

ISOPARTNER Sverige stärker organisationen med ny VD

ISOPARTNER Sverige är stolta över att välkomna Johannes Widenström som ny **VD (Managing Director)**. Denna strategiska rekrytering är en viktig del av ISOPARTNERs fortsatta satsning på tillväxt och utveckling i Sverige och Norden.

Johannes har en gedigen bakgrund inom försäljning, affärsutveckling och ledarskap, med över 20 års erfarenhet från bygg- och industrisektorn. Han kommer närmast från rollen som Head of Sales på Kiilto Sverige, där han spelade en central roll i att etablera nya partnerskap och driva affären framåt. Dessförinnan har han haft flera ledande befattningar inom försäljning och affärsutveckling, inklusive erfarenhet av att driva egna verksamheter samt arbete på internationella marknader. Detta har gett honom ett starkt affärssinne och en djup förståelse för marknadens behov.

”Jag ser verkligen fram emot att bli en del av ISOPARTNER och IPCOM Group. ISOPARTNER är en ledande aktör inom teknisk isolering, med en tydlig strategi och en kultur som genomsyras av samarbete och kundfokus. Jag ser fram emot att arbeta tillsammans med teamet för att vidareutveckla affären, stärka organisationen och fortsätta skapa värde för våra kunder,” säger **Johannes Widenström**, ny **VD för ISOPARTNER Sverige**.

ISOPARTNER är en del av IPCOM Group, en ledande europeisk koncern specialiserad på teknisk isolering, med huvudkontor i Belgien. Koncernen satsar aktivt på att utveckla sina bolag och stärka sin marknadsposition genom kompetenta ledare och innovativa lösningar.

Remco Boerefijn, CEO för IPCOM Group, kommenterar:

”Vi är mycket glada att välkomna Johannes till ISOPARTNER och IPCOM-familjen. Hans erfarenhet, drivkraft och affärsmässiga inställning kommer att vara värdefulla tillgångar i vår fortsatta tillväxtresa i Sverige och Norden. Vi ser fram emot att tillsammans fortsätta utveckla vår position som marknadsledare inom teknisk isolering.”

Med denna rekrytering stärker ISOPARTNER sitt team och fortsätter sin expansion med fokus på innovation, kvalitet och långsiktiga kundrelationer.

För mer information, vänligen kontakta:

William Smith

Marknadskoordinator, ISOPARTNER Sverige

Mail: william.smith@isopartner.se