

Kundbehov i fokus när Garantum prisas

När Europas ledande aktörer inom strukturerade produkter återigen samlades i London för den prestigefyllda galan *SRP Europe Awards* stod det klart att svenska Garantum fortfarande tillhör toppen. Utöver en rad nomineringar tilldelades företaget utmärkelserna "Best Performance Sweden" och "Best Distributor Sweden" – en tydlig bekräftelse på både produktkvalitet och starkt kundförtroende i Sverige.

– Vår drivkraft är alltid att skapa mervärde för investeraren. Det är därför glädjande att återigen vinna dessa kategorier, eftersom det belyser avkastningen och kvaliteten i de lösningar som möter våra kunders verkliga behov, säger Mats Eriksson, ansvarig för Investment Solutions på Garantum.

Stark historik – och tydligt kundfokus

Garantum är en av Nordens största aktörer inom strukturerade produkter. Sedan 2005 har företaget arrangerat över 5 000 placeringar, med en genomsnittlig årlig avkastning på **7,95 procent** fram till och med 2024 – i linje med Stockholmsbörsens utveckling.



– Vår rådgivning bygger på att skraddarsy lösningar utifrån varje kunds behov, där strukturerade produkter kompletterar portföljer som även innehåller fonder, aktier och diskretionär förvaltning. Många söker idag ett mer flexibelt sparande än vad traditionella produkter kan erbjuda – där spelar vi en viktig roll, säger Mats Eriksson.

Internationell tillväxt märks nu även i Norden

Intresset för strukturerade produkter – särskilt kapitalskyddade – ökar snabbt internationellt. Den utvecklingen har hittills gått långsammare i Norden, men nu ser Garantum tydliga signaler på att allt fler investerare söker lösningar som kombinerar trygghet med avkastningsmöjligheter.

– Med dagens ränteläge kan vi erbjuda betydligt starkare villkor än tidigare, vilket gör kapitalskyddade placeringar till ett attraktivt alternativ för många kunder. Vi ser en tydlig rörelse i riktning mot mer balanserade investeringsstrategier, säger Caroline Wasing på Garantum.

Hon framhåller att kapitalskyddade produkter fyller ett viktigt tomrum i traditionella sparportföljer – särskilt när investerare efterfrågar både stabilitet och potential i en osäker marknad.

Skraddarsydd rådgivning – när andra går åt motsatt håll

Medan många aktörer standardiserar sina erbjudanden och automatiserar bort den personliga kontakten, väljer Garantum en annan väg. Här står individanpassad rådgivning, personliga möten och skraddarsydda portföljer i centrum. Rådgivarna finns dessutom lokalt nära kunderna och erbjuder hög tillgänglighet och snabb återkoppling – något som både efterfrågas och uppskattas.

– Vi lägger stor vikt vid att förstå varje kunds unika situation. Strukturerade produkter ger dessutom kunder och rådgivare en flexibilitet som kompletterar andra tillgångsslag och gör det möjligt att bygga portföljer som är både robusta och relevanta, avslutar Mats Eriksson.

För mer information kontakta:

Patrick Bejerskog, Mediekontakt Garantum, patrick.bejerskog@garantum.se

Garantum

Garantum erbjuder individanpassade investeringslösningar genom en plattform skraddarsydd för individanpassad rådgivning. I utbudet finns strukturerade produkter, kvalitetssäkrat fondtorg, aktiehandel, diskretionär förvaltning och Private Banking, med rådgivning nära kunden. I koncernen ingår även fondbolaget Aktie-Ansvar. www.garantum.se | www.aktieansvar.se