



Bokslutskommuniké maj – april 2014/15

- Resultatet för det fjärde kvartalet och helåret 2014/15 var väsentligt under förväntningarna. Ett omfattande åtgärdsprogram har initierats med målet att återvända till tillväxt, förbättra lönsamheten, minska kostnaderna och fortsätta att fokusera på kassaflödet.
- Orderingången minskade med 3 procent till 11 907 Mkr (12 253), motsvarande en minskning om 13 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Vilket främst är ett resultat av svag utveckling i USA.
- Nettoomsättningen ökade med 1 procent till 10 839 Mkr (10 694), motsvarande en minskning om 8 procent beräknat på oförändrade valutakurser.
- EBITA uppgick till 1 306 Mkr (2 183) före poster av engångskaraktär, samt 1 472 Mkr justerat för realiserade och befarade kundförluster om 166 Mkr. Valutakurseffekter var neutrala.
- Periodens resultat uppgick till 558 Mkr (1 152). Vinst per aktie uppgick till 1,45 kr (3,01) före utspädning, och 1,45 kr (3,00) efter utspädning.
- Kassaflöde efter löpande investeringar uppgick till 867 Mkr (494), vilket motsvarar en kassagenerering om 81 procent (32).
- I enlighet med utdelningspolicyn föreslår styrelsen en utdelning om 0,50 (2,00) kr per aktie för 2014/15.
- Niklas Savander avgick som vd den 13 maj. Tomas Puusepp utsågs till ny vd samma dag.
- En ny organisation och förändringar i Elektas koncernledning meddelades den 2 juni.

Utsikter för 2015/16

Ett omfattande åtgärdsprogram har initierats med målet att återvända till tillväxt, förbättra lönsamheten, minska kostnaderna och fortsätta att fokusera på kassaflödet. Vi förväntar oss en negativ nettoomsättningstillväxt under första halvåret 2015/16, medan nettoomsättningstillväxten förväntas komma tillbaka under det andra halvåret 2015/16.

Koncernen i sammandrag	3 månader	3 månader	12 månader	12 månader	Förändr.
	feb - apr 2014/15	feb - apr 2013/14	maj - apr 2014/15	maj - apr 2013/14	
Mkr					
Orderingång	3 856	3 901	11 907	12 253	-13% *
Nettoomsättning	3 855	3 954	10 839	10 694	-8% *
EBITA före poster av engångskaraktär	601	1 288	1 306	2 183	
Rörelseresultat	499	1 117	937	1 727	
Periodens resultat	343	819	558	1 152	
Kassaflöde efter löpande investeringar	1 408	1 044	867	494	
Vinst per aktie efter utspädning, kr	0,90	2,13	1,45	3,00	

* Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser.

Denna rapport innehåller framåtblickande information som kan inkludera, men inte är begränsad till, uttalanden som rör verksamhet och resultat, marknadsförhållanden och liknande omständigheter. Denna framåtblickande information baseras på aktuella förväntningar och prognoser rörande framtida händelser. Även om det förutsätts att förväntningarna som beskrivs i dessa uttalanden är rimliga finns det ingen garanti för att dessa framåtblickande uttalanden förverkligas eller är korrekta. Eftersom denna information innehåller antaganden och uppskattningar som är beroende av risker och osäkerhetsfaktorer kan det faktiska resultatet skilja sig väsentligt från vad som beskrivs. Några av dessa risker och osäkerhetsfaktorer beskrivs ytterligare i avsnittet "risker och osäkerheter". Elekta åtar sig inte att offentligt uppdatera eller revidera framåtblickande information, vare sig som en följd av ny information, framtida händelser eller dylikt, utöver vad som krävs enligt lag eller börsens bestämmelser.

Verkställande direktören kommenterar

Vårt finansiella resultat för räkenskapsåret 2014/15 var väsentligt under förväntningarna. Vi har initierat ett omfattande åtgärdsprogram med målet att återvända till tillväxt, förbättra lönsamheten, minska kostnaderna och fortsätta att fokusera på kassaflödet. Vår utveckling i USA var svag och åtgärder har vidtagits för att återgå till tillväxt och förbättra lönsamheten. Resultatet var också under förväntningarna på vissa tillväxtmarknader, på grund av svaga marknadsförhållanden, den politiska utvecklingen, krig och oroligheter.

Den samlade efterfrågan och det underliggande medicinska behovet förblir goda, även om marknadstillväxten under senaste åren har varit lägre jämfört med historiska nivåer. Risker förknippade med verksamheten har ökat på vissa tillväxtmarknader, i synnerhet i Mellanöstern och i Nordafrika, där Elekta har en betydande verksamhet. För närvarande växer den globala marknaden med låga till medelhöga ensiffriga tal.

Orderingång

Orderingången minskade med 3 procent under 2014/15, motsvarande 13 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Detta inkluderar avbokade ordrar av engångskaraktär om 700 Mkr. Justerat för avbokade ordrar minskade orderingången med 8 procent, beräknat på oförändrade valutakurser.

Den regionala utvecklingen för orderingången varierade och den totala andelen stora ordrar minskade jämfört med förra året. I USA minskade orderingången med 25 procent, baserat på oförändrade valutakurser. I Västeuropa visade de flesta marknaderna tillväxt med låga till medelhöga ensiffriga tal, med undantag för Storbritannien. I Mellanöstern och större delen av Nordafrika minskade orderingången på grund av krig och oroligheter. Asien och Stillahavsregionen avslutade året med en stark orderingång, främst beroende på mycket starka resultat i Kina och Australien. Den japanska marknaden backade som helhet. Vår orderingång i Japan var samtidigt stabil med resultatet att vår marknadsandel ökade.

Nettoomsättning och EBITA

Nettoomsättningen ökade med 1 procent, men minskade med 8 procent beräknat på oförändrade valutakurser. EBITA uppgick till 1 306 Mkr (2 183) före poster av engångskaraktär. EBITA uppgick till 1 472 Mkr justerat för realiserade kundförluster och ökade reserveringar för osäkra kundfordringar, huvudsakligen för projekt i Irak och Libyen.

Kassaflöde

Kassaflöde efter löpande investeringar förbättrades betydligt jämfört med föregående år och uppgick till 867 Mkr (494). Förbättringen beror främst på ett minskat nettorörelsekapital. Nettorörelsekapitalet ökade till 8 procent (14) i förhållande till nettoomsättningen. Vi kommer att fortsätta fokusera på effektivitet i rörelsekapitalet för ett fortsatt förbättrat kassaflöde. Kassagenereringen var 81 procent (32).

Ny organisation och ett omfattande åtgärdsprogram

Vi har initierat ett omfattande åtgärdsprogram med målet att återvända till tillväxt, förbättra lönsamheten, minska kostnaderna och fortsätta att fokusera på kassaflödet. Som en del av programmet genomför vi följande omorganisation av företaget:

Vår globala försäljning, marknadsföring, service och support samlas nu under Ian Alexanders ledning som Chief Commercial Officer (CCO). Den nya kommersiella organisationen kommer att fokusera på att förbättra kundaktiviteter för service och support, samt stärka Elektas globala räckvidd och varumärke.

Samtliga produkter och lösningar kommer att ledas av Johan Sedihn, Chief Operating Officer (COO), med ansvar för produkternas och lösningarnas konkurrenskraft, forskning och utveckling, tillverkning och leverantörskedja, samt för att förbättra effektiviteten och kostnadseffektiviteten i vår verksamhet.

Utöver det påskyndar vi också genomförandet av vår strategiska agenda. Vi kommer att meddela ytterligare detaljer avseende kostnadsbesparingsprogrammet under vår kapitalmarknadsdag.

Produktutveckling

I och med lanseringen av Leksell Gamma Knife® Icon™ har ett av våra större strategiska utvecklingsprojekten framgångsrikt slutförts. Icon erbjuder bäst precision för strålkirurgi på marknaden, och är den enda produkten som har ultraprecisa funktioner för mikrostrålkirurgi. Systemet introducerar ett antal nya innovationer, såsom integrerad visualiseringsteknik och mjukvara för att kontinuerligt kontrollera stråldoserna. Med detta system är det också möjligt att behandla patienterna med eller utan ram, samtidigt som man säkerställer högsta möjliga nivå av precision. Med Icon får den växande marknaden för strålkirurgi ett flexiblare alternativ inom gammaknivskirurgi, med möjlighet till en aldrig tidigare uppnådd patientgenomströmning. Därmed blir det möjligt för fler kliniker att implementera program för kranial strålkirurgi. Införandet av Icon kompletterar Elektas branschledande utbud av de mest avancerade och effektiva lösningarna för stereotaktisk strålkirurgi och strålterapi.

Fortsatt gynnsamma förutsättningar

Även om marknaderna för närvarande växer i en lägre takt jämfört med historiska nivåer, erbjuder det underliggande medicinska behovet av cancerbehandling och strålterapi fortsatt gynnsamma förutsättningar för långsiktig tillväxt. Vi är fortsatt övertygade om att våra investeringar i forskning och utveckling kommer att innebära förbättrade kliniska resultat för patienterna, och förbättrad lönsamhet för Elekta.

Tomas Puusepp – Vd och koncernchef

Angivna siffror avser räkenskapsåret 2014/15 och siffror inom parentes avser motsvarande period föregående räkenskapsår om inte annat anges.

Orderingång och orderstock

Orderingången minskade med 3 procent till 11 907 (12 253) Mkr, motsvarande en minskning om 13 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Detta inkluderar avbokade ordrar av engångskaraktär om 700 Mkr relaterade till projekt i Nordamerika, Latinamerika och Indien. I Nordamerika har konsolideringen av sjukhusmarknaden lett till avbokade ordrar och i Latinamerika samt Indien har vissa projekt inte gjort tillräckliga framsteg och förväntas inte bli slutförda inom en rimlig tidsram, vilket främst är ett resultat av kundernas finansieringsvårigheter.

Orderstocken uppgick till 17 087 Mkr, jämfört med 13 609 Mkr den 30 april 2014. Orderstocken omvärderas till balansdagskurs. Omräkningen av orderstocken till valutakurser per den 30 april 2015 jämfört med den 30 april 2014 medförde en positiv valutaomräkningseffekt om 2 397 Mkr.

Orderingång	3 månader			12 månader			
	3 månader feb - apr 2014/15	3 månader feb - apr 2013/14	Förändr.	12 månader maj - apr 2014/15	12 månader maj - apr 2013/14	Förändr.	Förändr.*
Mkr							
Nord- och Sydamerika	1 397	1 543	-9%	3 952	4 491	-12%	-25%
Europa, Mellanöstern och Afrika	1 235	1 539	-20%	4 470	4 620	-3%	-9%
Asien och Stillahavsregionen	1 224	819	49%	3 485	3 142	11%	-1%
Koncernen	3 856	3 901	-1%	11 907	12 253	-3%	-13%

* Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser.

Marknadsutveckling

Nord- och Sydamerika

Marknaden i USA är i första hand en ersättningsmarknad med tillväxt främst inom service och mjukvara. Konsolideringen av sjukhusmarknaden fortsätter, vilket driver marknaden mot mer heltäckande lösningar och större projekt, vilket leder till en större volatilitet.

Elektas orderingång minskade med 12 procent under perioden, vilket motsvarar en minskning om 25 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Orderingången i USA minskade betydligt, främst på grund av färre större ordrar. Elektas utveckling i Latinamerika var stark under fjärde kvartalet, vilket ledde till en tvåsiffrig orderingångstillväxt för räkenskapsåret.

Elektas täckningsbidrag från regionen uppgick till 30 procent (33) under perioden, detta till följd av lägre nettoomsättning och en ogynnsam produktmix beroende på i huvudsak en lägre mjukvaruförsäljning.

Europa, Mellanöstern och Afrika

De Västeuropeiska marknaderna växer i linje med den generella ekonomiska utvecklingen. Tillväxtmarknaderna växer långsammare än historiskt, vilket exempelvis är en följd av faktorer som politisk instabilitet och svag ekonomisk utveckling.

Elektas orderingång minskade med 3 procent under perioden, motsvarande en minskning på 9 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Detta är delvis till följd av jämförelsen med de större ordrar i Algeriet och Irak som bokades föregående räkenskapsår.

De flesta marknaderna i Västeuropa uppvisade en stabil utveckling, med undantag för Storbritannien. För tillväxtmarknader i regionen var orderingången blandad. Ryssland redovisade under fjärde kvartalet stark tillväxt. Elektas orderingång i Afrika söder om Sahara växte med höga ensiffriga tal under året. Mellanöstern och större delen av Nordafrika minskade betydligt på grund av krig och oroligheter. Under året tog Elekta hem en betydelsefull order från det turkiska hälsoministeriet.

Elektas täckningsbidrag från regionen uppgick till 27 procent (34) under perioden. Minskningen beror på negativ tillväxt samt pressade linjäracceleratorpriser på tillväxtmarknaderna.

Asien och Stillahavsregionen

Marknaderna i Asien och Stillahavsregionen har haft en blandad utveckling. Efterfrågan i Kina ökade, medan marknaderna i Japan och Indien minskade under året. Utvecklingen för övriga marknader i Asien och Stillahavsregionen var varierande, men har generellt sett påverkats av en svagare ekonomisk utveckling och den stärkta amerikanska dollarn.

Orderingången ökade med 11 procent under perioden, motsvarande en minskning på 1 procent beräknat på oförändrade valutakurser. I det fjärde kvartalet ökade orderingången i Asien och Stillahavsregionen med 23 procent beräknat på oförändrade valutakurser. Särskilt stark var tillväxten i Kina och Australien. För helåret redovisade Elekta en medelhög, ensiffrig tillväxt i Kina. I Japan uppvisade Elekta en stabil utveckling och utökade sin marknadsandel. Utvecklingen i Fjärran Östern var svag. Under perioden fick Versa HD® klartecken för att säljas och marknadsföras i såväl Japan som Kina.

Elektas täckningsbidrag från regionen uppgick till 23 procent (27) under perioden. Minskningen är främst relaterad till lägra nettoomsättning, en ogynnsam produktmix och prispress. Marginalerna i Kina förbättrades något.

Nettoomsättning och resultat

Nettoomsättning	3 månader			12 månader			
	feb - apr 2014/15	feb - apr 2013/14	Förändr.	maj - apr 2014/15	maj - apr 2013/14	Förändr.	Förändr.*
Mkr							
Nord- och Sydamerika	1 348	1 132	19%	3 651	3 328	10%	-4%
Europa, Mellanöstern och Afrika	1 276	1 722	-26%	3 829	4 220	-9%	-14%
Asien och Stillahavsregionen	1 231	1 100	12%	3 359	3 146	7%	-3%
Koncernen	3 855	3 954	-3%	10 839	10 694	1%	-8%

* Jämfört med föregående räkenskapsår beräknat på oförändrade valutakurser.

Nettoomsättningen ökade med 1 procent till 10 839 (10 694) Mkr, vilket motsvarade en minskning om 8 procent beräknat på oförändrade valutakurser.

Bruttomarginalen uppgick till 40 (43) procent. Den lägre marginalen är främst ett resultat av lägre försäljningsvolym och en ogynnsam produktmix.

Rörelsekostnaderna ökade med omkring 3 procent jämfört med förra året beräknat på oförändrade valutakurser.

Satsningarna på FoU, före aktivering av utvecklingskostnader, ligger enligt plan fast på en hög nivå och uppgick till 1 421 (1 202) Mkr, motsvarande 13 (11) procent av nettoomsättningen. Aktiverade utvecklingskostnader och avskrivningar av utvecklingskostnader inom FoU-funktionen uppgick netto till 469 (335) Mkr. Försäljnings- och administrationskostnader uppgick till 2 383 (1 974) Mkr motsvarande 22 (18) procent av nettoomsättningen.

EBITA före poster av engångskaraktär uppgick till 1 306 (2 183) Mkr. Effekten av förändrade valutakurser var neutral, inklusive valutasäkringseffekter. EBITA före poster av engångskaraktär uppgick till 1 472 Mkr justerat för realiserade och befarade kundförluster om 166 Mkr, vilka övervägande avser projekt i Irak och Libyen, samt högre avsättning för osäkra kundfordringar på grund av ökad risk.

Rörelseresultatet uppgick till 937 (1 727) Mkr. Rörelsemarginalen uppgick till 9 (16) procent.

Finansnettot uppgick till -221 (-225) Mkr.

Resultat före skatt uppgick till 716 (1 502) Mkr. Skatten uppgick till -158 (-350) Mkr. Årets resultat uppgick till 558 (1 152) Mkr. Vinst per aktie uppgick till 1,45 (3,01) kr före utspädning och 1,45 (3,00) kr efter utspädning. Räntabilitet på eget kapital uppgick till 9 (21) procent och räntabilitet på sysselsatt kapital till 9 (17) procent.

Investeringar och avskrivningar

Löpande investeringar ökade till 956 (781) Mkr, varav investeringar i immateriella tillgångar ökade till 679 (492) Mkr. Investeringar i immateriella tillgångar är främst relaterade till pågående FoU-program. Avskrivningar avseende immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick totalt till 512 (414) Mkr.

Aktiverade utvecklingskostnader	3 månader	3 månader	12 månader	12 månader
	feb - apr	feb - apr	maj - apr	maj - apr
Mkr	2014/15	2013/14	2014/15	2013/14
Aktivering av utvecklingskostnader	198	132	683	489
varav FoU	197	131	680	484
Avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader	-69	-41	-236	-172
varav FoU	-62	-36	-211	-149
Aktiverade utvecklingskostnader, netto	129	91	447	317
 varav FoU	135	95	469	335

Rörelsekapital

Rörelsekapitalet minskade till 881 (1 449) Mkr, motsvarande 8 (14) procent av nettoomsättningen. Minskningen av rörelsekapitalet beror främst på att DSO* (Days Sales Outstanding) förbättrades med 27 dagar till 76 dagar under året. Merparten av denna förbättring kommer från Nordamerika. Den försämrade försäljningen ledde till ett ökat varulagervärde.

* DSO (Days Sales Outstanding) beräknas som (Kundfordringar + Upplupna intäkter – Förskott från kunder – Förutbetalda intäkter)/(12 månaders rullande nettomsättning/365).

Rörelsekapital	30 apr,	30 apr,
Mkr	2015	2014
Rörelsekapital tillgångar		
Varulager	1 297	1 078
Kundfordringar	4 207	4 197
Upplupna intäkter	1 895	1 699
Övriga rörelsefordringar	695	566
Summa rörelsekapital tillgångar	8 094	7 540
Rörelsekapital skulder		
Leverantörsskulder	1 262	1 295
Förskott från kunder	2 165	1 686
Förutbetalda intäkter	1 673	1 200
Upplupna kostnader	1 789	1 526
Övriga rörelseskulder	324	384
Summa rörelsekapital skulder	7 213	6 091
Rörelsekapital, netto	881	1 449
% av nettoomsättning 12 månader	8%	14%

Kassaflöde

Kassaflöde efter löpande investeringar ökade med 373 Mkr till 867 (494) Mkr inklusive en negativ effekt om 100 Mkr avseende betalningar inom omstruktureringsprogrammet. Kassaflödet från den löpande verksamheten förbättrades till 1 823 (1 275) Mkr främst som en effekt av det minskade rörelsekapitalet om 524 Mkr.

Fortsatt stora investeringar har påverkat kassaflödet negativt med 175 Mkr jämfört med föregående år.

Kassaflöde (utdrag)	3 månader		12 månader	
	feb - apr 2014/15	feb - apr 2013/14	maj - apr 2014/15	maj - apr 2013/14
Mkr				
Rörelseflöde	748	1 271	1 299	1 692
<i>Rörelsekapitalförändring</i>	917	-40	524	-417
Kassaflöde från den löpande verksamheten	1 665	1 231	1 823	1 275
<i>Löpande investeringar</i>	-256	-187	-956	-781
Kassaflöde efter löpande investeringar	1 408	1 044	867	494
<i>Kassagenerering*</i>			81%	32%

* Kassagenerering beräknas som kassaflöde efter löpande investeringar i förhållande till periodens resultat justerat för avskrivningar.

Finansiell position

Likvida medel uppgick till 3 265 (2 247) Mkr och räntebärande skulder uppgick till 6 033 (4 486) Mkr. Nettoskulden uppgick därmed till 2 768 (2 239) Mkr. Skuldsättningsgraden var 0,42 (0,36).

Balansräkningen har påverkats väsentligt av förändringar i valutakurserna. Valutakurseffekten vid omräkning av likvida medel uppgick till 153 (70) Mkr. Omräkningseffekten på långfristiga räntebärande skulder uppgick till 548 (3) Mkr. Eget kapital har påverkats av omräkningsdifferenser om 746 (360) Mkr.

Förändringen av realiserade kurseffekter på kassaflödessäkringar uppgick till -182 (-9) Mkr och redovisas i övrigt totalresultat. Utgående balans avseende realiserade resultat från kassaflödessäkringar uppgår till -118 (62) Mkr, exklusive skatt.

Omstruktureringsprogram

Omstruktureringsprogrammet som lanserades i slutet av förra räkenskapsåret har fortlöpt enligt plan. Programmet har avslutats och omstruktureringsreserven om 100 Mkr har nyttjats till fullo under året.

Förvärv

Förvärv av distributör i Turkiet

Den 24 juli 2014 förvärvade Elekta 100 procent av aktierna i Mesi Medikal (Mesi), en ledande turkisk distributör av strålbehandlingssystem. Förvärvet stärker Elektas marknadsposition avsevärt i ett land med brist på utrustning och mjukvara för strålbehandling samt ett ökande antal cancerfall. Förvärvspriset består av en fast del om cirka 65 Mkr och en maximal rörlig del om cirka 25 Mkr. Enligt preliminär förvärvsanalys uppgår goodwill och immateriella tillgångar till cirka 70 Mkr baserat på maximalt utfall på den rörliga köpeskillingen. Elekta konsoliderar Mesi från förvärvstidpunkten och detta har bidragit med cirka 45 Mkr i nettoomsättning under 2014/15. Förvärvet av Mesi beräknas att årligen bidra med 0,3 procent till Elektas nettoomsättning och förväntas bidra positivt till Elektas resultat per aktie. Förvärvskostnaderna uppgår till cirka 2 Mkr och har redovisats som poster av engångskaraktär i koncernens resultaträkning.

Förvärv av distributör i Polen

Den 17 mars 2015 slutförde Elekta förvärvet av 100 procent av aktierna i den ledande polska distributören RTA. Förvärvet offentliggjordes den 25 augusti 2014. RTA är specialiserat inom modern strålbehandlingsteknik och genom förvärvet kommer Elekta att kunna dra fördel av RTAs befintliga kundrelationer för att stärka sin position gentemot både den privata och den offentliga hälsovårdssektorn i Polen. Förvärvspriset består av en fast del om cirka 90 Mkr och en maximal rörlig del om cirka 70 Mkr. Enligt preliminär förvärvsanalys uppgår goodwill och immateriella tillgångar till cirka 120 Mkr baserat på estimerat utfall på den rörliga köpeskillingen. Elekta konsoliderar RTA från förvärvstidpunkten och detta har bidragit med cirka 6 Mkr i nettoomsättning under 2014/15. Förvärvet av RTA beräknas att årligen bidra med 0,3 procent till Elektas nettoomsättning och förväntas bidra positivt till Elektas resultat per aktie. Förvärvskostnaderna uppgår till mindre än 1 Mkr och har redovisats som poster av engångskaraktär i koncernens resultaträkning.

Förvärv av distributör i Mexiko

Den 1 april 2015 meddelades att Elekta förvärvat serviceverksamheten och personal från den mexikanska distributören Asesores Electrónicos Especializados S.A. de C.V. (AEESA). Förvärvet innebär att Elekta kommer närmare kunderna i Mexico, vilket stödjer tillväxt på en marknad med stor potential. Förvärvet genomförs som ett inkråmsförvärv och samtliga intäkter från AEESA:s serviceavtal övergår till Elekta från och med den 1 april 2015. Förvärvspriset består av en fast del om cirka 82 Mkr och en maximal rörlig del om cirka 42 Mkr. Enligt preliminär förvärvsanalys uppgår goodwill och immateriella tillgångar till cirka 123 Mkr baserat på maximalt utfall på den rörliga köpeskillingen. Elekta konsoliderar AEESAs verksamhet från förvärvstidpunkten med ett mycket begränsat bidrag till nettoomsättningen under 2014/15. Inkråmsförvärvet av AEESA beräknas att årligen bidra med 0,4 procent till Elektas nettoomsättning och förväntas bidra positivt till Elektas resultat per aktie under räkenskapsåret 2015/16. Förvärvskostnaderna uppgår till mindre än 1 Mkr och har redovisats som poster av engångskaraktär i koncernens resultaträkning.

Utsikter för 2015/16

Ett omfattande åtgärdsprogram har initierats med målet att återvända till tillväxt, förbättra lönsamheten, minska kostnaderna och fortsätta att fokusera på kassaflödet. Vi förväntar oss en negativ nettoomsättningstillväxt under första halvåret 2015/16, medan nettoomsättningstillväxten förväntas komma tillbaka under det andra halvåret 2015/16.

Väsentliga händelser under perioden

Finansiering

Den 11 november 2014 ersattes lånet på 400 Mkr hos Svensk Exportkredit med ett nytt lån på 50 MEUR med en fyraårig löptid.

Den 26 mars 2015 emitterade Elekta en 5-årig obligation om 1 miljard kronor inom ramen för befintligt MTN-program med en total låneram om 5 miljarder kronor. Obligationen är uppdelad i två trancher, en med fast ränta och med rörlig ränta. Den fasta delen om 300 Mkr har en årlig kupongränta om 1,58 procent och för den rörliga delen om 700 Mkr är räntan 3 månader STIBOR plus räntebasmarginal om 1,20 procent, vilken betalas kvartalvis.

Rättslig tvist

Den 2 december, 2014 meddelade Elekta att humediQ GmbH har inlett ett rättsligt förfarande mot två företag som ingår i Elektakoncernen. Tvisten rör ett avtal från oktober 2011 gällande ett exklusivt leverantörsavtal för Elekta Identify™ som produkt för identifiering av patienter och konfigurationsverifiering. Under 2014 uppstod en tvist mellan Elekta och humediQ angående vissa avtalsvillkor som rör tillhandahållande av Identify. humediQ kräver ett skadestånd på cirka 16 MEUR från Elekta. Elekta anser att denna talan saknar grund och har för avsikt att kraftfullt bestrida talan och väcka talan mot humediQ.

Väsentliga händelser efter rapportperiodens utgång

Byte av vd och koncernchef för Elekta

Den 13 maj, 2015, meddelade Elekta att Niklas Savander avgått som vd och koncernchef för Elekta AB (publ) med omedelbar verkan. Styrelsen har till vd och koncernchef, från och med 13 maj 2015, utsett Tomas Puusepp. Tomas Puusepp har under det senaste året varit arbetande styrelseledamot i Elektas styrelse och han var vd och koncernchef för Elekta under räkenskapsåren 2005/06 till 2013/14.

Förändringar i Elektas koncernledning

Den 2 juni 2015 meddelade Elekta en omorganisation av bolaget, samt förändringar i koncernledningen. Den nya organisationen träder i kraft den 7 juli 2015.

All global försäljning, marknadsföring, service och support samlas nu under Ian Alexanders ledning som Chief Commercial Officer (CCO). Den nya kommersiella organisationen kommer fokusera på att förbättra kundaktiviteter för service och support, samt stärka Elektas globala räckvidd och varumärke.

Samtliga produkter och lösningar kommer att ledas av Johan Sedihn, Chief Operating Officer (COO), med ansvar för produkternas och lösningarnas konkurrenskraft, forskning och utveckling, tillverkning och leverantörskedja, samt för att förbättra effektiviteten och kostnadseffektiviteten i vår verksamhet.

Vid Elektas kapitalmarknadsdag, den 11 juni i Stockholm, kommer koncernledningen att, i mer detalj, kommentera omorganisationen samt målsättningarna med denna.

Elektas koncernledning kommer, per den 7 juli 2015, bestå av:

- Tomas Puusepp, vd och koncernchef
- Håkan Bergström, CFO
- Ian Alexander, CCO, ansvarig för global försäljning, marknadsföring, service, och support
- Johan Sedihn, COO, ansvarig för produkter och lösningar
- Bill Yaeger, EVP region Nordamerika
- Todd Powell, EVP Comprehensive Oncology Solutions, ansvarig för både onkologi och mjukvara
- John Lapre, EVP Research & Innovation
- Maurits Wolleswinkel, EVP Marketing & Strategy
- Jonas Bolander, EVP Legal & Compliance
- Valerie Binner, EVP Human Resources, med tillträde den 1 augusti, 2015.

Gilbert Wai, EVP Asien och Stillahavsregionen, och Jay Hoey, EVP region Nordamerika, har avgått som medlemmar i koncernledningen. Jay Hoey kommer tillträda en ny position som ansvarig för Elektas External Relations.

Anställda

Medelantalet anställda uppgick till 3 679 (3 631). Antalet anställda uppgick den 30 april 2015 till 3 844 (3 775). Ökningen är i huvudsak relaterad till produktutveckling samt förvärven i Turkiet, Polen och Mexiko.

Medelantalet anställda i moderbolaget uppgick till 33 (32).

Aktier

Under perioden tecknades 191 nya B-aktier genom konvertering av konvertibler. Det totala antalet registrerade aktier i Elekta uppgick den 30 april 2015 till 382 828 775, fördelat på 14 250 000 A-aktier och 368 578 775 B-aktier. Antal aktier efter full utspädning uppgick till 400 696 012. Effekten är hänförlig till Elektas konvertibel 2012/17.

Utdelning och förslag om återköp av aktier

I enlighet med utdelningspolicyn, att distribuera minst 30 procent av nettovinsten, föreslår styrelsen en utdelning om 0,50 (2,00) kr per aktie för 2014/15. Den föreslagna utdelningen motsvarar cirka 191 Mkr och 35 procent av nettovinsten.

Styrelsen avser att till årsstämman 2015 föreslå ett förnyat bemyndigande för styrelsen att återköpa maximalt 5 procent av antalet utestående aktier i Elekta AB.

Risker och osäkerheter

Elektas närvaro på ett stort antal geografiska marknader innebär att koncernen exponeras för politiska och ekonomiska risker både globalt och i enskilda länder.

Elekta måste hantera en ständigt föränderlig konkurrenssituation. Medicinteknikindustrin kännetecknas av teknisk utveckling och fortsatt utveckling av kunskap och kompetens inom branschen, vilket leder till att företag kontinuerligt lanserar nya produkter och förbättrade behandlingsmetoder. Elekta har som mål att vara ledande inom innovation och erbjuder branschens mest konkurrenskraftiga produktportfölj, utvecklad i nära samarbete med framstående forskare på området. För att säkra fortsatta investeringar i forskning är det viktigt att nya produkter och ny teknik skyddas mot risken för obehörig användning av konkurrenterna. Elekta skyddar sina immateriella rättigheter med hjälp av patent, upphovsrätt (copyright) och varumärkesregistreringar när så är möjligt och anses nödvändigt.

Elekta säljer sina lösningar genom den egna försäljningsorganisationen och genom ett externt nätverk av agenturer och distributörer. För att bolaget ska fortsätta att vara framgångsrikt måste man kunna bygga och upprätthålla framgångsrika kundrelationer. Elekta utvärderar ständigt hur man ska gå in på nya marknader och tar då hänsyn både till möjligheterna och till riskerna som detta innebär. Varje ny marknad har egna myndighetskrav för registrering som potentiellt kan försena produktlanseringar och certifiering. Det politiska systemets stabilitet i vissa länder och den rådande säkerhetssituationen för medarbetare som reser till utsatta områden är föremål för ständig utvärdering. Korruption utgör en risk och ett hinder för utveckling och tillväxt i en del länder. Elekta har infört särskilda policyer mot korruption som ska vägleda verksamheten. Målsättningen är att följa nationella och internationella förordningar och bestämmelser samt bäst praxis i arbetet mot korruption.

Elekta har verksamhet på flera marknader och därmed omfattas koncernen av ett stort antal lagar, förordningar och bestämmelser, policyer och riktlinjer vad gäller exempelvis hälsa, säkerhet, miljöfrågor, handelsrestriktioner, konkurrens och produktleveranser. I Elektas kvalitetssystem beskrivs dessa krav. Kraven och efterlevnaden av dem granskas och certifieras av externa tillsynsmyndigheter. Myndigheter i berörda länder, till exempel FDA i USA, genomför dessutom regelbundet inspektioner. Brist på efterlevnad av exempelvis säkerhetsbestämmelser kan leda till att produktleveranser försenas eller stoppas. Ändringar i förordningar, bestämmelser och regler kan även leda till kostnadsökningar för Elekta samt att utveckling och lansering av nya produkter försenas.

Elekta är även beroende av kompetens för att kunna tillverka avancerad medicinsk utrustning, vilket kräver högt kvalificerade medarbetare. Bolagets förmåga att attrahera och behålla kvalificerade medarbetare och chefer har en betydande påverkan på koncernens framtida framgång. Svag ekonomisk utveckling och hög statsskuld kan på vissa marknader innebära att privata kunder har svårt att ordna finansiering och att de statliga investeringarna i hälso- och sjukvården minskar. Politiska beslut som kan påverka hälso- och sjukvårdens ersättningsnivåer utgör också en riskfaktor. Elektas förmåga att kommersialisera sina produkter är beroende av de ersättningsnivåer som sjukhus och kliniker får för olika typer av behandlingar. Ändringar i befintliga ersättningsnivåer för medicinska produkter och nya förordningar och bestämmelser kan påverka den framtida produktmixen på vissa marknader.

Elektas leverans av behandlingsutrustning är till stor del beroende av kundernas beredskap att ta emot leveranser i installationsmiljön. Beroende på avtalade betalningsvillkor kan en försening resultera i försenad fakturering och även påverka tidpunkten för intäktsredovisning. Koncernens kreditrisker är vanligtvis begränsade eftersom kundernas verksamhet till stor del finansieras antingen direkt eller indirekt via offentliga medel.

Elekta är beroende av ett antal leverantörer av komponenter. Det finns en risk att det uppstår svårigheter med leveranserna på grund av omständigheter som ligger utanför Elektas kontroll. Kritiska leverantörer följs upp regelbundet avseende leveransernas punktlighet och komponenternas kvalitet.

I sina verksamheter är Elekta exponerat mot en rad finansiella risker, främst hänförligt till ändrade valutakurser. På kort sikt reduceras valutakurseffekterna med hjälp av terminskontrakt. Valutasäkring görs med utgångspunkt från förväntad nettoomsättning över en period upp till 24 månader. Bolagets bedömning av aktuella risker avgör omfattningen av valutasäkringen. Riskexponeringen regleras genom en finansiell policy som har upprättats av styrelsen. Bolagsledningen och finansfunktionen har det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker och att ta fram arbetsätt och riktlinjer för finansiell riskhantering. För mer detaljerad information om dessa risker, se not 2 i årsredovisningen 2013/14.

Stockholm den 2 juni 2015

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Laurent Leksell
Styrelsens ordförande

Hans Barella
Styrelseledamot

Luciano Cattani
Styrelseledamot

Siaou-Sze Lien
Styrelseledamot

Wolfgang Reim
Styrelseledamot

Birgitta Stymne Göransson
Styrelseledamot

Jan Secher
Styrelseledamot

Tomas Puusepp
Vd och koncernchef

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Telefonkonferens

Elekta har en telefonkonferens den 2 juni klockan 10:00 – 11:00 CET med vd och koncernchef Tomas Puusepp samt ekonomi- och finansdirektör Håkan Bergström.

För att delta via telefon, ring cirka 5-10 minuter i förväg.

Sverige: +46 (0)8 566 427 00, Storbritannien: +44 (0)20 342 814 08, USA: +1 855 831 59 45

Telefonkonferensen kommer också att webbsändas (utan möjlighet att ställa frågor) via länken: <http://event.onlineseminarsolutions.com/r.htm?e=994449&s=1&k=6F73AE6166C5244401C9930352E38734>

Finansiell information

Årsredovisning 2014/15	11 augusti, 2015
Tremånadersrapport maj – juli 2015/16	1 september, 2015
Årsstämma 2015	1 september, 2015
Sexmånadersrapport maj – oktober 2015/16	4 december, 2015

För ytterligare information var vänlig kontakta:

Håkan Bergström, Ekonomi- och finansdirektör, Elekta AB (publ)
+46 (0)8 587 25 547, hakan.bergstrom@elekta.com

Johan Andersson, Director and Head of Investor Relations, Elekta AB (publ)
+46 (0)702 100 451, johan.andersson@elekta.com

Tobias Bülow, Director Financial Communication, Elekta AB (publ)
+46 (0)722 215 017, tobias.bulow@elekta.com

Elekta AB (publ)

Organisationsnummer 556170-4015
Kungstensgatan 18 – Box 7593 – 103 93 Stockholm

Informationen är sådan som Elekta AB (publ) ska offentliggöra enligt lagen om handel med finansiella instrument och/eller lagen om värdepappersmarknaden. Informationen offentliggjordes den 2 juni 2015 kl. 07:30 CET.

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport är, för koncernen, upprättad enligt IAS 34 och Årsredovisningslagen och, för moderbolaget, enligt Årsredovisningslagen och RFR 2. Tillämpade redovisningsprinciper överensstämmer med vad som framgår av not 1 i årsredovisningen för 2013/14.

Valutakurser

Land	Valuta	Genomsnittskurs			Balansdagskurs		
		maj - apr 2014/15	maj - apr 2013/14	Förändr.	30 apr, 2015	30 apr, 2014	Förändr.
Euroland	1 EUR	9,252	8,791	5%	9,267	9,067	2%
Storbritannien	1 GBP	11,928	10,454	14%	12,769	11,043	16%
Japan	1 JPY	0,067	0,065	3%	0,070	0,064	9%
USA	1 USD	7,495	6,527	15%	8,252	6,569	26%

Utländska koncernföretags orderingång och resultaträkningar omräknas till periodens genomsnittskurs medan orderstock och balansräkningar omräknas till balansdagskurs.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING OCH RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Mkr	3 månader feb - apr 2014/15	3 månader feb - apr 2013/14	12 månader maj - apr 2014/15	12 månader maj - apr 2013/14
RESULTATRÄKNING				
Nettoomsättning	3 855	3 954	10 839	10 694
Kostnad för sålda produkter	-2 251	-2 115	-6 533	-6 047
Bruttoresultat	1 604	1 839	4 306	4 647
Försäljningskostnader	-487	-264	-1 335	-1 056
Administrationskostnader	-289	-226	-1 048	-918
Forsknings- och utvecklingskostnader	-249	-201	-952	-866
Valutakursdifferenser	-79	69	-31	81
Rörelseresultat före poster av engångskaraktär	500	1 217	940	1 888
Transaktions- och omstruktureringskostnader	-1	-100	-3	-100
Övriga poster av engångskaraktär	—	0	—	-61
Rörelseresultat	499	1 117	937	1 727
Resultat från andelar i intresseföretag	2	-3	0	-15
Ränteutgifter	6	5	25	23
Räntekostnader och liknande poster	-71	-59	-259	-231
Valutakursdifferenser	5	4	13	-2
Resultat före skatt	441	1 064	716	1 502
Inkomstskatt	-98	-245	-158	-350
Periodens resultat	343	819	558	1 152
<i>Resultat hänförligt till:</i>				
moderbolagets aktieägare	341	818	552	1 148
innehav utan bestämmande inflytande	2	1	6	4
Vinst per aktie före utspädning, kr	0,90	2,14	1,45	3,01
Vinst per aktie efter utspädning, kr	0,90	2,13	1,45	3,00
RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT				
Periodens resultat	343	819	558	1 152
<i>Övrigt totalresultat:</i>				
<i>Poster som inte ska omföras till resultaträkningen</i>				
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-6	-3	-6	-3
Skatt	2	1	2	1
Summa poster som inte ska omföras till resultaträkningen	-4	-2	-4	-2
<i>Poster som senare kan omföras till resultaträkningen</i>				
Omvärdering av kassaflödessäkringar	49	-71	-182	-9
Omräkning av utländsk verksamhet	40	196	746	360
Skatt	-9	13	39	-1
Summa poster som senare kan omföras till resultaträkningen	80	138	603	350
Övrigt totalresultat för perioden	76	136	599	348
Totalresultat för perioden	419	955	1 157	1 500
<i>Totalresultat hänförligt till:</i>				
moderbolagets aktieägare	417	953	1 151	1 498
innehav utan bestämmande inflytande	2	2	6	2
RESULTATÖVERSIKT				
Mkr	3 månader feb - apr 2014/15	3 månader feb - apr 2013/14	12 månader maj - apr 2014/15	12 månader maj - apr 2013/14
Rörelseresultat/EBIT före poster av engångskaraktär	500	1 217	940	1 888
<i>Avskrivningar immateriella tillgångar:</i>				
aktiverade utvecklingskostnader	69	41	236	172
förvärv	33	30	130	123
EBITA före poster av engångskaraktär	601	1 288	1 306	2 183
Avskrivningar materiella tillgångar	40	32	146	118
EBITDA före poster av engångskaraktär	642	1 320	1 452	2 301

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Mkr	30 apr, 2015	30 apr, 2014
Anläggningstillgångar		
Immateriella tillgångar	8 174	6 845
Materiella anläggningstillgångar	881	624
Finansiella tillgångar	371	359
Uppskjutna skattefordringar	224	143
Summa anläggningstillgångar	9 650	7 971
Omsättningstillgångar		
Varulager	1 297	1 078
Kundfordringar	4 207	4 197
Upplupna intäkter	1 895	1 699
Aktuella skattefordringar	92	31
Derivatinstrument	83	103
Övriga kortfristiga fordringar	695	566
Likvida medel	3 265	2 247
Summa omsättningstillgångar	11 534	9 921
Summa tillgångar	21 184	17 892
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	6 638	6 249
Innehav utan bestämmande inflytande	8	8
Summa eget kapital	6 646	6 257
Långfristiga skulder		
Långfristiga räntebärande skulder	4 958	4 361
Uppskjutna skatteskulder	732	687
Övriga långfristiga skulder	279	139
Summa långfristiga skulder	5 969	5 187
Kortfristiga skulder		
Kortfristiga räntebärande skulder	1 075	125
Leverantörsskulder	1 262	1 295
Förskott från kunder	2 165	1 686
Förutbetalda intäkter	1 673	1 200
Upplupna kostnader	1 789	1 526
Aktuella skatteskulder	119	219
Derivatinstrument	162	13
Övriga kortfristiga skulder	324	384
Summa kortfristiga skulder	8 569	6 448
Summa eget kapital och skulder	21 184	17 892
Ställda säkerheter	18	9
Eventualförpliktelser	59	55

KASSAFLÖDE

Mkr	3 månader	3 månader	12 månader	12 månader
	feb - apr 2014/15	feb - apr 2013/14	maj - apr 2014/15	maj - apr 2013/14
Resultat före skatt	441	1 064	716	1 502
Avskrivningar	142	104	512	414
Räntenetto	49	47	192	180
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	203	81	411	111
Erhållna och betalda räntor	-23	-21	-170	-162
Betald skatt	-64	-4	-362	-353
Rörelseflöde	748	1 271	1 299	1 692
Ökning (-)/minskning (+) av varulager	214	301	27	-189
Ökning (-)/minskning (+) av rörelsefordringar	379	-957	532	-843
Ökning (+)/minskning (-) av rörelseskulder	324	616	-35	615
Rörelsekapitalförändring	917	-40	524	- 417
Kassaflöde från den löpande verksamheten	1 665	1 231	1 823	1 275
Investeringar immateriella tillgångar	-193	-133	-679	-492
Investeringar övriga tillgångar	-63	-54	-277	-289
Löpande investeringar	-256	-187	-956	- 781
Kassaflöde efter löpande investeringar	1 408	1 044	867	494
Rörelseförvärv och investeringar i intresseföretag	- 142	4	-188	4
Kassaflöde efter investeringar	1 267	1 048	679	498
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	992	- 29	186	-888
Periodens kassaflöde	2 259	1 019	865	- 390
Omräkningsdifferens	- 5	29	153	70
Periodens förändring av likvida medel	2 254	1 048	1 018	-320

KONCERNENS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Mkr	12 månader	12 månader
	maj - apr 2014/15	maj - apr 2013/14
Hämförligt till moderbolagets aktieägare		
Ingående balans	6 249	5 547
Totalresultat för perioden	1 151	1 498
Konvertering av konvertibellån	0	0
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	0	- 33
Utdelning	-763	-763
Summa	6 638	6 249
Innehav utan bestämmande inflytande		
Ingående balans	8	13
Totalresultat för perioden	6	2
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	—	0
Utdelning	-6	-7
Summa	8	8
Utgående balans	6 646	6 257

Finansiella instrument

I tabellen nedan presenteras koncernens finansiella instrument för vilka verkligt värde avviker från redovisat värde. För alla övriga finansiella instrument uppskattas verkligt värde motsvara redovisat värde.

Mkr	30 apr, 2015		30 apr, 2014	
	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Långfristiga räntebärande skulder	4 958	5 252	4 361	4 614
Kortfristiga räntebärande skulder	1 075	1 093	125	125

Koncernens finansiella tillgångar och skulder som värderats till verkligt värde har klassificerats i hierarkin för verkligt värde. De olika nivåerna definieras enligt följande:

- Nivå 1: Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder
- Nivå 2: Andra observerbara data än noterade priser inkluderade i nivå 1, antingen direkt (det vill säga som prisnoteringar) eller indirekt (det vill säga härledda från prisnoteringar)
- Nivå 3: Data som inte baseras på observerbara marknadsdata

Finansiella instrument värderade till verkligt värde

Mkr	Nivå	30 apr, 2015	30 apr, 2014
FINANSIELLA TILLGÅNGAR			
<i>Finansiella tillgångar redovisade till verkligt värde via resultatet:</i>			
Derivat – ej säkringsredovisning	2	70	40
<i>Derivat för säkringsändamål:</i>			
Derivat – säkringsredovisning	2	15	67
Finansiella tillgångar, totalt		85	107
FINANSIELLA SKULDER			
<i>Finansiella skulder redovisade till verkligt värde via resultatet:</i>			
Derivat – ej säkringsredovisning	2	44	9
Villkorad köpeskilling	3	152	2
<i>Derivat för säkringsändamål:</i>			
Derivat – säkringsredovisning	2	133	5
Finansiella skulder, totalt		329	16

NYCKELTAL	12 månader	12 månader	12 månader	12 månader	12 månader	12 månader
	maj - apr	maj - apr	maj - apr	maj - apr	maj - apr	maj - apr
	2009/10	2010/11	2011/12	2012/13	2013/14	2014/15
Orderingång, Mkr	8 757	9 061	10 815	12 117	12 253	11 907
Nettoomsättning, Mkr	7 392	7 904	9 048	10 339	10 694	10 839
Rörelseresultat, Mkr	1 232	1 502	1 849	2 012	1 727	937
Rörelsemarginal före poster av engångskaraktär, %	17	19	20	20	18	9
Rörelsemarginal, %	17	19	20	19	16	9
Vinstmarginal, %	16	19	19	17	14	7
Eget kapital, Mkr	3 244	3 833	5 010	5 560	6 257	6 646
Sysselsatt kapital, Mkr	4 283	4 714	9 540	10 112	10 743	12 678
Soliditet, %	38	43	33	34	35	31
Skuldsättningsgrad	-0,04	-0,13	0,53	0,36	0,36	0,42
Räntabilitet på eget kapital, %	30	30	29	27	21	9
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	30	35	28	21	17	9

DATA PER AKTIE	12 månader	12 månader	12 månader	12 månader	12 månader	12 månader
	maj - apr	maj - apr	maj - apr	maj - apr	maj - apr	maj - apr
	2009/10	2010/11	2011/12	2012/13	2013/14	2014/15
Vinst per aktie						
före utspädning, kr	2,27	2,76	3,26	3,52	3,01	1,45
efter utspädning, kr	2,25	2,73	3,23	3,52	3,00	1,45
Kassaflöde per aktie						
före utspädning, kr	2,63	1,31	-7,07	3,17	1,31	1,78
efter utspädning, kr	2,60	1,30	-7,01	3,17	1,24	1,78
Eget kapital per aktie						
före utspädning, kr	8,74	10,22	13,19	14,55	16,39	17,41
efter utspädning, kr	9,38	10,61	13,31	14,55	20,32	17,41
Genomsnittligt vägt antal aktier						
före utspädning, tusental	368 832	373 364	376 431	380 672	381 277	381 287
efter utspädning, tusental	371 780	378 028	380 125	380 672	400 686	381 287
Antal aktier per balansdag						
före utspädning, tusental	371 181	374 951 *)	378 991 *)	381 270 *)	381 287 *)	381 287 *)
efter utspädning, tusental	383 580	383 618	384 284	381 270	400 696	381 287

I september 2012 genomfördes en aktiesplit 4:1. Samtliga data per aktie samt antal aktier har justerats proforma.

*) Antal registrerade aktier per balansdagen reducerat med antalet aktier i eget förvar (1 541 368 per 30 april, 2015).

Kvartalsdata	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4
	2012/13	2012/13	2012/13	2012/13	2013/14	2013/14	2013/14	2013/14	2014/15	2014/15	2014/15	2014/15
Mkr												
Orderingång	2 252	2 972	2 856	4 037	2 027	3 101	3 224	3 901	2 341	2 876	2 834	3 856
Nettoomsättning	1 695	2 485	2 428	3 731	1 912	2 443	2 385	3 954	1 865	2 567	2 552	3 855
EBITA före poster av engångskaraktär	131	468	453	1 244	148	407	340	1 288	-38	397	345	601
Rörelseresultat	63	400	386	1 163	46	304	260	1 117	-122	310	250	499
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-88	525	258	1 175	-391	282	153	1 231	-478	436	200	1 665

Ordertillväxt beräknat på oförändrade valutakurser	Kv 1 **)	Kv 2 **)	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4
	2012/13	2012/13	2012/13	2012/13	2013/14	2013/14	2013/14	2013/14	2014/15	2014/15	2014/15	2014/15
Nord- och Sydamerika, %	28	13	-11	9	-26	8	40	-4	11	-2	-53	-31
Europa, Mellanöstern och Afrika, %	-3	4	-5	29	18	32	15	13	31	-33	14	-27
Asien och Stillahavsregionen, %	11	17	53	9	8	-7	-9	-23	-5	2	-23	23
Koncernen, %	13	11	6	15	-2	10	15	-3	12	-13	-22	-18

**) exklusive Brachytherapy

Segmentrapportering

Elektas redovisar geografiska regioner som segment. Till Elektas finansdirektör och verkställande direktör (högsta verkställande beslutsfattare) rapporteras orderingång, nettoomsättning och täckningsbidrag för respektive region. I regionernas rörelsekostnader ingår kostnader för sålda produkter samt kostnader direkt hänförliga till respektive region. Globala kostnader, omfattande forskning och utveckling, marknadsföring, förvaltning inom product supply centers och moderbolag, fördelas inte per region. Valutaexponeringen är koncentrerad till product supply centers. Huvuddelen av valutakursdifferenser som redovisas i rörelsen rapporteras i globala kostnader.

Segmentrapportering

maj - apr 2014/15

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Koncernen totalt	% av netto-omsättn.
Nettoomsättning	3 651	3 829	3 359	10 839	
Rörelsekostnader	-2 573	-2 790	-2 579	-7 942	73%
Täckningsbidrag	1 078	1 039	779	2 897	27%
Täckningsbidrag, %	30%	27%	23%		
Globala kostnader				-1 957	18%
Rörelseresultat före poster av engångskaraktär				940	9%
Poster av engångskaraktär				-3	
Rörelseresultat				937	9%
Finansnetto				-221	
Resultat före skatt				716	

maj - apr 2013/14

Mkr	Nord- och Sydamerika	Europa, Mellan-östern och Afrika	Asien och Stilla-havsregionen	Koncernen totalt	% av netto-omsättn.
Nettoomsättning	3 328	4 220	3 146	10 694	
Rörelsekostnader	-2 246	-2 785	-2 308	-7 339	69%
Täckningsbidrag	1 082	1 435	838	3 355	31%
Täckningsbidrag, %	33%	34%	27%		
Globala kostnader				-1 467	14%
Rörelseresultat före poster av engångskaraktär				1 888	18%
Poster av engångskaraktär				-161	
Rörelseresultat				1 727	16%
Finansnetto				-225	
Resultat före skatt				1 502	

Elektas verksamhet präglas av väsentliga kvartalsvisa variationer i leveransvolym och produktmix, vilket direkt påverkar nettoomsättning och resultat. När verksamheten bryts ner i segment accentueras detta liksom effekter av valutakursförändringar mellan åren.

MODERBOLAGET

RESULTATRÄKNING OCH RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Mkr	12 månader maj - apr 2014/15	12 månader maj - apr 2013/14
Rörelsekostnader	-92	-56
Finansnetto	775	648
Resultat efter finansiella poster	683	592
Bokslutsdispositioner	-16	1
Skatt	-9	-9
Periodens resultat	658	584
Rapport över totalresultat		
Periodens resultat	658	584
Övrigt totalresultat	9	6
Totalresultat för perioden	667	590

BALANSRÄKNING

Mkr	30 apr, 2015	30 apr, 2014
Anläggningstillgångar		
Andelar i koncernföretag	2 142	1 877
Fordringar hos koncernföretag	2 663	2 755
Övriga finansiella tillgångar	96	81
Uppskjutna skattefordringar	11	9
Summa anläggningstillgångar	4 912	4 722
Omsättningstillgångar		
Fordringar hos koncernföretag	3 804	3 110
Övriga kortfristiga fordringar	46	48
Likvida medel	2 630	1 793
Summa omsättningstillgångar	6 480	4 951
Summa tillgångar	11 392	9 673
Eget kapital	2 319	2 414
Obeskattade reserver	43	26
Långfristiga skulder		
Långfristiga räntebärande skulder	4 958	4 360
Långfristiga skulder till koncernföretag	39	38
Långfristiga avsättningar	97	30
Summa långfristiga skulder	5 093	4 428
Kortfristiga skulder		
Kortfristiga räntebärande skulder	1 031	—
Skulder till koncernföretag	2 700	2 688
Leverantörsskulder	8	9
Övriga kortfristiga skulder	198	108
Summa kortfristiga skulder	3 937	2 805
Summa eget kapital och skulder	11 392	9 673
Ställda säkerheter	—	—
Eventualförpliktelser	1 213	1 004