

mResell Holding AB - Delårsrapport jul-sep 2026

Q3 2026

7,755,200 kg CO_2e

CO_2e som våra kunder undvikit
jämfört med att köpa nytt

Uppskattning baserad på publicerade livscykeldata från ADEME (2022), inte en direkt mätning. Webbshop, från start till 30 september 2026.

Metod: mresell.se/how-we-calculate-co2e/

Tredje kvartalet: Stark tillväxt - med vinst på sista raden

Väsentliga händelser under perioden

- **Fortsatt stark tillväxt och lönsamhet**
  Under tredje kvartalet redovisade bolaget fortsatt stark tillväxt och ett positivt resultat.
  - Rörelseintäkterna ökade med 41 procent till 76 MSEK (54 MSEK).
  - EBITDA uppgick till 4,6 MSEK (-0,9 MSEK).
  - Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 3,4 MSEK (-2,0 MSEK).
  - Periodens resultat uppgick till 1,9 MSEK (-3,7 MSEK).

  Tillväxten har skett med i princip oförändrade personalkostnader jämfört med motsvarande kvartal föregående år, vilket tydligt visar skalbarheten i affärsmodellen.

- **Expansion till fyra nya marknader**
  mResell har etablerat sig i Storbritannien genom partnerskap med Reuse Technology Group, samt i Tjeckien, Slovakien och Danmark genom partnerskap med österrikiska Refurbed. Partnerskapen möjliggör en snabb och kapitaleffektiv etablering. Samtliga marknader är nu i operativ fas, och mResell är verksamt i 16 länder.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- **Lansering på sju nya marknader**
  mResell har lanserat i Kroatien, Slovenien, Bulgarien, Luxemburg, Estland, Lettland och Litauen genom partnerskapet med Refurbed. Bolaget är nu verksamt i 23 länder.

- **Riktad nyemission om 25 MSEK**
  Efter kvartalets utgång genomförde mResell en riktad nyemission om 25 MSEK. Emissionen utökades med 5 MSEK från det ursprungligen kommunicerade beloppet till följd av stort investerarintresse. Kapitaltillskottet stärker den finansiella positionen och möjliggör ökade produktinköp och fortsatt expansion.

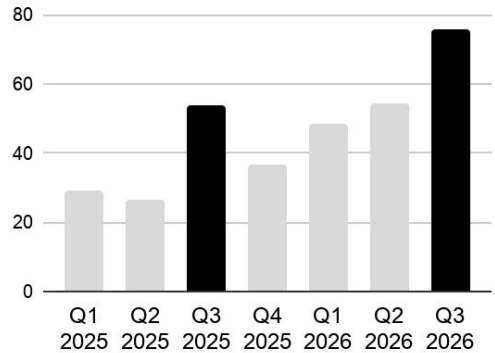
Finansiella mål

På lång sikt, definierat som en period om tre till fem år, är bolagets målsättning att uppnå en omsättning om 600 miljoner kronor (MSEK) och en EBIT-marginal överstigande 10 procent.

Nyckeltal

Tkr	2026 Q3	2025 Q3	2026 Q1-Q3	2025 Q1-Q3	2025 FY
Rörelseintäkter	76 006	53 992	178 712	109 380	145 812
Bruttovinst	20 367	12 967	48 736	24 273	34 127
Bruttovinst %	27%	24%	27%	22%	23%
EBITDA	4 568	−917	7 309	−5 767	−8 561
Resultat/aktie	0,036	−0,101	0,009	−0,452	−0,570
Genomsn. antal aktier	54 797 025	36 013 168	54 184 994	30 111 138	34 346 011

Intäktsutveckling



+41% Q3 2026 vs Q3 2025

VD-ORD

Kära aktieägare och intressenter,

Det tredje kvartalet är ytterligare ett rekordkvartal med stark tillväxt och positivt rörelseresultat som bekräftar skalbarheten i vår teknikdrivna affärsmodell. Samtidigt accelererar vi vår internationella expansion genom en kapitaleffektiv etableringsmodell.

Rörelseintäkterna för kvartalet uppgick till 76,0 MSEK (54,0 MSEK), motsvarande en tillväxt om 41 procent jämfört med motsvarande period föregående år. EBITDA förbättrades till 4,6 MSEK (-0,9 MSEK) och rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 3,4 MSEK (-2,0 MSEK), motsvarande en EBIT-marginal om 4,5 procent, vilket är bolagets tredje kvartal på raken med ett positivt EBIT-resultat. Periodens resultat uppgick till 1,9 MSEK (-3,7 MSEK).

Bruttomarginalen stärktes till 27 procent (24 procent), drivet av ökade inköpsvolymer, fördjupade leverantörssamarbeten och en växande andel direktinköp. Samtidigt har vi hanterat tillväxten med i princip oförändrade personalkostnader, ett tydligt kvitto på den operationella hävstången i affärsmodellen.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 5,0 MSEK, och vid kvartalets utgång hade vi likvida medel om 11,3 MSEK samt pågående utbetalningar från marknadsplatser om 7,4 MSEK.

Under årets första nio månader har rörelseintäkterna uppgått till 178,7 MSEK (109,4 MSEK), en ökning med 63 procent, och EBITDA till 7,3 MSEK (-5,8 MSEK).

Expansion till nya marknader
Under kvartalet har vi etablerat oss i Storbritannien genom partnerskapet med Reuse Technology Group, samt i Tjeckien, Slovakien och Danmark genom partnerskapet med österrikiska Refurbed. Samtliga fyra nya marknader är nu operativa och vid kvartalets utgång var mResell verksamt i totalt 16 länder.

Expansionen har fortsatt i högt tempo även efter kvartalets utgång. Genom vårt samarbete med Refurbed har vi etablerat oss på ytterligare sju marknader: Kroatien, Slovenien, Bulgarien, Luxemburg, Estland, Lettland och Litauen. mResell är därmed verksamt i 23 länder.

I Storbritannien bygger modellen på att respektive part fokuserar på sina styrkor. mResell bidrar med teknisk plattform, datadriven prissättning och erfarenhet av försäljning över flera digitala marknadsplatser, medan Reuse Technology bidrar med lokal organisation, infrastruktur och marknadskännedom. Det gör att vi kan etablera oss snabbt och utan omfattande investeringar i egen infrastruktur. Vi planerar att bilda ett gemensamt joint venture-bolag med Reuse Technology Group runt årsskiftet 2026/2027.

Vi ser betydande potential att replikera modellen och vi för redan diskussioner om liknande samarbeten på ytterligare marknader.

B2B som fortsatt tillväxtben
Vi fortsätter att utveckla vår B2B-verksamhet, där vi ser en betydande tillväxtpotential. Vårt erbjudande kombinerar attraktiva kostnadsbesparingar med minskad miljöpåverkan och högkvalitativa rekonditionerade premiumprodukter.

Företagsmarknaden befinner sig fortfarande i en tidig fas, där beslutsprocesserna generellt är längre än inom konsumentsegmentet. Samtidigt ser vi ett starkt växande intresse från företag som väljer att ställa om till rekonditionerad IT-utrustning.

mResell

VD-ORD fort..

Stärkt balansräkning
Efter kvartalets utgång har vi genomfört en riktad nyemission om 25 MSEK genom ett accelererat bookbuildingförfarande. Investerarna som gick in i januari 2026, Martin Bjäringer och Carl Rosvall, ökar nu sitt innehav tillsammans med Tedde Jeansson. Existerande och nya aktieägare har också haft möjlighet att delta.

Genom emissionen stärker vi vår finansiella ställning och skapar förutsättningar för att finansiera en större del av arbetskapitalet till lägre kostnad. Som ett nästa steg pågår förhandlingar med flera banker, med ambitionen att inom kort utöka vår lånefinansiering med 15 MSEK. Det stödjer våra möjligheter att nå våra uttalade mål, samtidigt som det ökar vår handlingsfrihet att fördjupa samarbetet med Reuse Technology Group och andra strategiska partners.

Outlook
Vi går in i årets sista kvartal med hög aktivitet inom internationell expansion, plattformsutveckling och B2B, med ett tydligt fokus på lönsam tillväxt. Kvartalet har inletts stabilt och omfattar viktiga försäljningsperioder såsom Black Friday och julhandeln. Helgdagarna innebär samtidigt en högre belastning på logistik och leveranser.

Vår datadrivna prissättning och möjligheten att sälja parallellt över flera marknader och försäljningskanaler ger goda förutsättningar att öka volymerna i våra nya marknader.

Vi ser flera strukturella drivkrafter som stödjer vår långsiktiga tillväxt. EU:s ökade fokus på cirkulär ekonomi, produktlivslängd och hållbar konsumtion, tillsammans med ett växande kostnadsmedvetande hos både konsumenter och företag, skapar en allt mer attraktiv marknad för rekonditionerad elektronik.

Vår långsiktiga finansiella målsättning ligger fast: att nå en årlig omsättning om 600 MSEK med en EBIT-marginal överstigande 10 procent inom tre till fem år. Utvecklingen under 2026 stärker vår tilltro till att vi har rätt strategi och affärsmodell för att nå dessa mål.

Jag och teamet vill tacka våra kunder, partners och aktieägare för ert fortsatta förtroende och stöd.



Patrik La Placa Christiansen
VD, mResell Holding AB

mResell - Ett bolag sprunget ur övertygelsen att människor vill konsumera mer hållbart

Om mResell
mResell är en ledande aktör inom rekonditionering och försäljning av IT-produkter. Bolaget är verksamt i 23 länder och har betjänat över 300 000 kunder. Genom en egenutvecklad, datadriven plattform optimerar mResell försäljningen i realtid för att maximera marginaler, snabba upp lageromsättningen och möjliggöra fortsatt tillväxt inom den cirkulära ekonomin.

Skalbar och teknikdriven affärsmodell
mResells affärsmodell är fullt skalbar och bygger på en marknadsledande teknologi som effektiviserar hela värdekedjan, från inköp och prissättning till marknadsföring, logistik och försäljning. Plattformen optimerar försäljning, helt automatiserat, till konsument simultant via egen webbshop och ledande externa marknadsplatser i Europa.

Med en global räckvidd, snabb lageromsättning och automatiserad kanaloptimering skapas förutsättningar för lönsam tillväxt utan ökade fasta kostnader. Genom att utnyttja denna existerande infrastruktur planerar mResell att fortsätta expandera sin marknadsposition i Europa och möta den växande efterfrågan från både privatpersoner och företag.

Global omställning mot en cirkulär ekonomi
Rekonditionering är en lösning som inte bara hjälper till att minska avfallsmängden utan också skapar ekonomiska värden. Genom att återanvända befintliga enheter minskas behovet av att bryta nya resurser samtidigt som miljöpåverkan och mängden farliga material reduceras. Marknaden för rekonditionerad IT har vuxit kraftigt de senaste åren som en följd av att företag och privatpersoner i allt större utsträckning väljer rekonditionerad IT för att minska sin miljöpåverkan. Tillväxten förväntas fortsatt växa kraftigt och politiska beslut har tagits för att stimulera marknaden mot en mer cirkulär ekonomi.

mResells affärsmodell och konkurrenskraft ger oss starka möjligheter att möta den växande efterfrågan på rekonditionerade IT-produkter. Vi kommer att fortsätta driva teknologisk innovation för att öka våra marknadsandelar, stärka intäkterna och förbättra marginalerna.



Vision och Mål
mResell strävar efter att leda utvecklingen av den cirkulära elektronikmarknaden genom att erbjuda ett smart och hållbart alternativ för IT-produkter. Med en innovativ plattform, AI, datadriven prissättning och en tydlig tillväxtstrategi vill vi göra rekonditionerad teknik till det självklara valet för kunder i hela Europa.

Vision
mResell ska vara det självklara valet för rekonditionerade IT-produkter i Europa. Genom vår egenutvecklade plattform och en hållbar affärsmodell driver vi utvecklingen mot en mer cirkulär och ansvarsfull elektronikmarknad.

Mål

- Omsättning och lönsamhet: På lång sikt, definierat som en period om tre till fem år, är målsättningen att uppnå en årlig omsättning om 600 MSEK samt en EBIT-marginal som överstiger 10 procent.
- Tillväxtstrategi: Fortsätta växa både organiskt och genom strategiska förvärv.
- Teknologiskt ledarskap: Bibehålla och vidareutveckla en marknadsledande teknikplattform som möjliggör effektiv och optimerad försäljning genom kontinuerlig innovation.



Finansiell information och kommentarer

Kommentar till periodens räkenskaper, tredje kvartalet
mResell tillämpar årsredovisningslagen samt Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1, Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Delårsrapporten är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen. Om inget annat anges avser samtliga finansiella kommentarer i denna rapport koncernen.

Intäkter och kostnader
Koncernens rörelseintäkter under det tredje kvartalet uppgick till 76.006 TSEK, varav 805 TSEK avser aktiverat arbete för egen räkning. Kostnader för sålda varor, transporter och service uppgick under perioden till 55.639 TSEK. Övriga externa kostnader uppgick under perioden till 13.236 TSEK. Personalkostnaderna uppgick under perioden till 2.175 TSEK.

Av- och nedskrivningar uppgick under perioden till 1.132 TSEK.

Periodens resultat
Bruttoresultatet under det tredje kvartalet uppgick till 20.367 TSEK motsvarande en bruttomarginal om 27%. EBITDA uppgick till 4.568 TSEK. Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 3.436 TSEK. Periodens resultat innan skatt uppgick till 1.947 TSEK.

Kassaflöde
Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 4.986 TSEK under det tredje kvartalet.

Likvida medel uppgick per den 30 september 2026 till 11.323 TSEK. Därtill fanns vid kvartalets utgång pågående utbetalningar från marknadsplatser om 7.441 TSEK, vilka ännu inte hade erhållits på bolagets bankkonto per balansdagen.

Kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick till -2.876 TSEK under det tredje kvartalet och bestod främst av aktivering av immateriella tillgångar. Kassaflöde från finansieringsverksamheten uppgick till -2.311 TSEK och bestod av amortering på lån.

Finansiell ställning
Bolagets anläggningstillgångar utgjordes huvudsakligen av egenutvecklade immateriella tillgångar om 10.460 TSEK samt materiella anläggningstillgångar på 1.904 TSEK. Koncernens eget kapital uppgick per den 30 september 2026 till -7.793 TSEK (orsaken till det negativa egna kapitalet på koncernnivå uppstår pga eliminering av innehav i dotterbolag). Moderbolagets eget kapital uppgick vid periodens utgång till 170.612 TSEK. Efter periodens utgång genomförde moderbolaget en riktad nyemission om totalt 25 MSEK, efter en utökning med 5 MSEK till följd av stort investerarintresse. Emissionen stärker koncernens finansiella ställning och möjliggör fortsatt produktutveckling och expansion.

Finansiell information och kommentarer fort..

Koncernstruktur
mResell koncernen bestod per 2026-09-30 av moderbolaget mResell Holding AB samt tillhörande dotterbolag. mResell Group AB är ett helägt dotterbolag till mResell Holding AB som i sin tur äger 100% av aktierna i mResell AB och mResell Service AB.

Organisation
Koncernen har per datumet för kvartalsrapportens avgivande 17 heltidsanställda medarbetare samt 4 konsulter.

Incitamentsprogram
I egenskap av styrelseledamöter i mResell Group AB (559040-9339) har Johan Kinnander och Andereas Friis i december 2022 ingått avtal med mResell Group AB om erhållande av 3 000 respektive 2 000, dvs totalt 5 000 personaloptioner med beaktande av reglerna om kvalificerade personaloptioner. Per den 30 september 2026 fanns således 5 000 utestående personaloptioner, vilka vid fullt utnyttjande skulle resultera i 254 193 nya aktier i mResell Holding AB och en utspädning om cirka 0,46 procent.

Aktien
mResell Holding AB har ett aktieslag, stamaktier, där varje aktie motsvarar en röst. Vid kvartalets utgång uppgick antalet aktier till 54 797 025 före utspädning och 55 051 218 efter utspädning.

Revisor
Grant Thornton är revisor med Charlotta Ekman som huvudansvarig revisor. Delårsrapporten har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

Närståendetransaktioner
Bolaget Norrort Technologies har under perioden sålt tjänster till mResell 950 TSEK för utveckling av programvara. Andereas Friis sitter i styrelsen i både mResell Holding AB och Norrort Technologies AB. Under perioden har Stratur AB sålt produkter till mResell 1 060 TSEK, medan mResell har sålt produkter till Stratur AB 2 238 TSEK. Patrik La Placa Christiansen är styrelseledamot i både mResell Holding AB och Stratur AB. Inga övriga närståendetransaktioner har skett under perioden.

Risker och osäkerhetsfaktorer
mResell är genom sin verksamhet exponerad för risker och osäkerhetsfaktorer. För information om koncernens risker och osäkerheter hänvisas till det noteringsmemorandum som offentliggjordes i samband med noteringen på Spotlight Stock Market. Noteringsmemorandum finns tillgängligt på bolagets hemsida mresell.se/investor-relations/

Finansiell kalender

Bokslutskommuniké 2026	25 februari 2027
Årsredovisning 2026	25 maj 2027
Q1-rapport 2027	27 maj 2027
Årsstämma 2027	17 juni 2027
Q2-rapport 2027	26 augusti 2027
Q3-rapport 2027	25 november 2027

Finansiell information och kommentarer

Översikt aktieägare mResell Holding AB

Namn	Antal aktier	Kapital %	Röster %
X2F Enterprise AB	8 376 579	15,29%	15,29%
Carl Rosvall	5 110 981	9,33%	9,33%
Julnie S.A.	5 110 981	9,33%	9,33%
Avanza Pension	4 638 535	8,46%	8,46%
E-Commerce SPV 1 AB	4 382 433	8,00%	8,00%
Johan Thorell	1 281 262	2,34%	2,34%
Siren Securities AB	1 038 938	1,90%	1,90%
Magnus Gilland	1 000 000	1,82%	1,82%
Nicklas Johansson	999 017	1,82%	1,82%
Erik Karlander Invest AB	998 022	1,82%	1,82%
Övriga	21 860 278	39,89%	39,89%
Totalt	**54 797 025**	**100,00%**	**100,00%**

Aktieägarstruktur per 28 september 2026, före den riktade nyemissionen.

*Uppgifter från Modular Finance 2026-09-28

Finansiella rapporter

Samtliga belopp anges i tusentals kronor om inte annat anges.

Koncernens resultaträkning	2026 Q3	2025 Q3	2026 Q1-Q3	2025 Q1-Q3	2025 FY
Nettoomsättning	74 412	52 481	172 910	105 891	141 113
Aktiverat arbete för egen räkning	805	750	2 687	2 413	3 662
Övriga rörelseintäkter	789	760	3 115	1 075	1 037
Summa rörelseintäkter	**76 006**	**53 992**	**178 712**	**109 380**	**145 812**
Råvaror och förnödenheter	–55 639	–41 025	–129 976	–85 107	–111 685
Övriga externa kostnader	–13 236	–11 333	–32 317	–22 217	–31 939
Personalkostnader	–2 175	–2 265	–7 128	–7 081	–9 472
Övriga rörelsekostnader	–388	–286	–1 981	–742	–1 277
EBITDA	**4 568**	**–917**	**7 309**	**–5 767**	**–8 561**
Av- och nedskrivningar	–1 132	–1 036	–3 035	–2 882	–4 117
Rörelseresultat (EBIT)	**3 436**	**–1 953**	**4 274**	**–8 648**	**–12 678**
Finansiella poster	–1 489	–1 699	–3 765	–4 959	–6 874
Resultat efter finansiella poster	**1 947**	**–3 652**	**509**	**–13 607**	**–19 552**
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0	0
Beräknad skatt	0	0	0	0	–13
Årets/periodens resultat	**1 947**	**–3 652**	**508**	**–13 607**	**–19 564**

Koncernens balansräkning	260930	250930	251231
Immateriella anläggningstillgångar	10 460	17 456	8 278
Materiella anläggningstillgångar	1 904	1 289	1 131
Finansiella anläggningstillgångar	475	475	475
Summa anläggningstillgångar	**12 839**	**19 220**	**9 884**
Färdiga varor och handelsvaror	15 606	10 492	11 520
Summa omsättningstillgångar	**15 606**	**10 492**	**11 520**
Kundfordringar	264	116	132
Pågående utbetalningar från marknadsplatser	7 441	7 493	5 124
Övriga fordringar	344	1 422	2 228
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	549	2 624	376
Summa kortfristiga fordringar	**8 597**	**11 655**	**7 860**
Kassa och bank	11 323	1 806	5 282
Summa kassa och bank	**11 323**	**1 806**	**5 282**
Summa tillgångar	**48 365**	**43 173**	**34 546**
Aktiekapital	13 431	9 594	12 132
Pågående ny- och fondemission	0	0	73
Övrigt tillskjutet kapital	181 957	0	173 183
Annat Eget kapital inklusive periodens resultat	–203 181	–26 995	–202 649
Summa Eget kapital	**–7 793**	**–17 401**	**–17 261**
Skulder till kreditinstitut	3 181	14 185	12 653
Övriga långfristiga skulder	13 000	26 514	15 440
Summa långfristiga skulder	**16 181**	**40 699**	**28 093**
Skulder till kreditinstitut	9 019	3 465	4 556
Leverantörsskulder	6 990	9 456	7 117
Övriga kortfristiga skulder	20 283	2 529	8 861
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3 684	4 424	3 180
Summa kortfristiga skulder	**39 976**	**19 874**	**23 714**
Summa eget kapital och skulder	**48 365**	**43 173**	**34 546**

Koncernens kassaflöde	2026 Q3	2025 Q3	2026 Q1-Q3	2025 Q1-Q3	2025 FY
Resultat före finansiella poster	3 436	–1 953	4 274	–8 648	–12 678
Justering för poster som inte ingår i kassaflöde	1 132	1 036	3 022	3 982	5 230
Skatt	0	0	0	0	0
Räntor	–1 489	–1 688	–3 765	–4 002	–5 916
Ökning/minskning varulager	1 927	–6 159	–3 892	–3 677	–4 705
Kundfordringar	6 972	3 532	6 930	232	216
Övriga fordringar	1 778	–6 859	1 691	–8 462	–4 538
Leverantörsskulder	–8 697	1 534	–7 189	5 003	2 664
Övriga skulder	–73	–1 082	–3 425	3 797	–825
Kassaflöde från den löpande verksamheten	**4 986**	**–11 638**	**–2 354**	**–11 767**	**–20 543**
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	–1 806	–1 443	–4 794	–3 407	–4 168
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	–1 070	0	–1 191	–203	–969
Kassaflöde från investeringsverksamheten	**–2 876**	**–1 443**	**–5 985**	**–3 610**	**–5 137**
Nyemission	0	22 638	9 167	22 638	39 905
Förändringar av lån	–2 311	–8 758	5 351	–8 796	–12 284
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	**–2 311**	**13 880**	**14 518**	**13 842**	**27 621**
Periodens kassaflöde	**–202**	**799**	**6 178**	**–1 535**	**1 941**
Likvida medel vid periodens början	11 662	1 007	5 282	3 341	3 341
Kursdifferens i likvida medel	–137	0	–137	0	0
Likvida medel vid periodens slut	11 323	1 806	11 323	1 806	5 282

Förändring av eget kapital	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl periodens resultat	Totalt
Vid årets ingång	12 204	173 183	–202 649	–17 261
Nyemission	1 227	8 774		10 000
Emissionskostnader			–843	–843
Omräkningsdifferens			–197	–197
Periodens resultat			508	508
Vid periodens utgång	**13 431**	**181 957**	**–203 181**	**–7 793**

Moderbolaget resultaträkning	2026 Q3	2025 Q3	2026 Q1-Q3	2025 Q1-Q3	2025 FY
Nettoomsättning	75	0	225	0	306
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0	0
Summa rörelseintäkter	**75**	**0**	**225**	**0**	**306**
Övriga externa kostnader	–868	–2 014	–1 729	–2 014	–3 010
Personalkostnader	–328	0	–1 338	0	–54
Övriga rörelsekostnader	0	0	0	–363	–363
EBITDA	**–1 120**	**–2 014**	**–2 841**	**–2 377**	**–3 120**
Nedskrivning av finansiella tillgångar	–8	0	–14	0	–9 000
Rörelseresultat (EBIT)	**–1 129**	**–2 014**	**–2 856**	**–2 377**	**–12 119**
Finansiella poster	–72	–1	–173	–2	–905
Resultat efter finansiella poster	**–1 201**	**–2 015**	**–3 029**	**–2 379**	**–13 025**
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0	0
Beräknad skatt	0	0	0	0	0
Årets/periodens resultat	**–1 201**	**–2 016**	**–3 029**	**–2 380**	**–13 026**

Moderbolaget balansräkning	260930	250930	251231
Immateriella anläggningstillgångar	87	0	0
Finansiella anläggningstillgångar	149 895	148 895	139 895
Summa anläggningstillgångar	**149 982**	**148 895**	**139 895**
Kundfordringar	94	0	0
Fordringar koncernföretag	23 030	13 008	28 116
Övriga fordringar	179	447	1 706
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	123	122	72
Summa kortfristiga fordringar	**23 425**	**13 576**	**29 894**
Kassa och bank	4	5	4
Summa kassa och bank	**4**	**5**	**4**
Summa tillgångar	**173 410**	**162 476**	**169 793**
Aktiekapital	13 431	9 594	12 131
Övrigt tillskjutet kapital	0	0	73
Annat Eget kapital inklusive periodens resultat	157 182	150 769	154 778
Summa Eget kapital	**170 612**	**160 363**	**166 984**
Långfristiga skulder	0	0	128
Summa långfristiga skulder	**0**	**0**	**128**
Skulder till kreditinstitut	800	0	0
Leverantörsskulder	1 041	277	414
Övriga kortfristiga skulder	575	0	1 530
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	382	1 837	738
Summa kortfristiga skulder	**2 798**	**2 113**	**2 682**
Summa eget kapital och skulder	**173 410**	**162 476**	**169 793**

Moderbolagets kassaflöde	2026 Q3	2025 Q3	2026 Q1-Q3	2025 Q1-Q3	2025 FY
Resultat före finansiella poster	–1 129	–2 014	–2 856	–2 377	–12 120
Justering för poster som inte ingår i kassaflöde	8	0	14	–12	8 988
Skatt	0	0	0	0	0
Räntor	–72	–1	–173	–2	–905
Kundfordringar	94	0	–94	0	0
Övriga fordringar	4 238	–22 425	–3 436	–22 727	–39 545
Leverantörsskulder	–2 690	–27	627	276	413
Övriga skulder	–454	1 830	–3 821	1 836	737
Kassaflöde från den löpande verksamheten	**–5**	**–22 637**	**–9 739**	**–23 000**	**–42 426**
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	0	0	–100	0	0
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	0	0	0	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	**0**	**0**	**–100**	**0**	**0**
Nyemission	0	22 638	9 167	22 638	40 405
Förändringar av lån	0	0	672	0	1 658
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	**0**	**22 638**	**9 839**	**22 638**	**42 063**
Periodens kassaflöde	**–5**	**0**	**0**	**–363**	**–364**
Likvida medel vid periodens början	9	5	4	367	367
Likvida medel vid periodens slut	4	5	4	5	4

Denna information är sådan information som mResell Holding AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 26 november 2026 kl. 08:30 CET.

Kontaktperson: Mathias Linder COO, +46 70 382 51 55, mathias.linder@mresell.com
mResell Holding AB

Tel: 08-446 800 16, e-mail: kontakt@mresell.se , Orgnr: 559488-9494,
Postadress: Rörstrandsgatan 39 B, 113 41 Stockholm, Sverige. www.ir.mresell.com


mResell
KVARTALSRAPPORT
Q3
2026