



mResell

KVARTALSRAPPORT

Q2 2026

mResell Holding AB - Delårsrapport apr-jun 2026

Q2 2026

7,212,700 kg CO₂e

CO₂e som våra kunder undvikit
jämfört med att köpa nytt

Uppskattning baserad på publicerade livscykeldata från
ADEME (2022), inte en direkt mätning. Webbshop, från start
till 30 juni 2026.

Metod: mresell.se/how-we-calculate-co2e/



Andra kvartalet: Rörelseintäkterna mer än fördubblades med positivt rörelseresultat

Väsentliga händelser under perioden

- **Fortsatt stark tillväxt och positivt rörelseresultat**
Rörelseintäkterna under kvartalet ökade med 104 procent till 54,2 MSEK (26,5MSEK). EBITDA uppgick till 1,5 MSEK (-2,7 MSEK). Tillväxten har samtidigt skett med i princip oförändrade personalkostnader jämfört med motsvarande kvartal föregående år, vilket tydligt visar skalbarheten i affärsmodellen.
- **Över 100 MSEK i rörelseintäkter under första halvåret**
Rörelseintäkterna under årets första sex månader uppgick till 102,7 MSEK (55,4MSEK), motsvarande en ökning om 85 procent. EBITDA förbättrades till 2,7 MSEK (-4,9 MSEK).

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- **Partnerskap för etablering på den brittiska marknaden**
mResell har ingått partnerskap med brittiska Reuse Technology Group för etablering på den brittiska marknaden. Partnerskapet är utformat för att möjliggöra en snabb etablering med minimal initial investering. Verksamheten sattes upp under augusti och den operativa fasen av samarbetet har inletts.
- Bolaget har under kvartalet lanserat en ny Investor Relations sida, mresell.se/investor-relations/

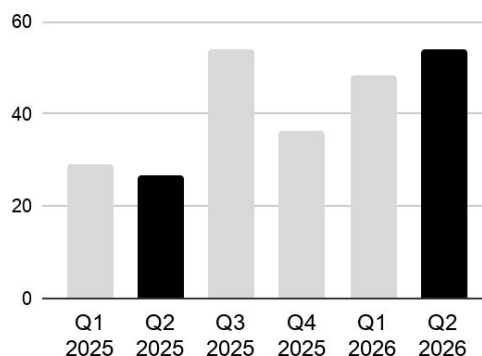
Finansiella mål

På lång sikt, definierat som en period om tre till fem år, är bolagets målsättning att uppnå en omsättning om 600 miljoner kronor (MSEK) och en EBIT marginal överstigande 10 procent.

Nyckeltal

Tkr	2026 Q2	2025 Q2	2026 Q1-Q2	2025 Q1-Q2	2025 FY
Rörelseintäkter	54 158	26 486	102 706	55 388	145 812
Bruttovinst	14 609	5 403	28 369	11 306	34 127
Bruttovinst %	27%	20%	28%	20%	23%
EBITDA	1 530	-2 730	2 742	-4 850	-8 561
Resultat/aktie	-0,010	-0,187	-0,027	-0,364	-0,409

Intäktsutveckling



+104% Q2 2026 vs Q2 2025

mResell

VD-ORD

Kära aktieägare och intressenter,

Det andra kvartalet fortsatte att visa styrkan i vår affärsmodell. Vi levererar fortsatt kraftig tillväxt samtidigt som vi stärker lönsamheten, ett tydligt kvitto på att vår teknikdrivna plattform och affärsmodell skalar i rätt riktning.

Rörelseintäkterna för kvartalet uppgick till 54,2 MSEK (26,5 MSEK), motsvarande en tillväxt om 104 procent jämfört med motsvarande period föregående år. EBITDA förbättrades till 1,5 MSEK (-2,7 MSEK) och rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 0,5 MSEK (-3,7 MSEK).

Vi har därmed mer än fördubblat våra intäkter jämfört med samma kvartal föregående år samtidigt som vi har förbättrat EBITDA med drygt 4 MSEK.

Tillväxten har skett med i princip oförändrade personalkostnader jämfört med motsvarande kvartal föregående år, vilket tydligt visar skalbarheten i vår affärsmodell. Vårt fokus är inte enbart att växa snabbt, utan att göra det med en affärsmodell som över tid skapar en hög och uthållig lönsamhet.

Vi förbereder oss för lansering på ytterligare marknader inom kort. Under kvartalet har vi genomfört en större uppgradering av vår plattform som gör det möjligt att hantera fler marknader och valutor, ett viktigt steg i vår fortsatta internationella tillväxtresa. Teamet har samtidigt fortsatt att optimera våra inköp och utveckla våra partnerskap.

Vår datadrivna prissättning och möjligheten att lista och sälja våra produkter parallellt över flera marknader och försäljningskanaler skapar förutsättningarna för fortsatt lönsam tillväxt, både organiskt och genom nya partnerskap.

Vi fortsätter samtidigt att bygga vår B2B-verksamhet och ser ett fortsatt stort intresse för vårt erbjudande, där kostnadsbesparingar och minskad miljöpåverkan kombineras med premium-refurbished produkter och en flexibel helhetslösning för företagskunder. B2B är ett tillväxtområde och ett naturligt komplement till vår befintliga konsumentaffär.

Expansion till Storbritannien genom partnerskap

Efter kvartalets utgång tog vi ytterligare ett viktigt steg i vår internationella expansion genom partnerskapet med brittiska Reuse Technology Group, vilket innebär vårt inträde på den brittiska marknaden. Under augusti har vi satt upp verksamheten och påbörjat den operativa fasen av samarbetet.

Modellen bygger på att respektive part fokuserar på sina styrkor: mResell bidrar med teknisk plattform, datadriven prissättning och erfarenhet av försäljning över flera digitala marknadsplatser, medan Reuse Technology bidrar med lokal organisation, infrastruktur och marknadskännedom. Storbritannien är en stor och attraktiv marknad för refurbished elektronik.

The logo for mResell, featuring a stylized lowercase 'm' followed by the word 'Resell' in a bold, sans-serif font.

VD-ORD fort..

Partnerskapet visar hur vår plattform kan användas för att expandera till nya geografiska marknader utan att bygga upp en komplett lokal organisation från grunden, en modell vi ser goda möjligheter att replikera. Vi för löpande diskussioner kring liknande partnerskap på ytterligare marknader.

Outlook

Vi går in i andra halvåret med hög aktivitet på flera fronter, inom plattformsutveckling, internationell expansion och B2B, med ett tydligt fokus på lönsam tillväxt. Juli var en mycket stark månad med intäkter om 25,2 MSEK.

Vi ser samtidigt flera externa faktorer som stärker vårt erbjudande. Apples prishöjningar i slutet av kvartalet på bland annat nya Mac- och iPad-produkter ökar attraktiviteten i refurbished-alternativet. Även regulatoriskt ser vi fortsatt medvind genom initiativ som EU:s Digital Product Passport och Frankrikes arbete med att inkludera rekonditionering av elektronik inom Label Bas-Carbone, en utveckling som stärker vår position som ett hållbart och kostnadseffektivt alternativ.

Vår långsiktiga målsättning ligger fast: att nå en årlig omsättning om 600 MSEK med en EBIT-marginal överstigande 10 procent inom 3-5 år.

Jag och teamet vill tacka våra kunder, partners och aktieägare för ert fortsatta förtroende och stöd.



**Patrik La Placa
Christiansen**
VD, mResell Holding AB

mResell - Ett bolag sprunget ur övertygelsen att människor vill konsumera mer hållbart

Om mResell

mResell är en ledande aktör inom rekonditionering och försäljning av begagnade Apple-produkter. Bolaget är verksamt i 13 länder och har servat över 300 000 kunder. Genom en egenutvecklad, datadriven plattform optimerar mResell försäljningen i realtid för att maximera marginaler, snabba upp lageromsättningen och möjliggöra fortsatt tillväxt inom den cirkulära ekonomin.

Skalbar och teknikdriven affärsmodell

mResells affärsmodell är fullt skalbar och bygger på en marknadsledande teknologi som effektiviserar hela värdekedjan, från inköp och prissättning till marknadsföring, logistik och försäljning. Plattformen optimerar försäljning, helt automatiserat, till konsument simultant via egen webbshop och ledande externa marknadsplatser i Europa.

Med en global räckvidd, snabb lageromsättning och automatiserad kanaloptimering skapas förutsättningar för lönsam tillväxt utan ökade fasta kostnader. Genom att utnyttja denna existerande infrastruktur planerar mResell att fortsätta expandera sin marknadsposition i Europa och möta den växande efterfrågan från både privatpersoner och företag.

Global omställning mot en cirkulär ekonomi

Rekonditionering är en lösning som inte bara hjälper till att minska avfallsmängden utan också skapar ekonomiska värden. Genom att återanvända befintliga enheter minskas behovet av att bryta nya resurser samtidigt som miljöpåverkan och mängden farliga material reduceras. Marknaden för rekonditionerad IT har vuxit kraftigt de senaste åren som en följd av att företag och privatpersoner i allt större utsträckning väljer rekonditionerad IT för att minska sin miljöpåverkan. Tillväxten förväntas fortsatt växa kraftigt och politiska beslut har tagits för att stimulera marknaden mot en mer cirkulär ekonomi.

mResells affärsmodell och konkurrenskraft ger oss starka möjligheter att möta den växande efterfrågan på rekonditionerade Apple-produkter. Vi kommer att fortsätta driva teknologisk innovation för att öka våra marknadsandelar, stärka intäkterna och förbättra marginalerna.



mResell

Vision och Mål

mResell strävar efter att leda utvecklingen av den cirkulära elektronikmarknaden genom att erbjuda ett smart och hållbart alternativ för Apple-produkter. Med en innovativ plattform, AI, datadriven prissättning och en tydlig tillväxtstrategi vill vi göra rekonditionerad teknik till det självklara valet för kunder i hela Europa.

Vision

mResell ska vara det självklara valet för rekonditionerade Apple-produkter i Europa. Genom vår egenutvecklade plattform och en hållbar affärsmodell driver vi utvecklingen mot en mer cirkulär och ansvarsfull elektronikmarknad.

Mål

- **Omsättning och lönsamhet:** På lång sikt, definierat som en period om tre till fem år, är målsättningen att uppnå en årlig omsättning om 600 MSEK samt en EBIT-marginal som överstiger 10 procent.
- **Tillväxtstrategi:** Fortsätta växa både organiskt och genom strategiska förvärv.
- **Teknologiskt ledarskap:** Bibehålla och vidareutveckla en marknadsledande teknikplattform som möjliggör effektiv och optimerad försäljning genom kontinuerlig innovation.



Finansiell information och kommentarer

Kommentar till periodens räkenskaper, andra kvartalet

mResell tillämpar årsredovisningslagen samt Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1, Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Delårsrapporten är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen. Om inget annat anges avser samtliga finansiella kommentarer i denna rapport koncernen.

Intäkter och kostnader

Koncernens rörelseintäkter under det andra kvartalet uppgick till 54.158 TSEK, varav 951 TSEK avser aktiverat arbete för egen räkning. Kostnader för sålda varor, transporter och service uppgick under perioden till 39.549 TSEK. Övriga externa kostnader uppgick under perioden till 9.444 TSEK. Personalkostnaderna uppgick under perioden till 2.378 TSEK.

Av- och nedskrivningar uppgick under perioden till 1.002 TSEK.

Periodens resultat

Bruttoresultatet under det andra kvartalet uppgick till 14.609 TSEK motsvarande en bruttomarginal om 27%. EBITDA uppgick till 1.530 TSEK. Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 527 TSEK. Periodens resultat innan skatt uppgick till -548 TSEK.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -3.801 TSEK under det andra kvartalet.

Likvida medel uppgick per den 30 juni 2026 till 11.662 TSEK. Därtill fanns vid kvartalets utgång pågående utbetalningar från marknadsplatser om 9.169 TSEK, vilka ännu inte hade erhållits på bolagets bankkonto per balansdagen.

Kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick till -2.096 TSEK under det andra kvartalet och består främst av aktivering av immateriella tillgångar.

Finansiell ställning

Bolagets anläggningstillgångar utgjordes huvudsakligen av egenutvecklade immateriella tillgångar om 9.615 TSEK samt materiella anläggningstillgångar på 1.005 TSEK. Koncernens eget kapital uppgick per den 30 juni 2026 till -9.569 TSEK (orsaken till det negativa egna kapitalet på koncernnivå uppstår pga eliminering av innehav i dotterbolag). Moderbolagets eget kapital uppgick vid periodens utgång till 171.823 TSEK.

Finansiell information och kommentarer fort..

Koncernstruktur

mResell koncernen bestod per 2026-06-30 av moderbolaget mResell Holding AB samt tillhörande dotterbolag. mResell Group AB är ett helägt dotterbolag till mResell Holding AB som i sin tur äger 100% av aktierna i mResell AB.

Organisation

Koncernen har per datumet för kvartalsrapporten avgivande 16 heltidsanställda medarbetare samt 4 konsulter.

Aktien

mResell Holding AB har ett aktieslag, stamaktier, med ett röstvärde om en röst. Antal aktier uppgick vid utgången av kvartalet 54.797.025 aktier.

Incitamentsprogram

I egenskap av styrelseledamöter i mResell Group AB (559040-9339) har Johan Kinnander och Andreas Friis ("Optionsinnehavarna") i december 2022 ingått avtal med mResell Group AB om erhållande av 3 000 respektive 2 000, dvs totalt 5 000 personaloptioner med beaktande av reglerna om kvalificerade personaloptioner.

Revisor

Grant Thornton är revisor med Charlotta Ekman som huvudansvarig revisor. Delårsrapporten har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

Närståendetransaktioner

Bolaget Norrort Technologies har under perioden fakturerat mResell 924 TSEK för utveckling av programvara. Andreas Friis sitter i styrelsen i både mResell Holding AB och Norrort Technologies AB. Inga övriga närståendetransaktioner har skett under perioden.

Risker och osäkerhetsfaktorer

mResell är genom sin verksamhet exponerad för risker och osäkerhetsfaktorer. För information om koncernens risker och osäkerheter hänvisas till det noteringsmemorandum som offentliggjordes i samband med noteringen på Spotlight Stock Market. Noteringsmemorandum finns tillgängligt på bolagets hemsida mresell.se/investor-relations/

Finansiell kalender

Q3-rapport 2026	26 november 2026
Bokslutskommuniké 2026	25 februari 2027
Årsredovisning 2026	25 maj 2027
Q1-rapport 2027	27 maj 2027
Årsstämma 2027	17 juni 2027

mResell

Finansiell information och kommentarer

Översikt aktieägare mResell Holding AB

Namn	Antal aktier	Kapital %	Röster %
X2F Enterprise AB	8 427 782	15,38%	15,38%
Carl Rosvall	5 112 562	9,33%	9,33%
Julnie S.A.	5 112 562	9,33%	9,33%
Avanza Pension	4 586 511	8,37%	8,37%
E-Commerce SPV 1 AB	4 383 762	8,00%	8,00%
Siren Securities AB	1 863 099	3,40%	3,40%
Johan Thorell	1 282 250	2,34%	2,34%
Magnus Gilland	997 306	1,82%	1,82%
Erik Karlander Invest AB	997 306	1,82%	1,82%
Fredrik Burvall	958 948	1,75%	1,75%
Övriga	21 074 936	38,46%	38,46%
Totalt	54 797 025	100,00%	100,00%

*Uppgifter från Modular Finance 2026-06-26

Finansiella rapporter

Samtliga belopp anges i tusentals kronor om inte annat anges.

Koncernens resultaträkning	2026 Q2	2025 Q2	2026 Q1-Q2	2025 Q1-Q2	2025 FY
Nettoomsättning	51 185	25 492	98 498	53 410	141 113
Aktiverat arbete för egen räkning	951	811	1 882	1 663	3 662
Övriga rörelseintäkter	2 022	183	2 326	315	1 037
Summa rörelseintäkter	54 158	26 486	102 706	55 388	145 812
Råvaror och förnödenheter	-39 549	-21 083	-74 337	-44 082	-111 685
Övriga externa kostnader	-9 444	-5 586	-19 081	-10 884	-31 939
Personalkostnader	-2 378	-2 388	-4 953	-4 816	-9 472
Övriga rörelsekostnader	-1 257	-159	-1 593	-456	-1 277
EBITDA	1 530	-2 730	2 742	-4 850	-8 561
				0	
Av- och nedskrivningar	-1 002	-962	-1 903	-1 846	-4 118
Rörelseresultat (EBIT)	527	-3 692	837	-6 695	-12 677
Finansiella poster	-1 075	-2 014	-2 276	-3 260	-6 373
Resultat efter finansiella poster	-548	-5 706	-1 439	-9 955	-19 050
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0	0
Beräknad skatt	0	0	0	0	-13
Årets/periodens resultat	-548	-5 706	-1 439	-9 955	-19 062

Koncernens balansräkning	260630	250630	251231
Immateriella anläggningstillgångar	9 615	17 420	8 278
Materiella anläggningstillgångar	1 005	918	1 131
Finansiella anläggningstillgångar	475	475	475
Summa anläggningstillgångar	11 094	18 813	9 884
Färdiga varor och handelsvaror	17 458	4 332	11 520
Summa omsättningstillgångar	17 458	4 332	11 520
Kundfordringar	174	3 648	132
Pågående utbetalningar från marknadsplatser	9 169	0	5 124
Övriga fordringar	742	1 275	2 228
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	276	3 301	376
Summa kortfristiga fordringar	10 361	8 225	7 860
Kassa och bank	11 662	1 007	5 282
Summa kassa och bank	11 662	1 007	5 282
Summa tillgångar	50 575	32 377	34 546
Aktiekapital	13 431	7 498	12 132
Pågående ny- och fondemission	0	0	73
Övrigt tillskjutet kapital	181 957	0	173 183
Annat Eget kapital inklusive periodens resultat	-204 957	-43 860	-202 649
Summa Eget kapital	-9 569	-36 362	-17 261
Skulder till kreditinstitut	9 246	15 065	12 653
Övriga långfristiga skulder	14 312	34 405	15 440
Summa långfristiga skulder	23 558	49 470	28 093
Skulder till kreditinstitut	5 266	3 465	4 556
Leverantörsskulder	8 625	7 879	7 117
Övriga kortfristiga skulder	18 998	4 320	8 861
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3 696	3 605	3 180
Summa kortfristiga skulder	36 586	19 269	23 714
Summa eget kapital och skulder	50 575	32 377	34 546

Koncernens kassaflöde	2026 Q2	2025 Q2	2026 Q1-Q2	2025 Q1-Q2	2025 FY
Resultat före finansiella poster	527	-3 693	837	-6 696	-12 677
Justering för poster som inte ingår i kassaflöde	1 002	962	1 890	2 946	5 230
Skatt	0	0	0	0	0
Räntor	-1 075	-1 069	-2 276	-2 314	-5 916
Ökning/minskning varulager	-5 819	1 125	-5 819	2 482	-4 705
Kundfordringar	-43	-2 417	-42	-3 300	216
Övriga fordringar	1 982	-2 493	-87	-1 603	-4 538
Leverantörsskulder	1 925	3 446	1 508	3 469	2 664
Övriga skulder	-2 300	2 783	-3 352	4 879	-825
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-3 801	-1 356	-7 340	-129	-20 543
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-1 975	-1 111	-2 988	-1 964	-4 168
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-121	0	-121	-203	-969
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-2 096	-1 111	-3 109	-2 167	-5 137
Nyemission	0	0	9 167	0	39 905
Förändringar av lån	9 367	554	7 662	-38	-12 284
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	9 367	554	16 829	-38	27 621
Periodens kassaflöde	3 470	-1 913	6 380	-2 334	1 941
Likvida medel vid periodens början	8 192	2 920	5 282	3 341	3 341
Likvida medel vid periodens slut	11 662	1 007	11 662	1 007	5 282

Förändring av eget kapital	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl periodens resultat	Totalt
Vid årets ingång	12 204	173 183	–202 649	–17 261
Nyemission	1 227	8 774		10 000
Emissionskostnader			–833	–833
Omräkningsdifferens			–36	–36
Periodens resultat			–1 439	–1 439
Vid periodens utgång	13 431	181 957	–204 957	–9 569

Moderbolaget resultaträkning	2026 Q2	2025 Q2	2026 Q1-Q2	2025 Q1-Q2	2025 FY
Nettoomsättning	150	0	150	0	306
Aktiverat arbete för egen räkning	0	0	0	0	0
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0	0
Summa rörelseintäkter	150	0	150	0	306
Övriga externa kostnader	-674	0	-861	0	-3 010
Personalkostnader	-198	0	-1 010	0	-54
Övriga rörelsekostnader	0	-93	0	-363	-363
EBITDA	-722	-93	-1 721	-363	-3 120
Nedskrivning av finansiella tillgångar	-6	0	-6	0	-9 000
Rörelseresultat (EBIT)	-728	-93	-1 727	-363	-12 119
Finansiella poster	-68	-1	-101	-1	-905
Resultat efter finansiella poster	-796	-94	-1 828	-364	-13 025
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0	0
Beräknad skatt	0	0	0	0	0
Årets/periodens resultat	-796	-94	-1 828	-364	-13 026

Moderbolaget balansräkning	260630	250630	251231
Immateriella anläggningstillgångar	95	0	0
Finansiella anläggningstillgångar	139 895	139 895	139 895
Summa anläggningstillgångar	139 990	139 895	139 895
Kundfordringar	188	0	0
Fordringar koncernföretag	36 685	0	28 116
Övriga fordringar	789	80	1 706
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	95	72	72
Summa kortfristiga fordringar	37 757	151	29 894
Kassa och bank	9	5	4
Summa kassa och bank	9	5	4
Summa tillgångar	177 756	140 051	169 793
Aktiekapital	13 431	7 498	12 131
Övrigt tillskjutet kapital	0	0	73
Annat Eget kapital inklusive periodens resultat	158 392	132 236	154 778
Summa Eget kapital	171 823	139 734	166 984
Långfristiga skulder	0	0	128
Summa långfristiga skulder	0	0	128
Skulder till kreditinstitut	800	0	0
Leverantörsskulder	3 731	304	414
Övriga kortfristiga skulder	900	7	1 530
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	502	6	738
Summa kortfristiga skulder	5 933	317	2 682
Summa eget kapital och skulder	177 756	140 051	169 793

Moderbolagets kassaflöde	2026 Q2	2025 Q2	2026 Q1-Q2	2025 Q1-Q2	2025 FY
Resultat före finansiella poster	-728	-93	-1 727	-363	-12 120
Justering för poster som inte ingår i kassaflöde	6	-6	6	-12	8 988
Skatt	0	0	0	0	0
Räntor	-68	-1	-101	-1	-905
Kundfordringar	-188	0	-188	0	0
Övriga fordringar	-772	-237	-7 674	-302	-39 545
Leverantörsskulder	3 070	295	3 317	303	413
Övriga skulder	-2 981	0	-3 367	6	737
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-1 661	-36	-9 734	-363	-42 426
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-100	0	-100	0	0
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	0	0	0	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-100	0	-100	0	0
Nyemission	0	0	9 167	0	40 405
Förändringar av lån	800	0	672	0	1 658
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	800	0	9 839	0	42 063
Periodens kassaflöde	-961	-36	5	-363	-363
Likvida medel vid periodens början	970	40	4	367	367
Likvida medel vid periodens slut	9	5	9	5	4

Denna information är sådan information som mResell Holding AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontakt per EU:kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 27 augusti 2026 kl. 08:30 CET.

Kontaktperson: Mathias Linder COO, +46 70 382 51 55, mathias.linder@mresell.com
mResell Holding AB

Tel: 08-446 800 16, e-mail: kontakt@mresell.se , Orgnr: 559488-9494,
Postadress: Rörstrandsgatan 39 B, 113 41 Stockholm, Sverige. www.ir.mresell.com

mResell



mResell

KVARTALSRAPPORT

Q2 2026

mResell Holding AB - Delårsrapport apr-jun 2026