

Garantum visar styrkan i individanpassade investeringslösningar

Med en genomsnittlig årsavkastning på 7,95 procent för över 2 000 förfallna placeringar sedan 2005 fortsätter Garantum att leverera lösningar som kombinerar långsiktig avkastning med riskhantering. Som en växande aktör inom förmögenhetsförvaltning och Private Banking erbjuder Garantum en helhetslösning som ger investerare fler alternativ än enbart traditionella sparprodukter.

– Att hjälpa våra kunder att hitta balans mellan risk och avkastning är vår styrka. Denna statistik är inte bara siffror utan ett bevis på att vi erbjuder lösningar som verkligen fungerar i praktiken, säger Anders Sandberg, vd på Garantum.

Ett bredare erbjudande för moderna behov

Garantums framgång bygger på att erbjuda kunderna fler alternativ än enbart traditionella sparprodukter. Genom att rådgivare och kunder dessutom har tillgång till utvalda fonder, diskretionär förvaltning och aktiehandel kan en helhetslösning skapas som matchar både marknadsförutsättningar och individuella behov.

Strukturerade produkter utgör en viktig del i Garantums erbjudande och har under åren visat sig vara ett dynamiskt verktyg för riskhantering. Avkastningshistoriken visar att 80 procent av produkterna gett positiv avkastning och endast sex procent har lett till förluster över tio procent – en trygghet för investerare i osäkra tider.



Anders Sandberg
vd Garantum

Prisbelönt innovation

Under 2024 fick Garantum ytterligare internationella utmärkelser vid SRP Europe Awards, där bolaget utsågs till både "Bästa distributör i Sverige" och "Bäst avkastning i Sverige." Dessa priser är en bekräftelse på Garantums förmåga att kombinera innovativa investeringslösningar med kundfokus.

– Utmärkelsen är naturligtvis bekräftande, men det viktigaste för oss är att skapa värde för våra kunder. Att våra lösningar hjälper dem att nå sina mål är den största vinsten, säger Mats Eriksson, ansvarig för Investment Solutions på Garantum.

Personlig rådgivning i fokus

Medan många aktörer rör sig mot standardisering och automatisering, går Garantum i motsatt riktning. Företaget fokuserar på individanpassad rådgivning och personliga möten lokalt nära kunderna för att kunna erbjuda rätt lösning vid rätt tillfälle.

– Vi tror på styrkan i relationer och på att finansiell rådgivning måste vara lika unik som varje kund. Våra kunder vill ha stöd i att navigera marknaden och skapa robusta portföljer och det är där vi gör skillnad, avslutar Anders Sandberg.

Pressmaterial:

Ladda ner pressbilder [här](#)

För mer information kontakta:

Patrick Bejerskog, Mediakontakt Garantum, patrick.bejerskog@garantum.se

Garantum

Garantum är marknadsledare på individanpassade investeringslösningar i Norden. Via en teknisk plattform skräddarsydd för individanpassad rådgivning erbjuds Private Banking, utvalda fonder, strukturerade produkter, diskretionär förvaltning, aktiehandel, analyser och rådgivning lokalt nära kunden. I Garantumkoncernen ingår även fondbolaget Aktie-Ansvar. www.garantum.se | www.aktieansvar.se