påverkan på marginalen av inflation inom råvaror.

(miljoner dollar där annat ej anges)	FÖRÄNDRING				FÖRÄNDRING			
	KV3 2026	KV3 2025	USD	Jämförbart	9M 2026	9M 2025	USD	Jämförbart
Order	2 455	2 162	14%	12%	7 595	6 430	18%	13%
Orderstock	7 065	6 176	14%	14%	7 065	6 176	14%	14%
Intäkter	2 320	2 082	11%	9%	6 679	5 987	12%	7%
Bruttovinst	826	796	4%		2 417	2 317	4%	
i % av intäkter	35,6%	38,2%	-2,6 p		36,2%	38,7%	-2,5 p	
Operativt EBITA	449	421	7%		1 260	1 188	6%	
i % av operativa intäkter	19,1%	20,1%	-1 p		18,7%	19,8%	-1,1 p	
Kassaflöde från rörelsen	516	464	11%		1 192	1 128	6%	
Antal medarbetare (heltidsekvivalenter)	23 800	22 300	7%					

Order samt Intäkter



Rörelseresultat samt Operativt EBITA



Automation



Order och intäkter

Orderingången på 2 114 miljoner dollar var stabil jämfört med föregående år, 1 procent (0 procent på jämförbar basis). Det avspeglar en fortsatt stabil underliggande efterfrågan på högre effektivitet och motståndskraft inom energieffektiva industrier, liksom en viss dämpande påverkan kopplad till tidpunkter för bokade order. Book-to-bill på 0,99 tydde på att orderstocken på 10,6 miljarder dollar förblev stabil jämfört med föregående kvartal men ökade med 11 procent (12 procent på jämförbar basis) jämfört med föregående år.

- Efterfrågan i segmenten marint och hamnar är fortsatt hög. Förbättrad marknad inom segmentet maskinkonstruktion med stöd av en stark ordertillväxt. En stabil efterfrågan inom segmentet olja och gas fick stöd av marknader utanför Mellanösternregionen, som var svag. Hög kundaktivitet noterades hänförlig till kärnkraft. I likhet med de senaste kvartalen förblir efterfrågan svag i områden kopplade till processindustrin, som papper och massa samt kemikalier. Även gruvsegmentet är dämpat i fråga om orderingång, men med en viss initial ökning i kundernas aktivitet.
- Som ett exempel på en aktivitet kopplad till den långsiktiga marknaden för kärnkraft har en avsiktsförklaring tecknats med Rolls-Royce SMR. ABB ska utforska hur bolagets lösningar gällande automation, elektrifiering, mät- och styrteknik och

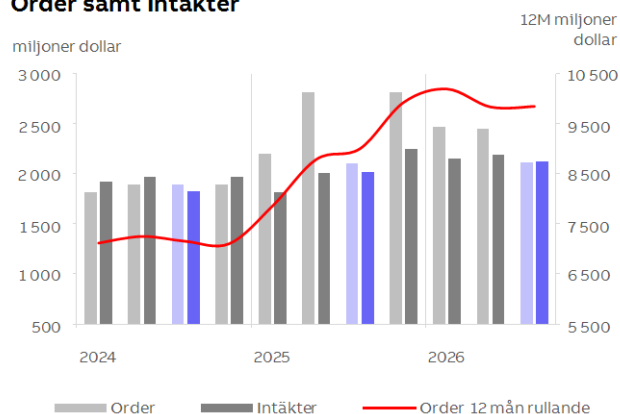
Tillväxt

Förändring jämfört med föregående år	KV3 Order	KV3 Intäkter
Jämförbart	0%	5%
Valutakurser	1%	1%
Portföljändringar	0%	0%
Totalt	1%	6%

kommunikation i de tre affärsområdena kan göra det möjligt för Rolls-Royce SMR:s projekt att öka skalan mot standardiserade, fabrikstillverkade små modulära reaktorer, som var för sig kan generera 470 MW el med låga koldioxidutsläpp.

- Intäkterna på 2 126 miljoner dollar ökade med 6 procent (5 procent på jämförbar basis). Tillväxten fick ett brett stöd av genomförandet av orderstocken och en positiv utveckling i serviceverksamheten liksom i produktverksamheten.

Order samt Intäkter



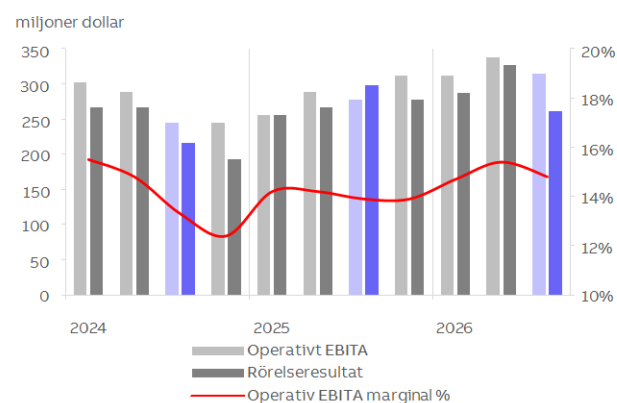
(miljoner dollar där annat ej anges)	FÖRÄNDRING				FÖRÄNDRING			
	KV3 2026	KV3 2025	USD	Jämförbart	9M 2026	9M 2025	USD	Jämförbart
Order	2 114	2 100	1%	0%	7 032	7 111	-1%	-4%
Orderstock	10 567	9 524	11%	12%	10 567	9 524	11%	12%
Intäkter	2 126	2 013	6%	5%	6 466	5 841	11%	7%
Bruttovinst	776	770	1%		2 405	2 254	7%	
i % av intäkter	36,5%	38,3%	-1,8 p		37,2%	38,6%	-1,4 p	
Operativt EBITA	315	278	13%		964	821	17%	
i % av operativa intäkter	14,8%	13,9%	+0,9 p		14,9%	14,1%	+0,8 p	
Kassaflöde från rörelsen	373	483	-23%		1 022	1 040	-2%	
Antal medarbetare (heltidsekvivalenter)	26 300	26 100	1%					

Vinst

Operativt EBITA ökade med 13 procent till 315 miljoner dollar, vilket avspeglar en marginal på 14,8 procent, en ökning med 90 baspunkter.

- Bruttomarginalen minskade med 180 baspunkter. Cirka hälften av minskningen berodde främst på påverkan från orealiserade valuta- och råvaruderivat, vilket dock inte påverkar den operativa EBITA-marginalen.
- Prissättningen var positiv, även om den inte helt uppvägsde den kombinerade dämpande påverkan från mix och kostnadsinflation under kvartalet.
- Ett effektivt genomförande av orderstocken med förbättrad lönsamhet gav stöd åt den operativa EBITA-marginalen.
- De sammantagna FoU- och SG&A kostnader ökade, men minskade i förhållande till intäkterna och gav stöd åt lönsamheten.

Rörelseresultat samt Operativt EBITA



Hållbarhet



Händelser under kvartalet

- I juli meddelade ABB att bolaget förvärvar Advantics, en specialistleverantör av lösningar för konvertering av kiselkarbidpulver baserad i Frankrike. Förvärvet expanderar ABB:s likströmsportfölj och positionerar bolaget för att möta den ökande efterfrågan på effektiva likströmslösningar inom datacenter, mikronät till industrin, kraftgenerering och EV-infrastruktur. Kombinerat med ABB:s expertis inom skydd, distribution, digital kontroll och teknik på systemnivå stödjer förvärvet utvecklingen av likströmssystem som maximerar energilagring och flexibla energikällor.
- Borussia Dortmund har valt ABB som sin partner inom energihantering och bygger därmed vidare på många år av tekniskt samarbete vid Tysklands största fotbollsstadion. De två organisationerna har under åren arbetat tillsammans för att modernisera stadions elinfrastruktur, KNX-baserad fastighetsautomation, uppvärmning, ventilation och luftkonditionering (HVAC) samt energihanteringssystem. Som partner inom energihantering kommer ABB nu att bygga vidare på den grunden för att ytterligare optimera energianvändningen, öka den operativa transparensen och stödja Borussia Dortmunds fortsatta förbättringar av energiprestandan.
- ABB Indien samarbetar med NOVENCO, en global ledare inom teknik för högeffektiva fläktar för att förbättra energieffektiviteten på systemnivå inom axialfläktapplikationer. Fläkt- och ventilationssystem räknas till de främsta energiförbrukarna på många anläggningar. För första gången kan ABB nu erbjuda ett heltäckande axialfläktspaket som omfattar NOVENCO:s världsledande fläkteffektivitet ZerAx® med ABB:s permanenta magnetmotor IE5 och variabel frekvensomriktare. I en typisk kylanläggning för datacenter som består av mer än 1 000 fläktar kan ett byte från EC-fläktar till ABB:s axialfläktspaket minska den årliga energiförbrukningen med 15–40 procent beroende på åldern på den installerade lösningen.
- ABB har blivit först i branschen med att uppnå miljövarudeklarationer med typ III-certifiering för sex av sina industrisensorer. Sensorerna är avgörande för effektiv och säker drift inom kemiindustrin, olje- och gasindustrin samt inom vatten- och avloppshantering. Miljövarudeklarationer kan hjälpa industriföretag att uppnå sina ESG-mål samt regulatoriska hållbarhetsmässiga krav vid upphandlingar. Under 2025 bidrog ABB också till utvecklingen av standarden för miljövarudeklarationer kopplade till industrisensorer.
- ABB har visat hur en arbetsstyrka med många generationer representerade förbättrar samarbete, lärande och innovation i hela bolaget. Bland höjdpunkterna fanns berättande som ledarskapsverktyg (leadership storytelling), interaktiva workshops, möjligheter till lärande och nätverkande samt Generations Challenge. Utmaningen lockade deltagare från mer än 25 länder, uppmärksammade över 250 kollegor och hyllade förebilder som stärker unga människor, värdesätter erfarenhet och arbetar för inkludering med hjälp av AI. Med stöd av sponsorer i koncernledningen och bland de högsta cheferna bidrog dessa initiativ till att öka medvetenheten om det värde som erfarenheter och karriärsteg tillför till ABB:s företagskultur och bolagets framgångar.

	KV3 2026 ⁴	KV3 2025 ⁴	FÖRÄNDRING	12 MÅN RULLANDE
Kiloton utsläpp av koldioxidekvivalenter, egna verksamheten Scope 1 och 2 ¹	27	27	0%	120
Total recordable incident frequency rate (TRIFR), frekvens/1 000 000 arbetade timmar ²	1,33	1,31	2%	1,38
Andel kvinnor i den högre ledningen, % ³	24,9	21,9	+3 p	23,9

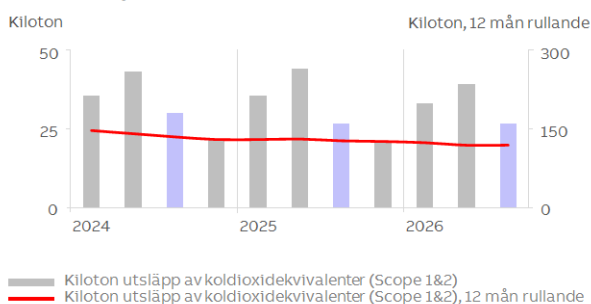
¹ Koldioxidekvivalenter från anläggningar, energianvändning, SF₆ och fordonsflotta, föregående kvartal

² För att följa rapporteringskraven i CSRD har vi ersatt vår primära KPI inom säkerhet, Lost Time Injury Frequency Rate (LTIFR), med Total Recordable Incident Frequency Rate (TRIFR). Detta nya måttal inkluderar alla incidenter och skador förutom first aid cases och near misses, och främjar förbättrat systemlärande, ökad transparens och större öppenhet i vår rapportering. Nuvarande kvartal inkluderar samtliga incidenter rapporterade till 7 oktober 2026.

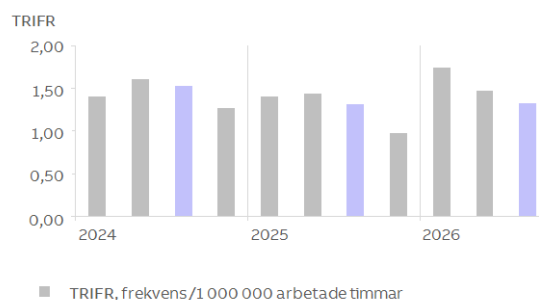
³ Ovanstående uppgifter avser länder där policys lagligen tillåter och i den utsträckning det inte strider mot tillämpliga lokala lagar, där ABB är verksam.

⁴ Ovanstående uppgifter avser ABB-koncernen, inklusive Robotics

CO₂e Scope 1&2



Total recordable incident frequency rate (TRIFR)



Betydande händelser

Under tredje kvartalet 2026

- Den 16 juli 2026 annonserade ABB att man har träffat en överenskommelse med Rotork plc (Rotork) gällande villkoren för ett rekommenderat erbjudande avseende samtliga utestående och framtida aktier i bolaget. Rotork är en väletablerad leverantör av verksamhetskritiska, intelligenta lösningar för flödesstyrning och en ledande oberoende tillverkare av elektriska ställdon. Transaktionen förväntas ytterligare stärka ABB:s fokus på elektrifiering och automation och utökar affärsområdet Automations erbjudande till stor och komplex infrastruktur och industri. Utifrån avtalsvillkoren kommer respektive aktieägare i Rotork bli berättigad att erhålla 503 pence per Rotork-aktie. Vidare erhåller Rotorks aktieägare en interimsutdelning om upp till 3 pence per Rotork-aktie för perioden till och med den 30 juni 2026, utan att värdet på erbjudandet minskar. Förvärvet av Rotork förväntas bidra med 3 procent till ABB:s omsättning med omedelbar positiv effekt på den operativa EBITA-marginalen. Transaktionen godkändes av aktieägarna den 3 september 2026 och förväntas slutföras under den första halvan av 2027 förutsatt sedvanliga myndighetsgodkännanden.

Efter tredje kvartalet 2026

- Den 13 oktober 2026 slutförde ABB försäljningen av kommersiella fastigheter i Schweiz, då dessa inte längre behövs för långsiktigt strategiska syften. Som en följd av detta kommer en operativ vinst före skatt på cirka 240 miljoner schweizerfranc att redovisas under det fjärde kvartalet 2026.
- Den 20 oktober 2026 meddelade ABB att bolaget har tecknat ett avtal om ett bestämmande inflytande om 51 procent i ett joint venture (JV) med Mitsubishi Electric's distributionsverksamhet för lågspänning. Mitsubishi Electric-verksamheten som ska läggas till detta joint venture, genererade cirka 102 miljarder yen (ca 640 miljoner dollar) dollar i intäkter under räkenskapsåret 2025, med en låg tvåsiffrig EBITDA-marginal. Vi förväntar oss att den operativa EBITA-marginalen för detta joint venture förbättras till minst 20 procent på fem år. ABB har möjlighet att uppnå fullt ägande på medellång sikt. Vi förvärvar en andel med bestämmande inflytande om 51 procent i det nybildade bolaget liksom fullt ägande av Mitsubishi Electric's relaterade försäljningsorganisation utanför Japan för en total köpeskilling på cirka 79 miljarder yen (cirka 495 miljoner dollar). Försäljningsorganisationen utanför Japan utgör cirka 15 procent av försäljningen i detta JV. Transaktionen värderar de sammanslagna verksamheterna till ett totalt börsvärde (EV) om cirka 890 miljoner. Det kan omräknas till värderingsmultiplar på EV/Sales (företagsvärde delat med omsättning) på cirka 1,4 och EV/EBITDA på cirka 11,1 baserat på det redovisade räkenskapsåret 2025. Det senare minskar till ett intervall på medelhöga till höga ensiffriga tal när realiseringen av förväntade synergier räknas in. Vi ser en långsiktig avkastning långt över kapitalkostnaden.

Första nio månaderna 2026

Orderingången ökade med 34 procent (31 procent på jämförbar basis) jämfört med föregående år, till 35 395 miljoner dollar. En positiv marknadsmiljö fick stöd av kundaktiviteten inom alla tre affärsområden. Samtidigt som orderingången för affärsområdena Electrification och Motion ökade i tvåsiffrig takt, minskade orderingången för affärsområdet Automation mot ett högt jämförelsetal. Det skedde en positiv utveckling inom flertalet kundsegment, med ledning av en särskild styrka inom datacenter, hamnar, samhällsnyttiga tjänster (el, vatten, gas) och landbaserad infrastruktur som tunnlar och flygplatser, som gynnades av elektriska uppgraderingar. Marknaden för marint är fortlöpande stark, även om orderingången minskade mot ett högst jämförelsetal. På den dämpade sidan noterades områden relaterade till processindustrin, som papper och massa, kemikalier samt gruvor.

Intäkterna ökade med 15 procent (12 procent på jämförbar basis) till 27 910 miljoner dollar med en positiv utveckling inom projekt, service och kortcykliska verksamheter. Intäkterna låg på en rekordhög nivå, men orderingången var ännu högre, vilket resulterade i en book-to-bill på 1,27. Orderstocken uppgick till 32,3 miljarder dollar, en uppgång med 35 procent (37 procent på jämförbar basis) jämfört med föregående år.

Rörelseresultatet uppgick till 5 211 miljoner dollar, en uppgång med 15 procent jämfört med föregående år, vilket gav en marginal på 18,7 procent. Ökningen berodde främst på en positiv påverkan till följd av ett förbättrat operativt rörelseresultat, med ytterligare stöd från ett högre bidrag hänförligt till fastighetsförsäljningar. Tillsammans uppvägs

denna påverkan mer än väl den negativa påverkan från orealiserade valuta- och råvaruderivat, avsättningar för särskilda krav och eventuella åtgärder som ligger utanför perioden om cirka 100 miljoner dollar samt från ökade justeringar av verkligt värde på kapitalinvesteringar.

Operativt EBITA ökade med 27 procent till 6 000 miljoner dollar. Det högre resultatet berodde främst på ett förbättrat rörelseresultat. Vidare hade en operativ nettovinst om 377 miljoner dollar avseende försäljningen av en fastighet inom koncerngemensamt och övrigt en positiv påverkan.

Den operativa EBITA-marginalen ökade med 180 baspunkter till 21,4 procent. De främsta drivkrafterna var operativ hävstång från högre volymer, en positiv prissättning, förbättrad operativ effektivitet och fastighetsförsäljningen. Operativt EBITA inom koncerngemensamt och övrigt uppgick till -24 miljoner dollar. Det inkluderar tillskottet på 377 miljoner dollar hänförligt till fastighetsförsäljningen, en förlust på 83 miljoner dollar hänförlig till E-mobility-verksamheten och icke-återvinningsbara kostnader om 76 miljoner dollar kopplade till den pågående avyttringen av Robotics-verksamheten.

Finansnettot gav ett negativt bidrag om 75 miljoner dollar, lägre än föregående års positiva bidrag om 69 miljoner dollar. Inkomstskattekostnaden uppgick till 1 309 miljoner dollar, vilket avspeglar en skattesats på 25,5 procent.

Nettovinst hänförlig till ABB uppgick till 3 736 miljoner dollar, en uppgång med 8 procent från 3 461 miljoner dollar jämfört med föregående år. Resultat före utspädning per aktie uppgick till 2,06 dollar, vilket motsvarar en ökning med 9 procent från 1,89 dollar.

Väsentliga förvärv och avyttringar, de senaste tolv månaderna

Förvärv	Företag/enhet	Avtalsdatum	Intäkter, miljoner USD ¹	Antal medarbetare
2026				
Automation	Høglund AS	02 sep	ca 32	80
Motion	Specialtrasfo S.p.A	01 jul	ca 40	130
Electrification	Netcontrol Oy	04 maj	ca 24	110
Electrification	IPEC Ltd.	01 apr	ca 28	60
Electrification	Premium Power	02 mar	ca 9	40
2025				
Motion	Gamesa Electric power electronics (Spain)	01 dec	ca 170	400
Motion	Brightloop S.A.S.	01 okt	ca 18	80

Avyttringar	Företag/enhet	Avtalsdatum	Intäkter, miljoner USD ¹	Antal medarbetare
2025				
E-mobility	ChargeDot, 60% försäljning	01 dec	ca 60 totalt	320 totalt

Anm: Beräkning av jämförbar tillväxttakt innefattar förvärv och avyttringar med intäkter på mer än 50 miljoner dollar.

1 Representerar uppskattade intäkter för det senaste budgetåret före tillkännagivandet av respektive förvärv/avyttring försåvitt inte annat anges.

Ytterligare siffror

ABB Group	KV1 2025	KV2 2025	KV3 2025	KV4 2025	BÅ 2025	KV1 2026	KV2 2026	KV3 2026
EBITDA, miljoner USD	1 660	1 668	1 806	1 726	6 860	1 990	1 805	2 075
Avkastning på sysselsatt kapital, %	24,4	24,5	24,8	25,3	25,3	27,2	28,4	29,9
Nettoskuld/eget kapital	0,10	0,25	0,17	0,10	0,10	0,15	0,14	0,08
Nettoskuld/EBITDA, 12 mån rullande	0,3	0,6	0,4	0,3	0,3	0,3	0,3	0,2
Rörelsekapital netto	3 037	3 423	2 993	2 372	2 372	2 705	3 046	2 827
Handelsrörelsekapital, netto	4 222	4 646	4 433	4 059	4 059	4 017	4 327	4 283
Genomsnittligt handelsrörelsekapital, netto, % av intäkter	14,1%	13,8%	13,5%	13,0%	13,0%	12,5%	11,9%	11,3%
Vinst per aktie före utspädning, USD	0,60	0,63	0,66	0,70	2,59	0,73	0,68	0,65
Vinst per aktie efter utspädning, USD	0,60	0,63	0,66	0,70	2,59	0,73	0,68	0,65
Utdelning per aktie, CHF	e.t.	e.t.	e.t.	e.t.	0,94	n.a.	n.a.	e.t.
Aktiekurs vid periodens slut, CHF	45,22	47,31	57,32	59,22	59,22	63,24	87,58	79,42
Antal medarbetare (heltdisekvivalenter)	110 100	110 900	110 700	111 900	111 900	112 700	114 800	115 300
Antal utestående aktier vid periodens slut (miljoner)	1 833	1 826	1 822	1 818	1 818	1 814	1 815	1 808

Ytterligare prognos för 2026

ABB baserat på en struktur med avvecklade verksamheter

(miljoner dollar där annat ej anges)	BÅ 2026 ¹	KV4 2026
EBITA för koncerngemensamt och övrigt ²	ca 200 från ca (100)	ca 140
varav icke-återvinningsbara kostnader ⁴	ca (100)	ca (25)
Jämförelsestörande poster		
Förvärvsrelaterad avskrivning	ca (195)	ca (45)
Separation och integration	ca (100) från ca (75)	ca (35)
Omstrukturering och därtill relaterade och Affärsomvandling	ca (200)	ca (45)

(miljoner dollar där annat ej anges)	BÅ 2026
Finansnetto ⁵	ca 0 från ca 150
Effektiv skattesats	ca 25% ³
Capex	ca (1000)

1 Exkluderar ett projekt som uppskattas uppgå till totalt cirka 100 miljoner dollar som pågår i icke-kärnverksamheten. Den exakta tidpunkten för utträdet är svårt att bedöma på grund av rättsliga förfaranden och liknande.

2 Exkluderar operativt EBITA från E-mobility-verksamheten och inkluderar realisationsvinster från fastigheter om 377 miljoner dollar under första kvartalet och ~240 miljoner schweiziska franc under fjärde kvartalet 2026.

3 Exkluderar effekten av förvärv eller avyttringar samt andra väsentliga icke-operativa poster.

4 Ramverket avser icke-återvinningsbara kostnader för helåret. Slutförande av avyttringen av Robotics förväntas under andra halvåret, som tidigare meddelat.

5 Inkluderat effekten av det villkorade valutasäkringskontraktet relaterat till förvärvet av Rotork.

Viktigt att notera angående framåtsyftande information

Detta pressmeddelande innehåller framåtsyftande information och uttalanden såväl som andra uttalanden om framtidsutsikter för vår verksamhet, inklusive de i avsnitten "VD:s sammanfattning", "Utsikter", "Hållbarhet", "Betydande händelser" och "Ytterligare vägledning för 2026". Dessa uttalanden bygger på aktuella förväntningar, uppskattningar och prognoser om faktorer som kan inverka på våra framtida resultat, inklusive globala ekonomiska förhållanden och ekonomiska förhållanden i regioner och branscher som utgör viktiga marknader för ABB. Dessa förväntningar, uppskattningar och prognoser känns vanligen igen genom uttalanden som innehåller ord som "förutser", "förväntar", "räknar med", "uppskattar", "planerar", "riktlinjer" eller liknande uttryck. Det finns dock

många risker och osäkerhetsfaktorer, varav många ligger utanför vår kontroll, som kan leda till att våra faktiska resultat skiljer sig väsentligt från den framåtsyftande informationen och uttalandena i det här pressmeddelandet och som kan påverka vår förmåga att uppnå något av eller alla våra fastställda mål. Här ingår, bland andra, affärsrisker i samband med fluktuationer i global konjunktur och politiska förhållanden, kostnader i samband med efterlevnadsaktiviteter, marknadens accept av nya produkter och tjänster, förändringar i statliga regelverk och valutakurser. Även om ABB Ltd bedömer att företagets förväntningar som återspeglas i varje sådant framåtsyftande uttalande bygger på rimliga antaganden kan inte företaget lämna garanti för att dessa förväntningar kommer att infrias.

Att notera: Detta är en svensk översättning av ABB:s engelska pressmeddelande daterat 20 oktober 2026, vilket kan läsas i sin helhet inklusive bilagor på abb.com/news. Om tolkningsfrågor uppstår gäller det engelska pressmeddelandet.

Resultat för tredje kvartalet presenteras den 20 oktober 2026

Pressmeddelandet samt en presentation för tredje kvartalet 2026 finns att tillgå på ABB News Center på www.abb.com/news och på Investor Relations hemsida www.abb.com/investorrelations.

webbsändningen se ABB:s webbplats: 2027 www.abb.com/investorrelations.

Den inspelade konferensen finns tillgänglig efter konferensens slut på ABB:s webbplats.

ABB håller en telefonkonferens och webbsändning för analytiker och investerare kl. 10:00. För att delta i

Finansiell kalender

2027

28 januari	Resultat fjärde kvartalet 2026
20 april	Resultat första kvartalet 2027
21 juli	Resultat andra kvartalet 2027
19 oktober	Resultat tredje kvartalet 2027

För ytterligare information, kontakta:

Media Relations

Tel: +41 43 317 71 11

E-post: media.relations@ch.abb.com

Investor Relations

Tel: +41 43 317 71 11

E-post: investor.relations@ch.abb.com

ABB Ltd

Affolternstrasse 44
8050 Zürich
Schweiz

ABB är globalt ledande inom teknik för elektrifiering och automation och möjliggör en mer hållbar och resurseffektiv framtid. Genom att kombinera sin expertis inom ingenjörskunnande och digitalisering hjälper ABB industrier att prestera på en konstant hög nivå, samtidigt som de blir mer effektiva, produktiva och hållbara och kan öka sin konkurrenskraft. På ABB kallar vi detta för "Engineered to Outrun". Företaget har över 140 års historia och cirka 110 000 medarbetare över hela världen. ABB:s aktier är noterade på SIX Swiss Exchange (ABBN) och Nasdaq Stockholm (ABB).
www.abb.com