

Delårsrapport Q3

SolidX AB (publ)
November 2025 – Januari 2026

Innehålls- förteckning.

3	Finansiell information
4	VD har ordet
6	Periodens höjdpunkter
7	Verksamhetsöversikt
15	Koncernens finansiella rapporter
20	Moderbolagets finansiella rapporter

Finansiell information

November 2025 - Januari 2026

Informationen som presenteras i denna rapport rör SolidX-koncernen om inget annat anges.

Tredje kvartalet KSEK

+4 179

Total EBITDA ökning jämfört med
föregående år

1 763

Resultat före avskrivningar
(-2 417 KSEK)

31 478

Total nettoomsättning
(38 337 KSEK)

11 130

Likvida medel vid periodens utgång
(5 120 KSEK)



Filip Alexanderson
Grundare & VD

“ Från stabilisering till
skalbar lönsamhet ”

VD Filip Alexanderson kommenterar

Efter tre kvartal har vi redan överträffat vårt historiskt bästa helårsresultat om 4,9 MSEK – och har därmed nått en ny nivå av lönsamhet med ytterligare ett kvartal kvar av räkenskapsåret.

Det tredje kvartalet markerar samtidigt en tydlig operativ vändning för SolidX.

I Q3 uppgick EBITDA till 1,8 MSEK, jämfört med –2,4 MSEK motsvarande kvartal föregående år. Det innebär en förbättring om drygt 4,2 MSEK i ett enskilt kvartal. EBITDA-marginalen uppgick till 5 %, att jämföra med –6 % föregående år – en marginalförstärkning om nära 12 procentenheter.

För de första nio månaderna uppgår EBITDA till 6,5 MSEK (–0,2), motsvarande en EBITDA-marginal om 7 % (–0,2 %). Trots lägre omsättning har vi därmed starkt lönsamheten väsentligt och visat tydlig operativ hävstång i affären.

Förbättringen är ett resultat av genomförda effektiviseringsåtgärder och en anpassad kostnadsstruktur. Med nuvarande kostnadsbas får varje ny intäktskrona ett tydligare genomslag på resultatet, vilket skapar goda förutsättningar för fortsatt lönsam tillväxt.

Även kassaflödet visar en tydlig förbättring. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 6,2 MSEK under de första nio månaderna (0,9), och periodens totala kassaflöde uppgick till 5,9 MSEK (–1,8). Detta har bidragit till att likvida medel ökat till 11,1 MSEK, jämfört med 5,1 MSEK motsvarande tidpunkt föregående år.

Den stärkta kassapositionen, i kombination med förbättrad lönsamhet, ger oss ökad finansiell handlingsfrihet. SolidX är idag ett mer effektivt, mer lönsamt och mer motståndskraftigt bolag än för ett år sedan.

Vi går in i årets sista kvartal med positiv EBITDA, positivt rörelseresultat, starkt kassaflöde och en stabil finansiell grund – väl positionerade att ytterligare stärka vår marknadsposition när efterfrågan normaliseras.

Filip Alexanderson
Grundare & VD

Periodens höjdpunkter

Väsentliga händelser under tredje kvartalet

- Den 3 november 2025 meddelar SolidX AB (publ) enligt preliminära siffror ha nått ett resultat före avskrivningar (EBITDA) om cirka 2,65 MSEK för månaderna augusti och september 2025. Bolaget bedömer därmed, med en månad kvar av kvartalet, att man är på väg mot ett av de starkaste kvartalsresultaten i SolidX historia.
- Den 24 november 2025 meddelar SolidX AB (publ) en omvänd vinstvarning med anledning av ett väsentligt bättre resultat än tidigare förväntat för perioden augusti–oktober 2025 (Q2). Den starka utvecklingen i kvartalet innebär att koncernen preliminärt uppnår ett EBITDA-resultat om 4,5 MSEK för kvartalet (aug–okt). Detta är det högsta kvartalsresultatet i Bolagets historia, jämfört med det tidigare rekordet om cirka 3,3 MSEK (Q2 2022).
- Den 12 januari 2026 meddelar SolidX AB (publ) att Bolaget etablerar SolidX Venture Studio med ett tydligt huvudsyfte: att kapitalisera på befintliga affärsmöjligheter genom att skapa nya affärer utan ökad risk, uteslutande baserat på redan anställda konsulter med tillgänglig kapacitet.

Verksamhets- översikt.

Konsultbolag som ger maximalt värde till minimal kostnad

Introduktion till SolidX

Affärsmodell och strategi

SolidX är nästa generations konsultbolag som hjälper företag och organisationer att utveckla och effektivisera dess verksamheter inom IT, digitalisering och vårdbemanning. Bolagets vision är att förändra konsultvärlden genom att fokusera på just konsulten. På SolidX kundlista finns välrenommerade företag så som Ikea, Spotify, Ericsson, Volvo, Alfa Laval, Klarna & Betsson. SolidX verksamhet finns främst i Sverige, men uppdrag utförs också i Danmark, Norge, Tyskland och Spanien. Den exponentiella tillväxten av medarbetare är främst hänförlig till att Bolaget erbjuder en konkurrenskraftig månadslön som väl överstiger den hos konkurrerande konsultbolag. Detta bidrar till hög rekryteringstakt av kompetens och en hittills nästan obefintlig personalomsättning.

SolidX har ur flera avseenden en stark och unik position på konsultmarknaden och fortsätter att växa kraftigt. Bolagets rådande likviditetssituation bedöms som mycket god.

SolidX:s koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den egna konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer.

Verksamhets- och marknadsöversikt

Verksamhetsbeskrivning

SolidX AB är ett konsultbolag, bildat 2001, med fokus på IT, digitalisering samt vårdbemanning och verkar som kompetens- och resursförstärkning hos SolidX kunder. SolidX ingår i en koncern och har i dagsläget 5 dotterbolag; Sekel AB, SolidX Care AB, SolidX ApS i Danmark, Utvecklarbolaget Solutions Stockholm AB och SolidX North AB. Genom att erbjuda sina konsulter mer fördelaktiga villkor än andra konkurrerande konsultbolag, har SolidX skapat en verksamhet som omfattas av en stark tillväxttakt, låg personalomsättning och en bred kundbas. SolidX koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den enskilda konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer. SolidX vision är att erbjuda konsulterna obegränsad kompetensutveckling, frihet och flexibilitet, en attraktiv lönomodell och full transparens.

Introduktion till SolidX

SolidX målsättning är att skapa långsiktiga relationer med såväl kunder som sina konsulter och har som mål att samtliga medarbetare ska trivas och ges möjlighet till kompetensutveckling. Genom att erbjuda sina konsulter mer fördelaktiga villkor än andra konkurrerande konsultbolag, har SolidX skapat en verksamhet som omfattas av en stadig tillväxttakt, låg personalomsättning och en bred kundbas. Exempelvis erbjuder SolidX sina konsulter i genomsnitt 20 000 SEK mer i ersättning per månad än konkurrerande verksamheter.

Bolagets konsulter har främst kompetens inom områden kopplat till IT, digitalisering samt vård. SolidX kunder är dock inte branschspecifika varvid Bolagets konsulter arbetar branschöverskridande inom områden som exempelvis bank och finans, handel och tjänster samt offentlig sektor. Genom att Bolagets kunder inte är branschspecifika är SolidX verksamhet således inte beroende av en specifik bransch.

En viktig aspekt i affärsmodellen är att Bolaget kapat väsentliga kostnader, så kallade overheadkostnader, i form av exempelvis kontorslokalhyra och kostnader för gemenskapsaktiviteter.

Totalt sett har Bolaget samma nivå av kostnader som andra konsultbolag. Det som dock skiljer Bolaget från konkurrerande verksamheter är kostnadsfördelningen då det överblivna kapitalet från de uteblivna, ovan beskrivna, overheadkostnaderna i stället tillfaller konsulterna samt återinvesteras i Bolaget. Detta innebär att Bolagets konsulter erhåller högre arvode än vad konkurrerande verksamheter erbjuder utan att Bolaget åtar sig högre kostnader. Härutöver har Bolaget ett internt bonussystem som möjliggör ännu högre ersättning utöver ordinarie lön. Vidare finns en skalbarhet i affärsmodellen som, enligt styrelsen, är ovanlig för ett konsultbolag. SolidX har breddat verksamheten till att omfatta bemanning av sjukvårdspersonal, genom dotterbolaget SolidX Care AB. Bolaget har även bildat dotterbolaget SolidX ApS som ett led i att främja expansionen av koncernen i Danmark. Etableringen av SolidX ApS har genomförts av strategiska skäl eftersom det tillåter SolidX att effektivt driva affärer i Danmark. Att äga ett danskt dotterbolag underlättar, enligt styrelsen, att bedriva affärer med danska kunder i landet då det medför skattefördelar för både arbetstagare och arbetsgivare.

SolidX avser att applicera Bolagets framgångsrika affärsmodell i övriga Norden, där Danmark är en viktig målmarknad och ett viktigt expansionssteg. Den svenska kronan har försvagats avsevärt jämfört med de övriga nordiska ländernas valuta. Enligt SolidX är det därför av stor vikt att Bolaget nyttjar läget och exporterar svenska konsulter till de nordiska länderna, både inom SolidX moderbolag med IT-konsulter samt inom SolidX Care, med läkare. Detta är också en av de främsta anledningarna till att SolidX ApS startades upp i Danmark. Framgent kommer både vårdpersonal och IT-konsulter med uppdrag i Danmark att anställas via SolidX ApS. En svag svensk krona är också anledningen till att SolidX skyndar på tillväxten i Norge. Enligt SolidX är det lönsamt för norska aktörer att köpa tjänster från Sverige. Bolaget har tecknat ett avtal med Optimera, en byggvaruhandel för yrkeskunder, vilket är SolidX hittills första affär på den norska marknaden. Enligt SolidX styrelse fortsätter den goda efterfrågan på IT-tjänster att gynna tillväxten i Bolaget och nu även på den strategiskt viktiga nya marknaden i Norge. SolidX avtal med Optimera rör en konsult inom IT som ska utgå ifrån Norge.

Konsultverksamheten

Koncept och vision

SolidX koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den egna konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer. Visionen är att erbjuda konsulterna obegränsad kompetensutveckling, frihet och flexibilitet, en attraktiv lönomodell och full transparens. Visionen är att Bolaget ska vara nästa generations konsultbolag.

Konsulter

Som en del av Bolagets strategi, i syfte att minimera kostnader, anställs konsulter aldrig utan att uppdrag finns att tillgodose respektive konsult.

Arbetssätt

Omfattningen avseende konsulternas uppdrag varierar från sex (6) månader till tre (3) år med en genomsnittstid om cirka ett (1) år upp till tre (3) år med option på förlängning. Varje projekt definieras av Bolagets kunder där SolidX bistår med kompetens och resursförstärkning, antingen på distans eller i vissa fall på kundens kontor. SolidX konsulter fyller primärt olika specialistroller hos sina kunder. Vid det fall Bolagets konsulter är mellan projekt har Bolaget pågående interna projekt som konsulten arbetar med. Vidare ges konsulterna möjlighet till kompetensutveckling, vilket innebär att de exempelvis kan gå relevanta utbildningar som bekostas av Bolaget.

Affärs- och kompetensområden

Bolaget anställer konsulter med olika kompetenser och varierande bakgrund, ålder, erfarenheter och expertisområden. Majoriteten av Bolagets konsulter har dock specifika expertkunskaper och spetskompetens inom områdena IT, digitalisering och vård. Nedan anges de övergripande kompetensområden som återfinns bland Bolagets konsulter. Nedan angivelse utesluter inte att Bolaget åtar sig att anställa konsulter inom andra affärs- och kompetensområden utöver de nedan angivna.

Business Intelligence och Data Management

Business Intelligence (BI) och Data Management (datahantering) är en kombination av affärs- och dataanalys. BI och Data Management innefattar att samlar, lagra och analysera data från en affärsverksamhet och syftar till att omvandla insamlad data till insikter för organisationen att agera på. Detta i syfte att hjälpa organisationer att fatta smartare och mer datadrivna beslut samt identifiera problem inom verksamheten. SolidX konsulter bistår företag med kunskap inom både datahantering och BI-visualisering. Bolaget har valt att specialisera sig inom de marknadsledande verktygen Qlik Sense och Qlikview samt Microsoft Power BI. Härutöver satsar SolidX även inom områdena Data Science (dataanalys och processoptimering) samt AI (artificiell intelligens).

Hårdvara- och mjukvaruutveckling

Hårdvara och mjukvara innefattar fysiska respektive icke-fysiska delar av exempelvis en dator, varvid hårdvara innefattar de fysiska attributen och mjukvara de icke-fysiska. En dator har exempelvis hårdvara i termer av ett kretskort eller grafikkort etc. sammanhanget är mjukvaran i datorn själva grafiken eller operativsystemet. Mjukvaruutveckling innebär således aktiviteter som exempelvis programmering, sammanställning av krav, mjukvarudesign och testning.

Inom området mjukvaruutveckling har Bolaget konsulter som specifikt arbetar med s.k. Embedded utveckling, vilket innebär att konsulterna bistår med att utveckla mjukvara som integreras med tekniken. SolidX bistår kunder både med Embedded utveckling inom t.ex. fordonsindustrin men även testning och hårdvaruutveckling inom telekom- och industrisektorn. SolidX har uthyrda konsulter hos Axis Communication som arbetar med backend-utvecklingen av smarta säkerhetslösningar. Härutöver har SolidX konsulter kunskaper inom programmeringsspråken Python, C++, SQL, Matlab och R i syfte att bistå kunderna med mjukvaruutveckling samt datamodellering.

UX- och UI-design

Bolaget har ett antal konsulter som arbetar med UX-design. UX står för User Experience och avser interaktionen mellan användare och hemsida. UX-designers fokus ligger primärt på att maximera användbarheten och användarupplevelsen, dvs. uppfattningen, av en hemsida eller applikation. Målet med UX-design är att göra användarens interaktion så enkel och effektiv som möjligt. Mer konkret kan UX-design innebära exempelvis strategiska placeringar av knappar och symboler som underlättar användarupplevelsen av en hemsida. Bolagets konsulter har som mål att skapa konkurrenskraftiga och smidiga användarupplevelser genom att bidra med aktuell expertis inom UX-design.

Härutöver har Bolaget konsulter som arbetar med UI-design. UI står för User Interface och innefattar de visuella aspekterna av en hemsida eller applikation. Detta innebär att en UI-designer arbetar med att exempelvis anpassa färger, ljus, kontrast, format på grafiska element, bilder, typsnitt och textformatering. UI syftar till att fånga intresset hos användare. SolidX erbjuder konsulter som bistår med kvalificerade UI-designkunskaper och expertis.

Management Consulting

Bolaget har ett antal konsulter som agerar oberoende rådgivare i bolag i samband med olika aktiviteter kopplat till verksamhetsutveckling och digitaliseringsprocesser. Digitaliseringsprocesser tvingar ofta verksamheter att ta strategiska initiativ som syftar till att bygga upp, eller utveckla, en digital infrastruktur. Eftersom omvärlden kontinuerligt utvecklas och förändras ställs det nya krav på produkter och tjänster varvid en digital verksamhet måste underhållas och förvaltas. SolidX har som mål att se till att kundernas förändrade digitala behov förändras över tid och att bolagen förblir konkurrenskraftiga. SolidX erbjuder konsulter med expertis och strategisk rådgivning inom digital verksamhetsutveckling och projektledning.

Samarbetspartners

SolidX har cirka 40 etablerade samarbetspartners vilka återfinns inom både privat och offentlig sektor. Samarbetspartners möjliggör att Bolaget kan vara flexibla mot flertalet bolag och syftar till att sprida Bolagets konsulter till nya kundvertikaler. Bolaget är dock inte beroende av någon enskild samarbetspartner.

Kundvertikaler

SolidX har ett antal etablerade kunder i Sverige inom både privat och offentlig sektor och innehar inget specifikt kundvertikalfokus. SolidX har genom långsiktigt och strategiskt arbete etablerat goda och långsiktiga relationer med Bolagets kunder. Totalt har SolidX 40 aktiva kunder och bland de största, sett till omsättning och storlek, tillhör Vattenfall, IKEA-koncernen, Siemens, Alfa Laval och Volvo. Bolagets konsulter är ämnade att arbeta branschöverskridande, varpå nedan listade kundvertikaler enbart är exempel på Bolagets nuvarande vertikaler och återspeglar således inte något specifikt kundvertikalfokus. Bolaget utesluter inga branscher eller kundvertikaler och ser sig inte som beroende av en specifik bransch.

Industri

Industrisektorn har likt många andra sektorer genomgått en omfattande digitaliseringsprocess som tvingat verksamheter att utveckla både befintliga och nya digitala infrastrukturer. Industrisektorn utvecklas ständigt och behöver kontinuerligt nya verktyg i form av digitala tekniker samt datadrivna arbetssätt för att kunna fortsätta möta samhällets förändrade behov. SolidX har ett antal kunder inom industrisektorn, däribland företag inom transport- och förpackningsindustrin såsom Volvo, BorgWarner, Siemens och Tetra Pak. SolidX konsulter bistår Bolagets kunder genom att hjälpa dem med allt från datahantering till testning och mekanikkunskap.

Handel och tjänster

Inom området för handel och tjänster har Bolaget ett antal kunder, däribland IKEA-koncernen. Sektorn som avser handel och tjänster har genomgått stora digitala förändringar och har präglats av förändrade kundbeteenden och ett ökat nyttjande av att handla på nätet via så kallad e-handel. Det minskade behovet av det fysiska rummet för utbyte av handel och tjänster ställer högre krav på verksamhetens digitala infrastrukturer och system. Drivandet och utvecklingen kräver därtill kontinuerligt underhåll, drift och utveckling, vilket Bolaget tillgodoser via sina konsulter med spetskompetenser inom, framför allt, datahantering och beslutshanteringsstöd.

Bank/Finans

Bank- och finansbranschen har under en period förändrats av digitalisering varefter högre krav ställs på exempelvis banker att följa med i den digitala och teknologiska utvecklingen. Utvecklingen innefattar bland annat att förbättra och automatisera leverans och användning av bank- och finansiella tjänster. Bolaget har ett antal konsulter för uthyrning med spetskompetens inom bank- och finanssektorn, vars primära kompetensområde är inom Stake-holder Management och som Business Analyst.

Offentlig sektor

I paritet med verksamheter inom den privata sektorn har även offentlig sektor tvingats att vidta digitaliseringsåtgärder i takt med ökad digitalisering av samhället. Inom offentlig sektor bistår SolidX bland annat Göteborgs Stad med datahanteringsverktyget Qlik.

Därtill bistår SolidX även Svenska Kraftnät, vilka är ett statligt affärsverk som förvaltar svenska statens stamnät för elkraft och är systemansvarig myndighet för elförsörjningen i Sverige, med supporttekniker.

Affärsidé och affärsmodell

SolidX affärsidé har sitt ursprung i Bolagets VD, Filip Alexandersons, egen erfarenhet av att arbeta som konsult. Bolaget utvecklades med utgångspunkt i dessa erfarenheter och organisationen tog därefter den form som det har idag – en modern och nytänkande konsultverksamhet – innebärandes högre arvode, mer flexibilitet och transparens för konsulterna, med låga overheadkostnader för Bolaget.

SolidX affärsmodell inbegriper att ha konsulter som är fullt uthyrda gentemot Bolagets kunder, det vill säga 100 procent av respektive konsults arbetstid. SolidX tar betalt per debiterad timme för sina konsulter som är schemalagda på heltid hos kund. Bolaget anställer inte konsulter såvida det inte finns något uppdrag att tillgodose konsulten inom tre (3) månader från det att konsulten anställts, innebärandes att Bolaget inte åtar sig någon risk om uppdrag uteblir. Undantag kan förekomma vid det fall en konsult besitter högt efterfrågade kompetenser. Sammanfattningsvis innefattar affärsmodellen att Bolagets konsulter alltid har 100 procent ekonomisk täckning och ådrar sig inte att innebära någon kostnad för Bolaget. Vid det fall en konsult skulle hamna mellan två uppdrag ska konsulterna framgent arbeta på Bolagets innovationstudio med interna projekt. Gällande uppstartskostnader för nya konsulter har Bolaget leasingavtal för material (datorer, telefon etcetera) för att minska den initiala kostnaden, vilket innebär bättre likviditet.

Att SolidX tillhandahåller högre ersättning än konkurrerande verksamheter till sina konsulter är en viktig aspekt i Bolagets affärsmodell. Högre arvode innebär dock lägre marginal per konsult, vilket kompenseras genom att Bolaget har låga overheadkostnader samt Bolagets exponentiella ökning av antalet konsulter. Vidare arbetar Bolaget aktivt för att konsulterna ska vilja fortsätta sin anställning och ser därför till att alltid tillgodose konsulterna med uppdrag. Beräknat på totalen genererar därför Bolagets affärsmodell, enligt styrelsens bedömning, högre vinstmarginal än branschsnittet. Sammanfattningsvis präglas affärsmodellen av organisk tillväxt kombinerat med lägre overheadkostnader i förhållande till konkurrenter.

Strategi

Tillväxtstrategier

För att kunna accelerera verksamhetstempot och öka lönsamheten tillämpas en tillväxtstrategi vilken huvudsakligen delas in i tre delar, vilka återges nedan

Förädla befintliga tjänster

Den första delen av SolidX tillväxtstrategi för ökad lönsamhet innefattar att fördjupa och förädla Bolagets befintliga tjänster. Genom att kontinuerligt utveckla SolidX konsulttjänster och rekrytera och tillhandahålla konsulter med relevant kompetens, samt ta större åtaganden i form av renodlade tjänster med högre marginal, fördjupar SolidX sina kundrelationer. Detta innebär högre återköpsfrekvens och successivt högre säljeffektivitet för Bolaget. Detta är en viktig aspekt i SolidX strävan efter goda och långsiktiga kundrelationer.

Starta nya affärsenheter genom nyetableringar

Den andra delen av Bolagets tillväxtstrategi innefattar att starta nya affärsenheter genom nyetableringar. Detta sker genom rekrytering av entreprenörer med förutsättningar att starta och etablera nya bolag inom SolidX-koncernen, antingen inom nya specialistområden eller nya geografiska marknader. Bolagets dotterbolag SolidX Care är en affärsenhet som bildats av Bolagets nyetableringsstrategi.

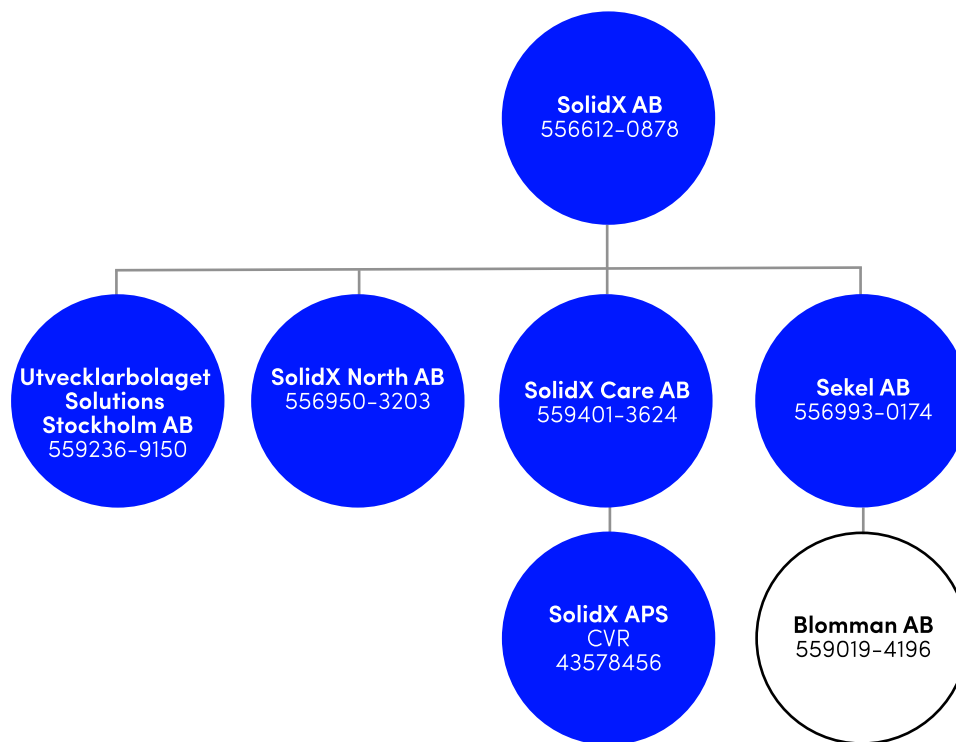
Förvärva

Den tredje delen av tillväxtstrategin innebär att SolidX kontinuerligt utvärderar förvärv av verksamheter med potential att stärka Bolagets kapacitet, kompetens och/eller tjänsteutbud. En förutsättning vid förvärv är att det ska finnas en vilja och ambition hos det tilltänkta förvärvsobjektet att vidareutvecklas inom SolidX-koncernen.

Finansiella målsättningar

SolidX har en ambitiös tillväxtstrategi som syftar till att öka sin position på konsultmarknaden genom organisk tillväxt och strategiska förvärv. Bolaget har nyligen uppdaterat sina målsättningar för att bättre spegla den tillväxtresa som det har genomgått sedan noteringen och den strategi som formulerats för de kommande verksamhetsåren.

- På lång sikt passera en nettoomsättning om 1 miljard som ett resultat av fortsatt expansion via organisk tillväxt samt förvärv i och utanför Sverige samt kontinuerlig expanderings med nya affärsområden



Allmän bolagsinformation

SolidX är ett svenskt publikt aktiebolag med säte i Malmö kommun, Skåne län och som bildades i Sverige den 21 maj 2001 och registrerades vid Bolagsverket den 12 juni 2001. Bolagets företagsnamn och tillika handelsbeteckning är SolidX AB. Bolagets organisationsnummer är 556612-0878 och dess LEI-kod är 894500MPWH6F2EDV8Z46. Bolaget bedriver sin verksamhet i enlighet med aktiebolagslagen (2005:551). Bolagets adress är Södergatan 13, 211 34, Malmö, Sverige. Bolagets representanter nås på telefonnummer 070-621 53 27 och Bolagets hemsida är www.solidx.se.

Organisationsstruktur

SolidX ingår i en koncern och Bolaget har 5 dotterbolag; Sekel AB (ägs till 85 procent av SolidX och resterande 15 procent ägs av en extern part, Blomman AB, SolidX Care (ägs till 100 procent av SolidX), samt SolidX ApS i Danmark (ägs till 100 procent av SolidX). Vidare förvärvades 2 bolag år 2023 i december; Utvecklarbolaget Solutions Stockholm AB och numera SolidX North (tidigare Utvecklarbolaget Stokchholm AB) som både ägs till 100% av SolidX AB, både inom IT konsultbranschen. Ovan återges koncernstrukturen.

SolidX Care AB

SolidX Care AB är ett helägt dotterbolag till SolidX AB med fokus på vårdbemanning och rekryterar specialister och överläkare till sjukhus i Norden. Målet är att vara en attraktiv, långsiktig samarbetspartner för både läkare och sjukhus. SolidX Care har 5 konsulter. SolidX är inte beroende av dotterbolaget.

SolidX ApS

SolidX ApS är ett helägt dotterbolag till SolidX Care AB och har upprättats för att främja expansionen av koncernen i Danmark. Etableringen av SolidX ApS är av strategiska skäl som tillåter SolidX att effektivt driva affärer i Danmark.

Sekel AB

Sekel AB är ett dotterbolag till SolidX med fokus på ägande av fastigheter i syfte att hyra ut lägenheter för bostadsändamål. Sekel AB äger och förvaltar två hyresfastigheter, motsvarande 12 hyreslägenheter, i Umeå. Utveckling av Sekel AB är inget fokusområde för Bolaget varvid det inte finns någon etablerad framtidsplan som syftar till att utveckla detta dotterbolag. Bolagets fokus ligger i stället helt på SolidX och dess dotterbolag inom konsultverksamhet.

Information om aktien

Aktien i SolidX är sedan 3 november 2021 upptagen till handel på handelsplattformen Spotlight Stock Market. Aktiens ISIN-kod är SE0016797971 och aktiens kortnamn är SOLIDX.

Aktieägare	Antal aktier	Röster och kapital (%)
Filip Alexanderson	26 006 945	72,34
Avanza Pension	4 624 990	12,86
Nordnet Pensionsförsäkringar AB	2 048 562	5,70
Raymond Consulting AB	1 108 911	3,08
Övriga	2 161 087	6,02
Totalt	35 950 495	100,00%

Principer för delårsrapport upprättande

SolidX tillämpar Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 (K3) vid upprättandet av sina finansiella rapporter såsom årsredovisningen, kassaflödesanalysen och delårsrapporter.

Granskning av revisor

Delårsrapporten har varit föremål för granskning av Bolagets revisor.

Kommande finansiella rapporter

SolidX upprättar och offentliggör en ekonomisk rapport vid varje kvartalsskifte. Kommande rapporter är planerade enligt följande:

- Bokslutskommuniké 2025/2026 – 2026-06-29

Avlämnande av halvårsrapport

Malmö, den 2026-03-18

SolidX

Styrelsen

Frågor kring rapporten besvaras av:

Filip Alexanderson, VD

Tel: +46 (0) 706 21 53 27

E-post: filip.a@solidx.se

Koncernens finansiella rapporter.

Kommentar till den finansiella rapporten

Rörelsens intäkter

SolidX intäkter uppgick under de första nio månaderna 2025/2026 till 98 619 (110 380) TSEK, motsvarande en minskning om cirka 11 % jämfört med motsvarande period föregående år. Nettoomsättningen uppgick till 96 809 (110 271) TSEK. Nedgången förklaras främst av en lägre leveranskapacitet under perioden till följd av ett något lägre antal konsulter i koncernen, i enlighet med den strategi vi efterlever som karaktäriseras av starkt lönsamhet.

Under perioden har bolaget även aktiverat arbete för egen räkning om 1 795 (0) TSEK, hänförligt till utveckling av vår satsning – Venture Studio. Aktiveringen speglar investeringar i bolagets interna effektiviseringar och satsningar över tid.

Under det tredje kvartalet uppgick koncernens intäkter till 32 474 (38 356) TSEK, varav 31 478 (38 337) TSEK avsåg nettoomsättning. Aktiverat arbete för egen räkning uppgick till 990 TSEK under kvartalet.

Rörelsens resultat (EBITDA)

EBITDA för de första nio månaderna uppgick till 6 516 (–174) TSEK, vilket innebär en förbättring om 6 690 TSEK jämfört med motsvarande period föregående år. Resultatutvecklingen förklaras främst av åtgärder för att effektivisera verksamheten och en mer anpassad kostnadsstruktur. Under perioden har koncernen fortsatt arbetet med att optimera organisationen, minska overheadkostnader och samtidigt förbättra nyttjandet av tillgänglig kapacitet.

EBITDA för det tredje kvartalet uppgick till 1 763 (–2 417) TSEK, vilket innebär en förbättring om 4 179 TSEK jämfört med samma kvartal föregående år. Förbättringen indikerar att de åtgärder som genomförts under räkenskapsåret successivt får genomslag i resultatet.

Kassaflöde från den löpande verksamheten

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under det tredje kvartalet till 3 572 (1 144) TSEK, vilket motsvarar en förbättring om 2 428 TSEK jämfört med samma kvartal föregående år.

För de första nio månaderna uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till 6 225 (897) TSEK, en förbättring om 5 328 TSEK jämfört med motsvarande period föregående år.

Förbättringen drivs främst av ett starkare rörelseresultat samt förändringar i rörelsekapitalet. Under perioden har koncernen infört factoring av kundfordringar som en del i arbetet med att effektivisera rörelsekapitalet. Åtgärden har bidragit till kortare kapitalbindning och ett stärkt kassaflöde. Vid periodens utgång var bolagets checkräkningskredit helt outnyttjad.

Kassaflöde från investeringsverksamheten

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till –1 105 (0) TSEK under kvartalet och –1 948 (0) TSEK för de första nio månaderna. Investeringarna avser utveckling av egen mjukvara som tidigare refererats till.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick under det tredje kvartalet till 4 593 (–1 010) TSEK. Kassaflödet under kvartalet förklaras främst av upptagande av långfristiga lån.

För de första nio månaderna uppgick kassaflödet från finansieringsverksamheten till 1 585 (–2 716) TSEK. Det upptagna lånet har använts som ett övergångslån för att lösa bolagets tidigare utnyttjade checkräkningskredit i samband med övergången till factoring av kundfordringar. Checkräkningskrediten har därmed reducerats och är vid periodens utgång avslutad. Övergången till factoring innebär kortare kapitalbindning i kundfordringar och ett mer förutsägbart kassaflöde. Finansieringslösningen kan därmed i större utsträckning anpassas efter verksamhetens säsongsvariationer och löpande affärsflöden.

Likvida medel uppgick per 31 januari 2026 till 11 130 (5 120) TSEK, vilket innebär en tydlig förbättring jämfört med motsvarande tidpunkt föregående år. Den förbättrade lönsamheten och det stärkta kassaflödet har sammantaget bidragit till en starkare likviditetsposition och ökad finansiell flexibilitet inför kommande perioder.

Resultaträkning, koncern

KSEK	1 nov 2025 – 31 jan 2026	1 nov 2024 – 31 jan 2025	1 maj 2025 – 31 jan 2026	1 maj 2024 – 31 jan 2025	1 maj 2024 – 30 apr 2025
Intäkter					
Nettoomsättning	31 478	38 337	96 809	110 271	149 337
Aktiverat arbete för egen räkning	990	0	1 795	0	0
Övriga rörelseintäkter	7	19	15	110	134
Intäkter totalt	32 474	38 356	98 619	110 380	149 471
Rörelsekostnader					
Handelsvaror	-1	-1	-3	-4	-16
Uppdragsspecifika driftskostnader	-3 420	-5 027	-10 882	-14 216	-19 033
Övriga externa kostnader	-2 185	-3 923	-6 574	-8 913	-10 671
Personalkostnader	-25 105	-31 822	-74 644	-87 422	-118 553
Resultat före avskrivningar	1 763	-2 417	6 516	-174	1 198
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 237	-1 264	-3 702	-3 912	-5 198
Övriga rörelsekostnader	-12	-9	-36	-35	-65
Rörelsens kostnader	-31 960	-42 046	-95 840	-114 501	-153 536
Rörelseresultat	514	-3 690	2 779	-4 121	-4 065
Finansiella poster					
Ränteintäkter och liknande poster	4	10	10	41	60
Räntekostnader och liknande poster	-370	-1 232	-765	-1 834	-2 268
Finansiellt nettoresultat	-366	-1 222	-755	-1 792	-2 209
Resultat efter finansiella poster	148	-4 912	2 023	-5 913	-6 273
Skatt	-231	-59	-782	-315	234
Periodens resultat	-83	-4 971	1 241	-6 228	-6 040

Balansräkning, koncern

TSEK	31 jan 2026	31 jan 2025	30 apr 2025
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Egenutvecklad mjukvara	1 944	0	0
Goodwill	28 474	32 070	31 171
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Byggnader och mark	4 492	4 593	4 577
Inventarier, verktyg och installationer	3 728	4 595	4 483
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andra långfristiga fordringar	368	395	303
Anläggningstillgångar totalt	39 005	41 653	40 534
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	10 201	10 335	15 385
Aktuell skattefordran	990	1 966	882
Övriga fordringar	2 424	2 193	2 591
Upparbetad ej fakturerad intäkt	7 859	10 086	8 104
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	464	504	2 722
Kortfristiga fordringar totalt	21 939	25 084	29 684
Kassa och bank	11 130	5 120	5 348
Omsättningstillgångar totalt	33 069	30 204	35 032
Tillgångar totalt	72 074	71 858	75 566
Eget kapital och skulder			
Aktiekapital	580	580	580
Övrigt tillskjutet kapital	24 920	24 920	24 920
Annat eget kapital inklusive periodens resultat	7 238	6 598	6 039
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare	32 738	32 098	31 539
Innehav utan bestämmande inflytande	846	845	841
Eget kapital totalt	33 583	32 943	32 380
Avsättningar			
Uppskjuten skatteskuld	744	1 277	754
Avsättningar totalt	744	1 277	754
Skulder			
<i>Långfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	5 312	3 056	0
Övriga långfristiga skulder	3 124	3 807	3 730
Långfristiga skulder totalt	8 436	6 862	3 730
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Checkräkningskredit	0	1 487	2 327
Skulder till kreditinstitut	7 188	3 333	7 500
Förskott från kunder	0	170	9
Leverantörsskulder	2 305	2 915	3 602
Aktuell skatteskuld	0	0	138
Övriga kortfristiga skulder	10 471	10 397	11 847
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	9 347	12 474	13 277
Kortfristiga skulder totalt	29 311	30 776	38 702
Summa eget kapital och skulder	72 074	71 858	75 566

Förändringar av eget kapital

År 2025/2026 (KSEK)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2025-05-01	580	24 920	6 039	841	32 380
Periodens resultat			1 237	4	1 241
Omräkningsdifferens			38		38
Eget kapital 2026-01-31	580	24 920	7 238	846	33 583

År 2024/2025 (TSEK)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2024-05-01	580	24 920	12 833	860	39 193
Periodens resultat	0	0	-6 021	-18	-6 040
Rättelse av fel	0	0	-703	0	-703
Omräkningsdifferens	0	0	-70	0	-70
Eget kapital 2025-04-30	580	24 920	6 039	841	32 380

Kassaflödesanalys, koncern

TSEK	1 nov 2025 - 31 ja 2026	1 nov 2024 - 31 jan 2025	1 maj 2025 - 31 jan 2026	1 maj 2024 - 31 jan 2025	1 maj 2024 - 30 apr 2025
Rörelseresultat	514	-3 690	2 779	-4 121	-4 065
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	1 237	871	3 686	2 587	2 756
Erhållen ränta m.m.	4	10	10	41	60
Erlagd ränta	-217	-268	-612	-700	-1 816
Betald inkomstskatt	-397	-923	-1 067	-1 278	-565
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	1 141	-4 000	4 796	-3 471	-3 630
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital					
Minskning(+)/ökning(-) av fordringar	2 358	4 921	7 899	5 130	-137
Minskning(+)/ökning(-) av leverantörsskulder	-722	-414	-1 297	-527	192
Minskning(-)/ökning(+) av kortfristiga skulder	795	637	-5 174	-235	1 456
Kassaflöde, löpande verksamheten	3 572	1 144	6 225	897	-2 119
Investeringsverksamheten					
Förvärv av inventarier, verktyg och installationer	-4	0	-4	0	0
Investering i egenutvecklad mjukvara	-1 101	0	-1 944	0	0
Kassaflöde, investeringsverksamheten	-1 105	0	-1 948	0	0
Finansieringsverksamheten					
Upptagna långfristiga lån	4 878	0	4 878	0	1 239
Lämnad deposition	0	-177	-100	-244	-244
Återbetald lämnad deposition	20	0	20	28	77
Amortering långfristiga lån	-305	-833	-899	-2 500	-2 778
Checkräkningskredit	0	0	-2 314	0	2 327
Kassaflöde, finansieringsverksamheten	4 593	-1 010	1 585	-2 716	620
Summa periodens kassaflöde	7 060	133	5 862	-1 818	-1 499
Likvida medel vid periodens början	4 140	5 009	5 348	6 976	6 976
Kursdifferens i likvida medel	-70	-22	-80	-38	-129
Likvida medel vid periodens slut	11 130	5 120	11 130	5 120	5 348

Moder- bolagets finansiella rapporter.

Resultaträkning, moderbolaget

KSEK	1 nov 2025 – 31 jan 2026	1 nov 2024 – 31 jan 2025	1 maj 2025 – 31 jan 2026	1 maj 2024 – 31 jan 2025	1 maj 2024 – 30 apr 2025
Intäkter					
Nettoomsättning	21 602	23 850	65 802	71 289	96 461
Aktiverat arbete för egen räkning	651	0	1 456	0	0
Övriga rörelseintäkter	7	8	17	66	90
Intäkter totalt	22 259	23 857	67 275	71 355	96 551
Rörelsekostnader					
Uppdragsspecifika driftskostnader	-4 951	-2 791	-11 279	-8 348	-11 048
Övriga externa kostnader	-1 702	-2 956	-5 140	-7 303	-8 621
Personalkostnader	-15 454	-21 185	-48 157	-58 631	-78 732
Resultat före avskrivningar	152	-3 075	2 699	-2 927	-1 850
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	0	-11	0	-34	-45
Övriga rörelsekostnader	-9	-6	-27	-22	-43
Rörelsens kostnader	-22 116	-26 949	-64 603	-74 338	-98 489
Rörelseresultat	144	-3 092	2 672	-2 983	-1 938
Finansiella poster					
Ränteintäkter och liknande poster	1	2	5	4	5
Räntekostnader och liknande poster	-313	-1 131	-574	-1 564	-1 923
Finansiellt nettoresultat	-312	-1 130	-569	-1 561	-1 918
Resultat efter finansiella poster	-168	-4 221	2 103	-4 543	-3 857
Bokslutsdispositioner					
Återföring från periodiseringsfond	0	0	0	0	2 503
Förändring av avskrivningar utöver plan	0	0	0	0	21
Summa bokslutsdispositioner	0	0	0	0	2 524
Resultat före skatt	-168	-4 221	2 103	-4 543	-1 332
Skatt	22	0	-232	0	0
Periodens resultat	-147	-4 221	1871	-4 543	-1 332

Balansräkning, moderbolaget

KSEK	31 jan 2026	31 jan 2025	30 apr 2025
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Egenutvecklad mjukvara	1 944	0	0
Inventarier, verktyg och installationer	0	17	0
Andelar i koncernföretag	41 882	41 882	41 882
Fordringar hos koncernföretag	211	231	221
Anläggningstillgångar totalt	44 037	42 130	42 103
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	7 614	6 086	10 819
Fordringar hos koncernföretag	652	1 210	641
Aktuell skattefordran	1 112	1 650	728
Övriga kortfristiga fordringar	135	155	261
Upparbetad ej fakturerad intäkt	6 854	7 948	8 104
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	374	383	381
Kortfristiga fordringar totalt	16 742	17 433	20 933
Kassa och bank	5 912	122	511
Omsättningstillgångar totalt	22 654	17 554	21 444
Tillgångar totalt	66 691	59 684	63 547
Eget kapital och skulder			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	580	580	580
Bundet eget kapital totalt	580	580	580
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond	24 920	24 920	24 920
Balanserat resultat	8 177	9 510	9 510
Periodens resultat	1 871	-4 543	-1 332
Fritt eget kapital totalt	34 969	29 887	33 098
Eget kapital totalt	35 549	30 467	33 677
Obeskattade reserver	0	2 524	0
<i>Långfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	5 312	3 056	0
Skulder till koncernföretag	3 065	3 455	3 065
Summa långfristiga skulder	8 377	6 510	3 065
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Checkräkningskredit	0	1 487	2 327
Skulder till kreditinstitut	7 188	3 333	7 500
Skulder till koncernföretag	2 935	188	529
Leverantörsskulder	1 411	964	1 912
Övriga kortfristiga skulder	4 274	4 100	5 530
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	6 957	10 110	9 006
Kortfristiga skulder totalt	22 766	20 183	26 805
Summa eget kapital och skulder	66 691	59 684	63 547

Förändringar av eget kapital, moderbolaget

År 2025/2026 (KSEK)	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserat resultat	Periodens resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2025-05-01	580	24 920	9 510	- 1 332	33 677
Resultatdisposition enligt stämman			- 1 332	1 332	
Periodens resultat				1 871	1 871
Eget kapital 2026-01-31	580	24 920	8 177	1 871	35 549

År 2024/2025 (TSEK)	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserat resultat	Periodens resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2024-05-01	580	24 920	8 959	551	35 010
Resultatdisposition enligt stämman			551	-551	
Periodens resultat				-1 332	-1 332
Eget kapital 2025-04-30	580	24 920	9 510	-1 332	33 677

Kassaflödesanalys, moderbolaget

TSEK	1 nov 2025 - 31 jan 2026	1 nov 2024 - 31 jan 2025	1 maj 2025 - 31 jan 2026	1 maj 2024 - 31 jan 2025	1 maj 2024 - 30 apr 2025
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat	144	-3 092	2 672	-2 983	-1 938
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	0	14	0	39	50
Erhållen ränta m.m.	1	2	5	4	5
Erlagd ränta	-152	-231	-412	-664	-1 757
Betald inkomstskatt	-260	-324	-692	-159	763
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-267	-3 631	1 573	-3 763	-2 877
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital					
Minskning(+)/ökning(-) av fordringar	1 062	3 849	4 653	4 362	88
Minskning(+)/ökning(-) av leverantörsskulder	-309	-438	-501	-393	555
Minskning(+)/ökning(-) av kortfristiga skulder	22	210	-913	541	82
Kassaflöde, löpande verksamheten	508	-10	4 812	747	-2 152
Investeringsverksamheten					
Investering i egenutvecklad mjukvara	-1 101	0	-1 944	0	0
Kassaflödet från investeringsverksamheten	-1 101	0	-1 944	0	0
Finansieringsverksamheten					
Upptagna långfristiga lån	4 878	0	4 878	0	1 239
Amortering långfristiga lån	0	-833	0	-2 547	-2 825
Checkräkningskredit	0	0	-2 314	0	2 327
Kassaflöde, finansieringsverksamheten	4 878	-833	2 564	-2 547	741
Summa periodens kassaflöde	4 285	-843	5 432	-1 800	-1 411
Likvida medel vid periodens början	1 658	965	511	1 922	1 922
Kursdifferens i likvida medel	-31	0	-31	0	0
Likvida medel vid periodens slut	5 912	122	5 912	122	511



Revisors rapport över översiktlig granskning av en fullständig uppsättning av finansiella rapporter upprättade i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering

Till Styrelsen i SolidX AB (publ)

Org. Nr. 556612-0878

Inledning

Jag har utfört en översiktlig granskning av delårsrapport för SolidX AB (publ) för perioden 2025-05-01 – 2026-01-31. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och rättvisande presentera denna finansiella delårsinformation i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering. Mitt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella delårsinformation grundad på min översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Jag har utfört min översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för mig att skaffa mig en sådan säkerhet att jag blir medveten om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på min översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger mig anledning att anse att den bifogade finansiella delårsinformationen inte, i allt väsentligt, ger en rättvisande bild av företagets och koncernens finansiella ställning per den 31 januari 2026 samt av dess finansiella resultat och kassaflöde för den sexmånadersperiod som slutade per detta datum i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering.

Malmö enligt datum för digital signering

Per Hedenus

Auktoriserad revisor

Detta är ett elektroniskt undertecknat dokument

Underskrifterna i detta dokument uppfyller kraven för Avancerad Elektronisk Underskrift enligt definitionen i eIDAS (EU:s förordning 910/2014).

Äktheten kan kontrolleras i alla tjänster som kan validera underskrifter som godkänts av Myndigheten för digital förvaltning (DIGG). Använd till exempel valideringstjänsten [Signport](#). För validering med Adobe Acrobat Reader, [läs mer här](#).

Notera, om dokumentet skrivs ut på papper följer de elektroniska underskrifterna inte med och kan därför inte valideras.

Följande personer har genom sin elektroniska underskrift godkänt innehållet i detta dokument samt försäkrat att angivna uppgifter är korrekta.

Underskrift 1

Namn: Per Hedenus
Identifieringsmetod: BankID SE
Datum och tid: 2026-03-16 13:14:49 GMT+01:00
Transaktions-ID: 491b682312c24af9a807c22c1556e12b

