SKF Vertevos kapitalmarknadsdag: Frigör potential för tillväxt, effektivitet och snabbhet

SKF Vertevo arrangerar idag sin kapitalmarknadsdag i Stockholm inför den planerade noteringen på Nasdaq Stockholm den 1 december 2026. Under kapitalmarknadsdagen kommer medlemmar av koncernledningen att presentera SKF Vertevos strategi som ett renodlat bolag inom fordonsindustrin och beskriva hur lönsam tillväxt, operationell effektivitet och en effektivare och snabbare organisation bidrar till högre marginaler och avkastning.

”SKF Vertevo har en stark grund att bygga vidare på, med närmare 120 års teknisk expertis och innovation, ledande positioner inom attraktiva marknadssegment och långvariga kundrelationer. Som ett fristående bolag får vi möjlighet att fullt ut fokusera på fordonsindustrin, investera inom områden där vi ser störst potential för lönsam tillväxt och bygga en mer effektiv och snabbfotad organisation. Vi har en tydlig plan för att förbättra lönsamheten och avkastningen, och jag är övertygad om vår förmåga att nå våra finansiella mål och skapa långsiktigt värde för våra aktieägare”, säger Kerstin Enochsson, vd och koncernchef för SKF Vertevo.

Bygger vidare på en stark grund för att driva tillväxt, effektivitet och snabbhet
Under kapitalmarknadsdagen kommer medlemmar av SKF Vertevos koncernledning att ge en fördjupad bild av bolagets investeringscase, tillväxtmöjligheter och de initiativ som ska bidra till att nå de finansiella målen:

- Kerstin Enochsson, vd och koncernchef, kommer att beskriva SKF Vertevos starka utgångsläge. Bolaget har en global närvaro med bred geografisk spridning och exponering mot flera slutmarknader, starka positioner inom elfordon och kommersiella fordon, en betydande verksamhet inom fordonseftermarknaden samt en stark balansräkning. Hon kommer även att beskriva hur SKF Vertevo som självständigt bolag kan göra mer fokuserade investeringar, etablera en värdekedja anpassad för fordonsindustrin och en effektivare och snabbare organisation. Tillsammans ska dessa initiativ bidra till lönsam tillväxt och förbättrad avkastning.

- Inom Original Equipment kommer Fredrik Larsson, SVP Business Lines & Product Management att presentera tillväxtmöjligheterna som bygger på innovation, nära kundsamarbete, långvariga kundrelationer och etablerade plattformsprogram. Han kommer också att beskriva hur bolaget ska stärka sin kostnadsposition genom inköp, logistik och optimering av produktionsstrukturen.

- Olaf Henning, SVP Vehicle Aftermarket, kommer att beskriva eftermarknadsaffärens motståndskraftiga position, som bygger på en stabil efterfrågan och kassagenerering. Han kommer också att presentera möjligheterna till att expandera verksamheten genom ett bredare produkterbjudande, geografisk expansion och större andel av kundernas inköp, såväl som åtgärder för att förbättra prissättning, inköp och operationell effektivitet.

- Federico Galetto, CTO och SVP R&D, kommer att belysa betydelsen som innovation har för SKF Vertevos konkurrenskraft och framtida tillväxt och hur dedikerad FoU inom fordonsindustrin tillsammans med digitalisering, automatisering och AI möjliggör snabbare produktutveckling och kortare tid att ta produkter till marknaden.

- Niclas Sjöswärd, CFO, kommer att beskriva bolagets väg mot högre marginaler och avkastning. De tre huvudsakliga drivkrafterna bakom marginalförbättringen är lönsam tillväxt, operationell effektivitet och ett minskat beroende av kontraktstillverkning med

SKF. Effektivare hantering av rörelsekapital, bättre utnyttjande av bolagets tillgångar och disciplinerad kapitalallokering ska ytterligare bidra till högre avkastning på sysselsatt kapital.

SKF Vertevos kapitalmarknadsdag börjar kl. 13.00 CET. Mer information, inklusive länk till webbsändningen finns här.

SKF Vertevos finansiella mål, som tidigare offentliggjorts, återspeglar bolagets ambition att uppnå lönsam tillväxt samt förbättra marginaler och avkastning över tid:

- **Organisk tillväxt**[1]: Över marknadsgenomsnittet under en konjunkturcykel.
- **Justerad rörelsemarginal**[2]: Över 6% på medellång sikt och 8% eller mer på lång sikt.
- **Justerad avkastning på sysselsatt kapital (justerad ROCE)**[3]: 10–13% på medellång sikt och över 15% på lång sikt.
- **Nettoskuldsättning/justerad EBITDA**[4]: Mindre än 1,0x.
- **Utdelningspolicy**: Målet för den ordinarie utdelningen är 30–50% av SKF Vertevos genomsnittliga nettoresultat, beräknat över en konjunkturcykel.

Vid noteringen förväntas nettoskuldsättningen uppgå till omkring noll, med beaktande av vissa transaktioner som genomförs efter noteringen.

SKF Vertevo AB

För mer information kontakta:
Head of Global Brand and Communications at SKF Vertevo: Viktoria Karsberg, + 46 72 233 52 88; viktoria.karsberg@skfvertevo.com
Investor Relations: John Womack, +46 70 678 24 99; john.womack@skfvertevo.com

[1] Tillväxt i nettoomsättning exklusive effekter av valuta samt förvärvade och avyttrade verksamheter.
[2] Rörelseresultat exklusive jämförelsestörande poster, i procent av nettoomsättningen.
[3] Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE) exklusive jämförelsestörande poster och likvida medel.
[4] Nettoskuldsättning i relation till tolv månaders rullande EBITDA exklusive jämförelsestörande poster.

SKF Vertevo, som tidigare var en del av SKF, är ett företag helt inriktat på fordonsindustrin, som vilar på mer än hundra års ingenjörskonst. SKF Vertevo levererar till fordonstillverkare (OEM) och eftermarknaden i EMEA, Amerika, APAC och Indien. Våra lösningar är konstruerade för låg friktion och bidrar till att hålla världens fordon i rörelse – från två- och trehjuliga fordon, personbilar och kommersiella fordon till tävlingsbilar på racerbanan. SKF Vertevo har sitt huvudkontor i Göteborg, är verksamt i över 100 länder och har mer än 9 000 eftermarknadskunder världen över. Antalet anställda uppgår till cirka 7 500. www.skfvertevo.com