DELÅRSRAPPORT
KVARTAL 3
2026

GOSOL ENERGY GROUP AB (PUBL)



FINANSIELL SAMMANFATTNING

Stark tillväxt i en fortsatt prispressad marknad

Bolaget redovisar en fortsatt stark omsättningstillväxt under tredje kvartalet 2026, där nettoomsättningen ökade med 33,8 % till 57,2 MSEK (42,8 MSEK). Bruttomarginalen uppgick till 24,1 % (28,4 %). Resultatet efter finansiella poster förbättrades till 1,0 MSEK (0,9 MSEK). Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till −4,8 MSEK (−8,3 MSEK).

Tredje kvartalet juli – september 2026

- Nettoomsättningen ökade med 33,8 % till 57,2 MSEK jämfört med 42,8 MSEK för samma period 2025
- Bruttomarginalen uppgick till 24,1 % (28,4 %)
- Resultat efter finansiella poster förbättrades till 1,0 MSEK (0,9 MSEK)
- Vinstmarginalen uppgick till 1,7 % (2,1 %)
- Resultat per aktie uppgick till 0,01 SEK (0,01 SEK)
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -4,8 MSEK (-8,3 MSEK)

Perioden januari – september 2026

- Nettoomsättningen ökade med 40,6 % till 172,4 MSEK jämfört med 122,6 MSEK för samma period 2025
- Bruttomarginalen uppgick till 23,4 % (26,4 %)
- Resultat efter finansiella poster förbättrades till 2,0 MSEK (0,8 MSEK)
- Vinstmarginalen uppgick till 1,1 % (0,7 %)
- Resultat per aktie uppgick till 0,02 SEK (0,01 SEK)
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till −23,2 MSEK (−23,8 MSEK)
- Soliditeten uppgick vid periodens utgång till 41,7 % (50,1 %)
- Likvida medel vid periodens slut uppgick till 5,7 MSEK (11,4 MSEK)

Väsentliga händelser efter tredje kvartalets utgång

Gosol Energi har efter kvartalets utgång erhållit en beställning avseende leverans av en solcellsanläggning på 1,4 MWp till ett datacenter i Sandviken. Beställare är Winthrop Technologies och ordervärdet uppgår till cirka 10 MSEK. Projektet är en av Gosols större enskilda installationer och planeras vara färdigställt under första halvåret 2027.

Affären stärker Gosols position inom större kommersiella solcellsinstallationer och innebär ett fortsatt steg i bolagets satsning på B2B-marknaden.

Koncernens nyckeltal		**Kvartal 3**			**Jan-sep**		**Helår**
TSEK	**2026**	**2025**	**Förändr**	**2026**	**2025**	**Förändr**	**2025**
Nettoomsättning	57 183	42 751	+33,8 %	172 369	122 572	+40,6%	184 177
Bruttomarginal	24,1 %	28,4 %	-4,3 ppt	23,4 %	26,4 %	-3,0 ppt	26,0 %
Resultat efter finansiella poster	975	908	+7,4 %	1 967	838	+134,7%	3 542
EBITDA	982	877	+12,0 %	1 940	957	+102,7 %	3 617
EBITDA-marginal	1,7 %	2,1 %	-0,3 ppt	1,1 %	0,8 %	+0,3 ppt	2,0 %
Vinstmarginal	1,7 %	2,1 %	-0,4 ppt	1,1 %	0,7 %	+0,5 ppt	1,9 %
Soliditet	41,7 %	50,1 %	-8,4 ppt	41,7 %	50,1 %	-8,4 ppt	41,3 %
Antal aktier (tusental)	84 275	84 275	0,0 %	84 275	84 275	0,0 %	84 275
Resultat per aktie (SEK)	0,01	0,01	-2,5 %	0,02	0,01	+140,4%	0,04
Kassa och bank	5 677	11 391	-50,2 %	5 677	11 391	-50,2 %	30 418

EBITDA definieras som rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar. EBITDA-marginalen beräknas som EBITDA i förhållande till summa rörelseintäkter.

Vinstmarginalen beräknas som periodens resultat före skatt i förhållande till summa rörelseintäkter. Jämförelsetalet för januari–september 2025 har justerats för att säkerställa en konsekvent beräkningsprincip mellan perioderna.



VD HAR ORDET

Stark tillväxt och ökad effektivitet för förbättrad lönsamhet

Det tredje kvartalet visar att Gosol fortsätter att växa i en konkurrensutsatt marknad. Nettoomsättningen ökade med 34 procent till 57,2 MSEK, jämfört med 42,8 MSEK under motsvarande period föregående år. Under årets första nio månader har vi ökat omsättningen med drygt 40 procent till 172,4 MSEK och förbättrat resultatet efter finansiella poster till 2,0 MSEK, jämfört med 0,8 MSEK föregående år. Utvecklingen visar styrkan i vårt erbjudande och vår förmåga att fortsätta växa i en utmanande bransch. Samtidigt arbetar vi målmedvetet för att omsättningstillväxten ska få ett tydligare genomslag på lönsamheten.

Tillväxten drivs av både konsument och företagsmarknaden. På konsumentsidan har batterilösningar under en längre tid stått för en betydande del av efterfrågan, men vi ser nu även ett förnyat intresse för solcellsinstallationer. Detta är en trend jag ser mycket positivt på då det möjliggör för Gosol att skapa ett större kundvärde i våra affärer med vår stora kompetens, och bevisade förmåga att leverera kvalitativa installationer. Samtidigt fortsätter vår B2B att växa med stadig takt helt enligt vår långsiktiga strategi. Efter kvartalets utgång fick vi förtroendet att leverera en solcellsanläggning om 1,4 MWp till ett datacenter i Sandviken, med ett ordervärde på cirka 10 MSEK. Det är en av våra större enskilda installationer och ett tydligt kvitto på vår kompetens och förmåga att genomföra omfattande och tekniskt krävande energiprojekt.

Parallellt med tillväxten arbetar vi målmedvetet med att stärka lönsamheten. Bruttomarginalen uppgick under kvartalet till 24,1 procent jämfört med 28,4 procent föregående år. Den lägre marginalen speglar en fortsatt prispress inom delar av marknaden och en produktmix med en betydande andel batterilösningar. Vi ser goda möjligheter att förbättra marginalerna genom en ökad andel solcellsinstallationer på konsumentmarknaden, fortsatt utveckling av B2B-affären och en effektivare operativ verksamhet.

Under året har vi lagt betydande resurser på att utveckla och automatisera våra interna processer. Vi har kommit långt i detta arbete, som ska förbättra kundupplevelsen, effektivisera våra leveranser och minska den administrativa belastningen. Satsningarna stärker vår förmåga att hantera större affärsvolymer på ett mer kostnadseffektivt sätt, och vi förväntar oss att se tydligare effekter på lönsamheten under 2027.

Den högre omsättningen har samtidigt medfört ökad kapitalbindning i bland annat kundfordringar, lager och pågående projekt. Kassaflödet från den löpande verksamheten förbättrades under kvartalet till −4,8 MSEK (−8,3 MSEK). Vi fortsätter arbetet med att effektivisera lagerhantering och projektavslut för att frigöra kapital och stärka kassaflödet. Vår långsiktiga ambition är att kombinera fortsatt tillväxt med en effektiv kapitalanvändning.

Vi fortsätter också att stärka vår organisation och utveckla vårt arbetssätt. Den tillväxt vi har haft ställer högre krav på struktur, ansvarsfördelning och effektivitet. Genom de förbättringar vi genomför skapar vi bättre förutsättningar för att växa vidare med bibehållen kvalitet och ökad lönsamhet. Det är ett arbete som jag ser som avgörande för Gosols långsiktiga utveckling.

Vi går in i årets sista kvartal med stark tillväxt och en stärkt position på marknaden. Genom fortsatt utveckling av vår affär och ett tydligt fokus på effektivitet och lönsamhet bygger vi ett större och starkare Gosol för framtiden.

Martin Tornhill, VD



OM GOSOL

En ingenjörsdriven energikoncern positionerad för den långsiktiga energiomställningen

Gosol verkar inom några av de mest strukturellt växande områdena i samhället – solenergi, energilagring, laddinfrastruktur och smart energistyrning. Med hög teknisk kompetens, ett integrerat kunderbjudande och fokus på lönsamhet har bolaget etablerat en stabil plattform i en bransch med stark underliggande tillväxt. Gosols ambition är att kombinera hållbar samhällsnytta med ett långsiktigt värdeskapande för kunder och aktieägare.

Teknisk kompetens för framtidens energisystem

Gosol är en helhetsleverantör av smarta och hållbara energilösningar för privatpersoner och företag. Bolaget erbjuder produkter och tjänster inom solenergi, energilagring, laddinfrastruktur och energistyrning – områden som tillsammans utgör en central del av den pågående energiomställningen.

Vi är verksamma på marknader som drivs av långsiktiga strukturella trender såsom elektrifiering, ökade energibehov, decentraliserad elproduktion och behovet av ett mer flexibelt och robust energisystem. Efterfrågan på effektiva energilösningar bedöms fortsätta växa under lång tid framöver, vilket skapar goda förutsättningar för hållbar och långsiktig tillväxt.

Positionerat för långsiktig och lönsam tillväxt

Energibranschen har under de senaste åren präglats av stora svängningar kopplade till ränteläge, energipriser, subventionsförändringar och förändrade marknadsförutsättningar. Trots detta har Gosol visat förmåga att anpassa verksamheten och bedriva en långsiktigt lönsam affär.

Bolaget har successivt utvecklat sitt erbjudande och breddat verksamheten inom områden med växande efterfrågan, däribland B2B-affären. Genom en kombination av teknisk kompetens, kostnadsmedvetenhet och ett diversifierat erbjudande har Gosol byggt en stabil plattform för fortsatt utveckling.

Ingenjörsdriven organisation

Gosol Energi är ett teknik- och kompetensdrivet bolag med stark ingenjörsprofil. Organisationen präglas av hög teknisk kompetens inom energisystem, projektering, installation och optimering av avancerade energilösningar. Genom att kombinera teknisk expertis med praktisk erfarenhet kan bolaget erbjuda skräddarsydda lösningar anpassade efter kundernas behov och fastigheternas förutsättningar.

Bolagets tekniska kunnande är en viktig konkurrensfördel i en bransch där systemen blir allt mer komplexa och integrerade. Kombinationen av solenergi, batterilagring, laddinfrastruktur och intelligent energistyrning ställer höga krav på både systemförståelse och genomförandekapacitet.

En aktiv del av energiomställningen

Gosols lösningar bidrar till ökad energieffektivitet, lokal elproduktion och minskad belastning på elnätet. Genom att hjälpa kunder att producera, lagra och styra el bidrar bolaget till omställningen mot ett mer hållbart och resilient energisystem.

Bolagets ambition är att fortsätta utveckla konkurrenskraftiga och tekniskt avancerade energilösningar som skapar långsiktigt värde för kunder, aktieägare och samhället i stort.

Utdelningspolicy
Målet är att utdelningen över tid ska uppgå till mellan 25 och 50 procent av resultatet efter skatt. Samtidigt ska utdelningsnivån anpassas till bolagets strategi, investeringsmöjligheter, finansiella ställning, andra finansiella mål och risker som styrelsen anser vara relevanta.

Finansiell målsättning
Koncernens mål är att ha en tillväxt som överstiger marknadstillväxten och minst uppgår till 15 % i genomsnittlig årlig tillväxt under 2025–2030 med en EBITDA-marginal som i genomsnitt överstiger 8 % under samma period.



PRODUKTOMRÅDEN



Solenergi – Hållbara och kostnadseffektiva solenergilösningar

Gosol erbjuder nyckelfärdiga solcellslösningar för både privatpersoner och företag. Genom att kombinera teknisk kompetens med produkter från ledande tillverkare hjälper vi våra kunder att producera egen förnybar el och minska sina energikostnader över tid. Våra lösningar anpassas efter varje fastighets unika förutsättningar och omfattar hela processen – från rådgivning och projektering till installation, driftsättning och support.

Den ökande efterfrågan på lokalproducerad el och energieffektivisering skapar fortsatt goda möjligheter inom solenergiområdet. För företagskunder erbjuder solenergi dessutom möjlighet att stärka hållbarhetsarbetet och minska exponeringen mot volatila elpriser.



Energilagring – Batterilösningar för framtidens energisystem

Energilagring är en central del av framtidens energiinfrastruktur och ett strategiskt viktigt affärsområde för Gosol. Bolaget erbjuder batterilösningar för både privatpersoner och företag med syfte att optimera energianvändning, öka självförsörjningsgraden och skapa flexibilitet i energisystemet.

Genom energilagring kan överskottsel från solcellsanläggningar lagras och användas vid senare tillfällen, samtidigt som kunderna får bättre kontroll över effektuttag och energikostnader. Batterilösningar skapar även möjligheter för kunder att delta på stödtjänstmarknaden och bidra till stabilisering av elnätet.



Laddinfrastruktur – Smarta laddlösningar för elektrifieringen

Gosol erbjuder moderna och skalbara laddlösningar för elfordon till både privatpersoner, bostadsrättsföreningar och företag. I takt med den snabba elektrifieringen av transportsektorn ökar behovet av tillförlitlig och framtidssäkrad laddinfrastruktur.

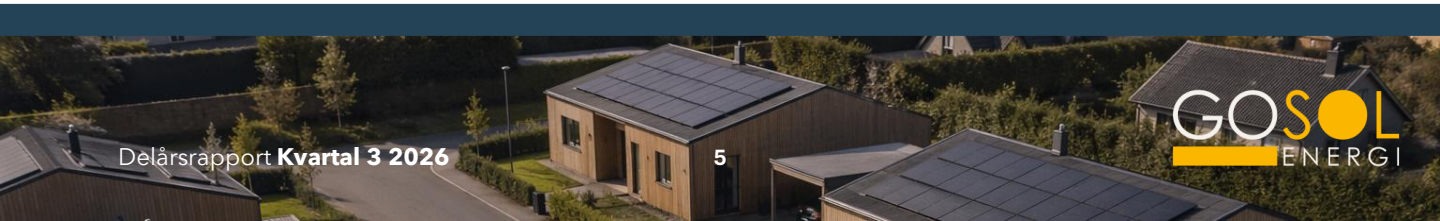
Bolagets erbjudande omfattar allt från rådgivning och projektering till installation och löpande support. Genom att integrera laddlösningar med solenergi och energilagring kan kunderna skapa ett mer effektivt och hållbart energisystem med lägre energikostnader och förbättrad kapacitetsstyrning.



Energistyrning – Intelligenta system för optimerad energianvändning

Gosol erbjuder energistyrningssystem som hjälper kunder att optimera och automatisera sin energianvändning. Genom smart styrning av exempelvis solcellsproduktion, batterilagring, laddinfrastruktur och fastighetsförbrukning kan energikostnader reduceras samtidigt som energieffektiviteten förbättras.

Energistyrning blir en allt viktigare del av moderna energisystem i takt med ökade energipriser, effektutmaningar och högre krav på flexibilitet. Med hjälp av datadriven styrning och uppkopplade lösningar kan kunder skapa bättre kontroll över sin energianvändning och maximera nyttan av sina energiinvesteringar.



FINANSIELL ÖVERSIKT

Juli – september 2026 (2025)

Intäkter
Koncernens nettoomsättning uppgick till 57 183 (42 751) TSEK, vilket motsvarar en ökning om 33,8 % jämfört med föregående år. Tillväxten drevs av fortsatt ökad efterfrågan på energilösningar inom konsumentmarknaden samt en god aktivitet inom B2B-segmentet.

Kostnader
Koncernens rörelsekostnader ökade under perioden, huvudsakligen till följd av de högre försäljningsvolymerna. Råvaror och förnödenheter ökade i takt med omsättningen, samtidigt som bruttomarginalen uppgick till 24,1 % (28,4 %). Den lägre marginalen speglar en fortsatt konkurrensutsatt marknad och en produktmix med en betydande andel batterilösningar.

Övriga externa kostnader ökade jämfört med föregående år, bland annat till följd av kostnader kopplade till försäljning och marknadsbearbetning. Bolaget arbetar fortsatt med kostnadskontroll och effektivisering för att stärka lönsamheten.

Resultat
Koncernens resultat efter finansiella poster förbättrades till 975 (908) TSEK, motsvarande en ökning om 7,4 % jämfört med föregående år. Resultatförbättringen drevs av den högre omsättningen, medan den lägre bruttomarginalen begränsade resultatökningen. Vinstmarginalen uppgick till 1,7 % (2,1 %).

Kassaflöde
Koncernens kassaflöde från den löpande verksamheten förbättrades till −4 784 (−8 336) TSEK. Kassaflödet påverkades fortsatt av kapitalbindning i bland annat kundfordringar och pågående projekt. Periodens totala kassaflöde uppgick till −4 737 (−8 336) TSEK.

Januari – september 2026 (2025)

Intäkter
Koncernens nettoomsättning uppgick till 172 369 (122 572) TSEK, vilket motsvarar en ökning om 40,6 % jämfört med föregående år. Tillväxten drevs främst av fortsatt hög efterfrågan på batterilösningar på konsumentmarknaden samt en växande B2B-verksamhet.

Kostnader
Koncernens rörelsekostnader ökade under perioden, huvudsakligen till följd av de högre försäljningsvolymerna. Bruttomarginalen uppgick till 23,4 % (26,4 %), där den lägre marginalen främst speglar en förändrad produktmix och fortsatt prispress inom delar av batterimarknaden.

Övriga externa kostnader ökade jämfört med föregående år, bland annat till följd av högre kostnader för försäljning och marknadsbearbetning.

Den högre aktivitetsnivån har även medfört en ökad kostnadsbas. Bolaget arbetar därför med att effektivisera verksamheten och stärka lönsamheten genom förbättrade processer och ökad kostnadskontroll.

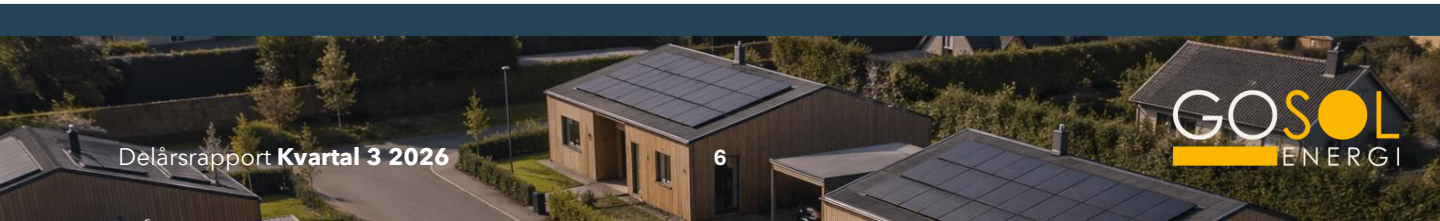
Resultat
Koncernens resultat efter finansiella poster förbättrades till 1 967 (838) TSEK, motsvarande en ökning om 134,7 % jämfört med föregående år. Resultatförbättringen drevs främst av den högre omsättningen men även att vinstmarginalen ökade till 1,1 % (0,7 %).

Kassaflöde
Koncernens kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till −23 188 (−23 793) TSEK. Kassaflödet påverkades av ökad kapitalbindning i framför allt kundfordringar, pågående projekt och lager. Periodens totala kassaflöde uppgick till −24 741 (−25 372) TSEK.

Likviditet och finansiering
Koncernens likvida medel uppgick till 5 677 TSEK (11 391 TSEK) per den 30 september 2026. Koncernen hade inga räntebärande skulder vid periodens utgång.

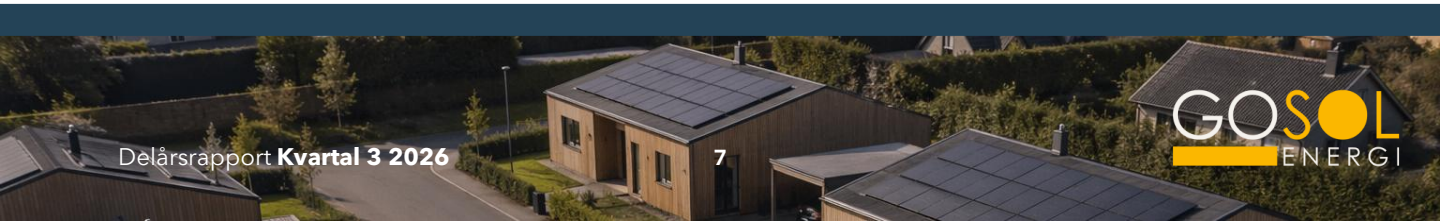
Eget kapital
Eget kapital uppgick vid periodens slut till 29 623 TSEK (27 575 TSEK). Soliditeten uppgick till 41,7 % (50,1 %).

Aktiekapital
Bolagets aktiekapital uppgick per den 30 september 2026 till 6 666 635,58 kr, fördelat på 84 275 167 utestående aktier. Aktiernas kvotvärde är 0,079 kr.



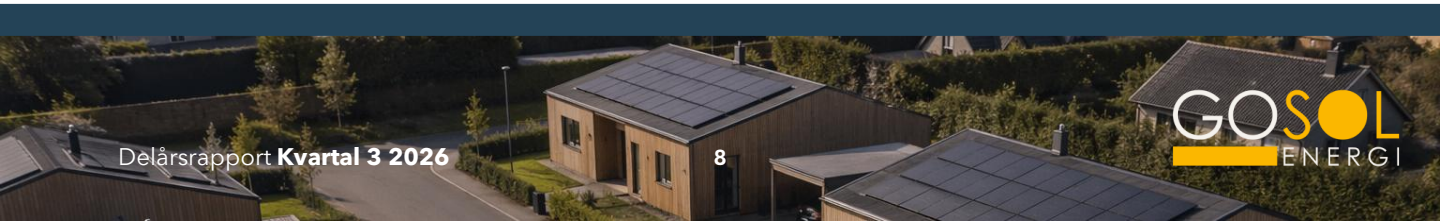
Koncernens resultaträkning

	Kvartal 3		Jan-sep		Helår
TSEK	**2026**	**2025**	**2026**	**2025**	**2025**
Nettoomsättning	57 183	42 751	172 369	122 572	184 177
Övriga rörelseintäkter	267	0	495	84	90
Summa rörelseintäkter	**57 451**	**42 751**	**172 865**	**122 657**	**184 267**
Råvaror och förnödenheter	-43 378	-30 610	-131 962	-90 245	-136 256
Övriga externa kostnader	-5 960	-4 593	-16 553	-11 568	-16 709
Personalkostnader	-7 127	-6 671	-22 320	-19 883	-27 681
Av- och nedskrivningar	-5	-7	-15	-26	-33
Övriga rörelsekostnader	-5	0	-90	-4	-5
Summa rörelsekostnader	**-56 474**	**-41 882**	**-170 940**	**-121 726**	**-180 683**
Rörelseresultat	**977**	**870**	**1 925**	**931**	**3 584**
Finansiella poster	-1	38	42	-93	-42
Resultat efter finansiella poster	**975**	**908**	**1 967**	**838**	**3 542**
Beräknad skatt	-326	-241	-530	-241	-828
Periodens resultat	**650**	**667**	**1 437**	**597**	**2 714**



Koncernens balansräkning

	30 sep		31 dec
TSEK	**2026**	**2025**	**2025**
Materiella anläggningstillgångar	97	72	65
Finansiella anläggningstillgångar	86	86	86
Summa anläggningstillgångar	**183**	**158**	**151**
Varulager	10 384	7 707	9 518
Kundfordringar	34 708	25 394	23 986
Övriga fordringar	2	138	226
Upparbetad men ej fakturerad intäkt	17 925	9 638	5 488
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2 086	578	2 537
Kassa och bank	5 677	11 391	30 418
Summa omsättningstillgångar	**70 782**	**54 847**	**72 173**
Summa tillgångar	**70 965**	**55 005**	**72 324**
Aktiekapital	6 667	6 667	6 667
Annat eget kapital inklusive periodens resultat	22 956	20 908	23 025
Summa eget kapital	**29 623**	**27 575**	**29 692**
Garantiavsättningar	1 467	1 386	1 467
Uppskjuten skatt	3 305	3 143	3 305
Summa avsättningar	**4 771**	**4 529**	**4 772**
Leverantörsskulder	24 853	14 364	25 792
Aktuella skatteskulder	104	1 483	1 841
Övriga kortfristiga skulder	4 545	2 849	6 570
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	7 069	4 205	3 658
Summa kortfristiga skulder	**36 571**	**22 902**	**37 861**
Summa eget kapital och skulder	**70 965**	**55 005**	**72 324**



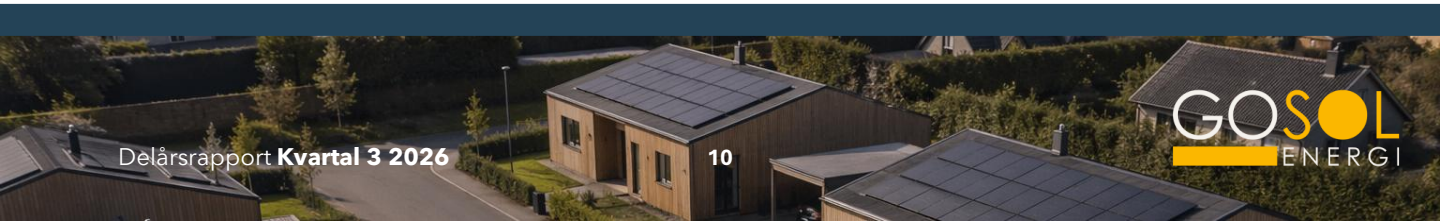
Koncernens kassaflöde

	Kvartal 3		Jan-sep		Helår
TSEK	**2026**	**2025**	**2026**	**2025**	**2025**
Resultat efter finansiella poster	975	908	1 967	838	3 542
Justering för poster som inte ingår i kassaflöde	5	7	15	-42	159
Skatt	-312	-119	-2 267	-6 215	-6 157
Ökning/minskning varulager	7 241	-2 463	-865	952	-859
Kundfordringar	-12 091	-7 741	-10 722	-7 795	-6 387
Övriga fordringar	3 694	564	-11 762	-6 651	-4 546
Leverantörsskulder	-6 296	-38	-939	-5 431	7 868
Övriga kortfristiga skulder	1 999	546	1 386	552	1 682
Kassaflöde från den löpande verksamheten	**-4 784**	**-8 336**	**-23 188**	**-23 793**	**-4 698**
Materiella anläggningstillgångar	0	0	-47	106	38
Finansiella anläggningstillgångar	0	0	0	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	**0**	**0**	**-47**	**106**	**38**
Utbetald utdelning	0	0	-1 686	-1 686	-1 686
Nyemission	47	0	180	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	**47**	**0**	**-1 506**	**-1 686**	**-1 686**
Periodens kassaflöde	**-4 737**	**-8 336**	**-24 741**	**-25 372**	**-6 345**
Likvida medel vid periodens början	10 414	19 727	30 418	36 763	36 763
Likvida medel vid periodens slut	5 677	11 391	5 677	11 391	30 418
Förändring av likvida medel	**-4 737**	**-8 336**	**-24 741**	**-25 372**	**-6 345**



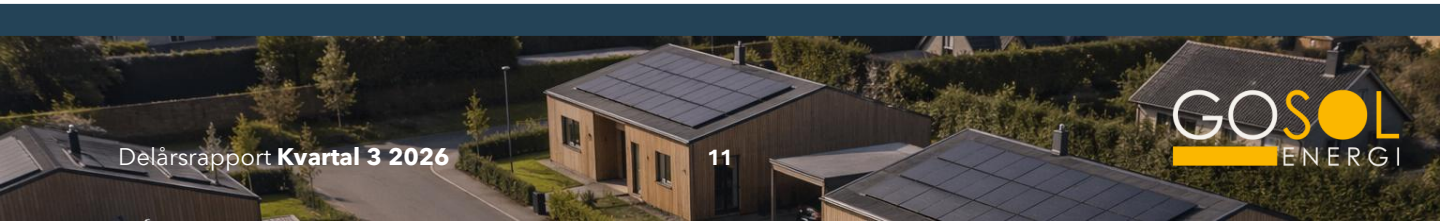
Moderbolagets resultaträkning

	Kvartal 3		Jan-sep		Helår
TSEK	**2026**	**2025**	**2026**	**2025**	**2025**
Nettoomsättning	200	200	600	600	800
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0	0
Summa rörelseintäkter	**200**	**200**	**600**	**600**	**800**
Råvaror och förnödenheter	0	0	0	0	0
Övriga externa kostnader	-105	-89	-338	-300	-392
Personalkostnader	-97	-97	-271	-290	-386
Av- och nedskrivningar	0	0	0	0	0
Övriga rörelsekostnader	0	0	0	0	0
Summa rörelsekostnader	**-202**	**-187**	**-609**	**-591**	**-778**
Rörelseresultat	**-2**	**14**	**-9**	**9**	**22**
Finansiella poster	0	0	1 686	1 686	1 686
Resultat efter finansiella poster	**-2**	**14**	**1 677**	**1 695**	**1 708**
Beräknad skatt	0	0	0	0	0
Periodens resultat	**-2**	**14**	**1 677**	**1 695**	**1 708**



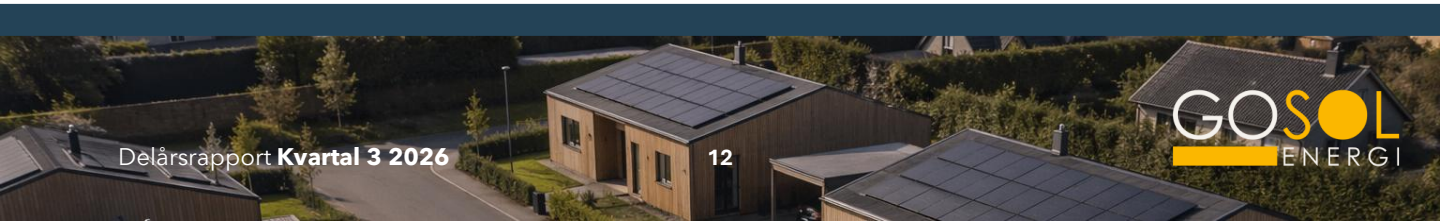
Moderbolagets balansräkning

	30 sep		31 dec
TSEK	**2026**	**2025**	**2025**
Materiella anläggningstillgångar	0	0	0
Finansiella anläggningstillgångar	105 289	105 289	105 289
Summa anläggningstillgångar	**105 289**	**105 289**	**105 289**
Varulager	0	0	0
Kundfordringar	0	0	0
Övriga fordringar	0	112	67
Upparbetad men ej fakturerad intäkt	0	0	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	200	72	72
Kassa och bank	900	723	811
Summa omsättningstillgångar	**1 100**	**907**	**950**
Summa tillgångar	**106 388**	**106 196**	**106 239**
Aktiekapital	6 667	6 667	6 667
Annat eget kapital inklusive periodens resultat	99 587	99 404	99 416
Summa eget kapital	**106 253**	**106 071**	**106 083**
Garantiavsättningar	0	0	0
Uppskjuten skatt	0	0	0
Summa avsättningar	**0**	**0**	**0**
Leverantörsskulder	0	0	2
Aktuella skatteskulder	0	0	0
Övriga kortfristiga skulder	83	125	154
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	52	0	0
Summa kortfristiga skulder	**135**	**125**	**157**
Summa eget kapital och skulder	**106 388**	**106 196**	**106 239**



Moderbolagets kassaflöde

	Kvartal 3		Jan-sep		Helår
TSEK	**2026**	**2025**	**2026**	**2025**	**2025**
Resultat efter finansiella poster	-2	14	1 677	1 695	1 708
Justering för poster som inte ingår i kassaflöde	0	0	0	0	0
Skatt	0	0	0	0	0
Ökning/minskning varulager	0	0	0	0	0
Kundfordringar	0	0	0	0	0
Övriga fordringar	-128	-112	-61	-112	-67
Leverantörsskulder	-19	0	-2	-1	1
Övriga kortfristiga skulder	-54	-84	-19	-31	-2
Kassaflöde från den löpande verksamheten	**-202**	**-182**	**1 595**	**1 552**	**1 640**
Materiella anläggningstillgångar	0	0	0	0	0
Finansiella anläggningstillgångar	0	0	0	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**
Utbetald utdelning	0	0	-1 686	-1 686	-1 686
Nyemission	47	0	180	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	**47**	**0**	**-1 506**	**-1 686**	**-1 686**
Periodens kassaflöde	**-155**	**-182**	**89**	**-134**	**-46**
Likvida medel vid periodens början	1 055	905	811	857	857
Likvida medel vid periodens slut	900	723	900	723	811
Förändring av likvida medel	**-155**	**-182**	**89**	**-134**	**-46**



ÖVRIG INFORMATION

Allmänt om koncernen

Koncernen Gosol Energy Group omfattar moderbolaget Gosol Energy Group AB (Org.nr. 559434-5851) och dotterbolaget GOSOL ENERGI AB (org.nr. 559160-8277). Moderbolaget är ett svenskt publikt aktiebolag. Styrelsen har sitt säte i Stockholms kommun. Bolagets registrerade adress är Gustavsviksvägen 2, 132 51 Saltsjö-Boo.

Personal

Antalet anställda i koncernen uppgick vid periodens slut till 40 (35), varav 36 (32) män och 4 (3) kvinnor.

Optionsprogram

Årsstämman i Gosol Energy Group AB beslutade i juni 2026 om utgivning av 3 600 000 teckningsoptioner som incitamentsprogram riktat till personal och ledning till ett lösenpris om 0,80 kronor per aktie, med löptid till och med den 31 maj 2029. Vid rapporttillfället är 3 590 000 teckningsoptioner tecknade. Programmet innebär en maximal utspädning om cirka 4,1 procent.

Närstående transaktioner

Koncernen har inga övriga transaktioner med närstående som inte är av rent kommersiell karaktär och på marknadsmässiga villkor.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernens övergripande riskbild beskrivs i senaste årsredovisning för Gosol Energy Group AB.

Redovisningsprinciper

Gosol Energy Group AB upprättar redovisningar i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Koncernredovisning

I koncernredovisningen redovisas Gosol Energy Group AB:s förvärv av GOSOL ENERGI AB enligt reglerna om omvänt förvärv vilket innebär att GOSOL ENERGI AB redovisas som det förvärvande företaget i koncernredovisningen trots att Gosol Energy Group AB, juridiskt sett, är moderföretag.

Revisors utlåtande

Delårsrapporten har inte granskats av Gosol Energy Group AB:s revisor.

Finansiell kalender

2027-02-26:	Bokslutskommuniké 2026
2027-05-19:	Delårsrapport jan-mars
2027-05-28:	Årsstämma
2027-08-26:	Delårsrapport jan-juni
2027-11-16:	Delårsrapport jan-sept
2028-02-25:	Bokslutskommuniké 2027

Kontakt
Martin Tornhill, VD
E-post: martin.tornhill@gosol.se



Styrelsens intygande

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att rapporten ger en rättvisande översikt av Bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget står inför.

Den 16 november 2026
Styrelsen och verkställande direktören för Gosol Energy Group AB (publ)

Hans Jacobsson
Styrelseordförande

Jimmy Stensson
Styrelseledamot

Anna Werner
Styrelseledamot

Martin Tornhill
Styrelseledamot och Verkställande direktör

