

Sweden Buyersclub offentliggör preliminära nyckeltal för fjärde kvartalet 2025 samt helåret 2025

PRESSMEDDELANDE, 15 JANUARI 2026

Sweden Buyersclub AB offentliggör preliminära nyckeltal för fjärde kvartalet 2025 samt helåret 2025. Nettoomsättningen i Q4 förväntas öka med 52 procent samtidigt som EBITDA blir positivt, och medlemsintäkterna når ett nytt rekord.

Preliminärt utfall för fjärde kvartalet 2025

- Nettoomsättningen förväntas öka med 52 procent, från 24,6 MSEK till 37,4 MSEK.
- EBITDA förväntas bli positivt, vilket innebär en förbättring jämfört med motsvarande period föregående år då EBITDA uppgick till –2 MSEK.

Preliminärt utfall för helåret 2025

- Nettoomsättningen förväntas öka med 26 procent, från 82,8 MSEK till 104,2 MSEK.
- EBITDA för helåret förväntas bli positivt och uppgå till 1,0–2,0 MSEK, vilket motsvarar en förbättring med 3,8–4,8 MSEK jämfört med föregående år då EBITDA uppgick till –2,8 MSEK.

Utvecklingen av Bolagets nettoomsättning och EBITDA mellan perioderna bedöms framför allt vara hänförlig till ökad försäljningsvolym, förbättrad kostnadseffektivitet samt positiva skaleffekter i verksamheten.

Medlemsintäkterna under december månad 2025 bedöms uppgå till cirka 1,9 MSEK, vilket markerar ett nytt rekord för Bolaget. Ökningen i nya prenumeranter påverkar resultatet negativt på kort sikt, eftersom förvärvskostnader uppstår direkt medan medlemsintäkterna realiserar över tid. På längre sikt bidrar tillväxten positivt till lönsamheten. Trots detta förväntas kvartalet uppvisa positivt EBITDA, då flera andra nyckeltal utvecklats starkt under perioden.

Det preliminära utfallet för helåret 2025 ligger strax under Bolagets tidigare kommunicerade finansiella mål för 2025, vilka innebar en nettoomsättning om 110 MSEK och EBITDA om 2 MSEK. Bolagets tidigare kommunicerade mål för 2026 kvarstår oförändrade och innebär en nettoomsättning inom intervallet 150–200 MSEK och EBITDA om 8–12 MSEK.

Det preliminära utfallet för fjärde kvartalet 2025 och helåret 2025 har varken granskats eller reviderats av Bolagets revisor och kan komma att bli föremål för justeringar. Bolagets bokslutskommuniké för 2025 publiceras den 26 februari 2026.

Certified Adviser

Augment Partners AB är bolagets Certified Adviser.

Telefon: +46 8-604 22 55

E-post: info@augment.se

För mer information, vänligen kontakta:

Emil Henriksson, VD Sweden Buyersclub AB

Telefon: (+46) 73 37 71 937

E-post: emil.henriksson@buyersclub.se

Denna information är sådan som Sweden Buyersclub AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning 596/2014. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande vid den tidpunkt som anges av Bolagets nyhetsdistributör vid publiceringen av detta pressmeddelande.

Om Buyersclub:

Sweden Buyersclub AB är ett teknikdrivet e-handelsbolag med en skalbar och automatiserad plattform som möjliggör snabb expansion utan att kostnaderna växer i samma takt som intäkterna. Bolaget kombinerar en prenumerationsbaserad affärsmodell – via buyersclub.se – med ett växande ekosystem av nischade webbutiker. Sortimentet sträcker sig över fler än tio kategorier, inklusive skönhet, elektronik, husdjursprodukter, böcker, leksaker, kontorsvaror och möbler.

För prismedvetna konsumenter erbjuder buyersclub.se medlemskapet Buyersclub Plus, som ger tillgång till inköpspriser, fri frakt, lägsta prisgaranti och andra exklusiva förmåner. För bolaget innebär medlemsmodellen en återkommande och förutsägbar intäktsström, vilket skapar stabilitet och långsiktighet i affären.

Buyersclubs digitala plattform synkroniserar produktdata och lagerstatus direkt med leverantörer, vilket kraftigt minskar behovet av eget lager och därmed reducerar kapitalbindning – en betydande risk och kostnad för traditionella e-handelsbolag.

Genom omfattande teknikinvesteringar har bolaget byggt ett unikt, automatiserat system som hanterar hela orderflödet sömlöst och i realtid, oavsett försäljningskanal. Algoritmer optimerar prissättning och distribution, vilket möjliggör skalbar tillväxt utan ökade fasta kostnader.

Som komplement till detta används ett smart crossdocking-lager, som fungerar som en effektiv omlastningspunkt där varor från flera olika leverantörer anländer och snabbt paketeras om till en samlad försändelse – utan att lagras under längre tid. Denna kombination minimerar lagerhållning, sänker kapitalbindningen och ger kunden en enhetlig leverans – även vid köp av flera produkter från olika leverantörer – vilket förbättrar köpupplevelsen.

Under 2024 vidareutvecklades plattformen för att möjliggöra spegling av sortimentet till flera så kallade storefronts. Först ut var bookhero.se och norimont.com under 2024, följt av kontorsjätten.se och möbeljätten.se i början av 2025, samt nytilskottet kontorsboden.se som lanserades i slutet av oktober samma år. Genom dessa kan delar av Buyersclubs sortiment paketeras om för nya målgrupper – utan att det kräver ytterligare resurser.

Dessa hemsidor använder samma tekniska plattform, personal, lager och logistiklösning som buyersclub.se, vilket gör det möjligt för bolaget att snabbt och kostnadseffektivt expandera sitt affärsutbud, nå nya kundgrupper och ta större marknadsandelar.

Buyersclubs modell innebär att varje ny kanal – oavsett om det är en egen nischad sajt eller en extern marknadsplats – direkt kan kopplas till den centrala infrastrukturen, vilket skapar stora möjligheter för lönsam tillväxt.

Framåtriktade uttalanden

Detta pressmeddelande innehåller framåtriktade uttalanden som avser Bolagets avsikter, bedömningar eller förväntningar avseende Bolagets framtida resultat, finansiella ställning, likviditet, utveckling, utsikter, förväntad tillväxt, strategier och möjligheter samt de marknader inom vilka Bolaget är verksamt. Framåtriktade uttalanden är uttalanden som inte avser historiska fakta och kan identifieras av att de innehåller uttryck som "anser", "förväntar", "förutser", "avser", "uppskattar", "kommer", "kan", "förutsätter", "bör", "skulle kunna" och, i varje fall, negationer därav, eller liknande uttryck. De framåtriktade uttalandena i detta pressmeddelande är baserade på olika antaganden, vilka i flera fall baseras på ytterligare antaganden. Även om Bolaget anser att de antaganden som reflekteras i dessa framåtriktade uttalanden är rimliga, kan det inte garanteras att de kommer att infalla eller att de är korrekta. Då dessa antaganden baseras på antaganden eller uppskattningar och är föremål för risker och osäkerheter kan det faktiska resultatet eller utfallet, av många olika anledningar, komma att avvika väsentligt från vad som framgår av de framåtriktade uttalandena. Sådana risker, osäkerheter, eventualiteter och andra väsentliga faktorer kan medföra att den faktiska

händelseutvecklingen avviker väsentligt från de förväntningar som uttryckligen eller underförstått anges i detta pressmeddelande genom de framåtriktade uttalandena. Bolaget garanterar inte att de antaganden som ligger till grund för de framåtriktade uttalandena i detta pressmeddelande är korrekta och varje läsare av pressmeddelandet bör inte opåkallat förlita sig på de framåtriktade uttalandena i detta pressmeddelande. Den information, de uppfattningar och framåtriktade uttalanden som uttryckligen eller underförstått framgår här lämnas endast per dagen för detta pressmeddelande och kan komma att förändras. Varken Bolaget eller någon annan åtar sig att se över, uppdatera, bekräfta eller offentligt meddela någon revidering av något framåtriktat uttalande för att återspegla händelser som inträffar eller omständigheter som förekommer avseende innehållet i detta pressmeddelande, såtillvida det inte krävs enligt lag eller Nasdaq First North Growth Markets regelverk.