

Bokslutskommuniké

SolidX AB (publ)
Maj 2025 - april 2026

Tack för ditt intresse i SolidX.

Bästa hälsningar
Filip Alexanderson
Grundare & VD

Finansiell information	4
VD har ordet	6
Periodens höjdpunkter	8
Verksamhetsöversikt	9
Koncernens finansiella rapporter	17
Kommentar till den finansiella rapporten	18
Resultaträkning, koncern	19
Balansräkning, koncern	20
Kassaflödesanalys, koncern	21
Förändring av eget kapital, koncern	22
Moderbolagets finansiella rapporter	23
Resultaträkning, moderbolaget	24
Balansräkning, moderbolaget	25
Kassaflödesanalys, moderbolaget	26
Förändring av eget kapital, moderbolaget	27
Revisorsrapport	28

Finansiell information

Informationen som presenteras i denna rapport rör SolidX-koncernen om inget annat anges.

Helår EBITDA

+343%

Helåret:

Total ökning EBITDA resultat jämfört med samma period föregående år.

6,2* MSEK

Helåret:

EBITDA Resultat före avskrivningar.
(1,4 MSEK)

*Exklusive redovisningstekniska engångseffekter
uppgår EBITDA till 7,2 MSEK

Likvida medel

+128%

Helåret:

Total ökning av likvida medel vid periodens utgång jämför med samma period föregående år.

12,1 MSEK

Helåret:

Likvida medel vid periodens utgång
(5,3 MSEK)

Kassaflöde

+14,9 MSEK

Helåret:

Total ökning av kassaflödet från löpande verksamheten jämfört med samma period föregående år.

12,8 MSEK

Helåret:

Kassaflöde från löpande verksamheten
(-2,1 MSEK)

”En väsentligt effektivare organisation”

Senaste 12 månaderna:

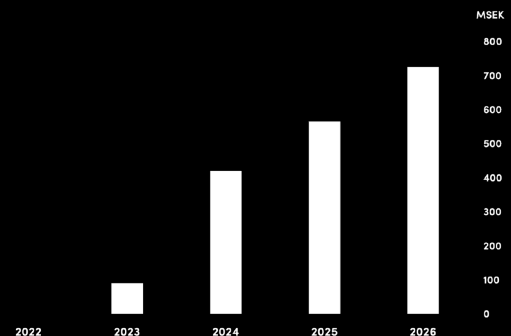
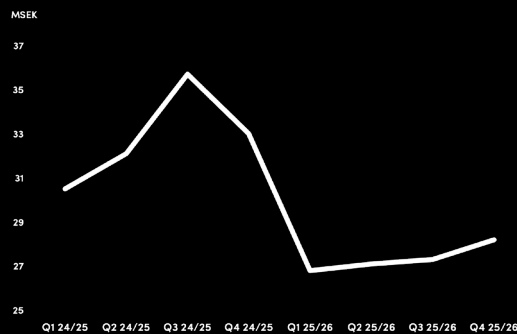


Effektivisering

+ 700 MSEK

Minskade internkostnader

Tilldelade ramavtals kontraktsvärde



SolidX AI

2026 lanserar vi SolidX Match, en AI-plattform för konsulter som matchas i realtid mot sin kompetens och tusentals uppdrag.

A man with short, light-colored hair and glasses is smiling. He is wearing a white blazer over a white button-down shirt and dark trousers. He is standing outdoors, leaning against a wooden post. The background is a blurred green landscape with trees and a path.

“ Starkt kassaflöde och
högre marginal ”

Filip Alexanderson
Grundare & VD

VD Filip Alexanderson

Kommentar

Det gångna verksamhetsåret har präglats av transformation, effektivisering och långsiktiga investeringar för framtiden.

SolidX är idag ett annat bolag än för tolv månader sedan. Vi har gått från att enbart vara ett konsultbolag till att bli en plattform för kompetensförsörjning där teknik, data och AI blir en allt viktigare del av affären. Samtidigt levererar kärnverksamheten sitt bästa resultat på flera år. Kombinationen av lönsam konsultverksamhet och skalbara teknikprodukter skapar en mycket intressant plattform för framtida värdeskapande.

Trots en utmanande marknad levererar SolidX det starkaste årsresultatet i bolagets historia. Det visar styrkan i vår affärsmodell, vår organisations förmåga att anpassa sig och det fokus på lönsam tillväxt som präglat verksamheten under året. Vi har samtidigt lyckats stärka koncernens lönsamhet, kassaflöde och finansiella ställning på ett tydligt sätt.

Under året uppgick EBITDA till 6,2 MSEK, jämfört med 1,2 MSEK föregående år, en förbättring om över 5 MSEK. Resultatutvecklingen är ett kvitto på det arbete vi genomfört för att anpassa organisationen, förbättra resursutnyttjandet och skapa en mer effektiv kostnadsstruktur. Samtidigt har kassaflödet från den löpande verksamheten förbättrats med närmare 15 MSEK till 12,8 MSEK, vilket visar styrkan i vår underliggande affär och vårt fokus på rörelsekapital.

Vid verksamhetsårets slut uppgick likvida medel till 12,1 MSEK, jämfört med 5,3 MSEK föregående år. Den förbättrade likviditeten ger oss en betydligt starkare plattform för fortsatt tillväxt och utveckling.

Under året har vi medvetet prioriterat lönsamhet framför volym. Genom att fokusera på uppdrag med högre kvalitet och bättre marginaler samt optimera vår interna kostnadsstruktur har vi skapat ett betydligt starkare resultat trots lägre omsättning.

Under året har vi också genomfört strategiska investeringar i egenutvecklad mjukvara och AI-relaterade lösningar. Totalt har 3,3 MSEK aktiverats avseende egenutveckling, vilket speglar vårt arbete med att bygga framtidens plattformar inom koncernen. Ett viktigt resultat av detta arbete är lanseringen av SolidMatch, vår AI-drivna plattform som samlar och matchar konsultuppdrag mot rätt kompetens. Plattformen har redan under sin inledande fas genererat affärer och mottagits väl av marknaden. Vi ser SolidMatch som en central del av koncernens framtida utveckling och en viktig byggsten i vår ambition att skapa mer skalbara och teknikdrivna intäktströmmar.

När vi nu går in i det nya verksamhetsåret gör vi det med en starkare finansiell position, en effektivare organisation och flera spännande tillväxtinitiativ. Vår ambition är att fortsätta utveckla SolidX från ett traditionellt konsultbolag till en skalbar teknik- och plattform driven koncern där AI, automatisering och egna produkter successivt utgör en allt större del av värdeskapandet. Med en starkare finansiell ställning, bevisad lönsamhet och nya tekniska plattformar står vi väl positionerade för att skapa långsiktigt aktieägarvärde.

Jag vill rikta ett stort tack till våra medarbetare, kunder, partners och aktieägare för det fortsatta förtroendet. Tillsammans har vi lagt grunden för nästa fas i SolidX utveckling.

Filip Alexanderson
VD, SolidX AB (publ)

Periodens höjdpunkter

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Den 21 maj 2025 meddelade SolidX att bolagets styrelseordförande Gabriel Paulison på egen begäran lämnar sitt uppdrag med omedelbar verkan på grund av personliga skäl. Styrelsen beslutade samtidigt att befintlig styrelseledamot Mikael Lunga tillträder som tillförordnad styrelseordförande fram till nästa bolagsstämma. Förändringen bedöms inte påverka bolagets operativa verksamhet eller strategiska inriktning.

Den 2 juni 2025 offentliggjorde SolidX en omvänd vinstvarning för fjärde kvartalet 2024/2025. Det preliminära resultatet för kvartalet uppgick till cirka 1,4 MSEK, motsvarande en ökning om 27 procent jämfört med motsvarande period föregående år. Nettoomsättningen uppgick till cirka 39 MSEK för kvartalet och cirka 149 MSEK för helåret 2024/2025. Utvecklingen markerade ett tydligt trendbrott efter en period av svagare marknadsutveckling och visade på förbättrad effektivitet samt starkt lönsamhet i verksamheten.

Den 23 juni 2025 meddelade SolidX att bolaget godkänts som leverantör inom ett nationellt dynamiskt inköpssystem för IT-tjänster inom offentlig sektor. Godkännandet innebär att SolidX får möjlighet att delta i framtida upphandlingar inom ett av Sveriges mest omfattande inköpssystem för specialistkompetens inom IT. Avtalet bedöms stärka bolagets position inom offentlig sektor och skapa förutsättningar för långsiktig tillväxt inom området.

Den 4 september 2025 meddelade SolidX etableringen av SolidX North som ett led i bolagets fortsatta expansions- och tillväxtstrategi. Satsningen syftar till att stärka närvaron i norra Sverige och skapa nya affärsmöjligheter inom både privat och offentlig sektor.

Den 24 november 2025 offentliggjorde SolidX en omvänd vinstvarning för andra kvartalet 2025/2026.

Det preliminära resultatet för kvartalet uppgick till cirka 4,5 MSEK, vilket motsvarade bolagets historiskt högsta resultatnivå för ett enskilt kvartal. Den positiva utvecklingen drevs främst av förbättrad beläggningsgrad, effektiviseringar och fortsatt stark efterfrågan inom utvalda affärsområden.

Den 23 december 2025 utsågs SolidX till Gasellföretag för fjärde året i rad. Utmärkelsen bekräftar bolagets fortsatta tillväxtresa och starka utveckling över tid.

Den 12 januari 2026 etablerade SolidX verksamheten SolidX Venture Studio och utsåg David Nayeem till Head of Venture Studio. Initiativet syftar till att utveckla nya digitala affärsområden, innovation och AI-relaterade satsningar inom koncernen.

Den 18 februari 2026 offentliggjorde SolidX Venture Studio ett strategiskt samarbete med Rider's Position Sweden AB. Samarbetet syftar till att utveckla nya digitala lösningar och stärka båda parter marknadsposition inom sina respektive områden.

Väsentliga händelser efter periodens utgå

Den 4 maj 2026 lanserade SolidX den AI-baserade plattformen "Solid Match", utvecklad för att effektivisera och förbättra matchningen mellan konsulter och uppdrag genom AI-driven teknologi. Plattformen är ett led i bolagets strategi att skapa skalbara digitala tjänster och stärka konkurrenskraften inom konsult- och kompetensförsörjningsmarknaden.

Den 28 maj 2026 meddelade SolidX-koncernens danska dotterbolag att bolaget tilldelats ett nytt ramavtal med Region Midtjylland i Danmark. Ramavtalet har ett uppskattat totalt värde om cirka 160 MSEK över avtalsperioden och bedöms stärka koncernens position på den danska marknaden samt skapa goda förutsättningar för fortsatt expansion inom offentlig sektor i Norden.

Verksamhetsöversikt

SolidX AB (publ)

Konsultbolag som ger maximalt värde genom teknik, AI och entreprenörskap

Introduktion till SolidX

Affärsmodell och strategi

SolidX är ett entreprenörsdrivet teknik- och konsultbolag som hjälper företag och offentliga organisationer att accelerera sin digitalisering genom specialistkompetens, AI och moderna digitala lösningar. Genom en kombination av konsultverksamhet, egenutvecklade plattformar och långsiktiga kundrelationer bygger SolidX en skalbar affär med återkommande intäkter.

Bolaget har etablerat långvariga samarbeten med några av Nordens mest välkända företag och organisationer och verkar idag på flera europeiska marknader. Med en effektiv organisation, hög beläggningsgrad och fokus på lönsam tillväxt har SolidX skapat en stabil plattform för fortsatt expansion.

Under det gångna verksamhetsåret har bolaget genomfört ett omfattande effektiviseringsarbete där organisationen anpassats, kostnadsbasen reducerats och den operativa effektiviteten stärkts. Resultatet är en betydligt högre lönsamhet, ett förbättrat kassaflöde och en starkare finansiell ställning.

SolidX befinner sig i en stark position för nästa tillväxtfas. Samtidigt som den traditionella konsultaffären fortsätter att utvecklas investerar bolaget i AI-drivna tjänster och digitala plattformar som skapar nya återkommande intäcksströmmar och ökar skalbarheten i verksamheten.

Bolagets strategi bygger på tre tydliga pelare:

- **Lönsam organisk tillväxt** inom konsultverksamheten.
- **AI och egenutvecklade plattformar**, där SolidMatch är ett tydligt exempel på hur teknik skapar nya affärsmöjligheter.
- **Kapitaldisciplin och starkt kassaflöde**, vilket ger goda förutsättningar att investera i framtida tillväxt.

Genom att kombinera entreprenörskap, teknisk spetskompetens och innovation har SolidX etablerat en affärsmodell som skapar värde för kunder, konsulter och aktieägare – både idag och på lång sikt. Genom att kombinera entreprenörskap, teknisk spetskompetens och innovation har SolidX etablerat en affärsmodell som skapar maximalt värde för kunder, konsulter och aktieägare – med ambitionen att vara det självklara valet, både idag och på lång sikt.

Verksamhets- och marknadsöversikt

Verksamhetsbeskrivning

SolidX AB är ett konsultbolag, bildat 2001, med fokus på IT, digitalisering samt vårdbemanning och verkar som kompetens- och resursförstärkning hos SolidX kunder. SolidX ingår i en koncern och har i dagsläget 5 dotterbolag; Sekel AB, SolidX Care AB, SolidX ApS i Danmark, Utvecklarbolaget Solutions Stockholm AB och SolidX North AB. Genom att erbjuda sina konsulter mer fördelaktiga villkor än andra konkurrerande konsultbolag, har SolidX skapat en verksamhet som omfattas av en stark tillväxttakt, låg personalomsättning och en bred kundbas. SolidX koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den enskilda konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer. SolidX vision är att erbjuda konsulterna obegränsad kompetensutveckling, frihet och flexibilitet, en attraktiv lönemodell och full transparens.

Introduktion till SolidX

SolidX målsättning är att skapa långsiktiga relationer med såväl kunder som sina konsulter och har som mål att samtliga medarbetare ska trivas och ges möjlighet till kompetensutveckling. Genom att erbjuda sina konsulter mer fördelaktiga villkor än andra konkurrerande konsultbolag, har SolidX skapat en verksamhet som omfattas av en stadig tillväxttakt, låg personalomsättning och en bred kundbas. Exempelvis erbjuder SolidX sina konsulter i genomsnitt 20 000 SEK mer i ersättning per månad än konkurrerande verksamheter.

Bolagets konsulter har främst kompetens inom områden kopplat till IT, digitalisering samt vård. SolidX kunder är dock inte branschspecifika varvid Bolagets konsulter arbetar branschöverskridande inom områden som exempelvis bank och finans, handel och tjänster samt offentlig sektor. Genom att Bolagets kunder inte är branschspecifika är SolidX verksamhet således inte beroende av en specifik bransch.

En viktig aspekt i affärsmodellen är att Bolaget kapat väsentliga kostnader, så kallade overheadkostnader, i form av exempelvis kontorslokalhyra och kostnader för gemenskapsaktiviteter.

Totalt sett har Bolaget samma nivå av kostnader som andra konsultbolag. Det som dock skiljer Bolaget från

koncurrerande verksamheter är kostnadsfördelningen då det överblivna kapitalet från de uteblivna, ovan beskrivna, overheadkostnaderna i stället tillfaller konsulterna samt återinvesteras i Bolaget. Detta innebär att Bolagets konsulter erhåller högre arvode än vad konkurrerande verksamheter erbjuder utan att Bolaget åtar sig högre kostnader. Härutöver har Bolaget ett internt bonussystem som möjliggör ännu högre ersättning utöver ordinarie lön. Vidare finns en skalbarhet i affärsmodellen som, enligt styrelsen, är ovanlig för ett konsultbolag. SolidX har breddat verksamheten till att omfatta bemanning av sjukvårdspersonal, genom dotterbolaget SolidX Care AB. Bolaget har även bildat dotterbolaget SolidX ApS som ett led i att främja expansionen av koncernen i Danmark. Etableringen av SolidX ApS har genomförts av strategiska skäl eftersom det tillåter SolidX att effektivt driva affärer i Danmark. Att äga ett danskt dotterbolag underlättar, enligt styrelsen, att bedriva affärer med danska kunder i landet då det medför skattefördelar för både arbetstagare och arbetsgivare.

SolidX avser att applicera Bolagets framgångsrika affärsmodell i övriga Norden, där Danmark är en viktig målmarknad och ett viktigt expansionssteg. Den svenska kronan har försvagats avsevärt jämfört med de övriga nordiska ländernas valuta. Enligt SolidX är det därför av stor vikt att Bolaget nyttjar läget och exporterar svenska konsulter till de nordiska länderna, både inom SolidX moderbolag med IT-konsulter samt inom SolidX Care, med läkare. Detta är också en av de främsta anledningarna till att SolidX ApS startades upp i Danmark. Framgent kommer både vårdpersonal och IT-konsulter med uppdrag i Danmark att anställas via SolidX ApS. En svag svensk krona är också anledningen till att SolidX skyndar på tillväxten i Norge. Enligt SolidX är det lönsamt för norska aktörer att köpa tjänster från Sverige. Bolaget har tecknat ett avtal med Optimera, en byggvaruhandel för yrkeskunder, vilket är SolidX hittills första affär på den norska marknaden. Enligt SolidX styrelse fortsätter den goda efterfrågan på IT-tjänster att gynna tillväxten i Bolaget och nu även på den strategiskt viktiga nya marknaden i Norge. SolidX avtal med Optimera rör en konsult inom IT som ska utgå ifrån Norge.

Konsultverksamheten

Koncept och vision

SolidX koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den egna konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer. Visionen är att erbjuda konsulterna obegränsad kompetensutveckling, frihet och flexibilitet, en attraktiv lönomodell och full transparens. Visionen är att Bolaget ska vara nästa generations konsultbolag.

Konsulter

Som en del av Bolagets strategi, i syfte att minimera kostnader, anställs konsulter aldrig utan att uppdrag finns att tillgodose respektive konsult.

Arbetsätt

Omfattningen avseende konsulternas uppdrag varierar från sex (6) månader till tre (3) år med en genomsnittstid om cirka ett (1) år upp till tre (3) år med option på förlängning. Varje projekt definieras av Bolagets kunder där SolidX bistår med kompetens och resursförstärkning, antingen på distans eller i vissa fall på kundens kontor. SolidX konsulter fyller primärt olika specialistroller hos sina kunder. Vid det fall Bolagets konsulter är mellan projekt har Bolaget pågående interna projekt som konsulten arbetar med. Vidare ges konsulterna möjlighet till kompetensutveckling, vilket innebär att de exempelvis kan gå relevanta utbildningar som bekostas av Bolaget.

Affärs- och kompetensområden

Bolaget anställer konsulter med olika kompetenser och varierande bakgrund, ålder, erfarenheter och expertisområden. Majoriteten av Bolagets konsulter har dock specifika expertkunskaper och spetskompetens inom områdena IT, digitalisering och vård. Nedan anges de övergripande kompetensområden som återfinns bland Bolagets konsulter. Nedan angivelse utesluter inte att Bolaget åtar sig att anställa konsulter inom andra affärs- och kompetensområden utöver de nedan angivna.

Business Intelligence och Data Management

Business Intelligence (BI) och Data Management (datahantering) är en kombination av affärs- och dataanalys. BI och Data Management innefattar att samla, lagra och analysera data från en affärsverksamhet och syftar till att omvandla insamlad data till insikter för organisationen att agera på. Detta i syfte att hjälpa organisationer att fatta

smartare och mer datadrivna beslut samt identifiera problem inom verksamheten. SolidX konsulter bistår företag med kunskap inom både datahantering och BI-visualisering. Bolaget har valt att specialisera sig inom de marknadsledande verktygen Qlik Sense och Qlikview samt Microsoft Power BI. Härutöver satsar SolidX även inom områdena Data Science (dataanalys och processoptimering) samt AI (artificiell intelligens).

Hårdvaru- och mjukvaruutveckling

Hårdvara och mjukvara innefattar fysiska respektive icke-fysiska delar av exempelvis en dator, varvid hårdvara innefattar de fysiska attributen och mjukvara de icke-fysiska. En dator har exempelvis hårdvara i termer av ett kretskort eller grafikkort etc. sammanhanget är mjukvaran i datorn själva grafiken eller operativsystemet. Mjukvaruutveckling innebär således aktiviteter som exempelvis programmering, sammanställning av krav, mjukvarudesign och testning

Inom området mjukvaruutveckling har Bolaget konsulter som specifikt arbetar med s.k. Embedded utveckling, vilket innebär att konsulterna bistår med att utveckla mjukvara som integreras med tekniken. SolidX bistår kunder både med Embedded utveckling inom t.ex. fordonsindustrin men även testning och hårdvaruutveckling inom telekom- och industrisektorn. SolidX har utyrda konsulter hos Axis Communication som arbetar med backend-utvecklingen av smarta säkerhetslösningar. Härutöver har SolidX konsulter kunskaper inom programmeringsspråken Python, C++, SQL, Matlab och R i syfte att bistå kunderna med mjukvaruutveckling samt datamodellering.

UX- och UI-design

Bolaget har ett antal konsulter som arbetar med UX-design. UX står för User Experience och avser interaktionen mellan användare och hemsida. UX-designers fokus ligger primärt på att maximera användbarheten och användarupplevelsen, dvs. uppfattningen, av en hemsida eller applikation. Målet med UX-design är att göra användarens interaktion så enkel och effektiv som möjligt. Mer konkret kan UX-design innebära exempelvis strategiska placeringar av knappar och symboler som underlättar användarupplevelsen av en hemsida. Bolagets konsulter har som mål att skapa konkurrenskraftiga och smidiga användarupplevelser genom att bidra med aktuell expertis inom UX-design. Härutöver har Bolaget konsulter som arbetar med UI-design. UI står för User Interface och innefattar de visuella aspekterna av en hemsida eller applikation. Detta innebär att en UI-designer arbetar med att exempelvis anpassa färger, ljus, kontrast, format på grafiska element, bilder, typsnitt och textformatering.

UI syftar till att fånga intresset hos användare. SolidX erbjuder konsulter som bistår med kvalificerade UI-designkunskaper och expertis.

Management Consulting

Bolaget har ett antal konsulter som agerar oberoende rådgivare i bolag i samband med olika aktiviteter kopplat till verksamhetsutveckling och digitaliseringsprocesser. Digitaliseringsprocesser tvingar ofta verksamheter att ta strategiska initiativ som syftar till att bygga upp, eller utveckla, en digital infrastruktur. Eftersom omvärlden kontinuerligt utvecklas och förändras ställs det nya krav på produkter och tjänster varvid en digital verksamhet måste underhållas och förvaltas. SolidX har som mål att se till att kundernas förändrade digitala behov förändras över tid och att bolagen förblir konkurrenskraftiga. SolidX erbjuder konsulter med expertis och strategisk rådgivning inom digital verksamhetsutveckling och projektledning.

Samarbetspartners

SolidX har cirka 40 etablerade samarbetspartners vilka återfinns inom både privat och offentlig sektor. Samarbetspartners möjliggör att Bolaget kan vara flexibla mot flertalet bolag och syftar till att sprida Bolagets konsulter till nya kundvertikaler. Bolaget är dock inte beroende av någon enskild samarbetspartner

Kundvertikaler

SolidX har ett antal etablerade kunder i Sverige inom både privat och offentlig sektor och innehar inget specifikt kundvertikalfokus. SolidX har genom långsiktigt och strategiskt arbete etablerat goda och långsiktiga relationer med Bolagets kunder. Totalt har SolidX 40 aktiva kunder och bland de största, sett till omsättning och storlek, tillhör Vattenfall, IKEA-koncernen, Siemens, Alfa Laval och Volvo. Bolagets konsulter är ämnade att arbeta branschöverskridande, varpå nedan listade kundvertikaler enbart är exempel på Bolagets nuvarande vertikaler och återspeglar således inte något specifikt kundvertikalfokus. Bolaget utesluter inga branscher eller kundvertikaler och ser sig inte som beroende av en specifik bransch.

Industri

Industrisektorn har likt många andra sektorer genomgått en omfattande digitaliseringsprocess som tvingat verksamheter att utveckla både befintliga och nya digitala infrastrukturer. Industrisektorn utvecklas ständigt och behöver kontinuerligt nya

verktyg i form av digitala tekniker samt datadrivna arbetssätt för att kunna fortsätta möta samhällets förändrade behov. SolidX har ett antal kunder inom industrisektorn, däribland företag inom transport- och förpackningsindustrin såsom Volvo, BorgWarner, Siemens och Tetra Pak. SolidX konsulter bistår Bolagets kunder genom att hjälpa dem med allt från datahantering till testning och mekanikkunskap.

Handel och tjänster

Inom området för handel och tjänster har Bolaget ett antal kunder, däribland IKEA-koncernen. Sektorn som avser handel och tjänster har genomgått stora digitala förändringar och har präglats av förändrade kundbeteenden och ett ökat nyttjande av att handla på nätet via så kallad e-handel. Det minskade behovet av det fysiska rummet för utbyte av handel och tjänster ställer högre krav på verksamhetens digitala infrastrukturer och system. Drivandet och utvecklingen kräver därtill kontinuerligt underhåll, drift och utveckling, vilket Bolaget tillgodoser via sina konsulter med spetskompetenser inom, framför allt, datahantering och beslutshanteringsstöd.

Bank/Finans

Bank- och finansbranschen har under en period förändrats av digitalisering varefter högre krav ställs på exempelvis banker att följa med i den digitala och teknologiska utvecklingen. Utvecklingen innefattar bland annat att förbättra och automatisera leverans och användning av bank- och finansiella tjänster. Bolaget har ett antal konsulter för uthyrning med spetskompetens inom bank- och finanssektorn, vars primära kompetensområde är inom Stakeholder Management och som Business Analyst.

Offentlig sektor

I paritet med verksamheter inom den privata sektorn har även offentlig sektor tvingats att vidta digitaliseringsåtgärder i takt med ökad digitalisering av samhället. Inom offentlig sektor bistår SolidX bland annat Göteborgs Stad med datahanteringsverktyget Qlik. Därtill bistår SolidX även Svenska Kraftnät, vilka är ett statligt affärsverk som förvaltar svenska statens stamnät för elkraft och är systemansvarig myndighet för elförsörjningen i Sverige, med supporttekniker

Affärsidé och affärsmodell

SolidX affärsidé har sitt ursprung i Bolagets VD, Filip Alexandersons, egen erfarenhet av att arbeta som konsult. Bolaget utvecklades med utgångspunkt i dessa erfarenheter och organisationen tog därefter den form som det har idag – en modern och nytänkande konsultverksamhet – innebärandes

högre arvode, mer flexibilitet och transparens för konsulterna, med låga overheadkostnader för Bolaget.

SolidX affärsmodell inbegriper att ha konsulter som är fullt uthyrda gentemot Bolagets kunder, det vill säga 100 procent av respektive konsults arbetstid. SolidX tar betalt per debiterad timme för sina konsulter som är schemalagda på heltid hos kund. Bolaget anställer inte konsulter såvida det inte finns något uppdrag att tillgodose konsulten inom tre (3) månader från det att konsulten anställts, innebärandes att Bolaget inte åtar sig någon risk om uppdrag uteblir. Undantag kan förekomma vid det fall en konsult besitter högt efterfrågade kompetenser. Vid det fall en konsult skulle hamna mellan två uppdrag ska konsulterna framgent arbeta på Bolagets innovationsstudio med interna projekt. Gällande uppstartskostnader för nya konsulter har Bolaget leasingavtal för material (datorer, telefon etcetera) för att minska den initiala kostnaden, vilket innebär bättre likviditet.

Att SolidX tillhandahåller högre ersättning än konkurrerande verksamheter till sina konsulter är en viktig aspekt i Bolagets affärsmodell. Högre arvode innebär dock lägre marginal per konsult, vilket kompenseras genom att Bolaget har låga overheadkostnader samt Bolagets exponentiella ökning av antalet konsulter. Vidare arbetar Bolaget aktivt för att konsulterna ska vilja fortsätta sin anställning och ser därför till att alltid tillgodose konsulterna med uppdrag. Beräknat på totalen genererar därför Bolagets affärsmodell, enligt styrelsens bedömning, högre vinstmarginal än branschsnittet. Sammanfattningsvis präglas affärsmodellen av organisk tillväxt kombinerat med lägre overheadkostnader i förhållande till konkurrenter.

Strategi

Tillväxtstrategier

För att kunna accelerera verksamhetstempot och öka lönsamheten tillämpas en tillväxtstrategi vilken huvudsakligen delas in i tre delar, vilka återges nedan.

Förädla befintliga tjänster

Den första delen av SolidX tillväxtstrategi för ökad lönsamhet innefattar att fördjupa och förädla Bolagets befintliga tjänster. Genom att kontinuerligt utveckla SolidX konsulttjänster och rekrytera och tillhandahålla konsulter med relevant kompetens, samt ta större åtaganden i form av renodlade tjänster med högre marginal, fördjupar SolidX sina kundrelationer. Detta innebär högre återköpsfrekvens och successivt högre säljeffektivitet för Bolaget. Detta är en viktig aspekt i SolidX strävan efter goda och långsiktiga kundrelationer.

Starta nya affärsenheter genom nyetableringar

Den andra delen av Bolagets tillväxtstrategi innefattar att starta nya affärsenheter genom nyetableringar. Detta sker genom rekrytering av entreprenörer med förutsättningar att starta och etablera nya bolag inom SolidX-koncernen, antingen inom nya specialismråden eller nya geografiska marknader. Bolagets dotterbolag SolidX Care är en affärsenhet som bildats av Bolagets nyetableringsstrategi.

Förvärva

Den tredje delen av tillväxtstrategin innebär att SolidX kontinuerligt utvärderar förvärv av verksamheter med potential att stärka Bolagets kapacitet, kompetens och/eller tjänsteutbud. En förutsättning vid förvärv är att det ska finnas en vilja och ambition hos det tilltänkta förvärvsobjektet att vidareutvecklas inom SolidX-koncernen.

Finansiella målsättningar

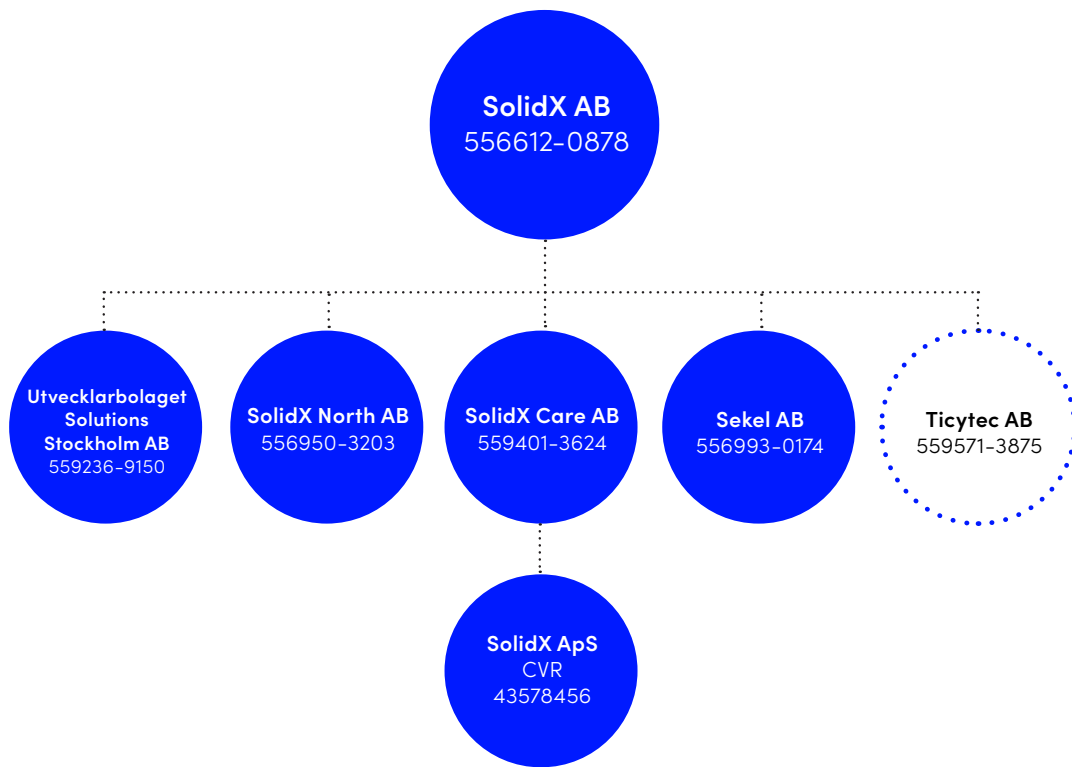
SolidX har en ambitiös tillväxtstrategi som syftar till att öka sin position på konsultmarknaden genom organisk tillväxt och strategiska förvärv. Bolaget har nyligen uppdaterat sina målsättningar för att bättre spegla den tillväxtresa som det har genomgått sedan noteringen och den strategi som formulerats för de kommande verksamhetsåren.

På lång sikt passera en nettoomsättning om 1 miljard som ett resultat av fortsatt expansion via organisk tillväxt samt förvärv i och utanför Sverige samt kontinuerlig expanderings med nya affärsområden

SolidX har ur flera avseenden en stark och unik position på konsultmarknaden och fortsätter att växa kraftigt. Bolagets rådande likviditetssituation bedöms som mycket god.

SolidX:s koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den egna konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer.

Organisationsstruktur



Allmän bolagsinformation

SolidX är ett svenskt publikt aktiebolag med säte i Malmö kommun, Skåne län och som bildades i Sverige den 21 maj 2001 och registrerades vid Bolagsverket den 12 juni 2001. Bolagets företagsnamn och tillika handelsbeteckning är SolidX AB. Bolagets organisationsnummer är 556612-0878 och dess LEI-kod är 894500MPWH6F2EDV8Z46. Bolaget bedriver sin verksamhet i enlighet med aktiebolagslagen (2005:551). Bolagets adress är Södergatan 13, 211 34, Malmö, Sverige. Bolagets representanter nås på telefonnummer 070-621 53 27 och Bolagets hemsida är www.solidx.se.

Organisationsstruktur

SolidX ingår i en koncern och Bolaget har 5 dotterbolag och 1 intressebolag; Sekel AB (ägs till 85 procent av SolidX och resterande 15 procent ägs av en extern part, Blomman AB. SolidX Care (ägs till 75% procent av SolidX varav 25% ägs av VD:n Anton Svenberg för bolaget), samt SolidX ApS i Danmark (ägs till 100 procent av SolidX Care). Vidare förvärvades 2 bolag år 2023 i december; Utvecklarbolaget Solutions Stockholm AB och numera SolidX North (tidigare Utvecklarbolaget Stokholm AB) som både ägs till 100% av SolidX AB, både inom IT konsultbranschen. TicyTec AB är ett intressebolag som ägs till 33,33 % av SolidX sedan våren 2026. Ovan återges koncernstrukturen.

SolidX Care AB

SolidX Care AB är ett dotterbolag till SolidX AB med fokus på vårdbemanning och rekryterar specialister och överläkare till sjukhus i Norden. Målet är att vara en attraktiv, långsiktig samarbetspartner för både läkare och sjukhus. SolidX Care har 11 konsulter. SolidX är inte beroende av dotterbolaget.

SolidX ApS

SolidX ApS är ett helägt dotterbolag till SolidX Care AB och har upprättats för att främja expansionen av koncernen i Danmark. Etableringen av SolidX ApS är av strategiska skäl som tillåter SolidX att effektivt driva affärer i Danmark.

Sekel AB

Sekel AB är ett dotterbolag till SolidX med fokus på ägande av fastigheter i syfte att hyra ut lägenheter för bostadsändamål. Sekel AB äger och förvaltar två hyresfastigheter, motsvarande 12 hyreslägenheter, i Umeå. Utveckling av Sekel AB är inget fokusområde för Bolaget varvid det inte finns någon etablerad framtidsplan som syftar till att utveckla detta dotterbolag. Bolagets fokus ligger i stället helt på SolidX och dess dotterbolag inom konsultverksamhet.

Ticytec AB

Ticytec AB är ett intressebolag där SolidX AB äger 33,33 procent av aktierna. Bolaget är ett konsultbolag inom IT och digitalisering med fokus på seniora frilansare och konsulter. Innehavet i Ticytec AB utgör en strategisk investering för SolidX och möjliggör samarbete inom områden där bolagens kompetenser kompletterar varandra. SolidX är inte beroende av Ticytec AB:s verksamhet.

Information om aktien

Aktien i SolidX är sedan 3 november 2021 upptagen till handel på handelsplattformen Spotlight Stock Market. Aktiens ISIN-kod är SE0016797971 och aktiens kortnamn är SOLIDX.

Aktieägare	Antal aktier	Röster och kapital (%)
Filip Alexanderson	26 010 642	72,35
Avanza Pension	4 607 894	12,82
Nordnet Pensionsförsäkringar AB	2 100 938	5,84
Raymond Consulting AB	1 108 911	3,08
Övriga	2 122 110	5,90
Totalt	35 950 495	100,00

Principer för delårsrapport upprättande

SolidX tillämpar Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012.1 (K3) vid upprättandet av sina finansiella rapporter såsom årsredovisningen, kassaflödesanalysen och delårsrapporter.

Granskning av revisor

Delårsrapporten har varit föremål för granskning av Bolagets revisor.

Kommande finansiella rapporter

SolidX upprättar och offentliggör en ekonomisk rapport vid varje kvartalsskifte. Kommande rapporter är planerade enligt följande:

- Offentliggörande av Årsredovisning 2026-08-26

Årsstämma och årsredovisning. Årsstämma är planerad att hållas den 16 september 2026. Årsredovisningen kommer publiceras på Bolagets hemsida (<https://www.solidx.se/ir/>) senast tre veckor innan årsstämman.

Avlämnande av bokslutskommuniké

Malmö, den 2026-06-29

SolidX

Styrelsen

Frågor kring rapporten besvaras av:

Filip Alexanderson, VD
Tel: +46 (0) 706 21 53 27
E-post: filip.a@solidx.se



Koncernens finansiella rapporter

SolidX AB (publ)

Kommentar till den finansiella rapporten

Rörelsens intäkter (EBITDA)

SolidX intäkter uppgick under de första tolv månaderna 2025/2026 till 130 589 (149 471) TSEK, motsvarande en minskning om cirka 13 % jämfört med motsvarande period föregående år. Nettoomsättningen uppgick till 126 852 (149 337) TSEK. Utvecklingen förklaras främst av ett lägre antal konsulter i koncernen jämfört med föregående år. Koncernen har samtidigt fortsatt arbetet med sin strategi med fokus på lönsamhet, förbättrat kapacitetsutnyttjande och kostnadskontroll.

Under perioden har bolaget även aktiverat arbete för egen räkning om 3 709 (0) TSEK, hänförligt till utveckling av koncernens interna satsningar och mjukvara. Aktiveringen speglar investeringar i effektiviseringar och långsiktiga utvecklingsinitiativ.

Under det fjärde kvartalet uppgick koncernens intäkter till 31 963 (39 023) TSEK, varav 30 036 (38 999) TSEK avsåg nettoomsättning. Aktiverat arbete för egen räkning uppgick till 1 914 TSEK under kvartalet.

Rörelsens resultat (EBITDA)

Rörelsens resultat före avskrivningar för de första tolv månaderna uppgick till 6 240 (1 198) TSEK, vilket innebär en förbättring om 5 042 TSEK jämfört med motsvarande period föregående år. Resultatutvecklingen förklaras främst av genomförda effektiviseringsåtgärder, förbättrad resursutnyttjandegrad samt en mer anpassad kostnadsstruktur genom översyn av bland annat rörelsens lönomodeller.

Resultatet före avskrivningar för det fjärde kvartalet uppgick till -252 (1 396) TSEK. Kvartalet har påverkats av periodrelaterade justeringar kopplade till vissa redovisningsposter i samband med ordinarie bokslutsgenomgång. Effekterna är redovisningstekniska och speglar inte den underliggande operativa utvecklingen under perioden. Justeringarna av engångskaraktär uppgår med sammantagen kostnadseffekt om ca 1 MSEK. Justerat för dessa poster hade resultatet före avskrivningar uppgått till cirka 0,7 MSEK för kvartalet respektive cirka 7,2 MSEK för helåret.

Kassaflöde från den löpande verksamheten

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under det fjärde kvartalet till 5 705 (-1 505) TSEK, vilket motsvarar en förbättring om 7 210 TSEK jämfört med

samma kvartal föregående år. För de första tolv månaderna uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till 12 756 (-2 119) TSEK, en förbättring om 14 875 TSEK jämfört med motsvarande period föregående år.

Förbättringen drivs främst av förändringar i rörelsekapitalet, minskad kapitalbindning och fortsatt arbete med effektivisering av kundfordringshanteringen. Under perioden har koncernen fortsatt arbetet med factoring av kundfordringar i syfte att skapa ett jämnare och mer förutsägbart kassaflöde över perioden, vilket bidragit till stärkt likviditet och ökad finansiell flexibilitet.

Kassaflöde från investeringsverksamheten

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -1 770 (0) TSEK under kvartalet och -3 717 (0) TSEK för de första tolv månaderna. Investeringarna avser främst egenutveckling av mjukvaru- och AI-relaterade verktyg i linje med tidigare kommunicerade satsningar.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick under det fjärde kvartalet till -3 035 (1 850) TSEK. Förändringen jämfört med motsvarande period föregående år förklaras främst av amortering av lån samt att koncernens tidigare checkräkningskredit inte längre nyttjas.

För de första tolv månaderna uppgick kassaflödet från finansieringsverksamheten till -2 295 (620) TSEK. Under perioden upptogs ett lån i samband med omställningen av koncernens finansieringsstruktur och övergången från checkräkningskredit till factoring av kundfordringar. I takt med ökat nyttjande av factoring har lånet successivt amorterats och koncernens checkräkningskredit avvecklats. Övergången till factoring innebär kortare kapitalbindning och ett mer säsongsanpassat kassaflöde som ett led i att optimera rörelsekapitalhanteringen.

Likvida medel

Likvida medel uppgick per 30 april 2026 till 12 076 (5 348) TSEK, vilket innebär en tydlig förbättring jämfört med motsvarande tidpunkt föregående år och speglar koncernens stärkta likviditetsposition under perioden.

Resultaträkning, koncern

(Belopp i KSEK)	3 mån 2026-02-01 2026-04-30	3 mån 2025-02-01 2025-04-30	12 mån 2025-05-01 2026-04-30	12 mån 2024-05-01 2025-04-30
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	30 036	38 999	126 852	149 337
Aktiverat arbete för egen räkning	1 914	0	3 709	0
Övriga rörelseintäkter	13	24	28	134
Summa intäkter	31 963	39 023	130 589	149 471
Rörelsens kostnader				
Handelsvaror	-13	-10	-24	-16
Uppdragsspecifika driftskostnader	-3 962	-4 628	-14 918	-19 033
Övriga externa kostnader	-3 086	-1 943	-9 587	-10 671
Personalkostnader	-25 155	-31 046	-99 820	-118 553
Resultat före avskrivningar	-252	1 396	6 240	1 198
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 213	-1 287	-4 915	-5 198
Övriga rörelsekostnader	-20	-33	-55	-65
Andelar i intresseföretagets resultat	-8	0	-8	0
Rörelsens kostnader	-33 457	-38 947	-129 327	-153 536
Rörelseresultat	-1 494	77	1 262	-4 065
Resultat från finansiella poster				
Ränteintäkter och liknande poster	19	11	14	60
Räntekostnader och liknande resultatposter	-324	-427	-1 075	-2 268
Finansiellt nettoresultat	-305	-417	-1 061	-2 209
Resultat efter finansiella poster	-1 799	-340	201	-6 273
Skatt	118	545	-659	234
Periodens resultat	-1 680	205	-458	-6 040
Hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	-40	208	-422	-6 021
Innehav utan bestämmande inflytande	-1 640	-4	-36	-18

Balansräkning, koncern

(Belopp i KSEK)	2026-04-30	2025-04-30
TILLGÅNGAR		
<i>Anläggningstillgångar</i>		
Egenutvecklad mjukvara	3 709	0
Goodwill	27 575	31 171
Byggnader och mark	4 476	4 577
Inventarier, verktyg och installationer	3 614	4 483
Fordringar hos intresseföretag	250	0
Andra långfristiga fordringar	367	303
Anläggningstillgångar totalt	39 990	40 534
<i>Omsättningstillgångar</i>		
Kundfordringar	6 385	15 385
Aktuell skattefordran	1 933	882
Övriga fordringar	2 079	2 591
Upparbetad ej fakturerad intäkt	7 527	8 104
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	489	2 722
Kortfristiga fordringar totalt	18 414	29 684
Kassa och bank	12 076	5 348
Omsättningstillgångar totalt	30 490	35 032
TILLGÅNGAR TOTALT	70 480	75 566
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Aktiekapital	580	580
Övrigt tillskjutet kapital	24 920	24 920
Annat eget kapital inklusive periodens resultat	5 615	6 039
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare	31 115	31 539
Innehav utan bestämmande inflytande	805	841
Eget kapital totalt	31 920	32 380
Avsättningar		
Uppskjuten skatteskuld	741	754
Avsättningar totalt	741	754
<i>Långfristiga skulder</i>		
Skulder till kreditinstitut	4 375	0
Övriga långfristiga skulder	2 391	3 730
Långfristiga skulder totalt	6 766	3 730
<i>Kortfristiga skulder</i>		
Checkräkningskredit	0	2 327
Skulder till kreditinstitut	4 792	7 500
Förskott från kunder	12	9
Leverantörsskulder	2 461	3 602
Aktuell skatteskuld	350	138
Övriga kortfristiga skulder	12 270	11 847
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	11 168	13 277
Kortfristiga skulder totalt	31 053	38 702
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	70 480	75 566

Kassaflödesanalys, koncern

(Belopp i KSEK)	3 mån	3 mån	12 mån	12 mån
	2026-02-01 2026-04-30	2025-02-01 2025-04-30	2025-05-01 2026-04-30	2024-05-01 2025-04-30
Rörelseresultat	-1 494	77	1 262	-4 065
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	1 221	170	4 908	2 756
Erhållen ränta	0	11	14	60
Erlagd ränta	-324	-210	-950	-1 816
Betald inkomstskatt	-386	554	-1 377	-565
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-982	602	3 856	-3 630
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital				
Minskning/ökning av fordringar	4 125	-5 246	11 933	-137
Minskning/ökning av leverantörsskulder	154	687	-1 140	192
Minskning/ökning av kortfristiga skulder	2 408	2 452	-1 893	1 456
Kassaflödet från den löpande verksamheten	5 705	-1 505	12 756	-2 119
Investeringsverksamheten				
Förvärv av inventarier, verktyg och installationer	0	0	-4	0
Försäljning av inventarier, verktyg och installationer	4	0	4	0
Investering i egenutvecklad mjukvara	-1 765	0	-3 709	0
Förvärv av intresseföretag	-8	0	-8	0
Kassaflödet från investeringsverksamheten	-1 770	0	-3 717	0
Finansieringsverksamheten				
Upptagna lån	0	1 239	4 878	1 239
Lämnat lån	-250	0	-250	0
Lämnad deposition	-12	0	-91	-244
Återbetald lämnad deposition	23	49	23	77
Amortering lån	-2 797	-278	-4 529	-2 778
Checkräkningskredit	0	840	-2 327	2 327
Kassaflödet från finansieringsverksamheten	-3 035	1 850	-2 295	620
Periodens kassaflöde	900	344	6 744	-1 499
Likvida medel vid periodens början	11 130	5 120	5 348	6 976
Kursdifferens i likvida medel	46	-116	-16	-129
Likvida medel vid periodens slut	12 076	5 348	12 076	5 348
Förändring i periodens kassaflöde	900	344	6 744	-1 499

Förändringar av eget kapital, koncern

Koncern	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat EK inkl. årets resultat	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa EK
Ingående eget kapital 2025-05-01	580	24 920	6 039	841	32 380
Periodens resultat	0	0	-422	-36	-458
Omräkningsdifferens	0	0	-2	0	-2
Eget kapital 2026-04-30	580	24 920	5 615	805	31 920



Moderbolagets finansiella rapporter

SolidX AB (publ)

Resultaträkning, moderbolaget

(Belopp i KSEK)	3 mån 2026-02-01 2026-04-30	3 mån 2025-02-01 2025-04-30	12 mån 2025-05-01 2026-04-30	12 mån 2024-05-01 2025-04-30
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	21 241	25 171	87 043	96 461
Aktiverat arbete för egen räkning	2 253	0	3 709	0
Övriga rörelseintäkter	14	24	31	90
Summa intäkter	23 508	25 196	90 783	96 551
Rörelsens kostnader				
Uppdragsspecifika driftskostnader	-6 046	-2 700	-17 325	-11 048
Övriga externa kostnader	-2 324	-1 318	-7 464	-8 621
Personalkostnader	-15 142	-20 101	-63 299	-78 732
Resultat före avskrivningar	-4	1 077	2 696	-1 850
Av- och nedskrivningar materiella anläggningstillgångar	0	-12	0	-45
Övriga rörelsekostnader	-14	-21	-41	-43
Summa kostnader	-23 525	-24 152	-88 128	-98 489
Rörelseresultat	-18	1 044	2 654	-1 938
Resultat från finansiella poster				
Ränteintäkter och liknande poster	28	1	7	5
Räntekostnader och liknande resultatposter	-207	-359	-756	-1 923
Finansiellt nettoresultat	-179	-357	-748	-1 918
Resultat efter finansiella poster	-197	687	1 906	-3 857
Bokslutsdispositioner				
Återföring från periodiseringsfond	0	2 503	0	2 503
Förändring av avskrivningar utöver plan	0	21	0	21
Summa bokslutsdispositioner	0	2 524	0	2 524
Resultat före skatt	-197	3 211	1 906	-1 332
Skatt	33	0	-198	0
Periodens resultat	-164	3 211	1 708	-1 332

Balansräkning, moderbolaget

(Belopp i KSEK)

2026-04-30

2025-04-30

TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar

Egenutvecklad mjukvara	3 709	0
Inventarier, verktyg och installationer	0	0
Andelar i koncernföretag	41 882	41 882
Andelar i intresseföretag	8	0
Fordringar hos intresseföretag	250	0
Fordringar hos koncernföretag	218	221
Anläggningstillgångar totalt	46 067	42 103

Omsättningstillgångar

Kundfordringar	3 351	10 819
Fordringar hos koncernföretag	722	641
Aktuell skattefordran	1 481	728
Övriga fordringar	259	261
Upparbetad ej fakturerad intäkt	6 599	8 104
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	370	381
Kortfristiga fordringar totalt	12 781	20 933

Kassa och bank	6 093	511
Omsättningstillgångar totalt	18 875	21 444

TILLGÅNGAR TOTALT

64 942

63 547

EGET KAPITAL OCH SKULDER

Bundet kapital

Aktiekapital	580	580
Fond för utvecklingsutgifter	3 709	0
Bundet eget kapital totalt	4 289	580

Fritt eget kapital

Överkursfond	24 920	24 920
Balanserat resultat	4 469	9 510
Periodens resultat	1 708	-1 332
Fritt eget kapital totalt	31 096	33 098
Eget kapital totalt	35 385	33 677

Obeskattade reserver

0

0

Långfristiga skulder

Skulder till kreditinstitut	4 375	0
Skulder till koncernföretag	3 065	3 065
Långfristiga skulder totalt	7 440	3 065

Kortfristiga skulder

Checkräkningskredit	0	2 327
Skulder till kreditinstitut	4 792	7 500
Förskott från kunder	2	0
Skulder till koncernföretag	3 339	529
Leverantörsskulder	1 321	1 912
Övriga kortfristiga skulder	4 928	5 530
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	7 734	9 006
Kortfristiga skulder totalt	22 117	26 805

SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER

64 942

63 547

Kassaflödesanalys, moderbolaget

(Belopp i KSEK)	3 mån 2026-02-01 2026-04-30	3 mån 2025-02-01 2025-04-30	12 mån 2025-05-01 2026-04-30	12 mån 2024-05-01 2025-04-30
Rörelseresultat	-18	1 044	2 654	-1 938
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	0	17	0	50
Erhållen ränta	2	1	7	5
Erlagd ränta	-207	-198	-628	-1 757
Betald inkomstskatt	-260	922	-876	763
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-482	1 786	1 157	-2 877
Kassaflöden från förändringar av rörelsekapital				
Minskning/ökning av fordringar	4 253	-4 814	8 830	88
Minskning/ökning av leverantörsskulder	-90	948	-591	555
Minskning/ökning av kortfristiga skulder	1 005	668	938	82
Kassaflödet från den löpande verksamheten	4 686	-1 412	10 335	-2 152
Investeringsverksamheten				
Investering i egenutvecklad mjukvara	-1 765	0	-3 709	0
Förvärv av intresseföretag	-8	0	-8	0
Kassaflödet från investeringsverksamheten	-1 774	0	-3 717	0
Finansieringsverksamheten				
Upptagna lån	0	1 239	4 878	1 239
Lämnat lån	-250	0	-250	0
Amortering lån	-2 500	-278	-3 333	-2 825
Checkräkningskredit	0	840	-2 327	2 327
Kassaflödet från finansieringsverksamheten	-2 750	1 801	-1 032	741
Periodens kassaflöde	162	389	5 586	-1 411
Likvida medel vid periodens början	5 912	122	511	1 922
Kursdifferens i likvida medel	19	0	-3	0
Likvida medel vid periodens slut	6 093	511	6 093	511
Förändring i periodens kassaflöde	162	389	5 586	-1 411

Förändringar av eget kapital, moderbolaget

Moderbolag	Aktiekapital	Övrigt bundet eget kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat	Periodens resultat	Summa EK
Ingående eget kapital 2025-05-01	580	-	24 920	9 510	-1 332	33 677
Resultatdisposition enl. beslut av sätmmman				-1 332	1 332	-
Fond för utvecklingsutgifter		3 709		-3 709		-
Periodens resultat					1 708	1 708
Eget kapital 2026-04-30	580	3 709	24 920	4 469	1 708	35 385

Revisors rapport över översiktlig granskning av en fullständig uppsättning av finansiella rapporter upprättade i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering

Till Styrelsen i SolidX AB

Org. Nr. 556612-0878

Inledning

Jag har utfört en översiktlig granskning av kvartals- och helårsrapport för SolidX AB för perioden 2025-05-01 - 2026-04-30. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och rättvisande presentera denna finansiella delårs- respektive helårsinformation i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering. Mitt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella delårs- respektive helårsinformation grundad på min översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Jag har utfört min översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionsred i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för mig att skaffa mig en sådan säkerhet att jag blir medveten om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på min översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger mig anledning att anse att den bifogade finansiella delårs- och helårsinformationen inte, i allt väsentligt, ger en rättvisande bild av företagets och koncernens finansiella ställning per den 30 april 2026 samt av dess finansiella resultat och kassaflöde för det räkenskapsår som slutade per detta datum i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering.

Malmö enligt datum för digital signering

Per Hedenus

Auktoriserad revisor

Detta är ett elektroniskt undertecknat dokument

Underskrifterna i detta dokument uppfyller kraven för Avancerad Elektronisk Underskrift enligt definitionen i eIDAS (EU:s förordning 910/2014).

Äktheten kan kontrolleras i alla tjänster som kan validera underskrifter som godkänts av Myndigheten för digital förvaltning (DIGG). Använd till exempel valideringstjänsten [Signport](#). För validering med Adobe Acrobat Reader, [läs mer här](#).

Notera, om dokumentet skrivs ut på papper följer de elektroniska underskrifterna inte med och kan därför inte valideras.

Följande personer har genom sin elektroniska underskrift godkänt innehållet i detta dokument samt försäkrat att angivna uppgifter är korrekta.

Underskrift 1

Namn: Per Hedenus
Identifieringsmetod: BankID SE
Datum och tid: 2026-06-26 10:02:09 GMT+02:00
Transaktions-ID: e5ab66383a754dfdb9fc46e9c2862f68



SOLID X