



Pressmeddelande
30 juni 2025

Arctic Wolf förstärker partnerprogrammet

Med en ny global satsning stärker Arctic Wolf sina MSP-partners, förbättrar deras lönsamhet och ökar säkerheten för företag över hela världen.

Arctic Wolf, ledande inom operativ säkerhet, presenterar två nyheter som avsevärt stärker företagets partnerstrategi: ett förbättrat partnerprogram och lansering av Aurora Endpoint Security riktat till MSP:er (Managed Service Providers). Dessa åtgärder markerar ett viktigt steg i Arctic Wolfs engagemang för att stödja sina tjänstepartners till att bli kvalificerade säkerhetsrådgivare med breddad marknad och förbättrad lönsamhet.

Växande utmaningar kräver starkare stöd

Tjänsteleverantörer spelar en avgörande roll i Arctic Wolfs globala partnerekosystem: De driver införandet av Arctic Wolfs Aurora-plattform och levererar viktiga säkerhetslösningar till företag i alla storlekar. Det nya MSP-partnerprogrammet svarar mot aktuella utmaningar, bland annat skärpta kundkrav, komplexitet hos säkerhetsverktyg, larmtrötthet och behovet av övervakning dygnet runt.

Aurora-plattformen erbjuder heltäckande lösningar för förebyggande säkerhetsarbete, upptäckt och åtgärdande av hot samt riskhantering som effektiviserar tjänsteleveransen för MSP:er, minskar deras kostnader och möjliggör skalning. Arctic Wolfs partners får direkt tillgång till företagets säkerhetsexperter, vilket gör det möjligt för dem att leverera bättre resultat till sina kunder.

Flexibelt program skräddarsytt för tillväxt

Det nya MSP-partnerprogrammet utgår från en djup förståelse för tjänsteleverantörernas behov av flexibilitet och tillväxtpotentialer. Programmet erbjuder ett antal strategiska fördelar för att stödja partners fortsatta framgång och expansion. Bland annat introduceras *Progressive Volume Pricing*, en tillväxtorienterad prismodell där priserna blir mer attraktiva i takt med att partners sammantagna affärer med Arctic Wolf växer.

I programmet ingår också *Progressive Deal Minimums*, en flexibel struktur som minskar kraven på minimiavtal i takt med att MSP:ns verksamhet expanderar. Slutligen erbjuds *Volume Commit Agreements*, långsiktiga tillväxtavtal som garanterar MSP:er särskilt attraktiva priser och villkor från start. Dessa avtal möjliggör större intäkter, högre marginaler och snabbare tillväxt för MSP:er.

Modern slutpunktssäkerhet

Med lanseringen av Aurora Endpoint Security kan MSP:er erbjuda sina kunder flexibelt och skalbart slutpunktsskydd som är integrerat direkt i Arctic Wolfs Aurora-plattform. Denna lösning drar nytta av erfarenheten från över 10 000 kunder och analyserar mer än åtta miljarder säkerhetsincidenter per vecka, vilket säkerställer effektiv hantering av avancerade och framväxande cyberhot.

– MSP-marknaden är en av de mest dynamiska sektorerna inom cybersäkerhet och vi är stolta över att presentera ett specialanpassat program som ger MSP-partners mer flexibilitet, starkare marginaler och direkta prispödelar, säger Will Briggs, SVP för Global Channels på Arctic Wolf.

Arctic Wolf välkomnar sina nuvarande och nya partners att utforska det nya MSP-partnerprogrammet och Aurora Endpoint Security på www.arcticwolf.com/partners.

Mer information:

- Diskutera med Arctic Wolf på [Facebook](#), [X](#), [LinkedIn](#) och [YouTube](#).
- Besök arcticwolf.com och ta reda på mer om [våra lösningar för operativ IT-säkerhet](#).

Mediakontakt:

Fredrik Pallin

Digital PR

fredrik.pallin@digitalpr.dk

Om Arctic Wolf

Arctic Wolf är en global ledare inom operativ IT-säkerhet som hjälper företag och organisationer att minska riskerna med avancerade cyberattacker. Arctic Wolf tar med sin Aurora Platform varje vecka in och analyserar mer än 8 biljoner säkerhetshändelser vilket ger kunder i alla storlekar inom olika sektorer en bättre digital beredskap och uthållig motståndskraft.