

FORTSATT TILLVÄXT OCH INVESTERINGAR FÖR FRAMTIDEN

NYCKELTAL APRIL-JUNI 2018

Nettoomsättning	60,0 (41,4) MSEK	Rörelsemarginal	4,2 (5,2) %
Rörelseresultat	2,5 (2,1) MSEK	Kassaflöde	-7,6 (-5,9) MSEK
Resultat efter skatt	1,6 (1,5) MSEK	Resultat per aktie	0,05 (0,04) SEK

NYCKELTAL JANUARI-JUNI 2018

Nettoomsättning	118,1 (79,2) MSEK	Rörelsemarginal	9,4 (7,6) %
Rörelseresultat	11,1 (6,0) MSEK	Kassaflöde	-2,1 (3,0) MSEK
Resultat efter skatt	8,1 (4,4) MSEK	Resultat per aktie	0,23 (0,12) SEK

- Under andra kvartalet fortsatte Avensias tillväxt. Omsättningen ökade med 45% jämfört med föregående år till 60,0 MSEK (41,4). För första halvåret var omsättningen 118,1 MSEK (79,2) vilket innebär en ökning med 49%.
- Rörelseresultatet i kvartal två uppgick till 2,5 MSEK (2,1) vilket gav en rörelsemarginal på 4,2% (5,2%). Den lägre rörelsemarginalen beror huvudsakligen på kostnader för inskolning och utbildning av det stora antalet nyrekryterad personal för att möjliggöra fortsatt tillväxt samt på ökade investeringar i produktutveckling. För första halvåret ökade rörelseresultatet med 85% till 11,1 MSEK (6,0) vilket innebär en rörelsemarginal på 9,4% (7,6%).
- Kassaflödet för kvartalet blev -7,6 MSEK (-5,9). Den löpande verksamheten genererade under kvartalet ett positivt kassaflöde på 1,6 MSEK (0,2) men den utdelning om 0,18 SEK (0,15 SEK) per aktie som betalades till aktieägarna under perioden, totalt 6,4 MSEK (5,3), samt investeringar i det nya huvudkontoret i Lund på 2,8 MSEK påverkade kassaflödet negativt.



VD:S KOMMENTARER

- Avensias utveckling mot att bli en strategisk affärspartner inom digital handel fortsätter och fler och fler av våra kunder efterfrågar både mer omfattande och mer långsiktiga tjänster; alltifrån övergripande strategisk rådgivning och implementation av innovativa omnikanal-lösningar till löpande stöd och rådgivning i den dagliga verksamheten.
- Vi är stolta över att våra kunder uppmärksammas och belönas för de projekt de genomför tillsammans med Avensia; NA-KD utsågs till "Årets bästa e-handelssite" vid Episerver Awards i maj och Lyko utsågs till "Årets bästa e-handel" vid Svensk Handels Retail Awards, också i maj. Både NA-KD:s och Lykos siter bygger på Avensias ramverk SCOPE, som bl a ger en blixtnabb och friktionsfri användarupplevelse. Under kvartalet påbörjades det första kundprojektet med nästa generation av SCOPE som innehåller ytterligare avancerad funktionalitet och är ett av de första resultaten av den acceleration av investeringarna i produktutveckling som påbörjades i kvartal ett och även kommer att fortsätta framöver.
- Efterfrågan på våra produkter och tjänster är god. Under kvartalet fick Avensia nya kunder i Sverige, Norge, Storbritannien, Schweiz, Australien och USA. Avensia Storefront såldes till nya kunder i Storbritannien och USA och en global retailkund lanserade under kvartalet framgångsrikt sin nya, globala e-handelssite baserad på Avensia Storefront.
- Medarbetarna är Avensias viktigaste tillgång. Personal med expertkompetens och erfarenhet är en nyckelförutsättning för Avensias fortsatta framgång och tillväxt vilket betyder att investeringarna i inskolning och utbildning kommer att fortsätta. Under kvartalet ökade antalet medarbetare från 154 till 165. Under första halvåret anställdes 50 personer (varav alla ännu inte börjat). Personalomsättningen hittills i år är 6% vilket är ett kvitto på att Avensia fortsätter att vara en attraktiv arbetsgivare.



KVARTAL 2

APRIL-JUNI 2018

Under kvartalet har Avensia fortsatt att leverera strategiska rådgivningstjänster inom digital handel, produkter och tjänster för att implementera innovativa omnikanallösningar samt löpande stöd och rådgivning i våra kunders dagliga exekvering av modern digital handel; främst till skandinaviska, men även europeiska, amerikanska och australiensiska kunder.

Avensias strategierbjudande fortsatte att utvecklas under kvartalet, både genom tjänsteutveckling och genom fortsatt framgångsrik rekrytering av seniora medarbetare med gedigen och praktisk erfarenhet från olika aspekter av digital handel från linjebefattningar på kundsidan. I ett typiskt strategiuppdrag hjälper vi kunden att ta fram och genomföra en digital omnikanalstrategi som syftar till att öka kundens konkurrenskraft och lönsamhet. Detta arbete leder ofta till att Avensia även får förtroendet att leverera nya systemlösningar för digital handel, vilket fortfarande står för majoriteten av verksamheten. När en digital handelslösning implementerats övergår Avensias engagemang till Operations, dvs förvaltning, löpande stöd samt rådgivning för att hjälpa kunden uppnå uppsatta affärs mål. De innovativa systemlösningar för digital handel som Avensia utvecklar bygger på en kombination av marknadsledande produkter från partners som Microsoft, Episerver, Inriver

och Apptus, kompletterat med Avensias produkter, ramverk och expertkompetens. Under kvartalet sjosattes en ny utvecklingsorganisation för att ytterligare accelerera arbetet med att paketera och produktifiera kunskap som vi bl a byggt upp i samband med genomförandet av spännande och utmanande kundprojekt. Hörnstenarna i vår produktutveckling är ramverket SCOPE och vår paketerade produkt Avensia Storefront.

SCOPE möjliggör förbättrad prestanda, bättre kundupplevelse och därmed högre försäljning för de handlare där denna teknologi används. Under kvartalet påbörjades det första kundprojektet med nästa version av SCOPE vilket innehåller ytterligare avancerad funktionalitet och optimeringar som möjliggör kortare implementationstid, vilket i sin tur snabbar på kundens värderealiserande.

Avensia Storefront är den produkt som både används i systemleveranser från Avensia, men framför allt säljs genom ett globalt partner nätverk. Avensia Storefront godkändes under kvartalet av Microsoft som global omnikanalprodukt och blev därmed inkluderad i Microsofts globala "Solution Map", vilket ger god exponering mot Microsofts kunder, säljkår och globala partnerled. Även samarbetet med Episervers försäljningsorganisation, framför allt på den nordamerikanska marknaden, fortsätter att utvecklas och har gett både direkt försäljning och nya lokala partnerskap.



Nykundsförsäljningen har under kvartalet huvudsakligen drivits av Avensias helhetserbjudande med strategisk rådgivning, projektförsäljning samt löpande stöd och rådgivning inom ramen för vårt Operationserbjudande, med Avensia Storefront och SCOPE som tydlig differentiering. Investeringarna i SCOPE, Avensia Storefront och framtida produkter och strukturkapital kommer att accelereras framöver för att fortsätta denna fördel och på så sätt säkerställa kundnytta och därav följande konkurrenskraft för Avensia. All utvecklingsverksamhet är nu samlad under den produktutvecklingschef som anställdes under kvartalet.

Under kvartalet påbörjades enligt årsstämmans beslut Avensias aktiesparprogram för perioden 2018–2020. Intresset var fortsatt högt bland personalen och programmet tecknades till 62 %, att jämföra med 68 % föregående år.

MEDARBETARE

Vid periodens slut uppgick antalet medarbetare i koncernen till 165 (107), varav 33 (18) är kvinnor. Medarbetarna är koncernens nyckelresurs och ett omfattande vidareutbildningsprogram sjösattes under april för att säkra positionen som ledande expertföretag inom digital handel. Detta program kommer att fortsätta att löpa framöver och på kort sikt påverka resultatet,

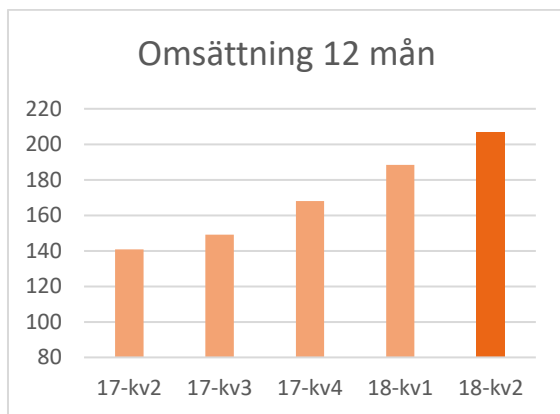
men på lång sikt är det en absolut förutsättning för fortsatt tillväxt och lönsamhet.

Avensia är en fortsatt attraktiv arbetsgivare och under första halvåret anställdes 50 nya medarbetare (varav ett antal startar sin anställning i kvartal tre, bl a deltagarna i Avensia Academy, vårt trainee-program för nytexaminerade blivande stjärnor). Personalomsättningen är fortsatt låg, 6%, vilket i kombination med den framgångsrika rekryteringen möjliggör fortsatt tillväxt.

OMSÄTTNING OCH RESULTAT

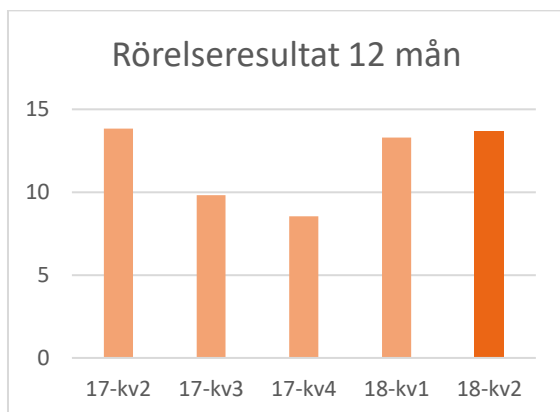
Koncernens nettoomsättning under andra kvartalet uppgick till 60,0 (41,4) MSEK och under första halvåret till 118,1 MSEK (79,2). Den ökade försäljningen berodde främst på ökade volymer av sålda tjänster och produkter.

Rörelsens kostnader under kvartalet uppgick till 57,6 (39,7) MSEK och under första halvåret till 107,3 MSEK (73,6). Den största kostnads-posten utgjordes av personalkostnader vilken uppgick till 38,7 (22,6) MSEK eller 64,6% (54,6%) av nettoomsättningen under andra kvartalet och 70,8 MSEK (41,9) under första halvåret. Att andelen personalkostnader ökar beror huvudsakligen på den framgångsrika rekryteringen och att vi därmed minskat behovet och användningen av externa underkonsulter. Resterande rörelsekostnader uppgick för kvartalet till 18,8 (17,0) MSEK och för första halvåret till 36,5 MSEK (31,7).



Figur 1 Nettoomsättning rullande tolv månader, MSEK

Rörelseresultatet för andra kvartalet uppgick till 2,5 MSEK (2,1) och för första halvåret till 11,1 MSEK (6,0). Aktiveringar av utvecklingskostnader har detta kvartal varit 0,0 MSEK (0,3). Resultat efter skatt för kvartalet uppgick till 1,6 MSEK (1,5) och för första halvåret till 8,1 MSEK (4,4).



Figur 2 Rörelseresultat rullande tolv månader, MSEK

Koncernens skattemässiga underskott för de svenska bolagen uppgick till ca 5 MSEK (17) per 2017-12-31 och en positiv skatteeffekt på 22 procent på hela det skattemässiga underskottet var då aktiverad. Under första halvåret 2018 har koncernen löst upp en uppskjuten

skattefordran om 1,1 MSEK (1,5), som kostnadsförts som skattekostnad. Koncernens skattemässiga underskott för de svenska bolagen uppgår därmed till 0 (10) MSEK per 2018-06-30. I det danska dotterbolaget fanns ett skattemässigt underskott på 2,3 MDKK (2,5) per 2017-12-31. Ingen del av detta har aktiverats.

INVESTERINGAR

Under kvartalet aktiverade koncernen inga produktutvecklingsutgifter. De totala immateriella tillgångarna i koncernen uppgick till 4,1 MSEK (4,5) per den 30 juni.

De materiella investeringarna i koncernen under kvartalet utgjordes till största delen av arbetsplatsrelaterad dator- och kontorsutrustning. De materiella tillgångarna i koncernen uppgick till 4,0 MSEK (1,1) per den 30 juni. Skillnaden är huvudsakligen hänförlig till investeringar på 2,8 MSEK i det nya huvudkontoret i Lund som invigdes i april.

KASSAFLÖDE OCH FINANSIELL STÄLLNING

Under andra kvartalet visar koncernen ett kassaflöde från den löpande verksamheten på 1,6 MSEK (0,2) och under första halvåret på 7,2 MSEK (9,2). Koncernen hade vid utgången av kvartalet 12,1 MSEK (11,9) i likvida medel samt outnyttjade krediter på 10,0 MSEK (10,0). Det egna kapitalet uppgår vid periodens slut till 35,2 MSEK (28,3) och soliditeten till 43,6 procent (51,2).



MODERBOLAGET

Moderbolagets nettoomsättning uppgick under andra kvartalet till 59,4 MSEK (41,2) och under första halvåret till 119,1 MSEK (79,1). Resultatet efter finansiella poster uppgick till 4,8 MSEK (3,1) för kvartalet och 16,3 MSEK (8,1) för perioden januari-juni. De materiella tillgångarna i moderbolaget uppgick till 4,0 MSEK (1,1) per den 30 juni.

AKTIEN OCH ÄGARE

Avensia är listat på Nasdaq OMX First North Premier under namnet AVEN. Totalt hade Avensia 2 915 aktieägare vid utgången av kvartalet och antalet aktier uppgick till 35 544 379 st. Den 3 april 2018 uppgick första betalkurs för Avensias aktie till 8,48 SEK. Sista betalkurs den 29 juni 2018 uppgick till 12,50 SEK vilket motsvarar ett börsvärde på ca 444 MSEK. Tabellen nedan åskådliggör de fem största ägarna per den 30 juni 2018. Ytterligare information finns på bolagets hemsida.

A5 Invest	9 509 075
Valid Asset Management	8 758 911
HHW Invest	3 560 000
Avanza Pension	1 049 495
Jörgen Bertilsson	949 429
Övriga	11 717 469
Totalt	35 544 379

Mangold Fondkommision AB är sedan juni 2018 bolagets Certified Adviser och nås på tel: +46 8 503 01 550 eller www.mangold.se.

FRAMTIDSUTSIKTER

Avensia kommer att fortsätta utvecklas som bolag i takt med kundernas behov. Det är bolagets bedömning att efterfrågan är långsiktigt ökande på de marknader där vi är verksamma.

Resultatförbättringar i koncernen framöver beräknas komma från ökad försäljning, breddad produkt- och tjänsteutbud, ökad andel licensintäkter och andra återkommande intäkter samt efterhand förbättrade priser och mer lönsamma affärsmodeller.

Avensia lämnar inga resultat- eller omsättningsprognoser.

RISKFAKTORER

Koncernen är i sin verksamhet utsatt för vissa risker som kan påverka resultatet i högre eller mindre grad. Koncernens bolag påverkas bland annat av verksamhetsrelaterade risker såsom rekrytering, projektrisker, våra större kunders utveckling och kundförluster. Marknadsrelaterade risker inkluderar konjunkturrisiker. Finansiella risker och marknadsrisker finns utförligt beskrivna i den senast lämnade årsredovisningen för 2017.

Ingen förändring har skett vad gäller väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer sedan den senast lämnade årsredovisningen för 2017, som finns publicerad på bolagets hemsida.



ÅRSSTÄMMA

Årsstämman ägde rum den 17 maj 2018 på Avensias nya kontor i Lund.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER KVARTALET

Inga väsentliga händelser att rapportera.

SEGMENTSINFORMATION

Avensias verksamhet omfattar endast ett rörelsesegment och bolaget hänvisar därför till balans- och resultaträkning rörande redovisning av rörelsesegment.

REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernen tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS). Delårsrapporten för koncernen är upprättad enligt IAS 34 Interim Financial Reporting och Årsredovisningslagen. Upplysningar enligt IAS 34 Delårsrapportering lämnas såväl i noter som på annan plats i delårsrapporten. De redovisningsprinciper som redogörs för i årsredovisningen för 2017 har tillämpats. Inga nya eller ändrade standards som trätt i kraft 2018 har haft någon väsentlig påverkan. Den 1 januari 2018 har två nya standarder trätt ikraft som koncernen tillämpar: IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder, som ersatt tidigare standarder för intäktsredovisning. Med nuvarande kundavtal har inte införandet av IFRS 15 fått någon väsentlig påverkan.

IFRS 9 hanterar klassificering, värdering och redovisning av finansiella tillgångar och skulder. Övergången till ny modell för redovisning av förväntade kreditförluster enligt IFRS 9 har inte påverkat redovisningen då koncernen inte haft några betydande kreditförluster.

IFRS 16 Leasing godkändes av EU den 31 oktober 2017 och träder i kraft 1 januari 2019. IFRS 16 kommer att få effekt på de finansiella rapporterna, en utvärdering pågår för närvarande.

RAPPORTTILLFÄLLEN

2018-10-18 Delårsrapport jul-sep 2018

2019-02-14 Bokslutskommuniké 2018

Denna delårsrapport har godkänts av styrelsen och verkställande direktören för publicering. Denna rapport har inte granskats av bolagets revisor. Denna information är sådan information som Avensia är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 25 juli 2018 kl. 12:00 CET.

För ytterligare information, kontakta gärna:

Niklas Johnsson, VD

Telefon: +46 73 550 5003

E-post: niklas.johnsson@avensia.com

RESULTATRÄKNING KONCERNEN I SAMMANDRAG

TKR	2018-04-01	2017-04-01	2018-01-01	2017-01-01
	2018-06-30	2017-06-30	2018-06-30	2017-06-30
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	59 966	41 450	118 069	79 215
Aktiverade utvecklingsutgifter	-	348	-	348
Övriga rörelseintäkter	103	19	327	53
Summa rörelsens intäkter	60 069	41 817	118 396	79 616
Rörelsens kostnader				
Inköpta varor och tjänster	-9 193	-10 060	-19 776	-18 607
Övriga externa kostnader	-8 930	-6 438	-15 458	-12 122
Personalkostnader	-38 724	-22 640	-70 772	-41 858
Avskrivningar/nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar	-561	-367	-1 013	-711
Övriga rörelsekostnader	-163	-164	-258	-300
Summa rörelsens kostnader	-57 571	-39 669	-107 277	-73 598
Rörelseresultat	2 498	2 148	11 119	6 018
Resultat från finansiella investeringar				
Finansiella kostnader	-3	-2	-43	-42
Resultat efter finansiella poster	2 495	2 146	11 076	5 976
Skatt	-872	-631	-2 997	-1 564
Periodens resultat	1 623	1 515	8 079	4 412
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	1 623	1 515	8 079	4 412
Data per aktie				
Antal aktier	35 544 379	35 544 379	35 544 379	35 544 379
Resultat per aktie, före och efter utspädning, SEK	0,05	0,04	0,23	0,12

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT I KONCERNEN

TKR	2018-04-01	2017-04-01	2018-01-01	2017-01-01
	2018-06-30	2017-06-30	2018-06-30	2017-06-30
Periodens resultat	1 623	1 515	8 079	4 412
Övrigt totalresultat:				
Poster som inte ska återföras i resultaträkningen	-	-	-	-
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen	95	38	235	32
Summa totalresultat för perioden	1 718	1 553	8 314	4 444
Summa totalresultat för perioden hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	1 718	1 553	8 314	4 444

Poster som senare kan återföras i resultaträkningen avser omräkningsdifferenser för utländska koncernbolag.



RESULTATRÄKNING MODERBOLAGET I SAMMANDRAG

TKR	2018-04-01	2017-04-01	2018-01-01	2017-01-01
	2018-06-30	2017-06-30	2018-06-30	2017-06-30
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	59 358	41 245	119 115	79 074
Övriga rörelseintäkter	94	18	297	50
Summa rörelsens intäkter	59 452	41 263	119 412	79 124
Rörelsens kostnader				
Inköpta varor och tjänster	-9 942	-10 163	-20 891	-18 795
Övriga externa kostnader	-9 710	-6 668	-17 006	-12 678
Personalkostnader	-34 704	-21 215	-64 780	-39 243
Avskrivningar/nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar	-210	-82	-312	-140
Övriga rörelsekostnader	-158	-150	-247	-283
Summa rörelsens kostnader	-54 724	-38 278	-103 236	-71 139
Rörelseresultat	4 728	2 985	16 176	7 985
Resultat från finansiella investeringar				
Övriga ränteintäkter och liknande poster	74	68	129	125
Övriga räntekostnader och liknande poster	-1	-2	-41	-43
Resultat efter finansiella poster	4 801	3 051	16 264	8 067
Periodens resultat	4 801	3 051	16 264	8 067

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT I MODERBOLAGET

TKR	2018-04-01	2017-04-01	2018-01-01	2017-01-01
	2018-06-30	2017-06-30	2018-06-30	2017-06-30
Periodens resultat	4 801	3 051	16 264	8 067
Övrigt totalresultat:				
Poster som inte ska återföras i resultaträkningen	-	-	-	-
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen	-	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	4 801	3 051	16 264	8 067

BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

TKR	Not	Koncernen			Moderbolaget		
		2018-06-30	2017-06-30	2017-12-31	2018-06-30	2017-06-30	2017-12-31
Tillgångar							
Immateriella anläggningstillgångar		4 138	4 467	4 831	-	-	-
Materiella anläggningstillgångar		3 994	1 097	1 493	3 966	1 052	1 457
Finansiella anläggningstillgångar		406	2 580	1 603	7 208	8 456	7 156
Kortfristiga fordringar	1	60 063	35 156	46 994	67 786	43 623	53 442
Likvida medel	1	12 147	11 936	14 004	5 812	6 214	8 755
Summa tillgångar		80 748	55 236	68 925	84 772	59 345	70 810
Eget kapital och skulder							
Eget kapital		35 200	28 277	31 523	45 859	34 857	35 993
Kortfristiga skulder	1	45 548	26 959	37 402	38 913	24 488	34 817
Summa skulder och eget kapital		80 748	55 236	68 925	84 772	59 345	70 810

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL FÖR KONCERNEN

TKR	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserver	Balanserat resultat	Avensias aktieägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Totalt eget kapital
Eget kapital den 1 januari 2017	5 331	5 232	-24	17 928	28 467	-	28 467
Periodens summa totalresultat	-	-	32	4 412	4 444	-	4 444
Transaktioner med ägare:							
Utdelning	-	-5 232	-	-100	-5 332	-	-5 332
Incitamentsprogram	-	-	-	698	698	-	698
Eget kapital den 30 juni 2017	5 331	-	8	22 938	28 277	-	28 277
Periodens summa totalresultat	-	-	46	1 549	1 595	-	1 595
Transaktioner med ägare:							
Incitamentsprogram	-	-	-	1 651	1 651	-	1 651
Eget kapital den 1 januari 2018	5 331	-	54	26 138	31 523	-	31 523
Periodens summa totalresultat	-	-	235	8 079	8 314	-	8 314
Transaktioner med ägare:							
Utdelning	-	-	-	-6 398	-6 398	-	-6 398
Incitamentsprogram	-	-	-	1 761	1 761	-	1 761
Eget kapital den 30 juni 2018	5 331	-	289	29 580	35 200	-	35 200

KASSAFLÖDESANALYS KONCERNEN

TKR	2018-04-01 2018-06-30	2017-04-01 2017-06-30	2018-01-01 2018-06-30	2017-01-01 2017-06-30
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	2 495	2 146	11 076	5 976
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	1 549	773	2 725	1 446
Betald skatt	-1 111	-219	-2 372	-804
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	2 933	2 700	11 429	6 618
Förändringar av rörelsekapital				
Ökning av fordringar	-5 633	-4 715	-12 371	-5 264
Ökning av kortfristiga skulder	4 302	2 170	8 111	7 851
Kassaflöde från den löpande verksamheten	1 602	155	7 169	9 205
Investeringsverksamheten				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-	-348	-	-348
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-2 799	-397	-2 842	-526
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-2 779	-745	-2 842	-874
Finansieringsverksamheten				
Utdelning	-6 398	-5 332	-6 398	-5 332
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-6 398	-5 332	-6 398	-5 332
Periodens kassaflöde	-7 575	-5 922	-2 071	2 999
Likvida medel vid periodens början	19 649	17 805	14 004	8 887
Kursdifferens i likvida medel	73	53	214	50
Likvida medel vid periodens slut	12 147	11 936	12 147	11 936

Kassaflöde från erhållna räntor uppgår till - (-) för andra kvartalet och - (-) för januari-juni samt från betalda räntor till -3 (-2) för andra kvartalet och -43 (-42) för januari-juni. Räntorna ingår i kassaflödet från den löpande verksamheten.



NOTER

NOT 1 FINANSIELLA INSTRUMENT

För finansiella tillgångar och skulder anses det redovisade värdet enligt nedan vara en rimlig approximation av verkligt värde.

Kategorier av finansiella tillgångar och skulder 2018-06-30 (2017-06-30) – Koncernen

TKR	Lånefordringar och kundfordringar	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
Finansiella tillgångar			
Kundfordringar	50 545 (29 638)		50 545 (29 638)
Likvida medel	12 147 (11 936)		12 147 (11 936)
Totala finansiella tillgångar	62 692 (41 574)		62 692 (41 574)
Finansiella skulder			
Leverantörsskulder		11 796 (7 355)	11 796 (7 355)
Totala finansiella skulder		11 796 (7 355)	11 796 (7 355)

NOT 2 STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTUALFÖRPLIKTELSE

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018-06-30	2017-06-30	2018-06-30	2017-06-30
Ställda säkerheter	10 000	10 000	10 000	10 000
Eventualförpliktelser	Inga	Inga	Inga	Inga