

PRESSMEDDELANDE

SHT Smart High-Tech AB

2023-12-28

Smart High Tech: Summering av 2023

Under 2023 har bolaget utvecklats från ett utvecklingsbolag till ett kommersiellt bolag. För ett år sedan flyttade vi in i nya lokaler i Arendal och har under året byggt upp en världsunik grafenbehandlingsprocess enligt egenutvecklad teknologi. Vi har investerat i maskiner och utrustning samt resurser för uppstart, intrimning och kvalitetssäkring av vår tillverkning i Kina såväl som i Sverige. Dessa initiala insatser har under perioden medfört temporära kostnader som nu ger frukt genom högre kapacitet och intrimmade processer och arbetsmoment med en markant högre produktivitet vilket vi får nytta av redan under kommande kvartal.

Även produktiviteten inom bolagets produktutveckling har ökat påtagligt. Utvecklingsteamet har efter kunders krav och önskemål modifierat befintliga produkter och parallellt med detta presterat nya produkter med än högre prestanda som inte minst vår kund AMD har uppmärksammat och nu sätter stort fokus att kvalificera in i sina processer och produkter. Ytterligare ett antal nya patent har beviljats under året, det senaste 5 december i Sydkorea. Detta patent tillhör Smart High Techs kärnpatent och behandlar ett sätt att tillverka GT-TIM och tidigare även beviljats i USA, Japan och Sverige.

Inom Marknad och Sälj har vi både ökat aktiviteten på befintliga kunder, men även nått ut till en stor mängd nya kunder, inte minst bland de största techföretagen i USA och Kina. Som tidigare nämnts är våra produkter inne i ett antal valideringsprocesser för teknisk och industriell kvalificering på båda dessa marknader. Dessa processer går alla framåt men dessa stora kunder har omfattande rutiner, flera tekniska avdelningar och många producerande enheter, ofta tredjeparts kontraktstillverkare som har sina kvalificeringar.

Under året har vi varit i USA 6 gånger, medverkat på 7 stora mässor i USA, Europa och Kina.

LinkedIn:

IMAPS: <https://www.linkedin.com/feed/update/urn:li:activity:7117492012865531906>

<https://www.nordiskaprojekt.se/2023/10/06/smart-high-techs-grundare-tilldelas-prestigefullt-pris-i-usa/>

ECTC: <https://www.linkedin.com/feed/update/urn:li:activity:7069369291262861312>

TestConX: <https://www.linkedin.com/feed/update/urn:li:activity:7038979256504262656>

Vårt samarbete med Thermal Grizzly, som inleddes för ett år sedan, har etablerat oss på en global marknad till konsumenter i över 90 länder. Efter lanseringen av KryoSheet i somras börjar försäljningen nu komma igång på allvar med allt större uppmärksamhet runt om i världen vilket ger ökade beställningar från Thermal Grizzly.

Nedan några axplock på uppmärksamhet av KryoSheet:

Youtube:

1. Jayz2cents: <https://www.youtube.com/watch?v=pTRk52LpRco&t=178s>
2. Hardware unboxed: <https://youtu.be/v6PfZ9CJVUg?t=119>
3. Gamers Nexus: <https://youtu.be/k9TH7TeDZM8?si=Yl465szY09CH76MW>

Sweclockers:

<https://www.sweclockers.com/forum/trad/1705460-testpilot-thermal-grizzly-kryosheet-battre-an-kylpasta>

Latam (Spansk influerare som ger KryoSheet Guld):

<https://www.noticias3d.com/articulo/3650/p4/thermal-grizzly-kryosheet-review-adios-pasta-termica.html>

I samband med att potenta kunder vill använda våra produkter i stora volymer har de uttryckt starkt önskemål om att vi samverkar med någon betydande materialleverantör för att underlätta vid större kontrakt. Detta har genererat djupa och långtgående dialog med ett flertal globala materialleverantörer, till viss del även konkurrenter till oss, om samverkan inom leverans och nyttjande av deras kundrelationer då våra produkter kompletterar deras egna portföljer. Några av dem har visat en ambition av en investering i vårt bolag vilket skapar en djupare relation som gagnar alla parter. Dessa dialoger om samverkan har en viss gång och ledtid som vi inte vill forcera, men vår bedömning är att de ska kunna klaras ut under första kvartalet 2024. Genom den riktade emissionen och de beviljade lånen som presenterades 15 december skapade vi gott om tidsutrymme för metodisk och väl avvägd hantering av pågående diskussioner och förhandlingar samt slutligt val av lämpligast långsiktiga partner.

I samband med kund- och partnerdiskussioner har vi erfårit vilka volymer som efterfrågas. All storskalig upprampning av volym har naturligtvis sina utmaningar, men vi har redan identifierat, designat och testat specifik processteknologi som krävs för volym och automation. Dessutom är vissa kritiska processteg redan på plats och i drift med stor kapacitet.

Efter denna tillbakablick kan jag summera att vi har förutsättningar för ett mycket spännande och fruktsamt 2024. Vi känner oss mycket väl rustade för kommande utmaningar.

Med tillförsikt önskar jag alla ett Gott Nytt År!

Lars Alnhem
CEO Smart High Tech

För mer information om SHT Smart High-Tech AB, vänligen kontakta:

VD Lars Alnhem
+46 70 418 00 00
lars.almhem@smarthightech.com

Kort om SHT Smart High-Tech AB

SMART HIGH TECH är genom den patenterade produkten GT-TIM[®] utvecklat ett unikt grafenförstärkt gränssnittsmaterial, så kallat "Thermal Interface Material", TIM, för elektronik- och kraftmodulkylning som leder värme effektivt både i vertikalt och i horisontellt led. Ökad kylningsförmåga krävs av industrin för att fortsätta kunna utveckla högprestandaelektronik som är mindre, lättare, snabbare med mer funktionalitet på ett hållbart sätt genom lägre energikonsumtion.

Visionen för SMART HIGH TECH är att bli en globalt ledande leverantör i världen av nanobaserade material och lösningar för applikationer för termisk kylning av elektronik som bidrar till ett hållbart samhälle. Detta ska ske genom hög grad av automation i kombination med ett unikt och patenterat grafenförstärkt kylmaterial. SMART HIGH TECH har tillverkningsenheter av sin GT-TIM[®] produkt i Göteborg, Sverige, samt i Shanghai, Kina, med försäljning till företag och konsument inom elektronikbranschen på en global marknad.