



Delårsrapport Q1

SolidX AB (publ)

Maj 2025 – Juli 2025

Innehålls- förteckning.

3	Finansiell information
4	VD har ordet
6	Periodens höjdpunkter
7	Verksamhetsöversikt
15	Koncernens finansiella rapporter
20	Moderbolagets finansiella rapporter

Finansiell information

Maj 2025 - Juli 2025

Informationen som presenteras i denna rapport rör SolidX-koncernen om inget annat anges.

+85%

Total EBITDA ökning jämfört med föregående år

30 454
KSEK

Total nettoomsättning
(32 024 KSEK)

-72
KSEK

Resultat före avskrivningar
(-493 KSEK)

5 190
KSEK

Likvida medel per
2025-07-31 (9 000 KSEK)



Filip Alexanderson
Grundare & VD

“ Förbättrad
lönsamhet med
starkare marginal ”

VD Filip Alexanderson kommenterar

Sommarkvartalet i branschen präglas alltid av semestrar – våra konsulter är lediga, vilket innebär att vi under sommarmånaderna inte kan fakturera våra kunder i samma omfattning. Detta är en återkommande säsongseffekt för hela konsultmarknaden och något vi alltid planerar för i vår verksamhet.

Trots detta ser vi en fortsatt positiv utveckling i SolidX. Under Q4 2024/2025 gick vi ut med en omvänd vinstvarning, då vi för första gången på länge lyckades bryta den negativa trend vi sett under flera kvartal. Den förbättringen syns nu också i Q1 2025, där våra resultat pekar på att de vidtagna åtgärderna ger varaktig effekt.

Resultatet före avskrivningar (EBITDA) förbättrades till -0,1 MSEK (-0,5), en ökning med 85 procent. Intäkterna för kvartalet uppgick till 30,5 MSEK (32,0), en minskning med 5 procent jämfört med motsvarande period föregående år. På helårsbasis 2024/2025 uppgick intäkterna till 149,5 MSEK, en ökning med 25 procent mot föregående år. Denna utveckling visar att vi, trots marknadens utmaningar, fortsätter ta marknadsandelar och stärker vår position.

Vi har under det senaste året arbetat målmedvetet med att förbättra kostnadsstrukturen och stärka våra marginaler. Vi har också lagt grunden för nästa fas av SolidX genom att investera i AI-drivna verktyg för sälj- och matchningsprocesser. Dessa initiativ ökar både effektiviteten och precisionen i hur vi kopplar rätt konsult till rätt uppdrag, något som redan fått positiv återkoppling från våra kunder.

Framåt ser vi en fortsatt stabil efterfrågan från våra största kunder, och vi har en stark pipeline av både nya och förlängda uppdrag inför hösten. Vår ambition är tydlig: att kombinera lönsam tillväxt med innovation, och att fortsätta bygga ett SolidX som inte bara växer i storlek utan också i kvalitet och värde för våra kunder, medarbetare och aktieägare.

Filip Alexanderson
Grundare & VD

Periodens höjdpunkter

Väsentliga händelser under första kvartalet

- Den 21 maj 2025 meddelar SolidX att Bolagets styrelseordförande Gabriel Paulison på egen begäran lämnar sitt uppdrag med omedelbar verkan på grund av personliga skäl. Styrelsen har idag beslutat att befintlig styrelseledamot Mikael Lunga tar över som tillförordnad ordförande till nästa bolagsstämma.
- Den 2 juni 2025 meddelar SolidX en omvänd vinstvarning för Q4 2024/2025. Resultatet för det fjärde kvartalet uppgick till 1,4 miljoner kronor, en ökning med 27% jämfört med motsvarande period föregående år. Omsättningen uppgick till 39 miljoner kronor för kvartalet och till 149 miljoner kronor för räkenskapsåret 2024/2025. Resultatet markerar ett tydligt trendbrott efter flera månader med nedåtgående utveckling.
- Den 23 juni 2025 meddelar SolidX att Bolaget godkänns som leverantör inom nationellt dynamiskt inköpssystem för IT-tjänster – Offentlig sektor. SolidX AB har blivit antagen som leverantör inom ett av Sveriges mest omfattande dynamiska inköpssystem för IT-tjänster inom offentlig sektor. Det dynamiska systemet är en central kanal för upphandling av specialistkompetens och har en löptid på upp till tio år.
- Den 27 juni 2025 offentliggör SolidX bokslutskommunikén för räkenskapsåret 2024/2025. Trots en utmanande marknad ökade vår omsättning under kvartalet till 39,0 MSEK. För helåret 2024/2025 rapporterar vi en nettoomsättning på 149 MSEK, vilket innebär en tillväxt på drygt 25 procent jämfört med föregående år. Ett tydligt tecken på att våra insatser för att växa både organiskt och genom förvärv ger resultat.

Fjärde kvartalet (2025-02-01 – 2025-04-30)

- Nettoomsättningen uppgick till 38 999 KSEK (38 022 KSEK), vilket motsvarar en ökning med 3%.
- Resultatet före avskrivningar uppgick till 1 396 KSEK (1 098 KSEK), vilket motsvarar en ökning med 27 %.

Helåret (2024-05-01 – 2025-04-30)

- Nettoomsättningen uppgick till 149 337 KSEK (119 060 KSEK), vilket motsvarar en ökning med 25 %.
- Resultatet före avskrivningar uppgick till 1 198 KSEK (3 646 KSEK), vilket motsvarar en minskning med 67 %.
- Likvida medel per 2025-04-30 uppgick till 5 348 KSEK (6 976 KSEK).

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Den 26 augusti 2025 offentliggör SolidX årsredovisning för räkenskapsåret 2024/2025.

Verksamhets- översikt.

Konsultbolag som ger maximalt värde till minimal kostnad

Introduktion till SolidX

Affärsmodell och strategi

SolidX är nästa generations konsultbolag som hjälper företag och organisationer att utveckla och effektivisera dess verksamheter inom IT, digitalisering och vårdbemanning. Bolagets vision är att förändra konsultvärlden genom att fokusera på just konsulten. På SolidX kundlista finns välrenommerade företag så som Ikea, Spotify, Ericsson, Volvo, Alfa Laval, Klarna & Betsson. SolidX verksamhet finns främst i Sverige, men uppdrag utförs också i Danmark, Norge, Tyskland och Spanien. SolidX har vuxit organiskt från åtta till cirka 120 heltidsanställda mellan 2018 och 2023. Den exponentiella tillväxten av medarbetare är främst hänförlig till att Bolaget erbjuder en konkurrenskraftig månadslön som väl överstiger den hos konkurrerande konsultbolag. Detta bidrar till hög rekryteringstakt av kompetens och en hittills nästan obefintlig personalomsättning.

SolidX har ur flera avseenden en stark och unik position på konsultmarknaden och fortsätter att växa kraftigt. Bolagets rådande likviditetssituation bedöms som mycket god. Bolaget har idag en stark ägarbas som huvudsakligen utgörs av grundare och ledning. Majoriteten av aktierna ägs av insynspersoner och den största ägaren, SolidX VD Filip Alexanderson äger 84 procent av Bolagets aktier.

SolidX:s koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den egna konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer.

Verksamhets- och marknadsöversikt

Verksamhetsbeskrivning

SolidX AB är ett konsultbolag, bildat 2001, med fokus på IT, digitalisering samt vårdbemanning och verkar som kompetens- och resursförstärkning hos SolidX kunder. SolidX ingår i en koncern och har i dagsläget 5 dotterbolag; Sekel AB, SolidX Care AB, SolidX ApS i Danmark, Utvecklarbolaget Solutions Stockholm AB och SolidX North AB. Genom att erbjuda sina konsulter mer fördelaktiga villkor än andra konkurrerande konsultbolag, har SolidX skapat en verksamhet som omfattas av en stark tillväxttakt, låg personalomsättning och en bred kundbas. SolidX koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den enskilda konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer. Visionen är att erbjuda konsulterna obegränsad kompetensutveckling, frihet och flexibilitet, en attraktiv lönomodell och full transparens

Introduktion till SolidX

SolidX målsättning är att skapa långsiktiga relationer med såväl kunder som sina konsulter och har som mål att samtliga medarbetare ska trivas och ges möjlighet till kompetensutveckling. Genom att erbjuda sina konsulter mer fördelaktiga villkor än andra konkurrerande konsultbolag, har SolidX skapat en verksamhet som omfattas av en stadig tillväxttakt, låg personalomsättning och en bred kundbas. Exempelvis erbjuder SolidX sina konsulter i genomsnitt 30 000 SEK mer i ersättning per månad än konkurrerande verksamheter.

Bolagets konsulter har främst kompetens inom områden kopplat till IT, digitalisering samt vård. SolidX kunder är dock inte branschspecifika varvid Bolagets konsulter arbetar branschöverskridande inom områden som exempelvis bank och finans, handel och tjänster samt offentlig sektor. Genom att Bolagets kunder inte är branschspecifika är SolidX verksamhet således inte beroende av en specifik bransch.

En viktig aspekt i SolidX affärsmodell är att Bolaget kapat väsentliga kostnader, så kallade overheadkostnader, i form av exempelvis kontorslokalhyra och kostnader för gemenskapsaktiviteter.

Totalt sett har Bolaget samma nivå av kostnader som andra konsultbolag. Det som dock skiljer Bolaget från konkurrerande verksamheter är kostnadsfördelningen då det överblivna kapitalet från de uteblivna, ovan beskrivna, overheadkostnaderna i stället tillfaller konsulterna samt återinvesteras i Bolaget. Detta innebär att Bolagets konsulter erhåller högre arvode än vad konkurrerande verksamheter erbjuder utan att Bolaget åtar sig högre kostnader. Härutöver har Bolaget ett internt bonussystem som möjliggör ännu högre ersättning utöver ordinarie lön. Vidare finns en skalbarhet i affärsmodellen som, enligt styrelsen, är ovanlig för ett konsultbolag. SolidX har breddat verksamheten till att omfatta bemanning av sjukvårdspersonal, genom dotterbolaget SolidX Care AB. Bolaget har även bildat dotterbolaget SolidX ApS som ett led i att främja expansionen av koncernen i Danmark. Etableringen av SolidX ApS har genomförts av strategiska skäl eftersom det tillåter SolidX att effektivt driva affärer i Danmark. Att äga ett danskt dotterbolag underlättar, enligt styrelsen, att bedriva affärer med danska kunder i landet då det medför skattefördelar för både arbetstagare och arbetsgivare.

SolidX avser att applicera Bolagets framgångsrika affärsmodell i övriga Norden, där Danmark är en viktig målmarknad och ett viktigt expansionssteg. Den svenska kronan har försvagats avsevärt jämfört med de övriga nordiska ländernas valuta. Enligt SolidX är det därför av stor vikt att Bolaget nyttjar läget och exporterar svenska konsulter till de nordiska länderna, både inom SolidX moderbolag med IT-konsulter samt inom SolidX Care, med läkare. Detta är också en av de främsta anledningarna till att SolidX ApS startades upp i Danmark. Framgent kommer både vårdpersonal och IT-konsulter med uppdrag i Danmark att anställas via SolidX ApS. En svag svensk krona är också anledningen till att SolidX skyndar på tillväxten i Norge. Enligt SolidX är det lönsamt för norska aktörer att köpa tjänster från Sverige. Bolaget har tecknat ett avtal med Optimera, en byggvaruhandel för yrkeskunder, vilket är SolidX hittills första affär på den norska marknaden. Enligt SolidX styrelse fortsätter den goda efterfrågan på IT-tjänster att gynna tillväxten i Bolaget och nu även på den strategiskt viktiga nya marknaden i Norge. SolidX avtal med Optimera rör en konsult inom IT som ska utgå ifrån Norge.

Konsultverksamheten

Koncept och vision

SolidX koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den egna konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer. Visionen är att erbjuda konsulterna obegränsad kompetensutveckling, frihet och flexibilitet, en attraktiv lönomodell och full transparens. Visionen är att Bolaget ska vara nästa generations konsultbolag.

Konsulter

Sedan 2018 har antalet konsulter ökat från 8 till 135 i antal. Av det totala antalet konsulter från år 2018 har enbart 12 konsulter valt att avsluta sin anställning. Bolaget har idag i genomsnitt upp till 750 ansökningar per vecka. Som en del av Bolagets strategi, i syfte att minimera kostnader, anställs konsulter aldrig utan att uppdrag finns att tillgodose respektive konsult.

Arbetsätt

Omfattningen avseende konsulternas uppdrag varierar från sex (6) månader till tre (3) år med en genomsnittstid om cirka ett (1) år upp till tre (3) år med option på förlängning. Varje projekt definieras av Bolagets kunder där SolidX bistår med kompetens och resursförstärkning, antingen på distans eller i vissa fall på kundens kontor. SolidX konsulter fyller primärt olika specialistroller hos sina kunder. Vid det fall Bolagets konsulter är mellan projekt har Bolaget pågående interna projekt som konsulten arbetar med. Vidare ges konsulterna möjlighet till kompetensutveckling, vilket innebär att de exempelvis kan gå relevanta utbildningar som bekostas av Bolaget.

Bonussystem

SolidX tillämpar ett internt bonussystem för sina befintliga konsulter i Bolaget. Det ser ut enligt följande (alla belopp är innan skatter samt sociala avgifter):

1. Rekryteringsbonus vid tips utan uppdrag. Om ett tips leder till anställning, och ett uppdrag inte är klart vid första anställningsdag, betalas rekryteringsbonusen i två omgångar; 5 000 kronor i samband med att konsulten börjar på SolidX och resterande 5 000 kronor när konsulten i fråga har varit anställd under sex månader.
2. Rekryteringsbonus vid tips och uppdrag. Bonusen kommer utbetalas som lön och utbetalas först efter 3 månader från konsultens anställningsdatum. Tips om en person som påbörjar en anställning hos SolidX med ett konsultuppdrag, där den anställda både har givit tipset, och medverkat i att hitta uppdrag får en bonus på 5 000 kronor var månad så länge uppdraget pågår. Tips om en person som påbörjar en anställning hos SolidX, och tar med sig in sitt nuvarande uppdrag, där den anställda har givit tipset, får en bonus på 5 000 kronor var månad så länge uppdraget pågår. Tips om en person som påbörjar anställning med ett konsultuppdrag, där en anställd tipsar, och en annan anställd hittar ett uppdrag, innebär en delad månatlig bonus på 2 500 kronor vardera, var månad så länge uppdraget pågår.

Tips om en person som påbörjar anställning med ett konsultuppdrag, där en anställd tipsar, och en annan anställd hittar ett uppdrag, innebär en delad månatlig bonus på 2 500 kronor vardera, var månad så länge uppdraget pågår. Tips om en person som påbörjat anställning utan något uppdrag vid första anställningsdag, där en anställd sedan hittar ett uppdrag, innebär en månatlig bonus på 2 500 kronor för den som hittat uppdraget, var månad så länge uppdraget pågår.

Affärs- och kompetensområden

Bolaget anställer konsulter med olika kompetenser och varierande bakgrund, ålder, erfarenheter och expertisområden. Majoriteten av Bolagets konsulter har dock specifika expertkunskaper och spetskompetens inom områdena IT, digitalisering och vård. Nedan anges de övergripande kompetensområden som återfinns bland Bolagets konsulter. Nedan angivelse utesluter inte att Bolaget åtar sig att anställa konsulter inom andra affärs- och kompetensområden utöver de nedan angivna.

Business Intelligence och Data Management

Business Intelligence (BI) och Data Management (datahantering) är en kombination av affärs- och dataanalys. BI och Data Management innefattar att samla, lagra och analysera data från en affärsverksamhet och syftar till att omvandla insamlad data till insikter för organisationen att agera på. Detta i syfte att hjälpa organisationer att fatta smartare och mer datadrivna beslut samt identifiera problem inom verksamheten. SolidX konsulter bistår företag med kunskap inom både datahantering och BI-visualisering. Bolaget har valt att specialisera sig inom de marknadsledande verktygen Qlik Sense och Qlikview samt Microsoft Power BI. Härutöver satsar SolidX även inom områdena Data Science (dataanalys och processoptimering) samt AI (artificiell intelligens).

Hårdvara- och mjukvaruutveckling

Hårdvara och mjukvara innefattar fysiska respektive icke-fysiska delar av exempelvis en dator, varvid hårdvara innefattar de fysiska attributen och mjukvara de icke-fysiska. En dator har exempelvis hårdvara i termer av ett kretskort eller grafikkort etc. sammanhanget är mjukvaran i datorn själva grafiken eller operativsystemet. Mjukvaruutveckling innebär således aktiviteter som exempelvis programmering, sammanställning av krav, mjukvarudesign och testning.

Inom området mjukvaruutveckling har Bolaget konsulter som specifikt arbetar med s.k. Embedded utveckling, vilket innebär att konsulterna bistår med att utveckla mjukvara som integreras med tekniken. SolidX bistår kunder både med Embedded utveckling inom t.ex. fordonsindustrin men även testning och hårdvaruutveckling inom telekom- och industrisektorn. SolidX har uthyrda konsulter hos Axis Communication som arbetar med backend-utvecklingen av smarta säkerhetslösningar. Härutöver har SolidX konsulter kunskaper inom programmeringsspråken Python, C++, SQL, Matlab och R i syfte att bistå kunderna med mjukvaruutveckling samt datamodellering.

UX- och UI-design

Bolaget har ett antal konsulter som arbetar med UX-design. UX står för User Experience och avser interaktionen mellan användare och hemsida. UX-designers fokus ligger primärt på att maximera användbarheten och användarupplevelsen, dvs. uppfattningen, av en hemsida eller applikation. Målet med UX-design är att göra användarens interaktion så enkel och effektiv som möjligt. Mer konkret kan UX-design innebära exempelvis strategiska placeringar av knappar och symboler som underlättar användarupplevelsen av en hemsida. Bolagets konsulter har som mål att skapa konkurrenskraftiga och smidiga användarupplevelser genom att bidra med aktuell expertis inom UX-design.

Härutöver har Bolaget konsulter som arbetar med UI-design. UI står för User Interface och innefattar de visuella aspekterna av en hemsida eller applikation. Detta innebär att en UI-designer arbetar med att exempelvis anpassa färger, ljus, kontrast, format på grafiska element, bilder, typsnitt och textformatering. UI syftar till att fånga intresset hos användare. SolidX erbjuder konsulter som bistår med kvalificerade UI-designkunskaper och expertis.

Management Consulting

Bolaget har ett antal konsulter som agerar oberoende rådgivare i bolag i samband med olika aktiviteter kopplat till verksamhetsutveckling och digitaliseringsprocesser. Digitaliseringsprocesser tvingar ofta verksamheter att ta strategiska initiativ som syftar till att bygga upp, eller utveckla, en digital infrastruktur. Eftersom omvärlden kontinuerligt utvecklas och förändras ställs det nya krav på produkter och tjänster varvid en digital verksamhet måste underhållas och förvaltas. SolidX har som mål att se till att kundernas förändrade digitala behov förändras över tid och att bolagen förblir konkurrenskraftiga. SolidX erbjuder konsulter med expertis och strategisk rådgivning inom digital verksamhetsutveckling och projektledning.

Samarbetspartners

SolidX har cirka 40 etablerade samarbetspartners vilka återfinns inom både privat och offentlig sektor. Samarbetspartners möjliggör att Bolaget kan vara flexibla mot flertalet bolag och syftar till att sprida Bolagets konsulter till nya kundvertikaler. Bolaget är dock inte beroende av någon enskild samarbetspartner.

Kundvertikaler

SolidX har ett antal etablerade kunder i Sverige inom både privat och offentlig sektor och innehar inget specifikt kundvertikalfokus. SolidX har genom långsiktigt och strategiskt arbete etablerat goda och långsiktiga relationer med Bolagets kunder. Totalt har SolidX 40 aktiva kunder och bland de största, sett till omsättning och storlek, tillhör Vattenfall, IKEA-koncernen, Siemens, Alfa Laval och Volvo. Bolagets konsulter är ämnade att arbeta branschöverskridande, varpå nedan listade kundvertikaler enbart är exempel på Bolagets nuvarande vertikaler och återspeglar således inte något specifikt kundvertikalfokus. Bolaget utesluter inga branscher eller kundvertikaler och ser sig inte som beroende av en specifik bransch.

Industri

Industrisektorn har likt många andra sektorer genomgått en omfattande digitaliseringsprocess som tvingat verksamheter att utveckla både befintliga och nya digitala infrastrukturer. Industrisektorn utvecklas ständigt och behöver kontinuerligt nya verktyg i form av digitala tekniker samt datadrivna arbetssätt för att kunna fortsätta möta samhällets förändrade behov. SolidX har ett antal kunder inom industrisektorn, däribland företag inom transport- och förpackningsindustrin såsom Volvo, BorgWarner, Siemens och Tetra Pak. SolidX konsulter bistår Bolagets kunder genom att hjälpa dem med allt från datahantering till testning och mekanikkunskap.

Handel och tjänster

Inom området för handel och tjänster har Bolaget ett antal kunder, däribland IKEA-koncernen. Sektorn som avser handel och tjänster har genomgått stora digitala förändringar och har präglats av förändrade kundbeteenden och ett ökat nyttjande av att handla på nätet via så kallad e-handel. Det minskade behovet av det fysiska rummet för utbyte av handel och tjänster ställer högre krav på verksamhetens digitala infrastrukturer och system. Drivandet och utvecklingen kräver därtill kontinuerligt underhåll, drift och utveckling, vilket Bolaget tillgodoser via sina konsulter med spetskompetenser inom, framför allt, datahantering och beslutshanteringsstöd.

Bank/Finans

Bank- och finansbranschen har under en period förändrats av digitalisering varefter högre krav ställs på exempelvis banker att följa med i den digitala och teknologiska utvecklingen. Utvecklingen innefattar bland annat att förbättra och automatisera leverans och användning av bank- och finansiella tjänster. Bolaget har ett antal konsulter för uthyrning med spetskompetens inom bank- och finanssektorn, vars primära kompetensområde är inom Stake-holder Management och som Business Analyst.

Offentlig sektor

I paritet med verksamheter inom den privata sektorn har även offentlig sektor tvingats att vidta digitaliseringsåtgärder i takt med ökad digitalisering av samhället. Inom offentlig sektor bistår SolidX bland annat Göteborgs Stad med datahanteringsverktyget Qlik.

Därtill bistår SolidX även Svenska Kraftnät, vilka är ett statligt affärsverk som förvaltar svenska statens stamnät för elkraft och är systemansvarig myndighet för elförsörjningen i Sverige, med supporttekniker.

Affärsidé och affärsmodell

SolidX affärsidé har sitt ursprung i Bolagets VD, Filip Alexandersons, egen erfarenhet av att arbeta som konsult. Bolaget utvecklades med utgångspunkt i dessa erfarenheter och organisationen tog därefter den form som det har idag – en modern och nytänkande konsultverksamhet – innebärandes högre arvode, mer flexibilitet och transparens för konsulterna, med låga overheadkostnader för Bolaget.

SolidX affärsmodell inbegriper att ha konsulter som är fullt uthyrda gentemot Bolagets kunder, det vill säga 100 procent av respektive konsults arbetstid. SolidX tar betalt per debiterad timme för sina konsulter som är schemalagda på heltid hos kund. Bolaget anställer inte konsulter såvida det inte finns något uppdrag att tillgodose konsulten inom tre (3) månader från det att konsulten anställts, innebärandes att Bolaget inte åtar sig någon risk om uppdrag uteblir. Undantag kan förekomma vid det fall en konsult besitter högt efterfrågade kompetenser. Sammanfattningsvis innefattar affärsmodellen att Bolagets konsulter alltid har 100 procent ekonomisk täckning och ådrar sig inte att innebära någon kostnad för Bolaget. Vid det fall en konsult skulle hamna mellan två uppdrag ska konsulterna framgent arbeta på Bolagets innovationstudio med interna projekt. Gällande uppstartskostnader för nya konsulter har Bolaget leasingavtal för material (datorer, telefon etcetera) för att minska den initiala kostnaden, vilket innebär bättre likviditet.

Att SolidX tillhandahåller högre ersättning än konkurrerande verksamheter till sina konsulter är en viktig aspekt i Bolagets affärsmodell. Högre arvode innebär dock lägre marginal per konsult, vilket kompenseras genom att Bolaget har låga overheadkostnader samt Bolagets exponentiella ökning av antalet konsulter. Vidare arbetar Bolaget aktivt för att konsulterna ska vilja fortsätta sin anställning och ser därför till att alltid tillgodose konsulterna med uppdrag. Beräknat på totalen genererar därför Bolagets affärsmodell, enligt styrelsens bedömning, högre vinstmarginal än branschsnittet. Sammanfattningsvis präglas affärsmodellen av organisk tillväxt kombinerat med lägre overheadkostnader i förhållande till konkurrenter.

Strategi

Tillväxtstrategier

För att kunna accelerera verksamhetstempot och öka lönsamheten tillämpas en tillväxtstrategi vilken huvudsakligen delas in i tre delar, vilka återges nedan

Förädla befintliga tjänster

Den första delen av SolidX tillväxtstrategi för ökad lönsamhet innefattar att fördjupa och förädla Bolagets befintliga tjänster. Genom att kontinuerligt utveckla SolidX konsulttjänster och rekrytera och tillhandahålla konsulter med relevant kompetens, samt ta större åtaganden i form av renodlade tjänster med högre marginal, fördjupar SolidX sina kundrelationer. Detta innebär högre återköpsfrekvens och successivt högre säljeffektivitet för Bolaget. Detta är en viktig aspekt i SolidX strävan efter goda och långsiktiga kundrelationer.

Starta nya affärsenheter genom nyetableringar

Den andra delen av Bolagets tillväxtstrategi innefattar att starta nya affärsenheter genom nyetableringar. Detta sker genom rekrytering av entreprenörer med förutsättningar att starta och etablera nya bolag inom SolidX-koncernen, antingen inom nya specialismråden eller nya geografiska marknader. Bolagets dotterbolag SolidX Care är en affärsenhet som bildats av Bolagets nyetableringsstrategi.

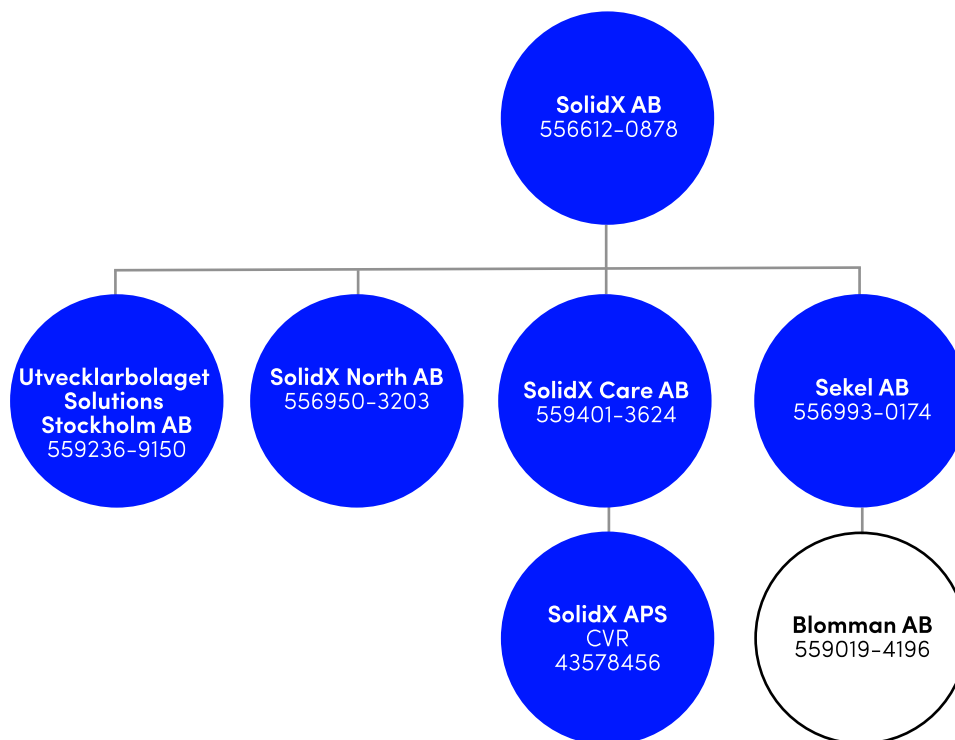
Förvärva

Den tredje delen av tillväxtstrategin innebär att SolidX kontinuerligt utvärderar förvärv av verksamheter med potential att stärka Bolagets kapacitet, kompetens och/eller tjänsteutbud. En förutsättning vid förvärv är att det ska finnas en vilja och ambition hos det tilltänkta förvärvsobjektet att vidareutvecklas inom SolidX-koncernen.

Finansiella målsättningar

SolidX har en ambitiös tillväxtstrategi som syftar till att öka sin position på konsultmarknaden genom organisk tillväxt och strategiska förvärv. Bolaget har nyligen uppdaterat sina målsättningar för att bättre spegla den tillväxtresa som det har genomgått sedan noteringen och den strategi som formulerats för de kommande verksamhetsåren. De nya målen har ett större fokus på nettoomsättningstillväxt och är utformade för att hjälpa bolaget att nå sin långsiktiga vision om att passera en nettoomsättning på 1 miljard.

- Upprätthålla en årlig nettoomsättningstillväxt om cirka 50-100 procent på medellång sikt.
- På lång sikt passera en nettoomsättning om 1 miljard som ett resultat av fortsatt expansion via organisk tillväxt samt förvärv i och utanför Sverige samt kontinuerlig expanderings med nya affärsområden



Allmän bolagsinformation

SolidX är ett svenskt publikt aktiebolag med säte i Malmö kommun, Skåne län och som bildades i Sverige den 21 maj 2001 och registrerades vid Bolagsverket den 12 juni 2001. Bolagets företagsnamn och tillika handelsbeteckning är SolidX AB. Bolagets organisationsnummer är 556612-0878 och dess LEI-kod är 894500MPWH6F2EDV8Z46. Bolaget bedriver sin verksamhet i enlighet med aktiebolagslagen (2005:551). Bolagets adress är Södergatan 13, 211 34, Malmö, Sverige. Bolagets representanter nås på telefonnummer 070-621 53 27 och Bolagets hemsida är www.solidx.se.

Organisationsstruktur

SolidX ingår i en koncern och Bolaget har 5 dotterbolag; Sekel AB (ägs till 85 procent av SolidX och resterande 15 procent ägs av en extern part, Blomman AB, SolidX Care (ägs till 100 procent av SolidX), samt SolidX ApS i Danmark (ägs till 100 procent av SolidX). Vidare förvärvades 2 bolag år 2023 i december; Utvecklarbolaget Solutions Stockholm AB och numera SolidX North (tidigare Utvecklarbolaget Stokchholm AB) som både ägs till 100% av SolidX AB, både inom IT konsultbranschen. Ovan återges koncernstrukturen.

SolidX Care AB

SolidX Care AB är ett helägt dotterbolag till SolidX AB med fokus på vårdbemanning och rekryterar specialister och överläkare till sjukhus i Norden. Målet är att vara en attraktiv, långsiktig samarbetspartner för både läkare och sjukhus. SolidX Care har 5 konsulter. SolidX är inte beroende av dotterbolaget.

SolidX ApS

SolidX ApS är ett helägt dotterbolag till SolidX AB och har upprättats för att främja expansionen av koncernen i Danmark. Etableringen av SolidX ApS är av strategiska skäl som tillåter SolidX att effektivt driva affärer i Danmark.

Sekel AB

Sekel AB är ett dotterbolag till SolidX med fokus på ägande av fastigheter i syfte att hyra ut lägenheter för bostadsändamål. Sekel AB äger och förvaltar två hyresfastigheter, motsvarande 12 hyreslägenheter, i Umeå. Utveckling av Sekel AB är inget fokusområde för Bolaget varvid det inte finns någon etablerad framtidsplan som syftar till att utveckla detta dotterbolag. Bolagets fokus ligger i stället helt på SolidX och dess dotterbolag inom konsultverksamhet.

Information om aktien

Aktien i SolidX är sedan 3 november 2021 upptagen till handel på handelsplattformen Spotlight Stock Market. Aktiens ISIN-kod är SE0016797971 och aktiens kortnamn är SOLIDX.

Aktieägare	Antal aktier	Röster och kapital (%)
Filip Alexanderson	26 006 945	72,34
Avanza Pension	4 626 843	12,87
Nordnet Pensionsförsäkringar AB	2 037 360	5,67
Raymond Consulting AB	1 108 911	3,08
Övriga	2 170 436	6,04
Totalt	35 950 495	100,00%

Principer för delårsrapport upprättande

SolidX tillämpar Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 (K3) vid upprättandet av sina finansiella rapporter såsom årsredovisningen, kassaflödesanalysen och delårsrapporter.

Granskning av revisor

Delårsrapporten har varit föremål för granskning av Bolagets revisor.

Kommande finansiella rapporter

SolidX upprättar och offentliggör en ekonomisk rapport vid varje kvartalsskifte. Kommande rapporter är planerade enligt följande:

- Delårsrapport Q1 2025/2026 – 2025-09-26
- Halvårsrapport 2025/2026 – 2025-12-11
- Delårsrapport Q3 2025/2026 – 2026-03-18
- Bokslutskommuniké 2025/2026 – 2026-06-29

Årsstämma och årsredovisning. Årsstämma är planerad att hållas den 16 september 2025. Årsredovisningen kommer publiceras på Bolagets hemsida (<https://www.solidx.se/ir/>) senast tre veckor innan årsstämman.

Avlämnande av delårsrapport

Malmö, den 2025-09-26

SolidX

Styrelsen

Frågor kring rapporten besvaras av:

Filip Alexanderson, VD

Tel: +46 (0) 706 21 53 27

E-post: filip.a@solidx.se

Koncernens finansiella rapporter.

Kommentar till den finansiella rapporten

Rörelsens intäkter

SolidX intäkter uppgick under det första kvartalet 2025/2026 till 30 457 (32 048) KSEK, en minskning med 5 % jämfört med samma period föregående räkenskapsår. Nettoomsättningen uppgick till 30 454 (32 024) KSEK. Minskningen förklaras av en något lägre beläggning i konsultuppdragen under perioden, till följd av ett högre uttag av semester jämfört med samma kvartal föregående år.

Övriga rörelseintäkter uppgick till 3 (24) KSEK.

Rörelsens resultat

Resultatet före avskrivningar för SolidX uppgick under det första kvartalet 2025/2026 till -72 (-493) TSEK, en förbättring med 85 % jämfört med samma period föregående år. Förbättringen är hänförlig till en bättre kostnadskontroll och lägre interna kostnader främst i form av personalkostnader. Det negativa utfallet är i linje med föregående år och förklaras av kvartalets säsongsmönster, där semesterperioden bidrar till lägre beläggning och därmed minskad intjäning.

Kassaflöde från den löpande verksamheten

Kassaflödet från den löpande verksamheten för det första kvartalet 2025/2026 uppgick till 2 136 (2 861) TSEK. Minskningen jämfört med föregående år förklaras till stor del av förändringar i rörelsekapital, där en ökad semesterlöneskuld belastade perioden.

Kassaflöde från investeringsverksamheten

Kassaflödet från investeringsverksamheten för det första kvartalet 2025/2026 uppgick till 0 (0) TSEK.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten

Kassaflödet från finansieringsverksamheten för det första kvartalet 2025/2026 uppgick till -2 322 (-817) TSEK. Förändringen mot föregående år förklaras av att skulden som tidigare låg som lån med amorteringskrav har lagts om till en checkräkningskredit, där utnyttjandet under innevarande period har minskat.

Likvida medel uppgick per den 31 juli 2025 till 5 190 (9 000) TSEK. De likvida medlen har därmed minskat jämfört med föregående år, nivån bedöms fortsatt säkerställa en god betalningsförmåga framåt och i takt med ökad lönsamhet förstärkas.

Resultaträkning, koncern

TSEK	1 maj 2025 - 31 juli 2025	1 maj 2024 - 31 juli 2024	1 maj 2024 - 30 apr 2025
Intäkter			
Nettoomsättning	30 454	32 024	149 337
Övriga rörelseintäkter	3	24	134
Intäkter totalt	30 457	32 048	149 471
Rörelsekostnader			
Handelsvaror	-2	-3	-16
Uppdragsspecifika driftskostnader	-3 682	-2 087	-19 033
Övriga externa kostnader	-2 161	-4 181	-10 671
Personalkostnader	-24 685	-26 271	-118 553
Resultat före avskrivningar	-72	-493	1 198
Av och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 226	-1 334	-5 198
Övriga rörelsekostnader	-23	-17	-65
Rörelsens kostnader	-31 778	-33 893	-153 536
Rörelseresultat	-1 321	-1 845	-4 065
Finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande poster	7	21	60
Räntekostnader och liknande poster	-200	-323	-2 268
Finansiellt nettoresultat	-192	-302	-2 209
Resultat efter finansiella poster	-1 513	-2 147	-6 273
Skatt	-77	-162	234
Periodens resultat	-1 590	-2 309	-6 040

Balansräkning, koncern

TSEK	31 juli 2025	31 juli 2024	30 apr 2025
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Goodwill	30 272	33 869	31 171
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Byggnader och mark	4 549	4 650	4 577
Inventarier, verktyg och installationer	4 283	5 551	4 483
Andra långfristiga fordringar	316	165	303
Anläggningstillgångar totalt	39 420	44 235	40 534
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	11 939	11 253	15 385
Aktuell skattefordran	934	612	882
Övriga fordringar	1 530	1 833	2 591
Upparbetad ej fakturerad intäkt	4 929	7 185	8 104
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 808	875	2 722
Kortfristiga fordringar totalt	21 140	21 758	29 684
Kassa och bank	5 190	9 000	5 348
Omsättningstillgångar totalt	26 330	30 758	35 032
Tillgångar totalt	65 749	74 993	75 566
Eget kapital och skulder			
Aktiekapital	580	580	580
Övrigt tillskjutet kapital	24 920	24 920	24 920
Annat eget kapital inklusive periodens resultat	4 457	10 514	6 039
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare	29 957	36 014	31 539
Innehav utan bestämmande inflytande	842	860	841
Eget kapital totalt	30 799	36 874	32 380
Avsättningar			
Uppskjuten skatteskuld	750	1 284	754
Avsättningar totalt	750	1 284	754
Skulder			
<i>Långfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	0	4 722	0
Övriga långfristiga skulder	3 525	3 318	3 730
Långfristiga skulder totalt	3 525	8 040	3 730
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Checkräkningskredit	13	0	2 327
Skulder till kreditinstitut	7 500	3 333	7 500
Förskott från kunder	34	27	9
Leverantörsskulder	2 404	2 368	3 602
Aktuell skatteskuld	0	0	138
Övriga kortfristiga skulder	11 066	11 895	11 847
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	9 657	11 171	13 277
Kortfristiga skulder totalt	30 675	28 795	38 702
Summa eget kapital och skulder	65 749	74 993	75 566

Förändringar av eget kapital

År 2025/2026 (KSEK)

Ingående eget kapital 2025-05-01	580	24 920	6 039	841	32 380
Periodens resultat			- 1 590	0	-1 590
Omräkningsdifferens			9		9
Eget kapital 2025-07-31	580	24 920	4 457	842	30 799

År 2024/2025 (TSEK)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2024-05-01	580	24 920	12 833	860	39 193
Periodens resultat	0	0	-6 021	-18	-6 040
Rättelse av fel	0	0	-703	0	-703
Omräkningsdifferens	0	0	-70	0	-70
Eget kapital 2025-04-30	580	24 920	6 039	841	32 380

Kassaflödesanalys, koncern

TSEK	1 maj 2025 - 31 juli 2025	1 maj 2024 - 31 juli 2024	1 maj 2024 - 30 apr 2025
Rörelseresultat	-1 321	-1 845	-4 065
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	853	852	2 756
Erhållen ränta m.m.	7	21	60
Erlagd ränta	-132	-229	-1 816
Betald inkomstskatt	-275	-9	-565
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-868	-1 210	-3 630
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital			
Minskning(+)/ökning(-) av fordringar	8 786	7 681	-137
Minskning(+)/ökning(-) av leverantörsskulder	-1 198	-1 074	192
Minskning(-)/ökning(+) av kortfristiga skulder	-4 584	-2 536	1 456
Kassaflöde, löpande verksamheten	2 136	2 861	-2 119
Investeringsverksamheten			
Försäljning av inventarier, verktyg och installationer	0	0	0
Kassaflöde, investeringsverksamheten	0	0	0
Finansieringsverksamheten			
Uptagna långfristiga lån	0	0	1 239
Lämnad deposition	-8	0	-244
Återbetald lämnad deposition	0	16	77
Amortering långfristiga lån	0	-833	-2 778
Checkräkningskredit	-2 314	0	2 327
Kassaflöde, finansieringsverksamheten	-2 322	-817	620
Summa periodens kassaflöde	-186	2 044	-1 499
Likvida medel vid periodens början	5 348	6 976	6 976
Kursdifferens i likvida medel	28	-20	-129
Likvida medel vid periodens slut	5 190	9 000	5 348

Moder- bolagets finansiella rapporter.

Resultaträkning, moderbolaget

KSEK	1 maj 2025 – 31 juli 2025	1 maj 2024 – 31 juli 2024	1 maj 2024 – 30 apr 2025
Intäkter			
Nettoomsättning	19 884	20 541	96 461
Övriga rörelseintäkter	7	5	90
Intäkter totalt	19 891	20 546	96 551
Rörelsekostnader			
Uppdragsspecifika driftskostnader	-2 256	-2 399	-11 048
Övriga externa kostnader	-1 657	-2 086	-8 621
Personalkostnader	-16 782	-17 803	-78 732
Resultat före avskrivningar	-803	-1 742	-1 850
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	0	-11	-45
Övriga rörelsekostnader	-14	-10	-43
Rörelsens kostnader	-20 708	-22 309	-98 489
Rörelseresultat	-817	-1 763	-1 938
Finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande poster	6	7	5
Räntekostnader och liknande poster	-133	-232	-1 923
Finansiellt nettoresultat	-127	-225	-1 918
Resultat efter finansiella poster	-944	-1 988	-3 857
Bokslutsdispositioner			
Återföring från periodiseringsfond	0	0	2 503
Förändring av avskrivningar utöver plan	0	0	21
Summa bokslutsdispositioner	0	0	2 524
Resultat före skatt	-944	-1 988	-1 332
Skatt	0	0	0
Periodens resultat	-944	-1 988	-1 332

Balansräkning, moderbolaget

KSEK	31 juli 2025	31 juli 2024	30 apr 2025
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	0	39	0
Andelar i koncernföretag	41 882	41 942	41 882
Fordringar hos koncernföretag	224	233	221
Anläggningstillgångar totalt	42 106	42 214	42 103
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	7 977	6 761	10 819
Fordringar hos koncernföretag	652	970	641
Aktuell skattefordran	901	1 003	728
Övriga kortfristiga fordringar	24	197	261
Upparbetad ej fakturerad intäkt	5 036	5 726	8 104
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	367	746	381
Kortfristiga fordringar totalt	14 958	15 402	20 933
Kassa och bank	455	3 415	511
Omsättningstillgångar totalt	15 413	18 817	21 444
Tillgångar totalt	57 519	61 032	63 547
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	580	580	580
Bundet eget kapital totalt	580	580	580
Fritt eget kapital			
Överkursfond	24 920	24 920	24 920
Balanserat resultat	8 177	9 510	9 510
Periodens resultat	-944	-1 988	-1 332
Fritt eget kapital totalt	32 154	32 442	33 098
Eget kapital totalt	32 734	33 022	33 677
Obeskattade reserver	0	2 524	0
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	0	4 722	0
Skulder till koncernföretag	3 065	3 124	3 065
Summa långfristiga skulder	3 065	7 846	3 065
Kortfristiga skulder			
Checkräkningskredit	13	0	2 327
Skulder till kreditinstitut	7 500	3 333	7 500
Förskott från kunder	34	27	0
Skulder till koncernföretag	489	188	529
Leverantörsskulder	1 360	1 162	1 912
Övriga kortfristiga skulder	4 846	4 153	5 530
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	7 478	8 775	9 006
Kortfristiga skulder totalt	21 721	17 639	26 805
Summa eget kapital och skulder	57 519	61 032	63 547

Förändringar av eget kapital, moderbolaget

År 2025/2026 (KSEK)

Ingående eget kapital 2025-05-01	580	24 920	9 510	- 1 332	33 677
Resultatdisposition enligt stämman			- 1 332	1 332	
Periodens resultat				- 944	- 944
Eget kapital 2025-07-31	580	24 920	8 177	- 944	32 734

År 2024/2025 (TSEK)	Aktekapital	Överkursfond	Balanserat resultat	Periodens resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2024-05-01	580	24 920	8 959	551	35 010
Resultatdisposition enligt stämman			551	-551	
Periodens resultat				-1 332	-1 332
Eget kapital 2025-04-30	580	24 920	9 510	-1 332	33 677

Kassaflödesanalys, moderbolaget

TSEK	1 maj 2025 - 31 juli 2025	1 maj 2024 - 31 juli 2024	1 maj 2024 - 30 apr 2025
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat	-817	-1 763	-1 938
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	-4	11	50
Erhållen ränta m.m.	6	7	5
Erlagd ränta	-133	-229	-1 757
Betald inkomstskatt	-173	488	763
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-1 121	-1 486	-2 877
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital			
Minskning(+)/ökning(-) av fordringar	6 150	6 382	88
Minskning(+)/ökning(-) av leverantörsskulder	-552	-195	555
Minskning(+)/ökning(-) av kortfristiga skulder	-2 219	-2 328	82
Kassaflöde, löpande verksamheten	2 258	2 373	-2 152
Investeringsverksamheten			
Kassaflöde, investeringsverksamheten	0	0	0
Finansieringsverksamheten			
Upptagna långfristiga lån	0	0	1 239
Amortering långfristiga lån	0	-880	-2 825
Checkräkningskredit	-2 314	0	2 327
Kassaflöde, finansieringsverksamheten	-2 314	-880	741
Summa periodens kassaflöde	-56	1 493	-1 411
Likvida medel vid periodens början	511	1 922	1 922
Likvida medel vid periodens slut	455	3 415	511



Revisors rapport över översiktlig granskning av en fullständig uppsättning av finansiella rapporter upprättade i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering

Till Styrelsen i SolidX AB (publ)

Org. Nr. 556612-0878

Inledning

Jag har utfört en översiktlig granskning av delårsrapport för SolidX AB (publ) för perioden 2025-05-01 – 2025-07-31. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och rättvisande presentera denna finansiella delårsinformation i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering. Mitt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella delårsinformation grundad på min översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Jag har utfört min översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för mig att skaffa mig en sådan säkerhet att jag blir medveten om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på min översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger mig anledning att anse att den bifogade finansiella delårsinformationen inte, i allt väsentligt, ger en rättvisande bild av företagets och koncernens finansiella ställning per den 31 juli 2025 samt av dess finansiella resultat och kassaflöde för den tremånadersperiod som slutade per detta datum i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering.

Malmö enligt datum för digital signering

Per Hedenus

Auktoriserad revisor

Detta är ett elektroniskt undertecknat dokument

Underskrifterna i detta dokument uppfyller kraven för Avancerad Elektronisk Underskrift enligt definitionen i eIDAS (EU:s förordning 910/2014).

Äktheten kan kontrolleras i alla tjänster som kan validera underskrifter som godkänts av Myndigheten för digital förvaltning (DIGG). Använd till exempel valideringstjänsten [Signport](#). För validering med Adobe Acrobat Reader, [läs mer här](#).

Notera, om dokumentet skrivs ut på papper följer de elektroniska underskrifterna inte med och kan därför inte valideras.

Följande personer har genom sin elektroniska underskrift godkänt innehållet i detta dokument samt försäkrat att angivna uppgifter är korrekta.

Underskrift 1

Namn: Per Hedenus

Identifieringsmetod: BankID SE

Datum och tid: 2025-09-18 10:36:28 GMT+02:00

Transaktions-ID: e249db5f5700493c9680062c4be98cef

SOLID X